

**Учредитель
и издатель:**

Кубанский
социально-
экономический
институт

Адрес редакции:

350018, Краснодарский
край, г. Краснодар,
ул. Камвольная, 3.

**Наименование
и адрес****издательства:**

Кубанский социально-
экономический
институт
350018, Краснодарский
край, г. Краснодар,
ул. Камвольная, 3

**Подписной индекс
в каталоге
«Пресса России»
40561**

**Наименование
и адрес****типографии:**

ООО «Межотраслевой
центр профессиональ-
ной переподготовки»
350018, Краснодарский
край, г. Краснодар,
ул. Камвольная, 3.

Журнал включен в Российский Индекс Научного Цитирования,
решение – № 366-06/2013 от 20.06.2013 (www.elibrary.ru)

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР:

ПАЛАМАРЧУК ОЛЕГ ТИМОФЕЕВИЧ – д.филол.н.,
профессор, президент Кубанского социально-
экономического института, Россия.

РЕДКОЛЛЕГИЯ:

АГАБЕКЯН РАИСА ЛЕВОНОВНА – д.э.н., профессор, ректор
Академии маркетинга и социально-информационных технологий,
Россия.

ДАНИЛЬЧЕНКО АЛЕКСЕЙ ВАСИЛЬЕВИЧ – д.э.н.,
профессор, проректор по учебной работе Белорусского
государственного университета, Белоруссия.

ЖИНКИН СЕРГЕЙ АЛЕКСЕЕВИЧ – д.ю.н., профессор,
зав.кафедрой теории и истории государства и права Кубанского
государственного университета, Россия.

ПЕТРОВА ТАТЬЯНА АНАТОЛЬЕВНА – к.филол.н, ректор
Кубанского социально-экономического института, Россия
ПОПОВ РИНАД АЛЕКСАНДРОВИЧ – д.э.н., профессор
Кубанского государственного технологического университета,
Россия.

ПРОХОРОВ ЛЕОНИД АЛЕКСАНДРОВИЧ – д.ю.н., профессор,
заведующий кафедрой административного права
и правоохранительной деятельности
Кубанского социально-экономического института, Россия.

РУНОВ ВЛАДИМИР ВИКТОРОВИЧ – д.филол.н., профессор
Краснодарского государственного института культуры и искусств,
Россия.

СЁМИК АЛЛА АНАТОЛЬЕВНА – д.и.н., профессор Кубанского
социально-экономического института, Россия.

ЧЁРНЫЙ ВЛАДИМИР ИВАНОВИЧ – к.и.н., профессор
кафедры истории России Кубанского государственного
университета, Россия

Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы
по надзору в сфере связи, информационных технологий
и массовых коммуникаций
по Краснодарскому краю и Республике Адыгея (Адыгея)

Свидетельство ПИ № ТУ23-01036 от 14.12.2012
тираж 1000 экз. Цена свободная.

СОДЕРЖАНИЕ

Материалы международной научно-практической конференции
«Экономико-правовые и духовные проблемы современного общества:
научный, педагогический, методический аспекты»

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Бабкова Л.И. НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ИЗУЧЕНИЮ В РАМКАХ ДИСЦИПЛИНЫ «ИСТОРИЯ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН» УГОЛОВНОГО КОДЕКСА ФРАНЦИИ 1810 ГОДА И ПОСЛЕДУЮЩИХ ИЗМЕНЕНИЙ ЕГО ИНСТИТУТОВ И ПРИНЦИПОВ В УГОЛОВНОМ КОДЕКСЕ ФРАНЦИИ 1992 ГОДА	8
Баскова Ю.С., Давтян К. ПЕРЕВОДЫ УИЛЬЯМА ШЕКСПИРА НА РУССКИЙ ЯЗЫК В ИСПОЛНЕНИИ Б. ПАСТЕРНАКА И Е. САВИЧ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ	12
Братусин А.Р., Скобликов Р.В. ПРОЕКТ «ГРИФФИН» КАК ИННОВАЦИОННЫЙ И ЭФФЕКТИВНЫЙ ПОДХОД К ОБЕСПЕЧЕНИЮ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ВЕЛИКОБРИТАНИИ	17
Григоренко И.Н. ИКОНИЧЕСКИЕ ЗНАКИ В СОВРЕМЕННОМ ИНФОРМАЦИОННОМ МИРЕ	20
Григорьева А.Г., Леус М.В. РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПА ДОБРОСОВЕТНОСТИ В ДОГОВОРНЫХ ОТНОШЕНИЯХ	24
Гучетль С.К. ПРЕПОДАВАНИЕ ТЕХНИЧЕСКОГО ВАРИАНТА ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В РОССИИ: ПРОБЛЕМНЫЙ АСПЕКТ СОВРЕМЕННОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЫ	27
Гучетль С.К. ПРОБЛЕМЫ ДИФФЕРЕНЦИРОВАННОГО И ИНТЕРАКТИВНОГО ПОДХОДОВ К ИЗУЧЕНИЮ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	30
Дергилев А. В., Протасова И. Ю. ПРЕДДОГОВОРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ГРАЖДАНСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	33
Дергилев А. В., Шестакова Э. В. ПРЕСТУПНОСТЬ СРЕДИ СПОРТСМЕНОВ	36
Джемелинский В.А. ПРОФИЛАКТИКА ПРАВОНАРУШЕНИЙ, СОВЕРШАЕМЫХ ГРУППАМИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ АНТИОБЩЕСТВЕННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ	39
Жинкин С.А., Григорьев С.Э. ОПЫТ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В АСПЕКТЕ РЕАЛИЗАЦИИ ВОСПИТАТЕЛЬНОЙ ФУНКЦИИ ПРАВА НА ПРИМЕРЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	45

Кулембаева А. С., Шамрай И. Н. НАУЧНЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ	51
Морозова В.В., Улаева Н. Л. ОСОБЕННОСТИ НОТАРИАЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА ПРИ НАСЛЕДОВАНИИ ОТДЕЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ	57
Небрат А.А. РОЛЬ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ФОРМИРОВАНИИ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О ЗДОРОВОМ ОБРАЗЕ ЖИЗНИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ	63
Павлова О.А. МЕДИАТИЗАЦИЯ РЕАЛЬНОСТИ КАК ОСНОВНАЯ ФУНКЦИЯ СМИ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭПОХИ	67
Паламарчук О.Т. СОЦИАЛЬНАЯ НЕЙРОНАУКА — НОВОЕ ФУНДАМЕНТАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ БОЛЬШОЙ НАУКИ	73
Писоцкая В.А., Оганесян Т.Л. САМОВОЛЬНАЯ ПОСТРОЙКА: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ	75
Сухомлина И.Н. О МЕСТЕ МОДАЛЬНЫХ ФРАЗЕОЛОГИЧЕСКИХ ЕДИНИЦ В ПРЕДЛОЖЕНИИ	80
Украинский С.В. К ВОПРОСУ О ВНЕДРЕНИИ В СТРУКТУРУ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ ПОЛИЦИИ КРОССФИТ-ТРЕНИРОВОК	84
Цишковский Д.А., Дынько А.П. ОБЩИЕ УСЛОВИЯ ДЕЙСТВИЯ СУДЕБНОГО ПРИСТАВА – ИСПОЛНИТЕЛЯ	88
Шувалова В. О., Шестакова Э. В. НОВЕЙШИЕ ВИДЫ СПОРТА XXI ВЕКА	92

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Байдецкая Е.А., Гурьева М. В. СОВРЕМЕННЫЕ КАРТОЧНЫЕ ПРОДУКТЫ БАНКОВ, КАК МОБИЛЬНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЗАИМОСВЯЗИ МЕЖДУ БАНКОМ И КЛИЕНТОМ	98
Бычкова Н.П., Масленникова О.И. НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАКУПОК, ОСУЩЕСТВЛЯЕМЫХ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД	103
Гергова Б. А., Кузина А. Ф., Полторацкая Е. В. МОДИФИКАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ В ОРГАНИЗАЦИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА	108
Каратунова Н.Г. НОВЫЕ ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ БИЗНЕСА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СО- ВРЕМЕННЫХ СРЕДСТВ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ	113
Каратунова Н.Г., Никитина Т.А. ЧРЕЗВЫЧАЙНЫЕ СИТУАЦИИ В ВОДООХРАННЫХ ЗОНАХ ВОДНЫХ ОБЪЕКТОВ ЕЙСКОГО РАЙОНА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ	123

Кузина А. Ф., Лазаренко И. С. ПРИНЯТИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА БАЗЕ СООТНОШЕНИЯ «ЗАТРАТЫ — ОБЪЕМ — ПРИБЫЛЬ» НА ПРИМЕРЕ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА	129
Кузина А. Ф., Ципляева С. А. УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ АМОРТИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	135
Лазаренко Л.А., Лобанова А.В. ПОНЯТИЕ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА. ПРИМЕНЕНИЕ МОТИВАЦИОН- НЫХ СТИМУЛОВ В ОБЛАСТИ ПРОДАЖ И ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ	141
Сведения об авторах	146

CONTENT

Materials of the International Scientific and Practical Conference "Economic, legal and spiritual problems of modern society: scientific, pedagogical, methodical aspects "

HUMANITARIAN SCIENCES

Babkova L.I.	8
SCIENTIFIC AND METHODOLOGICAL RECOMMENDATIONS FOR STUDYING WITHIN THE FRAMEWORK OF THE DISCIPLINE "THE HISTORY OF THE STATE AND THE RIGHTS OF FOREIGN COUNTRIES" OF THE CRIMINAL CODE OF FRANCE OF 1810 AND THE FOLLOWING CHANGES OF HIS INSTITUTES AND PRINCIPLES FROM THE CRIMINAL CODE OF FRANCE 1992	
Baskova Yu.S., Davtyan K.	12
TRANSLATIONS OF WILLIAM SHAKESPIR INTO RUSSIAN IN THE EXECUTION BY B. PASTERNAK AND E. SAVICH: COMPARATIVE ANALYSIS	
Bratusin A.R., Skoblikov R.V.	17
PROJECT "GRIFFIN" AS AN INNOVATION AND EFFICIENT APPROACH TO SECURITY NATIONAL SECURITY IN GREAT BRITAIN	
Grigorenko I.N.	20
ICONIC SIGNS IN THE MODERN INFORMATION WORLD	
Grigorieva A.G., Leus M.V.	24
IMPLEMENTATION OF THE PRINCIPLE OF INTEGRITY IN CONTRACTUAL RELATIONS	
Guchetl S.K.	27
TEACHING TECHNICAL OPTION FOREIGN LANGUAGE IN RUSSIA: PROBLEM ASPECT MODERN EDUCATIONAL ENVIRONMENT	
Guchetl S.K.	30
PROBLEMS OF DIFFERENTIATED AND INTERACTIVE APPROACHES TO STUDYING A FOREIGN LANGUAGE IN MODERN CONDITIONS	
Dergilev A.V., Protasova I. Yu.	33
PREDICTIVE RESPONSIBILITY IN CIVIL LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION	
Dergilev A.V., Shestakova E.V.	36
CRIME AMONG SPORTSMEN	
Dzhemelinsky V.A.	39
PREVENTION OF OFFENSES, PERFORMED BY GROUPS OF MINORS ANTI-PUBLIC DIRECTION	
Zhinkin S.A., Grigoriev S.E.	45
EXPERIENCE OF YOUTH POLICY IN THE ASPECT OF REALIZATION OF THE EDUCATIONAL FUNCTION OF LAW ON THE EXAMPLE OF LEGISLATION OF SUBJECTS RUSSIAN FEDERATION	
Kulembaeva A.S., Shamray I.N.	51
SCIENTIFIC APPROACHES TO THE DETERMINATION OF INTELLECTUAL PROPERTY	

Morozova V.V., Ulaeva N.L.	57
FEATURES OF NOTARY PRODUCTION IN THE INHERITANCE OF INDIVIDUAL OBJECTS INTELLECTUAL PROPERTY	
Nebrat A.A.	63
THE ROLE OF PHYSICAL CULTURE IN THE FORMATION REPRESENTATIONS ABOUT HEALTHY LIFE STYLE EMPLOYEES BODIES OF INTERNAL AFFAIRS	
Pavlova O.A.	67
MEDIAATIZATION OF REALITY AS A BASIC FUNCTION OF THE MEDIA OF THE POST-INDUSTRIAL EPOCH	
Palamarchuk O.T.	73
SOCIAL NEURAL SCIENCE – NEW FUNDAMENTAL DIRECTION OF BIG SCIENCE	
Pisotskaya V.A., Oganesyana T.L.	75
SELF-DEVELOPMENT: PROBLEMS AND SOLUTIONS	
Sukhomlina I.N.	80
ABOUT THE PLACE OF MODAL PHRASEOLOGICAL UNITS IN A SENTENCE	
Ukrainian S.V.	84
TO THE QUESTION OF IMPLEMENTATION IN THE STRUCTURE OF THE PHYSICAL TRAINING OF CROSSFIT-TRAINING POLICE STAFF	
Tsishkovsky D.A., Dynko A.P.	88
GENERAL TERMS OF ACTION JUDICIAL PRISTAVA - EXECUTOR	
Shuvalova V. O., Shestakova E. V.	92
NEWEST SPORTS OF THE XXI CENTURY	

ECONOMIC SCIENCES

Baydetskaya E.A., Gurieva M.V.	98
MODERN CARD PRODUCTS OF BANKS, HOW MOBILE TOOLS TO IMPROVE THE EFFICIENCY OF THE RELATIONSHIP BETWEEN BANK AND CUSTOMER	
N. Bychkova, O. Maslennikova	103
REGULATORY BASES OF REGULATION PURCHASES TO BE PROVIDED FOR ENSURING MUNICIPAL NEEDS	
Gergova B.A., Kuzina A.F., Poltoratskaya E.V.	108
MODIFICATION OF THE ADMINISTRATIVE ACCOUNTING AND ANALYTICAL SYSTEM IN SMALL BUSINESS ORGANIZATIONS	
Karatunova N.G.	113
NEW FORMS OF THE ORGANIZATION OF BUSINESS WITH THE USE OF MODERN DATA TRANSMISSION MEANS	
Karatunova N.G., Nikitina T.A.	123
EMERGENCY SITUATIONS IN WATER-PROTECTED ZONES WATER OBJECTS OF THE Yeysk DISTRICT OF KRASNODAR KRAI	
Kuzina A.F., Lazarenko I.S.	129
ADOPTION OF MANAGEMENT DECISIONS ON THE BASIS OF THE RELATIONSHIP “COSTS — VOLUME — PROFIT” ON THE EXAMPLE OF PRODUCTION OF PLANT PRODUCTION	
Kuzina A.F., Tsiplyayeva S.A.	135
MANAGEMENT ACCOUNT FOR AMORTIZATION OF FIXED ASSETS	

Lazarenko L.A., Lobanova A.V.	141
THE CONCEPT OF PERSONNEL MOTIVATION. APPLICATION OF MOTIVATIONAL INCENTIVES IN THE FIELD OF SALES AND IN- FORMATION TECHNOLOGIES	
Information about authors	146

**Материалы международной научно-практической конференции
«Экономико-правовые и духовные проблемы современного общества:
научный, педагогический, методический аспекты»**

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Л.И. Бабкова

старший преподаватель кафедры,
общетеоретических и государственно-правовых дисциплин
Кубанский социально-экономический институт

**НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ИЗУЧЕНИЮ
В РАМКАХ ДИСЦИПЛИНЫ
«ИСТОРИЯ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН»
УГОЛОВНОГО КОДЕКСА ФРАНЦИИ 1810 ГОДА
И ПОСЛЕДУЮЩИХ ИЗМЕНЕНИЙ ЕГО ИНСТИТУТОВ И ПРИНЦИПОВ
В УГОЛОВНОМ КОДЕКСЕ ФРАНЦИИ 1992 ГОДА**

Аннотация: В статье даются научно-методические рекомендации по изучению Уголовного кодекса Франции 1810 года и последующих изменений его принципов и институтов в Уголовном кодексе Франции 1992 года. Изучение закрепленных в этих кодексах основных понятий, принципов, институтов и норм дает возможность проанализировать существенные изменения в уголовно-правовой политике и ее новые цели в странах Западной Европы.

Ключевые слова: Уголовный кодекс Франции 1810г., уголовное право, преступление, наказание, Уголовный кодекс Франции 1992 г.

Annotation: The article provides scientific and methodological recommendations for the study of the French Penal code of 1810 and subsequent changes to its principles and institutions in the French Penal code of 1992. The study of the basic concepts, principles, institutions and norms enshrined in these codes makes it possible to analyse significant changes in criminal policy and its new objectives in Western European countries.

Key words: Criminal code of France 1810, criminal law, crime, punishment, criminal code of France 1992.

Уголовный кодекс Франции 1810 г., изданный на смену Уголовному кодексу 1791 г., а также другим революционным актам уголовного законодательства своей эпохи, стал по сути типичным проявлением в законодательстве идей «классической» школы уголовного права. Он отражал идеи пришедшей к власти французской буржуазии, так нуждавшейся в закреплении своего строя, а также закрепил равенство всех граждан перед законом. В силу чего он был назван первым «классическим» буржуазным уголовным кодексом, который существенно повлиял на дальнейшее развитие уголовного законодательства многих европейских стран и бывших французских колоний.

При изучении студентами уголовных кодексов Франции 1810 г. и 1992г. основной целью выступает освоение ими принципов, основных положений, понятий и институтов современного уголовного права, их эволюции на примере анализа статей этих двух уголовных законов Франции. Оба кодекса каждый для своего времени стали своеобразным образцом унификации и систематизации уголов-

но-правовых норм. Более пристальное изучение закрепленных в кодексах структуры, понятий, институтов и норм дает возможность обучающимся проследить, какие кардинальные изменения произошли в уголовно-правовой политике европейских стран, ее новые цели, которые направлены уже не на защиту прав отдельных представителей привилегированных сословий, а на всестороннюю охрану прав человека, на предупреждение преступлений, закрепление более гуманных наказаний, нацеленных не на устрашение преступника, а на его перевоспитание.

Данные вопросы необходимо рассматривать сообразно отдельно к каждому кодексу и в сравнительном плане, устанавливая, что общее и особенное было при- сущее их структуре, принципам, институтам и нормам.

При рассмотрении источников и системы уголовных кодексов 1810 и 1992 гг. студенту необходимо определить воздействие на УК Франции 1810 г. революционного законодательства и, прежде всего, предыдущего Уголовного кодекса 1791 г., который отражал идеи просветительно-гуманистического направления в уголовном праве и процессе, воплощенного в трудах Ш. Монтескье, Вольтера и Ч. Беккариа.

Для уголовного права Франции особое значение имело содержащееся еще в Декларации прав человека и гражданина 1789г. требование, обращенное прежде всего к судьям «Закон может устанавливать наказания лишь строго и бесспорно необходимые. Никто не может быть наказан иначе как в силу закона, надлежаще примененного, изданного и обнародованного до совершения правонарушения» [2]. Так вот отличительной особенностью Уголовного кодекса 1791 г. является то, что он впервые в истории уголовного права Франции в своих нормах не оставил ни малейшего простора для судейского усмотрения - «нет наказания без закона» (*nulla poena sine lege*) [3]. Данный основополагающий принцип стал основой всей внутренней структуры Кодекса 1791г., который состоял из двух частей: I часть – «О наказании»; II часть – «О наказании и преступлении».

По сравнению с дореволюционным уголовным законодательством Кодекс 1791 г. закрепил ряд кардинальных изменений, например, значительно сузил круг уголовно наказуемых деяний, отказавших от религиозных и подобных преступлений; отменил телесные и членовредительские наказания; первые попытки смягчения наказаний на основе требования соответствия наказания тяжести преступления; четкость деления преступлений против публичных интересов и против частных лиц. Однако Кодекс 1791 г. просуществовал недолго, а последовавшая карательная политика якобинской диктатуры практически уничтожила все его гуманистические, либеральные начала.

Новый Уголовный Кодекс Франции 1810 г. стал прямым следствием стабилизации политической обстановки в стране в период правления Наполеона Бонапарта. Именно в нем получила выражение стратегия и законченная уголовно-правовая программа нового времени (классической школы уголовного права).

При рассмотрении системы Кодекса 1810 г. студентам следует обратить внимание на его отличие от действующих современных кодексов, в которых выделяются общая и особенная части. Кодекс 1810 г. же поделен на четыре книги, где первые две посвящены общим вопросам наказаний, их видам, уголовной ответственности, т.е. основным понятиям и принципам, которые как бы составляют общую часть.

При рассмотрении вопроса об источниках и структуре Кодекса 1992 г. необходимо акцентировать внимание на его главной концептуальной идее, связанной с защитой прав человека, его жизни, здоровья, безопасности окружающей природной среды, безопасности труда и пр.

Ратифицированные Францией международные документы возложили на нее определенные международные обязательства, и которые наряду с Конституцией, Декларацией и органическими законами республики относятся к главным источникам Кодекса.

Одним из таких международных актов является Международный пакт 1966 г. о гражданских и политических правах [1], который закрепил право на жизнь, свободу от пыток, жестокости, бесчеловечного или унижающего достоинство человека обращения или наказания, на личную неприкосновенность, свободу передвижения, на справедливый беспристрастный суд, на применение только тех наказаний, которые были предусмотрены действующим законодательством или международным правом, на свободу мысли, совести, религии, равенство перед законом, равную защиту закона и пр. Указанные положения определили содержание соответствующих статей Уголовного кодекса Франции 1992 г.

В соответствии с вышеуказанными положениями формировалась и структура УК Франции 1992 г., который состоит из пяти книг. Книга I посвящена общим положениям, где в главе I четко выражена основная позиция Кодекса 1992 г. относительно четкого соответствия принципу законности: «никто не может быть наказан за совершение деяний, не предусмотренных законом или постановлением, подвергнут наказанию, не предусмотренному законом или постановлением, наказание должно соответствовать тяжести преступления» [2] и пр.

В книге II изложены нормы, посвященные уже преступлениям и проступкам против человека. В указанной книге в строгом соответствии с нормами международного права на первое место выносятся такое преступление как геноцид (ст. 211 (1)), следом излагаются нормы о посягательствах на жизнь человека, на физическую и психическую неприкосновенность личности (ст.221 (1-4)), о сексуальных агрессиях, изнасиловании, о создании ситуаций, опасных для других лиц, и пр.

В книге III рассматриваются преступления против собственности, в книге IV – преступления и проступки против нации, государства, общественного порядка, караемые наказаниями от пожизненного заключения до штрафа. В УК 1992 г. штраф в качестве основного наказания налагается, например, на юридических лиц, за причинение ущерба окружающей среде, либо в качестве дополнительного наказания к лишению свободы (вплоть до пожизненного) применяется за такие преступления, как измена и шпионаж (ст. 411 (1-3)), саботаж (ст. 411 (9)).

При рассмотрении вопроса о понятии преступного деяния и определения целей наказания по Уголовным кодексам Франции 1810 и 1992 гг. студент должен изучить положения первых двух книг Уголовного кодекса 1810 г. и проанализировать принятую в нем классификацию правонарушений в зависимости от характера наказаний.

Перед составителями Кодекса 1810 г. была поставлена центральной проблема чрезмерной жестокости наказаний старого уголовного феодального права, не соответствовавших тяжести преступлений. И студентам, при изучении основных положений уголовного кодекса 1810 г., необходимо самостоятельно подготовить ответы на следующие вопросы:

- 1) должна ли быть сохранена смертная казнь и пожизненное наказание?
- 2) в каких случаях должна применяться конфискация имущества?
- 3) должны ли судьи иметь простор при назначении наказания?
- 4) можно ли помещать под надзор определенные категории осужденных, отбывших срок?
- 5) следует ли ввести реабилитацию для осужденных, поведение которых оправдало бы эту льготу?

Также необходимо учесть, что при всех нововведениях кодекса, при ограничении круга деяний, считающихся преступлениями, система наказаний в нем не была существенно смягчена, например, смертная казнь не только была сохранена, но и предусматривалась по довольно многим видам преступлений. Позже, в замечаниях к кодексу, отмечалось, что сохранение смертной казни являлось необходимостью, поскольку «гуманность не должна приносить в жертву общественную безопасность», а наказание, «мягкое, насколько это возможно, должно оставаться действенным». И для определенной группы людей смертная казнь признавалась «до очевидности необходимой», так как «только любовь к жизни и страх потерять ее» могли остановить их перед совершением преступления.

Студенту надлежит обратить внимание на то, что принцип соразмерности наказания и тяжести преступления был сведен в кодексе главным образом к установлению жестоких наказаний за особо тяжкие преступления, к множественности мучительных и позорящих санкций, усиливающих одна другую (ст. 12, 13, 15, 17, 18, 20). Не случайно вначале предусматривалось создание двух кодексов: одного для самых тяжких преступлений, другого – для всех прочих.

Таким образом, студенту следует сделать вывод, что нормы УК 1810 г. были направлены не на перевоспитание преступника, а на его обезвреживание, на ограждение от него общества.

При изучении первых двух книг Кодекса 1810 г. целесообразно определить также, какие общие принципы и институты уголовного права не нашли в низ отражение, какие общие институты и нормы были не доработаны и заняли неподобающее им место (например, формы вины, институт невменяемости, обстоятельства, смягчающие и отягчающие наказание, покушение и законченное преступление, условное наказание и пр.).

При рассмотрении вопроса об основных видах преступлений по уголовным кодексам Франции 1810 и 1992 гг. студентам необходимо, прежде всего, проанализировать ряд статей раздела I и II книги III, и на основе проведенного анализа выявить критерии их подразделения на преступления и проступки первой группы – «против публичных интересов» (против безопасности государства, имперской конституции, общественного спокойствия и пр.) и второй группы – «против частных лиц» (против личности, собственности и пр.).

О карательной направленности наказаний за преступления первой группы ярко свидетельствует ст. 103, квалифицирующая простое доноительство «об образовавшихся заговорах или предполагаемых преступлениях против внутренней или внешней безопасности государства» как преступление, «хотя бы было установлено отсутствие какого бы то ни было соучастия со стороны доношителя».

При анализе тех статей, которые касаются преступления против частных лиц (убийство, нанесение телесных повреждений и др.), следует обратить внимание на формы вины – предумысел, умысел, неосторожность, простой случай (ст. 295-322), а также на такие составы преступлений, как квалифицированная кража, которая каралась смертной казнью, злостное банкротство (ст. 409), рабочая стачка (ст. 415, 416), измена жены мужу (ст. 337).

Отвечая на вопросы о понятии преступного деяния, определении целей наказания и основных видов преступлений по уголовному кодексу 1992 г., студент должен, изучив конкретные статьи, выделить те виды преступления, которые ранее были не известны уголовному праву. Это такие сурово караемые преступления, как терроризм, торговля наркотиками, угон воздушного судна, информационные, медико-биологические преступления и пр.

При выявлении характера наказаний, также проанализировав конкретные статьи, студентам необходимо сделать обоснованный вывод о главном направле-

нии современной реформы уголовного права Франции – общей гуманизации уголовной ответственности и наказания при интенсификации борьбы с организованной преступностью, всемерном учете таких обстоятельств, отягчающих ответственность, как насильственный способ совершения преступного деяния против несовершеннолетних (лиц до 15 лет) или лиц, особая уязвимость которых связана с возрастом, состоянием здоровья, беременностью и пр.

Источники:

1. Международный пакт о гражданских и политических правах. Принят 16.12.1996 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН // СПС КонсультантПлюс, 2018.
2. Хрестоматия по истории государства и права зарубежных стран: В 2 т. / Отв. ред. д. ю. н., проф. Н. А. Крашенинникова. Т. 2: Новый мир и Новейшее время / Сост. О.Л. Лысенко, Е. Н. Трикоз. - М.: Норма, 2017. - 816 с.
3. История государства и права зарубежных стран: Учебно-методическое пособие / Отв. ред. проф. Н.А. Крашенинникова. – М.: Из-во НОРМА, 2013.

Ю.С. Баскова

к.ф.н., доцент кафедры иностранных языков,
Кубанский социально-экономический институт

К. Давтян

студентка факультета журналистики,
Кубанский социально-экономический институт

**ПЕРЕВОДЫ УИЛЬЯМА ШЕКСПИРА НА РУССКИЙ ЯЗЫК
В ИСПОЛНЕНИИ Б. ПАСТЕРНАКА И Е. САВИЧ:
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ**

Аннотация. В статье рассматриваются переводы Уильяма Шекспира на русский язык в исполнении Б. Пастернака и Е. Савич на материале отрывка из пьесы «Ромео и Джульетта». Проведенный анализ данного отрывка показал, что оба переводчика проделали огромный труд, пытаясь достойно передать на русский язык всю красоту и богатство поэтического гения Шекспира. Для этого они использовали такой разнообразный арсенал приемов, как лексические добавления, лексические опущения, лексико-семантические замены, грамматические и синтаксические трансформации.

Ключевые слова: перевод, Уильям Шекспир, Борис Пастернак, Екатерина Савич, «Ромео и Джульетта», сравнительный анализ.

Annotation. The article deals with translations of William Shakespeare into Russian made by B. Pasternak and E. Savich on the material of the extract from the play "Romeo and Juliet". The analysis of this extract showed that both translators did a tremendous amount of work trying to adequately convey to Russian all the beauty and richness of Shakespeare's poetic genius. To do this, they used the diverse arsenal of techniques, such as lexical additions, lexical omissions, lexical-semantic substitutions, grammatical and syntactic transformations.

Key words: translation, William Shakespeare, Boris Pasternak, Ekaterina Savich, "Romeo and Juliette", comparative analysis.

Перевод художественных произведений с одного языка на другой является невероятно сложной задачей. Существует даже мнение, что и вовсе невыполнимой, так как, выполняя перевод, любой переводчик изменяет текст оригинала, пытаясь приспособить его под переводящий язык. Что касается поэтических произведений, то здесь ситуация обстоит еще сложнее, ввиду необходимости сохранить стихотворный размер и рифму. Тем не менее, переводы для большинства людей –

это единственный способ приобщиться к культуре других стран и познакомиться с творчеством великих мировых писателей, к которым, несомненно, относится и английский драматург Уильям Шекспир.

Термин «перевод» подразумевает два аспекта. В первую очередь, это «процесс, совершающийся в форме психического акта и состоящий в том, что речевое произведение, возникшее на одном – исходном – языке, пересоздается на другом – переводящем – языке» [3, с. 13]. Также под словом «перевод» подразумевается и «результат этого процесса, т.е. новое речевое произведение на переводящем языке» [Там же].

Процесс перевода, несмотря на внешнюю простоту, является сложным, требующим особых знаний действием. Нет таких языков, которые были бы одинаковы по своей структуре, правилам и языковым единицам, а хороший перевод подразумевает не только донесение смысла исходного текста, но и грамотную подачу этого смысла в соответствии со всеми стандартами переводящего языка [1]. А если говорить о переводе поэзии, то даже этого будет мало. Помимо передачи смысла и соблюдения правил, перевод поэтических произведений подразумевает ещё и сохранение композиционной структуры (стихотворного размера, ритма, подбор рифмы). По этой причине переведённая поэзия зачастую имеет сильные отличия от оригинала. Даже одно и то же стихотворение, переведённое разными авторами, звучит совершенно по-разному. Кто-то делает больший упор именно на передачу смысла, а кто-то, наоборот, для сохранения размера и ритма стихотворения немного изменяет его смысловые значения.

Объектом данной статьи мы выбрали отрывок из трагедии Уильяма Шекспира «Ромео и Джульетта». Нет в современном обществе человека, который не знал бы сюжет данной пьесы, а всё благодаря тому, что она была переведена на огромное множество разных языков мира, а на некоторые – даже не раз. Например, в данный момент насчитывается девять общеизвестных и наиболее популярных переводов трагедии «Ромео и Джульетта» на русский язык, не говоря о том, что существуют ещё и менее известные переводы. Целью статьи является анализ двух поэтических переводов Шекспира, сделанных Борисом Пастернаком и Екатериной Савич. Предлагаем прочитать оригинал вместе со сделанными нами подстрочником, а также сами переводы.

Уильям Шекспир	Борис Пастернак	Екатерина Савич
1. But soft! What light through yonder window breaks? <i>Но тише! Что за свет через вон то окно пробивается?</i>	Но что за блеск я вижу на балконе?	Но что за проблеск света в том окне?
2. It is the East, and Juliet is the sun! <i>Это Восток, а Джульетта - солнце!</i>	Там брезжит свет. Джульетта, ты как день!	Так это же рассвет, а солнце – это
3. Arise, fair sun, and kill the envious moon, <i>Встань, прекрасное солнце, и убей завистливую луну,</i>	Стань у окна, убей луну соседством;	Моя Джульетта. Солнышко, взойди, Чтоб смерть пришла завистливой луне.
4. Who is already sick and pale with grief <i>Которая уже больна и бледна от горя</i>	Она и так от зависти больна,	Она от злости вся позеленела –
5. That thou her maid art far more fair than she.	Что ты её затмила белизною.	Ты белизной затмишь ее сумела,

<i>Так как ее служанка гораздо более прекрасна, чем она.</i>		
6. Be not her maid, since she is envious. <i>Не будь ее служанкой, потому что она завистлива.</i>	Оставь служить богине чистоты.	Хотя сама из лунной ночи родом,
7. Her vestal livery is but sick and green, <i>Ее непорочное одеяние болезненное и бледное,</i>	Плат девственницы жалок и невзрачен.	Но девственный наряд луны холодной
8. And none but fools do wear it. Cast it off. <i>И никто, кроме дураков, не носит его. Отбрось его.</i>	Он не к лицу тебе. Сними его.	Сними - одни глупцы лишь ходят в нем.
9. It is my lady; O, it is my love! <i>Это моя леди; О, это моя любовь!</i>	О милая! О жизнь моя! О радость!	Да, это ты, любимая моя!
10. O that she knew she were! <i>О знала бы она, что это она!</i>	Стоит, сама не зная, кто она.	Ах, знала бы она о том, как я
11. She speaks, yet she says nothing. What of that? <i>Она разговаривает, но она ничего не говорит. Что с того?</i>	Губами шевелит, но слов не слышно.	Влюблён. Она о чем-то говорит,
12. Her eye discourses; I will answer it. <i>Ее взгляд разговаривает; Я отвечаю ему.</i>	Пустое, существует взглядов речь!	Но звука нет... Заговорю в ответ.
13. I am too bold; 'tis not to me she speaks. <i>Я слишком смел; не для меня она говорит.</i>	О, как я глуп! С ней говорят другие.	Как я самонадеян - не сомной Беседует она во тьме ночной.
14. Two of the fairest stars in all the heaven, <i>Две самые прекрасные звезды на всех небесах,</i>	Две самых ярких звездочки, спеша	Две яркие звезды с небес упали
15. Having some business, do entreat her eyes <i>Имея какие-то дела, умоляют ее глаза</i>	По делу с неба отлучиться, просят	И умоляли, чтоб ее глаза,
16. To twinkle in their spheres till they return. <i>Мерцать в своих сферах, пока они не вернуться.</i>	Ее глаза покамест посверкать.	Как две звезды, на небе засияли.
17. What if her eyes were there, they in her head? <i>Что, если бы ее глаза были там, они в ее голове?</i>	Ах, если бы глаза ее на деле	Ах, если б было так, то звездный блеск
18. The brightness of her cheek would shame those stars <i>Яркость ее щеки посрамила бы те звезды</i>	Переместились на небесный свод!	В сравнении с румянцем этих щек Поблек бы, словно лампы огонек
19. As daylight doth a lamp; her eyes in heaven <i>Как дневной свет срамит лампу; ее глаза на небесах</i>	При их сиянье птицы бы запели,	При свете дня, и глаз её огонь

20. Would through the airy region stream so bright <i>Через воздушное пространство струились бы так ярко</i>	Принявши ночь за сол- нечный восход.	Светил бы сквозь воздуш- ное пространство
21. That birds would sing and think it were not night. <i>Что птицы пели бы и думали, что это не ночь.</i>		Так, что, забыв про ночь, запели б птицы!
22. See how she leans her cheek upon her hand! <i>Вижу, как она опирается ще- кой на руку!</i>	Стоит одна, прижав ла- донь к щеке. О чем она задумалась ук- радкой?	Ты оперлась рукою на ла- донь...
23. O that I were a glove upon that hand, <i>О, если был бы я перчаткой на той руке,</i>	О, быть бы на ее руке перчаткой,	Ах, быть бы мне перчат- кой на руке -
24. That I might touch that cheek! <i>Чтобы я мог коснуться этой щеки!</i>	Перчаткой на руке!	Я б поцелуй оставил на щеке!..

Первое, на что мы обращаем внимание при прочтении переводов, – это то, что оба автора сохранили стихотворный размер оригинала – пятистопный ямб. Кроме того, в некоторых строчках даже появились рифмы, которых не было у Шекспира. Например, у Пастернака рифмуются строчки 17-20 (перекрёстная рифмовка) и 21-24 (кольцевая рифмовка). У Савич попадают парные рифмованные строчки (13, 18, 23 и 24).

Сравнительный анализ данного отрывка показал, что авторы использовали множество различных приёмов перевода. Например, в первой строке мы видим лексическое опущение основного глагола breaks «пробивается», относящегося к слову «свет» и восклицания “But soft!” (Но тише!). Также в переводе Бориса Пастернака имеется лексико-семантическая замена слова window («окно») на «балкон», что сделано с целью сохранения стихотворного размера.

Во второй строке уровень близости к подлиннику перевода Пастернака значительно уступает переводу Савич, так как в нём не прослеживается двойное сравнение «свет, как восток», «Джульетта, как солнце». Автор сравнивает Джульетту с «днём», что звучит не так поэтично, как в оригинале. Зато Екатерине Савич удалось сохранить оба сравнения, только слово «восток» было заменено на «рассвет». То же самое можно сказать и о третьей строке. Вариант перевода Пастернака опускает обращение к солнцу «Arise, fair sun» (Встань, прекрасное солнце) и заменяет его более простым выражением «стань у окна». В данном случае перевод Савич, как и в предыдущей строке, оказался более приближенным к оригиналу по смыслу, однако мы видим добавление новой строчки, которая была необходима для более точной передачи смысла.

В следующих трёх строчках мы видим сходства между двумя переводами, но в то же время оба перевода довольно далеки от оригинала. Например, Уильям Шекспир дважды употребляет слово maid «служанка», но ни в одном переводе оно не прозвучало, только Борис Пастернак один раз использовал однокоренное слово «служить». Также в обоих переводах в одних и тех же строках появляется слово «белизна», которого нет в оригинале.

В восьмой строке Екатерина Савич использует приём перемещения лексической единицы: глагол повелительного наклонения «сними» употребляется в начале строчки, в то время как у Шекспира “Cast it off” и у Пастернака эквивалент

данного слова находится, наоборот, в конце. При этом в оригинале “Cast it off” «сбрось» звучит более убедительно и громко. Перевод девятой строчки “It is my lady; O, it is my love!” у Пастернака (О милая! О жизнь моя! О радость!) получился ближе к оригиналу и в то же время более чувственным, нежели перевод Савич (Да, это ты, любимая моя!).

В одиннадцатой строчке обоих переводов мы видим опущение вопроса “What of that?”, составляющего целое отдельное предложение. Оно не несёт в себе важного смысла, поэтому его отсутствие не уменьшает уровень эквивалентности перевода.

Двенадцатая строка оригинала поэмы имеет в своей структуре два независимых предложения: «Her eye discourses» и «I will answer it», что дословно переводится: «Ее взгляд разговаривает» и «Я отвечу ему». Интересно, что Пастернак и Савич сделали акценты на разных частях этого предложения, то есть если Пастернак посчитал важным выделить именно первую часть строчки («Пустое, существует взглядов речь!»), а вторую опустить, то Екатерина Савич сделала наоборот, переведя эту строчку следующим образом: «Но звука нет... Заговорю в ответ». И в данном случае, как нам кажется, второй вариант более приятен для слуха.

В тринадцатой строчке Савич использовала приём лексического добавления словосочетания «во тьме ночной», которое, на наш взгляд, прекрасно вошло в общую картину восприятия слов Ромео, сделав их более чувственными.

В четырнадцатой строке Пастернак сохраняет превосходную степень прилагательного the fairest stars, но заменяет само прилагательное на «ярких», а не «прекрасных», как написано в оригинале. Савич тоже использует слово «яркие», но опускает превосходную степень, из-за чего смысл строки отдалается от задумки Шекспира: ярких звёзд на небе много, а тех, которые могут сравниться с глазами Джульетты – всего две, и они самые яркие.

Глагол «to twinkle» («мерцать») в пятнадцатой строке оба переводчика заменяют двумя разными синонимами: «сверкать» и «сиять», но это не уменьшает степень эквивалентности переводов, так как все три слова имеют схожий эмоциональный посыл. В 17-ой строке снова переводчиками пропускается риторический вопрос, который задаёт герой Шекспира (они заменяют его риторическим восклицанием). Вместе с предыдущим этот вопрос создаёт видимость общения с читателем (или зрителем) в оригинале текста, поэтому их отсутствие в русском переводе делает речь героя более односторонней.

В заключительных шести строках речи Ромео мы видим, что перевод Савич ближе к оригиналу в смысловом отношении, но для этого ей пришлось добавить ещё одну дополнительную строчку. То есть если весь представленный отрывок в оригинале у Шекспира (а также в переводе Пастернака) составляет двадцать четыре строки, то у Савич – двадцать семь.

Проведенный анализ данного отрывка показал, что оба переводчика проделали огромный труд, пытаясь достойно передать на русский язык всю красоту и богатство поэтического гения Шекспира. Для этого они использовали такой разнообразный арсенал приемов, как лексические добавления, лексические опущения, лексико-семантические замены, грамматические и синтаксические трансформации. Оба перевода сохранили стихотворный размер оригинала при разном количестве строк. Переводы отличаются, прежде всего, тем, что Борис Пастернак чаще отдалается от оригинала, чем Екатерина Савич. Тем не менее, общепризнано, что именно Пастернак является одним из лучших переводчиков Шекспира в России.

Как писал Грейнем Ратгауз, «в переводческой деятельности Пастернака все было необычным, начиная с его особых взглядов на цель поэтического перевода.

Пастернак, скорее всего бессознательно, как бы подхватывал известную мысль Жуковского о том, что «переводчик в прозе — раб, переводчик в стихах — соперник». В своих размышлениях о переводе Пастернак неизменно утверждал, что перевод должен быть самостоятельным художественным произведением. «Подобно оригиналу, перевод должен производить впечатление жизни, а не словесности» («Замечания к переводам из Шекспира») [2].

Таким образом, выбирая между близостью к оригиналу и художественной выразительностью, Пастернак всегда становился на сторону художественной выразительности. И, будучи сам гениальным поэтом в своем родном языке, он создавал по-настоящему гениальные переводы.

Источники:

1. Велединская С.Б. Теория перевода как наука [Электронный ресурс]. URL: http://portal.tpu.ru/SHARED/v/VELEDINSKAYASB/four/Tab1/Teoriya_perevoda.pdf (дата обращения: 13.04.2018).
2. Ратгауз Г. О переводах Бориса Пастернака [Электронный ресурс]. URL: <http://magazines.russ.ru/inostran/1996/12/radgauz.html> (дата обращения: 16.04.2018).
3. Рыбин П.В. Курс лекций. Теория перевода. – М, 2007.

А.Р. Братусин

старший преподаватель кафедры тактико-специальной подготовки,
Краснодарский университет МВД

Р.В. Скобликов

старший преподаватель кафедры огневой подготовки,
Краснодарский университет МВД

ПРОЕКТ «ГРИФФИН» КАК ИННОВАЦИОННЫЙ И ЭФФЕКТИВНЫЙ ПОДХОД К ОБЕСПЕЧЕНИЮ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ВЕЛИКОБРИТАНИИ

Аннотация. В статье рассматривается проект «Гриффин», который является национальной инициативой по повышению осведомленности о борьбе с терроризмом для бизнеса, разработанной для защиты городов и общин Великобритании от угрозы терроризма.

Annotation. The article discusses the Griffin project, which is a national anti-terrorism awareness initiative for businesses designed to protect of the Great Britain cities and communities from the threat of terrorism.

Ключевые слова: проект «Гриффин», национальная инициатива, осведомленность о борьбе с терроризмом, тематические модули проекта.

Keywords: Griffin project, national initiative, counter-terrorism awareness, thematic modules of the project.

Полиция лондонского Сити, ответственная за обеспечение безопасности финансового центра столицы Великобритании, неоднократно становившегося мишенью террористов, реализует Проект «Гриффин». Британский проект Гриффин - один из лучших в Европе.

Его основные компоненты:

-дни оповещения местной полиции, когда сотрудников частных служб безопасности обучают выявлять признаки наблюдения за объектами, как потенциальными мишенями террористов, реагировать и докладывать о подозрительной деятельности;

-интернет курсы повышения квалификации;

-регулярное общение между полицией и сотрудниками служб безопасности, конференц-связь, SMS-сообщения или сообщения электронной почты;

-экстренное усиление: сотрудники частных служб безопасности, прошедшие обучение в рамках проекта «Гриффин», могут привлекаться полицией при возможных инцидентах.

Проект «Гриффин» реализуется примерно в половине подразделений полиции Великобритании, а также в портах и аэропортах, в которых имеются специалисты по безопасности. Проектом заинтересовались в Соединенных Штатах, Австралии и Сингапуре. Слоган инициативы звучит следующим образом: «Проект «Гриффин»: защитите себя, свой персонал, свой бизнес и свое сообщество!»

Проект «Гриффин» является национальной инициативой по повышению осведомленности о борьбе с терроризмом для бизнеса, разработанной для защиты городов и общин Великобритании от угрозы терроризма. Угроза терроризма серьезна, но важно держать ее в перспективе. Эта угроза исходит главным образом от ДАИШ (также известной как ИГИЛ), "Аль-Каиды" и групп и отдельных лиц, которых они могут направлять, поощрять или вдохновлять. Уровень угрозы является сложным и варьируется от грубо спланированных нападений до сложных сетей, преследующих амбициозные и скоординированные планы.

Целью проекта «Griffin» является: помощь в распознавании угрозы терроризма для Великобритании. Это практическое руководство для лиц о том, что делать, если они оказываются вовлеченными в террористический инцидент или события, которые приводят к запланированной атаке, позволяющее людям распознавать подозрительные действия и сообщить о них.

Проект "Гриффин" проводит брифинги для повышения осведомленности общественности и персонала о том, как лучше всего реагировать на наиболее вероятные виды террористической деятельности. Тематические Модули Проекта «Griffin» представляются обученными полицейскими с высоким уровнем профессиональной подготовки.

Мероприятия бесплатны и могут длиться от одного до шести часов в зависимости от доступного времени и количества модулей. Модули регулярно пересматриваются и обновляются.

По завершении каждого мероприятия сотрудникам выдается свидетельство о посещении занятий с указанием охваченных модулей, что позволяет предприятиям контролировать и подтверждать повышение квалификации и осведомленности персонала.

Террористические нападения на Нью-Йорк и Вашингтон 11 сентября 2001 года высветили меняющийся характер террористической угрозы, с которой западные страны будут сталкиваться на протяжении более десяти лет и с которой они продолжают бороться и сегодня. Еще до того, как эта угроза материализовалась на улицах Лондона 7 июля 2005 года, органы безопасности ожидали, что Соединенное Королевство займет первое место в списке привлекательных целей для "Аль-Каиды" и ее филиалов. В результате были предприняты попытки поощрять и поощрять более активное участие государственного и частного секторов в решении вопросов борьбы с терроризмом, исходя из убеждения в том, что национальная безопасность является коллективной ответственностью, которую можно было бы более эффективно осуществлять путем активного вовлечения широкого круга заинтересованных сторон.

В этом ключе проект «Гриффин» представлял собой амбициозную инициативу, направленную на повышение осведомленности о безопасности в деловых кругах столицы посредством эффективного и своевременного обмена информацией с правоохранительными органами. Созданная в апреле 2004 года в качестве

экспериментального совместного предприятия бизнеса, полиции лондонского Сити (CoLP) и столичной полиции (MPS), она первоначально включала три крупных городских финансовых учреждения. С момента своего создания «Гриффин» значительно расширился и в настоящее время рассматривается как наиболее эффективный и успешный пример государственно-частного партнерства по вопросам безопасности КТ.

Его заявленная миссия состоит в том, чтобы "привлекать, поощрять и позволять членам сообщества работать в партнерстве с полицией для сдерживания, обнаружения и борьбы с террористической деятельностью и преступностью", обеспечивая официальный и прямой канал, через который полиция может обмениваться ценной информацией и предоставлять соответствующие обновления, касающиеся безопасности и предупреждения преступности. Эта система получила высокую оценку за повышение осведомленности деловых кругов о проблемах безопасности и терроризма, а также за содействие обмену ценными разведывательными данными до, во время и после кризиса.

Предложение «Гриффина» было расширено и постоянно адаптировалось к меняющейся картине угроз, особенно в свете появления ИГИЛ. В этом контексте «Гриффин» продолжает расширять свой охват, чтобы привлечь более широкий круг коммерческих партнеров по всей Великобритании и в настоящее время извлекает выгоду из активного участия полицейских сил на национальном уровне. «Гриффин» и связанные с ним продукты осведомленности КТ в настоящее время являются рекомендуемым инструментом взаимодействия для предоставления консультаций и обучения КТ осведомленности отраслевых партнеров для всех полицейских сил в Англии и Уэльсе, а также был принят полицией Шотландии. Он широко используется как в MPS, так и в ВТР для поддержки взаимодействия в ряде отраслей промышленности, особенно в местах с большим количеством людей.

Воздействие и эффективность этой инициативы неоднократно демонстрировались с момента ее начала, в том числе во время взрывов бомб в Лондоне 7 июля 2005 года, когда «Гриффин» обучал сотрудников Службы безопасности, которые оказывали столь необходимую поддержку, осуществляя внешнее патрулирование помещений и заверяя общины, наиболее непосредственно затронутые террористическим нападением. Аналогичным образом, частные охранники активно содействовали эвакуации ночного клуба "Тигр" в Вест-Энде, когда в июне 2007 года возле помещений клуба было обнаружено взрывное устройство.

Как еще одно свидетельство его успеха в качестве ценного и эффективного механизма взаимодействия и обмена информацией, методология и подход «Гриффина» были экспортированы и приняты несколькими странами, включая Сингапур, Австралию, Канаду (где он был использован во время зимних Олимпийских игр 2010 года) и США. В Нью-Йорке, «Гриффин» был включен в существующий проект, предназначенный для координации усилий как государственных, так и частных мероприятий по обеспечению безопасности с целью защиты города от терактов.

Проект "Гриффин" по-прежнему вносит огромный вклад в поддержку общины на основе партнерства между государственным и частным секторами. Его международная востребованность определяет его эффективность и успех.

Признавая необходимость созданные меняющейся картины угроз со стороны международных и внутренних террористов и тех, кто вдохновил их на совершение актов террора проекта «Гриффин» и сопутствующих программ адаптации для борьбы с терроризмом, полиции и деловых кругов эффективно работать вместе для достижения общих проблемы терроризма. При этом она поддерживает

создание прочного, устойчивого и эффективного партнерства между государственным и частным секторами, которое повышает гарантии как для предприятий, так и для граждан и одновременно создает более враждебную оперативную среду для террористов.

Источники:

1. Братусин А.Р. Проекционный характер восприятия образа террориста современной молодежью // В сборнике: Приоритеты и механизмы обеспечения экономического роста, финансовой стабильности и социальной сбалансированности в России // сборник статей Международной научно-практической конференции. 2016. С. 22-27.
2. Скобляков Р.В. Современная система Органов Внутренних Дел в условиях изменения социокультурной стратификации // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 1: Регионоведение: философия, история, социология, юриспруденция, политология, культурология. 2017. № 1 (194). С. 131-135.
3. Горбатенков О. Е. Кибертерроризм как преступление международного характера // Молодой ученый. — 2018. — №18. — С. 217-218. — URL <https://moluch.ru/archive/204/49961/> (дата обращения: 14.09.2018).

И.Н. Григоренко

доктор филологических наук, профессор,
Кубанский социально-экономический институт

ИКОНИЧЕСКИЕ ЗНАКИ В СОВРЕМЕННОМ ИНФОРМАЦИОННОМ МИРЕ

Аннотация: В статье рассматриваются иконические знаки в информационном пространстве, их основные функциональные особенности, обусловленные контекстом. Изображения, которые способны передавать и воплощать в себе мысль, а также изображения-иллюстрации, решающие задачи оперативного информирования.

Annotation: The article deals with iconic signs in media. Their main functional peculiarities are based on context. Images, which can contain and transfer ideas («pensive» images), and illustrative images for quick information purposes.

Ключевые слова: иконические знаки, контекст, «думающие» изображения, изображения-иллюстрации, текстовая информация.

Key words: iconic signs, context, «pensive» images, illustrative images, text information.

В течение длительного времени использование слов для выражения мыслей, их письменная фиксация считались подлинным проявлением интеллекта. В настоящее время умение доходчиво изложить мысли, пользуясь алфавитом, является обычным проявлением грамотности. Слова в их буквенном оформлении вошли в нашу жизнь как наиболее удобный и надежный способ фиксации мыслей на письме.

Традиционно считалось, что серьезные мысли могут быть выражены только словесно. Соответственно вербальное отражение действительности настолько общепринято, что мы просто перестаем замечать собственную роль в придании значимости этому процессу. Состоящие из слов высказывания, представленные в виде буквенных знаков, разворачиваются перед нами линейно, одно за другим. Причем они не могут быть восприняты одновременно, а только отрезками текстового пространства, следующими в определенной последовательности.

В то же время иконические знаки, создающие фото, графические изображения в их многообразии, сочетаются в едином изображении и могут восприниматься одновременно – даже если внимание реципиента переходит с одной части анализируемого изобразительного материала на другую. Тем не менее работа мысли, направленная на дешифровку визуальных образов вызывает множество аналогий с чтением словесного текста. Прежде всего потому, что для этого требуются фоновые знания реципиента, связанные с общей эрудицией, направленные, например, на определение культурного, социального, коммуникативного контекстов. Работа понимания в таком случае не может быть переведена в плоскость «увидел – понял» только потому, что по мнению адресата изображение – это свидетельство происходящего.

Прежде всего нужно исходить из того, что изображение связано не просто с пониманием, а с пониманием, направленным на размышление, которое заставляет задуматься. Соответственно целью данной статьи является попытка рассмотреть те теоретические и практические предпосылки, которые представляют возможность интерпретировать визуальное сообщение, и выяснить, как создается ощущение «думающих» изображений (*«pensive» images* – термин Е. Моррис) – тех, что способны передавать или воплощать в себе мысль (1). В задачи данной статьи входит необходимость показать, что восприятие изображения не связывается обязательным переводом визуального кода в словесный.

Актуальность данного исследования продиктована последними данными о количестве изображений нас окружающих, с их постоянным численным ростом в реальном и виртуальном пространстве и способами восприятия.

В настоящее время, как свидетельствует статистика, ежедневно в Интернете появляется 1,8 миллиардов визуальных изображений в виде фотографий, графики, анимации, видео и т.д. (2). Именно Интернет совершил информационный прорыв по направлению образ – общение. Однако, парадокс заключается в том, что изображения потеряли особенную ценность, т.к. их появилось слишком много в окружающем нас пространстве, несущем информацию. «Представлявшие когда-то искусство изображения, произведения живописи, фото, рисунки, графики, схемы и т.д., призваны служить документальным подтверждением мыслей (впечатлений), они выступают в роли нового языка» (там же). Важно уточнить, что такой язык стремится быть более понятным, но главное в том, что он уже стал доступным каждому. Появление смартфона и других гаджетов с фотографиями, уже не вызывает удивление, а воспринимается в качестве объективной реальности.

Наступил период интенсивной визуальной коммуникации посредством фото, рисунков, графики, схем и т.д. – особого языка образов. Остановимся на этом понятии подробнее, поясним его столь широкое распространение и покажем инструменты его воздействия.

Итак, под *образом* понимается существование такого же отношения между объектами в памяти, что и отношение между этими объектами в изображении, а также в реальном мире. При этом мысленные образы отражают образы реального мира в том смысле, в каком отношения между объектами, создаваемые в уме реципиента аналогичны отношениям между представленными для распознавания зрительными образами (Н.Д. Арутюнова, Н.Б. Мечковская, Кубрякова Е.С.). Иными словами образы, удерживаемые в памяти реципиента, в процессе осмысления сравниваются с представленными изображениями для распознавания, при этом и осуществляется их ментальное понимание. Однако, понимание – не «отражение», а освоение того идеального, которое получено во всей познавательной работе, т.е. освоение нового смысла, а, следовательно, знания (3:82). Таким образом, объект

изображения, например, фото, графическое изображение, трактуемое как иконический знак, предстает как единое целое. Более того, ментальная рецепция того или иного объекта, обязательно должна накладываться на уже имеющийся умозрительный образ в представлении адресата, причем образ уже сформированный культурным, социальным, коммуникативным контекстом.

Иконические репрезентации, представленные в виде слайдов, уже многократно доказали свою значимость в запоминании необходимых концептов и усвоении информации, например, во время бизнес-тренингов, а также семинаров и совещаний. Они выступают стимулом образного мышления, создавая коммуникативную среду посредством одновременной перцепции. Проводимое нами исследование по изучению влияния изобразительного искусства на образное мышление в процессе обучения иностранным языкам, подтверждает положительное влияние образов на формирование коммуникативной среды, на языковые, энциклопедические и иллокутивные знания реципиента.

Более того была установлена действенная связь между образом и изобразительными знаками, представляющими произведение искусства. Отмечается, что функционирующие знаки предстают единым целым, данным нам в чувственном созерцании. Очевидно, что знак может сохранять постоянным свое значение для коммуникантов на протяжении длительного промежутка времени. Соотнесение знака с действительностью имеет в своей основе рациональное начало, т.е. то, что остается для него (знака) общим и неизменным, делает его понятным. Поскольку рациональное постигается в процессе коммуникации, то и совокупность знаков можно представить в виде коммуникативного образования – визуальной репрезентации (фото, рисунка, графика, схемы и т.д.). Следовательно, постижение и осмысление знака можно рассматривать как выявление нового, интересного, как для адресата, так и адресанта, исходя из специально подготовленного визуального контекста. Последний формируется на основе социального, культурного и коммуникативного контекстов.

Поясним, что рассмотрение понятия «знак» в лингвистике предполагает распространенную интерпретацию в качестве «вербального знака», формирующего вербальные тексты (4). Однако понятие «знак» рассматривается еще и как *паралингвистический феномен*. Изобразительный комментарий в качестве репродукций произведений искусства, офортов, рисунков, фото, схем, графиков включается в класс знаков. Ч.Пирс и Ч.Моррис ввели их в особую категорию – категорию *иконических* знаков (5,6), что объясняется тем, что знаки возникают не только в результате текстовой (словесной деятельности) на базе естественного языка, но и в результате других, несловесных (невербальных) видов деятельности – живописи, танца, музыки и т.д., а также формируются на базе специальных искусственных языков – в языке математики, химии, программирования и т.д.

Как известно, в работе «Знаки, язык и поведение» Ч.Моррис высказывается также и по поводу позиции некоторых семантиков, в частности С. Лангер, которые, признавая знаковый (символический) характер искусства, в то же время отрицают, что искусство – это язык, поскольку нет «словаря», то есть совокупности знаков с определенным значением (7).

В нашем исследовании мы попытались применить моррисовскую интерпретацию и рассматриваем паралингвистические феномены в искусствоведческом тексте (репродукции, иллюстрации, рисунки и др.) как особые паралингвистические знаки, а именно как *изобразительные знаки*, выступающие, по Ч.Моррису, символьным языком.

В самом широком смысле, визуальные исследования рассматривают «язык изображений», функционирующий и актуальный на сегодняшний день в любой

области знания. Это язык создающий возможность интерпретировать визуальное сообщение, а, следовательно, «думающих» изображений (*«pensive» images*) – тех, что способны передавать или воплощать в себе мысль. Они рассчитаны на подготовленного реципиента с определенными социальными, культурными и коммуникативными традициями. Это с одной стороны. С другой стороны существует необходимость, например, в журналистике при создании репортажей, обращения к изображениям-иллюстрациям, когда стоит задача быстро, ясно и достоверно сообщить о происходящем в виде иконического знака. В таком случае одного взгляда на изображение достаточно, чтобы понять происходящее. Обычно такие ситуации связаны с принятием быстрых решений, связанных с последующими действиями. Работа восприятия в этом случае переводится в плоскость «увидел – поверил».

Согласно проведенному анализу и собственным наблюдениям изображения можно разделить на две большие группы: изображения, заставляющие задуматься (*«pensive» images*) и изображения-иллюстрации, решающие задачу оперативного информирования. Такой подход, как было показано выше, предусматривает интерпретацию визуального сообщения реципиентом в соответствии с установкой, предусмотренной адресантом. В связи с этим важны инструменты, создающие возможность адекватной интерпретации визуального сообщения. Наши наблюдения показывают, что изображения, предполагающие размышления, предусматривают наличие у реципиентов возможностей для стратегического наблюдения, оценки и планирования. В то время как изображения-иллюстрации заставляют непосредственно прийти к выводам и сделать заключения. Как одни, так и другие изображения предусматривают обращение к фоновым знаниям и практическому опыту.

В результате проведенного наблюдения можно прийти к выводам, что иконические знаки располагают целенаправленным арсеналом средств, способных донести информацию до потребителя за более короткий промежуток времени, чем вербальные знаки.

Иконические знаки сочетаются в едином изображении и могут восприниматься одновременно – даже если внимание реципиента переходит с одной части анализируемого изобразительного материала на другую.

Вербальные знаки разворачиваются линейно один за другим и воспринимаются в определенной адресатом последовательности.

Все иконические знаки, передающие информацию, направлены на понимание. Оно осуществляется в процессе осмысления, когда образы удерживаемые в памяти реципиента сравниваются с изображениями представляемыми для распознавания.

Функциональные особенности изображений обусловлены контекстом и могут быть представлены изображениями, заставляющими задуматься, и изображениями-иллюстрациями, решающими задачи оперативного информирования.

Источники:

1. Morris E. *Believing is Seeing. Observations on the Mysteries of Photography.* New York: Penguin Press, 2011.
2. Hempel J. *Why visual literacy is more important than ever? 10 ways to cultivate it.* Fortune Magazine. [Электронный ресурс] URL: <https://www.opencolleges.edu.au/informed/features/why-visual-literacy-is-more-important-than-ever-10-ways-to-cultivate-it/> Дата обращения: 12.03.2018
3. Богин Г.И. *Обретение способности понимать. Введение в филологическую герменевтику.* Спб., 2001.
4. Ф. де Соссюр. *Труды по языкознанию.* М. 1977 / *Курс общей лингвистики.* 1933. Ч. I. Гл. I, II. Ч. II. Гл. 4.

5. Ch.S. Peirce. Collected Papers of Charles Sanders Peirce. Harvard University Press. 1931-1935; vol. 7-8, 1958
6. Ч.У. Моррис. Основания теории знаков. // Семиотика. / Под ред. Ю.С. Степанова. М.: 1983, с. 37-89.
7. Григоренко И.Н. Искусствоведческий текст в системе когнитивно-прагматической типологии. Краснодар, 2007. – 209с.

А.Г. Григорьева
кандидат исторических наук,
доцент кафедры гражданского права и процесса,
Кубанский социально-экономический институт

М.В. Леус
кандидат исторических наук,
доцент кафедры общетеоретических
и государственно-правовых дисциплин,
Кубанский социально-экономический институт

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПА ДОБРОСОВЕТНОСТИ В ДОГОВОРНЫХ ОТНОШЕНИЯХ

Аннотация: в статье раскрываются вопросы реализации принципа добросовестности на различных стадиях договорных отношений (в ходе переговоров, при заключении и исполнении договора), проведен анализ действующего законодательства и правоприменительной практики, внесены предложения по устранению недостатков.

Ключевые слова: добросовестность, договор, защита, переговоры, принцип, стороны договора.

Annotation: the article reveals the issues of the implementation of the principle of conscientiousness at various stages of contractual relations (during negotiations, at the conclusion and execution of the contract), an analysis of the current legislation and law enforcement practice, proposals for eliminating shortcomings.

Key words: good faith, contract, defense, negotiations, principle, parties to the contract.

В судебной правоприменительной практике достаточно распространенное явление - недобросовестное осуществление прав и исполнение обязанностей участниками договорных отношений. Не случайно на протяжении длительного времени категория «добросовестность» вызывает горячие споры о сущности и содержании этого феномена. Значимость этой категории подтверждается регламентацией в п. 3 ст. 1 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ) [1] принципа добросовестности в качестве основного начала гражданского законодательства и корректировкой ряда других норм. Участники гражданских правоотношений должны действовать добросовестно при установлении, осуществлении и защите гражданских прав и исполнении гражданских обязанностей.

Добросовестное поведение сторон в договоре проявляется на следующих этапах развития данных отношений: 1) заключение договора; 2) исполнение обязательства; 3) прекращение договорных отношений; 4) защита прав участников договорных отношений от недобросовестного поведения.

Положения п. 2 ст. 434.1 предписывают сторонам обязанность действовать добросовестно еще на стадии ведения переговоров о заключении договора. Закрепляя нормы о преддоговорной ответственности, законодателем приводятся перечень примеров недобросовестного поведения участников на этапе заключения

сделки. В названной статье предусмотрены негативные последствия вступления в переговоры без намерения заключить договор, при недостижении соглашения в предусмотренных законом случаях может возникнуть обязательство по возмещению убытков [2]. Регламентирована и обязанность не раскрывать полученную в ходе переговоров о заключении договора информацию, которая передается одним из контрагентов в качестве конфиденциальной, и обязанность не использовать такую информацию ненадлежащим образом для своих целей (п. 4 ст. 434.1 ГК РФ).

Недобросовестность участников договорных отношений на стадии заключения договора может быть связана с понуждением к его регистрации. Согласно п. 3 ст. 165 ГК РФ, когда сделка, требующая государственной регистрации, совершена в установленной форме, но один из участников уклоняется от ее регистрации, суд может по требованию контрагента принять решение о регистрации сделки. Применяя такой способ защиты, истец должен доказать факты: совершение сделки в предусмотренной форме и уклонение другой стороны от ее регистрации.

Достаточно распространенным способом защиты прав участников договорных отношений от недобросовестных действий контрагентов в практике российских судов является признание сделки ничтожной и применение последствий ее недействительности. Если при заключении сделки имело место злоупотребление правом, то суд может признать ее ничтожной по правилам ст. 168 ГК РФ, как несоответствующей закону, т.е. ст. 10 ГК РФ (п. 9 Информационного письма ВАС № 127)[3].

В п. 2 ст. 168 ГК РФ в новой редакции установлено, что для признания сделки ничтожной необходимо соблюдение двух условий: во-первых, сделка должна нарушать требования закона, другого нормативного правового акта; во-вторых, нарушать публичные интересы либо права и охраняемые законом интересы иных лиц. При этом механизмом такого оспаривания зачастую являются иски, основанные на применении норм ст. 10 ГК РФ в совокупности со ст. 168 ГК РФ. Резонансным в этом случае может являться дело ОАО «НК «ЮКОС» [4].

Недобросовестным поведением сторон признаются требования о признании договора незаключенным, который фактически исполнен одним из участников. Можно привести следующий пример. Предприниматель Л. предоставил предпринимателю Т. в аренду на пять лет нежилое помещение. Спустя два года после подписания и фактического начала исполнения договора аренды арендодатель обратился в арбитражный суд с иском о выселении арендатора, мотивируя свое требование тем, что договор не был зарегистрирован. Суд первой инстанции иск удовлетворил, указав, что в отсутствие государственной регистрации договор является незаключенным в силу статьи 433 ГК РФ, а между сторонами сложились отношения из неосновательного обогащения в части пользования ответчиком имуществом истца.

Суд апелляционной инстанции решение суда первой инстанции отменил, в иске отказал, мотивировав свою позицию следующим образом. В письменном соглашении стороны договорились о передаваемом в аренду объекте, размере платы за пользование им и в течение длительного времени его исполняли. Доказательств того, что не все существенные условия договора аренды согласованы, в деле не имеется. Предоставив конкретное помещение в пользование ответчика на условиях подписанного сторонами договора, истец принял на себя обязательство (статья 310 ГК РФ), которое должно надлежаще исполняться. К такому обязательству в отношении сторон должны применяться правила гражданского законодательства о договоре аренды. Поэтому, если это не затронет прав указанных третьих лиц, до окончания определенного соглашением срока пользования ответчик

вправе занимать помещение, внося за него плату, установленную соглашением сторон. Истец вправе требовать возврата помещения лишь по истечении названного срока пользования или в иных случаях, когда обязательства сторон друг перед другом будут прекращены в общем порядке (статья 450 ГК РФ) [5].

Статья 310 ГК РФ также закрепляет положение о том, что односторонний отказ от исполнения обязательства и одностороннее изменение его условий не допускаются, за исключением случаев, предусмотренных законом. Односторонний отказ от исполнения обязательства в предпринимательской деятельности, и одностороннее изменение условий данного обязательства допускаются в ситуациях, предусмотренных договором, если иное не предусмотрено в законе или вытекает из существа обязательства. Данное правило, в гражданско-правовой доктрине иногда называют принципом стабильности [6, с. 35].

Таким образом, в договорных отношениях в случае возникновения нарушений условий договора возможно установление в его содержании положений, предоставляющих участникам права на защиту. Это связано с возможностью прекращения договорного обязательства по правилам ст. 310 ГК РФ, которая регламентирует возможность фиксации в условиях договора право на отказ от исполнения обязательства, если сторонами являются предприниматели.

Действующее законодательство включает в себя ряд норм, которые устанавливают возможность одностороннего отказа от исполнения обязательства либо его одностороннего изменения. В частности, по договору подряда заказчик имеет право в любое время до принятия результата работы отказаться от исполнения договора, уплатив подрядчику часть цены пропорционально части работы и причиненные прекращением договора убытки (ст. 717 ГК РФ). Однако контрагенты, реализуя право отступить от принципа стабильности обязательства должны воздерживаться от злоупотребления правом, совершения действий в обход закона, иного недобросовестного поведения (ст. 10 ГК РФ).

Следовательно, ограничением права на односторонний отказ от исполнения обязательства служит принцип добросовестности. Положения пункта 3 ст. 1 ГК РФ требуют от участников гражданских правоотношений действовать добросовестно при установлении, осуществлении и защите гражданских прав и исполнении гражданских обязанностей. Должник, имеющий юридическое правомочие в одностороннем порядке отказаться от исполнения обязательства и намеренный реализовать данное правомочие, должен удостовериться, что имеет и моральное право на данное действие. В частности, прямым подтверждением подобного понимания принципа добросовестности можно считать практику судебных ограничений права лизингодателя на расторжение договора и изъятие предмета лизинга в случае просрочки внесения лизингополучателем платежей по договору. Речь идет о расторжении договора лизинга с правом выкупа, который представляет собой, не что иное, как прекращение обязательства совпадением должника и кредитора в одном лице (ст. 413 ГК РФ).

Примером недобросовестного поведения может служить и право банков на одностороннее прекращение кредитного договора. Анализ судебной практики демонстрирует, что банки в одностороннем порядке определяют условия договора, основания его изменения и прекращения, в частности, досрочное возвращение кредита. Подобные договоры включают достаточно обременительные условия для присоединившейся стороны, поскольку она, исходя из своих разумно понимаемых интересов, не приняла бы их при наличии возможности формулировать условия договора. Спорные положения договора во многих случаях судами признаются не соответствующими принципу добросовестности.

Подводя итог исследованию, проведенному в данной статье можно сказать,

что недобросовестность участников в договорных отношениях может проявляться еще до заключения переговоров. Период от начала ведения переговоров до заключения договора по своей правовой природе обладает договорным характером. Недобросовестное ведение переговоров следует рассматривать как нарушение договора, которое влечет за собой соответствующие санкции. Потерпевшая сторона может претендовать на возмещение убытков, на возмещение, которое заменяет исполнение договора.

Анализ судебной практики показывает, что распространенными являются случаи, когда недобросовестная сторона (арендатор), уклоняется от внесения арендной платы, ссылаясь в суде на незаключенность договора в виду несогласованности предмета. Целесообразно ст. 607 ГК РФ дополнить положением о том, что если арендуемая вещь в договоре аренды не индивидуализирована должным образом, однако договор фактически исполнялся сторонами, они не вправе оспаривать данный договор по основанию, связанному с ненадлежащим описанием объекта аренды, в том числе ссылаться на его незаключенность или недействительность.

Источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 3 августа 2018 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Григорьева А.Г., Леус М.В. К вопросу о добросовестности ведения переговоров при заключении договора // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2018. № 3. С. 86-88.
3. Обзор практики применения арбитражными судами статьи 10 Гражданского кодекса Российской Федерации: Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 25 ноября 2008 г. № 127 // Вестник ВАС РФ. 2009. № 2.
4. Постановление ФАС Московского округа от 07.09. 2006 г. № КГ- А40/7419-06 по делу № А40-69739/05-1-362. URL: <http://www.lawmix.ru/fas-msk/60371>.
5. Пункт 3 Информационного письма Президиума ВАС РФ от 25.02. 2014 г. № 165 «Обзор судебной практики по спорам, связанным с признанием договоров незаключенными» // Экономика и жизнь. 2014. № 12. 28 марта.
6. Микрюков В.А. О праве на отказ от исполнения обязательства и пределах его ограничения // Законодательство и экономика. 2013. № 5. С. 35.

С.К. Гучетль

старший преподаватель кафедры
«Философия, история и право»,
Краснодарский филиал

ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»

**ПРЕПОДАВАНИЕ ТЕХНИЧЕСКОГО ВАРИАНТА
ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В РОССИИ: ПРОБЛЕМНЫЙ АСПЕКТ
СОВРЕМЕННОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЫ**

Аннотация. В данной статье проиллюстрирована проблема преподавания иностранного языка в техническом вузе. Она является двуликой, заключааясь не только в недостаточном количестве академических часов, что отражается на уровне владения иностранным языком студентов технических вузов, но и связана с неграмотным использованием электронных средств и интернет ресурсов в ущерб развитию навыков речи.

Annotation. This article illustrates the problem of teaching a foreign language in a technical University. It is two-faced, consisting not only in the insufficient number of

academic hours, which is reflected in the level of foreign language proficiency of students of technical universities, but also associated with the illiterate use of electronic means and Internet resources to the detriment of the development of speech skills.

Ключевые слова: технические средства обучения, технический английский язык, уровень владения языком, академический час.

Keywords: language skills, technical English language, technical teaching means, academic hour.

На сегодняшний день в системе преподавания иностранных языков в России встречается и все чаще актуализируется такая проблема, как: качество обучения техническому английскому языку в вузе. Эта проблема многоаспектна, так как она затрагивает такие важные моменты, как:

– сокращение количества часов преподавания иностранного языка в технических вузах, которое происходит сейчас в большинстве вузов страны;

– сокращение общей образовательной базы, противоречащей концепции повсеместного приобретения вузами статусов научно-исследовательских центров и университетов.

Все это является предиктором общей тенденции сокращения общей трудоемкости часов по преподаванию общеобразовательных предметов, таким образом, происходит создание единого гуманитарного блока, призванного объединить государственные языки – русский, какой-либо национальный язык стран СНГ и иностранный язык, причем с разным количеством часов.

Бесспорно, в последнее время все меньше претензий можно адресовать к языковой подготовке, получаемой в средней общеобразовательной школе. Все технико-методическое оснащение, включающее современные качественные учебники, наличие лингафонных кабинетов, использование интерактивных и активных методов обучения в образовательной среде школ, позволяют, поступающим в вуз, продемонстрировать знания иностранного языка достаточно высокого уровня. Проблемный аспект, на который хотелось бы обратить внимание, затрагивает большинство современных вузов, в которых с этой языковой базой за годы обучения в вузе начинают происходить весьма печальные метаморфозы. Английский язык преподается, как правило, только на первом и втором курсах, как правило, 1 раз в неделю. И это в основном касается вузов с достаточно четко и полифункционально разработанными учебными планами. Но в этой связи возникает резонный вопрос: «Как дать основные знания по техническому английскому языку?». Очевидным является тот факт, что технический английский язык – это та база знаний, которая не только отличается от всех тенденций построения школьных образовательных программ, но и которую можно получить только в высшем учебном заведении.

Как отмечает Г.Ф. Лутфуллина в своей научной статье «Проблемные вопросы в преподавании технического варианта иностранного языка в России», что на сегодняшний день актуализируется развитие наукоемких технологий, которое повсеместно и полномасштабно затрагивает все поле мирового рынка, при этом «...нельзя отрицать роль иностранного языка как средства приобщения к достижениям мировой науки и как средства обмена научными знаниями...». Как же можно в этой связи ограничивать трудоемкость преподавания иностранного языка в технических вузах? Ведь сейчас очевидна не только масштабная востребованность, но и конкурентоспособность на рынке труда в специалистах, владеющих высоким уровнем международного и межкультурного общения.

Теперь попробуем отследить динамику этой проблемы с учетом многоступенчатости современной системы образования. Итак, на протяжении 4-летнего обучения на бакалавриате в технических вузах знания студентов иностранного

языка «падают» до нулевого уровня, и это сопряжено с тем, что иностранный язык преподается, в основном, только на первом курсе по усеченной по трудоемкости программе. Всегда можно выделить тех особо заинтересованных студентов, которые испытывают потребность в продолжении своего обучения по программам дополнительного образования «Переводчик в сфере профессиональной деятельности». Однако, это платное образование, которое далеко не все и не всегда могут себе позволить, т.к. для проживающих за пределами города обучения студентов – это финансово сложно, уже само по себе проживание вдали от родителей обходится весьма недешево. В результате мы видим следующее: утрата школьной базы знаний, и невозможность удержания высокой планки компетенций владения языком. Объем изучения иностранного языка в техническом вузе в рамках образовательного стандарта – это тот болевой маркер, на который в ближайшее время придется обратить пристальное внимание.

Далее перемещаемся в магистратуру и что видим? Одним из актуализированных требований к магистранту является его публикационная и научно-исследовательская активность (наукометрические показатели, публикации научных статей с цитированием в базах Scopus и Web of Science) Все это, несомненно, предполагает владение специальным техническим английским языком. Но на старших курсах, как правило, утерянные школьные знания уже не позволяют самостоятельно справиться с написанием статей по своей специальности на английском языке. Магистры просто вынуждены обращаться за помощью к профессионалам-переводчикам. Сегодня общеизвестный факт, что владение профессиональным техническим английским дает возможность не только правильного изложения своих размышлений, а также повышает общекультурный уровень коммуникации личности, а не иллюстрирует низкий уровень этой самой культуры сквозь «призму» перевода, выполненного переводчиком-гуманитарием. Во всем мире знание английского языка рассматривается как доступное для всех и относительно не сложное, поэтому вызывает удивление, с чем же связан тот факт, что наши специалисты, оказываясь в другой стране в служебной командировке, не говорят на иностранном языке плохо, мы уже умалчиваем о владении языком в совершенстве или хотя бы на приемлемо достаточном уровне.

Есть еще проблемный аспект, который имеет массу волнующих детерминант, одной из наиболее явных является обучение грамотному использованию средств интернета при письменном переводе и других формах самостоятельной работы по иностранному языку. Хотелось бы еще сослаться на публикацию Г.Ф. Лутфуллиной, которая говорит в своей научной статье «Проблемные вопросы в преподавании технического варианта иностранного языка в России» о том, что «...На уровне фонетики транскрипция уже не является гарантом правильного произношения. Надо научить студентов пользоваться электронными средствами озвучивания слов. Они не знают, что даже в переводчике Google все слова даются со звуковым сопровождением. На уровне грамматики возможности повторения и закрепление материала не ограничены. В интернете существует множество сайтов английской грамматики с грамотными презентациями по основным аспектам грамматики и с тестами онлайн, позволяющими контролировать знания. Лицензионная программа Reward как программа самообучения иностранному языку включает 4 уровня сложности. Каждый уровень включает 30 уроков. В каждом уроке материал одной темы отрабатывается на 4 уровнях – фонетическом, грамматическом, лексическом и письменном. На уровне аудирования необходимо пользоваться тематическими сайтами»... Даже на сайте you tube можно найти презентацию на английском языке любой тематики с грамотной речью, позволяющей ознакомиться с материалом по отдельной теме профессиональной направленности

с субтитрами на английском и русском языках. Я не говорю о просмотре художественных фильмов. На уровне лексики в интернете существуют не только словари и электронные переводчики по общему английскому языку. В интернете имеется ряд фундаментальных словарей по всем направлениям профессиональной деятельности. К сожалению, использование словарей сводится только к «прогону» текста через электронный переводчик.

Самое основное, что используют студенты, – это электронные переводчики. За 1 минуту студент в состоянии сфотографировать текст своим мобильным устройством, «прогнать» через переводчик и выдать Вам готовый перевод. Редактирование электронного перевода предполагает знание иностранного и родного языков. В гуманитарных вузах главная проблема в обучении переводчиков – это доведение русского варианта перевода до совершенства. Знание иностранного не вызывает сомнений, а знание русского языка требует больших усилий по грамотному редактированию перевода. В техническом вузе это проблема усложняется. С одной стороны, это поиск эквивалентных терминов на английском языке, с другой стороны, это редактирование перевода не только по стройности изложения на русском языке, но и содержательно как технически грамотного.

Необходимо ввести специальный курс «Использование электронных средств перевода» как основное условие овладения навыками грамотного письменного технического перевода. В рамках курса должны быть отражены все этапы работы с техническим текстом: подбор тематического переводчика, работа с тематическим словарем в поисках эквивалента, просмотр аутентичных текстов аналогичной тематики на английском языке с целью верификации использованных терминов, при необходимости поиск видео материалов. Именно это уровень владения техническим языком и выполнение этого объема работы предполагается при подготовке к сдаче кандидатского минимума по иностранному языку аспирантами. Необходимо включить отдельно раздел о подготовке презентаций на английском языке по специальной теме с соответствующим докладом-сопровождением, который по международным стандартам не должен быть «озвучиванием» презентации.

Источники:

1. Гучетль С.К. Интерактивные формы обучения иностранному языку в неязыковом вузе. // Научные труды Sworld 2014. Т. 12. №3, с. 15-19
2. Лутфуллина Г.Ф. Проблемные вопросы в преподавании технического варианта иностранного языка в России // Гуманитарные научные исследования. 2016. № 6 [Электронный ресурс]. URL: <http://human.snauka.ru/2016/06/15839> (дата обращения: 07.06.2018).

С.К. Гучетль
старший преподаватель кафедры «Философия, история и право»,
Краснодарский филиал
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»

**ПРОБЛЕМЫ ДИФФЕРЕНЦИРОВАННОГО И ИНТЕРАКТИВНОГО
ПОДХОДОВ К ИЗУЧЕНИЮ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА
В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

Аннотация. В статье рассматриваются необходимость поиска дифференцированных интерактивных подходов к совершенствованию языковой подготовки в условиях современной образовательной среды.

Annotation. The article considers the need to search for differentiated interactive approaches to improving language training in the modern educational environment.

Ключевые слова: иностранный язык, правильное произношение, разный уровень подготовки обучающихся, самостоятельное изучение иностранного языка.

Keywords: foreign language, correct pronunciation, different level of training of students, independent study of a foreign language.

Изучение английского языка, так или иначе, является обязательным атрибутом успешного и образованного человека. В современных высших учебных заведениях английский язык включен в большинство программ технического и гуманитарного направления. В английской грамматике отсутствуют различия по мужскому и женскому роду, а значит, нет и множества вариантов окончаний слов. Существуют определенные сложности с запоминанием глаголов и пониманием времен (прошлое, настоящее, будущее). Огромная проблема заключается в освоении правил транскрипции и фонетики. Слова пишутся не так, как слышатся, поэтому важна постоянная практика и усидчивость, которой зачастую не хватает современным студентам.

Если человек хочет полноценно изучить английский язык, ему следует особое внимание уделить произношению. Только носитель языка способен дать на 100% правильное произношение но, в то же время, только квалифицированный и опытный преподаватель может закрепить это правильное произношение.

Для технических специальностей характерно изучение специфических терминов на английском языке, а также выдача заданий, связанных с переводом технической документации. При обучении по программам подготовки гуманитарных специальностей часто задаются эссе по английскому языку, разнообразные сочинения, а также на занятиях обучающиеся читают и обсуждают художественные литературные произведения на языке оригинала (например, Вильям Шекспир, Вальтер Скотт, Чарльз Диккенс, Оскар Уайльд, Артур Конан Дойл, Агата Кристи и другие).

Примечательно, что любой из видов работ, например, технический перевод или написание эссе на английском языке, сегодня без особых проблем можно заказать на портале студенческих работ на просторах глобальной сети Интернет.

Сложности обучения иностранному языку зачастую связаны с разным уровнем подготовки обучающихся. Основные проблемы образовательного процесса в ВУЗе связаны с сумбурностью и торопливостью большинства учебных программ.

Посторонняя помощь не может заменить самостоятельного изучения английского языка. Однако, важно понимать, что для полноценного изучения грамматики и особенностей фонетики любого иностранного языка потребуется длительное время. Студенты вынуждены распределять свои усилия и ресурсы, при этом одновременно следить за успеваемостью в нескольких научных направлениях. Поэтому основная сложность для студента в изучении английского языка заключается в нехватке времени и сил на выполнение работ. Ничего плохого нет в том, чтобы делегировать рутинные задачи.

Иногда первокурсники сталкиваются с проблемой изучения нового для них языка, так как в школе они изучали, например, немецкий или французский. Чувствовать себя отстающим студентом никто не захочет, но и начинать с нуля изучение нового языка всегда тяжело.

Таким студентам можно посоветовать грамотное распределение нагрузки с ее постепенным увеличением. Успех изучения английского языка зависит не только от способностей и наклонностей студента. Немаловажную роль играет и

влияние преподавателя. Материал можно изложить сухо и скучно, а можно заинтересовать студента и мотивировать его на углубленное изучение. Занятия с репетитором позволят изучать иностранный язык более осмысленно и в своем темпе, получить ответы на свои вопросы, попрактиковаться в разговорной речи.

Но преподаватели различных ВУЗов пользуются разными методиками и программами для изучения английского языка. Для изучения грамматики часто используют «English Grammar in Use» издательства «Cambridge University Press». Учебник имеет несколько уровней – Elementary, Intermediate, Advanced. Технические ВУЗы зачастую предпочитают работать с пособиями Oxford Practice Grammar. В комплект входит рабочая тетрадь, учебник и диск. Также в библиотеках можно отыскать пособия от отечественных авторов. Например, сборник упражнений под авторством Ю. Б. Голицынского

Студенты, которые всерьез планируют связать свою жизнь с иностранным языком, большое внимание уделяют самостоятельному изучению английского языка. Они стараются завести полезные знакомства с носителями языка для постоянной разговорной практики. Полезными будут и языковые каникулы, например, поездка на летний период в Америку или любую другую англоязычную страну с целью работы и одновременного обучения.

Известный афоризм «Сколько языков ты знаешь, - столько раз ты человек» подтверждается многочисленными житейскими историями. Только успешный и образованный человек понимает важность изучения английского и уделяет этому должное внимание. Студентам, которые изучают английский язык, можно посоветовать настроиться на учебный процесс и постараться максимально эффективно использовать время.

Человек, изучающий английский язык, должен уметь грамотно рассказать о себе при знакомстве с иностранцем. Для этого нужно не только представиться, назвать свой возраст и предоставить собеседнику информацию о собственных увлечениях, но и рассказать о своей профессии и месте работы. Во многих других ситуациях умение правильно и логично построить монолог на данную тему также просто необходимо. Как же рассказать о своей профессии на английском языке? Изучение профессий на английском языке, умение представиться и коротко рассказать о себе – это первоначальные знания, которыми должен обладать человек, изучающий иностранный язык. Такой небольшой монолог предполагает также повествование о своей профессии, возможно с указанием обязанностей и атрибутов, в зависимости от конкретной ситуации. Для этого необходимо знать различные профессии на английском языке и другие понятия, связанные с этой темой.

Источники:

1. Кво Ч.К. Технологии перевода: учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / пер. с англ. и научн. ред. рус. текста А.Л.Семенова. – М.: Издательский центр «Академия», 2008. – 256 с.
2. Gavin Dudeney, Nicky Hockly. How to teach English with technology: Pearson Education Limited England and Associated Companies throughout the world, 2007. – 192 с.
3. Стрекалова И.В. О некоторых возможностях индивидуализации обучения иностранному языку в неязыковом вузе. // Современные проблемы науки и образования 72 . 2014, №3. с. 175
4. Гучетль С.К. Интерактивные формы обучения иностранному языку в неязыковом вузе. // Научные труды Sworld 2014. Т. 12. №3, с. 15-19

А. В. Дергилев
студент 2 курса юридического факультета,
Кубанский социально-экономический институт

И. Ю. Протасова
старший преподаватель кафедры гражданского права и процесса,
Кубанский социально-экономический институт

ПРЕДДОГОВОРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ГРАЖДАНСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В данной статье даётся определение такому правовому институту, как преддоговорная ответственность, а также разбирается его юридическая значимость и историческое возникновение, поскольку такой вид ответственности является новеллой гражданского законодательства Российской Федерации. Даётся характеристика недобросовестности переговоров, что и является объектом регулирования данного института.

Ключевые слова: преддоговорная ответственность, гражданское законодательство, недобросовестное поведение, заключение договора.

Annotation. This article provides a definition of such legal institution as pre-contractual liability, as well as its legal significance and historical origin, as this type of liability is a novel civil legislation of the Russian Federation. The characteristic of dishonesty of negotiations is given, which is the object of regulation of this institution.

Key words: pre-contractual liability, civil law, unfair behavior, contract conclusion.

На сегодняшний день прогресс развития российского законодательства не стоит на месте. Стремительно вводятся новые нормативно-правовые элементы, которые, как правило, заимствуются из опыта зарубежных государств. Учитывая то, что российское законодательство, так или иначе, по своей модели построения наиболее схоже с романо-германской правовой системой, то и рецепируется лучшая практика стран континентальной Европы. Также необходимо подчеркнуть, что новшества нашего законодательства, возникшие в рамках внесения существенных изменений в последние годы, характеризуются в значительной степени тем, что они представляют собой также заимствование многих институтов из английского права, например, положения об индемнитете, о гарантиях заверения и т.д. Одной из актуальной для обсуждения новелл являются положения о преддоговорной ответственности. Вышеупомянутая англо-саксонская правовая система не предусматривает наличие институтов, регулирующих преддоговорную ответственность, поэтому для данного вида гражданского-правовой ответственности был использован опыт континентального права, в частности, немецкого. Потому, как по введению данного института в гражданское законодательство Российской Федерации образовалось множество правовых норм, необходимо понять, как ими предусмотрено регулирование соответствующих процессов, а также будет целесообразно обратиться к принципиальному базису преддоговорной ответственности.

Конечно, данная система правовых норм не является чем-то новым для мировой практики. Понятие преддоговорной ответственности трактуется принципом «*culpa in contrahendo*», который на основании римских источников был предложен к введению немецким юристом Рудольфом Фон Иерингом в середине 19-го века, имея своей целью охарактеризовать случаи возмещения ущерба при недействительности договора. По своей сути, «*culpa in contrahendo*» подразумевает преддоговорную ответственность по недействительным или по не достигшим оконча-

тельного оформления договоров в частном её выражении. Иеринг в своих трудах выделял 3 основания недействительности сделки: неспособность субъекта к заключению договора (недееспособность), неспособность объекта договора (невозможность исполнения) и недостоверность воли субъекта (отсутствие воли). Наличие вины правоведа считал обязательным условием привлечения участника гражданского оборота к ответственности, которая ограничивалась возмещением убытков, возникших вследствие недействительности договора.

На сегодняшний день институт ответственности за вину, допускаемую при переговорах о заключении договора, соединяет все казусы, при наличии недобросовестности в которых одна из сторон так или иначе терпит убытки. При этом обязанность компенсировать эти убытки признаётся несмотря на то, каким образом вина повлияла на будущие взаимоотношения сторон. По Иерингу, предпосылками обязанности возмещения вреда, который причиняется на стадии переговоров, является виновность ответчика, учитывая, что он стремится показать, по его мнению, наиболее важные различия, находящиеся между предложенным им иском о компенсации убытков и способами правовой защиты, основывающихся на принципе добросовестности [1].

Будет справедливым отметить, что и для российского права данные принципы не являются чем-то абсолютно новым. С момента принятия части второй Гражданского Кодекса Российской Федерации этот институт нашел свое отражение во множестве норм. Например, за нарушение порядка заключения договора поставки сторона, которая направила оферту, могла быть привлеченной к ответственности в виде возмещения убытков, даже если договор поставки по итогу не был заключен (ст. 507 ГК РФ), также была предусмотрена возможность возложения ответственности на недобросовестного контрагента, если для него заключение договора носило обязательный характер (ст. 445 ГК РФ). В некоторых иных случаях, например, по информационных обязанностях в договоре купли-продажи, предусматривались права и обязанности сторон, а также последствия нарушения и неисполнения на стадии до заключения договора [2].

В гражданском законодательстве Российской Федерации преддоговорная ответственность предстаёт статьёй 434.1 Гражданского Кодекса, где рассматриваются условия, необходимые для ведения добросовестных переговоров о заключении договора. Статья была введена в рамках Федерального Закона от 8 марта 2015 года №42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского Кодекса Российской Федерации», и теперь необдуманные действия на стадии переговоров могут повлечь для компании финансовые потери. К слову, благодаря этому нормативно-правовому акту были значительно усовершенствованы общие положения о договоре. В настоящее время правила, которые касаются урегулирования отношений, связанных с привлечением сторон переговоров к ответственности на стадии до заключения договора, применяются ко всем субъектам гражданского права, имеющим намерение заключить договор.

Целесообразно разобрать суть некоторых норм, содержащихся в настоящей статье. Согласно п. 1 ст. 434.1 ГК РФ, граждане и юридические лица свободны в проведении переговоров о заключении договора, самостоятельно несут расходы, которые связаны с их проведением, а также не отвечают за то, что соглашение не было достигнуто. Рассматривая эти правила как общепринятые, мы видим, что принцип свободы договора, установленный в п. 1 ст. 1 ГК РФ и раскрытый в ст. 421, полностью согласуется с данной правовой нормой. Предполагается, что таким образом также определяются рамки осуществления права на выбор заключения или отказа от заключения договора, права на самостоятельное ведение переговоров и решение вопроса о их продолжении, что, собственно, и является неотъ-

емлемой составной частью принципа свободы договора. Также, в соответствии с п. 1. ст. 421 ГК РФ понуждение к заключению договора не допускается, кроме тех случаев, когда обязанность заключить договор предусмотрена законом или добровольно принятым обязательством. Конечно, это положение не игнорируется ст. 434.1 ГК РФ, однако если ранее при недостижении соглашения о заключении договора стороны не считались связанными какими-либо обязательствами и не несли ответственность за итоговое незаключение, то теперь при недостижении соглашения и при отсутствующем договоре в предусмотренных законом случаях может возникнуть обязательство по возмещению убытков. Упомянутая норма в настоящее время является общей для любого вида договора по причине того, что она содержится среди общих положений договорного права.

В целом, ст. 434.1 является некой концепцией добросовестности, которая ранее преследовалась лишь положениями статьи 10 ГК РФ. Теперь предполагается наличие специальных норм, конкретизирующих случаи, при которых может проявляться недобросовестное поведение. Вероятно, кардинальным вариантом такого поведения является вступление в переговоры при заведомом отсутствии намерения достичь соглашения, подразумевая намерения противоположной стороны. Так или иначе, случаи, предусмотренные данными нормами, происходят, когда недобросовестно действующая сторона желает извлечь некую выгоду в иной сделке, к примеру, в сделке с тем же активом, но с другим лицом. Также необходимо отметить, что стороны по заключению договора должны быть корректны и очень внимательны по отношению друг к другу для того, чтобы избежать каких-либо неточностей, наличие которых может трактоваться в качестве неполной или недостоверной информации, что предусмотрено п. 2 ст. 434.1 ГК РФ [3].

Настоящая статья в качестве недобросовестного действия также подразумевает внезапное и неоправданное прекращение переговоров о заключении договора, если добросовестная сторона разумно этого ожидать не могла. Во избежание такого исхода событий необходимо заключить соглашение о ведении переговоров, возможность чего закрепляется п. 5 рассматриваемой статьи. Согласно норме, стороны могут конкретизировать требования к добросовестному ведению переговоров, устанавливать порядок распределения расходов на ведение переговоров, а также определять другие права и обязанности. Таким образом, имеется возможность оговаривания вариантов выхода из таких ситуаций, если они произойдут [4].

Важным аспектом, составляющим преддоговорную ответственность, являются положения о конфиденциальности информации. Согласно п. 4, если в ходе переговоров о заключении договора сторона получает информацию, которая передается другой стороне как конфиденциальная, её необходимо скрывать и не использовать ненадлежащим образом для своих целей независимо от того, будет ли заключен договор. Если сторона, получившая такие сведения, нарушает эту обязанность, то она будет должна возместить другой стороне убытки, которые были причинены в результате раскрытия конфиденциальной информации или её использования для своих целей. Предметом обсуждения данного обязательства являются условия, при которых информация признаётся конфиденциальной [5]. Режим конфиденциальности распространяется на такие сведения, если она была предоставлена с прямо выраженным условием о конфиденциальности. Например, если от другой стороны была получена расписка в согласии хранить информацию в тайне и не использовать ее в своих коммерческих целях, несвязанных с заключаемым договором. Вторым вариантом признания информации конфиденциальной может являться очевидность целесообразности её сокрытия. Кстати говоря, в качестве правового злоупотребления может рассматриваться вступление в пере-

говору с заведомым намерением не заключать договор, а разузнать то или иную конфиденциальную информацию для своих личных целей [6].

Положительной стороной преддоговорной ответственности, выражаемой нововведением гражданского права, является учёт успешного опыта законодательств зарубежных стран в плане формирования норм, которые предлагают правоприменительно определенные ориентиры для оценочного трактования такого понятия, как недобросовестность при ведении переговоров. Однако учитывая новизну и особенности данного правового института, необходимо понимать, что российские правоведы всё ещё продолжают изучать это многогранное явление на юридической практике, поэтому пока что рано делать четкие выводы по его методам регулирования соответствующих процессов.

Источники:

1. КиберЛенинка - Новеллы ГК РФ в сфере преддоговорной ответственности (*culpa in contrahendo*) [Эл. ресурс], режим доступа: <https://cyberleninka.ru>
2. КиберЛенинка - Преддоговорная ответственность: новеллы гражданского законодательства и судебной практики [Эл. ресурс], режим доступа: <https://cyberleninka.ru>
3. КонсультантПлюс - Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) [Эл. ресурс], режим доступа: <http://www.consultant.ru>
4. Legal Services - Новеллы законодательства в регулировании переговоров о сделках с недвижимостью [Эл. ресурс], режим доступа: <http://legal.arendator.ru>
5. Юридическое бюро «Лебедева, Гущина и партнеры» - Новеллы гражданского законодательства о преддоговорной ответственности [Эл. ресурс], режим доступа: <http://lgpartners.ru>
6. Закон.ру – Преддоговорная ответственность. Комментарии к новой статье 431.1 ГК РФ [Эл. ресурс], режим доступа: <https://zakon.ru>

А. В. Дергилев

студент 2 курса юридического факультета,
Кубанский социально-экономический институт

Э. В. Шестакова

старший преподаватель кафедры физической культуры,
Кубанский социально-экономический институт

ПРЕСТУПНОСТЬ СРЕДИ СПОРТСМЕНОВ

Аннотация. Статья посвящена изучению такого явления, как преступность среди спортсменов, которое имеет специфический характер в силу множества обстоятельств. Рассматриваются важные аспекты этой проблемы, а также выясняются её причины. Анализируются статистические и научные данные.

Ключевые слова: спорт, преступник, преступность, личность.

Annotation. The article is devoted to the study of such phenomenon as crime among athletes, which has a specific character due to a variety of circumstances. Important aspects of this problem are considered, as well as its causes. Statistical and scientific data are analyzed.

Key words: sport, crime, criminal, crime, personality.

Что такое спорт? Как термин это слово берёт свои корни из французского языка, являясь сокращением слова «desport», которое переводится как «игра» или «развлечение». Спорт — это организованная деятельность людей, основанная на соревнованиях между собой в чем-либо. В частности, базируется на физической культуре. Спорт может быть неотъемлемой частью жизни человека, без которой он не видит смысла существования, обозначая его как своё хобби. Спорт приносит волну эмоций, улучшает настроение, а учитывая свойственную ему физиче-

скую активность, то еще и способствует приливу сил и стимулирует мышечное развитие [1]. Если человеку спорт действительно важен, у него вряд ли найдется время на какую-либо, так скажем, дурную деятельность, а значит можно справедливо полагать, что при таком образе жизни спортсмен как минимум сдерживает себя от совершения преступления. В большинстве случаев это и является таковым, однако история знает исключения, когда спортсмен может нарушить закон или принести кому-либо вред. И более вероятно то, что аморальные поступки могут совершить люди, ушедшие из спорта, или те, чья личность ещё не сформировалась, а как таковые жизненные цели отсутствуют. При этом, склонность к преступности кроется как в индивидуальных особенностях личности, так и во влиянии внешних факторов – например, экономической ситуации. Человек, полностью отдавший и посвятивший себя спорту, вряд ли сможет совершить преступное деяние, ибо это всячески противоречит не только общественным нормам, но и спортивной морали [2].

Сейчас спортивная среда представляет собой специфическое образование с обобщающими взглядами и отношением к социальным ценностям, устойчивыми отношениями между спортсменами и достаточно широкими связями, которые складываются в процессе соревнований. Спортсменов в некотором смысле можно поделить на две группы: первая — это люди, которые занимаются спортом десятки лет, проходят целый путь от новичка до зрелого мастера, от чемпиона своей школы до чемпиона Олимпийских игр, Европы, Мира. Другая группа — те, кто занимаются спортом в иных целях, не планируя достичь высот в тех или иных соревнованиях. Именно вторая группа и может являться источником пополнения рядов преступников.

Одной из важных криминологических проблем на сегодняшний день является преступность среди спортсменов, то есть конкретно тех лиц, которые имеют навыки в определенном виде соревновательной деятельности. Этот вопрос до настоящего времени не становился предметом серьезного научного мониторинга и исследования, но как показывает практика — многие лица, занимающиеся или занимавшиеся спортом, активно участвуют в совершении преступлений и представляют значительную часть криминальной среды и криминалитета — правонарушителей, профессионально осуществляющих преступную деятельность. Имея хорошую физическую силу, определенную психологическую подготовку, а также организационные способности, они часто совершают тяжкие и особо тяжкие преступления, характеризующиеся дерзостью и жестокостью. Также зачастую оказывается, что лидеры тех или иных преступных группировок, как правило, связаны со спортивной деятельностью.

Существуют достоверные сведения о проходящей в последнее время целенаправленной подготовке и подбору «кадров» боевиков из числа лиц, занимающихся спортом, а именно — контактными видами боевых искусств для преступных организаций. Главы криминальных группировок сами устраивают проведение спортивных занятий, открывают тренажёрные залы. Таким образом, спортивная среда становится источником пополнения криминалитета, что не может не вызывать тревоги в обществе и не являться предметом изучения [3].

Исходя из этих наблюдений, спортсмена-преступника можно считать человеком, отошедшим от моральных устоев в силу своего физического превосходства перед большинством людей. От других типов преступников его отличает наличие иного психологического фактора, предполагающего осознание возможности использовать своё превосходство в каких-то иных целях, а также то, что силовое преимущество используется как ресурс для совершения преступной деятельности.

Говоря о конкретных видах спорта, нужно подчеркнуть, что в криминальной среде предпочтительны боевые искусства. Перед нами предстаёт весьма распространённое явление — умышленное причинение вреда здоровью человека в ходе проведения спортивных состязаний при таких видах профессионального и любительского спорта, которые предполагают контактный поединок спортсменов силовых единоборств, что, как правило, не несёт за собой уголовной ответственности. Необходимо учитывать, что спортсмены, обладающие навыками боевых искусств и применяющих их в жизни, могут совершать тяжкие и особо тяжкие преступления. Иными словами, человек, обладающий таким мастерством, может навредить другим людям, уже являясь потенциальным преступником. В этом случае необходимо учитывать психологический фактор, который может сподвигнуть человека к совершению преступления.

В качестве примера возьмём такой вид состязания, как бокс, где происходит намеренная физическая борьба между людьми. Осознание происходящего процесса, а также понимание того, что причиняется или может быть причинён вред другому человеку, воздействует на подсознание и, безусловно, действует на психику. Думается, что это принесёт определенные психические травмы, поимев которые человек может использовать свою физическую силу в негативных для общества целях. Потому актуален вопрос о введении более жестких правовых санкций для такой категории спортсменов.

Если говорить о криминологической характеристике спортсмена, то большую роль играют особенности его личностных черт и качеств. К числу проявлений личности, обуславливающих успех в спорте, можно отнести эмоциональную устойчивость и активность в преодолении препятствий. Также к наиболее часто встречающимся личностным чертам спортсменов относятся: индивидуально контролируемый высокий уровень агрессивности, высокий уровень мотивации достижения целей, авторитарность, твердость характера, эмоциональная устойчивость и самоконтроль. [4]

В ходе проведения социологического опроса в одном из спортивных клубов города Челябинска среди спортсменов, занимающихся боевыми искусствами (бокс, самбо, рукопашный бой, карате и т.д.) было выяснено, что 60% опрошенных применяли свои навыки при необходимости, а 56% утверждают, что могут пойти на убийство в случае обороны. Исходя из этих данных, стоит задуматься об общественной безопасности, ведь каждый из нас каждый день находится в зоне риска [3].

Преступность в спортивной среде представляет собой острую криминологическую проблему, которая требует постоянного наблюдения и изучения. Она характеризуется определенной спецификой, высокой общественной опасностью, негативными тенденциями и динамикой развития. Значительная часть деяний, которые совершаются спортсменами, объясняется следующими признаками, которые формируются в течение каждодневных занятий профессиональной деятельностью: относительно высокий социальный статус; уверенность в себе; осознание своего физического преимущества; осторожность; курс на достижение успеха; обширные социальные связи в различных сферах, обусловленные участием во многих общественных мероприятиях.

Современная государственная политика нашего государства в сфере спорта не производит необходимых действий для предупреждения преступности среди спортсменов. Если говорить о нынешних существующих и развивающихся тенденциях, то можно прогнозировать дальнейшее увеличение участия спортсменов в преступной деятельности. Эффективная борьба с преступностью у спортсменов подразумевает разработку целого ряда социальных, правовых и криминологиче-

ских мер в сфере деятельности. Необходим постоянный мониторинг по преступлениям и поведению спортсменов, изучение психологических причин совершения преступления [5].

Безусловно, спорт — это занятие, способствующее развитию человека во всех сферах его жизнедеятельности. Однако последствия такого увлечения могут быть абсолютно разными, зависимо от индивидуальных психологических качеств спортсмена. Получив необходимые спортивные навыки, спортсмен может использовать их в своих преступных целях, к которым он идет по различным факторам. Проблема преступности в спорте по состоянию на сегодняшний день исследуется мало и можно предположить, что вовсе является запущенной. Необходимо задуматься о мерах, при которых можно обезопасить каждого человека от преступников-спортсменов, при этом спорт в жизни всех нас должен занимать важное место и должен быть связан только с благими намерениями, придерживаясь всех социальных норм и морали [6].

Источники:

1. Спорт в системе физического воспитания [Эл. ресурс], режим доступа: <http://cnit.ssau.ru>
2. Спорт и преступность: правомерна ли такая постановка вопроса? [Эл. ресурс], режим доступа: <https://cyberleninka.ru>
3. Криминологическая характеристика личности спортсмена воспитания [Эл. ресурс], режим доступа: <http://49e.ru>
4. Изучение особенностей личности преступника - профессионального спортсмена [Эл. ресурс], режим доступа: <http://www.center-bereg.ru>
5. Государственная политика в сфере профилактики преступности в России: история и современность [Эл. ресурс], режим доступа: <https://cyberleninka.ru>
6. Феномен физической культуры и спорта в социализации личности [Эл. ресурс], режим доступа: <https://cyberleninka.ru>

В. А. Джемелинский

к.ю. н., доцент, декан юридического факультета,
Кубанский социально-экономический институт

**ПРОФИЛАКТИКА ПРАВОНАРУШЕНИЙ,
СОВЕРШАЕМЫХ ГРУППАМИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ
АНТИОБЩЕСТВЕННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ**

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы, касающиеся правового регулирования противодействия преступности и правонарушаемости групп несовершеннолетних антиобщественной направленности. Обращается внимание на проблемы, существующие в этой области профилактики, предлагаются возможные пути их решения. Автор формулирует рекомендации, касающиеся разобщения этих групп.

Ключевые слова: группа, группа лиц антиобщественной направленности, полиция, меры принуждения участковый уполномоченный полиции.

Annotation. The article deals with issues related to the legal regulation of combating crime and the offending of juvenile antisocial groups. Attention is drawn to the problems existing in this area of prevention, and possible ways of their solution are suggested. The author formulates recommendations concerning the dissociation of these groups.

Keywords: group, group of persons of antisocial orientation, police, coercive measures, district police commissioner

Термин «группа несовершеннолетних антиобщественной направленности», появившийся в 70-х годах XX-го века, прочно устоялся в научном юридическом лексиконе, получив широкую известность. (1. Л. 273-278) Более того, вступивший в силу 23 июня 2016 г. ФЗ РФ № 182-ФЗ «Об основах системы профилактики правонарушений в Российской Федерации», (2) в п.6 ч.1 ст.2, впервые установил понятие антиобщественного поведения.

В качестве такового, понимаются действия физического лица, не влекущие за собой административную или уголовную ответственность, но нарушающие общепринятые нормы поведения и морали, права и законные интересы других лиц.

Основным субъектом профилактики правонарушений, совершаемых группами несовершеннолетних антиобщественной направленности от имени органов внутренних дел Российской Федерации, выступает служба участковых уполномоченных полиции (УУП) и подразделения по делам несовершеннолетних (ПДН), правовую основу деятельности которых в этом направлении, закрепляют нормы Федерального закона РФ «О полиции». (3)

В соответствии с п.4 и 11 ст.10 данного Закона, на полицию возложены обязанности по участию в профилактике безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних, пресечению этих правонарушений и выявлению обстоятельств, способствующих их совершению. Кроме того, п. 15 ст. 13 Федерального закона РФ «О полиции», разрешает ее органам доставлять несовершеннолетних, совершивших правонарушения или антиобщественные действия, а также безнадзорных и беспризорных в центры временного содержания для несовершеннолетних правонарушителей органов внутренних дел, по основаниям и в порядке, которые предусмотрены федеральным законом.

В пределах своей компетенции, установленной Инструкцией по организации деятельности подразделений по делам несовершеннолетних органов внутренних дел Российской Федерации (утв. приказом МВД России от 15 октября 2013 г. № 845), ПДН осуществляют деятельность по предупреждению правонарушений несовершеннолетних в соответствии с законодательством Российской Федерации.(4) Сотрудники ПДН проводят мероприятия по выявлению фактов вовлечения несовершеннолетних в преступную деятельность, осуществляют профилактику совершения несовершеннолетними преступлений группой лиц, группой лиц по предварительному сговору, организованной группой или преступным сообществом (преступной организацией), повторного совершения ими преступлений. Выявляют лиц, вовлекающих несовершеннолетних в совершение преступлений и антиобщественных действий.

В Инструкции по организации деятельности ПДН приводится понятие «группа несовершеннолетних антиобщественной направленности», в качестве которой рассматриваются объединенные между собой по интересам два и более несовершеннолетних, совершивших совместно антиобщественные действия, правонарушения либо преступные деяния, которые зафиксированы: в приговоре, определении или постановлении суда; в постановлении КДНиЗП, прокурора, следователя, органа дознания или начальника территориального органа МВД России; в заключении, утвержденном начальником территориального органа МВД России, по результатам проведенной проверки жалоб, заявлений или других сообщений, содержащих признаки противоправных деяний.

Участковые уполномоченные полиции пресекают преступления и иные антиобщественные деяния несовершеннолетних. Выявляют несовершеннолетних, проживающих в ненадлежащих условиях, и информируют об этом ПДН. УУП проводят индивидуальную профилактическую работу с лицами, входящими в нефор-

мальные молодежные объединения противоправной направленности, совершившими административные правонарушения против порядка управления и (или) административные правонарушения, посягающие на общественный порядок и общественную безопасность.

Практика работы специалистов данных служб на местах, показывает, что число групп антиобщественной направленности, выявляемых сотрудниками полиции не велико. Так, в 2017 году, на учете в подразделениях УОДУУП и ПДН ГУ МВД России по Краснодарскому краю, находились лишь 2 представителя таких групп. Навыками обнаружения данных групп, сотрудники полиции владеют слабо. Вместе с тем, навыками их разоблачения они не владеют вовсе. Кроме того, изучая проблемы противодействия антиобщественным группам несовершеннолетних, мы столкнулись с тем, что сегодня фактически отсутствует специальная литература, содержащая необходимые практические рекомендации о выявлении таких групп, организации наиболее эффективного наблюдения за их членами, проведении действенных профилактических мероприятий, направленных на возвращение молодежи в нормальное русло.

Анализ сложившейся ситуации, показывает, что проблемы (противоречия), которые были свойственны данной деятельности в советские годы, в большинстве своем сохранились. Более того, некоторые усугубились.

Так, в отечественном законодательстве до сих пор не определены конкретные технологии реализации форм и методов индивидуальной профилактики правонарушений несовершеннолетних, размыты основания проведения отдельных мер профилактического воздействия. (5. Л. 39-45)

Федеральный Закон «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних»(6) предложил некоторые подходы к решению проблемы предупреждения правонарушений и преступлений антиобщественных групп несовершеннолетних. Однако, на наш взгляд, этот закон сегодня не вполне соответствует нынешним реалиям. Ведь прошло уже почти двадцать лет с момента его вступления в силу. Изменились как правоотношения, которые он призван регулировать, так и субъекты и объекты названных отношений.

Назрела необходимость ревизии устаревших наказательных норм УК РФ и КоАП РФ, предусматривающих ответственность родителей, законных представителей несовершеннолетних, а также лиц, вовлекающих несовершеннолетних в противоправное поведение.

Анкетирование сотрудников службы участковых уполномоченных полиции, подтверждает наши выводы. Так, 30% опрошенных нами сотрудников, высказались о необходимости изменить принудительную концепцию, лежащую в основе данного закона, на концепцию предупреждения правонарушений несовершеннолетних. О необходимости более подробного изложения в его нормах методов профилактического воздействия, высказалось 23 % опрошенных. Упростить законодательство об административных правонарушениях, процессуальные нормы КоАП РФ, устанавливающих порядок привлечения к ответственности несовершеннолетних, пожелали 18% респондентов. Вместе с тем, обновление норм, касающихся взаимодействия представителей системы профилактики преступности и правонарушаемости несовершеннолетних, считают необходимым 16 % респондентов.

И лишь 10% сотрудников подразделений УУП, полагают, что нормы данного Закона по-прежнему совершенны.

Известно, что эффективность индивидуальной профилактики прямо зависит от применяемой методики, т.е. системы методов и средств, используемых субъектом профилактического воздействия на основе знаний о том, как наиболее эффек-

тивно использовать средства и методы, оговоренные законом для достижения цели предупреждения совершения преступления конкретным лицом или категорией лиц.

Структурный анализ мер индивидуальной профилактики, в отношении несовершеннолетних, входящих в состав групп антиобщественной направленности, позволяет представить таковую в виде последовательных, взаимосвязанных этапов. Среди которых: 1) выявление антиобщественных групп несовершеннолетних, от которых можно ожидать совершения преступлений, постановка их на профилактический учет; 2) наблюдение за этими лицами; 3) осуществление профилактического воздействия, разобщение группы; 4) снятие лиц с профилактического учета. (7. Л.4)

Наиболее интересной для научного исследования и практики, представляется этап осуществления профилактического воздействия и разобщения группы. В рамках этой стадии, наряду с проведением профилактических бесед УУП необходимо нейтрализовать отрицательную среду, воздействующую на несовершеннолетнего. И здесь сотрудники полиции, помимо убеждения часто применяют методы принуждения: привлечение к ответственности совершеннолетних участников групп, родителей несовершеннолетних.

В разобщении молодежных группировок, наиболее эффективным является нейтрализация их лидеров, поскольку именно они выступают основной движущей силой и их главными идеологами.

Как показывает анализ деятельности различных молодежных экстремистских организаций, действующих на территории России, большое влияние на функционирование и направленность деятельности организации имеет лидер. В этой связи основным направлением противодействия молодежному экстремизму является установление и нейтрализация влияния лидеров неформальных организаций на окружение.

В литературе отмечается, что лидер – это участник группы, который спонтанно выдвигается на роль неофициального руководителя в условиях определенной, специфической и, как правило, достаточно значимой ситуации, чтобы обеспечить организацию совместной, коллективной деятельности людей для наиболее быстрого и успешного достижения общей цели. (8. Л.302)

Лидеру группы несовершеннолетних антиобщественной направленности присущи определенные черты. Так, лидер не всегда выдвигается группой на соответствующий «пост», а, как правило, спонтанно занимает лидерскую позицию с открытого или скрытого согласия группы. Он обладает организаторскими способностями и нередко имеет уголовное прошлое.

Лидер формирует взгляды группы, приверженность к определенным идеям, является примером для подражания. Такой человек, порой отличается особой жестокостью, расовой и религиозной нетерпимостью, предпринимает действия по сплочению членов группы; определяет порядок принятия новых членов в группу; создает материальную основу существования группы.

Характерной чертой этого лица, является его способность планировать и организовывать акции группы. Таким образом, в структуре межгрупповых и межличностных связей молодежи лидерство следует охарактеризовать отношениями доминирования и подчинения, обусловленными как действием общечеловеческих социально-психологических закономерностей, так и спецификой условий молодежных организаций, существованием неформальных норм и правил. (9. Л.147 155)

Одним из эффективных методов противодействия лидеру, является компротетация путем создания неприязненных отношений между ним и членами группы. Неприязненные отношения создаются путем моделирования конфликт-

ной ситуации между участниками группы и лидером, когда оглашаются сведения, порочащие лидера в глазах его окружения.

Разобщение группы снижает активность ее членов, уничтожает авторитет ее лидера. Тем самым, уменьшается вероятность групповых противоправных действий. В ряде случаев, в специальной литературе, даже рекомендуют прибегнуть к полной изоляции бывшего лидера для ускорения этого процесса разобщения. Однако, во всяком случае, недопустимо провоцировать совершение преступлений представителями молодежных экстремистских группировок, в том числе и в отношении друг друга.

Реализовать разобщение группы возможно посредством определенной тактической комбинации. Например, такой, как дискредитации лидера, компрометация его в глазах участников группы.

В этих целях необходимо создать неприязненные отношения между лидером и другими участниками группы, смоделировав конфликтную ситуацию, когда распространяются сведения, порочащие лидера, что способствует снижению его авторитета в группе.

Эффективно также привлечение лидера к уголовной ответственности. Наряду с этим, рациональным для разобщения группы несовершеннолетних антиобщественной направленности, может оказаться осуществление мер, исключающих возможность общения членов группы.

Этими мерами, в частности, могут являться: а) в отношении несовершеннолетних участников: направление члена группы в специальное учебно-воспитательное учреждение, в места лишения свободы в связи с отменой условного осуждения, принудительных мер воспитательного воздействия, применение к нему в период предварительного следствия меры пресечения в виде заключения под стражу; б) в отношении других участников: привлечение к уголовной ответственности, в том числе за совершение преступлений, не связанных с групповой преступной деятельностью. (10. Л. 61-65)

Таким образом, разобщение состоит в создании условий, исключающих либо существенно ограничивающих возможность общения и совместной деятельности членов группы. Цель разобщения может заключаться в том, чтобы создавались условия отсутствия у членов группы контактов. В этой связи, несовершеннолетние «разводятся» в разные учебные заведения или определяются на разные предприятия. С родителями несовершеннолетних проводятся беседы о необходимости ослабления контактов подростков друг с другом.

Меры разобщения носят в основном принудительный характер. К таковым относятся, в частности, замена наказания в виде условного осуждения лишением свободы и направление в специальные учебно-воспитательные учреждения закрытого типа для лиц, не достигших восемнадцатилетия. (11. Л.201)

Для применения этих мер требуется наличие правовых оснований.

Проведенное исследование позволяет предложить следующие выводы:

1. Эффективность профилактики (предупреждения) антиобщественного поведения групп несовершеннолетних прямо зависит от применяемой представителями заинтересованных государственных органов методики профилактики. Методика, представляет собой систему методов и средств, применяемых субъектом профилактического воздействия на основе знаний о том, как наиболее эффективно использовать данные средства и методы, оговоренные законом для достижения цели предупреждения совершения правонарушений конкретным лицом или категорией лиц. Особенностью индивидуальной профилактической деятельности в контексте предмета нашего исследования, является ее ориентирование на оказание профилактируемым лицам, прежде всего, помощи в трудовом устройстве, содействии в орга-

низации досуга, решении социальных проблем, что позволяет «оторвать» конкретно несовершеннолетнего от негативно влияющего на его поведение окружения.

2. Структурный анализ индивидуальной профилактики в отношении несовершеннолетних, входящих в состав групп антиобщественной направленности, позволяет представить ее в виде последовательных, взаимосвязанных этапов. Среди них: 1) выявление антиобщественных групп несовершеннолетних, от которых можно ожидать совершения преступлений, постановка их на профилактический учет; 2) наблюдение за этими лицами; 3) осуществление профилактического воздействия, разобщение группы; 4) снятие лиц с профилактического учета.

Наиболее содержательным этапом, является этап разобщения группы.

Источники:

1. Полтарыгин Р.В. Криминологические аспекты предупреждения правонарушений несовершеннолетних участников групп антиобщественной направленности сотрудниками подразделений по делам несовершеннолетних // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2012. № 1-2 С.273-278.
2. См.: Об основах системы профилактики правонарушений в Российской Федерации. ФЗ РФ от 23 июня 2016 г. № 182-ФЗ / Собрание законодательства РФ, 27.06.2016, № 26 (Часть I), ст. 3851.
3. См.: О полиции. Федеральный закон от 07 февраля 2011 № 3-ФЗ / Собрание законодательства РФ, 14 февраля 2011, № 7, ст. 900.
4. См.: Об утверждении Инструкции по организации деятельности подразделений по делам несовершеннолетних органов внутренних дел Российской Федерации. Приказ МВД России от 15 октября 2013 г. № 845 / Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти № 11. 2014. 17 марта.
5. См.: Холманский В.И., Стульнова Т.В. Как совершенствовать профилактический учет и индивидуальную профилактическую работу с отдельными категориями лиц в территориальных органах МВД России? // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2015. № 3 (67). С.39-45.
6. Собрание законодательства Российской Федерации от 28 июня 1999 г. № 26 ст. 3177.
7. См.: Мышляев Н.П., Портнов И.П., Савенков В.П. Индивидуально-профилактическое воздействие, осуществляемое участковыми инспекторами милиции. М., 1988. С.4.
8. См.: Парыгин Б.Д. Основы социально-психологической теории. М., 1971. С. 302.
9. Родионов А.А. Противодействие проявлениям молодежного экстремизма / Современные проблемы молодежного экстремизма в Российской Федерации: состояние и тенденции: Материалы круглого стола (25 октября 2007 г.). – М.: ВНИИ МВД России, 2008. С. 147-155.
10. Демковец О.В. Вайле С.П. Молодежные экстремистские группы как одна из основ возникновения и существования современных банд / Современные проблемы молодежного экстремизма в Российской Федерации: состояние и тенденции: Материалы круглого стола (25 октября 2007 г.). М.: ВНИИ МВД России, 2008. С.61-65.
11. См.: Беженцев А.А. Система профилактики правонарушений несовершеннолетних / Флинта. НОУ ВПО «МПСИ». Москва. 2012. С.201.

С.А. Жинкин
доктор юридических наук,
заведующий кафедрой теории и истории государства и права,
Кубанский государственный университет
С.Э. Григорьев
аспирант кафедры теории и истории государства и права,
Кубанский государственный университет

**ОПЫТ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ
В АСПЕКТЕ РЕАЛИЗАЦИИ ВОСПИТАТЕЛЬНОЙ ФУНКЦИИ ПРАВА
НА ПРИМЕРЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА СУБЪЕКТОВ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы осуществления государственной молодежной политики как важного направления реализации воспитательной функции права. Вопросы воспитания молодежи подверглись определенной регламентации в современном российском законодательстве. В то же время в регулировании соответствующих вопросов необходимы большая системность и взаимодополняемость федерального и регионального законодательства, более унифицированный подход к решению поставленных воспитательных задач.

Abstract. The article deals with the implementation of the state youth policy as an important direction of the educational function of the right. The issues of education of young people have been subject to certain regulations in the modern Russian legislation. At the same time, the regulation of the relevant issues requires a greater system and complementarity of Federal and regional legislation, a more unified approach to the solution of educational tasks.

Ключевые слова: воспитание, молодежь, функция.

Key words: education, youth, function.

В современной России на федеральном и региональном уровне важнейшее значение приобретает воспитание молодежи в рамках государственной молодежной политики. Оно играет огромную роль в формировании правовой культуры и в конечном счете в развитии правовой системы в целом.

Понимание роли воспитания молодежи в современных условиях закономерно привело к тому, что в ряде субъектов приняты законы о государственной молодежной политике. В этих законах, как это видно из их содержания, достаточно широко реализуется воспитательная функция права. Так, в некоторых соответствующих региональных законах воспитание молодежи даже выделено в отдельную главу[1].

Говоря о молодежной политике в контексте реализации воспитательной функции права, следует упомянуть, что, например, в Законе Краснодарского края от 04.03.1998г. №123-КЗ «О государственной молодежной политике в Краснодарском крае» в самой легальной дефиниции государственная молодежная политика прямо связывается с воспитанием: «государственная молодежная политика в Краснодарском крае – целенаправленная деятельность органов государственной власти, органов местного самоуправления с участием общественных объединений, иных организаций, граждан, реализуемая на основе взаимодействия с институтами гражданского общества, активного межведомственного взаимодействия, направленное на гражданско-патриотическое и духовно-нравственное воспитание молодежи, создание экономических, социальных, организационно-правовых условий для воспитания, обучения и развития молодых граждан»[2].

Интересно, но и не вполне корректно здесь то, что авторы Закона попытались в легальном определении «объять необъятное». Помимо общей растянутости дефиниции, в определение включены различные виды «взаимодействия», а также, помимо общественных объединений и государственных органов, выделены «иные организации», что нуждается в конкретизации. В то же время заслуживает поддержки разъяснение в Законе терминов «волонтерская (добровольческая) деятельность», «молодежное самоуправление», «студенческий трудовой отряд». Так, «студенческий трудовой отряд» определяется как «форма организации студентов (учащихся), целью деятельности которой является организация временной занятости обучающихся в профессиональных образовательных организациях и образовательных организациях высшего образования, изъявивших желание в свободное от учебы время работать в различных отраслях экономики»[2]. Однако думается, что в данном определении, помимо использования расплывчатого термина «профессиональные образовательные организации», нивелируется воспитательное значение студенческих трудовых отрядов, сводя их деятельность к обеспечению некой «временной занятости», что, несомненно, сужает их роль.

В других нормативных актах субъектов Российской Федерации определение молодежной политики прямо хоть и не связывается с воспитанием, но соотносится с правом. Так, в Законе Республики Татарстан от 19.10.1993г. №1983-ХII «О молодежи и государственной молодежной политике в Республике Татарстан» (с изменениями на 05.04.2017г.) государственная молодежная политика в Республике Татарстан определяется как «деятельность органов государственной власти Республики Татарстан, направленная на создание правовых, социально-экономических и организационных условий для социального развития молодежи, защиты ее прав и интересов»[3]. Внимания заслуживает используемый в Законе термин «инфраструктура для молодежи», определяемый как «система необходимых для реализации государственной молодежной политики объектов (зданий, строений, сооружений), а также организаций независимо от организационно-правовых форм и форм собственности, которые осуществляют деятельность по охране здоровья, образованию, воспитанию, оказанию психолого-педагогических, правовых, реабилитационных услуг, физическому, духовному и нравственному развитию молодых граждан, обеспечению их занятости и удовлетворению их общественных потребностей»[3].

В некоторых актах регионального уровня определение молодежной политики прямо связывается с правовой регламентацией, защитой прав и свобод, то есть с правом и реализацией его функций. Так, в Законе Красноярского края от 08.12.2006г. №20-5445 «О государственной молодежной политике Красноярского края» в определении «государственной молодежной политики» (почему-то данном в преамбуле) она трактуется как «система действий органов государственной власти края и иных государственных органов края, органов местного самоуправления края, направленных на приоритетное создание правовых, экономических и организационных условий, гарантий и стимулов для реализации молодыми гражданами конституционных прав с учетом специфических потребностей, присущих возрасту, а также для интеграции молодежи в систему общественных отношений для ее наиболее полной самореализации в интересах всего общества и с целью привлечения к решению актуальных проблем края»[1]. Для реализации воспитательной функции права важно и то, что в ряде региональных законов даются определения терминам, имеющим значение именно в контексте воспитания.

На реализацию воспитательной функции права указывают упоминаемые в соответствующих законах цели и задачи государственной молодежной политики. Так, в Законе Чувашской Республики от 15.11.2007г. №70 «О государственной

молодежной политике» сформулированы цели, обладающие существенным воспитательным потенциалом: «Основными целями государственной молодежной политики Чувашской Республики являются совершенствование правовых, социально-экономических и организационных условий для успешной самореализации молодежи, направленной на раскрытие ее потенциала для дальнейшего развития Чувашской Республики, а также содействие успешной интеграции молодежи в общество и повышению ее роли в жизни Чувашской Республики»[4].

В Законе Красноярского края от 08.12.2006г. №20-5445 «О государственной молодежной политике Красноярского края» сформулированные цели также имеют серьезный воспитательный и ценностный оттенок. Эти цели следующие:

А) сочетание государственных, общественных интересов и прав личности в формировании и реализации молодежной политики (на мой взгляд, это скорее является принципом);

Б) создание молодым гражданам равных стартовых условий для их наиболее полного включения в социально-экономическую, политическую и культурную жизнь общества;

В) содействие нравственному, интеллектуальному и физическому развитию молодежи;

Г) расширение социально значимых возможностей молодежи в ее интеграции в систему общественных отношений и достижения личного успеха;

Д) помощь молодым гражданам в решении их социальных проблем (полагая, это является скорее направлением, а не целью);

Е) содействие становлению активной гражданской позиции молодых граждан, их правовому воспитанию, воспитанию в духе патриотизма и уважения к истории и культуре Отечества и Красноярского края, предотвращение экстремистских проявлений в молодежной среде;

Ж) противодействие распространению в молодежной среде наркомании, алкоголизма, токсикомании и иных зависимостей, преступности и иных антисоциальных явлений[1].

Тем самым, одна из целей прямо связана с воспитанием, в том числе правовым, другие (в чем их воспитательная ценность) – с предотвращением антисоциальных явлений в молодежной среде. Важно и провозглашение в качестве целей ряда ценностных ориентиров – «равных стартовых условий», «расширения социально значимых возможностей», «достижения личного успеха». Думается, что настало время на федеральном уровне обобщить эти ориентиры с привлечением самих представителей молодежных организаций.

Требуют определенной унификации провозглашаемые в законодательстве принципы государственной молодежной политики. Так, в упомянутом уже Законе Чувашской Республики «О государственной молодежной политике» указаны в числе прочих и следующие принципы:

- уважение личности каждого молодого гражданина;
- поддержка деятельности молодежных и детских объединений;
- ответственность молодежи за реализацию своих конституционных прав и обязанностей в сферах государственной и общественной жизни;
- приоритетность государственной поддержки социально незащищенных молодых граждан;
- укрепление механизмов правового регулирования и единства государственной молодежной политики на республиканском и муниципальном уровнях;
- развитие государственно-частного партнерства и взаимодействия с социальными институтами[4].

В Законе Республики Татарстан от 19.10.1993г. №1983-ХII «О молодежи и государственной молодежной политике в Республике Татарстан» выделены следующие принципы:

- приоритета государственной поддержки молодых граждан на этапе социального, культурного, духовного, физического становления, получения образования, включения в социально-профессиональную деятельность, создания семьи, реализации общественно значимых инициатив;

- дифференцированности и адресности оказываемой государственной поддержки;

- координации деятельности органов государственной власти Республики Татарстан, органов местного самоуправления Республики Татарстан, физических и юридических лиц в реализации государственной молодежной политики в Республике Татарстан;

- системного, комплексного подхода к реализации молодежной политики, предусматривающего объединение усилий различных социальных институтов[3].

В то же время с технико-юридических позиций не вполне удачными представляются обороты «приоритета государственной поддержки» и «физические и юридические лица» в соответствующем контексте. Во-первых, приоритет должен быть по отношению к чему-либо, а из смысла Закона непонятно, по отношению к чему. Во-вторых, представляется неверным противопоставление государственных органов, органов местного самоуправления и юридических лиц, в том числе в контексте молодежной политики.

В Законе Краснодарского края от 04.03.1998г. №123-КЗ «О государственной молодежной политике в Краснодарском крае» сформулирован целый ряд принципов:

- А) обеспечения прав и свобод молодых граждан, гарантированных Конституцией РФ;

- Б) признания интересов и потребностей молодежи как особой социальной группы и сбалансированности ее законных интересов и прав с интересами и правами других социальных групп и общества в целом;

- В) создания экономических, социальных, правовых условий для духовно-нравственного, физического развития, профессиональной подготовки молодежи и реализации способностей молодых граждан;

- Г) привлечения молодых граждан к непосредственному участию в общественно-политической жизни края, формированию государственной молодежной политики и реализации соответствующих программ, касающихся решения молодежных проблем, а также проблем социального и экономического развития края;

- Д) поддержки социально значимых инициатив молодых граждан, молодежных и детских общественных объединений;

- Е) обеспечения преемственности поколений в процессе духовно-нравственного, гражданско-патриотического и физического воспитания молодежи;

- Ж) системности и комплексности в решении молодежных проблем;

- З) координации деятельности всех государственных органов с социальными институтами, участвующими в реализации государственной молодежной политики[2].

Не может не вызывать интереса провозглашение такого принципа, как «обеспечение преемственности поколений», а также выделение, помимо духовно-нравственного и патриотического, еще и физического воспитания молодежи.

Достаточно развернуто изложены принципы и в Законе Красноярского края «О государственной молодежной политике Красноярского края». Они следующие:

- А) законности;
 - Б) уважения личности каждого молодого гражданина;
 - В) признания интересов и потребностей молодежи как особой социальной группы и сбалансированности ее законных интересов и прав с интересами и правами других социальных групп и общества в целом;
 - Г) привлечения молодых граждан к непосредственному участию в формировании и реализации проектов в сфере молодежной политики;
 - Д) гласности мер по осуществлению молодежной политики, учета интересов всех групп молодежи;
 - Е) взаимодействия (в том числе межотраслевого) органов государственной власти края, иных государственных органов края, органов местного самоуправления, институтов гражданского общества и бизнеса при осуществлении проектов в сфере молодежной политики;
 - Ж) приоритета общественных инициатив по сравнению с соответствующей деятельностью органов государственной власти края, иных государственных органов края, органов местного самоуправления, краевых государственных и муниципальных учреждений при реализации мероприятий и программ, касающихся молодежи, при прочих равных условиях;
- З) приоритета конкурсного механизма реализации проектов и отдельных мероприятий по осуществлению молодежной политики[1].

В то же время по содержанию указанных принципов хотелось бы сделать некоторые замечания. Во-первых, вызывает возражения противопоставление «органов государственной власти» и «иных государственных органов», поскольку любой государственный орган является носителем тех или иных властных полномочий. Во-вторых, бизнес тоже можно отнести к институтам гражданского общества, а они в Законе разграничены. В-третьих, не вполне понятен принцип «приоритета общественных инициатив по сравнению с деятельностью государственных органов», да еще и «при прочих равных условиях».

Перейдем к выделению и характеристике основных направлений государственной молодежной политики, многие из которых, несомненно, связаны с реализацией воспитательной функции права.

Так, значимым направлением воспитания молодежи в контексте реализации воспитательной функции является, на мой взгляд, упоминающаяся в ряде законов «профилактика негативных явлений в молодежной среде». Так, в Законе Чувашской Республики к мерам такой профилактики отнесены:

- профилактика алкоголизма и наркомании;
- адресная воспитательная работа с молодыми гражданами, состоящими на учете в комиссиях по делам несовершеннолетних по формированию навыков ведения здорового образа жизни;
- создание условий для деятельности государственных организаций, безвозмездно оказывающих психологическую и иную помощь по социальной адаптации молодым гражданам;
- реализация мероприятий, направленных на профилактику и предупреждение разжигания расовой, социальной, национальной и религиозной розни;
- реализация мероприятий, направленных на формирование культуры семейных отношений в молодежной среде;
- размещение в СМИ сведений о мероприятиях, пропагандирующих ценности семейной жизни;

- обеспечение доступности для молодежи объектов культуры, спорта и отдыха, создание условий для реализации творческого и спортивного потенциала, культурного роста молодых граждан[4]. Профилактика негативных проявлений в молодежной среде выделена и в аналогичном Законе Красноярского края, о котором уже упоминалось[1].

В упомянутом уже Законе Республики Татарстан направления реализации молодежной политики совмещены с ее формами, что вызывает некоторые возражения с позиций требований юридической техники. Тем не менее, выделены следующие направления и формы:

- государственная поддержка молодых граждан в сфере образования, воспитания и развития, в том числе осуществление системы мер по повышению правовой культуры молодых граждан, внедрение в систему образования материалов и технологий, направленных на воспитание подрастающего поколения в духе гражданской солидарности и толерантности, осуществление мер, способствующих профессиональному развитию молодежи, становлению у молодых людей положительной трудовой мотивации, высокой деловой активности, успешному владению основными принципами профессионализации, навыками эффективного поведения на рынке труда, разработку и реализацию мер по поддержке и развитию организованных форм добровольчества;

- содействие молодежи в области охраны здоровья, профилактики социально-негативных явлений, формирования здорового образа жизни;

- содействие обеспечению экономической самостоятельности молодых граждан и реализации их трудовых прав;

- формирование морально-нравственных ценностей, патриотизма и гражданской культуры молодежи (в том числе противодействие распространению идей экстремизма, социальной, национальной и религиозной нетерпимости);

- государственная поддержка молодых семей;

- поддержка общественно значимых инициатив молодежи, молодежных и детских общественных объединений, которая включает реализацию мер по поддержке общественных инициатив молодых граждан и молодежных общественных объединений по созданию условий для реализации созидательной активности, потенциала молодых граждан и добровольческой деятельности во всех сферах общественной жизни;

- государственная поддержка молодежных и детских общественных объединений[3].

Тем самым, в качестве направления фактически указано трудовое воспитание, хотя прямо оно не называется. Однако термины «осуществление мер, способствующих профессиональному развитию молодежи, становлению у молодых людей положительной трудовой мотивации, высокой деловой активности, успешному владению основными принципами профессионализации, навыками эффективного поведения на рынке труда» говорят сами за себя и, на мой взгляд, заслуживают дальнейшей разработки. Заслуживают внимания и используемые термины «гражданская солидарность», «гражданская культура», «созидательная активность».

На основании вышеизложенного, законодательство субъектов Российской Федерации о государственной молодежной политике, хотя и несет существенный воспитательный потенциал, но нуждается в систематизации и унификации не только в содержательном плане, но и в формально-техническом. Региональным законодателям необходимо устранить целый ряд нарушений юридической техники, присутствующих в соответствующих нормативных актах, а также обеспечить большую согласованность соответствующих предписаний на федеральном и ре-

гиональном уровнях и более полное освещение соответствующих вопросов в законодательстве субъектов Российской Федерации.

Источники:

1. Закон Красноярского края от 08.12.2006г. №20-5445 «О государственной молодежной политике Красноярского края» // <http://docs.cntd.ru/document/985009870>
2. Закон Краснодарского края от 04.03.1998г. №123-КЗ «О государственной молодежной политике в Краснодарском крае» // <http://docs.cntd.ru/document/461601089>
3. Закон Республики Татарстан от 19.10.1993г. №1983-ХІІ «О молодежи и государственной молодежной политике в Республике Татарстан» (с изменениями на 05.04.2017г.) // <http://docs.cntd.ru/document/917000266>
4. Закон Чувашской Республики от 15.11.2007г. №70 «О государственной молодежной политике» // <http://docs.cntd.ru/document/424074533>

А. С. Кулембаева

докторант ПГУ им. С. Торайгырова,
Казахстан

И. Н. Шамрай

канд. экон. наук, доцент,
Кубанский социально-экономический институт

НАУЧНЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Аннотация. В данной статье рассмотрены основные подходы к определению интеллектуальной собственности. Развитие научных подходов в определении исследуемой категории, способствуют не только вовлечению интеллектуальной собственности в хозяйственный оборот, но и повышению конкурентоспособности страны.

Annotation. The main approaches to definition of intellectual property are considered in this article. Development of scientific approaches in determination of the studied category, promote not only involvement of intellectual property in economic circulation, but also increase in competitiveness of the country.

Ключевые слова. интеллектуальная собственность, правовой подход, экономико-правовой подход и системный подход в определении интеллектуальной собственности

Keywords. Intellectual property, legal approach, economical and legal approach and system approach in definition of intellectual property

Отношение к интеллектуальной собственности как к одной из наиболее общественно значимых экономических категорий еще не стало нормой для Республики Казахстан.

Именно теоретические и методологические основы интеллектуальной собственности подлежат дальнейшему исследованию.

Основной проблематикой, наиболее активно разрабатываемой в современной экономической литературе в настоящее время, является: определение прав собственности на результаты интеллектуальной деятельности созданной за счет бюджетных средств, вовлечение объектов интеллектуальной собственности в хозяйственный оборот, вопросы трансфера и коммерциализации объектов интеллектуальной собственности, а также дальнейшего развития нормативно-правового обеспечения и совершенствование защитных функций для объектов интеллектуальной собственности.

Несмотря на появление новых вопросов в исследовании объектов интеллектуальной собственности, юридический подход в определении интеллектуаль-

ной собственности ограничивает определение данной категории, выявляя лишь ее юридические стороны.

Рассматривая подходы к определению интеллектуальной собственности, выявляющих теоретические аспекты интеллектуальной собственности, раскроем экономический подход к определению данной категории.

Отметим, что именно экономический подход к определению интеллектуальной собственности один из наименее изученных сторон данной категории.

В таблице 1 показаны представители экономического подхода к определению сущности интеллектуальной собственности, исследованные нами.

Таблица 1 – **Экономический подход к определению интеллектуальной собственности**

Представители	Содержание определений категории «интеллектуальная собственность»
О. В. Катихина	Интеллектуальная собственность как экономическая категория - это система отношений по поводу присвоения средств и результатов интеллектуальной деятельности, выраженных и воплощенных в объективной форме.
Т. И. Волкова	Интеллектуальная собственность представляет собой отношения присвоения особых объектов – средств и результатов интеллектуального труда. В отличие от вещественной собственности интеллектуальная собственность означает также особые отношения присвоения, обусловленные свойствами знания (его неисчерпаемость, неуничтожимость и т. д.)
Р. К. Мазитова, А. Ш. Хасанова	Интеллектуальная собственность трактуется как самостоятельная экономическая категория, проявляющаяся в структурах распределения, обмена, потребления интеллектуального продукта и занимающая определенное место в системе производственных отношений.
А. А. Рамазанов	Интеллектуальная собственность – главный стратегический ресурс, обеспечивающий конкурентоспособность национальной экономики

Перед тем как рассмотреть экономическое содержание интеллектуальной собственности, по мнению Н. А. Уразбаевой, необходимо выдвинуть три базисные предпосылки:

1) экономические отношения, складывающиеся в интеллектуальной сфере деятельности, являются составной частью общей системы отношений собственности;

2) отношения интеллектуальной собственности есть не просто произвольно взятые отношения, а, прежде всего, отношения присвоения объектов интеллектуальной собственности;

3) сущностно-субстанциональные признаки интеллектуальной собственности детерминированы спецификой ее объектов [1].

Чтобы определить значение интеллектуальной собственности как экономической категории, как своеобразного института в национальной экономике, остановимся, прежде всего, на определении интеллектуальной собственности в научных трудах отечественных и зарубежных ученых-экономистов, которые рассматривают сущностные основы собственности исходя из собственно изученного материала и определяют данную категорию как экономическую как таковой.

Согласно марксистской теории, собственность надо рассматривать как исторически определенную форму присвоения материальных благ. К. Маркс считал, что собственность есть форма отношений между людьми по поводу - владения - распоряжения использования – присвоения средств производства [2].

В соответствии с ней объектами отношений собственности выступают факторы производства и продукты труда, которые и свою очередь являются предметами материального мира.

Именно такое рассмотрение собственности как экономической категории закрепилось в учебных изданиях по экономической теории отечественных [3] и российских авторов [4, 5]. Базисными отношениями присвоения выступают также и в работах других исследователей [6, с. 15; 7, с. 5].

Подобное определение интеллектуальной собственности в данном экономическом направлении предлагают и ряд других отечественных и зарубежных авторов.

Например, Т.И Волкова, считает, «...что также как вещественная собственность, интеллектуальная представляет собой отношения присвоения особых объектов – средств и результатов интеллектуального труда. В отличие от вещественной собственности интеллектуальная собственность означает также особые отношения присвоения, обусловленные свойствами знания (его неисчерпаемость, неуничтожимость и т. д.)» [8].

Помимо экономического обоснования интеллектуальной собственности широкое распространение получили и другие ее трактовки, определяющие роль данной категории в экономических отношениях процесса трансфера и коммерциализации интеллектуальной собственности.

Так, интеллектуальная собственность, по мнению А. Рамазанова, становится главным стратегическим ресурсом, обеспечивающим конкурентоспособность национальной экономики. А. Рамазанов подчеркивает, что «интеллектуальная собственность является ключом к богатству» [38].

Ряд других экономистов рассматривают определение экономической сущности интеллектуальной собственности с позиции конкурирующих отношений между субъектами рынка интеллектуальной собственности. В этой связи интересен подход К. И. Плетнева, В. П. Фетисова, выдвигающие теорию того, что в экономическом аспекте интеллектуальная собственность предрасположена определять важнейшую роль в обеспечении конкуренции как соперничества между субъектами рыночной экономики, ведущего к ее развитию в целом [9].

Преимуществами данных трактовок, по нашему мнению является то, что они рассматривают сущностное содержание интеллектуальной собственности не только в микроэкономическом, но и в макроэкономическом аспекте, выдвигая ее стратегическое значение в развитии экономики страны, что в конечном итоге, по нашему мнению, способствует повышению научно-интеллектуального потенциала республики в целом и переходу экономики республики из сырьевой в научно-направленную, что также повысит конкурентоспособность нашей страны.

В этой связи отечественные ученые-экономисты Е. Б. Жатканбаев и Г. Т. Куренкова отмечают, что «Основным богатством Казахстана, способным обеспечить долгосрочные эффекты и занять достойное место в мировой экономике, должен стать научно-интеллектуальный потенциал страны» [10].

Для более сущностного рассмотрения далеко неполного списка аспектов, определяющих интеллектуальную собственность как экономическую категорию, дополним наше теоретическое исследование еще одним не менее важным направлением. Направление к исследованию сущности и экономического содержания

интеллектуальной собственности имеет под собой также и экономико-правовой, экономико-юридический подход.

Рассматривая данный подход необходимо уточнить, что в общем виде категория «интеллектуальная собственность» включает в себя как правовые отношения по всей цепочке реализации прав собственности в хозяйственном обороте, так и экономические отношения, определяющие данную категорию как один из важнейших элементов на пути повышения конкурентоспособности республики.

На сегодняшний день ученые из различных сфер науки не пришли к единому подходу к определению данной категории, способному в полной мере определить все краеугольные аспекты интеллектуальной собственности.

В отечественных экономических и правовых источниках литературы появляются определения интеллектуальной собственности, которые рассматривают ее содержание как экономико-правовой категории.

Экономико-правовой подход в определении интеллектуальной собственности сделал Б. Претнар, дав следующую трактовку исследуемой нами категории: «Интеллектуальная собственность - область права, имеющая дело с полезностью, применимостью, приобретением, принуждением и предотвращением злоупотребления частными юридическими правами в некоторых формах интеллектуальных творений в промышленных, научных, литературных, и артистических областях, а также в некоторых формах идентификации предпринимательской деятельности, с целью их экономического использования в конкурентной предпринимательской деятельности в производстве, коммерции и торговле» [11].

Подобные трактовки в рамках экономико-правового подхода в рассмотрении интеллектуальной собственности встречаются и среди казахстанских экономистов. Так М. М. Таугиева трактует интеллектуальную собственность как «...собственность на результаты интеллектуальной деятельности, интеллектуальный продукт, входящий в совокупность объектов авторского и изобретательского права» [12].

По нашему мнению, эти определения интеллектуальной собственности подчеркивают ее главную определяющую особенность – постоянную подверженность влиянию правовых отношений. Ведь без юридического заключения отношений интеллектуальной собственности невозможно свободно осуществить коммерциализацию объектов интеллектуальной собственности и соответственно грамотно включить ее в хозяйственный оборот.

Однако необходимо отметить, что «экономическое и юридическое содержание отношений и прав собственности тесно взаимосвязаны между собой, но, тем не менее, не являются зеркальным отражением друг друга [13].

Таким образом, интеллектуальная собственность – это обязательно оформленные права на результаты интеллектуальной деятельности. Только после должного оформления юридических прав возникает интеллектуальная собственность, которую можно вводить в хозяйственный оборот, то есть коммерциализовать. Право собственности обеспечивают своему обладателю, прежде всего, юридическую возможность права владения имуществом, совершения допускаемых законом сделок и других действия в отношении интеллектуальной собственности.

В дополнение к существующим в научно-исследовательских материалах отечественных и зарубежных авторов, а также в современной нормативно-правовой литературе, официальных документах, сформировались, на наш взгляд, несколько подходов к определению интеллектуальной собственности, как одно из важнейших категорий на пути повышения конкурентоспособности любого государства: правовой, экономической, экономико-правовой и системный.

Научные подходы к определению интеллектуальной собственности представлены на рисунке 1.

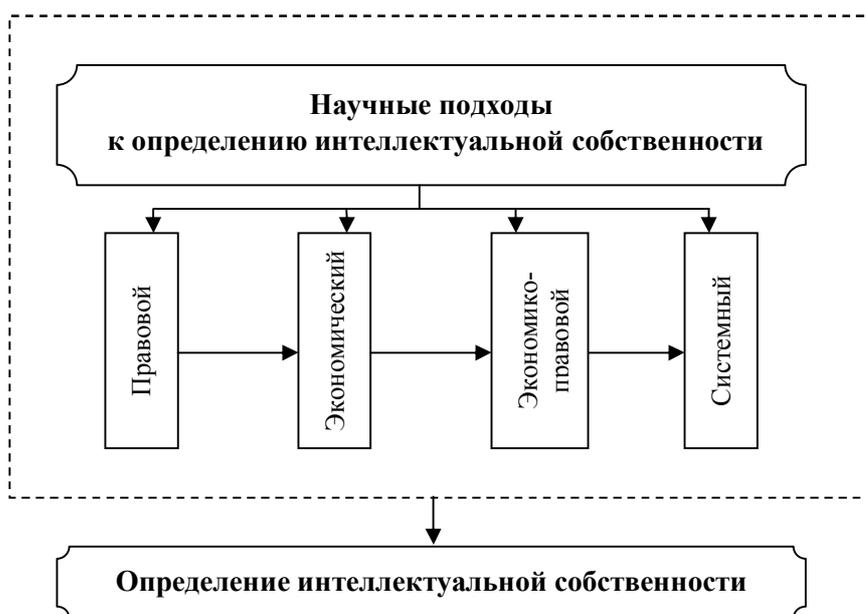


Рисунок 1 - Научные подходы к определению интеллектуальной собственности

*Примечание - Составлено авторами на основе научных трудов Харисова Р. М. Авторами добавлен системный подход к рассмотрению интеллектуальной собственности

В системном подходе, по нашему мнению, могут быть рассмотрены социально-экономически, правовой, философский и торгово-коммерческий подходы.

Предваряя исследование в данном системном определении, необходимо отметить, что именно системный анализ данной многогранной категории, позволит сделать попытку дать наиболее полное и современное определение интеллектуальной собственности.

Социально-экономическое обоснование категории интеллектуальной собственности представлено в научных трудах казахстанского ученого-экономиста Н.А. Уразбаевой.

По ее определению «Интеллектуальная собственность выражает совокупность социально-экономических и юридических отношений по поводу владения, распоряжения и использования результатов и средств интеллектуального труда» [14].

Данное определение интеллектуальной собственности дополнительно свидетельствует о том, что созрела необходимость в разработке системного подхода к определению интеллектуальной собственности, имеющей не только экономико-правовое, но и социальное содержание.

Немаловажное значение в раскрытии системного подхода в определении интеллектуальной собственности является и философская ее трактовка. Так, А. Н. Орехова, Н. К. Оконская рассматривают и определяют данную категорию как «...вершину собственности на рабочую силу, позволяющая подняться над животным уровнем затраты мозга, нервов, мускулов до собственно творческих человеческих способностей [15].

В научной литературе зарубежных авторов встречается также торгово-коммерческое определение интеллектуальной собственности. В разрезе данного подхода интеллектуальная собственность исследуется и определяется не только

как собственность, а как категорию, имеющую под собой информативную основу. Данный подход способствует выразить свойственную интеллектуальной собственности торговую и коммерческую стоимость из основной творческой идеи [16].

Интеллектуальные выгоды ученых состоят в получении идей в ходе взаимодействия с предприятиями для дальнейших совместных проектов и дальнейших исследований, обмена знаниями, поддержания и повышения академической репутации ученого. Экономические выгоды включают использование производственных мощностей, обеспечение исследовательского материала, финансовые ресурсы [17].

На основе приведенной в данной статье попытки дать единое определение такой многогранной категории как интеллектуальная собственность, необходимо сделать вывод о том, что данная категория – это емкое понятие, требующее системного подхода к ее исследованию. Однако, объединить все подходы в один и предложить какое-то универсальное определение интеллектуальной собственности вряд ли удастся нам возможным.

Источники:

- 1 Уразбаева Н. А. Интеллектуальная собственность в индустриально-инновационной сфере Республики Казахстан: механизмы формирования и совершенствования. - Алматы: Казак университеті, 2007. – 336 с. (стр. 72-73)
- 2 Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2 - е изд. Т.46.Ч. 1, с. 49
- 3 Курс экономической теории: Учебное пособие/ Под общ. ред. проф. М. Н. Чепурина, доц. Е. А. Кисилева. - Алматы: Университет «Кайнар», 1994. - 480 с.
- 4 Теоретическая экономика. Политэкономия/ Под. Ред Т. П. Журавлевой, Н. Н. Мельчиковой. – М. Банки и биржи, Юнити, 1997. - 242 с.
- 5 Экономическая теория: Учебник/ Под. ред. М. П. Николаевой. – М.: «Проспект», 1998. – 448 с.
- 6 Моль А. Социодинамика культуры. - М. : Прогресс, 1973. - 406 с.
- 7 Полуденный Ю. А. Новая собственность. - М.: Прометей, 1990. - 116 с.
- 8 Волкова Т. И. Интеллектуальная собственность в науке как система отношений и совокупность прав. – Государственное регулирование региональных рыночных процессов / Под. ред. В. И. Татаркина. – Екатеринбург : ИЭ УрО РАН, 2002 - с. 114-123
- 9 Плетнев К. И., Фетисов В. П. Экономические и правовые основы интеллектуальной собственности: Учебное пособие. – М. : Изд-во РАГС, 2008. – 116 с.
- 10 Жатканбаев Е. Б. Угрозы национальным интересам Казахстана. - Алматы: Казак Университеті, 2004. – 36 с.
- 11 Pretnar, Wojan. Intelktualna lastina v sodobni konkurenci in polsovanju: pravne osnove, ekonomska analiza in podjetniski cilji. – Ljubljana : GV Založba, 2002. - p. 122
- 12 Татиева М. М. Интеллектуальная собственность в системе рыночных отношений: механизм использования и оценки: автореферат диссертации на соискание ученой степени канд. экон. Наук. - Алматы, 2007. - с. 7-8
- 13 Дежина И., Леонов И. Экономико-правовое обеспечение коммерциализации интеллектуальной собственности в России // Вопросы экономики. – 2003. - №10. - С. 66-76.
- 14 Уразбаева Н. А. Интеллектуальная собственность в индустриально-инновационной сфере Республики Казахстан: механизмы формирования и совершенствования. – Алматы: Казак университеті, 2007. – 93 с.
- 15 Оконская Н. К. Интеллектуальная собственность: социально-философское обоснование. Пермь : Перм. гос. техн. Университет, 1998. - 4 с.
- 16 Фест Х. Экономическое обоснование защиты интеллектуальной собственности и ее поддержка. Право интеллектуальной собственности и государственное финансирование исследований в России // Материалы семинара. 22 – 23 октября. - Обнинск, 1996. - 121 с.
- 17 Алибекова Г. Ж. Формирование и развитие национальной системы коммерциализации научных разработок в Республике Казахстане: диссертация на соискание степени доктора философии (PhD). - Алматы, 2016. - 22 с.

В.В. Морозова
магистрант 3 курса, направление подготовки: 40.04.01 «Юриспруденция»,
ЧОУ ВО ЮИМ г. Краснодар
Н. Л. Улаева
к.ю.н., доцент кафедры гражданского,
предпринимательского и международного частного права,
ЧОУ ВО ЮИМ г. Краснодар

ОСОБЕННОСТИ НОТАРИАЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА ПРИ НАСЛЕДОВАНИИ ОТДЕЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Аннотация. В данной статье рассматриваются вопросы особенностей наследования отдельных объектов интеллектуальной собственности как результата соответствующей интеллектуальной деятельности. Проанализировано законодательство, сделаны выводы. Анализу подвергаются правила наследования исключительных прав, имеющих имущественный характер и принадлежащих патентообладателю, а также другие права, которые принадлежат автору и связаны с обеспечением интересов наследников. Пошагово рассмотрены действия со стороны нотариуса, необходимые для получения наследниками свидетельства о праве на наследство. Наиболее глобальная проблема института наследования интеллектуальных прав – это электронный документооборот. Многие наследники не имеют возможности пойти и подать документы на государственную регистрацию результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации. На основании этого, предложено упростить подачу документов в электронном варианте для регистрации имущественных прав на результаты интеллектуальной деятельности.

Annotation. In this article are considered a question of features of inheritance of separate intellectual property items as result of the related intellectual activity. The legislation is analysed, conclusions are drawn. Rules of inheritance of the exclusive rights having, property character and belonging to the patent holder are exposed to the analysis and also other rights which belong to the author and are connected with ensuring interests of successors. Actions from the notary are step by step considered, necessary for obtaining by successors the certificate on the right for inheritance. The most global problem of institute of inheritance of the intellectual rights is an electronic document flow. Many successors have no opportunity to go and submit documents for the state registration of results of intellectual activity and means of individualization. On the basis of it, it is offered to simplify submission of documents in electronic option for registration of property rights for results of intellectual activity.

Ключевые слова: интеллектуальная деятельность, исключительное право, патент, электронный документооборот, наследство.

Key words: intellectual activity, sole power, patent, electronic document circulation, inheritance.

Самый важный и самый сложный вопрос наследования интеллектуальных прав состоит в выяснении того, входят ли интеллектуальные права в состав наследства. Ответ надо искать в ст. 1112 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ) «Наследство»: «В состав наследства входят принадлежавшие наследодателю на день открытия наследства вещи, иное имущество, в том числе имущественные права и обязанности. Не входят в состав наследства права и обязанности, неразрывно связанные с личностью наследодателя, в частности право на алименты, право на возмещение вреда, причиненного жизни или здоровью гражд-

данина, а также права и обязанности, переход которых в порядке наследования не допускается настоящим Кодексом или другими законами. Не входят в состав наследства личные неимущественные права и другие нематериальные блага» [1]. Таким образом, из данной нормы следует, что в состав наследства входят вещи и имущественные права.

Результаты интеллектуальной деятельности, конечно, обычно воплощаются в вещах - материальных носителях, содержащих результаты интеллектуальной деятельности: картина, рукопись, тираж изданной книги, мастер-копия кинофильма, механизм, в котором воплощено изобретение, и т.п. Все подобные вещи (материальные носители), конечно, переходят по наследству по общим правилам раздела V ГК РФ. При этом в соответствии со ст. 1227 ГК РФ переход права собственности на вещь не влечет перехода (наследования) интеллектуальных прав на результат интеллектуальной собственности, выраженный в этой вещи. Из этой нормы следует, что независимо от того, кто будет наследовать эту вещь, наследование интеллектуальных прав на результат интеллектуальной собственности, в ней воплощенный, может иметь или не иметь места, а если интеллектуальные права наследуются, то они могут наследоваться не целиком, а частично, причем их наследником не обязательно будет лицо, унаследовавшее эту вещь [2].

При принятии четвертой части ГК законодатель мог решить в ней вопросы, касающиеся наследования интеллектуальных прав, указав при этом на неприменимость к их наследованию норм раздела V ГК «Наследственное право». Этого не было сделано, хотя некоторые вопросы, относящиеся к наследованию исключительных прав, включены в раздел VII четвертой части ГК. Таким образом, в настоящее время вопросы наследования интеллектуальных прав регулируются нормами как раздела V, так и раздела VII ГК. При этом, исходя из того, что раздел V называется «Наследственное право», следует считать, что содержащиеся в нем нормы являются общими, а нормы раздела VII – специальными.

Часть 1 ст. 1112 ГК РФ прямо указывает на то, что в состав наследства входят имущественные права. Это общее правило. Оно может быть сформулировано следующим образом: в состав наследства входят любые имущественные права, за исключением тех, которые указаны в части 2 ст. 1112 ГК РФ. Таким образом, если мы убедимся, что то или иное право, входящее в состав интеллектуальных прав, является имущественным, то применяется презумпция (общее исходное положение) о том, что такое право наследуется. При этом к имущественным правам относятся права как исключительные, так и неискключительные, то есть обязательственные права. Эта точка зрения широко поддерживается в литературе, в частности, А.А.Рубановым и Ю.К.Толстым [3]. Нельзя, однако, не отметить, что по этому вопросу было высказано и иное мнение: «Специальный режим установлен для наследования исключительных прав. В ч. 1 комментируемой статьи ст. 1112 ГК РФ они не упоминаются» [4]. Такое мнение, во-первых, не совсем ясно: если исключительные права в тексте закона не упоминаются, то это еще не значит, что они не охватываются смыслом нормы закона. Во-вторых, ныне это мнение прямо опровергнуто ст. 1241 ГК РФ, а в отношении авторских произведений - ст. 1283 ГК РФ.

В 2018 году законодатель существенно обновил ряд требований относительно интеллектуальной собственности и соответственно правила наследования исключительных прав. В современном мире все чаще и чаще в наследственную массу входит исключительное право на объект интеллектуальной собственности. Интеллектуальная собственность считается «творческим процессом» и воплощается в жизнь посредством соответствующих результатов интеллектуальной деятельности и приравненных к ним средств индивидуализации юридических

лиц, товаров, услуг, работ, которым предоставляется правовая охрана. Следует учитывать, что к результатам интеллектуальной деятельности относятся: 1) произведения науки, литературы и искусства; 2) программы для электронных вычислительных машин (программы для ЭВМ); 3) базы данных; 4) исполнения; 5) фонограммы; 6) сообщение в эфир или по кабелю радио- или телепередач (вещание организаций эфирного или кабельного вещания); 7) изобретения; 8) полезные модели; 9) промышленные образцы; 10) селекционные достижения; 11) топологии интегральных микросхем; 12) секреты производства (ноу-хау); 13) фирменные наименования; 14) товарные знаки и знаки обслуживания; 15) наименования мест происхождения товаров; 16) коммерческие обозначения. Не относится к результатам интеллектуальной деятельности и соответственно не может входить в состав наследственной массы: открытия, рационализаторские предложения, формулы, методы измерения и испытания, методы и приемы трудовых действий, методы управления производством, рецепты, системы обработки информации, экономические прогнозы, экспериментальные образцы, математические методы и модели, лабораторные технологии.

Но прежде, поговорим о том, какие права не переходят по наследству:

- личные неимущественные (наследник не может считаться автором произведения наследодателя);

- на имя (наследник не имеет никаких прав, в вопросе связанным с тем, будет ли произведение наследодателя публиковаться под его настоящим именем либо псевдонимом, либо вовсе анонимно);

- на целостность и неприкосновенность произведения (наследник не имеет права, менять произведение, оно должно быть в том первоначальном виде, в каком его создал автор-наследодатель, например, нельзя менять текстовку и наименование произведения, также изменение жанра произведения, то есть переработка).

Выше названные «ограничения» обуславливаются тем, что даже после смерти наследодателя (автора) его произведения полностью будут содержать только его мысли, ведь в большинстве случаев авторские произведения содержат мораль и знания человека, который их написал. Однако, в некоторых случаях, наследники вправе осуществлять некую защиту указанных прав.

Исключительное право имеющее, имущественный характер и принадлежащее патентообладателю передается по наследству. По наследству передаются и другие права, которые принадлежат автору и связаны с обеспечением интересов наследников, на подачу заявки, на выдачу патента и на получение вознаграждения или компенсации. В частности патент - это документ, выдаваемый Министерством науки и высшего образования Российской Федерации (Роспатент)[5], удостоверяющий приоритет, авторство и исключительное право патентообладателя на изобретение, полезную модель или промышленный образец.

Патентообладатель может завещать свои права. В ст.1363 ГК РФ установлены сроки действия: 20 лет - для изобретений; десять лет - для полезных моделей; 15 лет - для промышленных образцов, с даты первоначальной подачи заявки на выдачу патента. Срок может быть продлен на пять лет. Патентообладатель должен осуществлять поддержку патента, уплачивать необходимые платежи, если уклонятся от уплаты действие патента прекратиться еще до его истечения.

Если наследодатель при жизни зарегистрировал свои права и никому их не передал, то наследники предъявляют нотариусу патент. Нотариус определяет: а) требуется ли государственная регистрация исключительных прав, б) либо не требуется государственная регистрация права на получение патента.

Для выдачи свидетельства о праве на наследство нотариусу необходима справка Федерального института промышленной собственности (ФИПС), дейст-

вующего на основании Постановления Правительства РФ от 19.09.1997 № 1203 «О Российском агентстве по патентам и товарным знакам и подведомственных ему организациях», свидетельствующая о том, что наследодатель является автором изобретений, либо подана соответствующая заявка на выдачу патента на изобретение, по которой делопроизводство не завершено и патент не выдан[6]. Нотариус по заявлению наследника делает запрос, о предоставлении необходимой информации, относящийся к патентным правам (образец, пример находится на сайте ФИПС). Запрос платный, поэтому наследнику необходимо оплатить пошлину и приложить к запросу квитанцию. Справка выдается на основании сведений из Государственных реестров, ведение которых предусмотрено Постановлением Правительства РФ от 21.03.2012 № 218 «О Федеральной службе по интеллектуальной собственности» (вместе с «Положением о Федеральной службе по интеллектуальной собственности»)[7]. Без указанной выше справки нотариус не имеет права выдать свидетельство о праве на наследство.

При выдаче свидетельства о праве на наследство на исключительное право, основанное на патенте, нотариус обязан, прежде всего, учитывать, что согласно ст. 1365 ГК РФ, патентообладатель имеет право заключить договор об отчуждении исключительного права на изобретение, полезную модель или промышленный образец[8].

В свидетельстве о праве на наследство необходимо сослаться на заявку с указанием ее номера, даты подачи, наименования органа, в который она подана, наименование изобретения, а также сумм уплаченных пошлин за подачу заявки[9].

Действие патента, которое было прекращено в связи с тем, что пошлина за поддержание патента в силе не была уплачена в установленный срок, может быть восстановлено по ходатайству лица, которому принадлежал патент, или наследнику этого лица. Ходатайство о восстановлении действия патента может быть подано в течение трех лет со дня истечения срока уплаты патентной пошлины, но до истечения срока действия патента.

При решении вопроса об оценке наследуемого исключительного права нотариус исходит из требования Налогового кодекса Российской Федерации об обязательной оценке наследства, исключительное право является таким же имущественным правом в числе прочих, а значит должно иметь и стоимость, которую может определить оценщик[10]. **Оценка стоимости патента, переходящего по наследству**, производится исходя из всех сумм, уплаченных на день смерти наследодателя государственной пошлины за патентование изобретения.

Для государственной регистрации перехода исключительного права необходимо предоставить свидетельство о праве на наследство, а в случаях заключения наследниками соглашения о разделе наследства - соглашение (ст. 1165 ГК РФ). В свидетельстве о праве на наследство необходимо указать, что оно подлежит предъявлению в ФИПС.

Следует уделить особое внимание достаточно распространенной ситуации, при которой, например супруг или супруга наследодателя претендует на выдел супружеской доли на результат интеллектуальной собственности, например, утверждая, что создано было супругом в период брака, однако сама по себе интеллектуальная деятельность не является общей совместной собственностью, их совместной собственностью могут выступать только доходы от данной деятельности.

В случае, если наследодатель успел при жизни подать заявку на изобретение, но к моменту принятия наследства патент еще не был выдан, поскольку исключительное право еще не возникло, в свидетельстве о праве на наследство так-

же может быть упомянуто только о праве наследников на получение патента. Наследники имеют возможность, на получение вознаграждения либо на получении компенсации; есть возможность подать заявку на патент; также на получение патента, если наследодатель подал заявку, но не успел зарегистрировать свое право.

Когда наследник принял наследство, ток ему в полном объеме переходят права и обязанности наследодателя, включая и право на получение патента. При отсутствии патента на день вступления в наследство исключительное право на изобретение не может быть выдано свидетельство о праве на наследство. Если на момент смерти наследодателя патент на изобретение отсутствовал, то это не означает, что оно как результат интеллектуальной деятельности не существовало на момент смерти наследодателя[11].

Одной из наиболее важных проблем на сегодняшний день является электронный документооборот. Многие наследники не имеют возможности пойти и подать документы на регистрацию. Исходя из этого, ФИПС могут взаимодействовать с нотариусами для более удобной и быстрой регистрации. Опыт электронной регистрации прав на недвижимое имущество доказывает, что процедура подачи электронных документов довольно удобна и экономит время.

Считаем необходимым в ст. 1232 ГК РФ «Государственная регистрация результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации» добавить п. 8 следующего содержания: «Нотариус по заявлению обратившегося к нему лица, может подать необходимые электронные документы для электронной регистрации результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации, в соответствующий федеральный орган исполнительной власти по интеллектуальной собственности и федеральный орган исполнительной власти по селекционным достижениям».

Также предлагаем, добавить в «Основы законодательства Российской Федерации о нотариате» (утв. ВС РФ 11.02.1993 № 4462-1) [12], ст. 86.4 «Представление документов на государственную регистрацию результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации». Данная норма должна предусматривать, что нотариус, засвидетельствовавший подлинность подписи на заявлении для обращения в соответствующий федеральный орган исполнительной власти по интеллектуальной собственности и федеральный орган исполнительной власти по селекционным достижениям, по просьбе лица, обратившегося за совершением соответствующего нотариального действия, представляет в форме электронных документов заявление и иные необходимые документы в орган, осуществляющий государственную регистрацию, в соответствии со ст. 1232 ГК РФ «Государственная регистрация результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации». Нотариус, совершивший нотариальное действие, получает документы, выданные органом, осуществляющим государственную регистрацию интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации, в форме электронных документов, и выдает их лицу, обратившемуся за совершением соответствующего нотариального действия, по его просьбе в форме электронных документов или в форме документов на бумажных носителях на основании удостоверения равнозначности документов на бумажных носителях электронным документам.

Подводя итог, хотелось бы отметить, что наследование интеллектуальной собственности, не может быть полностью доступно наследникам автора, так как достижение умственной деятельности определенного лица, является его трудом, так сказать «детисцем». По нашему мнению, в целом данному виду наследования уделяется очень мало внимания, как со стороны теоретиков, так и практических работников. Если законодатель решит ввести электронную регистрацию прав на

результат интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации через нотариусов, то это намного упростит жизнь и позволит экономить время людей, в т. ч. и наследников. В дальнейшем электронный документооборот станет неотъемлемой частью деятельности нотариусов также и в рассматриваемой сфере как это произошло и с электронной регистрацией объектов недвижимости.

Источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018 № 292-ФЗ) // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/> (по состоянию на 10.09.2018);
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 23.05.2018 № 116-ФЗ) // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/> (по состоянию на 10.09.2018);
3. И.А. Дроздов, Е.Ю. Валявина Гражданское право. Учебник в 3-х томах. Том 2 / под ред. Ю.К. Толстой. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2015. С. 560-561;
4. Моргунова Е.А. Права на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации: Комментарий к части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации : (в ред. от 24 февраля 2010 г.): (постатейный) / В. В. Погуляев, Н. П. Корчагина, Е. А. Моргунова .— М. : Юстицинформ, 2010.С. 234-235;
5. Постановление Правительства РФ от 15.06.2018 N 682 (ред. от 28.07.2018) "Об утверждении Положения о Министерстве науки и высшего образования Российской Федерации и признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации" // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/> (по состоянию на 10.09.2018);
6. Постановление Правительства РФ от 19.09.1997 N 1203 (ред. от 28.07.2005) "О Российском агентстве по патентам и товарным знакам и подведомственных ему организациях" // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/> (по состоянию на 10.09.2018);
7. Постановление Правительства РФ от 21.03.2012 N 218 (ред. от 30.08.2017) "О Федеральной службе по интеллектуальной собственности" (вместе с "Положением о Федеральной службе по интеллектуальной собственности") // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/> (по состоянию на 10.08.2018);
8. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 29.05.2012 г. № 9 г. Москва "О судебной практике по делам о наследовании" // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/> (по состоянию на 10.09.2018);
9. Краюшкин И.А. Практикум по гражданскому праву. Части вторая, третья, четвертая Гражданского кодекса РФ : Учебное пособие / И.А. Краюшкин.— 3-е изд., испр. и доп. — Тула: Издательство ТГПУ им.Л.Н.Толстого, 2012 .С 203-204;
10. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 03.08.2018 № 334-ФЗ) // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/> (по состоянию на 10.09.2018);
11. Зайцева Т.И. Настольная книга нотариуса: в 4 томах / под ред. И.Г. Медведева. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2015. Т. 3: Семейное и наследственное право в нотариальной практике. С. 369-370;
12. "Основы законодательства Российской Федерации о нотариате" (утв. ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1) (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] URL: <http://www.consultant.ru/> (по состоянию на 10.09.2018).

А.А.Небрат
преподаватель кафедры
физической подготовки и спорта,
Краснодарский университет МВД

РОЛЬ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ФОРМИРОВАНИИ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О ЗДОРОВОМ ОБРАЗЕ ЖИЗНИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы, связанные с противоречием между новыми условиями, в которых протекает служба современного полицейского, и традиционной организационно-содержательной составляющей учебно-воспитательного процесса, который не отвечает возросшим требованиям физической подготовленности выпускника высшего образовательного учреждения МВД России.

Annotation. The article deals with the problems associated with the contradiction between the new conditions in which the service of the modern police, and the traditional organizational and content component of the educational process, which does not meet the increased requirements of physical fitness graduate of higher educational institution of the Ministry of internal Affairs of Russia.

Ключевые слова: здоровый образ жизни, факторы, отрицательно влияющие на здоровье, физическая подготовка, общая и специальная физическая подготовка, тренировочная работа, подбор физических упражнений, задачи физического воспитания, рекреационно-оздоровительная физическая культура, представления сотрудников МВД о здоровом образе жизни.

Keywords: healthy lifestyle, factors that negatively affect health, physical training, General and special physical training, training work, selection of physical exercises, physical education tasks, recreational and health physical culture, representations of ATS employees about a healthy lifestyle.

Регулярные физические тренировки снижают заболеваемость, благотворно влияют на психику человека — на его память, внимание, мышление, способствуют эффективному воспитанию ценностных личностных качеств — выработке активной жизненной позиции, настойчивости и коммуникабельности, а также помогают людям рационально использовать своё свободное время, способствуют отказу от таких вредных пристрастий, как употребление спиртных напитков, психоактивных и наркотических веществ, курение.

Данные медицинской статистики Медико-санитарной части показывают, что наибольший удельный вес в структуре заболеваемости сотрудников московской полиции занимают: болезни органов дыхания (28,6 процента); заболевания костно-мышечной системы (10 процентов); заболевания сердечно-сосудистой системы (6,9 процента); болезни эндокринной системы, расстройства питания и нарушения обмена веществ (6,7 процента).

На эту группу заболеваний приходится наибольшее число случаев и количества дней временной нетрудоспособности среди сотрудников органов внутренних дел. Прищепов отметил, что и эта заболеваемость с временной утратой трудоспособности негативно влияет на выполнение оперативно-служебных задач. У людей, занимающихся спортом, повышается также уровень иммунной защиты организма, способность противостоять неблагоприятным условиям среды.

Укрепление костно-мышечной системы приводит к снижению травматизма и облегчению последствий травм, что очень важно для сотрудников органов внутренних дел, учитывая специфику несения их службы.

Физические нагрузки являются лучшим средством профилактики артроза и одной из болезней XXI века — остеохондроза. Повышается также уровень иммунной защиты организма, способность противостоять неблагоприятным условиям среды. Физически активные люди болеют реже. Повышается неспецифический иммунитет и, как следствие, устойчивость к простудным заболеваниям.

Занятие спортом влияет на обменные процессы. Углеводы используются для получения энергии, а не запасаются в виде жиров. Физическая активность является лучшей профилактикой ожирения.

Физически активные люди болеют реже, и если подвергаются агрессии бактерий или вирусов, то справляются с нею гораздо быстрее. В результате общего эффекта физических упражнений повышается неспецифический иммунитет и, как следствие, устойчивость к простудным заболеваниям.

Важнейшим фактором в снижении заболеваемости является постоянная работа по её профилактике, которая включает в себя формирование здорового образа жизни, сбалансированное питание, отказ от вредных привычек, а также активные занятия спортом.

Высокие требования к уровню физической подготовленности будущих сотрудников полиции продиктованы возникновением экстремальных ситуаций, наличием больших психофизических перегрузок в процессе профессиональной деятельности. Сложилось противоречие между новыми условиями, в которых протекает служба современного полицейского, и традиционной организационно-содержательной составляющей учебно-воспитательного процесса, который не отвечает возросшим требованиям физической подготовленности выпускника высшего образовательного учреждения МВД России [3, с. 48].

Как отмечается в ряде литературных источников, уровень физической подготовленности молодежи не соответствует требованиям службы в органах внутренних дел и, более того, имеет регрессивные тенденции. Численность выпускников средних школ, имеющих отклонения в состоянии здоровья, за 10 лет увеличилась до 30% и достигла 90% [6, с. 230]. При сравнительном обследовании результативности физической подготовки курсантов института МВД России выявлено, что уровень физической подготовленности обучающихся старших курсов снижается по всем показателям, причем, в силовых и скоростно-силовых качествах, динамической координации выявлены наибольшие различия. При этом все курсанты, принимавшие участие в обследовании, выполнили предписанные нормативы. Таким образом, тестирование выявило снижение уровня физической подготовленности у курсантов старшего курса при соответствии требованиям, предъявляемым учебной программой ВУЗа, что может быть вызвано снижением аэробной и аэробно-анаэробной нагрузки в процессе обучения [8]. Как показывают результаты исследований, у сотрудников силовых структур из-за ухудшения состояния здоровья, вызванного снижением функциональных резервов организма, отмечается сокращение профессионального долголетия в среднем на 5-7 лет. При этом лишь 41% сотрудников территориальных (районных) органов МВД России в процессе своей профессиональной деятельности посещают организованные занятия по физической подготовке и 38% служащих занимаются физическими упражнениями и спортом самостоятельно в свободное время [1, с. 77-80].

По результатам опросов, направленных на выявление представлений о здоровом образе жизни у сотрудников ОВД были проранжированы факторы, отрицательно влияющие на здоровье человека (они представлены в табл.1)

Таблица 1.- **Факторы, отрицательно влияющие на здоровье человека**

Факторы	Отрицательное влияние на состояние здоровья (ранговое распределение)								
	1		2	3	4	5	6	7	8
	N	%	N	N	N	N	N	N	N
Неправильное питание	55	18	90	50	45	23	19	10	5
Стресс	30	8	40	42	42	44	27	32	3
Несоблюдение режима дня	22	5	23	35	42	65	63	3	
Низкая физическая активность	50	13	51	40	70	48	39	17	-
Вредные привычки	55	25	40	25	28	25	17	26	6
Избыточный вес	20	6	24	34	30	39	49	72	3
Нарушение режима сна	35	10	28	63	41	60	55	14	5
Другое	1	0,3	-	-	1	2	7	7	17

Все вышесказанное можно назвать вызовами современного периода, для преодоления которых необходим поиск путей оптимизации процесса физической и профессионально-прикладной физической подготовки курсантов и слушателей высших образовательных учреждений МВД России. Следует заметить, что существующая система физической подготовки в системе МВД является научно обоснованной и проверенной практикой. Следовательно, резервы для повышения уровня физической подготовленности будущих работников полиции следует искать в организации внеучебной физкультурной деятельности и самоподготовке обучающихся. Речь идет о развитии в вузах МВД рекреационно-оздоровительной физической культуры, которая решает следующие задачи:

- укрепление организма и повышение его адаптационных возможностей к условиям существования в окружающей среде и выполнения задач в процессе профессиональной деятельности;
- комплексное развитие физических качеств;
- освоение широкого арсенала двигательных умений и формирование двигательных навыков;
- увеличение объема двигательной активности;
- повышение уровня физической подготовленности;
- удовлетворение потребностей в занятиях физическими упражнениями и спортом в соответствии с интересами индивидуума;
- вовлечение в систематические занятия физическими упражнениями и спортом;
- приобретение компетенций по основам физической культуры и спорта.

Кроме того, рекреационно-оздоровительная физическая культура выполняет следующие функции: коммуникативную, гедонистическую, организации активного досуга, отдыха, релаксации и отвлечения. Рекреационно-оздоровительная физическая культура предусматривает два направления: физкультурно-оздоровительные занятия и массовый спорт. Участие в физкультурно-оздоровительных и спортивно-массовых мероприятиях обеспечивает у будущих сотрудников органов внутренних дел формирование психофизической готовности к профессиональной деятельности, выполнению служебных обязанностей [5, с. 263]. По-нашему мнению, средства рекреационно-оздоровительной физической культуры не должны повторять те, что используются в процессе базовой физиче-

ской подготовки, а дополнять их. Исключения составляют виды спорта или физические упражнения, которые избраны обучающимся для совершенствования своих двигательных умений и формирования двигательных навыков в режиме внеучебной деятельности (виды борьбы, стрельба и т.п.). В настоящее время одним из средств развития физических, нравственных, интеллектуальных и психологических качеств у курсантов и слушателей вузов МВД России являются спортивные игры: баскетбол, волейбол, футбол. Спортивные игры реализуют коммуникативные и рекреативные функции, способствуют гуманизации воспитательного процесса, в котором обучающийся из объекта социально-педагогического воздействия переходит в субъект активной творческой деятельности с формированием мотивов к самообучению, самосовершенствованию и развитию [7, с. 193].

Обеспечение результативности процесса физической подготовки будущих сотрудников правоохранительных органов включает в себя следующие требования: систематичность занятий физическими упражнениями, увеличение объема физических нагрузок в соответствии с повышением уровня физической подготовленности занимающихся, соблюдение порогового уровня физических нагрузок каждого тренировочного занятия [2, с. 116]. Еще одной формой физической подготовки курсантов и слушателей вузов МВД России является самоподготовка, в процессе которой у обучающихся развивается самостоятельность в познавательной деятельности, формируются ключевые образовательные компетенции по физической культуре и спорту, обеспечивающие осознанное применение знаний, двигательных умений и навыков в профессиональной деятельности [4, с. 58].

Таблица 2.- Формы и средства физической подготовки курсантов и слушателей в высших образовательных учреждениях МВД России

Формы физической подготовки		
Базовая	Внеучебная	Самоподготовка
Средства физической подготовки		
Физические упражнения на развитие физических качеств; кроссфит	Рекреационно-оздоровительные упражнения	Средства закаливания
Строевая подготовка	Массовый спорт	Утренняя зарядка
Профессионально-прикладная физическая подготовка: огневая подготовка; приемы борьбы; моделирование служебной деятельности	Участие в спортивно-массовых мероприятиях	Теоретические занятия: изучение специальной литературы; просмотр учебных фильмов о спорте; посещение спортивно-зрелищных мероприятий
Теоретическая подготовка по основам общей и профессионально-прикладной физической подготовки	Профессиональный спорт	Самостоятельные занятия физическими упражнениями

Таким образом, вузовская система физической подготовки будущих сотрудников органов внутренних дел включает базовую подготовку, занятия физическими упражнениями и спортом в режиме внеучебной деятельности и физическую самоподготовку обучающихся (табл. 1). Базовая форма физической подготовки содержит средства развития физических качеств (силы, быстроты, гибкости, выносливости, ловкости), строевую и профессионально-прикладную физиче-

скую подготовку. Профессионально-прикладная физическая подготовка курсантов и слушателей состоит из огневой подготовки, основ единоборств (приемы борьбы, рукопашный бой, самбо, дзюдо), моделирования служебной деятельности, направленного на закрепление техники и тактики применения боевых приемов, спецсредств и огнестрельного оружия в различных условиях.

Основным средством базовой подготовки, обеспечивающей развитие физических качеств и работоспособности служит кроссфит, представляющий собой систему силовой, общефизической подготовки и функционального тренинга.

В системе физической подготовки курсантов и слушателей вузов МВД России рекреационно-оздоровительная физическая культура и самоподготовка выполняют ряд важных социальных функций, и органично дополняют форму базового обучения.

Источники:

1. Ахматгатин А.А. Характеристика физической подготовленности студентов технического вуза / А.А. Ахматгатин, С.М. Струганов // Современные проблемы науки и образования. – 2017. – № 5. – С. 330.
2. Брехман И.И. Валеология – наука о здоровье / И.И. Брехман. – М.: Физкультура и спорт, 1990. – №2. – 212 с.
3. Колокольцев М.М. Особенности физического развития студенток вуза с учетом типа конституции / М.М. Колокольцев // Вестник ИрГТУ. – 2015. – № 4(99). – С. 287-291.
4. Колокольцев М.М. Особенности двигательных качеств студентов Прибайкалья с учетом типов их конституции / М.М. Колокольцев // Теория и практика физического воспитания. – 2015. – № 7. – С. 35-37.
5. Колокольцев М.М. Характеристика физического развития студентов- юношей с учетом типологических особенностей их конституции / М.М. Колокольцев // Вестник ИрГТУ. – 2015. – № 10(105). – С. 309-314.
6. Лебединский В.Ю. Мониторинг физического здоровья – фактор усиления педагогической направленности физического воспитания в непрофильных вузах / В.Ю. Лебединский, М.М. Колокольцев, Л.Ф. Наталевич // Теория и практика физического воспитания. – 2014. – № 10. – 2015. – С. 98-100.
7. Шаламов Г.М. Формирование мотиваций и ценностного отношения к физической культуре и спорту в образовательных учреждениях / Г.М. Шаламов, С.М. Струганов / Совершенствование профессиональной и физической подготовки курсантов и слушателей образовательных организаций и сотрудников силовых ведомств: Материалы международной научно- практической конференции. – Иркутск: ФГКОУ ВПО ВСИ МВД России, 2014.– С. 430-432.

О.А. Павлова

д. филол. н., проф.,

Кубанский социально-экономический институт

МЕДИАТИЗАЦИЯ РЕАЛЬНОСТИ КАК ОСНОВНАЯ ФУНКЦИЯ СМИ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭПОХИ

Аннотация. В статье содержится интерпретация понятия «медиазация», которое трактуется как основополагающая функция СМИ в постиндустриальном обществе. Доказано, что сущностными чертами культуры информационного общества являются «обслуживание» общества потребления, эскапизм и релятивизм.

Annotation. The article contains an interpretation of the concept "mediatization" which is treated as fundamental function of media in postindustrial society. It is proved that intrinsic lines of culture of information society are "service" of consumer society, escapism and relativism.

Ключевые слова. Культура, цивилизация, релятивизм, манипуляция сознанием, общество потребления.

Keywords. Culture, civilization, relativism, manipulation of consciousness, consumer society.

В истории человечества, согласно цивилизационному подходу, выделяют три типа общества – *аграрное, индустриальное и постиндустриальное*. Охарактеризуем их сущностные черты.

Социальные отношения в *аграрном обществе* определяются через призму земельного права, поэтому ему присущи жесткие сословно-иерархические общественные отношения. Культура данного типа общества сакрально-канонична, традиционна. Структурными доминантами *индустриального общества* являются крупное машинное производство и предпринимательская инициативность, рыночные отношения и либерально-буржуазные ценности, научно-технический прогресс и сакрализация научного знания. Культура индустриального общества имеет ярко выраженный национальный характер, она секуляризована, так как создана амбициозным индивидуалистом, утверждающим, что «время – деньги» [1. С. 111].

Тип общества, на рубеже XX–XXI вв. пришедший на смену индустриальному, называют *постиндустриальным, информационным, супериндустриальным, коммуникационным, постсовременным, технотронным, обществом потребления, обществом постмодерна* и др. Думается, такое изобилие терминов-синонимов свидетельствует об онтологической и структурной сложности данного типа общества, находящегося в стадии становления. Тем не менее, в ряде концепций современных ученых (Ж. Бодрийяра, У. Бека, Д. Белла, З. Бржезинского, М. Кастельса, А. Тоффлера, А. Турена, Ю. Хабермаса и др.), носящих зачастую футурологический характер, оно весьма прагматически описано. В числе основных качеств экономической организации постиндустриального общества исследователи указывают на процессы глобализации, конвергенции, доминирование высокоинформационных технологий, примат сферы услуг над производством.

Некоторые теоретики постиндустриального общества называют его «обществом “всеобщего благосостояния”» в силу того, что «в данном типе общества происходит безостановочное и бесконечное умножение товаров и услуг», причем «производство услуг и информации преобладает над производством товаров» [2]. Так как «потребление товаров переходит в новое качество – потребление услуг, а затем и в потребление информации», по справедливому замечанию Э. Байкова, сущность культуры информационного общества заключается в том, что «реальная жизнь подменяется неким информационно-потребительским пространством, а начальная среда обитания (природа и общество) – искусственной средой техницизма и виртуальной реальностью» [2]. В обществе потребления, согласно меткой характеристике Ж. Бодрийяра, «не только есть предметы и товары, которые желают купить, но где само потребление потреблено в форме мифа» [3. С. 3]. Ж. Бодрийяр утверждает: «Все то, что мы потребляем – это душевное спокойствие, подкрепленное дистанцией от мира». И созданию этой дистанции способствуют «средства массовой информации», которые отнюдь «не направляют нас к миру». Иными словами, культуру информационного общества порождает «любопытствующее отношение потребителя к действительному миру», базирующееся на «отказе от действительности на основе жадного и умножающегося изучения ее знаков» [4. С. 15–16].

Итак, культура информационного общества – это *виртуальная культура общества потребления, эскапистская и релятивистская по своей сути*. В силу того, что являются субъектами массовой коммуникации, СМИ играют в ней значительную роль. Впрочем, на данную роль накладывает свои корректировки и ог-

раничения постмодернистская модель мира, главенствующая в ментальности современного человека. Именно в постмодернистской ментальности, а не только в «логике мышления сегодняшним днем» и «конкуренции, навязывающей отождествление важного с новым (сенсация)», следует искать причины того, что современные журналисты «обречены ... на создание обрывочной и непоследовательной картины мира» [5. С. 157].

Думается, неуместно обвинять журналистов ни в преднамеренном создании «эффекта структурной амнезии» [5. С. 157], ни в целенаправленном создании «иллюзии жизненного процесса» за счет «изолированной техники манипуляции сознанием», с которой «обыватель не сможет справиться самостоятельно» [6. С. 198]. Логическим исходом из данной цепочки умозаключений может явиться пафосное утверждение о «тотальном зомбировании СМИ» сознания современного человека, ибо «исторический круг замкнулся – от физического рабства древнего рима начала новой эры мы пришли к информационному рабству на пороге III тысячелетия» [2].

Данные подходы рассматривают СМИ как *социальный институт*, выполняющий функции *общественно-политического воздействия, воспитания, обучения, просвещения* и т.п. В информационном обществе, думается, более уместен подход к средствам массовой информации *с позиций медиаиндустрии, «коммуникационных товаров» и «медиакоммуникаций»*. Данный подход к СМИ блестяще прописан Е.Л. Варгановой, системно доказавшей, почему «именно в XX в. СМИ превратились из преимущественно социально-политического института в индустрию свободного времени» [7].

Исходя из того, что «ни экономическое, ни социальное, ни даже индивидуальное бытие современного человека невозможно без его участия в процессах массовой коммуникации», Е.Л. Варганова правомерно утверждает, что, несмотря на значительное влияние массовой культуры (т.е., по сути, индустрии развлечений), «большую роль в создании медиасодержания играют по-прежнему журналисты» [7]. Значит, человек постиндустриального общества потребляет не просто информацию, а «медиасодержание», которое представляет собой «комплексный товар», создаваемый журналистским коллективом, в котором руководящая роль отведена «менеджерам среднего и высшего звена», т.е. редакторам различных уровней. Об их функционале Е.Л. Варганова пишет следующее: «Влияние тех, кто редактирует, форматирует, “упаковывает” содержание СМИ в процессе его медиатизации, зачастую оказывается решающим» [7]. Намечен вектор дальнейшей эволюции индустриального общества. «По мере усиления медиатизации экономических и социальных процессов, – убежден ученый, – происходит трансформация “человека социального” в “человека медийного”» [7].

Homo mediates – это новая модификация homo sapiens, которая вытеснит homo economicus и homo socialis индустриального общества. Существование «человека медийного», по утверждению Е.Л. Варгановой, «в значительной степени формируется содержанием СМИ как продуктом, производимым... медиаиндустрией, и потребляемым в процессах массовой / социальной коммуникации, а также коммуникационными отношениями и интересами индивида» [7].

Итак, ключевая функция СМИ в информационном обществе обозначена предельно четко – это *медиатизация реальности*. В связи с этим попытаемся выяснить, в чем заключается сущность данного феномена, структурообразующего ментальность постиндустриального общества.

Понятие «медиатизация», впервые получившее статус термина в 1990 году в трудах Дж. Томсона [8], было тотчас востребовано в России. Так, уже в 1991 году Т.В. Андрианова, А.И. Ракитов публикуют «научно-аналитический об-

зор», посвященный «современным тенденциям информатизации и медиатизации общества» [9. С. 3–115].

В самом начале функционирования термина обнаружилась его многозначность. Дж. Томсон создал неологизм «mediation» для характеристики особенностей современной культуры «эры массовой коммуникации», которые сводил к процессу преобразования реальности, возникшему вследствие превращения любого события «в статус медиа-факта» [8. С. 242]. В то же время научно-аналитический обзор российских исследователей содержал анализ преимущественно математических теорий информации. Следовательно, понятие «медиатизации» напрямую связывалось не столько с деятельностью СМИ, как в работе Дж. Томсона, сколько с развитием высоких информационных технологий.

В 2010-х гг. понятие медиатизации становится востребованным и популярным среди исследователей медиакоммуникаций. Но при этом оно не утрачивает своей многозначности. Более того, наряду с понятием «медиатизация», западные ученые предлагают использовать термин «медиация», описывающий процесс моделирования и передачи в массовой коммуникации, создаваемой массмедиа, образно-нарративных структур, репрезентирующих социальные и природные феномены онтологической реальности. При таком подходе медиатизация – это «ситуация» в современной культуре, когда «медиация становится базовым процессом, определяющим содержание и форму социальных практик и взаимодействий» [10. С. 316].

Иными словами, понятие «медиация» нацелено на характеристику технологий создания медиасобытия и его воздействия на сознание потребителя массовой информации, когда *событие онтологической реальности, преобразованное в медиатекст (медиа-нарратив), потребляется человеком как массовый информационный продукт.*

Думается, смысл понятия «медиация» и «зашифрованного» в нем процесса метафорически демонстрирует знаменитый афоризм М. Маклюэна: «The Medium is the Message». Этот афоризм выражает квинтэссенцию его концепции технологического детерминизма. Сущность маклюэновской концепции – в утверждении «импозитивного» характера личностного восприятия медиакоммуникаций. В работе «Понимание медиа: внешние расширения сознания человека» М. Маклюэн приходит к выводу, что на «стадии технологической симуляции сознания» [11. С. 5], созданной электронными СМИ в глобальных масштабах, происходит *имитация «пересотворения» мира*, так как социальная вселенная в сознании реципиента сжимается во времени и пространстве, превращается в хаос из разрозненных фрагментов реальности. «Когда...тело медиатизировано (поймано в сети электронных медиа), – пишет по этому поводу С. Жижек, – *субъект потенциально сведен до чистой пустоты*, с этого момента даже моим собственным опытом может... управлять *механический Другой*» (курсив наш – О.П.) [12]. Это означает, что на уровне самосознания человека имитируется процесс моделирования космоса из хаоса, и роль демиурга «новой» медийной (символической, виртуальной) реальности начинает играть конкретная технология СМК, т.е. «медиум превращается в сообщение». Вне всяких сомнений, происходит *ремифологизация сознания индивида (общества) и манипулятивное управление им.*

Современные исследователи склонны недооценивать роль медиатизации в информационном обществе, сводя ее к «сращиванию старой журналистики с новой развлекательностью» [13]. Мы утверждаем, медиатизация как основная функция СМИ начала XXI в. способствует *тотальной духовно-интеллектуальной несвободе современного человека, сознание которого поработчено стереотипами и мифологемами, продуцируемыми медиакоммуникациями.* Иногда эти процессы

ученые называют «информационно-финансовым тоталитаризмом» современного общества [14. С. 237].

Признавая правомерность данного определения, подчеркнем, что мы имеем дело с постмодернистской культурой, в которой, по меткому замечанию А.С. Мусатовой, «происходит подмена реальной картины практиками тотальной симуляции, порождаемыми средствами массовой коммуникации» [15. С. 618]. В итоге возникает *мир симулякров, тотальной игры и ценностной амбивалентности*, в котором *даже авторитарные идеологии интерпретируются и «подаются к употреблению» в трагифарсовом ключе*. Но вернемся к понятиям «медиация» и «медиатизация».

Трактовка «медиации» и «медиатизации» как *процессов, образующих когнитивно-ценностную модель культуры информационного общества потребления*, представляется нам актуальной и правомерной. К примеру, в парадигме этого подхода выстраивает свою концепцию Д.И. Шаронов. Он рассуждает об «особом коммуникативном “пространстве медиакультуры”, где интерпретирующее понимание образно-символических посланий следует рассматривать как ключевую предпосылку социализации личности» [14. С. 235].

Понимая медиакоммуникации как «транслирующий канал, построенный на идеологических, эмоциональных и... подсознательных ожиданиях аудитории», Н.Б. Кириллова делает уместный вывод: «Медиа – это не просто средство для передачи информации, это целая среда, в которой производятся, эстетизируются и транслируются культурные коды» [16. С. 235]. По сути, исследователь говорит о феномене *киберсреды, моделируемой медиакоммуникациями*, которые *ретранслируют «коды» современной постмодернистской культуры*.

В связи с культурной картиной современного общества социологи массмедиа размышляют о *категории «медиапространства»*. Отметим, что в отечественной науке данный феномен только становится объектом аналитического осмысления, тогда как среди западных коллег существуют многочисленные концепции медиапространства (изыскания Н. Коулдри, А. Маккарти, А. Янссона, П. Адамса и др.).

Е.Г. Ним, находящаяся у истоков отечественной социологии массмедиа, предлагает оригинальную концепцию «трех измерений медиапространства».

Первое измерение – «медиированное пространство» – представляет собой «медиаобразы и медиатексты как результаты медийного картографирования реальности». В данном случае массмедиа, «отображая различные места», «приписывают им определенные значения и смыслы, побуждая аудиторию воспринимать эти места особым образом». Второе измерение – «медиатизированное пространство», под которым понимается «среда распространения медийных технологий, меняющих природу и конфигурацию самих пространств». Третье измерение – «пространство медиа (“старых”, “новых”, их конвергентных форм)», понимаемое как «материальное пространство массмедийных сетей и потоков». Первое измерение медиапространства «соотносится с контентом», второе – «со средой его распространения и потребления», а третье – «с самими медиа и системами их взаимосвязей» [17. С. 40].

Однако, создав концептально стройную, «эвристичную» классификацию «измерений медиапространства», Е.Г. Ним ее последовательно разрушает. Причиной такого отношения автора к созданной им модели служит глубинное понимание Е.Г. Ним специфики культуры постмодерна. «В век симулякров, – справедливо утверждает она, – медиа теряют свою автономность от общества и “распыляются” в социальной реальности, насыщая ее цифровыми образами и нарративами» [17. С. 40]. В свете данных рассуждений, по меткому замечанию Е.Г. Ним,

именно интернет, воспринимающийся «и как медиа (техническая форма), и как содержание (мир мультимедийных текстов), и как... повседневная жизнь» [12. С. 41], – репрезентирует культуру постмодерн.

Думается, феномен медиатизации необходимо рассматривать целостно, в парадигме постмодернистского культурного дискурса. Однако в современном научном мире принят подход, согласно которому изучается медиатизация «отдельных сфер» социума – «политики, права, спорта, рекламы» [18. С. 146]. Несомненно, в перечне этих социальных сфер политике должно быть отведено особое место, ибо политика коррелирует как с коммуникацией (вспомним предпринятую в «Политике» аристотелевскую трактовку искусства управления страной через призму риторики), так и с журналистикой (упомянем о социокультурной мифологии «четвертой власти»). Итак, пронизывая все аспекты постмодернистского культурного дискурса, медиатизация, в силу ее коммуникативной природы, наиболее явственно и «соприродно» проявляется в таких его речевых сферах, как *политика и публицистика (и словесное творчество в целом)*.

Источники:

1. Франклин Б. Совет молодому купцу (1748) // Серов В. Энциклопедический словарь крылатых слов и выражений. М.: Локуд-Пресс, 2003. С. 111.
2. Байков Э. Информационные технологии в постиндустриальном обществе: перспективы развития /Библиотека учебной и научной литературы [Электронный документ]: http://sbiblio.com/BIBLIO/archive/baykov_inf/ (дата обращения: 12.04.2017).
3. Бодрийяр Ж. Общество потребления. Его мифы и структуры. М.: Культурная революция; Республика, 2006
4. Бодрийяр Ж. Пароли. От фрагмента к фрагменту. Екатеринбург, 2006.
5. Бурдые П. О телевидении и журналистике. М., 2002.
6. Сизова Н.С. Теории постиндустриального общества и экологическая проблематика // Журнал социологии и социальной антропологии. СПбГУ: Изд. «Интерсоцис», 2010. № 2. С. 188–200.
7. Вартанова Е.Л. СМИ и журналистика в пространстве постиндустриального общества // Медиаскоп. 2009. Вып. 2. [Электронный документ]: <http://www.mediascope.ru> (дата обращения: 12.04.2017).
8. Thompson J.V. Ideology and Modern Culture. Critical Social Theory in the Era of Mass Communication. Oxford, 1990.
9. Современные тенденции информатизации и медиатизации общества: Научно-аналитический обзор / Т.В. Андрианова, А.И. Ракитов. М., 1991. 115 с.
10. Ним Е.Г. Анализ роли медиа в обществе: медиация vs медиатизация // Информационное поле современной России: практики и эффекты. М., 2012. С. 316–324.
11. Маклюэн М. Понимание медиа: внешние расширения человека. М., 2003.
12. Жижек С. Матрица: истина преувеличений. [Электронный документ]: <http://www.lacan.com/matrix.html> (дата обращения: 22.03.2017).
13. Почепцов Г. Медиатизация и ее последствия для социального управления. /Психфактор. [Электронный документ]: <http://psyfactor.org/lib/media25.htm> (дата обращения: 22.03.2017).
14. Шаронов Д.И. О коммуникативном смысле медиатизации // Вестник ВГУ. Серия: Филология. Журналистика. 2008. № 2. С. 234–239.
15. Мусатова А.С. Политизация медиа и медиатизация политики в зеркале современного общества // Современные глобальные вызовы и национальные интересы: XV Международные Лихачевские научные чтения. СПб.: СПбГУП, 2015. С. 617–618.
16. Кириллова Н.Б. Медиакультура: от модерна к постмодерну. М., 2006.
17. Ним Е.Г. Медиапространство: основные направления исследований // Бизнес. Общество. Власть. 2013. № 14. С. 31–41.
18. Шмелева Т.В. Медиатизация как феномен современной культуры и объект исследования // Вестник Новгородского государственного университета. 2015. № 90. С. 145–148.

СОЦИАЛЬНАЯ НЕЙРОНАУКА — НОВОЕ ФУНДАМЕНТАЛЬНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ БОЛЬШОЙ НАУКИ

Аннотация. Статья представляет собой выводы монографии автора «Тайны сознания и мозга: кто кем командует?»; подчеркивается, что личность человека-это сугубо социальное явление; указывается, что объектом социальной нейронауки является человек в единстве со своим социально-детерминированным мозгом; предлагается изучение мозга человека поставить под жёсткий контроль человечества, а эксперименты над мозгом запретить.

Ключевые слова: человек, личность, социум, сознание, мозг.

Annotation. The article represents the conclusions of the author's monograph "Secrets of Consciousness and the Brain: Who Does Who Commander?"; It is emphasized that the personality of a person is a purely social phenomenon; It is pointed out that the object of social neuroscience is man in unity with his socially-determined brain; It is proposed to study the human brain under strict control of humanity, and to prohibit experiments on the brain.

Key words: person, person, society, consciousness, brain.

XXI век знаменателен бурным ростом исследований тайн мозга вообще и мозга человека в особенности. Идёт фронтальное наступление на проблемы механизма работы человеческого мозга и со стороны медицины, и со стороны специалистов вычислительной техники, и со стороны ученых, занимающихся созданием искусственного интеллекта, созданием человекоподобных роботов и киборгов. Зарождается новое фундаментальное направление БОЛЬШОЙ НАУКИ – **Социальная нейронаука – нейросоциология**. Отличительная (качественная) особенность этого направления заключается в том, что на первое место нейросоциология ставит в человеке социальное, то есть общечеловеческое, а в мозге человека – социальную, чисто человеческую составляющую. Именно под углом социальной нейронауки мы и делаем заключение в формате тезисов.

1. Человек в отличие от животного рождается в два этапа: сперва в роддоме как биологическое существо, но со всеми анатомическими задатками человека; затем в социуме (в человеческом социуме) формируется социально, «превращается в личность». Вне социума ребенок не станет человеком!
2. Нейробиологам, исследующим механизмы работы мозга, следует в этой связи учитывать, что мозг человеческого детеныша в процессе «социализации», то есть овладение малышом предметно-практической (человеческой) деятельностью, превращения его в социальную зрелую личность, претерпеваем, по видимому, качественные изменения, вплоть до биохимического (нейронного) уровня. Мозг человека, в отличие от мозгов даже высокоразвитых животных, социально-детерминирован обществом.
3. Возникает вопрос: «А какие силы, какие объективные факторы превращают мозг новорожденного из «биологической» субстанции в мозг человека, вооружают мозг растущей личности социальным опытом, человеческой волей. По нашему убеждению, таким объективным фактором для всех растущих младенцев выступает сознание человечества, мировоззрение, мораль, опыт всего земного социума.
4. Материальным носителем сознания, как общечеловеческого социального явления, выступает вся культура земной цивилизации в единстве материального

- и духовного; культура - как итог, как результат конкретных человеческих взаимоотношений (и прежде всего трудовых) в конкретный исторический момент по воссозданию и развитию материальных и духовных благ.
5. Следует учитывать, что культура землян – это процесс, это океан со своими приливами и отливами, куда попадает малыш после рождения. Но, по мере взросления, человек-личность со своей стороны начинает, во-первых, воздействовать на процесс собственного воспитания, а во-вторых, вносить свой мощный (но неизбежный) вклад в культуру земной цивилизации. Размер и польза (то есть плюс или минус) этого вклада зависит и от масштаба личности, и от ее направленности, и от ее целеполагания.
 6. Человек – это единство биологического и социального, это биосоциальное существо. Поэтому любой исследователь, и естествовед, и общественник должен учитывать этот противоречивый феномен. А вот личность человека – как единственное и неповторимое **Я**, - это социальное и только социальное явление. По этой причине сознание социума на уровне конкретного человека, конкретной личности трансформируется в конкретную психику, то есть в набор конкретных качеств, свойств, движущих сил личности человека, его **Я**.
 7. Нейробиологическая наука, нейрофизиологи, нейрогенетики и прочие представители естествознания, которые за последние десятилетия занялись вплотную исследованиями тайн мозга, как главного органа центральной нервной системы человека, не без основания останавливаются перед гигантской сложностью мозга; а некоторые искренне полагают, что нет более сложного образования во Вселенной, чем МОЗГ, особенности человека.
 8. И все-таки сложнее мозга (биологической субстанции?) выступает человек, социальная субстанция, личность в единстве со своим мозгом. Не человек для мозга, а мозг для человека. Мыслит (работает, трудится) не мозг сам по себе, а человек с помощью мозга – человеческого, социально преобразованного, социально-детерминированного и социально созревшего мозга. Даже собственный мозг человек познает (изучает, исследует, как ученый) с помощью собственного мозга, с помощью «мозгов» сообщества нейробиологов, нейрофизиологов, нейросоциологов...
 9. Человек – клеточка единого земного социального организма – человеческой цивилизации планеты Земля. Нейрон – клеточка того, что находится в голове человека. Как человек не может сформироваться вне социума в личность, жить вне общества, так и отдельный нейрон не «жилец» вне мозга. Нейрон из всех клеток живых организмов – самое сложное клеточное образование. К тому же (внимание!) – нет одинаковых, идентичных друг другу нейронов. Каждый из миллиардов нейронов оригинален. Но естествоведкам надо учитывать, что среди людей нет даже двух личностей, совпадающих полностью анатомически и психически.
 10. Биологическая жизнь, биологические виды Земли достигли своего потолка, своего пика развития. А вот человечество, как социальная форма материи, продолжает развитие. У даже высокоразвитых животных (человекообразных обезьян, дельфинов) потребности их организмов, их «цивилизаций» не поднимаются выше биологии. А социальные потребности человека – человечества не имеют (пока?) границ. И прежде всего стремление каждого из миллиардов землян к нормальной человеческой жизни, к счастью, к своему собственному совершенствованию. А до этого идеала еще очень далеко!
 11. Попытки Большой науки (нейробиологии, информатики, математики и т.д.) смоделировать мозг человека на человеческом уровне и даже выше, усилия по созданию искусственного интеллекта, искусственного разума (сознания), кон-

струирование человекоподобных роботов, киборгов и прочее, превосходящих по всем качественным параметрам человека, напоминают усилия алхимиков получить методами химии золота из свинца. Чтобы сделать «электроников», способных превзойти людей, понадобится создать искусственную «цивилизацию», параллельную цивилизации человечества, и стоящую выше человечества. А цивилизация Хомо сапиенс, этот «мыслящий дух» социальной формы материи (Э.В. Ильенков), формировалась на планете Земля миллионы лет. К тому же, как считают верующие, не без помощи Бога.

12. Человек, как биологический вид, сокрушаются ряд видных нейробиологов, смертен. Поэтому надо с помощью Науки не только продлить его жизнь, но в перспективе сделать бессмертным. Как? Изменить его тело, заменить его естественные органы искусственными («вечными»), вживить в его мозг чипы (как терминатору). Что значит бессмертие индивида, то есть человека, не человечества, не социума на планете Земля? Это тупик для социального прогресса. Представим парадоксальное: кто-то создает бессмертного слона (шимпанзе, дельфина), да не в одном экземпляре. Живи и радуйся, не думай о потомстве. А бессмертный человек? Или его подобие? **Бессмертие индивида – смерть вида!**
13. Почему бессмысленно делать бессмертного слона, дельфина, шимпанзе? По той причине, как уже подчеркивалось, что для их биологического вида это тупик. Почему бессмысленно на данном историческом этапе добиваться (искусственного) бессмертия человека. Потому что человек, точнее человечество, как социальная форма материи, далеко не завершили свое развитие, причем «естественным», социальным путем. Социальный прогресс продолжается, и уводить его в сторону «бессмертия» человека не только бесперспективно, но и опасно для человеческой цивилизации.
14. Значит ли это, что надо наложить «табу» над исследованием мозга, над раскрытием механизма его работы? Ни в коем случае! Но, во-первых, создавать искусственный интеллект, искусственных «людей-электроников» надо не вместо естественного интеллекта Человечества, не вместо «несовершенной машины» - Человек, а в помощь людям. А во-вторых, работы – опыта над мозгами людей с целью создания «универсального солдата», зомбирование человека, доведение его сознания (психики) до уровня животных следует немедленно прекратить в общемировом масштабе. Изучение мозга человека, тем не менее, надо продолжать, но под контролем общечеловеческой нравственности, под правовым контролем Организации Объединенных наций, международных общественных организаций, Церкви, прогрессивных ученых, государства.

В.А. Писоцкая
магистрант,

Кубанский государственный технологический университет

Т.Л. Оганесян

доцент кафедры государственного и муниципального управления,
Кубанский государственный технологический университет

САМОВОЛЬНАЯ ПОСТРОЙКА: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ

Аннотация: Проблема самостроения является одной из наиболее тяжелых и разрешимой в Российской Федерации и в частности в Краснодарском крае. Разбирая данную проблему, можно столкнуться множеством вопросов, зачастую, на которые не всегда можно найти ответы. Здесь и вопросы о восстановлении нару-

шенных прав граждан, пострадавших от самостроя (ведь обманутые дольщики, которые по незнанию или по невнимательности покупают квартиры в самовольно возведенных домах в скором времени могут стать лицами без определённого места жительства) и о сносе самовольных построек, который, пожалуй, наиболее болезненный для их собственников и владельцев. Как правило, строительство и реконструкция начинаются в отсутствие необходимых разрешений. И проблема не только в нежелании застройщиков обращаться к уполномоченным органам. Существуют и многие другие причины, среди которых растянута во времени процедура получения разрешений, согласований, формирования и оформления земельных участков. Иногда самовольное строительство начинается с негласного разрешения чиновников или владельцев земельного участка и их обещаний «помочь с легализацией». Однако даже если такое содействие и оказывается, далеко не всегда дело для владельца самовольной постройки завершается благополучно. Застройщик, начиная работы в отсутствие разрешительной документации на строительство, чаще всего сознательно идет на риск, стремясь сэкономить время. Он, как правило, рассчитывает в процессе строительства или по его завершении оформить документы или, в крайнем случае, через суд легализовать вновь созданный объект.

Ключевые слова. Самовольная постройка, самострой, граждане, суд.

Annotation. The problem of illegally constructed buildings is one of the most painful problems in the Russian Federation and in particular in the Krasnodar Territory. Analyzing this problem, you can come across many questions, often, which cannot always be answered. There are also questions about the restoration of the violated rights of citizens who suffered from self-construction (after all, deceived interest holders who, by ignorance or inattentiveness, buy apartments in self-constructed houses may soon become persons without a certain place of residence) and demolition of unauthorized buildings, most painful for their owners and owners. As a rule, construction and reconstruction begin in the absence of necessary permits. And the problem is not only in the unwillingness of developers to apply to authorized bodies. There are many other reasons, among which the time-consuming procedure for obtaining permits, approvals, formation and registration of land plots. Sometimes unauthorized construction begins with the unspoken permission of officials or land owners and their promises to "help with legalization." However, even if such assistance is provided, it is far from always the case for the owner of unauthorized construction is completed safely. Developer, starting work in the absence of permits for construction, often consciously takes risks, seeking to save time. As a rule, he expects to complete the documents in the process of construction or, at the end of it, to issue documents or, at the very least, through the court to legalize the newly created object.

Keywords. Unauthorized construction, self-construction, citizens, court.

Согласно статье 222 Гражданского кодекса РФ [1] самовольной постройкой является жилой дом, другое строение, сооружение или иное недвижимое имущество, созданное на земельном участке, не отведенном для этих целей в порядке, установленном законом и иными правовыми актами, либо созданное без получения на это необходимых разрешений или с нарушением градостроительных и строительных норм и правил.

Из вышеуказанного определения самовольной постройки следует, что для признания ее таковой необходимо наличие хотя бы одного из признаков.

Последствия признания постройки самовольной достаточно серьезны:

1. Лицо, осуществившее самовольную постройку, не приобретает на нее право собственности;

2. Лицо, осуществившее самовольную постройку, не вправе распоряжаться постройкой - продавать, дарить, сдавать в аренду, совершать другие сделки;
3. Самовольная постройка подлежит сносу осуществившим ее лицом либо за его счет;
4. Самовольное строительство влечет за собой штрафные санкции, предусмотренные статье 9.5 Кодекса об административных правонарушениях РФ.

Но, не смотря на столь существенные последствия и санкции в отношении самовольно возведенного строительства не добросовестные застройщики начинают строительство объектов недвижимости, надеясь на русское «авось.....»

В связи с этим в Краснодарском крае участились случаи возникновения проблемных ситуаций при покупке жилья, а также при вступлении граждан в долевое строительство многоквартирных жилых домов.

Так, не добросовестные застройщики начинают строительство многоквартирных жилых домов на земельных участках, выделенных для индивидуального жилищного строительства (ИЖС), не имея технических условий на подключение многоквартирных домов к сетям городской инженерной инфраструктуры, к центральным коммуникациям.

Отсутствие разрешения на строительство, отсутствие проектной документации, прошедшей государственную экспертизу и получившей положительное заключение главгосэкспертизы не являются для них препятствием для возведения многоквартирных домов.

При возведении жилого фонда не добросовестные застройщики не учитывают сейсмичность, установленную для Краснодарского края, города, побережья.

Согласно картам сейсмического районирования ОСР-97 и СНИП II-7-81* [2] территория Краснодарского края расположена в сейсмически опасной зоне с интенсивностью сейсмического воздействия 7-9 баллов (в зависимости от ответственности проектируемых зданий).

Проектирование и строительство на территории выполняется Краснодарского края с обязательным учетом требований Территориальных строительных норм Краснодарского края, в частности СНКК 22-301-2000 «Строительство в сейсмических районах Краснодарского края» (ТСН 22-302-2000 Краснодарского края).

Такая постройка может создавать угрозу жизни и здоровью граждан.

Ведя строительство без разрешительной документации, недобросовестные застройщики не задумываются, что ввод в эксплуатацию возможен только по решению суда, что влечет за собой дополнительные расходы денежных средств участников долевого строительства.

Участникам долевого строительства продается не квартира, а часть общего имущества. Привлечение денежных средств граждан осуществляется по предварительным договорам купли-продажи, не гарантирующим исполнения обязательств частным застройщиком, при отсутствии контроля за целевым расходованием денежных средств участников долевого строительства со стороны контролирующих органов

В большинстве случаях у таких застройщиков отсутствует придомовая территория и благоустройство.

У участников долевого строительства нет гарантий, предусмотренных законодательством об участии в долевом строительстве.

Более того, вводя в заблуждение участников долевого строительства, не добросовестные застройщики могут провести двойную продажу квартир. На руку мошенникам играет и доверчивость людей, поддающихся на уловки подешевле приобрести квартиру.

Проблема самовольно возведенных строений является в Краснодарском крае одной из самых долгосрочных, сложно решаемых и наиболее болезненных.

Разбирая данную тему, можно столкнуться с огромным количеством вопросов, на которые, не всегда можно найти ответы.

Одна из главных проблем - это решение вопроса о восстановлении нарушенных прав граждан, пострадавших от самостроя.

Ведь обманутые дольщики, которые по незнанию или по невнимательности покупают квартиры в самовольно возведенных домах в скором времени могут стать «бомжами».

Конечно, по-человечески жалко людей, которые попали в такую ситуацию, но, возникают вопросы, куда смотрела власть?

Многоэтажки, жилые комплексы, таунхаусы – многоликий краснодарский самострой как большая черная дыра, в которую проваливаются миллиарды рублей участников долевого строительства.

Так, например, под снос определен дом в поселке Российский по улице Ратной Славы, 27 в Краснодаре. Разрешение застройщику выдавалось на малоэтажное строительство — в пределах трех этажей, однако в итоге на этом месте "выросла" 6-этажка и в перспективе у купивших квартиры в многоэтажке жильцов "замаячило" лишение крыши над головой. Многие дольщики незаконной многоэтажки брали кредиты под высокие проценты на покупку жилья, вложили материнский капитал, а теперь рискуют оказаться на улице, без жилья.

"Многоквартирка" в поселке Российском включена в перечень объектов "самовольного строительства" и находится в "поле зрения" управления муниципального контроля администрации Краснодара.

Суд принял решение о сносе дома в Краснодаре по ул. Ратной славы, 27. Иск о сносе незаконной постройки подала администрация города. Дважды местные суды отказывали в этом, однако с третьей попытки в суде высшей инстанции администрация добилась этого решения. Суть ситуации в том, что дом действительно построен с нарушениями.

Вопрос о сносе самовольных построек, пожалуй, наиболее болезненный для их собственников и владельцев. Ведь зачастую строительство и реконструкция начинаются в отсутствие необходимых разрешений. И проблема не только в нежелании застройщиков обращаться к уполномоченным органам. Существуют и иные причины. Одна из них – длительность и громоздкость процедуры получения разрешений, согласований, формирования и оформления земельных участков. Иногда самовольное строительство начинается с негласного разрешения чиновников или владельцев земельного участка и их обещаний «помочь с легализацией». Однако даже если такое содействие и оказывается, далеко не всегда дело для владельца самовольной постройки завершается благополучно. Застройщик, начиная работы в отсутствие разрешительной документации на строительство, чаще всего сознательно идет на риск, стремясь сэкономить время. Он, как правило, рассчитывает в процессе строительства или по его завершении оформить документы или, в крайнем случае, через суд легализовать вновь созданный объект.

Еще одной из главных проблем незаконного строительства является – коррупция.

Сейчас в Краснодарском крае очень активно взялись за незаконно возведенные постройки. Администрация как муниципального образования города Краснодар, так и администрация Краснодарского края вплотную подошли к этому вопросу.

Так же в целом по краю в каждом районе специалисты отделов строительства районных администраций занимаются выявление таких незаконно возведенных объектов.

Но вот тут и возникает первый вопрос: «А куда смотрело прежнее руководство края и города?». Ведь активная борьба с самостроями началась после того как полностью поменялась власть.

Приведу пример: довелось столкнуться с одним из объектов самостроя.

Объект самовольного строительства был выявлен в одном из сельских поселений Краснодарского края.

Сельским поселением было выдано Разрешение на строительство - двухэтажного 8 квартирного жилого дома, после были внесены изменения в разрешение на строительство - на двухэтажный 14 квартирный жилой дом.

Разрешение на строительство выдано без получения технических условий на присоединения к инженерным сетям сельского поселения.

Застройщик фактически построил трехэтажный 36 квартирный жилой дом с подвальными помещениями.

Объект возведен полностью, но..... не подключен к сетям инженерного обеспечения.

Зафиксировав факт самовольного строительства, администрация сельского поселения подала иск о сносе самовольно возведенного трехэтажного 36 квартирного жилого дома с подвальными помещениями в 2014 году.

Решением Арбитражного суда Краснодарского края в иске о сносе отказано.

Решением районным судом признано право собственности за гражданами - дольщиками.

Решение районного суда обжаловано в Краснодарском краевом суде. Жалоба была принята на рассмотрение.

Информация о факте нарушения направлялась в отдел МВД России по району с просьбой провести проверку в отношении застройщика. Однако, в возбуждении уголовного дела отказано.

Фактически жилой дом построен в нарушении градостроительных норм и регламентов, не в соответствии с выданным разрешением на строительство. В эксплуатацию не введен. Почему суд отказывает в сносе?! Коррупция?!

Получается, что ключевые проблемы Кубани в том, что власть не досмотрела, не обеспечила законодательную базу, а по сути дела власть на всех уровнях создала возможности для злоупотреблений в регионе сфере долевого строительства и "самостроев".

В начале марта губернатор Краснодарского края и представители краевого суда обсудили проблему самовольных построек. В течение 2015-2016 года суды Кубани приняли решение о сносе 1700 самостроев. В случае, если объекты были построены с нарушениями, не соответствовали генеральному плану, то в эксплуатацию по решению суда они не вводились. Глава региона отметил, что власть и суды должны быть солидарны в вопросе узаконивания самостроев, и на территории края такие здания больше не должны появляться.

Вениамин Кондратьев заявил, что в Краснодарском крае никаких новых самостроев быть не может. Две тысячи самовольно возведенных зданий на Кубани уже стоят в очереди на снос.

В департаменте архитектуры и градостроительства Краснодара проводят проверку выданных разрешений на строительство многоквартирных домов (МКД) по выявленному факту подлога документов. Такое решение принял глава города Евгений Первышов после обнаружения неправомерно выданного разрешения на

возведение многоэтажек в санитарно-защитной зоне одного из крупнейших предприятий Краснодарского края. Был "пойман за руку" и сотрудник департамента, совершивший подлог документов.

Суд, при определении законности возведения постройки, решения вопроса ее о сносе или признании прав собственности на такую постройку, учитывает следующее:

1. Допущены ли при возведении постройки существенные нарушения градостроительных и строительных норм и правил?
2. Отведен ли земельный участок, на котором произведено строительство, для этих целей в порядке, установленном законом и иными правовыми актами?
3. Создает ли такая постройка угрозу жизни и здоровью граждан?
4. Предпринимало ли лицо, создавшее самовольную постройку, надлежащие меры к ее легализации, в частности к получению разрешения на строительство и/или акта ввода объекта в эксплуатацию; а также правомерно ли отказал уполномоченный орган в выдаче такого разрешения или акта ввода объекта в эксплуатацию в случае, если данное обстоятельство имело место быть?
5. Не нарушает ли сохранение самовольной постройки права и охраняемые законом интересы других лиц?

Учитывая вышеуказанную судебную практику, можно, при подготовке к судебному разбирательству, заранее учесть все обстоятельства, которые будут для суда иметь основополагающее значение, и при возможности направить исход дела в нужное русло.

Кроме того, в результате правильного применения норм права в совокупности, возможно избежать достаточно серьезных последствий, которые предусмотрены в отношении самовольного строительства, либо восстановить свои законные права и интересы, нарушенные незаконным строительством.

Источники:

1. Федеральный закон N 51-ФЗ от 30 ноября 1994 года (в ред. от 03.08.2018) «Гражданский кодекс Российской Федерации». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/.
2. Карты общего сейсмического районирования территории Российской Федерации – Режим доступа: <http://seismos-u.ifz.ru/personal/ocp-97d.htm>.
3. СНиП II-7-81* Строительство в сейсмических районах – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/1200000291>.

И.Н.Сухомлина

к. филол.н., доцент кафедры английской филологии,
Кубанский государственный университет

О МЕСТЕ МОДАЛЬНЫХ ФРАЗЕОЛОГИЧЕСКИХ ЕДИНИЦ В ПРЕДЛОЖЕНИИ

Аннотация. В статье рассматриваются аспекты местоположения модальных фразеологических единиц и их влияния на порядок расположения главных членов предложения.

Ключевые слова: фразеологические единицы, функции, значение.

Annotation. The article deals with modal phraseological units, their place and influence on the word order of the main parts of the sentence.

Key words: phraseological units, functions, meaning.

Рассматривая аспект соотношения модальных фразеологических единиц и места, занимаемого ими в предложении допустимо утверждать, что они могут

встречаться в пре-, интер- и постпозиции, причем независимо от того, являются ли они вводными членами предложения, играют ли роль частиц или союзов. Однако наблюдения показывают, что такое утверждение справедливо лишь по отношению к модальным фразеологическим единицам как лексической или лексико-грамматической группе в целом. В отношении же отдельных единиц следует отметить, что часть из них может занимать любое место: в начале, середине или конце предложения, другие же – только в определенном положении (в одном или двух)[1,2].

Так, фразеологические единицы *so to say, so to speak, as it were, in a manner, in a measure, for aught (all) one knows*, которые как бы "вовремя" смягчают категоричность высказывания, не встречаются ни в пре-, ни в постпозиции. Обычное их место – в середине предложения.

No one remembered prediction which, in a measure, came true.

Ср.: Никто не помнил о предсказании, которое отчасти сбылось.

Употребление указанных единиц в интерпозиции обусловлено их лексическим назначением – снизить категоричность утверждения так, чтобы это не прошло для слушающего или читающего незамеченным. Действительно, если бы в приведенных примерах данные единицы находились в начале предложения, то собеседнику было бы непонятно, что именно утверждается; если же единицы поместить в конце, то указание на ограничение категоричности пришло бы слишком поздно. Поэтому их обычно помещают непосредственно перед теми словами в предложении, которые следует либо воспринять не вполне буквально, либо учесть частичную достоверность факта [3].

Единицы *by the way* и *by the by*, как правило, находятся в начале предложения. Например:

By the way. Chris, are your people using Tommy guns on mosquitos up here now?

Ср.: Между прочим, Крис, твои люди здесь используют автомат Томпсона от москит?

Естественно, что эти единицы, имеющие значение "к слову", "кстати", вполне логично привести до начала высказывания. Однако *by the way, by the by, for that matter* и *at that* могут быть и в середине предложения. Интересно отметить, что *at that*, в отличие от своих синонимов, очень часто находится и в постпозиции, например:

I'm only an assistant – and a past-time assistant, at that (E. Ferber. Ice Palace).

Ср.: Я только ассистент, причем с давних времен к тому же.

В постпозиции не встречаются единицы *in short, in brief, in a word* и др. Их синонимы, поскольку указание на то, что сообщаемое излагается кратко, сжато, приводятся до начала высказывания или, по крайней мере, в процессе его.

В конце предложения нам не встретились *above all, as a matter of fact, in reality, in effect* и другие их синонимы.

Сравнительно редко в постпозиции находились *in fact* (в 15% общего числа случаев), а также единицы *at any rate, at all events, in any event, in any case*.

Остальные модальные фразеологические единицы свободно могут занимать любую из указанных трех позиций в предложении, причем нам не удалось обнаружить какой-либо зависимости между их местом в предложении, значением и их функцией в предложении.

Особо следует остановиться на случаях вклинения модальных фразеологических единиц между подлежащим и сказуемым, т.е. на случаях нарушения обычного порядка слов (членов предложения).

В художественном тексте немало случаев, когда единицы *in fact, no doubt, of course, at any rate, after all, at least, on the other hand* занимают место между подлежащим и сказуемым:

Poor Susan, of course, was dead.

Ср.: Что до бедняжки Сусанны, то она, конечно, уже умерла.

Lady Bracknell. It certainly has changed its colour. From what cause I, of course, cannot say.

The "leste" (местное название ветра), after all, had died.

Ср.: Ветер наконец прекратился.

...The little girl in green, at least, thought it was lovely.

Ср.: Во всяком случае, малышке в зеленом это казалось милым.

Можно предположить, что такое местоположение модальных фразеологических единиц вызвано необходимостью привлечь внимание к какой-то части высказывания.

В примере (1) в том виде, в каком мы встретили его, смысл фразы таков: "Что до бедняжки Сусанны, то она, конечно, уже умерла". Если "of course" поместить в начале предложения, мысль несколько упростится: "Конечно, Сусанна умерла".

Таким образом, модальные фразеологические единицы в целях эмфазы могут находиться между главными членами предложения однако, как правило, сохраняют при этом присущее им обычное значение.

Лишь в отношении единицы *on the other hand* есть основания утверждать, что она в функции вводного члена предложения, обычно находится в начале предложения, а в функции противительного союза – именно между подлежащим и сказуемым.

Ряд модальных фразеологических единиц, очевидно, также в эмфатических целях, может находиться между частями сказуемого. Это касается, согласно имеющемуся в нашем распоряжении материалу, фразеологических единиц *in fact, no doubt, of course, at any rate, in any case, at last, at least*. Например:

1. It is in fact impossible for the young to grasp that... (H. Bates. *Death of a Huntsman*).

Ср.: Молодым фактически невозможно осознать, что...

2. ...I am of course not dictating the exact words... (B. Show. *Mrs. Warren's Profession*).

Ср.: Я, конечно же, не стану вам навязывать что-либо...

3. I have of course been compelled to omit many things.

Ср.: И, конечно же, меня заставили умолчать о многом.

4. We must, at any rate, hope hard for the best.

Ср.: Мы должны, во всяком случае, очень надеяться на лучшее.

5. There would in any case be no English passengers.

Ср.: В любом случае там не должно быть пассажиров из Англии.

6. You might at least be polite.

Ср.: По крайней мере, вы могли быть вежливыми (H. Bates. *Death of a Huntsman*).

В приведенных примерах модальные фразеологические единицы, как видим, находятся между частями сказуемого – после его первого элемента – как в именном составном сказуемом (пример 1), так и в сказуемых, выраженных глаголом в перфектной группе времен (пример 3), в группе времен *Continuos* (пример 2), в сложном глагольном сказуемом (пример 4), в аналитических формах сослагательного наклонения (примеры 5, 6).

Случай несколько необычного, допускаемого также в целях эмфазы местоположения модальной фразеологической единицы встречаем с единицей *at least*, когда она находится между предлогом и именем существительным:

On at least two occasions during that time his public demonstration of his discovery was received in silence.

Ср.: В тот период, по крайней мере, дважды публичная демонстрация его открытия не нашла отклик.

Как видим, возможность "вклинения" *at least* между предлогом и существительным ограничивается теми случаями, когда имя существительное имеет при себе определение, выражающее количество. Даже в следующем примере имя существительное "year" определяется местоимением "another", также означаящим количество – "еще один":

He had appointed a temporary foreign editor and would like me to stay on in Indochina for at least another year (G. Green. *The Quiet American*).

Ср.: Он временно назначил редактора в иностранный отдел и хотел бы, чтобы я остался в Индокитае, по крайней мере, еще на год.

Во всех подобных случаях *at least* выражает минимальную степень достоверности утверждаемого и, конечно, логически относится к самой предложной группе и "через нее" – к предложению в целом. Без ущерба для смысла *at least* может и в этих случаях стоять перед предложной группой и после нее, однако, по-видимому, в целях эмфазы может нарушать предложную группу. Нужно сказать, что, кроме единицы *at least*, другие модальные фразеологические единицы такого места в предложении занимать не могут, по крайней мере, нам не встретились такие случаи.

Отсутствие фиксированного места среди членов предложения, т.е. большая подвижность модальных фразеологических единиц, – важное эмфатическое средство языка. Возможно, такая подвижность вызывается в отдельных случаях "внезапностью" желания подчеркнуть, выделить тот или иной член предложения или придать тот или иной модальный оттенок высказыванию. Это особенно касается живой разговорной речи.

Итак, занимая различное место в предложении, модальные фразеологические единицы не влияют на порядок относительного расположения главных членов предложения и, следовательно, не вызывают существенных изменений в структуре предложения.

Источники:

1. Манакин В.Н. Сопоставительная лексикология. Киев, 2004.
2. Кунин А.В. Англо-русский фразеологический словарь. М., 1999.
3. Dictionary of Contemporary English. England, 1999.
4. Bates H. *Death of a Huntsman. Night Run to the West*. N.Y. 1989.
5. Shaw B. *Mrs. Warren's Profession*. M., 1980.
6. Green G. *The Quiet American*. M., 1989.
7. Ferber E. *Ice Palace*. N.Y., 1979.

**К ВОПРОСУ О ВНЕДРЕНИИ В СТРУКТУРУ
ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ СОТРУДНИКОВ
ПОЛИЦИИ КРОССФИТ-ТРЕНИРОВОК**

Аннотация. В статье кроссфит рассматривается, как один из видов спортивной деятельности, содействующих всестороннему физическому развитию курсантов образовательных организаций МВД России и воспитанию у них ряда ценных физических и волевых качеств.

Annotation. In the article crossfit is considered as one of the sports promoting comprehensive physical development of cadets of educational organizations of the Ministry of internal Affairs of Russia and education at them of a number of valuable physical and strong-willed qualities.

Ключевые слова: Кроссфит, курсанты образовательных организаций МВД России, совершенствование процесса профессионально-прикладной физической подготовки, индивидуальные комплексы кроссфит-тренировок.

Keywords: Crossfit, cadets of educational organizations of the Ministry of internal Affairs of Russia, improving the process of professional and applied physical training, individual crossfit training complexes.

Высокие требования к уровню физической подготовленности будущих сотрудников полиции продиктованы возникновением экстремальных ситуаций, наличием больших психофизических перегрузок в процессе профессиональной деятельности. Сложилось противоречие между новыми условиями, в которых протекает служба современного полицейского, и традиционной организационно-содержательной составляющей учебно-воспитательного процесса, который не отвечает возросшим требованиям физической подготовленности выпускника высшего образовательного учреждения МВД России [1, с. 48].

Все вышесказанное можно назвать вызовами современного периода, для преодоления которых необходим поиск путей оптимизации процесса физической и профессионально-прикладной физической подготовки курсантов и слушателей высших образовательных учреждений МВД России. Следует заметить, что существующая система физической подготовки в системе МВД является научно обоснованной и проверенной практикой. Следовательно, резервы для повышения уровня физической подготовленности будущих работников полиции следует искать в организации внеучебной физкультурной деятельности и самоподготовке обучающихся. Речь идет о развитии в вузах МВД рекреационно-оздоровительной физической культуры.

Для усиления борьбы с преступностью и обеспечения личной безопасности сотрудников ОВД в реалиях условий несения службы назрела необходимость совершенствования процесса профессионально-прикладной физической подготовки (ППФП), используя весь арсенал средств и методов, посредством выработки различных практикой и наукой обоснованных технологий.

Основой ППФП сотрудников ОВД являются физические качества, а формой проявления – двигательные умения и навыки [2]. Недостаточно развитые физические качества, приводят к низкой работоспособности сотрудников, которые не могут в должной мере выполнять стоящие перед ними оперативно-служебные (служебно-боевые) задачи. В тоже время качество формирования профессионально-прикладных физических навыков, таких как преодоление искусств-

венных и естественных препятствий, применение боевых приёмов борьбы в различных ситуациях служебной деятельности, напрямую зависит от уровня физической подготовленности сотрудников. Из чего следует, что без надлежащего уровня развития физических кондиций, профессионально-прикладная физическая подготовленность будет на низком уровне [3].

В настоящее время при реформировании системы МВД России и новых требований к подготовке кадров появляется тенденция к совершенствованию физической подготовки, которая даст возможность более эффективно бороться с преступностью. В процессе учебной деятельности важно выработать у занимающихся понимание важности занятий физическими упражнениями, развить стремление и установку противостоять вредному влиянию малоподвижного образа жизни и намеренно повышать уровень функционального состояния организма. Для этого следует подобрать доступные и эффективные двигательные действия, с помощью которых в процессе учебной деятельности можно поддерживать физическое состояние курсантов и слушателей, развивая быстроту, силу, силовую выносливость, гибкость. Тем самым, регулярно тренируясь, каждый курсант сможет успешно выполнять контрольные упражнения и нормативы по физической подготовке [4].

Физическая подготовка в образовательных организациях МВД России включает в себя такие разделы как гимнастика и атлетическая подготовка, легкая атлетика, плавание, спортивные и подвижные игры, преодоление препятствий, лыжная подготовка, боевые приемы борьбы. Основным средством физической подготовки курсантов являются физические упражнения.

Основными формами занятий по физической подготовке являются учебные занятия, спортивная работа, утренняя физическая зарядка, самостоятельная физическая тренировка.

Все курсанты ежемесячно сдают контрольные нормативы по физической подготовке. В ходе периода обучения и непосредственно перед сдачей нормативов руководители занятий уделяют особое внимание на тренировку упражнений выносимых на контроль [5].

Из года в год результаты сдачи контрольных нормативов показывают, что есть лидирующие курсанты и отстающие – показывающие удовлетворительные и неудовлетворительные результаты по физической подготовке. Это говорит о необходимости постоянно повышать уровень физической подготовленности курсантов, применяя современные тренировочные методы. Одним из таких методов является – кроссфит [5].

Кроссфит – это тренировочная методика и соревновательный вид спорта на основе варьирующихся в рамках одного сеанса интенсивных силовых и функциональных упражнений.

Ежегодно проходит большое количество турниров по кроссфиту, в том числе чемпионаты Европы и Мира. В 2012 году состоялся первый чемпионат России по Кроссфиту, который сразу же вызвал большой интерес среди поклонников фитнеса и здорового образа жизни.

По программе кроссфит работают тысячи сертифицированных залов по всему миру. Также многие пожарные службы, силовые структуры, органы правопорядка включают кроссфит в программу подготовки личного состава (в частности, в США и Канаде). Кроссфит входит в программу подготовки Вооруженных Сил Канады, а также Королевского Лейб-Гвардейского Полка Дании. Однако не стоит думать, что программы рассчитаны лишь на людей с высоким уровнем подготовки: кроссфит рекомендуется всем, кто хочет быть в хорошей физической форме [4].

Кроссфит – это вид круговой тренировки (то есть, упражнения постоянно повторяются, как бы замыкаясь в цепочку), которая заключается в выполнении определенного комплекса упражнений за минимальное время. Она имеет принципиальное отличие от обычных круговых тренировок.

Индивидуальные комплексы подбираются из возможностей спортсмена и оснащения зала. Во время тренировок с применением комплексов кроссфит необходимо внимательно следить за самочувствием занимающихся, в первую очередь за пульсом (ЧСС). Перед началом тренировки определить начальный пульс. Сразу после выполнения серии упражнений он не должен превышать 70- 75% от максимума для начинающих. Расчет ЧСС прост: максимум = 220- возраст. После минутного отдыха пульс должен опуститься до начального +20%.

Было проведено исследование на двух группах курсантов: экспериментальной и контрольной. В течение трех месяцев (два раза в неделю) экспериментальная группа занималась по системе кроссфит, а контрольная по обычной программе обучения. В начале, середине и конце исследования в обеих группах были приняты нормативы на силу, быстроту и выносливость. Исследование показало, что через полтора месяца в экспериментальной группе общий уровень физической подготовки по результатам сдачи контрольных нормативов улучшился на 5-10%, а через три месяца на 10-20%. А в контрольной группе на 2-5% и 5-8% соответственно. Результат эксперимента наглядно показывает эффективность занятий физической подготовкой по системе кроссфит.

Если взять систему кроссфита применительно к курсантам образовательных организаций МВД России, то можно отметить следующие аспекты:

1. Тренировки занимают немного времени и имеют высокую интенсивность (средняя тренировка 30 минут).
2. Тренировки можно проводить в условиях любой учебно-материальной базы, а так же при её отсутствии.
3. Проведение тренировок возможно на учебных занятиях, во время спортивной работы и самостоятельно.
4. Различные и многообразные тренировочные схемы дают возможность тренировать как наиболее подготовленных, так и наименее подготовленных студентов [6].

Кроссфит является тем видом спортивной деятельности, который воспитывает не только физические, но и волевые качества у обучающихся образовательных организаций МВД России. Это прогрессивная программа функционального высокоинтенсивного тренинга, позволяющая внедрить элементы кроссфит в традиционную методику преподавания физической подготовки. Чтобы активно внедрять кроссфит в образовательную среду вуза МВД необходимо обязательно учесть ряд важных замечаний, обусловленных результатами изучения многолетней практики его использования:

- основой для занятий по системе КФ-тренировок является базовая физическая подготовка, функционал человека;

-кроссфитом можно заниматься на той стадии, когда совершенствуются физические качества и выполняются служебно-прикладные упражнения, т.е. боевые приемы борьбы;

-основой кроссфита являются базовые упражнения из прикладной гимнастики, атлетической подготовки, легкой атлетики (ускоренные передвижения, преодоления препятствий), а также, собственно боевые приемы борьбы;

-важнейшим результатом использования методик кроссфит-тренировок является способность обучающегося выполнить различные по скорости и силе упражнения на фоне высокой кардио-нагрузки, так называемого стресса;

-в условиях вуза надо сначала сформировать БФП, научить правильно выполнять упражнения, а уж затем подключать КФ, подготавливая курсантов и слушателей к оперативно-служебному применению;

-регулярные физические тренировки снижают заболеваемость, благотворно влияют на функциональное состояние организма.

Задача преподавателя, использующего методы КФ-тренировок, научить:

- правильно двигаться (выполнять упражнения, исключая травматизм);

- грамотно восстанавливаться;

- выкладываться по полной;

-получать удовольствие от результата тренировок (от всего вышеперечисленного).

Тренировочную концепцию кроссфита можно назвать одной из лучших в развитии общей физической подготовки [7].

Все основные качества, которые необходимо развивать у курсантов – сила, ловкость, выносливость, быстрота – возможно, тренировать с применением системы кроссфит. Исходя из этого, организация тренировочных процессов на занятиях по физической подготовке в образовательных организациях МВД России должна включать в себя различные приемы кроссфита, это позволит обеспечить как значительное улучшение общего уровня физической подготовки курсантов, так и ощутимый прирост результатов при сдаче контрольных проверок [8].

В ходе изучения различных программ тренировок по кроссфит, было получено подтверждение того факта, что кроссфит является одним из наиболее современных и полифункциональных подходов к развитию функциональных возможностей занимающихся, в ходе которого происходит не только стимулирование обменных процессов, но и выброс гормонов. Но весьма важно учитывать, что в зависимости от степени функциональной готовности занимающихся, необходимо масштабировать нагрузки, изменяя не только количество повторений, но и вес спортивных снарядов. Также необходимо учесть и тот факт, что единой методики введения человека в кроссфит, а также единой методики тренировок – нет. При этом нужно исходить из принципа «не навреди», поскольку невозможно без соответствующей подготовки взять и пробежать, к примеру, марафон!

На основе анализа различных источников существует обоснованная необходимость обратить внимание соответствующих специалистов на методы подготовки сотрудников подразделений ОВД с целью внедрения принципов КФ-тренировок в структуру физической подготовки.

Подготовленные по специально разработанным методикам сотрудники полиции смогут успешно проводить силовое задержание активно сопротивляющихся правонарушителей с элементами преследования и преодоления различных препятствий.

Источники:

1. Галимова, А.Г. Повышение уровня физической подготовленности курсантов вузов МВД России средствами кроссфит: автореф. дис. ... канд.пед. наук: 13.00.04 / А.Г. Галимова. – Улан-Уде, 2017. – 26 с.
2. Кононов В.А., Науменко С.В. Основные положения организации и методики самостоятельной физической тренировки сотрудниками полиции / Научно-методические проблемы подготовки инструкторско-педагогических кадров по боевой и физической подготовке для органов внутренних дел: сборник материалов VI межвузовской научно-практической конференции; под общ. ред. Л.И. Тимошенко, С.Н. Кашина. – СПб, 2013. – С. 113-117.
3. Кононов В.А. Организация и методика проведения занятий по физической подготовке в образовательных учреждениях МВД России: Учебное пособие / В.А. Кононов,

- А.И. Ушенин, С.В. Науменко, Р.Б. Хыбыртов. СПб.: Санкт-Петербургский университет МВД России, 2014. – 185 с.
4. Кононов В.А., Науменко С.В. Оздоровительная физическая тренировка (ОФТ) с сотрудниками полиции / Научно-методические проблемы подготовки инструкторско-педагогических кадров по боевой и физической подготовке для органов внутренних дел: сборник материалов VI межвузовской научно-практической конференции; под общ. ред. Л.И. Тимошенко, С.Н. Кашина. – СПб, 2013. – С. 154-155.
 5. Струганов С.М. Внедрение инновационных технологий в учебный процесс высших образовательных заведений МВД России для подготовки высококвалифицированных специалистов / С.М. Струганов // Вестник Восточно-Сибирского института МВД России. – 2012. – № 1 (60). – С. 31-36.
 6. Украинский С.В., Дзюба А.С. К вопросу об использовании методов кроссфита в процессе профессиональной подготовки сотрудников правоохранительных органов // В сборнике: Актуальные вопросы совершенствования специальной подготовки курсантов и слушателей образовательных организаций системы МВД России Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Краснодарский университет МВД России. 2017. С. 90-97.
 7. Украинский С.В., Власенко Е.Е. Самостоятельная подготовка: проблемные вопросы в период прохождения первоначального обучения по профессии «полицейский» в образовательных организациях МВД России // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2017. № 3 (37). С. 194-197.
 8. Кузнецов А.И., Литвин Д.В., Ахметов Р.С., Украинский С.В. Формирование у сотрудников полиции специальных навыков, необходимых для несения службы в экстремальных ситуациях: Учебно-методическое пособие / Москва, 2016.

Д.А.Цишковский

студент 3курса юридического факультета,
Кубанский социально-экономический институт

А.П. Дынько

кандидат юридических наук, доцент,
Кубанский социально-экономический институт

ОБЩИЕ УСЛОВИЯ ДЕЙСТВИЯ СУДЕБНОГО ПРИСТАВА – ИСПОЛНИТЕЛЯ

Аннотация. В данной статье рассмотрены вопросы деятельности судебного пристава – исполнителя, а так же общие условия действия судебного пристава – исполнителя и их особенности.

Annotation. In this article, the issues of the activity of the forensic bailiff - the executor, as well as the general conditions for the actions of the court bailiff-performer and their characteristics are examined.

Ключевые слова: судебный пристав – исполнитель, суд, условия действия, система государственных органов, юстиция.

Keywords: bailiff - executor, court, conditions of action, system of state bodies, justice.

Судебный пристав – это должностное лицо, осуществляющее принудительное исполнение судебных решений и постановлений.[3]

Служба судебных приставов входит в систему органов Министерства юстиции Российской Федерации, является органом принудительного исполнения, осуществляющим функции по обеспечению установленного порядка деятельности судов, исполнению судебных актов и актов других органов. Полномочия службы судебных приставов, порядок ее организации и деятельности определяются ФЗ "Об исполнительном производстве" и ФЗ "О судебных приставах". Непо-

средственное осуществление функций по принудительному исполнению исполнительных документов возлагается на судебных приставов-исполнителей.

Одним из представителей исполнительной власти является Федеральная Служба Судебных Приставов, в обязанности которой ходит обеспечение исполнения судебных решений и постановлений иных административных органов. Знать про права и обязанности судебных приставов и должников крайне важно, ведь нередко исполнители превышают собственные полномочия, пользуясь юридической неграмотностью населения. Законодательство, определяющее особенности статуса судебного пристава-исполнителя и отличающие его от других государственных служащих, представлено правовыми нормами, регулирующими вопросы исполнительного производства. Отдельные аспекты статуса судебного пристава-исполнителя определяют управленческие акты Министерства юстиции Российской Федерации.

Государственная служба судебных приставов-исполнителей проходит в органах юстиции субъектов РФ, точнее, в подразделениях судебных приставов – районных, межрайонных или иных (соответствующих административно-территориальному делению субъектов РФ). Система таких подразделений образует Службу судебных приставов.[1]

Вышестоящими должностными лицами, осуществляющими контроль над действиями судебного пристава-исполнителя, являются:

1) старший судебный пристав подразделения, в котором состоит на службе судебный пристав-исполнитель;

2) главный судебный пристав субъекта РФ как вышестоящий руководитель подразделения судебных приставов;

3) главный пристав РФ, который соответственно своему уровню организует и контролирует работу всей службы судебных приставов.[5]

Судебный пристав-исполнитель в целях исполнения судебного акта, принимает меры по своевременному, полному и правильному исполнению исполнительных документов; предоставляет сторонам или их представителям возможность ознакомиться с материалами производства, делать из них выписки, снимать копии; рассматривает их заявления по поводу исполнительного производства и ходатайства, выносит постановление, разъясняя сроки и порядок его обжалования; обязан взять самоотвод, если он заинтересован в ходе исполнительного производства, либо имеются иные обстоятельства, вызывающие сомнения в его беспристрастности.

Основная задача судебного пристава-исполнителя состоит в своевременном, полном и правильном исполнении судебных актов и актов других органов, которым предоставлено право возлагать на граждан, организации и бюджеты всех уровней обязанности по передаче другим гражданам, организациям или в соответствующий бюджет денежных средств или иного имущества либо совершению в их пользу определенных действий или воздержанию от них. Целью исполнения является наиболее полное удовлетворение интересов взыскателя, основанных на исполнительном документе, при условии соблюдения прав и законных интересов граждан и организаций.

В соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 09.03.2004 № 314 "О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти" завершена работа по реорганизации Министерства юстиции Российской Федерации и созданию подведомственных ему федеральных служб. Во исполнение данного указа проведена реорганизация службы судебных приставов Министерства юстиции Российской Федерации в Федеральную службу судебных приставов.[2]

Сфера деятельности судебного пристава-исполнителя охватывает не все направления исполнительного производства. Во-первых, в случаях, предусмотренных Законом «Об исполнительном производстве», требования судебных актов и актов других органов о взыскании денежных средств исполняются налоговыми органами, банками (и иными кредитными учреждениями). Во-вторых, названный Закон предусматривает случаи, когда требования судебных актов и актов других органов могут исполняться также и другими органами, организациями, должностными лицами и гражданами. Не только Служба судебных приставов является единственным полномочным органом принудительного исполнения, что является основной особенностью специального статуса судебного пристава-исполнителя.

Востребованность службы судебных приставов ни у кого не вызывает сомнений. Она зарекомендовала себя как достаточно действенная правоохранительная структура. На службу судебных приставов сейчас возложен ряд ответственных функций по розыску должников и их имущества, дознанию и административной практике. Необходимо отметить, что служба судебных приставов находится в стадии развития, деятельность ее совершенствуется. Предпринимаются меры к наиболее эффективному и полному исполнению судебных актов и актов других органов, обеспечению установленного порядка деятельности судов. В настоящее время служба судебных приставов с указанными задачами успешно справляется. [7]

При выполнении своих служебных обязанностей судебный пристав-исполнитель выступает как представитель исполнительной власти, требования и указания которого являются обязательными для всех, к кому они обращены (для органов, организаций, должностных лиц и граждан на территории РФ). Только он обладает особым правомочием – от имени государства применять меры принуждения к должнику, не исполняющему требование исполнительного листа или требования судебного пристава-исполнителя.

Компетенция судебного пристава-исполнителя характеризуется признаком территориальности, как по общему правилу исполнение осуществляется на территории, закрепленной за определенным подразделением судебных приставов. Исключение предусмотрено ст. 11 Федерального закона «Об исполнительном производстве», согласно которой судебный пристав-исполнитель совершает исполнительные действия на другой территории с согласия соответствующей Службы судебных приставов. Споры о месте совершения исполнительных действий между службами судебных приставов, подразделениями или судебными приставами-исполнителями не допускаются, исполнительный документ должен быть принят теми, кому он направлен.

С уведомлением Главного судебного пристава субъекта РФ должны разрешаться вопросы направления исполнительных документов для дальнейшего исполнения их в других подразделениях службы судебных приставов одного субъекта РФ. При возникновении необходимости перенести исполнение на территорию другого субъекта РФ данный вопрос разрешается по согласованию главных судебных приставов соответствующих субъектов, а в особо сложных случаях – по согласованию с Главным судебным приставом РФ.[4]

Функции судебных приставов-исполнителей заключаются в:

- розыске имущества ответчика
- аресте и изъятии найденного имущества;
- проведении оценки арестованного имущества;
- реализации арестованного имущества.[6]

Итак, они наделены следующими обязанностями:

Принимать все меры для безопасности судей, присяжных и всех участников заседания во время прохождения судебного процесса, как в зале заседания, так и вне.

Выполнять поручения судьи по доставке материалов дела и вещественных доказательств. Действовать по распоряжению председателя суда и судей во время заседаний по наведению порядка.

Следить за соблюдением порядка в судебных учреждениях, охранять здания (по специальным решениям, в том числе, круглосуточно).

Осуществлять доставку персон, уклоняющихся от участия в заседаниях на основании постановлений суда, дознавателя и других уполномоченных лиц.

Во время выполнения профессиональной деятельности предупреждать и пресекать правонарушения.

Взаимодействовать с органами правопорядка, военными сотрудниками, выполняющими конвоирование для охраны доставляемых персон.

Регулярно участвовать в мероприятиях по спецподготовке и проходить проверки на профпригодность при применении физической силы и огнестрельного оружия. [3]

Имеют право:

Быть допущенными на любые территории для задержания и принудительной доставки граждан, уклоняющихся от посещения суда по повестке. В этом случае для пристава достаточно предположения, что данный человек находится в помещении или в данном месте. Если в постановлении суда есть разрешение на вход в жилье, то он войдет и в ваш дом. При этом он руководствуется законом «Об исполнительном производстве».

Заниматься проверкой документов у находящихся в помещении суда, ФССП и территориальных структурах людей.

Во время привода уклоняющихся лиц, осуществлять их досмотр при подозрении на имеющееся оружие, взрывчатку и прочие предметы, вызывающие угрозу безопасности находящихся в округе людей.

Ограничивать допуск в помещения судов и служб судебных приставов персон, имеющих при себе оружие (исключение – конвой, сопровождающий задержанных), боеприпасы, взрывчатые вещества, наркотики и прочее. Если такие лица предоставляют потенциальную угрозу, передавать их в соответствующие органы.

Во время исполнения своих обязанностей сотрудничать с работниками различных государственных, муниципальных, территориальных органов и ведомств. При необходимости действовать с применением силы и использовать служебное оружие. [5]

Таким образом, система органов принудительного исполнения по своему социальному назначению и месту в системе органов государственной власти РФ призвана обеспечить реализацию правовых норм с помощью мер правового принуждения в действия участников правовых отношений. Именно Служба судебных приставов обеспечивает неотвратимость имущественной и иной юридической ответственности должников в гражданском обороте, без чего не возможно решение значительной части экономических проблем современной России.

Исполнение судебных актов и актов иных органов, предусмотренных законом, – это правоприменительная деятельность специальных субъектов исполнительного производства судебных приставов-исполнителей. Деятельность судебного пристава-исполнителя по применению процессуально правовых норм является публично-правовой, принудительно-исполнительной.

В ранее указанном Указе Президента РФ «Вопросы Федеральной службы судебных приставов» определены полномочия ФССП в число которых вошли такие специфичные полномочия, как организация розыска должника и его имущества, производство дознания по ряду статей Уголовного Кодекса РФ, административное производство. При осуществлении своих полномочий по обеспечению установленного порядка деятельности судов, обеспечения принудительного исполнения решений судов судебные приставы по ОУПДС могут применять огнестрельное оружие, специальные средства. Одной из функций службы судебных приставов является принудительное взыскание недоимок по налоговым платежам и сборам, что ранее относилось к функциям налоговой полиции, которая являлась правоохранительным органом

Все вышеуказанное однозначно трактует место Федеральной Службы судебных приставов в системе правоохранительных органов. Придание этого статуса логично приведет к прекращению оттока квалифицированных кадров из Службы судебных приставов, изменит систему оплаты труда судебных приставов, повысит их социальную защищенность.

Источники:

1. Венгеров, А. Б. Теория государства и права: учебник / А. Б. Венгеров. – Москва: Омега-Л, 2013. – 607 с.
2. Вольф, М. Проблемы теории государства и права/ М.Вольф.— М.: Издательство иностранной литературы. - 2014.— 702 с.
3. Кузнецов, М.Н. Общая теория права: историко-теоретический анализ / М.Н. Кузнецов.— М.: Изд-во УДН, 2015.—69 с.
4. Марченко, М. Н. Теория государства и права: учебник / М. Н. Марченко. – Москва: Проспект, 2013. – 636 с.
5. Рассказов, Л. П. Теория государства и права: учебник/ Л. П. Рассказов. – Москва: РИОР: Инфра-М, 2014 – 473 с.
6. Смоленский, М. Б. Теория государства и права: учебник / М. Б. Смоленский. – Москва: Дашков и К^о: Академцентр, 2015. – 318 с.
7. Хропанюк, В. Н. Теория государства и права: учебник / В. Н. Хропанюк. – Москва: Омега-Л, 2014. – 323 с.

В. О. Шувалова

студентка 3 курса юридического факультета,
Кубанский социально-экономический институт

Э. В. Шестакова

старший преподаватель

кафедры социально-гуманитарных и естественнонаучных дисциплин,
Кубанский социально-экономический институт

НОВЕЙШИЕ ВИДЫ СПОРТА XXI ВЕКА

Аннотация. В данной статье анализируются спортивные дисциплины современности, а также выявлены их актуальность и распространённость. Изучаются история возникновения новых спортивных игр, оборудование, правила, международное признание и возможность включения в Олимпийские виды спорта. Приводятся цитаты создателей спортивной дисциплины, фитнес-эксперта и самих спортсменов. Указаны спортивные соревнования, ещё не получившие такого распространения и развития, для включения в программу Олимпийских игр.

Ключевые слова: Олимпийские виды спорта, спортивные дисциплины XXI века, новые виды спорта, спорт, современные спортивные игры, тэкбол, шах-

бокс, плоггинг, спортивные соревнования, Олимпийские игры, спортсмены, шах-боксинг, Чемпионат Мира.

Annotation. In given article sports present state disciplines are analysed, as well as their relevance and prevalence are revealed. They are studied the history of occurrence of new sports, equipment, rules, international recognition and opportunity of inclusion to Olympic types of sport. Quotings of founders of sports discipline, fitness-expert and sportsmen themselves are led. Sports competitions not yet which received such dissemination and development are specified, for inclusion to the program of Olympic Games.

Key words: Olympic sports, sports disciplines of the XXI century, new sports, sports, modern sports games, teqball, chessbox, plogging, sports competitions, Olympic games, athletes, chess boxing, World Championship.

Развитие новомодных течений и тенденций происходит не только в фэшн-индустрии, кинематографе или информационно-коммуникационной среде, но и в спортивной области. Казалось бы, что за всё время существования спортивной деятельности, а это более 30000 лет, придумано уже было всё, но и тут есть, чему удивиться! При том, это не что-то совершенно непонятное и малоинтересное, а вполне себе имеющее возможность претендовать на место в XXXII летних Олимпийских играх 2020 года и XXIV зимних 2022 года!

Начнём, пожалуй, с текбола (англ. Teqball) – смеси настолько тенниса и футбола. Его придумал бывший профессиональный футболист Габор Борсани. Спорт всегда был его страстью, потому он придумал тэкбол – самую чистую форму футбола (из-за отсутствия физического контакта между игроками, которое исключает травмы из-за ударов или грубых схваток). Соучредители, основавшие данный вид спорта комментируют его так: «Используя самую простую идею относительно изогнутого стола, мы создавали спорт, который может быть сыгран в любое время и где угодно, в помещениях и на открытом воздухе, независимо от возраста и пола. Создатели – это часто мечтатели и мы мечтаем о будущем, в котором текбол будет Олимпийским видом спорта.» [1]

Душа текбола – стол; новое и революционное спортивное оборудование, которое прошло несколько лет испытаний и исследований, чтобы в конечном итоге разработать свою последнюю инновационную и сложную форму, соответственно, с учётом законов математики и физики. «Сеть» изготовлена из поликарбоната и оргстекла и продумана таким образом, что концепция непрерывных игр перестала быть сном. Структура текборда (т.е. стола) не позволяет удаче или шансу помешать игре, потому игроки могут полагаться только на свои навыки и способности.

В текбол можно играть мячом, используемым в футболе, однако размер 5 является официальным и рекомендуется. Безусловно, здесь можно применять правила, созданные самими игроками, но основные правила игры очень просты:

- Мяч должен быть перекинут на сторону противника через стол при контакте с ним максимум три раза;
- Использовать разрешено любую часть тела, но подача не должна выходить за линию, которая определяет её зону;
- Противник и снаряжение не могут быть затронуты;
- Снаряд не должен попасть в угол текборда;
- Спортсменам не разрешено заходить на сторону соперника;
- Мячик не должен быть затронут подряд одной и той же частью тела;

— Во время игры участник может отбить снаряд одной и той же частью тела дважды только при условии, что сначала будет затронута новая часть тела, а затем снова предыдущая;

— Игра традиционно заканчивается при наборе одним из игроков 12 очков.

Данные правила делают этот вид спорта потрясающе впечатляющим и подходят даже для тренировочных целей профессиональных футбольных команд. В текбол можно играть по 2 игрока (одиночная игра), 3 игрока (канадские парные), 4 игрока (игра в парном разряде) или даже ещё большем количестве игроков, при этом имея сходство с игрой на «круглом столе» (англ. «Round-the-table») в настольном теннисе (англ. Ping Pong).

Текбол – это новый футбольный спорт, который отлично подходит для профессиональных футболистов, а также любителей-энтузиастов, чья цель состоит в том, чтобы развивать свои технические навыки, концентрацию и выносливость. Он также повышает уверенность игроков и развивает навык принятия решений, не говоря уже о так называемых «первых ощущениях», которые являются более, чем существенными, в современном футболе.

В преддверии Чемпионата Мира (далее – ЧМ) 2018 в Самаре состоялась официальная церемония открытия Парка футбола, в которой участвовали: мэр города, легенда FIFA и чемпион Италии 2006-2010 года – И. Кордоба, а также обладатель Суперкубка России по футболу 2003, 2005 года и Чемпион РФ в 2002, 2004 году – Д. Сенников. После неё футболисты сыграли в текбол, где в самом конце «матча» Иван всё-таки победил нашего бывшего спортсмена. Необходимо подметить, что все Парки футбола в городах ЧМ 2018 Международной федерации футбола оснащены всем необходимым для игры в текбол.

Проблематика существенного загрязнения окружающей среды регулярно обсуждается в современном обществе, также при этом увеличился интерес граждан к здоровому образу жизни (далее – ЗОЖ), так что создатель нового вида спорта из Швеции попал в точку, когда решил объединить эти две тенденции. Как создателю пришла такая идея? Дело в том, что Эрик Альстрём, ныне эколог, спортсмен и популярный блоггер, по возвращению из горнолыжного курорта вернулся в Стокгольм и осознал, что столица Швеции похожа на свалку, потому решил изменить это.

Что же представляет из себя «плоггинг» (англ. Plogging)? Это весьма любопытная комбинация ЗОЖ и заботы о природе, потому не стоит удивляться, что мода на новое течение собирает всё большее число активистов по всему земному шару. К движению начала приобщаться и наша страна: общественное объединение, занимающееся собирательством раздельного мусора в Ленинградской области, уже обнародовало адреса собственных контейнеров специально для плоггеров. Забеги, как правило, устраиваются там, где мусора больше всего, то есть в парках, на окраинах и набережных.

Как же стать частью нового фитнес-тренда?

— Для бега захватить прочный мусорный пакет и, по желанию, перчатки;

— Если ты, спортсмен, где-то увидел мусор, то просто нужно наклониться за ним и собрать к себе в пакет;

— Спас планету – фотографируй свою «добычу» или сделай с ней селфи! Выложи фото под хештегом #plogga, #ploggers или #plogging, а также их русские аналоги в соцсети, чтобы распространить новомодное движение как можно дальше и обозначить свою позицию к экологической проблеме человечества.

Плоггинг помогает убить сразу двух зайцев одним выстрелом! Вполне себе обыкновенная пробежка преобразовывается в экологическую акцию, которая помогает природе. При том, нельзя не упомянуть, что не весь мусор, попадающий в желудки птиц, рыб и других живых существ переваривается, потому это неумолимо приводит их к смерти. В дополнение к этому сам плоггер расходует больше калорий, как верно подмечает фитнес-эксперт М. Ларби: «Это сродни интервальным тренировкам с длительными паузами, которые помогают сжигать жир. Кроме того, собирая мусор, вы наклоняетесь и приседаете – то есть даете телу разнообразную нагрузку» [2]. Так как такой сбор мусора – это постоянная физическая нагрузка, требующая сил, чтобы держать пакет с разного рода мусором, за полчаса занятий плоггингом спортсмен тратит около 288 калорий, а при беге трусцой – 235 калорий.

Несочетаемость физической силы и интеллектуального превосходства уже давно стала притчей во языцех. Роль глупого качка и умного дрыща заложилась стереотипом в наших умах и регулярно наблюдается в кинематографе. Потому новое спортивное соревнование неумолимо расширяет восприятие общества, хоть и вызывает реакцию в виде насмешки у профессиональных боксёров и шахматистов. Шахбокс (англ. Chess Boxing и Chessboxing) – уникальнейшее сочетание, казалось бы, абсолютно несовместимых видов спортивных состязаний: шахмат и бокса. Идея пришла со страниц графической новеллы «Холодный экватор» (фран. Froid-Équateur) художника-романиста Э. Билала (фр. Enki Bilal), где главный герой мог побеждать врагов силой, но при этом умно решать шахматные задачи, которую решил претворить в жизнь голландский перфомансист И. Рубинг (нидерл. Iere Rubingh).

Правила уникального в своём роде спорта таковы:

— Битва длится 11 раундов, которые поочерёдно сменяются с шахмат на бокс.

— Первый раунд – быстрые шахматы (рапид);

— Чтобы во время шахматного поединка шахбоксёры не слышали под-сказок из зала и комментариев ведущего, на них надеваются наушники, в которых звучит классическая музыка;

— Боксёрский раунд по длительности составляет 3 минуты, а каждый шахматный – 4;

— Итоговое количество времени за 11 раундов шахматной партии на каждого шахбоксёра – 12 минут;

— Промеж раундами перерыв в 1 минуту;

— Если спортсмен, по мнению шахматного арбитра, слишком долго раздумывает над ходом или тянет время то получает предупреждение, на второй раз дисквалифицируется;

— Когда в каком-либо спортивном соревновании участник выигрывает соперника, начинается следующий раунд схватки;

— Победа засчитывается при: сдаче (проигрыше) игроком шахматной партии или просрочке по времени, нокауте (в том числе, техническом), мате;

— В случае, когда шахматное соревнование оканчивается ничьёй, но и в боксе не было нокаута, победитель вычисляется по очкам в раундах бокса. На случай, если и в боксёрском противостоянии получилось равное количество очков, побеждает тот игрок, что ходил чёрными фигурами.

Распределение весовых категорий в шахбоксе:

— Супертяжёлый вес >90 кг

— Полутяжёлый вес 80-90 кг

— Средний вес 70-80 кг

— Лёгкий вес <70 кг

Вот, что говорит наш соотечественник, дважды чемпион мира по шахбоксингу Николай Сажин про трудности паузы всего в 60 секунд: «...в эту минуту надо заставить свой организм перенастроиться. Но если у обычного боксёра адреналин в крови ещё долго бурлит после боя, то у нас шахматная привычка сосредотачиваться помогает всю энергию направить в голову...Моя девушка...удивляется моему спокойствию: «Как так, кровь на руках, а на лице ни капли эмоций?!». [3]

Новый вид спорта официально зарегистрирован в 2003 году, тогда и был организован первый чемпионат мира в средневесовой категории в городе Амстердаме, где победил основатель шахбоксинга Ипе. Данная спортивная дисциплина управляется Всемирной организацией шахбокса, девиз которой, несомненно, попал прямо в точку: «Сражения происходят на ринге, а войны ведутся на доске». Приведу говорящий сам за себя комментарий Рубинга о его первом публичном бое: «Я боролся 45 минут и был готов упасть. Я мобилизовал каждую клетку и каждое нервное окончание в моём теле и ударил. Я видел его, изо всех сил старающегося найти себе угол. Всё, что мне нужно было – другой удар для победы!.. Затем раздался звонок, и раунд бокса закончился. Мне захотелось кричать и следующим, что я увидел, был шахматный стол на ринге, и последний раунд начался!» [4]

В мировых и европейских первенствах участвуют лица из Германии, России, Польши, Японии, Белоруссии, Америки, Нидерландов и других стран, что ещё раз говорит о популярности данного вида спорта. Нельзя не упомянуть, что после организации первого в истории клуба по шахбоксу в Берлине в 2004 году, начали появляться такие же клубы и ассоциации по данной спортивной дисциплине по всему миру: в Китае, Индии, Иране, Италии, Мексике, Турции и других странах. Также была создана серия картин художником-карикатуристом Энки Билалом, где одна из них была продана за 174000 евро в Париже, а деньги вложены в кампанию по «Глобальному маркетингу шахбокса» (англ. Chess Boxing Global Marketing (CBGM)). Первый профессиональный чемпионат мира проходил в Москве в 2013 и в Берлине в 2014 году. Нынешними чемпионами мира являются: Леонид Чернобаев (Белоруссия), Свен Рух (Германия) и Николай Сажин (Россия) в лёгких, средних и тяжёлых весовых категориях соответственно.

Вызывает восхищение то, что каждый спортсмен для победы должен сочетать в себе физические и психические качества высшего уровня. В общей сложности, в качестве феномена культуры спорта, шахбоксинг совершенствует разносторонние способности, физические кондиции, сосредоточенность, дисциплинированность, силу воли, а также навык нестандартного мышления. Это великолепно демонстрирует цитата Л. Чернобаева: «Иногда победа – всего лишь один удар, но затем раздаётся звонок, и я должен сесть и спасти свою королеву. Это тяжело, и речь идёт о том, чтобы держать всё под контролем... Я сражаюсь кулаками, но правит голова». [5]

Несомненно, таким спортивным гибридом заинтересовались исследователи и выяснили, что у спортсменов-шахбоксёров во время сражения функционирование мыслительных процессов мозга достигает наиболее высоких показателей, потому что осуществляется предельная концентрированность функционирования головного мозга и физического организма. [6]

В качестве спорта шахбоксинг существует уже 15 лет, потому вполне себе является достойным претендентом на включение в программу Олимпийских игр, тем самым, вводя на своё заслуженное место и такую величайшую игру, как шах-

маты. И, видимо, действительно у этого спортивного соревнования есть на это все шансы: например, президент Международной шахматной федерации (ФИДЕ) К. Илюмжинов ещё в 2016 году официально объявил, что ратует за вступление шахбокса в Олимпийские виды спорта.

Важно упомянуть, что среди вышеописанных спортивных соревнований есть и другие «новички» нашего века – параследи́нг (сочетание парапланеризма и катания на снегоходе), хоккерн (смесь брейк-данса и акробатики), хэдис (смесь настольного тенниса с футболом), волейбол на снегу, слэмбол (совмещение баскетбола и батута, не имеет общемировой федерации, но существует наиболее популярный Первый российский SlamBall союз) и кронум (смесь гандбола, баскетбола и футбола), которые, вероятно, в будущем разовьются и распространятся настолько, что станут Олимпийскими видами спорта! Что ж, будем надеяться, что из всего разнообразия олимпийского и неолимпийского спорта каждый сможет найти своё предназначение в таких необычных спортивных сочетаниях и креативных идеях создателей.

Источники:

1. «Welcome! – Teqball». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.teqball.com/>. Дата обращения: 09.04.2018.
2. «Плоггинг – новый фитнес-тренд в Скандинавии». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://whealth.ru/fitness/plogging-novuj-fitness-trend-v-skandinavii/>. Дата обращения: 18.04.2018.
3. «Шахбокс: кто и зачем придумал этот странный вид спорта?». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.aif.ru/sport/other/33214>. Дата обращения: 20.04.2018.
4. «Chess Boxing Global». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.chessboxing-global.com/>. Дата обращения: 11.04.2018.
5. Там же.
6. «ШАХБОКС: гибридные технологии в мировой спортивной культуре». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://syg.ma/@shakh-man/shakhboks-ghibridnyie-tiekhnologii-v-v-mirovoi-kulturie-sporta>. Дата обращения: 21.04.2018.
7. «Текбол: настольный теннис и футбол объединили в одну игру (видео)». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.ttsport.ru/tekbol-nastol_nyu-tennis-i-futbol-ob_edinili-v-odnu-igru-video/pub.3267/. Дата обращения: 09.04.2018.
8. «Дмитрий Сенников и легенда FIFA Иван Кордоба сыграли в текбол в Самаре». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://progorodsamara.ru/news/view/200406>. Дата обращения: 21.04.2018.
9. «Парк футбола – Почувствуйте приближение Чемпионата мира FIFA 2018». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.sports.ru/roadshow/>. Дата обращения: 10.04.2018.
10. «Плоггинг: что это за тренд и почему он так популярен – Лайфхакер». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://lifel hacker.ru/plogging/>. Дата обращения: 20.04.2018.
11. «Что такое плоггинг простыми словами и нужно ли этим заниматься». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.rostov.kp.ru/daily/26814/3850266/>. Дата обращения: 15.04.2018.
12. «Новые виды спорта в мире». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.wildpain.ru/articles/encyclopedia/novye-vidy-sporta-v-mire>. Дата обращения: 16.04.2018.
13. «Шахбокс и ещё 8 самых необычных видов спорта». [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.sovsport.ru/football/articles/663321-shahboks-i-esche-8-samyh-neobychnyh-vidov-sporta-video?from=scroll>. Дата обращения: 17.04.2018.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Е.А.Байдецкая

кандидат экономических наук,
доцент кафедры предпринимательской деятельности,
Кубанский социально-экономический институт

М. В. Гурьева

студентка 2 курса кафедры факультета ПСТ,
Кубанский социально-экономический институт

СОВРЕМЕННЫЕ КАРТОЧНЫЕ ПРОДУКТЫ БАНКОВ, КАК МОБИЛЬНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВЗАИМОСВЯЗИ МЕЖДУ БАНКОМ И КЛИЕНТОМ

Аннотация. Рассмотрены вопросы по улучшению дистанционного обслуживания банками клиентов. Также затрагивались темы банковских карт, банкоматов, статистики использования и развития различными банками услуг. Приведены сведения ЦБ РФ, агентств MARKSWEBB, OnLife.

Annotation. Issues to improve remote customer service by banks. The topics of bank cards, ATM statistics on the use and developments of various banking services.

Ключевые слова. Банковская система, банковские услуги, банковские карты, интернет-банкинг, телебанкинг, мобильный банк, интерфейс.

Key words. Banking system, banking service, bank card, internet-banking, telebanking, mobile bank, interface.

Происходящие процессы глобализации и информатизации очень изменили вид банковских систем. Новые продукты и технологии последних десятилетий (электронные транзакции, банковские карты, интернет - банкинг и др.) сильно поменяли всю банковскую структуру. Невероятно быстро взлетела конкуренция как внутри банковского сектора, так и между банками и иными финансово-кредитными организациями. В таких сложных условиях банк вынужден регулярно внедрять новые и совершенствовать предлагаемые клиентам продукты, обновлять собственные управленческие и производственные системы для увеличения эффективности своей деятельности. Инновации в банковском секторе - это разнообразные (экономические, организационно-управленческие, финансовые, информационно - технологические) нововведения во всех сферах функционирования банка.

За последнее десятилетие сильно изменилось отношение к банкам и их продуктам со стороны потребителей. О чем свидетельствует статистика ЦБ РФ.

Таблица 1.– **Выпуск и использование различных видов карт за 2015г.-2017г.**

Годы	Всего банковских карт	Расчетные карты	Расчетные карты с овердрафтом	Кредитные карты
2017 (среднегодовые.)	258,785	228612,75	34230	30422,2
I квартал	254,737	224,592		30144
II квартал	253,509	223,713		29796
III квартал	259,676	229,190		30486
IV квартал	267,219	236,956		31263
2016 (среднегодовые.)	246572,25	216692,75	35440,25	29875

I квартал	243907	214,443	97621	29464
II квартал	242464	212,113	34482	30351
III квартал	248961	218,877	34156	30074
IV квартал	250957	221,346	35502	29611
2015 (средне- годовые)	232815,75	201,752	39144,75	31063,5
I квартал	227,666	195,904	39729	31761
II квартал	229,791	199,301	39344	30490
III квартал	233,661	202,958	38407	30703
IV квартал	240,145	208,845	39099	31300
2008 (средне- годовые)	109845,5	100876,25	21499,75	8966,75
I квартал	103,041	94097	-	8944
II квартал	106,887	98033	27913	8854
III квартал	111,353	102769	28513	8584
IV квартал	118,101	108616	19573	9485

За последние 3 года выпуск карт возрос на 11,15%, причем расчетных дебетовых карт увеличился на 13,31%, а кредитных на 2% снизился. Что говорит о том, что иметь пластик это выгодно, удобно и модно наконец. Потребители данного продукта больше надеются на свои „финансовые силы” и больше используют дебетовые карты для различных нужд. А лишь выпуск кредитных карт снизился на 2%.

По справедливости нужно сказать, что за 10 лет картина запросов на кредитные карты изменилась кардинально. Среднегодовая эмиссия увеличилась на 239,3%, тогда как эмиссия дебетовых увеличилась на 126,62%, т.е. рост кредитных карт увеличен почти в 2 раза, по сравнению с дебетовыми. Что позволяет сделать вывод о том, что доверие физических лиц, в целом, к банковской системе возрос, несмотря на всевозможные кризисы.

Таблица 2 – Количество карт и операций совершенных по ним за 2016г-2017г.

	2016г.				2017г.			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Кол-во карт (млн. ед.)	241,4	247,7	249,5	253,1	251,7	257,6	265,0	-
- по состоянию на конец периода								
- с использованием которых совершались операции	128,7	132,9	133,6	139,2	138,3	143	150,1	
Всего операций - кол-во (млн. ед.)	3811,0	4356,3	4617,4	5033,6	5066,8	5766,8	6241,8	
- объем (млрд. руб.)	10280,8	12025,9	12913,7	13772,4	12185,6	14302,1	16306,8	
По получению наличных денег - кол-во (млн. ед.)	778,6	892,9	880,6	880,2	779,2	850,4	826,6	
- объем (млрд. руб.)	5613,5	6610,0	6865,7	6838,3	686,0	6395,7	6667,1	

По оплате товаров и услуг - кол-во (млн. ед.)	2766,3	3137,4	3385,4	3696,0	3815,0	4309	4677,1	
- объем (млрд. руб.)	2642,9	2916,6	3179,0	3588,8	3472,0	3800,2	4137,0	
Прочие операции - кол-во (млн. ед.)	266,1	326,0	351,5	457,4	472,6	606,6	738,1	
- объем (млрд. руб.)	2024,3	2499,0	2869,1	3345,4	3027,6	4106,2	5502,2	

Анализируя таблицу 2 можно сделать вывод о том, что каждая строка (7 кварталов) возрастала от квартала к кварталу. Всего операций за 2016г возросло на 32%, за 2016-2017г. – более чем на 65%.

В объемах рублевых операций проценты приблизительно такие же. Среднегодовые показатели объемов операций за 2016г.- 12248,2 млрд. руб., за 2017г. – 14264,83 млрд. руб. Из них операции по получению наличных денег составили 52,92% за 2016г. и 43,81% за 2017г. Соответственно и снижение почти на 10% данных цифр положительная динамика. Операции по оплате товаров, работ, услуг почти не изменились. Проценты – 25% и 26% соответственно, но, а прочие операции возросли на 7% (с 21,92% в 2016г. до 29% в 2017г.).

Еще один показатель интересный для анализа – за 2 года выпуск различных карт возрос на 4%, но сколько карт не входило в законное обращение, лишь 53%-55% карт используют потребители для различных расчетов и операций. А это указывает на слабую рекламу возможностей, удобств операций, с использованием банковских карт.

Таблица 3 – Сведения об устройствах, расположенных на территории РФ и предназначенных для осуществления операций с использованием и без использования платежных карт

Кол-во устройств	2016г.				2017г.			
	I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал	I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал
Количество банкоматов с различными функциями	213534	201706	209719	203694	207694	200183	203684	201686
Количество электронных терминалов								
- в организациях торговли	1481469	1543252	1582002	1670946	1761340	1821531	1900693	2021379
- эл. терминалах удаленного доступа	5277	6126	6182	5815	17536	17596	17177	18019
- в пунктах выдачи наличных	174848	174348	174396	173764	190193	190579	170716	173714
Кол-во импринтеров								
- установленных в торговых организациях	8364	15125	16683	16637	16656	16838	17441	16786
- в пунктах выдачи наличных	899	968	868	848	787	712	1003	1002

За последние 7 кварталов, согласно функциональной статистике ЦБ РФ, на 5% снизилось количество банкоматов по получению и выдачи наличных денег. Это связано с тем, что банковский рынок выходит на новые продукты с использованием дистанционного безналичного расчета.

На данном этапе развития для совершения банковских операций уже давно пора прибегнуть к удалённому доступу. Технология, при которой проведение операций не требует визита клиента в банк, называется дистанционным банковским обслуживанием. При этом банк проводит платежи или совершает другие действия со средствами клиента на основании дистанционных кликов, передаваемых клиентом в банк по различным каналам доступа (телефон, Интернет и др.) при помощи различных средств доступа (телефонный аппарат, компьютер). Такая система в целом получила название онлайн - банкинг (onlinebanking). Удаленное управление банковскими счетами может осуществляться различными способами: посредством телефона - телебанкинг (telebanking); персонального компьютера - е-банкинг (e-banking); интернета – интернет - банкинг (Internetbanking); портативных устройств - мобильный банкинг (mobilebanking, m-banking).

Что привлекает пользователей онлайн-услуг российских банков: просмотр истории транзакции, получение баланса счета, оплата мобильной связи, шаблоны платежей, оплата коммунальных услуг, перевод физическому лицу в другой банк, открытие вклада, платежи по расписанию, настраиваемые платежные лимиты, перевыпуск карты, получение потребительского кредита, цели для накоплений, аналитика по категориям расходов, бюджет отдельных категорий транзакций. На самом деле это очень удобные функции. Удаленное банковское обслуживание предполагает не только осуществление внешних платежей. Клиент может проводить и любые внутрибанковские операции: конвертировать валюту, размещать депозиты, готовить собственный инвестиционный портфель. Вместе с удалением территориальной привязки к кредитному учреждению, удаленное обслуживание уничтожает зависимость клиента от времени суток. Теперь у него нет необходимости подстраиваться под график работы банковского офиса и перекладывать свои дела: сервер кредитного учреждения доступен круглосуточно без перерывов, выходных и праздников.

Агентство MARKSWEBB- консультант по самому широкому спектру вопросов, связанных с созданием и развитием онлайн - коммуникаций, и digital-продуктов. Агентство работает с топ-30 банками РФ и другими крупными клиентами для оценки эффективности работы различных банковских продуктов, помогает с проектированием новых услуг, структур, интерфейсов. Данное агентство распределяет их по рейтингу эффективности мобильных банков. Так, например, для ИП (IPhone) – 1 место- Точка Банк, 2 место – Тинькофф Банк, 4 место – Альфа Банк, 6- Сбербанк, 7-ВТБ-24 и т.д.(данные за 2017г).

Эффективность интернет-банков для малого бизнеса трех типов – микро-бизнес, торгово-сервисное предприятие, компания, ведущая внешнеэкономическую деятельность. Рейтинг ставит на 1 место Точка Банк, 3 место - Тинькофф Банк, 4 – Альфа Банк, 8 место Сбербанк.

Internet Banking Rank 2017 для физических лиц определил 1 место – Бинбанк, 2- Тинькофф Банк, 4 – Альфа Банк, 5 – ВТБ, 6 – Сбербанк, 9 – Райффайзенбанк, 10 – Совкомбанк.

Впервые исследуя зарплатные проекты и особенности использования этой услугой малого бизнеса было выявлено, что 1 место с 93% отдано Точка Банку, 82% - Тинькофф Банку, 3 место с 76% Райффайзенбанку, 4 место – 71% ВТБ24, 5 место отдано Сбербанку.

Рассмотрим пример "Тинькофф - банка", как одного из самых успешных онлайн - банков.

Приложение "Тинькофф Бизнес" для Android признано самым эффективным решением для малого бизнеса по версии Markswebb. В рейтинге мобильных банков "Тинькофф" находится на 2 месте, после "Сбербанка".

Если верить данным приведённым на сайте банка, то "Тинькофф Банк" — первый и единственный в России полностью онлайн-банк, обслуживающий свыше 6 млн. клиентов. Банк берет своё начало в 2006 году, основал его бизнесмен Олег Тиньков. TCS Group Holding PLC, материнская компания банка, торгуется на Лондонской фондовой бирже с октября 2013 г. Кроме этого в состав Тинькофф Групп входит мобильный оператор Тинькофф Мобайл, Тинькофф Страхование и сеть центров разработки в городах с большой и развитой инфраструктурой «Тинькофф Центр Разработки». Это делает его более удобным и современным. Банк идёт в ногу со временем. У банка нет розничных отделений: клиенты обслуживаются дистанционно через онлайн-каналы и контакт-центр. Для доставки своего продукта банк построил очень удобную сеть представителей, которая насчитывает более 1800 человек. Сеть покрывает всю Россию и позволяет осуществлять доставку карт большинству клиентов на следующий день после принятия решения о выдаче.

Можно сделать вывод, что онлайн-банкинг современная и очень удобная штука. Это помогает нам избежать крупных очередей, недопонимания в сервисах обслуживания и сберегает личное время. Плюс в последние годы происходят качественные изменения в структуре и облике банков, что позволяет им расширить объем предлагаемых услуг и повысить эффективность деятельности банков за счет привлечения большего числа клиентов.

Дистанционные банковские сервисы, онлайн-платежи, электронные деньги, платежные системы — эти понятия, изначально далекие друг от друга, за последние годы необычайно сблизились и переплелись, насытив российских интернет-пользователей множеством сервисов, позволяющих получать, хранить, управлять и тратить деньги, не отходя от компьютера и не выпуская из рук мобильное устройство.

Всё больше людей использует онлайн-банкинг, как средство основного доступа к услугам. Видится тенденция умножения количества клиентов, использующих дистанционный доступ к своим счетам. Приведём некоторые данные по статистике агентства OnLife: 19,6 млн человек совершают хотя бы одну платежную операцию в интернете каждый месяц, 19,4 млн человек пользуются онлайн-, мобильным или SMS-банкингами, 15,4 млн человек используют интернет-банк (при этом почти $\frac{3}{4}$ этих людей пользуются интернет-банком Сбербанк Онлайн), 11,7 млн человек совершают платежи через интернет-банк за месяц, 8,9 млн человек платят в интернете банковской картой, 7 млн человек совершают онлайн-платежи с помощью электронных кошельков, 6,6 млн человек совершают за месяц хотя бы один онлайн-платеж с мобильного устройства.

Топ 3 лидеров интернет-банкинга, индекс вовлеченности и удовлетворенности, по данным исследования OnLife: Сбербанк России, Тинькофф Банк, Альфа-Банк.

Инновационное развитие, определяющее современную финансовую и в целом экономическую жизнь, оказывает противоречивое воздействие на банковский бизнес. С одной стороны, открываются новые возможности развития, а с другой - усиливается давление традиционных и новых конкурентов, требуются нестандартные решения, затрагивающие стратегию их развития. Чтоб не утратить силу и не потерять доверие клиентов, банки должны постоянно совершенствовать свои операции и услуги, внедрять более прогрессивные структуры управления, которые позволяли бы гибко реагировать на изменяющиеся внешние условия и одновременно обеспечивали бы качество деятельности, контроль издержек и эф-

фективности. Проанализировав развитие рынка банковских услуг, можно сделать вывод, что рынок банковских услуг в целом соответствует масштабам страны и обеспечивает ее потребности. Потенциал развития банковских услуг далеко не исчерпан: он может и должен играть в экономике более значимую роль, несмотря на существование таких внешних сдерживающих факторов, как высокие риски кредитования и ограниченные ресурсные возможности банков и филиал

Источники:

1. Официальный сайт ЦБ РФ : <http://www.cbr.ru/statistics/?Prfld=psrf> – статистика национальной платежной системы.
2. Официальный сайт агентства MARKSWEBB : <http://www.markswebb.ru>

Н.П. Бычкова

доцент кафедры государственного и муниципального управления, к.ю.н.,
Кубанский государственный технологический университет

О.И. Масленникова

студентка 3 курса гр. 16-ЗЭМ-ГУ,
Кубанский государственный технологический университет

НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАКУПОК, ОСУЩЕСТВЛЯЕМЫХ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД

Аннотация. В статье рассмотрены основные нормативные правовые акты, регулирующие деятельность муниципальных заказчиков при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для муниципальных нужд, также рассмотрен вопрос эффективности специализированного информационного ресурса для заказчиков – Единого агрегатора торговли «Березка», рассмотрены органы, осуществляющие контроль над деятельностью муниципальных заказчиков. Основной проблемой для муниципальных заказчиков является множество подзаконных нормативных правовых актов, что порождает трудности в отслеживании таких изменений и совершении правонарушений. В ходе статьи были выделены предложения по решению данной проблемы, такие как создание бесплатного единого регионального информационного новостного портала, что сэкономит определенную часть бюджетных средств и ограничение круга лиц, которые могут подавать жалобы на заказчиков путем предоставления такой возможности только участникам закупки, либо в случае если жалоба признается необоснованной, компенсировать заказчику затраты бюджетных средств, затраченных на поездку по поводу рассмотрения данной жалобы.

Annotation. The article deals with the main regulatory legal acts that regulate the activities of municipal customers in the procurement of goods, works and services for municipal needs, also examined the effectiveness of a specialized information resource for customers - the Unified Aggregator of Trade "Berezka", considered the bodies that control the activities of municipal customers. The main problem for municipal customers is the set of by-laws, which creates difficulties in monitoring such changes and committing offenses. In the course of the article, proposals were made to solve this problem, such as the creation of a free unified regional news news portal, which will save a certain portion of budgetary funds and limit the number of persons who can file complaints to customers by providing this option only to participants in the procurement, or if the complaint is recognized as unfounded, to compensate the customer for the costs of the budget spent on the trip about the consideration of this complaint.

Ключевые слова: контрактная система в сфере закупок товаров, работ, услуг для муниципальных нужд, Единая информационная система в сфере заку-

пок, Единый агрегатор торговли «Березка», совокупный годовой объем закупок, коррупция.

Key words: contract system in the domain of procurement of goods, works, services for municipal needs, Unified information system in the field of procurement, Unified aggregator of trade "Berezka", total annual volume of purchases, corruption.

Закупка товаров, работ и услуг для муниципальных нужд является важнейшим элементом осуществления деятельности органами местного самоуправления и обеспечения их нужд. Муниципальные закупки стимулируют развитие мелкого и среднего предпринимательства, чем способствуют развитию региональной экономики и экономики страны в целом.

В целях повышения эффективности и результативности закупок, для поддержания гласности и обеспечения их прозрачности, для предотвращения коррупционных действий в этой сфере, и прочих злоупотреблений, деятельность муниципальных органов в сфере закупок товаров, работ, услуг для муниципальных нужд регулируется Федеральными законами, Постановлениями Правительства Российской Федерации, Приказами и письмами Министерств, региональными нормативно-правовыми документами.

Для обеспечения прозрачности осуществления органами муниципальной власти своей закупочной деятельности, разработана Единая информационная система в сфере закупок, в которой все заказчики обязаны размещать любую информацию, связанную с каждой закупкой в соответствии с законодательством Российской Федерации. Так же, недавно Распоряжением Правительства Российской Федерации от 28.04.2018 №824-р, введен пилотный проект специализированного информационного ресурса, представляющего собой каталог товаров, работ и услуг, напоминающий Интернет-магазин, с помощью которого заказчики смогут осуществлять закупки у единственного поставщика – Единый агрегатор торговли «Березка» [9].

Следует отметить, что не во всех сельских поселениях использование данного информационного ресурса будет рациональным, так как магазины, предлагающие товары могут находиться дальше, чем те, которые территориально ближе. А в связи с отсутствием в некоторых поселениях информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» (или перебоями в ее работе), местные поставщики откажутся от размещения своих предложений на данном сайте. Для заказчика будет дешевле совершать покупки в «соседних» магазинах, а не тратить рабочее время, финансовые средства на проезд к продавцу, размещающему свои товары (работы, услуги) в Едином агрегаторе торговли «Березка».

Для соблюдения заказчиками имеющихся нормативных правовых актов, регулирующих осуществление муниципальными заказчиками закупки товаров, работ, услуг, существуют органы, наделенные полномочиями контроля над осуществлением заказчиками всех уровней закупочной деятельности. Работа данных органов тоже регламентируется нормативными правовыми актами.

Итак, основным регулятором является Федеральный закон от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Федеральный закон №44-ФЗ) – в нем прописаны все основные правила и принципы деятельности заказчиков при:

- 1) планировании и осуществлении закупок;
- 2) выборе способа определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей);
- 3) заключении договора (контракта);
- 4) исполнении договора (контракта);
- 5) анализе и контроле закупок товаров, работ, услуг;
- 6) проведении аудита.

Согласно ч.1 ст. 3 Федерального закона №44-ФЗ, контрактная система – это совокупность участников контрактной системы в сфере закупок и осуществляемых ими, в том числе с использованием единой информационной системы в сфере закупок, в соответствии с законодательством Российской Федерации и иными нормативными правовыми актами действий, направленных на обеспечение государственных и муниципальных нужд [4].

Система нормативно – правового регулирования в сфере закупок товаров, работ, услуг представлена на рисунке 1.

Из рисунка 1 видно, что помимо Федеральных и Региональных нормативных правовых актов, регулирующих закупочную деятельность муниципального заказчика, им самим разрабатываются внутренние документы, регламентирующие деятельность в сфере закупок, например, такие как:

- постановление об осуществлении закупок;
 - регламент закупок товаров, работ, услуг;
 - постановления (распоряжения) об осуществлении закупок товаров, работ, услуг;
 - постановление (распоряжение) о создании контрактной службы (если совокупный годовой объем закупок свыше ста миллионов рублей) или о назначении контрактного управляющего;
 - постановление (распоряжение) о комиссиях в сфере закупок товаров, работ, услуг, которые осуществляют свою деятельность при определении поставщиков (подрядчиков, исполнителей);
 - и прочие внутренние нормативные правовые акты.
- и социально-ориентированных некоммерческих организаций [10].



Рисунок 1 – Система нормативно – правового регулирования в сфере закупок товаров, работ, услуг

Так же, в регионах разработаны нормативные правовые акты, дополняющие Федеральный закон №44-ФЗ, но не противоречащие ему. Например, в соответствии с ч.1 ст. 30 Федерального закона №44-ФЗ, заказчики обязаны совершать закупки у субъектов малого (и среднего) предпринимательства и социально-

ориентированных некоммерческих организаций в объеме не менее чем 15% от совокупного годового объема закупок, а в соответствии с «Методическими рекомендациями по осуществлению закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных нужд Краснодарского края у субъектов малого предпринимательства, социально-ориентированных некоммерческих организаций», утвержденных Приказом Департамента по регулированию контрактной системы Краснодарского края от 22.06.2014 №104, заказчикам Краснодарского края (в том числе и муниципальным) рекомендовано совершать не менее 25% от совокупного годового объема закупок у субъектов малого (и среднего) предпринимательства

Таким образом в Краснодарском крае пытаются повысить количество средств, направляемых субъектам малого (и среднего) предпринимательства и социально-ориентированным организациям в целях их поддержания и развития.

Существуют нормативные правовые акты, ограничивающие определенные покупки, например:

1. Нормативный правовой акт, согласно которому некоторые виды товаров, работ, услуг необходимо покупать только путем проведения электронных аукционов – Распоряжение Правительства Российской Федерации от 21.03.2016 №471-р [8].

2. Постановление Правительства Российской Федерации от 16.11.2015 №1236, согласно которому определены виды программного обеспечения, которое можно покупать (установлены ограничения на иностранное программное обеспечение) [5].

3. Ограничивает покупку иностранных товаров (а именно – деревообрабатывающей промышленности и мебели) Постановление Правительства Российской Федерации от 05.09.2017 №1072 [7].

Постановления, которые ограничивают покупку товаров, работ, услуг для государственных и муниципальных нужд у иностранных государств распространяют свое действие на все страны, не входящие в состав Евразийского экономического союза, а условия покупок у разрешенных иностранных государств, прописаны в п.3-7 Приказа Министерства экономического развития Российской Федерации от 25.03.2014 №155.

По нашему мнению, на сегодняшний день данные нормативные правовые акты необходимы и актуальны, благодаря им повышается потребность в отечественных товарах и преимущество отечественных поставщиков, вследствие чего увеличивается количество производителей и улучшается экономика страны.

В связи с тем, что в Федеральный закон №44-ФЗ часто вносят изменения в целях увеличения прозрачности и предотвращения факторов коррупции, случаются случаи противоречия Постановлений Правительства Российской Федерации Федеральному закону №44-ФЗ, например, в ч.7 ст.34 Федерального закона №44-ФЗ, ответственность сторон за нарушение условий договора (контракта), пеня рассчитывается в размере «...не менее чем одна трехсотая действующей на дату уплаты пени ключевой ставки Центрального банка Российской Федерации от цены контракта...», а в соответствии с ч.10 Правил определения размера штрафа, утвержденных Постановлением Правительства Российской Федерации от 30.08.2017 №1042 «...в размере одной трехсотой действующей на дату уплаты пени ставки рефинансирования Центрального банка Российской Федерации от цены контракта...» [6].

В связи с регулярными изменениями в законе, часто встречаются подобные противоречия, потому что подзаконных актов к нему очень много, в связи с этим заказчики допускают нарушения норм закона, а вследствие этого закупка каких-либо товаров, работ, услуг может длиться дольше запланированного.

Контроль в сфере закупок над муниципальными заказчиками в Краснодарском крае осуществляет:

- Управление федеральной антимонопольной службы по Краснодарскому краю;
- Прокуратура Российской Федерации;
- финансовый орган (например, по Динскому району – Финансовое управление Администрации муниципального образования Динской район);
- Управление федерального казначейства.

Так же, каждый гражданин (или участник закупки) может подать жалобу в любой из контролирующих органов, в случае, если заметил, что заказчик нарушает действующее законодательство в сфере закупок товаров, работ, услуг.

Любой муниципальный заказчик, осуществляя свою деятельность, должен помнить о том, что несет гражданскую правовую, административную, уголовную ответственность. Чаще всего встречается административная ответственность в виде штрафа на должностное лицо, совершившее правонарушение.

На сегодняшний день существует множество нормативных правовых актов в сфере регулирования деятельности заказчиков при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для муниципальных нужд, так же, постоянно вносятся изменения и в сам Федеральный закон №44-ФЗ и подзаконные акты. Это связано с постепенным вступлением в силу самого закона, обнаружением противоречий и их устранением, и постоянным стремлением Правительства Российской Федерации усовершенствовать закупочную сферу в целях искоренения коррупционных действий заказчиков.

Стоит отметить, что для заказчика большое количество нормативных правовых актов, иногда противоречащих самому Федеральному закону №44-ФЗ приносит неудобства и трудности в отслеживании изменений, в связи с чем появляется вероятность совершения правонарушений. Частые изменения в законодательства породили новую сферу деятельности – платные информационные журналы, в которых ежедневно публикуются изменения в законе, судебная практика и иные необходимые для заказчика информационные ресурсы. Также, из-за возможности обжалования действий заказчика у любого гражданина, без возложения на него какой-либо ответственности, появились так называемые «профессиональные жалобщики», которые подают жалобы на заказчиков даже в тех случаях, когда нет правонарушений – это делается на возмездной основе заинтересованными лицами в целях увеличения срока проведения закупки (либо её срыва) и получения прибыли.

Таким образом, рациональным решением вышеперечисленных проблем будет являться создание бесплатного единого регионального информационного новостного портала, в котором будут ежедневно публиковаться изменения в постановления и иные подзаконные акты федерального и регионального значения, где так же будут размещены типовые шаблоны документаций для разных видов закупок и иные необходимые заказчику информационные ресурсы, что сэкономит определенную часть бюджетных средств (потому что некоторые заказчики покупают подписку на подобные интернет-журналы, расходуя бюджетные средства). В целях предотвращения такого явления, как «профессиональные жалобщики», необходимо ограничить круг лиц, которые могут подавать жалобы на заказчиков – предоставить такую возможность только участникам закупки, либо если жалоба признается необоснованной, компенсировать заказчику затраты бюджетных средств, затраченных на поездку по поводу рассмотрения данной жалобы. Данные предложения помогут улучшить качество работы муниципальных заказчиков и сократить расходы бюджетных средств на подобные нужды.

Источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 №51 (с изм. от 22.06.2017).
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (с изм. от 03.08.2018).

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (с изм. от 29.07.2018).
4. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ (с изм. от 03.08.2018).
5. Постановление Правительства РФ от 16.11.2015 №1236 «Об установлении запрета на допуск программного обеспечения, происходящего из иностранных государств, для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (с изм. от 20.12.2017).
6. Постановление Правительства РФ от 30.08.2017 №1042 «Об утверждении Правил определения размера штрафа, начисляемого в случае ненадлежащего исполнения заказчиком, неисполнения или ненадлежащего исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств, предусмотренных контрактом (за исключением просрочки исполнения обязательств заказчиком, поставщиком (подрядчиком, исполнителем), и размера пени, начисляемой за каждый день просрочки исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательства, предусмотренного контрактом, о внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 15 мая 2017 г. № 570 и признании утратившим силу постановления Правительства Российской Федерации от 25 ноября 2013 г. № 1063».
7. Постановление Правительства РФ от 05.09.2017 №1072 «Об установлении запрета на допуск отдельных видов товаров мебельной и деревообрабатывающей промышленности, происходящих из иностранных государств (за исключением государств – членов Евразийского экономического союза), для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (с изм. от 08.02.2018).
8. Распоряжение Правительства РФ от 21.03.2016 №471-р «О перечне товаров, работ, услуг, в случае осуществления закупок которых заказчик обязан проводить аукцион в электронной форме (электронный аукцион)» (с изм. от 12.02.2018).
9. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 апреля 2018 № 824-р «О создании единого агрегатора торговли, с использованием которого заказчики вправе осуществлять закупки для обеспечения государственных и муниципальных нужд».
10. Приказ Департамента по регулированию контрактной системы Краснодарского края от 22.06.2014 №104 «Об утверждении методических рекомендаций по осуществлению закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных нужд Краснодарского края у субъектов малого предпринимательства, социально ориентированных некоммерческих организаций» (с изм. от 21.03.2017).

Б. А. Гергова

студентка 3 курса факультета предпринимательства, сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт

А. Ф. Кузина

доцент, к.э.н., доцент ВАК, кафедры бухгалтерского учета,
Кубанский государственный аграрный университет, Краснодар, Россия

Е. В. Полторацкая

магистрант факультета заочного обучения по направлению 38.04.01 «Экономика»,
магистерская программа «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»,
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

МОДИФИКАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ В ОРГАНИЗАЦИЯХ МАЛОГО БИЗНЕСА

Аннотация: В статье рассмотрены особенности системы управленческого (административного) учета в организациях малого бизнеса. Разработка систем управленческого учета, а также использование и интерпретация информации.

Ключевые слова: Малый бизнес, налоговая оптимизация, управленческий учет, финансовый анализ, дедукция, индукция, систематизация.

Annotation. In article features of system of management (administrative) accounting in the organizations of small business are considered.

Keywords: Small business, tax optimization, management accounting, financial analysis, deduction, induction, systematization.

Актуальность исследования управленческого учета неоспорима. Сегодня все понимают, что управление предприятием - это комбинирование различных производственных и непроизводственных факторов, действий и возможностей предпринимательской деятельности, конечной целью которой является получение прибыли, т.е. превышение доходов над расходами. Управление невозможно без информации или совокупности сведений о состоянии управляемой системы, управляющих действиях и внешней среде. Управленческий учет - это область знаний и сфера деятельности, связанная с формированием и использованием экономической информации для управления внутри хозяйствующего субъекта (предприятия, фирмы, банка и т.п.). Его цель заключается в том, чтобы помочь управляющим (менеджерам) в принятии экономически обоснованных решений.

Основные методы, используемые в работе - это систематизация, обобщение, сравнение, анализ и синтез, индукция и дедукция. Систематизация - это общенаучный метод широкого спектра применения. В первую очередь этот метод позволяет изучать элементы на основе основного связующего их фактора. Обобщение можно охарактеризовать как синтез. Это один из самых ответственных моментов в любом анализе, потому что здесь необходимо уметь отделить влияние типичных факторов, от случайных.

Индукция и дедукция - это два взаимодополняющих метода, связывающих общие и частные стороны изучаемого явления или процесса. Например, анализ зависимости финансового результата от объемов реализации предполагает знание факторов подобного влияния и умение определить наиболее весомые их них по суммарному выражению. Метод индукции позволяет определить количественные характеристики различных показателей и сделать общее заключение по каждому показателю и их системе. Дедукция, которая работает в противоположном направлении, т.е., от общего к частному, может быть применена тогда, когда общий результат вызывает сомнения или настороженность.

В настоящее время малому бизнесу уделяется огромное значение с точки зрения его роли в развитии отечественной экономики. В целях обеспечения эффективной работы субъектов малого предпринимательства следует грамотно организовать систему бухгалтерского учета различных объектов и их источников. Но прежде необходимо определить с понятием малого бизнеса [14, с. 165].

Понятие субъектов малого и среднего предпринимательства нормативно закреплено Федеральным законом «О развитии малого и среднего предпринимательства», в соответствии с которым к названным выше субъектам хозяйствования относятся внесенные в единый государственный реестр юридических лиц потребительские кооперативы и коммерческие организации (за исключением государственных и муниципальных унитарных предприятий), а также физические лица, внесенные в единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, крестьянские (фермерские) хозяйства, соответствующие определенным условиям, закрепленным соответствующим положением Правительства РФ [9, с. 184].

В соответствии с Федеральным законом к субъектам малого предпринимательства относятся субъекты, которые одновременно отвечают следующим трем условиям:

- соответствие предельным размерам выручки за предыдущий год от реализации товаров, работ или услуг (без учета НДС);
- соблюдение предельной численности работников предприятия;
- соответствие доли сторонних организаций в уставном капитале организации [11, с. 116].

Предельные значения, установленные для хозяйствующих субъектов малого предпринимательства, изменяются ежегодно в связи с развитием экономики и происходящими инфляционными процессами.

Таблица 1 – Критерии отнесения хозяйствующих субъектов к субъектам малого предпринимательства [4, с. 245]

Вид субъекта малого предпринимательства	Средняя численность за предшествующий календарный год	Выручка от реализации за предшествующий календарный год	Доля сторонних организаций в уставном капитале предприятия
Микропредприятие	Не более 15 человек	120 млн. рублей	Не более 49%
Малое предприятие	Не более 100 человек	800 млн. рублей	Не более 49%

Таким образом, хозяйствующий субъект будет относиться к малому предприятию, если средняя численность работников составляет не более 100 человек; годовая выручка от реализации не превышает 800 млн. рублей; доля сторонних организаций в уставном капитале компании не более 49 процентов

Важно отметить, что с 1 августа 2016 года произошли некоторые изменения. В частности, в качестве второго критерия теперь выступает не выручка от продажи продукции, работ или услуг, а доход от предпринимательской деятельности, т. е. все виды дохода.

А начиная с января 2017 года, лимит доходов при упрощенной системе составил 120 млн. рублей, что означает автоматическое приравнивание упрощенцев к малым предприятиям [6, с. 91].

Бухгалтерский учет регистрирует, группирует и обрабатывает информацию о деятельности предприятий малого бизнеса. Он фиксирует все изменения, происходящие в заготовительной, производственной и сбытовой деятельности, тем самым дает необходимые сведения о кругообороте средств малого предприятия.

Таким образом, бухгалтерский учет на предприятиях малого бизнеса выступает в качестве неотъемлемого элемента системы управления хозяйствующим субъектом. Его значимость как информационного обеспечения системы управления проявляется в том, что он составляет основу управленческих решений, поскольку в объеме экономической информации в малом бизнесе учетная информация занимает преобладающую долю [8, с. 206].

В соответствии с Федеральным законом № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» предусматривается упрощенная система бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства. Она предусматривает более простой порядок учета и формирования отчетности.

В соответствии с Указаниями Банка России, субъекты малого предпринимательства, в том числе и индивидуальные предприниматели, вправе не устанавливать кассовый лимит, то есть они вправе хранить в кассе любую

сумму наличных. При этом, если компания не отказалась от лимита, когда возникло такое право, она может сделать это в любое другое время. Для того, чтобы отменить кассовый лимит, необходимо издать соответствующий приказ руководителя [12, с. 190].

Субъекты малого предпринимательства могут формировать бухгалтерскую отчетность по одному из следующих вариантов. Первый вариант предусматривает формирование отчетности по общим правилам, т. е. традиционного вида. Второй вариант предусматривает упрощенные формы баланса и отчета о финансовых результатах. Основное отличие этих форм от общепринятых заключается в том, что показатели сильно укрупнены.

Несмотря на то, что составление бухгалтерского баланса на отчетные даты в течение года не предусмотрено, малые предприятия все равно должны будут вести налоговый учет и представлять в налоговую инспекцию годовую бухгалтерскую отчетность. При этом малые предприятия, ведущие учет доходов и расходов и раз в год сдававшие налоговую декларацию, вынуждены констатировать, что бухгалтерский учет и налоговый учет - принципиально разные вещи [2, с. 25].

Таким образом, в настоящее время малые предприятия формируют бухгалтерскую отчетность, которая включает в себя бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах. При этом статьи годовых отчетов представляются в укрупненном виде. Решение вопроса о включении в бухгалтерскую отчетность субъекта малого предпринимательства, за исключением эмитента публично размещаемых ценных бумаг, отчета об изменениях капитала и отчета о движении денежных средств определяется необходимостью приведения в приложениях к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах наиболее важной информации.

В современных рыночных отношениях управленческий учет в субъектах малого весьма актуален. Руководители стремятся к увеличению прибыли; расширению объемов производства и продажи товаров, работ, услуг; финансовой независимости; достижению лидирующих позиций в своем сегменте [16, с. 372]. Поэтому в организации необходима система управления, включающая управленческую отчетность, для принятия качественных и своевременных управленческих решений.

К задачам управленческого учета на малых предприятиях можно отнести следующие: определение цены или торговой наценки на продукцию, оценка перспектив развития направления деятельности организации, определение оптимальной структуры принимаемых заказов на основе выявленных перспектив развития направлений деятельности [1, с. 245].

Организация учетно-аналитической системы в организации начинается с формирования грамотно составленной учетной политики для целей управленческого учета, которая бы документально закрепляла принципы и методы учета различных операций, на которых основывается управленческий учет. Так как речь идет о малых предприятиях, то уместно говорить о высокой конкуренции, а значит и о больших рисках, которые необходимо принять во внимание [5, с. 60].

Регламентированное понятие учетной политики для целей управленческого учета не закреплено, следовательно, организации решившие формировать подобную учетную политику должны разработать ее самостоятельно, учитывая отраслевые особенности.

Формированием данной учетной политики занимается либо финансовый директор, либо бухгалтер-аналитик, осуществляющий бухгалтерский управленческий учет, но так как на малом предприятии штат сотрудников невелик, поэтому обязанность по ее составлению и разработке возлагается на главного бухгалтера (зачастую в подразделении работает лишь один человек).

Учетная политика для целей управленческого учета – это принятая организацией совокупность способов ведения управленческого учета, которая обеспечивает основу принятия эффективных управленческих решений (обеспечение реального отражения в учёте и отчетности особенностей вида деятельности организации и ее специфики) [7, с. 164].

Учетная политика для целей управленческого учета может включать в себя следующие основные разделы, которые аналогичны бухгалтерской учетной политике: организационный, технический и методический [13, с. 93].

Главное задачей данной учетной политики в субъекте малого предпринимательства является формирование внутренних отчетов, где подробно и наглядно будет раскрыта и детализирована информация о доходах и расходах организации, которая необходима руководству для планирования и прогнозирования дальнейшей деятельности организации. Учетная политика для целей управленческого учета сделает прозрачнее отчетность и упростит ее в прочтении, что, несомненно, даст положительный эффект [15, с. 114]. Основываясь на полученных данных управленческого учета руководитель сможет вовремя принять решение о закрытии, какого-либо направления деятельности и наоборот направить дополнительные средства в расширение [10, с. 183].

Основной целью всех субъектов малого предпринимательства является безубыточность деятельности и получение максимальной прибыли. Положительно повлияет на успешное развитие бизнеса и поможет прогнозировать расходы и доходы организации наличие внутри организации системы управления, которая базируется на данных управленческой отчетности, на основе которой принимаются все управленческие решения в организации. Способствует же грамотному составлению данной отчетности учетная политика для целей управленческого учета. Подобная грамотно составленная учетная политика поможет оптимизировать затраты по материалам, а также трудовым ресурсам и направить нераспределенную прибыль в расширение и увеличение организации [3, с. 101].

Управленческий (административный) учет необходим для нормального функционирования и развития предприятия. С его помощью руководители определяют основное направление развития фирмы с учетом материальных источников его обеспечения и спроса рынка.

Управленческий учет позволяет правильно учесть все внутренние и внешние факторы в постановке конкретных целей развития предприятия и путей их достижения, обеспечивает взаимосвязку между отдельными структурными подразделениями предприятия, позволяет минимизировать издержки и открывает все возможные дополнительные источники ресурсов внутри фирмы.

Разработка систем управленческого учета, а также использование и интерпретация информации, произведенной этими системами, являются решающими для успеха компаний в сегодняшней сильнейшей конкурентной борьбе в условиях мирового финансового кризиса.

Источники:

1. Блэк, Д. Введение в бухгалтерский управленческий учет: Пер. с англ. - М.: Весь Мир, 2009. - 424 с.
2. Говдя В.В., Шулепина С.А. Учетная политика в условиях конвергенции систем учета // Актуальные вопросы экономических наук. – 2017. – №2. – С. 23-27
3. Иванов, В.В. Управленческий учет для эффективного менеджмента - М.: ИНФРА-М, 2013. - 208 с.
4. Ивашкевич, В.Б. Бухгалтерский управленческий учет. - М.: ИНФРА-М, 2011. - 576 с.
5. Ивашкевич, О.В. Управленческий учет и анализ в розничной торговле одеждой: Учебное пособие. - М.: ИНФРА-М, 2010. - 127 с.
6. Керимов, В.Э. Бухгалтерский управленческий учет. - М.: Дашков и К, 2012. - 100 с.
7. Керимов, В.Э. Бухгалтерский управленческий учет. - М.: Дашков и К, 2012. - 484 с.

8. Кондраков, Н.П. Бухгалтерский управленческий учет: Учебное пособие. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 352 с.
9. Кузина А.Ф., Харсеева А.В. Актуальные вопросы постановки системы управленческого учета // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2016. – №4. – С. 181-185.
10. Лысенко, Д.В. Бухгалтерский управленческий учет. - М.: Наука, 2012. - 478 с.
11. Муравицкая, Н.К. Теория бухгалтерского учета, бухгалтерский финансовый учет, управленческий учет. - М.: ФиС, 2008. - 272 с.
12. Палий, В.Ф. Управленческий учет издержек и доходов (с элементами финансового учета) . - М.: ИНФРА-М, 2009. - 279 с.
13. Сергеева, И.А. Управленческий учет в сельском хозяйстве: Учебник / . - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 207 с.
14. Хромова И.Н. Организационно-методические аспекты формирования финансовых результатов в системе управленческого учета сельскохозяйственных организаций // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского Государственного Аграрного университета. – 2015. – №10. – С. 160-170.
15. Хвостик, Т.В. Бухгалтерский учет для юристов: Учебное пособие. - М.: ИД ФОРУМ, ИНФРА-М, 2010. - 256 с.
16. Ширококов, В.Г. Бухгалтерский учет: Учебник. - М.: ФиС, 2010. - 688 с.
17. Гергова Б. А. Модификация управленческой учетно-аналитической системы в организациях малого бизнеса/ Б. А. Гергова, А. Ф. Кузина. Актуальные вопросы экономики и менеджмента: «Теория и практика» - 2018. – С 94.

Н.Г. Каратунова

ст. преподаватель кафедры пожарной безопасности и защиты в ЧС,
Кубанский социально-экономический институт

НОВЫЕ ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ БИЗНЕСА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СОВРЕМЕННЫХ СРЕДСТВ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ

Аннотация: В статье представлены новые формы организации бизнеса с использованием современных средств передачи данных

Ключевые слова: информационные технологии, технологии как инструмент для накопления, обработки и передачи информации.

Annotation. The article presents new forms of business organization using modern means of data transmission.

Key words: information technologies, technologies as a tool for accumulation, processing and transmission of information.

Мир вокруг нас меняется с поразительной быстротой, поскольку глобальные явления постиндустриального общества, усиление роли знаний, появление интернета, а также революционное изменение в части методов управления, крах традиционной системы управления - реинтеграция (объединение) процессов влияют на развитие практически всех областей деятельности человечества. Все эти изменения связаны с информационными технологиями, которые перестали быть просто вспомогательным инструментом бизнеса.

Если раньше информационные технологии представляли собой инструмент для накопления, обработки и передачи информации, то теперь их роль существенно изменилась: информационные технологии - это рычаг для преобразования предприятия с целью повышения его эффективности в информационную эпоху.

В данной работе рассматривается влияние современных информационных технологий на организацию и методы менеджмента, здесь сделан упор на самые

значимые способы эффективного управления при помощи информационных технологий.

Информационная технология - это системно организованная для решения задач управления совокупность методов и средств реализации операций сбора, регистрации, передачи, накопления, поиска, обработки и защиты информации на базе применения развитого программного обеспечения, используемых средств вычислительной техники и способов, с помощью которых информация будет предложена клиентам.

В последнее время под информационными технологиями понимают компьютерные технологии. В частности, ИТ имеют дело с использованием компьютеров и программного обеспечения для хранения, преобразования и защиты информации. Специалистов по компьютерной технике и программированию часто называют ИТ-специалистами. Огромную роль в управлении играет современная классификация ИТ-специалистов: среди специалистов информационных систем различают ИС-менеджеров, а также ИС-профессионалов; среди не специалистов выделяют менеджеров-пользователей и конечных пользователей.

Информационная технология предполагает умение грамотно работать с информацией и вычислительной техникой. ИТ требуют сложной подготовки, больших первоначальных затрат и наукоемкой техники. Их введение должно начинаться с создания математического обеспечения, формирования информационных потоков в системах подготовки специалистов.

ИТ позволяют оптимизировать разнообразные информационные процессы, начиная от подготовки и издания печатной продукции и кончая информационным моделированием и прогнозированием глобальных процессов развития природы и общества.

Цель данной работы выяснить, как и какими методами при автоматизации и с передовыми технологиями в управлении - менеджерам и компаниям в целом достичь эффективного руководства и стабильной конкуренции на рынке. Задача нашей работы состоит в том, чтобы дать классификацию информационным технологиям по ряду признаков, рассмотреть основные свойства ИТ, выявить взаимосвязь между информационными технологиями и информационными системами, рассмотреть экономическую информационную систему и виды информации, используемые в организации. Также мы должны проанализировать необходимость современных информационных технологий, уделить внимание новым формам организации бизнеса с использованием современных средств передачи данных, определить сущность аутсорсинга и его необходимость для предприятий, стремящихся быть конкурентоспособными, рассмотреть электронную коммерцию, виды информационных систем в организации, а также взаимосвязь между организациями и современными информационными системами. Информационные технологии в настоящее время можно классифицировать по способу реализации в информационной системе, по степени охвата задач управления, классам реализуемых технологических операций, типу пользовательского интерфейса, по способу построения сети, а также по обслуживаемым предметным областям. Классификация ИТ по способу реализации в ИС:

- традиционные
- новые информационные технологии.

По степени охвата задач управления:

- электронная обработка данных
- автоматизация функций управления
- поддержка принятия решений
- электронный офис

- экспертная поддержка
По классу реализуемых технологических операций:

- работа с текстовым редактором
- работа с табличным процессором
- работа с СУБД
- работа с графическими объектами
- мультимедийные системы
- гипертекстовые системы

По типу пользовательского интерфейса:

- пакетные
- диалоговые
- сетевые

По способу построения сети:

- локальные
- многоуровневые
- распределенные

По обслуживаемым предметным областям:

- бухгалтерский учет
- банковская деятельность
- налоговая деятельность
- страховая деятельность и др.

Основными свойствами ИТ являются целесообразность, наличие компонентов и структуры, взаимодействие с внешней средой, целостность, развитие во времени. Рассмотрим подробнее данные свойства.

Целесообразность, пожалуй, главная цель реализации информационной технологии состоит в повышении эффективности производства на базе использования современных ЭВМ, распределенной переработке информации, распределенных баз данных, различных информационных вычислительных сетей путем обеспечения циркуляции и переработки информации.

Существуют различные компоненты и структура информационной технологии. Функциональные компоненты - это конкретное содержание процессов циркуляции и переработки информации. Структура информационной технологии - это внутренняя организация, представляющая собой взаимосвязи образующих ее компонентов, объединенных в две большие группы: опорную технологию и базу знаний.

Опорная технология представляет собой совокупность аппаратных средств автоматизации, системного и инструментального программного обеспечения, на основе которых реализуются подсистемы хранения и переработки информации.

База знаний - совокупность знаний, хранящихся в памяти ЭВМ. Базы знаний можно разделить на интенциональную (т.е. знания о чем-то "вообще") и экстенциональную, (т.е. знания о чем-то "конкретно"). В интенциональной базе хранятся оболочки, а в экстенциональной хранятся оболочки с запоминанием, которые носят название баз данных. Иными словами, мы можем определить базу знаний как отображение предметной области. Она включает в себя базу данных.

Взаимодействие с внешней средой - взаимодействие информационной технологии с объектами управления, взаимодействующими предприятиями и системами, наукой, промышленностью программных и технических средств автоматизации.

Целостность - информационная технология является целостной системой, которая способна решать задачи, не свойственные ни одному из ее компонентов.

Реализация во времени - обеспечение динамичности развития информационной технологии, ее модификация, изменение структуры, включение новых компонентов.

Глобальная компьютерная сеть Интернет развивается большими темпами. В течение сравнительного короткого срока сеть Интернет проделала огромный путь от отдельных линий связи для обмена информацией между научными институтами США и Европы, работающими над совместными проектами, до глобальной информационной среды.

После открытия Интернета сразу же возник бизнес с использованием услуг сети. С самого начала это было предоставление доступа, электронной почты и места для размещения информации. Дополнительным толчком к росту числа пользователей и деловой активности послужила разработка спецификаций языка описания гипертекстовых страниц HTML (Hyper-Text Markup Language) и протокола их передачи по сети HTTP (Hyper-Text Transfer Protocol). Благодаря этим инновациям информация в Интернете получила современный вид.

Размещение информации в Интернете стало на вполне законных основаниях называться «электронной публикацией». Появились агентства Web дизайна, занимающиеся созданием информационных ресурсов клиента в Интернете «под ключ». Электронная публикация открыла дорогу Интернет-изданиям и Интернет-рекламе.

С появлением возможности безналичной электронной оплаты товаров и услуг и использования глобальной сети для проведения транзакций по всему миру появилось такое уникальное явление как «электронная коммерция».

Сегодня под термином "электронная коммерция" понимается предоставление товаров и платных услуг через глобальные информационные сети.

Термин "электронная коммерция" объединяет в себе множество технологий, таких как EDI (Electronic Data Interchange - электронный обмен данными), электронная почта, интернет, интранет (обмен информацией внутри компании), экстранет (обмен информацией с внешним миром). Таким образом, электронную коммерцию мы можем характеризовать как ведение бизнеса через интернет.

Электронная коммерция не ограничивается продажами в интернете. Это явление гораздо глобальнее. Электронная коммерция начинается там, где появляются средства автоматизации бизнеса, и используется глобальная сеть для деловых применений. В связи с этим мы рассмотрим качественно новые формы организации предприятий - сетевые и виртуальные корпорации.

Сетевой характер предприятий проявляется в том, что глобальная сеть используется для обмена необходимой информацией между географически удаленными подразделениями компании.

В развитых странах электронная коммерция в виде продаж товаров и услуг с использованием доступа по сети широко представлена благодаря высоким темпам технического прогресса, а также ввиду подготовленности населения к подобному виду сервиса. В развитых странах десятилетиями практикуется приобретение товаров по каталогам под заказ с доставкой на дом. В России же развитие торговых отношений подобного рода находится пока на низком уровне. Более того, производство некачественных товаров выработало такую модель поведения у покупателей, что любую вещь перед приобретением необходимо внимательно осмотреть, проверить на наличие в ней каких-либо дефектов.

Таким образом, даже если в максимально короткие сроки электронные платежи станут также распространены и доступны как в США, Web-магазины не получат широкой клиентуры. Это касается не только России, но и некоторых государств Восточной Европы. Остановимся подробнее на преимуществах интернета. Пожалуй, одно из ключевых преимуществ - глобальный доступ. Даже неболь-

шая компания с его помощью легко расширит свой рынок сбыта и существующий сегмент потребителей. Приведем пример. Barnes and Noble, одна из крупнейших сетей книжных магазинов в США, просто вынуждена была открыть сайт в интернете, потому что почувствовала резкое усиление конкуренции со стороны Amazon.com - компании, занимающейся продажей книг исключительно в интернете и привлекающей к себе все больше покупателей. Для начала пришлось создать небольшую электронную компанию. Очень скоро стало ясно, что проект увенчался успехом, тогда Barnes and Noble преобразовала ее в полномасштабную компанию, которая довольно быстро выросла и сегодня занимает второе место на электронном книжном рынке.

Перечислим некоторые из наиболее важных причин, по которым компании переносят свою деятельность в Интернет:

- расширение рынка. Компания ставит своей целью освоение новых сегментов рынка.
- привлечение внимания. Компания стремится стать более доступной для своих потребителей и привлечь к себе внимание потребителей.
- повышение уровня реагирования. Компания желает ускорить реакцию потребителей и партнеров.
- новые услуги. Компания с помощью интернета хочет продвинуть новые услуги для потребителей и партнеров.
- улучшение деловых взаимоотношений. Возможность получения данных в реальном времени увеличивает прибыль каждого участника.
- снижение расходов. Компания рассчитывает снизить расходы на производство товара и аренду помещения. Аутсорсинг как новая форма организации бизнеса. Сегодня мы вынуждены констатировать, что существование замкнутых (инсорсинговых) компаний в большинстве случаев становится экономически неоправданным и влечет за собой снижение конкурентоспособности. Такие компании переполнены сложнейшими бизнес-системами с огромным количеством процессов, поэтому управление ими - достаточно сложная задача. Одной из наиболее современных и успешных бизнес-моделей, позволяющих добиться реальных конкурентных преимуществ, является аутсорсинг.

Аутсорсинг сегодня- это эффективный способ ведения бизнеса. За пределы компании выводится не конкретный персонал, а определенная функция, то есть компания-заказчик прибегает к услугам сотрудников другой компании. Трудно не согласиться с тем, что всегда существуют компании, способные выполнять относительно независимые функции бизнеса с наибольшей и практически недостижимой эффективностью. Аутсорсинг позволяет компаниям сфокусироваться на основном бизнесе и переложить все трудности вспомогательных функций на компании, специализирующиеся на выполнении этих функций. Компании, не использующие аутсорсинг, рассматриваются как неэффективные и, соответственно, неконкурентоспособные. Иными словами, аутсорсинг мы можем определить как передачу сторонней компании различных элементов деятельности, которая ранее осуществлялась в рамках данной компании.

В мировой практике аутсорсинг как способ организации производства давно признан средством повышения эффективности компании. Наличие у компании долгосрочной аутсорсинговой стратегии является, по мнению ведущих аналитических агентств, необходимым условием успешного развития конкурентного бизнеса и его адаптации к стремительно меняющимся рыночным условиям.

Аутсорсинг может принести компании значительные преимущества, такие как сокращение объемов инвестиций в не основные фонды; сосредоточение на

основной деятельности; снижение расходов на создание и поддержку рабочих мест; гибкая реакция на изменения на рынке и внутри компании (реорганизации, реструктуризации, слияния); повышение прибыльности бизнеса, так как аутсорсинг снижает издержки обслуживания бизнес-процессов; внедрение передовых технологий через специализированную аутсорсинговую компанию; повышение конкурентоспособности компании, пользующейся услугами аутсорсера. Описанные выше преимущества изложены в схеме на рисунке 1.



Рисунок 1. Преимущества аутсорсинга

Главным фактором привлекательности аутсорсинга является то, что внешний поставщик услуг способен обеспечить существенную экономию затрат, более высокий уровень услуг за счет специализации, более дешевой рабочей силы или эффекта масштаба. Однако, аутсорсинг - это значительно больше, чем еще один способ сокращения затрат и повышения эффективности производства. Используя услуги фирм-профессионалов, организации могут направить свои собственные ресурсы в наиболее доходные направления деятельности.

Рассмотрим структуру компании, являющейся подрядчиком для аутсорсинговых компаний. Новый подход к организациям предприятия с разделением полномочий между его подразделениями получил название «динамической сетевой организации» или организации с модельной структурой. Сетевая структура означает распределение основных функций между отдельными подразделениями. Координация действий осуществляется небольшим центральным офисом. Главное отличие такой структуры состоит в том, что основные операции (производство, разработка новой продукции, бухгалтерский учет) не собраны под одной крышей, а выполняются отдельными организациями (подразделениями) по договоренности. Связь центрального офиса с подразделениями осуществляется с использованием электронных средств и глобальной сети передачи данных.

В качестве примера мы приведем фирму, разрабатывающую программное обеспечение. Разработка различных частей крупного программного продукта (ядро, оболочка) идет с привлечением команд по всему миру. Крупные промышленные фирмы, специализирующиеся на выпуске компьютеров и электронной аппаратуры, такие как IBM, до этого полностью выполнявшие самостоятельно весь цикл производства техники, теперь заказывают по своим чертежам и технологическим картам производство аппаратуры азиатским компаниям. Таким образом,

им удастся понизить себестоимость своей продукции, а также легче выдержать конкуренцию с производителями более дешевых аналогов.

Для связи с партнерами и подразделениями используются видеоконференции и электронная почта.

Первой компанией, применившей в ходе расширения бизнеса модульную структуру и добившейся ошеломительного успеха, была Nike - ведущая американская компания, специализирующаяся на производстве и продаже спортивной одежды. Сетевая или модульная структура дает немало преимуществ. В первую очередь - это возможность сконцентрировать усилия персонала на решении нескольких основных задач, заказывая выполнение других функций, таких как доставка, бухгалтерский учет, специалистам вне компании. Модульная корпорация представляет собой ядро, окруженное гибкой сетью наилучших поставщиков необходимых услуг, которые могут быть задействованы, либо исключены по мере надобности.

Важнейшим преимуществом является присутствие организации во многих странах мира и возможность завоевывать рыночные позиции везде, где есть такая возможность. Сетевая организация консолидирует ресурсы по всему миру с целью добиться наилучшего качества продукции при максимально низкой стоимости. А это является одним из решающих факторов для достижения устойчивого преимущества над конкурентами. Преимуществом является также гибкость в выборе рабочей силы, поскольку выполнение любой можно заказать, условно говоря, любой профильной компании в какой угодно точке мира. Причем компании-исполнители каждой функции могут быть заменены более предпочтительными без особых ограничений. Модульная организация может постоянно менять свою структуру с целью выхода на рынок с новой продукцией.

Другой немаловажный аспект - это более высокая производительность и удовлетворенность выполняемой работой теми, кто работает в головном офисе, благодаря более гибкой структуре предприятия. Причем структура сетевой (виртуальной) корпорации - наиболее гибкая из всех возможных форм существования деловых организаций.

Каковы же недостатки сетевой структуры? Существенным недостатком является слабость непосредственного контроля над всеми процессами. Руководители предприятия не могут наблюдать за ходом выполнения поручений, потому что большинство подчиненных удалено географически и доступно лишь по каналам телефонной и электронной связи.

Еще один, не менее важный недостаток сетевой структуры - сложность работы с удаленными работниками в силу зачастую малой преданности общему делу. У сотрудников может возникнуть ощущение ненадежности их рабочих мест в связи с большой возможностью замены их деятельности контрактными соглашениями со сторонними организациями. В модульной корпорации гораздо сложнее создать сплоченный коллектив, а также текучесть кадров выше, чем в традиционных структурах организаций. При каждой смене линии сетевая фирма вынуждена перетасовывать сотрудников для достижения оптимального набора квалификаций.

Особенность глобальной сетевой корпорации состоит также в том, что возникает необходимость в руководителях, подготовленных к работе в различных странах. Несмотря на то, что основные функции управления (планирование, организация, лидерство, контроль) не меняются от того, проходят операции компании в нескольких странах одновременно или в одной стране, существуют факторы различия в окружающей среде, которым необходимо соответствовать: социально-культурные отличия между странами, различия в экономическом развитии, различия в законодательстве.

Таким образом, это повышает долю риска для бизнеса. Внутренняя структура международной компании должна соответствовать нескольким наборам параметров внешней среды, формирующим различные культуры, внутри которых находятся клиенты компании, а также поставщики продукции и различного сервиса, что наиболее важно для аутсорсинга.

Рассмотрим средства групповой работы для виртуальной корпорации.

База данных виртуальной (сетевой) корпорации должна содержать наряду с персональной информацией по сотрудникам, участвовавшим в процессе переговоров, также файлы, отражающие историю обмена сообщениями по электронной почте, и файлы записи сеансов видеоконференций. Проанализируем влияние такой системы на функционирование корпорации.

Усиление контроля со стороны руководства. Как было описано выше, слабый контроль над подчиненными является одним из наиболее значительных недостатков модульной корпорации. С другой стороны, для достижения устойчивого преимущества над конкурентами необходим надежный контроль над тем, как исполняют текущие задачи, и претворяется в жизнь корпоративная стратегия. Система раннего оповещения того, что действительно имеет место отклонение от курса, сформулированного в стратегии компании, при жесткой конкуренции приобретает исключительную важность. В случае, когда проект выполняется географически удаленными сотрудниками, использующими для связи с центральным офисом сеть Интернет, традиционные методы мотивации и контроля могут не дать нужного эффекта. Руководителям аналогичной организации необходима надежная система мониторинга удаленных сотрудников.

При работе с удаленными сотрудниками конфликты могут возникать гораздо чаще, чем в обычных условиях. Отсутствие межличностного общения между сотрудниками, начальством и подчиненными приводит к росту случаев сомнений, двусмысленности, неспособности определить проблемы. Действительно, используя только электронную почту непросто объяснить работнику, сорвавшему сроки сдачи своей части общего проекта, что он не прав. В случае, когда конфликт пустил достаточно глубокие корни, база данных по переговорам может существенно помочь. Люди, ответственные за разрешение конфликтов, могут просмотреть архивы на интересующего сотрудника и определить, что данный сотрудник сказал и при каких обстоятельствах.

В случаях, когда сетевая структура предприятия становится достаточно разветвленной и сложной, возникает необходимость в проведении процедуры голосования по вопросам, затрагивающим интересы многих сторон и касающимся общей стратегии компании. Ввиду того, что целые подразделения сетевой фирмы находятся на значительном расстоянии, то организация совместных заседаний ответственных лиц может оказаться неоправданно дорогой процедурой. В связи с этим фактом рационально организовывать процедуру голосования и обработку результатов с использованием сетевых технологий. Для идентификации и защиты результатов голосования можно использовать надежную технологию цифровой подписи.

Информационные системы могут стать мощными инструментами для создания более конкурентоспособных и эффективных организаций. Информационные технологии могут использоваться, чтобы перепроектировать организации, трансформируя их структуру, область действия, средства сообщения и механизмы управления работой, трудовыми процессами, изделиями и услугами. Опишем некоторые из главных возможностей преобразования организаций, которые сделали доступными информационные технологии.

В настоящее время стало возможным организовать глобальную работу в отдельных рабочих местах. Информационные технологии, такие, как электронная

почта, Интернет и видеоконференции, создают хорошую координацию географически рассеянных сотрудников в различных странах и регионах. Совместная бригадная работа через тысячи километров стала реальностью, поскольку проектировщики могут работать над проектом нового изделия вместе, даже если они расположены на различных континентах.

Информационные системы с сетевой структурой дают возможность компаниям координировать их географически распределенные подразделения как виртуальные корпорации (или виртуальные организации), иногда называемые организациями с сетевой структурой. Виртуальные организации используют сети, чтобы связать людей, имущество и идеи, соединяя с поставщиками и клиентами, чтобы создавать и распределять новые изделия и услуги без ограничения традиционными организационными границами или физическим расположением. Одна компания может пользоваться возможностями другой компании без физического соединения с ней. Например, одна компания могла бы отвечать за конструкцию изделия, другая за сборку и производство и третья за администрацию и продажи.

Современная технология передачи данных предоставила многим организациям работу более гибкими способами, повышая способности этих организаций реагировать на изменения в рынке. Информационные системы могут придавать большим и маленьким организациям дополнительную гибкость, чтобы преодолеть некоторые ограничения, вытекающие из их размеров. Маленькие организации могут использовать информационные системы, чтобы приобрести часть сил и возможностей больших организаций. Они могут координировать действия типа выполнения заказов или слежения за инвентарем, имея небольшой кадровый состав клерков и менеджеров. Большие организации могут использовать информационные технологии, чтобы достигнуть части маневренности и чувствительности маленьких организаций.

Использование информационных технологий в бизнесе позволило заменить процедуры ручного труда на автоматизированные действия в трудовых и технологических процессах. Электронные трудовые процессы уменьшили стоимость эксплуатации во многих компаниях, заменяя бумажные документы и устаревшую практику ручного труда.

Информационные технологии реорганизуют процесс управления, обеспечивая мощные новые возможности помощи менеджерам в стратегии, планировании и управлении. Например, стало возможно получать информацию для менеджеров относительно организационного выполнения вплоть до уровня определенных изделий из любой организации в любое время. Новая интенсивность информации делает возможными точное планирование, предсказание и контроль. Распределяя информацию через электронные сети, новый менеджер может эффективно связываться с тысячами служащих и даже управлять обширными целевыми группами.

Использование современных информационных технологий для управления предприятием дает возможность абсолютно любой компании стать более конкурентоспособной за счет повышения ее управляемости и адаптируемости к изменениям рыночной конъюнктуры. Подобная автоматизация позволяет повысить эффективность управления компанией за счет обеспечения руководителей максимально полной и достоверной информацией на основе единого банка данных; улучшить делопроизводство с помощью оптимизации и стандартизации документооборота, автоматизации его наиболее трудоемких процедур; снизить расходы на ведение дел за счет автоматизации процессов обработки информации, регламентации и упрощения доступа сотрудников компании к нужной информации; обеспечить контроль и надежный учет поступлений и расходования денежных средств на всех управленческих уровнях; и многое другое.

Важно отметить, что под автоматизацией мы понимаем не самоцель, а целенаправленную перманентную деятельность по оптимизации организационно-штатной структуры компании, а также ее бизнес-процессов.

Изменения, происходящие под влиянием информационных технологий, всеобъемлющи. Но информационные технологии при всей своей революционности не отменили производственного процесса, не ликвидировали конкурентов и, конечно же, не отняли у человека право принимать решения. Фирма как объект управления существовать не перестала, даже если она стала виртуальной, внешнее окружение продолжает существовать, необходимость находить решения слабоструктурированных задач осталось. Скорее всего, можно говорить об интенсификации всех процессов в информационном веке. Изменился инструментарий в управлении фирмой. Он изменился настолько сильно, что повлиял на все процессы, к которым имеют отношение менеджеры: планирование, организацию, руководство и контроль.

В результате проделанной работы мы определили влияние современных информационных технологий на организацию и методы управления. Была дана классификация информационным технологиям, рассмотрены основные свойства ИТ. Также мы выявили связь информационных систем и информационных технологий, рассмотрели экономическую информационную систему и виды информации, используемые в организации.

Мы проанализировали необходимость современных информационных технологий, в частности было уделено внимание новым формам организации бизнеса с использованием современных средств передачи данных. В ходе работы мы выявили сущность аутсорсинга и его необходимость для предприятий, стремящихся быть наиболее конкурентоспособными. Также была рассмотрена электронная коммерция и основные сферы ее приложения. Мы рассмотрели виды информационных систем в организациях, а также подвергли анализу взаимосвязь между организациями и современными информационными системами.

Источники:

1. В. Грабауров / Информационные технологии для менеджеров. - М.: Финансы и статистика, 2005.
2. Афанасьев С. В., Ярошенко В. Н. Эффективность информационного обеспечения управления. - М.: Экономика, 1987.
3. Д. Михайлов / Аутсорсинг. Новая система организации бизнеса: учебное пособие - М.: КНОРУС, 2006.
4. М. Костельс / Информационная эпоха. - М.:ГУ ВШЭ, 2000.
5. А. Костров / Основы информационного менеджмента: учебное пособие. - М.: Финансы и статистика, 2001.
6. Д. Козье / Электронная коммерция. - М.: Русская редакция, 1999.
7. Б. Гейтс / Бизнес со скоростью мысли. - М.: ЭКСМО- Пресс, 2001.
8. В. Имери / Как сделать бизнес в Интернет. - СПб.: Диалектика, 1998.
9. <http://revolution.allbest.ru/programming/00057399.html> - Классификация информационных технологий - 26.10.2009.
10. <http://www.modestopadilla.com/?cat=8> - Информационные системы и технологии - 26.10.2009.

Н.Г. Каратунова
ст. преподаватель кафедры пожарной безопасности и защиты в ЧС,
Кубанский социально-экономический институт

Т.А. Никитина
научный консультант,
«Индивидуальный предприниматель «Атанов Ю.А.»,
(ИП «Атанов Ю.А.»), к.с.-х.н.

ЧРЕЗВЫЧАЙНЫЕ СИТУАЦИИ В ВОДООХРАННЫХ ЗОНАХ ВОДНЫХ ОБЪЕКТОВ ЕЙСКОГО РАЙОНА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация. Дается краткое описание водных объектов Ейского района. Рассмотрены чрезвычайные ситуации природного и антропогенного характера в водоохраных зонах водных объектов Ейского района. Описано загрязнение прибрежной зоны Азовского моря, лиманов и рек Ейского района.

Ключевые слова: чрезвычайная ситуация, гидрология, экология, водоохранная зона, загрязнение, Азовское море, реки и лиманы Ейского района.

Annotation. A brief description of the rivers of the Eisk region. Considered emergencies of natural and man-made water protection zones of water bodies of Eisk region. We describe the contamination of the coastal zone of the Azov Sea, the rivers and the estuaries of the Eisk region.

Keywords: emergency, hydrology, ecology, water protection zone, pollution, the Azov Sea, the rivers and the estuaries of the Eisk region.

В соответствии с Водным кодексом Российской Федерации, а также «Положением о водоохраных зонах водных объектов и их прибрежных защитных полосах» водоохраной зоной является территория, примыкающая к акваториям поверхностных водных объектов. На ней устанавливается *специальный режим хозяйственной и иных видов деятельности* с целью предотвращения загрязнения, засорения, заиления и истощения водных объектов, а также сохранения среды обитания объектов животного и растительного мира.

В пределах водоохраной зоны устанавливаются прибрежные защитные полосы, в границах которых запрещается любая хозяйственная деятельность кроме строительства водозаборов питьевого и промышленного водоснабжения, причалов, водорегулирующих и других гидротехнических сооружений [1, 2, 3].

Водными объектами Ейского района являются Азовское море с Таганрогским заливом и Ейским лиманом, а также река Ея с притоками.

Азовское море расположено между 45 и 47 градусами северной широты и 33 и 39 градусами восточной долготы. С запада на восток максимальная протяженность Азовского моря – 343 км. С севера на юг – 231 км. Площадь поверхности Азовского моря – 37605 км². Длина береговой линии составляет 1472 км, большая часть – песчаные пляжи. Максимальная глубина Азовского моря – 14,4 м – в центральной части моря. Уровень глубины 5 м в среднем расположен в 2-х км от берега. Средняя глубина Азовского моря составляет 6-8 м. Северное побережье моря более мелководно, глубина 6-7 м может сохраняться на расстоянии 20-30 км от берега. Для южного побережья более характерен крутой подводный склон до глубины 11-12 м. Встречаются в Азовском море подводные возвышенности – банки. Вдоль восточного побережья вытянута банка Железинская, вдоль западного – банки Морская и Арабатская. Над банками глубина моря уменьшается до 3-5 м. Берега моря повторяют подводный рельеф: на северном побережье плоские песчаные, а на южном встречаются холмы и передовые горы вулканического происхождения.

Воды Азовского моря имеют малую соленость из-за затрудненного водообмена с Черным морем и большого притока речных вод. Впадающие в него реки (более 20), в том числе такие крупные как Дон и Кубань, несут сюда минералы, не свойственные составу океанической воды – много минералов с содержанием кальция, карбонатов, сульфатов. Океанические воды более богаты содержанием хлора и натрия. Общая соленость почти в 3 раза ниже океанической. Азовское море считается самым континентальным морем из-за слабой связи с океаном.

Благодаря расположению Азовского моря в умеренно-континентальном поясе, его воды сохраняют высокую среднегодовую температуру – она несколько превышает +11°C. Летом вода прогревается до +24 – +25°C, у берега – даже до +30°C. В зимний период температура воды понижается до точки замерзания.

Благодаря мелководности моря, его верхние и нижние слои хорошо перемешиваются ветрами, что приводит к выравниванию температур. Зимой море замерзает, причем в течение зимы лед может неоднократно появляться и исчезать. В теплые зимы большая часть акватории моря (особенно южная) остается свободной ото льда.

Таганрогский залив – наиболее крупный изолированный залив в северо-восточной части Азовского моря. От моря его отделяют Белосарайская и Долгая косы. Залив имеет длину около 140 км, ширину (у входа) – 31 км. Наибольшая глубина отмечается у выхода из залива (10-11 м), наименьшая – в вершине залива (около 1 м). Средняя глубина составляет около 5 м. Площадь Таганрогского залива составляет 5600 км². В залив впадают реки Дон, Миус, Кальмиус, *Ея*. Основные порты: Таганрог, Жданов и Мариуполь (Ростовская область) и *Ейск* (Краснодарский край).

Течения в Таганрогском заливе возникают в основном благодаря притоку донских вод. Замерзает залив в декабре, вскрывается в марте.

В восточной части залива вода пресная, а в западной – соленая, так как подвергается действию вод Азовского моря. В последнее время соленость воды значительно возросла. Баланс был нарушен из-за снижения объема поступающей в залив пресной воды из Дона, в то время как объем соленой воды, поступающей из Черного моря через Керченский пролив, возрос. Похожая ситуация наблюдалась в 1972-1976 гг.: ареал обитания морских рыб увеличился за счет сокращения количества пресноводных рыб. Судаку, лещу пришлось прижаться к устьям рек, в то время как пиленгасу изменение баланса воды не мешает. Изменения в химическом составе воды могут нанести серьезный вред рыболовству, если некоторые виды промысловых рыб переместятся дальше на север, в более прохладные воды.

Ейский лиман – самый большой залив Азовского моря площадью около 244 км². Длина его - 24 км, наибольшая ширина – 12 км. Лиман мелководен. Средняя глубина – 0,5-1,5 м, ближе к морю – 3, - 3,5 м. Имеет форму овала, вытянутого с востока на запад. С запада лиман соединяется с Таганрогским заливом, с востока в него впадает река *Ея*. Соленость воды непостоянна. Химический состав воды зависит от интенсивности обмена с Азовским морем и стока вод реки *Еи*. На западном берегу лимана город-курорт *Ейск*. Зимой лиман замерзает, очищается ото льда – в марте. Лиман возник в результате отделения от Азовского моря устьевой части сильно обмелевшей реки *Еи*, которая в настоящее время сбрасывает в лиман только вешние воды. Южные и северные берега обрывистые, западные и восточные – плоские.

Ейский лиман – ценный рыбопромысловый район. За счет хорошей прогреваемости вод и слабой солености здесь ловили более 18 видов рыб, среди которых ценные промысловые виды: сазан, лещ, судак, щука, тарань, сельдь, пиленгас, чехонь, морские бычки, из осетровых – белуга, осетр, севрюга.

Река Ея - самая длинная и многоводная река Азово-Кубанской низменности и вторая по длине река Краснодарского края. Она зарождается у одного из отрогов Ставропольской возвышенности, в 5 км к югу от станицы Новопокровской. Она образуется от слияния двух небольших речек: Карасуна, протекающего по балке от станицы Ильинской, и Упорной, которая получает начало от ключей, выклинивающихся по балке.

Вначале Ея течет в северо-западном направлении, но от станицы Куцевской меняет его на западно-северо-западное и впадает в соединяющийся с Азовским морем Ейский лиман ниже станицы Старощербиновской, проделав путь в 311 км. Река собирает воды с обширного водосборного бассейна площадью 8650 км². По своей конфигурации бассейн Еи довольно симметричен. Она принимает притоки как справа, так и слева, при этом правобережных притоков больше. Наиболее крупными из правобережных притоков являются Куго-Ея длиной 108 км с площадью водосборного бассейна в 1260 км² и Кавалерка протяженностью в 78 км с водосборным бассейном в 695 км².

Слева в Ею впадают наиболее крупный приток ее – река Сосыка, имеющая длину 159 км и водосборный бассейн в 2030 км², небольшие речки Терновья, Веселая и другие.

Долина Еи симметрична с пологими берегами без заметно выраженных террас. Ширина долины в верхнем течении составляет 100-150 м, в среднем – до 3-4 км, а в нижнем течении достигает 10-12 км. Ширина русла р. Еи колеблется от 5-30 м в верховьях, до 60-100 м – в среднем течении и от 150 до 200 м – в нижнем. В прудах ширина зеркала достигает порой 300 и более метров при глубине прудов до 205 м. Глубина самой реки от 0,2-0,5 м в верховьях, до 1-1,5 м – в среднем течении. Долина Еи в низовье сильно заболочена, а сама река образует целый ряд маленьких лиманов, заросших тростником, камышом, осокой и другими водолюбами. Берега долины невысокие. Общее падение и уклон Еи невелики, поэтому течение реки медленное. В низовьях река Ея петляет по долине, образует плесы и старицы [4].

Питается река в основном атмосферными осадками в виде дождя и снега и отчасти грунтовыми водами. Водный режим Еи непостоянен. Горизонты воды и расходы ее значительно колеблются по сезонам года. Течение в реке наблюдается весной, пока еще есть запас снеговой воды, и порой летом после дождей. Максимальная скорость течения не превышает 0,6-0,8 м/с, в остальное время течение имеет место обычно лишь непосредственно ниже плотин, притом едва заметное. В засушливое время года река местами пересыхает, разбиваясь на отдельные плесы.

Очень малые уклоны реки в ее устьевой части способствуют нагону в нее солоноватой воды из Ейского лимана на расстояние до 8 км вверх по реке. Это происходит при сильных западных и северо-западных ветрах и вызывает порой подъем воды у станицы Старощербиновской почти до 1 м.

Амплитуда колебаний горизонтов воды в реке Ее у станицы Куцевской достигает более 4 м, а расходы воды изменяются здесь от 0 до 164 м³/с. Ея немногочисленна, ее среднегодовой расход по многолетним данным составляет всего около 2,5 м³/с. За год река выносит в Ейский лиман около 80 млн. м³ воды, 0,07 млн. т твердых наносов и 200 тыс. т растворенных солей.

Зимой, обычно в декабре, Ея замерзает, но продолжительность ледостава значительно колеблется в зависимости от особенностей температурного режима в разные годы. Часто ледохода не наблюдается, и лед тает на месте. В настоящее время река на значительном протяжении имеет вид цепочки прудов, так как Ея и ее притоки перегорожены множеством плотин. Образовавшиеся речные пруды используются населением для обводнения и рыбоводства.

Вода реки Еи имеет высокую минерализацию, то есть содержит большое количество растворенных солей. В период межени концентрация растворенных веществ изменяется примерно от 3000 мг/л до 8000 мг/л, увеличиваясь от истока реки к устью. Максимальная минерализация воды отмечена на левом притоке Еи – реке Сосыке, у станицы Ленинградской, где в декабре 1939 г. она составляла 12755 мг/л.

Химический состав воды Еи тоже меняется от истока к устью. В верхнем течении в ее водах преобладают (по весу) ионы: сульфатный, гидрокарбонатный и кальция; в нижнем течении в воде реки больше всего содержится сульфатных ионов, а также ионов натрия и хлора.

Для характеристики химического состава речных вод используют классификацию О.А. Алекина, которая заключается в делении вод по преобладающим ионам (в миллиграмм-эквивалентном выражении) и по соотношению между ними. Согласно этой классификации, воды реки Ея в межень относятся в основном к сульфатно-натриевым второго типа, то есть в них из анионов преобладает сульфатный, из катионов – натриевый, а второй тип воды характеризуется тем, что ионов гидрокарбонатных меньше, чем ионов кальция и магния в сумме.

Воды реки Еи и ее притоков очень жесткие. Технические и питьевые качества их низкие. Высокая минерализация этих вод делает их мало или совсем непригодными для орошения. Кроме того, они обладают сульфатной агрессией для бетона на обычном цементе.

Долина Еи густо заселена. Здесь расположились такие станицы как Новопокровская, Калниболотская, Незамаевская, Старощербиновская и другие населенные пункты.

Из основных *природных воздействий*, оказывающих влияние на водоохранные зоны водных объектов, являются *сгонно-нагонные явления* в результате прохождения сильных *циклонов*, *абразионно-обвальные* и *абразионно-оползневые опасные явления*.

Циклоны – это огромные атмосферные вихри, которые зарождаются вокруг мощных восходящих потоков теплого влажного воздуха, быстро вращаются против часовой стрелки в Северном полушарии и по часовой стрелке – в Южном полушарии. При этом они смещаются с окружающей воздушной массой. По пути атмосферные вихри могут подпитываться, но в конечном итоге теряют энергию и гаснут. Следствием сильных циклонов является сильный ветер, перемещающий большие массы воды на большой площади. Разгоняющая масса воды волнами обрушивается на берег. Угрозу для приморских районов, лежащих на пути движения циклонов, в частности, в Ейском районе, представляют *нагонные наводнения*.

Причина возникновения нагонных наводнений заключается в образовании длинной волны в центре действия циклона при его прохождении над морем. При подходе к побережью в районе шельфовой зоны высота волны резко возрастает. Ее существенному увеличению способствуют сужения в заливах и эстуариях. Особую опасность нагонные наводнения представляют на побережьях с пологими невысокими берегами.

Течения в Азовском море в основном зависят от ветра. Большая изменчивость течений - следствие неустойчивости ветрового режима, мелководности моря и его сравнительно небольшой площади.

Преобладающими ветрами в холодный период года являются северо-восточные и восточные ветры, а в теплый — юго-западные и западные ветры.

В начальный период действия умеренного северо-восточного ветра направление течений совпадает с направлением ветра на всей акватории моря. Если северо-восточный ветер продолжается довольно долго и у косы Арабатская Стрелка отмечается нагон воды, на акватории моря формируются две различные

схемы течений. Если над всем морем скорость северо-восточного ветра одинакова или в северной части моря она больше, чем в южной, то в западной части моря наблюдается циркуляция вод против часовой стрелки.

Если скорость северо-восточного ветра в южной части Азовского моря больше, чем в северной, то в северной части моря отмечается циркуляция вод по часовой стрелке. При умеренном юго-западном ветре, дующем с одинаковой скоростью над всем Азовским морем, в Таганрогском заливе наблюдается нагон воды. В северной части моря, в это время, из-за большой разности в уровнях между Таганрогским заливом и западной частью моря происходит ослабление ветрового течения и изменение его направления на противоположное. В центральной части моря отмечается циркуляция вод против часовой стрелки. Если скорость юго-западного ветра в северной части моря больше, чем в южной, то в центральной части моря происходит циркуляция вод по часовой стрелке. При слабых и переменных ветрах циркуляция вод нарушается и течения становятся хаотическими. В Керченском проливе течение обычно направлено из Азовского моря в Черное и реже — наоборот.

Преобладающая скорость течений в Азовском море 0,2—0,4 узлов, максимальная 1—1,5 узлов. В период действия сильных и продолжительных ветров скорость течений достигает 2,5 узлов. В узкостях Керченского пролива при штормовых нагонных ветрах скорость течений увеличивается до 2,8 узлов. Повторяемость течений Азовского моря составляет в среднем 62 %.

Режим волнения Азовского моря обусловлен небольшой площадью моря, малыми глубинами и значительной изрезанностью берегов. В описываемом районе преобладают высоты волн менее 1 м (повторяемость их достигает 75%). Повторяемость высот волн 1-2 м составляет 20-45 %, а высот волн 2-3 м - не более 13%. В центральной, самой глубоководной части моря высоты волн не превышают 3,5 м, и только в очень редких случаях они достигают 4 м. В наиболее штормовые месяцы (декабрь - март) развитие волнения в описываемом районе ограничивается наличием льда.

В Азовском море наблюдаются волны, имеющие длину в основном 15-25 м, и только иногда - 80 м. Период волны обычно менее 5 секунд, крайне редко 7-8 секунд. В описываемом районе отмечаются короткие и очень крутые волны представляющие опасность для малых судов. В течение всего года в Азовском море преобладает волнение от северо-востока и востока, несколько реже - от северо-запада и запада. Ветры от северо-востока, востока и северо-запада обычно бывают здесь самыми сильными, поэтому и волнение от этих направлений самое сильное. Ветровое волнение в Азовском море развивается быстро. Уже через 4-6 ч после усиления ветра оно достигает наибольшего развития в зависимости от скорости ветра: при скорости ветра 5-10 м/с степень волнения равна II-III баллам, при скорости ветра 10-15 и 15-20 м/с она составляет соответственно III-IV и IV-V баллов, а при скорости ветра 20-25 м/с и более 25 м/с она равна соответственно V и VI баллам.

Барическое поднятие уровня моря достигает 1 м, редко – 2,5 м; длинные волны, обусловленные собственно нагоном, могут достигать 8-12 м, короткие ветровые волны – до 2,5 м. Передняя волна нагона идет стеной высотой в несколько метров, опережая ветер на время до получаса. Максимальный уровень нагона держится 10-20 мин., затем до 10 часов сохраняется более низкий уровень. В устьях рек со слабым уклоном нагонные волны уходят далеко вверх и подпруживают реку в нижнем течении, вызывая подъем воды и затопление.

По материалам ГНЦ ФГУГП «Южморгеология» морские берега Краснодарского края более чем на 75% своей протяженности в той или иной степени подвергаются процессу *абразии* – стачиванию и истиранию пород и минералов

под воздействием твердых частиц в составе потока (ветрового или водного). На территории Ейского района степень активности *абразионно-обвальных* и *обвально-оползневых* процессов наиболее высока.

Наивысшая степень активности абразионных процессов выявлена на побережье Азовского моря в границах Таганрогского и Ейского участков.

Для западного побережья Ейского участка наиболее характерными являются абразионно-обвальные берега высотой 25-30 м. Наиболее интенсивные абразионные процессы активно воздействуют на береговой клиф данного участка, сложенный в основном рыхлыми глинами.

В прибрежной зоне Азовского моря происходят *обвально-оползневые* процессы, 227 км побережья подвержены размыву.

Обвалы отличаются от камнепадов не просто большим объемом, но сплоченностью облака обрушивающегося материала, что меняет характер его движения. Скорость движения обвалов на отдельных участках достигает 300 км/ч, длина пути – несколько километров. Особую опасность обвалы представляют для трансмагистралей.

Оползни развиты в восточной части побережья Азовского моря – между Сазальницкой косой и границей с Ростовской областью, а также на северном и южном побережье.

Основу экономики Ейского района составляют промышленность (обрабатывающие производства, производство электроэнергии, газа и воды, строительных материалов, добыча рыбы, производство консервов и пресервов, растительного масла, пива и муки), сельское хозяйство и др.

В соответствии со сложившейся структурой экономики в Ейском районе сформировался комплекс экологических проблем. Наиболее актуальными из них являются следующие:

Сверхинтенсивная абразионная активность. В последнее время наметилась на участке между устьем Миусского лимана и косой Беглицкая. Весьма негативную роль в активизации абразии берегов играет *массовое хищение пляжеобразующего материала*, что влечет за собой активизацию русловых процессов с последующим подмывом водами и разрушением берегов, на которых расположены населенные пункты, а также ценные земли, занятые сельскохозяйственными угодьями.

Деградация и загрязнение почв. Из-за высокой повторяемости сильного ветра (30-45 дней в году) развита *ветровая дефляция* (выдувание, обтачивание и шлифование горных пород минеральными частицами, переносимыми ветром). Площади переувлажненных земель составляют 500-3000 га. Количество использованных *пестицидов* составляет 230,73 т. При этом общая пестицидная нагрузка по действующему веществу составила 0,54 кг/га.

По-прежнему территории многих животноводческих ферм, расположенных в водоохраных зонах водных объектов, не имеют защитных устройств, предотвращающих загрязнение водоемов, не обвалованы.

Загрязнение поверхностных вод и подземных вод. Состояние экосистемы Азовского моря оценивается как неблагоприятное. Значительное влияние на состояние морской среды оказывает *сброс загрязняющих веществ* в составе сточных вод промышленных предприятий, сельского и жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ). Из общей массы биогенных веществ, поступающих в морскую среду, наибольшая доля приходится на муниципальные очистные сооружения и поверхностный сток с сельскохозяйственных площадей водосбора.

По опасности загрязнения подземных вод с учетом больших объемов приращения и физико-химических особенностей лидируют нефтепродукты (экологические последствия вскрывшейся в 1991 г. керосиновой залежи).

Загрязнение окружающей среды отходами производства и потребления. Основная масса бытовых и промышленных отходов размещается на несанкционированных свалках. Существующая городская свалка твердых бытовых отходов (ТБО) вблизи пос. Симоновка, не имеет системы сбора фильтрационных стоков, вследствие чего происходит загрязнение почв. Не эксплуатируемая свалка вблизи г. Ейска используется стихийно, поэтому ее негативное влияние на окружающую среду усиливается.

Вследствие широко развитой хозяйственной деятельности наблюдается *снижение рекреационного потенциала курортов района* [5].

В заключение необходимо отметить следующее:

1. Одной из приоритетных задач реализации водохозяйственных мероприятий в Ейском районе, как и в других районах Краснодарского края, является установление водоохранных зон водных объектов и в их пределах прибрежных защитных полос, а также ограничения режима хозяйственной деятельности в них.

2. Необходимо уделить внимание осуществлению комплекса агрохимических, гидротехнических мероприятий, недопущению свалок хозяйственно-бытового мусора в водоохранных зонах.

3. В условиях высокой антропогенной нагрузки на территории Ейского района на побережье Азовского моря, а также в долинах рек нужен своевременный мониторинг состояния русел, пойм и долин рек, разработка комплексной программы, которая должна включать в себя систематические работы по обустройству водоохранных зон, укреплению и плановому ремонту берегозащитных дамб, схемы возможного размещения новых объектов строительства.

Источники:

1. Водный кодекс Российской Федерации: в ред. Федеральных законов от 14.07.2008 г. № 118-ФЗ.
2. «Положение о водоохранных зонах водных объектов и их прибрежных защитных полосах». Утверждено постановлением Правительства РФ от 23 ноября 1996 г. № 1404.
3. Федеральный закон «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера» №68-ФЗ от 21.12.1994 г. в редакции №122-ФЗ от 22.08.2004 г.
4. Борисов В.И. Реки Кубани / Краснодар: Краснодарское книжное издательство, 1978. – 78 с.
5. О состоянии природопользования и об охране окружающей среды Краснодарского края в 2011 году // Государственный доклад. Краснодар, 2012. 358 с.

А. Ф. Кузина

к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета,
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина

И. С. Лазаренко

студентка учетно-финансового факультета,
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина

**ПРИНЯТИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ
НА БАЗЕ СООТНОШЕНИЯ «ЗАТРАТЫ — ОБЪЕМ — ПРИБЫЛЬ»
НА ПРИМЕРЕ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА**

Аннотация. В статье рассмотрена возможность принятия управленческих решений на базе проведения анализа «затраты—объем—прибыль». Проведен СВР-анализ для целей управленческого учета по данным сельскохозяйственной организации.

Ключевые слова: переменные затраты, постоянные затраты, маржинальный доход, порог рентабельности.

Annotation. The article considers the possibility of making managerial decisions based on the analysis of «cost-volume-profit». CVP-analysis for the purposes of management accounting according to the data of the agricultural organization was carried out.

Key words: variable costs, fixed costs, marginal revenue, profitability threshold.

Развитие рыночных условий хозяйствования требует существенной реорганизации всей системы экономической работы в организации, в первую очередь системы управления.

В настоящее время лишь немногие российские организации имеют поставленный таким образом бухгалтерский учет, в котором бы содержащаяся информация в полной мере использовалась для оперативного управления и анализа.

Организации, имеющие сложную производственную структуру, нуждаются в современной финансовой и экономической информации, которая способствовала бы оптимизации затрат, получению положительных финансовых результатов и принятию обоснованных решений. Данная информация формируется в системе управленческого учета

Управленческий учет охватывает все информационную систему, необходимую для стратегического управления, оценки деятельности организации в целом и отдельных ее подразделений, а также обеспечение оптимального использования трудовых, финансовых и трудовых ресурсов, контроль и планирование хозяйственной деятельности.

Таким образом, управленческий учет представляет собой незаменимый инструмент обеспечения руководства информацией, необходимой для эффективного управления организацией.

В практической деятельности руководителю любой организации приходится принимать множество управленческих решений, касающихся управления затратами. Основная цель управленческого учета как раз и заключается в обеспечении руководителей и менеджеров максимально полной информацией, являющейся той основой, которая необходима для эффективной работы компании.

Каждое принимаемое решение, которое касается затрат организации, цены, объема и структуры реализации продукции, влияет на финансовый результат организации. Наиболее простым и точным способом определения взаимозависимости и взаимосвязи между данными категориями является установления порога рентабельности (точки безубыточности).

Расчет точки безубыточности— это определение момента, начиная с которого доходы организации полностью покрывают ее расходы.

Одним из ключевых элементов управленческого учета является анализ «затраты–объем реализации–прибыль», или CVP-анализ (Cost-Volume-Profit), который применяется с целью оперативного и стратегического планирования финансово-экономической деятельностью организации.

Ключевыми элементами данного анализа выступают:

- Маржинальный доход (разницa между выручкой организации от продажи продукции, и суммой ее производственной себестоимости) отражает вклад организации в покрытие постоянных затрат и получение прибыли.
- Порог рентабельности, или точка безубыточности, представляет собой такой объем продаж, при котором выручка организации от продажи продукции, работ, услуг равна всем совокупным затратам на производство данной продукции.
- Производственный леве́ридж (операционный рычаг)— управление прибылью организации в зависимости от изменения объема реализации продукции, работ, услуг.

- Маржинальный запас финансовой прочности (маржа безопасности), который представляет собой отклонение фактической выручки от продажи продукции, работ, услуг от пороговой выручки.

Для определения ключевых показателей в CVР-анализе необходимо разделить затраты организации на постоянные и переменные.

Переменными затратами являются затраты, сумма которых изменяется в прямой зависимости от объема производства.

К постоянным затратам относятся расходы на содержание зданий, сооружений, расходы на содержание административно-управленческого персонала и прочие расходы организации.

Проведем CVР-анализ для целей управленческого учета по данным ООО «Заря» на примере производства и реализации сои и озимой пшеницы (таблица 1).

Таблица 1– Переменные и постоянные затраты на производство сои и озимой пшеницы ООО «Заря», 2016 г.

Статьи затрат	Культура	
	Озимая пшеница	Соя
Переменные затраты		
Материальные затраты, тыс. руб. в том числе:		
- семена и посадочный материал	3065	402
- минеральные удобрения	21333	-
- органические удобрения	767	-
- химические средства защиты растений	9003	1724
- электроэнергия	111	17
- нефтепродукты	5081	652
Итого переменных затрат, тыс. руб.:	39360	2795
Постоянные затраты		
Содержание основных средств, тыс. руб.	10461	1525
Оплата труда с отчислениями на социальные нужды, тыс. руб.	3528	478
Прочие затраты, тыс. руб.	14077	1531
Итого постоянных затрат, тыс. руб.:	28066	3534
Полная себестоимость, тыс. руб.:	67426	6329

Переменные затраты отражают сумму неполной себестоимости реализованной продукции. Как, переменные затраты на производство озимой пшеницы составили 39360 тыс. руб., что составляет 58,4% от общей суммы затрат (полной себестоимости). Наибольший удельный вес в сумму переменных затрат занимают минеральные удобрения — 54,2%, наименьший — расходы на электроэнергию — 0,3% или 111 тыс. руб.

Постоянные затраты по составляют 41,4% себестоимости озимой пшеницы, они представлены затратами на оплату труда с отчислениями на социальные нужды 12,6% переменных затрат, затратами на содержание основных средств (37,3 % переменных затрат) и прочими затратами (50,1%).

Наибольший удельный вес в структуре переменных затрат по сое занимают затраты на химические средства защиты растений (1724 тыс. руб.), что составляет 61,7 % общей суммы переменных затрат.

Постоянные затраты составляют 3534 тыс. руб, наибольший удельный вес в их структуре занимают прочие затраты (43,3 %) и затраты на содержание основных средств (43,2 %), тогда как затраты на оплату труда составляют лишь 13,5%.

На основе данных, рассмотренных нами в таблице 1, определим основные показатели, необходимые для анализа «затраты-объем-прибыль». (таблица 2)

Таблица 2– Расчет показателей CVP-анализа производства продукции в ООО «Заря», 2016 г.

Показатель	Культура	
	Озимая пшеница	Соя
Выручка от реализации, тыс. руб.	105384	10405
Переменные затраты, тыс. руб.	39360	2795
Маржинальный доход, тыс. руб.	66024	7610
Коэффициент маржинального дохода	0,6265	0,7314
Удельный маржинальный доход, тыс. руб.	0,597	1,733
Постоянные затраты, тыс. руб.	28066	3534
Порог рентабельности (точка безубыточности):		
- в натуральном выражении, ц	47012	2039
- в денежном выражении, тыс. руб.	44802	4831
Запас финансовой прочности:		
- в денежном выражении, тыс. руб.	60582	5574
- в процентах к выручке, %	57,5	53,6
Прибыль от продаж (операционная прибыль), тыс. руб.	37958	4076
Сила воздействия операционного рычага	1,739	1,867

Как видно из данных, представленных в таблице 2, маржинальный доход по озимой пшенице и сое составляет 66024 тыс. руб. и 7610 тыс. руб. соответственно. Данные значения являются достаточными для покрытия постоянных затрат и формирования прибыли ООО «Заря» от реализации продукции растениеводства в сумме 37958 тыс. руб. озимой пшеницы и 4076 тыс. руб. сои.

Сила воздействия операционного рычага отражает степень производственного риска и показывает зависимость изменения прибыли организации от изменения выручки от реализации. Сила воздействия операционного рычага по сое составила 1,867, а по озимой пшеницы 1,739. Это означает, что у ООО «Заря», каждый процент изменения выручки от реализации сои и озимой пшеницы будет дополнительно увеличивать прибыль от реализации на 0,867 % и 0,739 % соответственно.

Порог рентабельности (точка безубыточности), характеризующий объем реализации продукции, при котором организация может покрыть все свои расходы, не получая прибыли, составил по озимой пшенице 47012 ц (44802 тыс. руб.) при фактическом уровне продаж в объеме 110541 ц показывает наличие значительного запаса финансовой прочности организации в 57,5 % (60582 тыс. руб.). По сое уровень безубыточности составляет 2039ц (4831 тыс. руб.), а запас финансовой прочности – 5574 тыс. руб. (53,6 %).

С помощью анализа «затраты-объем реализации-прибыль» рассчитываются резервы производства, обеспечивается объективная оценка и степень их использования. Он позволяет установить, что произойдет с финансовыми результатами организации при изменении объема производства, цены реализации, переменных и постоянных затрат.

Основное преимущество CVP-анализа заключается в определении объема продаж для безубыточной деятельности организации, что позволяет управлять процессом формирования и прогнозирования величины прибыли, а также в обосновании наиболее оптимальных вариантов управленческих решений, которые касаются изменения ассортимента продукции, технологии производства, ценовой политики, производственных мощностей для минимизации затрат и увеличения прибыли.

Для более детального учета и оптимизации затрат на производство продукции растениеводства для целей управленческого учета рекомендовано составлять справку бухгалтера (или справку-расчет).

На рисунке представлена справка-расчет по учету переменных расходов на производство озимой пшеницы. В данной справке отражаются суммы переменных расходов— стоимость сырья и материалов(семена, удобрения, нефтепродукты и т. д)

Организация: Общество с ограниченной ответственностью «Заря»				
Справка-расчет		Номер	Дата	Период
Списание переменных расходов				
Списание переменных расходов на производство и реализацию озимой пшеницы				
Расходы текущего месяца			Списано	
Счет учета	Статья затрат	Сумма	Сумма	
1	2	3	4	
10.14	Семена и посадочный материал	255,42	255,42	
10.12	Минеральные удобрения	1777,75	1777,75	
10.12	Органические удобрения	63,92	63,92	
10.12	Химические средства защиты растений	750,25	750,25	
76.06	Электроэнергия	9,25	9,25	
10.03	Нефтепродукты	423,42	423,42	
Итого		3280,01	3280,01	
Ответственный:	<u>бухгалтер</u>	_____	_____	
	(должность)	(подпись)	(Расшифровка подписи)	

Рисунок 1– Справка-расчет по учету переменных расходов на производство озимой пшеницы в ООО «Заря»

В следующей справке отражаются суммы постоянных расходов на производство озимой пшеницы — начисленная заработная плата с учетом отчислений на социальные нужды, расходы по содержанию основных средств, арендные платежи и т. д.

Организация: Общество с ограниченной ответственностью «Заря»

Справка-расчет

Номер	Дата	Период

Списание постоянных расходов

Списание постоянных расходов на производство и реализацию озимой пшеницы

Расходы текущего года, тыс. руб.			Списано, тыс. руб.
Счет учета	Статья затрат	Сумма	Сумма
1	2	3	4
70	Расчеты с персоналом по оплате труда	222,58	222,58
69	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению	71,42	71,42
02	Амортизация основных средств	671,75	671,75
76.07	Расчеты по аренде	1103,12	1103,12
76.01.1	Расчеты по имущественному и личному страхованию	0,3	0,3
	Прочие затраты	269,67	269,67
Итого		2338,84	2338,84

Ответственный: бухгалтер _____
 (должность) (подпись) (Расшифровка подписи)

Рисунок 2– Справка-расчет по учету постоянных расходов на производство озимой пшеницы в ООО «Заря»

Справку-расчет рекомендуется составлять ежемесячно. Они позволят получить информацию о постоянных и переменных затратах на производство, необходимую для оперативного учета. Справку-расчет составляет бухгалтер по форме утвержденной руководителем организации, т. к. обязательная для применения форма нормативно не установлена. Данный факт необходимо отразить в учетной политике организации.

Источники:

1. Дегальцева, Ж.В. Сравнительная характеристика различных методов затрат и калькулирования себестоимости. / Ж. В. Дегальцева- Научный журнал КубГАУ, №104(10), 2014. С.1010-1020
- 2.Дорошук А. И. Метод «затраты-объем-прибыль»: классификация затрат и тенденции их изменения / А. И. Дорошук //Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2016. - № 4- С. 1153-1158
3. Заруднев А.И. Анализ и контроль затрат предприятия : учеб. пособие / Заруднев А.И.; ВолгГТУ. - Волгоград, 2016. - 126 с.
4. Кузина А. Ф. Современный подход к совершенствованию учета и управлению затратами экономического субъекта / А. Ф. Кузина, Е. А. Павленко // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки.-2017.-№ 6-7
5. Кузина, А. Ф. Возникновение и развитие бухгалтерского управленческого учета / А. Ф. Кузина, Е. А. Сальникова, Т. С. Прямурукова // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. - 2016. - № 4. - С. 179-180 с.

А.Ф. Кузина

доцент, кандидат экономических наук, доцент ВАК,
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина

С. А. Ципляева

студентка учетно-финансового факультета,
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ АМОРТИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация. В статье раскрыта информация о методах начисления амортизации. Отражено их влияние на налогооблагаемую базу.

Ключевые слова: амортизация, амортизируемое имущество, управленческий учет, основные средства.

Annotation. The article discloses information on the methods for calculating depreciation. Their influence on taxable base is reflected.

Keywords: depreciation, depreciable property, Management Accounting, fixed assets.

Являясь основой материально-технической базы хозяйствующего субъекта, основные средства многократно используются, сохраняя свое первоначальное состояние, но при этом в процессе использования они утрачивают первоначальные характеристики, что требует их восстановления, они могут перемещаться внутри компании или выбывать по разным причинам.

Основные средства представляют собой средства труда, находящиеся в сфере материального производства, участвующие во многих производственных циклах, сохраняющие свою материально-вещественную форму и переносящие свою стоимость на стоимость готовой продукции по частям, срок службы которых превышает 12 месяцев. Кроме того, не предполагается отчуждение активов с момента их приобретения в течение 12 месяцев, а так же их первоначальная стоимость достоверно определяется (п.4, ПБУ 6/01).

Любое предприятие, особенно промышленное, для осуществления своей деятельности должно располагать основными средствами, которые в процессе эксплуатации, а также бездействия подвергаются моральному и физическому износу, что находит свое отражение в амортизации, представляющей собой перенесение стоимости основных средств на стоимость готовой продукции. Одним из собственных внутренних источников финансирования предприятия являются амортизационные отчисления. Вопросы, касающиеся формирования амортизационных ресурсов и их применения сообразно функциональному применению необходимо отражать в амортизационной политике предприятия. Но, к сожалению, на практике это не получило надлежащего внимания. Что и явилось целью исследования.

В сегодняшних условиях в бухгалтерской (финансовой) отчетности не отображается целевое использование сумм начисленной амортизации. Невозможно по отчетности определить, в какую именно отрасль были направлены амортизационные отчисления. Амортизация считается одним из главных источников воспроизводства основных средств, но эта функция не может работать в полной мере без организации учетно-информационного обеспечения управленческих решений по операциям с основными средствами.

Существуют эксперты, которые не видят смысла в отражении амортизации в управленческом учете, а есть те, кто считает это важной информацией. Например, отображение амортизации в управленческом учете позволит видеть реальный финансовый результат предприятия, амортизация требуется при разработке инве-

стиционной программы – при расчете возможных инвестиций, без нее сложно увидеть реальные потери стоимости основного средства во времени, она помогает рассчитать себестоимость единицы продукции.

Для принятия управленческих решений информационной базой будут служить данные первичного, аналитического и синтетического бухгалтерского финансового учета.

В настоящее время в нашей стране начисление амортизации в бухгалтерском учете определяется нормами ПБУ 6/01. Порядок начисления для объектов основных средств следующий: начинается начисление по объекту с первого числа следующего месяца, за месяцем, в котором он был принят к бухгалтерскому учету, и заканчивается первого числа следующего месяца, за месяцем в котором произошло полное погашение стоимости этого объекта либо до его списания с бухгалтерского учета. Начисление амортизации не прерывается в течение всего срока полезного использования объекта, кроме особых случаев: перевода объектов на консервацию на срок более 3 месяцев, восстановления объекта сроком более 12 месяцев. Начисление амортизации не зависит от результатов деятельности предприятия и отражается

в учете конкретного периода, к которому относится.

Объекты основных средств подлежат амортизации, если их срок службы более 1 года (12 месяцев) и стоимость (первоначальная) более 40000 руб.

Однако в соответствии с п. 17 ПБУ 6/01 для некоторых элементов основных средств амортизация не начисляется, к которым относятся те, потребительские свойства которых не меняются по истечении времени – это земельные участки, музеи, объекты природопользования, ценные бумаги и другие объекты, а также основные средства некоммерческих организаций. По последним предусмотрено начисление амортизации только линейным способом, а отражение осуществляется на забалансовом счете 010 «Износ основных средств», на котором осуществляется обобщение информации о величине износа (приказ Минфина России от 12.12.2005 N 147н, п.19).

Имущество подлежащее амортизации ставится на учет по первоначальной стоимости (статья 257 НК РФ). В соответствии с классификацией основных средств, включаемых в амортизационные группы № 1 от 01.01.2002 г. (ред. от 07.07.2016 г.) основные средства делятся на 10 амортизационных групп в соответствии со сроками их полезного использования.

Срок полезного использования для объектов основных средств определяется предприятием самостоятельно на основании следующих условий (п. 20 ПБУ 6/01): ожидаемого срока использования объекта с учетом его потенциальной производительности; ожидаемого физического износа и нормативно-правовых факторов использования объекта.

Если были приобретены бывшие в употреблении основные средства, то срок полезного использования определяется как предполагаемый. У предприятия есть возможность пересматривать установленный срок полезного использования при принятии объекта к учету, если оно предполагает проведение реконструкции или модернизации данного объекта.

Для целей бухгалтерского учета в соответствии с п. 18 ПБУ 6/01 начисление амортизации может производиться следующими способами: линейным, уменьшаемого остатка, списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования, списания стоимости пропорционально объему продукции; а для целей налогового учета – линейным и нелинейным. Способы начисления амортизации организацией выбираются самостоятельно, что отражается в их учетной политике. В течение отчетного года амортизационные отчисления начисляются ежемесячно.

Выбранный способ начисления амортизации применяется в течение всего срока полезного использования объектов основных средств. Амортизационные отчисления в сезонных производствах определяются равномерно в течение времени работы организации в отчетном году.

Если организация применяет упрощенные способы ведения бухгалтерского учета, включая упрощенную бухгалтерскую отчетность, то она в соответствии с приказом Минфина России от 16 мая 2016 № 64н имеет право:

– начислять годовую сумму амортизационных отчислений единовременно на 31 декабря отчетного года или периодически, выбрав периоды в течение отчетного года (приказ

Минфина России от 16.05.2016 № 64н);

– начислять амортизацию производственного и хозяйственного инвентаря единовременно в размере первоначальной стоимости этих объектов при их принятии к бухгалтерскому учету (приказ Минфина России от 16.05.2016 № 64н).

После принятия объекта основных средств к бухгалтерскому учету начисление амортизации начинается с первого числа следующего месяца и до конца отчетного года.

Амортизация считается расходами предприятия (п. 16 ПБУ 10/99 «Расходы организации»), которая рассчитывается на основе стоимости амортизируемых активов; срока полезного использования и принятых способов расчета амортизации.

Одним из самых распространенных способов начисления амортизации является линейный, главным достоинством которого является простота. В этом случае амортизационные отчисления осуществляются равными долями в течение всего срока эксплуатации. Расчет осуществляется на основе первоначальной стоимости, включающей все затраты, понесенные организацией при приобретении объекта, если объект подвергся переоценке, то для расчета берут восстановительную стоимость.

Для расчета амортизации этим методом используют формулу:

$$A = \text{ОСп(б)} * \text{Na} : 100 \quad (1)$$

где А – годовая сумма амортизационных отчислений, руб.;

ОСп(б) – первоначальная стоимость основных средств, руб.

Na – годовая амортизационная норма (определяется на основе срока полезного использования объекта, а величина рассчитывается путем деления 100 % на количество лет срока полезного использования объекта), %.

Предприятие МОАО «Седин» приобретает оборудование на сумму 334 тыс. руб., сроком полезного использования 8 лет. Рассчитаем амортизацию линейным способом.

Норма амортизации: $100/8=12,5\%$

Таблица 1 – Расчет амортизации в МОАО «Седин»

Год	Годовая норма амортизации, %	Годовая сумма амортизации, тыс. руб.	Месячная сумма амортизации, тыс. руб.	Дебет	Кредит
1-8	12,5	41,75	3,48	20	02

Таким образом, в бухгалтерском учете МОАО «Седин» ежемесячно будет начисляться амортизация в размере 3,48 тыс. руб.

Данный способ начисления амортизации используют для объектов, функционирующих в типовом равномерном режиме, что встречается относительно редко, тем более что к концу периода эксплуатации качество оборудования снижается.

Решить эту проблему можно лишь использованием ускоренной амортизации, то есть это метод более быстрого переноса стоимости на расходы по производимой продукции.

Способ уменьшаемого остатка относится к методам ускоренной амортизации, сущность которого заключается в расчете амортизации на основе остаточной стоимости объекта на начало отчетного периода и нормы амортизации, рассчитанной на основе срока полезного использования и коэффициента ускорения, который устанавливается законодательством РФ. Коэффициент ускорения применим к перечню высокотехнологичных отраслей и эффективных видов машин и оборудования, который утвержден федеральными органами исполнительной власти. Его величина не может быть выше 3 для объектов финансового лизинга и относимых к активной части основных средств (приказ Минфина России от 12 декабря 2005 г. № 147н).

Приведем пример расчета амортизации способом уменьшаемого остатка (таблица 2).

В этом случае норма амортизации составит $100/8*2=25\%$. Необходимо отметить, что в первый год данная норма применяется по отношению к первоначальной стоимости, затем уже рассчитывается остаточная стоимость. Но с помощью этой методики никогда не будет достигнуто полное списание (то есть достигнут ноль), тем более в амортизационный период, поэтому в последний год осуществляют списание всей недоамортизированной части основных средств.

Таблица 2 – Расчет амортизации способом уменьшаемого остатка

Год эксплуатации	Остаточная стоимость на начало года, тыс. руб.	Начисленная амортизация, тыс. руб.	Остаточная стоимость на конец года, тыс. руб.
1	334,0	83,5	250,5
2	250,5	62,3	188,2
3	188,2	47,1	141,1
4	141,1	35,3	105,8
5	105,8	26,5	79,3
6	79,3	19,8	59,5
7	59,5	14,9	44,6
8	44,6	44,6	–

Следующим способом начисления амортизации является списание стоимости по сумме чисел лет срока эксплуатации или срока полезного использования, который основан на кумулятивном числе, поэтому его иногда называют кумулятивным или регрессионным, то есть он заключается в том, что амортизационные отчисления определяют по первоначальной стоимости, а норма амортизации определяется как отношение каждого года срока полезного использования в убывающем порядке, а в знаменателе кумулятивное число, которое равно сумме числа лет срока полезного использования. Приведем пример расчета амортизации способом списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования (таблица 3).

Таблица 3 – Расчет амортизации способом списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования

Год эксплуатации	Первоначальная стоимость, тыс. руб.	Установленная норма амортизации	Начисленная амортизация, тыс. руб.	Накопленная амортизация, тыс. руб.
1	334,0	8/(1+2+3+4+5+6+7+8)	74,2	259,8
2	334,0	7/36	64,9	194,9
3	334,0	6/36	55,7	139,2
4	334,0	5/36	46,4	92,8
5	334,0	4/36	37,1	55,7
6	334,0	3/36	27,8	27,9
7	334,0	2/36	18,6	9,3
8	334,0	1/36	9,3	–

Способ списания стоимости пропорционально объему продукции заключается в том, что сумма амортизации рассчитывается на основе возможного объема выпуска продукции в течение всего срок полезного использования объекта и фактического объема продукции, произведенной за отчетный период.

То есть в этом случае сумма начисленной амортизации зависит от эффективности использования основных средств, в этом случае начисление амортизации осуществляется ежемесячно.

Если рассматривать приведенный выше пример, то приобретенное оборудование на сумму 334 тыс. руб. должно за восемь лет произвести 5000 единиц продукции, тогда на каждую единицу продукции амортизационные отчисления составят $334/5000=0,0668$ тыс. руб. или 6,68 руб.

При расчете амортизации нелинейным способом её величина определяется по отношению к остаточной стоимости основных средств по аналогии со способом уменьшаемого остатка, но лишь до достижения остаточной стоимости 20 % от первоначальной, с этого момента и до конца срока эксплуатации применяется линейный способ, исходя из условия, что данная остаточная стоимость является первоначальной, а оставшийся срок службы принимается как полный, и тогда величина остатка делится на число оставшихся месяцев работы.

База для расчета отчислений – один из важнейших аспектов начисления амортизации по основным средствам считается амортизируемая стоимость (величина). По ПБУ 6/01 «Учет основных средств» – это первоначальная стоимость актива, а в п. 6 IAS16 – первоначальная стоимость актива, или иная сумма, которая принимается за первоначальную, вычитая ликвидационную стоимость.

В МОАО «Седин» сумму ликвидационной стоимости определяют как 2,5 % от первоначальной (основываясь на статистические данные). Итак, стоимость амортизации по данному оборудованию будет приравниваться к 325,65 тыс. руб. ($334 - 334 \cdot 2,5\%$). Стоит отметить, что согласно МСФО и проекту ФСБУ первоначальная стоимость объектов основных средств возрастает на сумму возможных расходов на демонтаж и опираясь на статистические данные, она определяется как 4,1 % от первоначальной стоимости за вычетом ликвидационной.

Сумма расходов на демонтаж :

$$325,65 \cdot 4,1\% = 13,4 \text{ тыс. руб.}$$

Следовательно, цена, исходя из которой будет рассчитана амортизация, равна 339,05 тыс. руб. ($325,65 + 13,4$).

Отразим расчет амортизации по МСФО (таблица 4).

Таблица 4 – Учет амортизации основного средства МОАО «Седин»

Год	Годовая норма амортизации, %	Годовая сумма амортизации, тыс. руб.	Месячная сумма амортизации, тыс. руб.	Дебет	Кредит
1-8	12,5	42,38	3,53	20	02

При сравнении расчетов линейным способом видно, что сумма ежемесячно начисленной амортизации по объекту опираясь на международные стандарты не-много выше, чем при расчете по действующему ПБУ 6/01.

Существует еще одно различие между ПБУ и МСФО – определение момента начала и прекращения начисления амортизации. По ПБУ 6/01 амортизация начисляется с месяца, следующего за месяцем принятия объекта к учету, а по IAS 16 – со следующего дня после принятия объекта к учету.

Выбирая любой из способов начисления амортизации вся сумма амортизационных отчислений за полный срок полезного использования объекта приравнивается к амортизируемой стоимости основных средств. Но имеются различия в зависимости от выбранного способа в начисленной сумме годовой амортизации.

Согласно ст. 375 НК РФ «Налоговая база» мы можем рассчитать налог на имущество предприятия, следуя указаниям данной статьи. В ней отражено, что налоговой базой признается остаточная стоимость имущества, которое является объектом налогообложения. Отразим налоговые базы, исходя из всех способов начисления амортизации в таблице 5.

По данным расчетам можно сделать вывод, что наиболее выгодным с точки зрения экономии на налоге на имуществе является способ списания стоимости, исходя из суммы чисел лет полезного использования, поскольку он позволяет увеличить амортизационные отчисления в начальный период эксплуатации объекта и максимально снизить тем самым налоговую нагрузку.

Таблица 5 – Налоговые базы для начисления амортизации основных средств, тыс. руб.

Год	Налоговая база при линейном способе, тыс. руб.	Налоговая база при способе уменьшаемого остатка, тыс. руб.	Налоговая база при способе суммы чисел лет срока полезного использования, тыс. руб.	Налоговая база при нелинейном способе
1	334,0	334,0	334,0	334,0
2	292,25	250,5	259,8	259,4
3	250,5	188,2	194,9	201,5
4	208,75	141,1	139,2	156,5
5	167	105,8	92,8	121,6
6	125,25	79,3	55,7	94,4
7	83,5	59,5	27,9	73,4
8	41,75	44,6	9,3	41,7

Поскольку амортизационные отчисления являются элементом себестоимости, увеличение их размера приводит к сокращению прибыли организации, а значит, и налогооблагаемой базы для расчета налога на прибыль. При этом амортизация выступает условным начислением в составе себестоимости, то есть не приводит к непосредственному расходу денежных средств, увеличивая для организации денежный приток средств.

Из анализа таблиц можно сделать вывод, что при применении линейного способа начисления амортизации величина налогооблагаемой прибыли остается приблизительно одинаковой на протяжении всего срока использования объекта.

Применение нелинейного способа начисления амортизации на начальном этапе позволяет значительно сократить базу по налогу на прибыль, сместив ее к более поздним срокам реализации проекта. А учитывая влияние инфляции, применение нелинейного способа амортизации ведет к снижению текущей стоимости величины налога на прибыль по сравнению с использованием линейного способа.

Способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования наряду со способом уменьшаемого остатка позволяет произвести неравномерное начисление амортизации в течение срока полезного использования объектов основных средств. Однако в отличие от способа уменьшаемого остатка, рекомендуемый нами способ позволяет списать стоимость объекта основных средств полностью.

Источники:

1. Керимов В.Э. Бухгалтерский управленческий учет [Электронный ресурс]: учебник для бакалавров/ Керимов В.Э.— Электрон. текстовые данные.— М.: Дашков и К, 2017.— 399 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62449.html>.— ЭБС «IPRbooks»
2. Кузина, А.Ф. Управленческий учет начисления амортизации основных средств / А.Ф. Кузина, В.Г. Вишневская // Стратегия развития современной экономической науки в условиях глобализации и трансформации экономики: сборник статей по материалам III международной научно-практической конференции – практ. конф. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – с.75-81
3. Муллинова С. А. Экономические аспекты учета основных средств в сельском хозяйстве / С. А. Муллинова // Социально-экономические и правовые основы развития экономики –коллективная монография - Уфа, 2015. – с. 98-123.
4. Приказ от 30 марта 2001 г. № 26н «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету»
5. «Учет основных средств» ПБУ 6/01 (в ред. Приказов Минфина РФ от 24.12.2010 № 186н). 5. <http://www.mires.ru/>

Л.А. Лазаренко

канд. психол. наук, доцент кафедры сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт

А.В. Лобанова

к.психол.н., доцент кафедры «философия, история и право»,
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)

**ПОНЯТИЕ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА.
ПРИМЕНЕНИЕ МОТИВАЦИОННЫХ СТИМУЛОВ
В ОБЛАСТИ ПРОДАЖ И ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ**

Аннотация. В статье рассмотрены подходы эффективной и качественной трудовой мотивации. Представлена классификация методов стимулирования работников организации. Подробно описано применение мотивационных стимулов в области продаж и информационных технологий.

Annotation. The article considers the approaches of effective and high-quality work motivation. Classification of methods of stimulation of employees of the organization is presented. The application of motivational incentives in the field of sales and information technologies is described in detail.

Ключевые слова: мотивация, потребности, персонал, материальная мотивация, нематериальная мотивация, продажа, IT-технологии, ключевые показатели эффективности.

Keywords: motivation, needs, personnel, material motivation, non-material motivation, sales, IT-technologies, key performance indicators.

Деятельность любой организации полностью зависит от работы его сотрудников. А эффективность их деятельности необходимо стимулировать разными методами, один из важнейших – мотивация работников.

В крупных развитых предприятиях аспектам грамотной и качественной системы мотивации, управляющие, а так же HR-менеджеры уделяют большое внимание. Компании, которым интересны потребности, вовлеченность и достижения персонала, зачастую, и выстраивают хорошо мотивированный рабочий коллектив.

Но существует множество факторов и отдельных ситуаций, по которым фирма и ее руководящий состав могут определить, что с мотивацией персонала и представлениями о ней есть серьезные проблемы.

Рассмотрим несколько вариантов рабочих ситуаций, которые знакомы многим компаниям:

- соискатели не торопятся с трудоустройством;
- молодые специалисты подходят к своему делу неответственно, а еще лучше, попросту бездельничают на рабочем месте;
- сотрудник технической поддержки часами рассказывает менеджеру по продажам, почему он не станет способствовать упрощению работы с теми или иными программами, хотя руководитель данной службы решает подобные вопросы за час;
- менеджер по подбору персонала систематически получает жалобы на подобранных им же сотрудников.

Каждая из представленных выше обыденных ситуаций, а на практике их вариаций еще больше, свидетельствует о проблемах с мотивацией персонала, и является неким сигналом для компаний, в которых существуют проблемы с данным аспектом.

Понимание и осознание факта исчезновения мотивации у сотрудника уже является негативным фактором. Соответственно, первым пунктом мотивационной системы компании, которую она применяет должна быть - поддержка внутренней мотивации работников.

Сам по себе термин употребляется в разнообразных отраслях и сферах жизни нашего общества. И все же, в каждом из значений, заложены свои психологические тонкости данного действия. Если рассматривать обширно, то под термином мотивации понимаются стимулы, которые способствуют активности человека, а так же определяющие ее направление.

В отрасли экономики этот термин понимается как стимулирование соответствующего субъекта к действиям для достижения определенных целей.

Если рассматривать трудовую мотивацию то, это процесс, с помощью которого, сотрудники удовлетворяют свои потребности, выбирая при этом определенную деятельность.

Данный процесс должен быть так же согласован с основными задачами и целями компании. А так же - это комплекс методов, которые применяет организация для повышения производительности труда сотрудника.

Сущность трудовой мотивации состоит в том, чтобы эффективно распределить и использовать трудовой потенциал персонала для того, чтобы достичь определенных целей компании, в качестве ориентира, используя, потребности работника.

Для того чтобы полноценно изучить такой важный блок в работе любого предприятия, как мотивация персонала, необходимо ознакомиться с понятиями «потребность» и «ожидание». Под понятием потребности понимается - состояние человека, который испытывает дефицит важных элементов, необходимых для жизнедеятельности.

Следует отметить, что именно потребность человека является побудителем к действию. Традиционно потребности человека принято делить на две группы - первичные и вторичные.

В первом случае – это потребности, которые имеют генетическую основу, в основном они связаны с физиологией, например: потребность в еде, сне, тепле, воздухе и т.п.

Во втором случае – это потребности, которые вырабатываются в течение всей жизни, к примеру – потребность человека находиться в обществе.

Под понятием ожидания понимается вероятность достижения цели в случае выбора определенной поведенческой линии, оцениваемая индивидом.

Формирование ожиданий человека происходит на основе предыдущего опыта, а так же оценки нынешней ситуации. Однако, следует понимать, что деятельность любого сотрудника будет успешна и эффективна только при наличии его желания, имеет место быть негативное влияние субъекта управления на этот процесс различными методиками, но работа сотрудника станет гораздо лучше и качественней, в том случае, если его функционал станет его внутренней целью.

Разработка эффективной и качественной системы мотивации – это сложный и трудоемкий процесс, который требует тщательного изучения потребностей соискателей, а так же условий рынка труда. Начать разрабатывать данную систему следует с изучения рынка труда и ожиданий соискателей. С помощью этого исследования сразу можно увидеть среднерыночную заработную плату, а так же рамки, в которых можно ее менять.

Так же необходимо провести общий анализ ситуации со всех сторон: получить обратную связь от сотрудников с помощью беседы, провести интервью по различным вариантам вакансий, изучить сайты других компаний, которые являются конкурентами, а так же провести другие заказные исследования. Придя, к общему практическому выводу, необходимо обратиться к теории, которых, кстати, великое множество. Недооценивать психологическую теорию в этом вопросе не стоит, так как ее изучение поможет избежать множества ошибок и выбора неправильных способов стимулирования работников.

Изучив рынок труда и ожидания работников, а так же теоретические модели, сопоставив два данных аспекта – практику и теорию, можно приступать к разработке и реализации эффективной мотивационной программы в компании. Важно обратить внимание на то, что система мотивации должна быть комплексной и направленной на всех сотрудников без исключения.

Помимо этого, система нуждается в постоянных изменениях, так как трудовая деятельность организации сама по себе является динамичной, и постоянно развивающейся. Так же, следует помнить об изменениях в экономическом положении страны, рыночных отношений, ведь эти факторы так же оказывают влияние на потребности людей.

Вывод: мотивация персонала – это их стимул к работе. Система мотивации разрабатывается для каждой компании индивидуально, с учетом потребностей и ожиданий работников, и только в этом случае она будет способствовать успешной деятельности организации.

Разработав эффективную систему мотивации с учетом изученной теории и практики, можно переходить к процессу ее реализации. Для этого существуют специальные инструменты, или так называемые методы стимулирования.

Классификация этих инструментов самая разнообразная, но традиционно их принято делить на две группы:

1. Материальные стимулы - обеспечиваются за счет денежных средств, например: бонусы, премии, различные надбавки и другие выплаты.

2. Нематериальные стимулы - обеспечиваются за счет проведения определенных мероприятий, которые способствуют повышению интереса сотрудников к своей деятельности.

В качестве примера применения данных инструментов рассмотрим сферу продаж и IT-технологий.

Сфера продаж.

Характерная особенность этой сферы – это прямая зависимость прибыли компании от энтузиазма, активности и успехов сотрудников.

Многие организации применяют систему категорий или разрядов для работников в рамках одной должности. По сути, такая схема уже предполагает карьерную лестницу в рамках одного и того же функционала, но здесь, для того, чтобы получить более высокую категорию должности, а это уже дополнительный мотивационный стимул, сотруднику нужно достичь высшего уровня в нынешней.

Важно создать единый четкий и ясный регламент, на основании которого и будет присваиваться разряд. А так же, следует помнить, что в большинстве организаций присваивание более высокого разряда напрямую связано с изменением бонусной части оплаты труда.

1. Материальная мотивация.

Зачастую, заработная плата в данной сфере состоит из двух частей, одна из которых – оклад, вторая – бонусы по результатам работы.

Компания устанавливает план продаж для сотрудника, и в соответствии с его реализацией оценивает работу. В этой сфере одним из эффективных мотивационных материальных стимулов будет являться доплата за перевыполнение плана продаж. Возможен и другой вариант системы оплаты труда в сфере продаж, где работник получает исключительно определенные проценты от продажи, без оплаты окладной части.

Так же в современных реалиях бизнеса, очень часто всплывает одна проблема – это легализация заработной платы, иными словами «черная» или «серая» заработная плата. И в этом случае дополнительным стимулом будет являться «белая» заработная плата и социальный пакет.

2. Нематериальная мотивация.

Мотивационным стимулом в этой сфере будет являться обучение и совершенствование навыка продаж. Причем это важно как для сотрудника, так и для компании.

Ведь от навыка продаж зависит уровень прибыли организации.

Однако, важно понимать, что совершенствование профессиональных навыков и умений ведет к вырастанию сотрудника из занимаемой им должности, и в идеальном варианте, после нескольких лет обучения – ему нужно повышение в должности.

Так же в данной сфере хорошими нематериальными стимулами будут являться:

- проведение различных конкурсов в коллективе или компании в целом, где победители получают всеобщее признание за их личный вклад в развитие компании;

- при использовании корпоративной почты можно сообщать о личных достижениях отдельных работников;

- обеспечение личного пространства сотрудникам. Например: отдельный рабочий стол, стул, телефон, который не приходится делить с кем-то еще;

- организация корпоративных мероприятий. Это могут быть всевозможные вечеринки, банкеты, пикник и т.п.

Сфера IT-технологий.

Здесь ситуация несколько иная, и характерная особенность данной сферы – это сочетание интереса к работе и высокого уровня знаний.

1. Материальная мотивация.

В этой сфере при определении материальных стимулов будет важно соответствие уровня заработной платы в соответствии с рынком труда. Но, тем не менее, использование материальных стимулов в виде повышения заработной платы и других выплат не будет целесообразным, так как особого эффекта это не вызовет и сотруднику будет этого всегда мало.

В таком случае в качестве дополнительных стимулов лучше использовать систему KPI – ключевые показатели эффективности, проводить различные вариации аттестаций в соответствии, с которыми и будет определяться заработная плата в рамках одного коллектива.

2. Нематериальная мотивация.

Сфера информационных технологий является одной из самых динамично развивающихся, поэтому профессиональные навыки очень сложно поддерживать в актуальном состоянии, именно поэтому большую роль при нематериальном стимулировании в данной сфере будет играть – обучение и развитие. Это всевозможные курсы получения дополнительного образования, повышение квалификации, курсы изучения иностранных языков и другие.

Так же одним из дополнительных стимулов будет являться – гибкий график работы. Это объясняется тем, что сотрудники этой сферы большое количество времени проводят у монитора компьютера, а так же их работа требует максимальной концентрации внимания. Поэтому установка жесткого графика работы приведет к обратному эффекту.

Здесь могут быть установлены различные варианты степени свободы человека, но есть важный принцип – он должен заниматься тем, что ему нравится.

В качестве яркого примера можно использовать компанию Google, в которой часть рабочего времени сотрудника, а это примерно 20 % полностью принадлежит ему, и в это время специалист может работать над всем чем угодно, кроме своего основного функционала.

Вторая вариация от компании Google - это дни или ночи свободного творчества. Специалисты организации могут работать над любыми своими идеями в отведенное время, и это единственный ограничитель в данном случае. Все идеи на следующий день совместно обсуждаются, и те, которые проходят «утреннюю проверку» идут в дальнейшую разработку.

В итоге, компания получает новейшие и высокотехнологичные сервисы, разработанные специалистами в результате свободного творчества.

Таким образом, любая компания с учетом практических исследований, теоретических знаний, понимания специфики отрасли, а так же с помощью различных материальных и нематериальных инструментов стимулирования, может выстроить свою собственную систему мотивации сотрудников, повысив их эффективность, тем самым улучшить свои показатели и достичь поставленных целей.

Источники:

1. Лазаренко Л.А., Белик Т.С. Особенности и принципы системы управления эффективностью персонала // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2017. № 73-74 (1-2). С. 154-156.
2. Лазаренко Л.А. Место оценки персонала в системе управления организацией // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2016. № 4 (72). С. 32-36.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ

- Бабкова Л.И.** старший преподаватель кафедры общетеоретических и государственно-правовых дисциплин, Кубанский социально-экономический институт
- Байдецкая Е.А.** кандидат экономических наук, доцент кафедры предпринимательской деятельности, Кубанский социально-экономический институт
- Баскова Ю.С.** к.ф.н., доцент кафедры иностранных языков, Кубанский социально-экономический институт
- Братусин А.Р.** старший преподаватель кафедры тактико-специальной подготовки, Краснодарский университет МВД
- Бычкова Н.П.** доцент кафедры государственного и муниципального управления, к.ю.н., Кубанский государственный технологический университет
- Гергова Б. А.** студентка 3 курса факультета предпринимательства, сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт
- Григоренко И.Н.** доктор филологических наук, профессор, Кубанский социально-экономический институт
- Григорьев С.Э.** аспирант кафедры теории и истории государства и права, Кубанский государственный университет
- Григорьева А.Г.** кандидат исторических наук, доцент кафедры гражданского права и процесса, Кубанский социально-экономический институт
- Гурьева М. В.** студентка 2 курса кафедры факультета ПСТ, Кубанский социально-экономический институт
- Гучетль С.К.** старший преподаватель кафедры «Философия, история и право», Краснодарский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»
- Давтян К.** студентка факультета журналистики, Кубанский социально-экономический институт
- Дергилев А. В.** студент 2 курса юридического факультета, Кубанский социально-экономический институт
- Джемелинский В.А.** к.ю. н., доцент, декан юридического факультета, Кубанский социально-экономический институт
- Дынько А.П.** кандидат юридических наук, доцент, Кубанский социально-экономический институт
- Жинкин С.А.** доктор юридических наук, заведующий кафедрой теории и истории государства и права, Кубанский государственный университет
- Каратунова Н.Г.** ст. преподаватель кафедры пожарной безопасности и защиты в ЧС, Кубанский социально-экономический институт
- Кузина А. Ф.** к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
- Кулембаева А. С.** докторант ПГУ им. С. Торайгырова, Казахстан
- Лазаренко И. С.** студентка учетно-финансового факультета, Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
- Лазаренко Л.А.** канд. психол. наук, доцент кафедры сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт
- Леус М.В.** кандидат исторических наук, доцент кафедры общетеоретических и государственно-правовых дисциплин, Кубанский социально-экономический институт
- Лобанова А.В.** к. психол. н., доцент кафедры «философия, история и право», Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (Краснодарский филиал)

Масленникова О.И. студентка 3 курса гр. 16-ЗЭМ-ГУ, Кубанский государственный технологический университет

Морозова В.В. магистрант 3 курса, направление подготовки: 40.04.01 «Юриспруденция», ЧОУ ВО ЮИМ, г. Краснодар

Небрат А.А. преподаватель кафедры физической подготовки и спорта, Краснодарский университет МВД

Никитина Т.А. научный консультант, к.с.-х.н.

Оганесян Т.Л. доцент кафедры государственного и муниципального управления, Кубанский государственный технологический университет

Павлова О.А. д. филол. н., проф., Кубанский социально-экономический институт

Паламарчук О.Т. докт. филологических наук, проф., Кубанский социально-экономический институт

Писоцкая В.А. магистрант, Кубанский государственный технологический университет

Полторацкая Е. В. магистрант факультета заочного обучения по направлению 38.04.01 «Экономика», магистерская программа «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

Протасова И. Ю. старший преподаватель кафедры гражданского права и процесса, Кубанский социально-экономический институт

Скобликов Р.В. старший преподаватель кафедры огневой подготовки, Краснодарский университет МВД

Сухомлина И.Н. к. филол.н., доцент кафедры английской филологии, Кубанский государственный университет

Украинский С.В. старший преподаватель кафедры физической подготовки и спорта, Краснодарский университет МВД

Улаева Н. Л. к.ю.н., доцент кафедры гражданского, предпринимательского и международного частного права, ЧОУ ВО ЮИМ, г. Краснодар

Ципляева С. А. студентка учетно-финансового факультета, Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина

Цишковский Д.А. студент 3 курса юридического факультета, Кубанский социально-экономический институт

Шамрай И. Н. канд. экон. наук, доцент, Кубанский социально-экономический институт

Шестакова Э. В. старший преподаватель кафедры социально-гуманитарных и естественнонаучных дисциплин, Кубанский социально-экономический институт

Шувалова В. О. студентка 3 курса юридического факультета, Кубанский социально-экономический институт

ЭКОНОМИКА. ПРАВО. ПЕЧАТЬ

Всероссийский журнал

№ 2 (78) 2018

Подписано в печать 30.08.18.

Усл. печ. л. 17,21. Тираж 1000 экз.

Отпечатано в типографии

ООО «Межотраслевой центр профессиональной переподготовки»

350018, г. Краснодар, ул. Камвольная, 3