

**№ 3 (75)
2017
(июль-сентябрь)**
Издается
с 1997 г.

**Учредитель и
издатель:**
Кубанский
социально-
экономический
институт

Адрес редакции:
350018, Краснодарский
край, г. Краснодар,
ул. Камвольная 3.

**Наименование
и адрес
издательства:**
Кубанский социально-
экономический
институт
350018, Краснодарский
край, г. Краснодар,
ул. Камвольная 3

**Подписной индекс в
каталоге
«Пресса России»
40561**

**Наименование и
адрес
типографии:**
ООО «Межотраслевой
центр профессиональ-
ной переподготовки»
350018, Краснодарский
край, г. Краснодар,
ул. Камвольная 3.

ЭКОНОМИКА. ПРАВО. ПЕЧАТЬ

ВЕСТНИК КСЭИ

Журнал включен в Российский Индекс Научного Цитирования,
решение – № 366-06/2013 от 20.06.2013 (www.elibrary.ru)

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР:

ПАЛАМАРЧУК ОЛЕГ ТИМОФЕЕВИЧ – д.филол.н.,
профессор, президент Кубанского социально-
экономического института, Россия.

РЕДКОЛЛЕГИЯ:

АГАБЕКЯН РАИСА ЛЕВОНОВНА – д.э.н., профессор, ректор
Академии маркетинга и социально-информационных технологий,
Россия.

ДАНИЛЬЧЕНКО АЛЕКСЕЙ ВАСИЛЬЕВИЧ – д.э.н.,
профессор, проректор по учебной работе Белорусского
государственного университета, Белоруссия.

ЖИНКИН СЕРГЕЙ АЛЕКСЕЕВИЧ – д.ю.н., профессор,
зав.кафедрой теории и истории государства и права Кубанского
государственного университета, Россия.

ПОПОВ РИНАД АЛЕКСАНДРОВИЧ – д.э.н., профессор
Кубанского государственного технологического университета,
Россия.

ПРОХОРОВ ЛЕОНИД АЛЕКСАНДРОВИЧ – д.ю.н., профессор,
заведующий кафедрой административного права и
правоохранительной деятельности

Кубанского социально-экономического института, Россия.

РУНОВ ВЛАДИМИР ВИКТОРОВИЧ – д.филол.н., профессор
Краснодарского государственного института культуры и искусств,
Россия.

СЁМИК АЛЛА АНАТОЛЬЕВНА – д.и.н., профессор Кубанского
социально-экономического института, Россия.

ЧЁРНЫЙ ВЛАДИМИР ИВАНОВИЧ – к.и.н., профессор
кафедры истории России Кубанского государственного
университета, Россия

Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по
надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых
коммуникаций по

Краснодарскому краю и Республике Адыгея (Адыгея)

Свидетельство ПИ № ТУ23-01036 от 14.12.2012
тираж 1000 экз. Цена свободная.

СОДЕРЖАНИЕ

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Бабкова Л.И., Горбунова Ю.В.	8
АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПРОБЛЕМ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ РФ	
Баскова Ю.С.	13
ИМЕНА СОБСТВЕННЫЕ КАК ОТРАЖЕНИЕ ЯЗЫКОВОЙ КАРТИНЫ МИРА (НА ПРИМЕРЕ РОССИИ, ВЕЛИКОБРИТАНИИ И АМЕРИКИ)	
Безрукавая М.В.	16
КОМПЕТЕНТНОСТНЫЙ ПОДХОД В ИНОЯЗЫЧНОЙ ПОДГОТОВКЕ СТУДЕНТОВ ИНЖЕНЕРНОГО ФАКУЛЬТЕТА	
Григоренко И.Н., Дацко Т.Ф.	21
МУЛЬТИМЕДИА КАК ИНТЕРАКТИВНОЕ СРЕДСТВО ОБУЧЕНИЯ ГРАММАТИКЕ	
Джемелинский В.А., Лукин В.К.	25
ПРЕДЪЯВЛЕНИЕ ИМУЩЕСТВЕННОГО ТРЕБОВАНИЯ И ПСИХИЧЕСКОЕ НАСИЛИЕ (УГРОЗА) КАК ОСНОВНЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ОБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЫ ВЫМОГАТЕЛЬСТВА	
Дынько А.П.	28
ВОЗДЕЙСТВИЕ ПАССАЖИРСКОГО ТРАНСПОРТА ОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ	
Жинкин А.А., Иовин А.	31
ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ ПРОВОКАЦИИ ВЗЯТКИ ИЛИ КОММЕРЧЕСКОГО ПОДКУПА, ФАЛЬСИФИКАЦИИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ И РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
Жинкина Т.Ю.	40
К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ ТЕРМИНОВ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА ПРИ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
Кумук А.А., Сопина Л.Ю.	43
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА	
Легостаев В.П.	45
ОСОБЕННОСТИ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА С УЧЕТОМ ПРИЗНАНИЯ ОБВИНЯЕМОМ СВОЕЙ ВИНЫ	
Лукин В.К., Кулиш М.В.	49
УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕЗАКОННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО, СОВЕРШЕННОЕ ОРГАНИЗОВАННОЙ ГРУППОЙ	
Медведева Э.А.	52
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРОЦЕССОВ ПРИВАТИЗАЦИИ В СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ	

Павлова О.А. ПРИНЦИП «МЕГАМАШИНЫ» В МОДЕЛИ ПРОЛЕТАРСКОЙ КУЛЬТУРЫ А. ГАСТЕВА	55
Павлова О.А. «ЖЕНСКИЕ ВРАЧЕБНЫЕ КУРСЫ» Я.В. АБРАМОВА В КОНТЕКСТЕ НАРОДНИЧЕСКОЙ КОНЦЕПЦИИ «МАЛЫХ ДЕЛ»	64
Пилюгина Т.В., Панасенко В.Н. ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА: АНАЛИЗ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ, ЕЕ ДИНАМИКА, СТРУКТУРА И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ	69
Сидоренко Л.П. УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ ОСУЖДЕННЫХ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ (ПО ХАРАКТЕРУ СОВЕРШЕННОГО ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПО СРОКУ НАКАЗАНИЯ, ПО ЧИСЛУ СУДИМОСТЕЙ)	73
Сидоров А.А. СУДЕБНАЯ ЭКСПЕРТИЗА В АСПЕКТЕ ТЕОРИИ ОТРАЖЕНИЯ	76
Стадникова Н.В. ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К СОЗДАНИЮ СОВРЕМЕННЫХ ИЗДАТЕЛЬСКИХ БИЗНЕС-МОДЕЛЕЙ	79
Сушкова И.А. ПОНЯТИЕ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ТОРГОВ КАК СПОСОБА ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРОВ	83
Тлиап О.З. АКТУАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО КАДАСТРОВОГО УЧЕТА НЕДВИЖИМОСТИ И РЕГИСТРАЦИИ ПРАВ НА НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО И СДЕЛОК С НИМ	87
Харламова В.В., Ольшанская С.А. ОСОБЕННОСТИ ЭТИКЕТА В СФЕРЕ ОБСЛУЖИВАНИЯ ИЛИ КАК ВСТРЕТИТЬ ГОСТЯ, ЧТОБЫ ОН ВЕРНУЛСЯ	92
Шиков Н.М. К ВОПРОСУ О ВЗАИМОВЛИЯНИИ КАЗАЧЬЕЙ И ГОРСКОЙ КУЛЬТУР	97

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Байдецкая Е.А., Безуглая Е.Д. ПЕРВИЧНЫЕ ИТОГИ ВСХП 2016 Г. ПО КРАСНОДАРСКОМУ КРАЮ ПО ОСНОВНЫМ ГРУППАМ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ И ПЛОЩАДЬЮ ЗЕМЛИ, ЗАКРЕПЛЕННОЙ ЗА НИМИ	102
Безуглая Е.Д., Макагонова Е.А., Павлюшкевич Т.В. СМЕНА РЕГУЛЯТОРА АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПРОБЛЕМЫ НА РЫНКЕ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ	105
Вандрикова О.В. АНАЛИЗ СИСТЕМ ВНУТРИОРГАНИЗАЦИОННОГО МАРКЕТИНГА ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ КРАСНОДАРА	112
Васильев В.П., Ляшенко Е.Н. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ОРГАНИЗАЦИИ	115

Загнитко В.Н., Барышева А.С.	119
АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ НА СУММУ И УРОВЕНЬ ИЗДЕРЖЕК ОБРАЩЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ, ТОРГУЮЩЕГО НЕФТЕПРОДУКТАМИ	
Коломыц О.Н.	125
ПРЕИМУЩЕСТВА ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМНОГО ПОДХОДА В ПРАКТИКЕ УПРАВЛЕНИЯ	
Коломыц О.Н., Сканчибасов Т.	130
СИСТЕМА МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА: ПРЕИМУЩЕСТВА, НЕДОСТАТКИ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ	
Коломыц О.Н., Шарыпова А.И.	135
ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, СТАДИИ И МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ КОНФЛИКТНЫМИ СИТУАЦИЯМИ	
Кузина А.Ф., Павленко Е.А., Гиллих А.С.	140
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ АМОРТИЗАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	
Кузина А.Ф., Смольнякова М.В., Лозицкая Н.С.	146
ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПО ПРИМЕНЕНИЮ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА ОРГАНИЗАЦИЙ САХАРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ	
Куценко И., Ищенко О.В.	150
ОСНОВНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ АУДИТА В ОБЛАСТИ ОТЧЕТНОСТИ В ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ОРГАНЫ СТАТИСТИКИ	
Куценко И., Ищенко О.В.	153
ВНУТРЕННИЙ АУДИТ КАК ЭЛЕМЕНТ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА	
Павлюшкевич Т.В., Фоменко Е.В.	155
НЕЗАВИСИМАЯ ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ – НОВАЯ ПОТРЕБНОСТЬ РОССИЙСКИХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	
Петров Д.В.	159
МАЛЫЙ БИЗНЕС: СУЩНОСТЬ, ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ, ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	
Попов М.Н.	163
ОБЗОР ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ТЕНДЕНЦИЙ РЫНКА ТРУДА	
Смольнякова М.В., Лозицкая Н.С.	167
ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ ПРИ ДАВАЛЬЧЕСКОЙ СХЕМЕ ПЕРЕРАБОТКИ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ	
Хабаху С.Н., Барышева А.С.	172
ИЗДЕРЖКИ ОБРАЩЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА	
Шамрай И.Н., Даурова К.С.	176
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ В 2017-2019 ГГ.	
Информация об авторах	182

CONTENCE

HUMANITARIAN SCIENCES

Babkova L.I., Gorbunova Yu.V. ANALYSIS OF THE MAIN PROBLEMS OF IMPROVING THE EFFECTIVENESS OF THE PENSION SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION	8
Baskova Yu.S. NAMES OWN AS A REFLECTION OF THE LANGUAGE PICTURE OF THE WORLD (ON THE EXAMPLE OF RUSSIA, GREAT BRITAIN AND AMERICA)	13
Bezrukavaya M.V. COMPETENCY APPROACH IN THE OTHERWISE PREPARATION OF STUDENTS OF ENGINEERING FACULTY	16
Grigorenko I.N., Datsko T.F. MULTIMEDIA AS AN INTERACTIVE MEDIUM TRAINING GRAMMAR	21
Dzhemelinsky V.A., Lukin V.K. PRESENTATION OF PROPERTY REQUIREMENT AND MENTAL VIOLENCE (THREAT) AS THE MAIN COMPONENTS OF THE OBJECTIVE SIDE EXTORTION	25
Dynco A.P. IMPACTS OF PASSENGER TRANSPORT GENERAL ENVIRONMENTAL USE	28
Zhinkin A.A., Iovin A. PROBLEMATICAL QUESTIONS OF QUALIFICATION OF THE PROSECUTION OF BRANCH OR COMMERCIAL SUCCESS, FALSIFICATIONS OF EVIDENCE AND RESULTS OPERATIVE-COST ACTIVITY	31
Zhinkina T.Yu. TO THE QUESTION OF APPLICATION OF CIVILIAN TERMS RIGHTS AT THE QUALIFICATION OF CRIMES IN THE SPHERE OF ECONOMIC ACTIVITY	40
Kumuk A.A., Sopina L.Yu. CONTEMPORARY PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF THE AGREEMENT FOR SUPPLY OF FOOD IN CRISIS	43
Legostayev V.P. FEATURES OF CRIMINAL PROCEEDINGS RECOGNIZING THE ACCUSED OF THEIR DEFENSE	45
Lukin V.K., Kulish M.V. CRIMINAL LIABILITY FOR ILLEGAL ENTREPRENEURSHIP DONE BY THE ORGANIZED GROUP	49
Medvedeva E.A. COMPARATIVE ANALYSIS OF PROVISIONS OF PRIVATIZATION IN THE COUNTRIES OF WEST AND EASTERN EUROPE	52

Pavlova O.A. PRINCIPLE OF "MEGAMASHINS" IN THE PROLETARIAN MODEL CULTURE A. GASTEVA	55
Pavlova O.A. "FEMALE MEDICAL COURSES" Ya.V. ABRAMOV IN THE CONTEXT OF THE PEOPLE'S CONCEPT OF "SMALL BUSINESS"	64
Pilyugina T.V., Panasenko V.N. ECOLOGICAL SECURITY OF THE REGION: ANALYSIS ECOLOGICAL CRIME, ITS DYNAMICS, STRUCTURE AND PREVENTION	69
Sidorenko L.P. CRIMINAL-LEGAL CLASSIFICATION OF CONFLICTED TO LICENSE OF FREEDOM (ON THE PERFECT CHARACTER OF THE PERFECT CRIMES, PERIOD OF PUNISHMENT, NUMBER JUDGES)	73
Sidorov A.A. JUDICIAL EXPERTISE IN THE ASPECT OF REFLECTION THEORY	76
Stadnikova N.V. INNOVATIVE APPROACHES TO THE CREATION OF MODERN ISSUES OF BUSINESS-MODELS	79
Sushkova I.A. CONCEPT AND LEGAL NATURE OF TRADE AS A METHOD OF CONCLUSION OF AGREEMENTS	83
Tljap O.Z. ACTUAL CHANGES IN THE SPHERE OF THE STATE OF THE CADASTRE OF THE REAL ESTATE AND REGISTRATION OF THE RIGHTS TO REAL ESTATE AND TRANSACTIONS WITH IT	87
Kharlamova V.V., Olshanskaya S.A. PECULIARITIES OF ESTHETICS IN SERVICE SPHERE OR HOW TO MEET THE GUESTS THAT HE BACK	92
Shikov N.M. TO THE QUESTION OF INTERRUPTION OF COSSACK AND GORAGE CULTURE	97

ECONOMIC SCIENCES

Baidetskaya E.A., Bezuglaya E.D. PRIMARY RESULTS OF THE VSHP OF 2016 ON THE KRASNODAR TERRITORY ON THE MAIN GROUPS OF ECONOMIC SUBJECTS AND THE EARTH SQUARED FOR THEM	102
Bezuglaya E.D., Makagonova E.A., Pavlyushkevich T.V. CHANGE OF AUDITOR'S REGULATOR AND PROBLEMS IN THE MARKET OF FINANCIAL CONTROL	105
Vandrikova O.V. ANALYSIS OF SYSTEMS OF INTROORGANIZATIONAL MARKETING OF HIGHER EDUCATIONAL INSTITUTIONS OF KRASNODAR	112
Vasiliev V.P., Lyashenko E.N. ACTUAL ISSUES OF CONDUCTING THE ANALYSIS OF THE MOVEMENT OF DEVOTIONAL FUNDS IN THE ORGANIZATION	115

Zagnitko V.N., Barysheva A.S. ANALYSIS OF THE INFLUENCE OF FACTORS ON THE AMOUNT AND LEVEL COSTS OF APPEAL OF THE ENTERPRISE, THE TRADING PETROLEUM PRODUCTS	119
Kolomits O.N. ADVANTAGES OF APPLICATION OF SYSTEM APPROACH IN PRACTICE MANAGEMENT	125
Kolomits O.N., Snakibasov T. SYSTEM OF MOTIVATION OF PERSONNEL: ADVANTAGES, DISADVANTAGES, EFFICIENCY	130
Kolomits O.N., Sharipova A.I. CAUSES OF INITIATION, STAGES AND METHODS OF MANAGING CONFLICT SITUATIONS	135
Kuzina A.F., Pavlenko E.A., Gillich A.S. ACTUAL ISSUES OF AMORTIZATION POLICY FIXED ASSETS	140
Kuzina A.F., Smolnyakova M.V., Lozitskaya N.S. PRACTICAL ASPECTS OF APPLICATION BUDGETING OF MATERIAL AND PRODUCTION RESERVES IN THE MANAGEMENT SYSTEM ORGANIZATIONS OF SUGAR INDUSTRY	146
Kutsenko I., Ischenko O.V. MAIN AUDIT CHANGES IN THE FIELD OF REPORTING IN TERRITORIAL AUTHORITIES OF STATISTICS	150
Kutsenko I., Ischenko O.V. INTERNAL AUDIT AS AN ELEMENT OF MANAGEMENT ACCOUNTING	153
Pavlyushkevich T.V., Fomenko E.V. INDEPENDENT INVENTORY – A NEW NEED FOR ROS-SII INDUSTRIAL ENTERPRISES	155
Petrov D.V. SMALL BUSINESS: ESSENCE, DISTINCTIVE FEATURES, FEATURES OF THE ORGANIZATION	159
Popov M.N. REVIEW OF DEMOGRAPHIC TRENDS OF THE LABOR MARKET	163
Smolnyakova M.V., Lozitskaya N.S. FEATURES OF MANAGEMENT ACCOUNTING MATERIAL AND INDUSTRIAL RESERVES AT DALVAL SCHEME OF PROCESSING OF SUGAR BEET	167
Khabakhu S.N., Barysheva A.S. COSTS OF TREATMENT AT OIL AND GAS COMPLEX ENTERPRISE	172
Shamray I.N., Daurova K.S. PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF KRASNODAREDEGE IN 2017-2019	176
Information about authors	182

Л.И. Бабкова

старший преподаватель кафедры
общетеоретических и государственно-правовых дисциплин,
Кубанский социально-экономический институт

Ю.В. Горбунова

студентка 2 курса юридического факультета
Кубанский социально-экономический институт

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПРОБЛЕМ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ РФ

Аннотация. В данной статье проведен анализ основных проблем повышения эффективности пенсионной системы в РФ, определены наиболее важные направления ее развития, исследованы нерешенные вопросы, влияющие на показатели эффективности пенсионной системы РФ.

Annotation. This article analyzes the main problems of increasing the efficiency of the pension system in the Russian Federation, determined the most important directions of its development, researched outstanding issues affecting the performance indicators of the Russian pension system.

Ключевые слова: пенсионная система, пенсионное обеспечение, обязательное пенсионное страхование, страховая пенсия, страховой взнос.

Key words: pension system, pension provision, compulsory pension insurance, insurance pension, insurance premium.

Старение населения является распространенной проблемой как развитых, так и развивающихся стран. Хотя все риски для рынка труда и системы социального страхования еще не реализовались полностью, наметившиеся демографические тренды не могут не вызывать беспокойство.

В России проблема старения населения усугубляется, во-первых, относительно низким возрастом выхода на пенсию по сравнению со странами Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) даже с поправкой на продолжительность жизни, а во-вторых, уже существующими дисбалансами в финансировании пенсионного обеспечения.

Изменения пенсионной системы РФ связаны главным образом с проведением реформ и созданием новых форм пенсионного обеспечения. Целью проводимых реформ является устойчивое функционирование и эффективная работа пенсионной системы, которая должна обеспечивать достойный уровень жизни пенсионерам. В связи с большой важностью для общества состояние и эффективность пенсионной системы должны находиться под постоянным контролем.

Пенсионная система представляет собой систему нормативно-правовых актов, регулирующих деятельность государственных и частных субъектов, и которые направлены на обеспечение периодических выплат гражданам денежных средств при достижении пенсионного возраста, а также в случае инвалидности или утраты кормильца.

С момента создания российской пенсионной системы государство стремилось обеспечить соответствие системы текущей экономической ситуации. История пенсионной системы России насчитывает несколько этапов, каждый из которых имеет отличительные особенности. В 1990 году был образован Пенсионный Фонд России (ПФР). Механизм финансирования и выплаты пенсий предполагал получение поступлений обязательных страховых взносов работодателей и граждан.

В 1992 году был подписан указ «О негосударственных пенсионных фондах», который позволил предприятиям, коллективам граждан и общественным объединениям учреждать негосударственные пенсионные фонды. В 1995 году была принята концепция реформы пенсионного обеспечения – пенсия стала состоять из трех частей (базовой, трудовой и негосударственной). Также размер пенсий был поставлен в зависимость от взносов, переведенных за время трудового стажа. ПФР начинает вести индивидуальный учет сведений о пенсионных правах каждого гражданина страны.

В 2002 году в российской пенсионной системе произошли кардинальные изменения: в основу были положены страховые принципы, была изменена система формирования и учета пенсионных прав, введен накопительный компонент обязательного пенсионного страхования (введение базовой, страховой и накопительной частей пенсии). В 2004 году негосударственные пенсионные фонды (НПФ) получили право заключать договора обязательного пенсионного страхования (ОПС), что дало возможность гражданам формировать и увеличивать накопительную часть пенсии. [2]

В 2010-2012 гг. была проведена валоризация (переоценка пенсионных прав граждан старшего поколения, сформированных до 1991 года), а единый социальный налог заменен страховыми взносами напрямую в Пенсионный фонд России и другие социальные внебюджетные фонды. Пенсия стала образовываться 2 частями – накопительной и страховой (базовый размер вошел в страховую часть). В 2013-2015 гг. вводится новый порядок формирования пенсионных прав – учитывается стаж, размер страховых отчислений, возраст выхода на пенсию.

Предоставляется выбор тарифа для накопительного компонента пенсии (0% или 6%). Однако средства накопительной пенсии были заморожены в бюджете ПФР и направлены на формирование страховой части.

С 2016 г. прекращена индексация пенсий работающих пенсионеров. Такое решение могло оказать значительный дестимулирующий эффект на продолжение трудовой деятельности пенсионерами, но в расчетах для вариантов, не предполагающих повышение пенсионного возраста, мы исходим из умеренного снижения доли работающих пенсионеров до 35% и среднего трудового стажа после выхода на пенсию до 6 лет. [1]

Таким образом, на размер пенсии в современной пенсионной системе влияют следующие факторы – размер официальной заработной платы, продолжительность стажа, уплата страховых взносов и возраст выхода на пенсию – они определяют размер страховой части пенсии, а накопительная часть формируется за счет действий управляющих компаний. В зависимости от уровня участия в системе обязательного пенсионного страхования можно выделить следующие группы управляющих компаний: государственные управляющие компании (ГУК), негосударственные пенсионные фонды, участвующие в обязательном пенсионном страховании.

Главным показателем, характеризующим эффективность ПФР является динамика среднего размера пенсии за определенный период. Рассмотрим динамику среднего размера пенсии в период с 2010 по 2016 год.

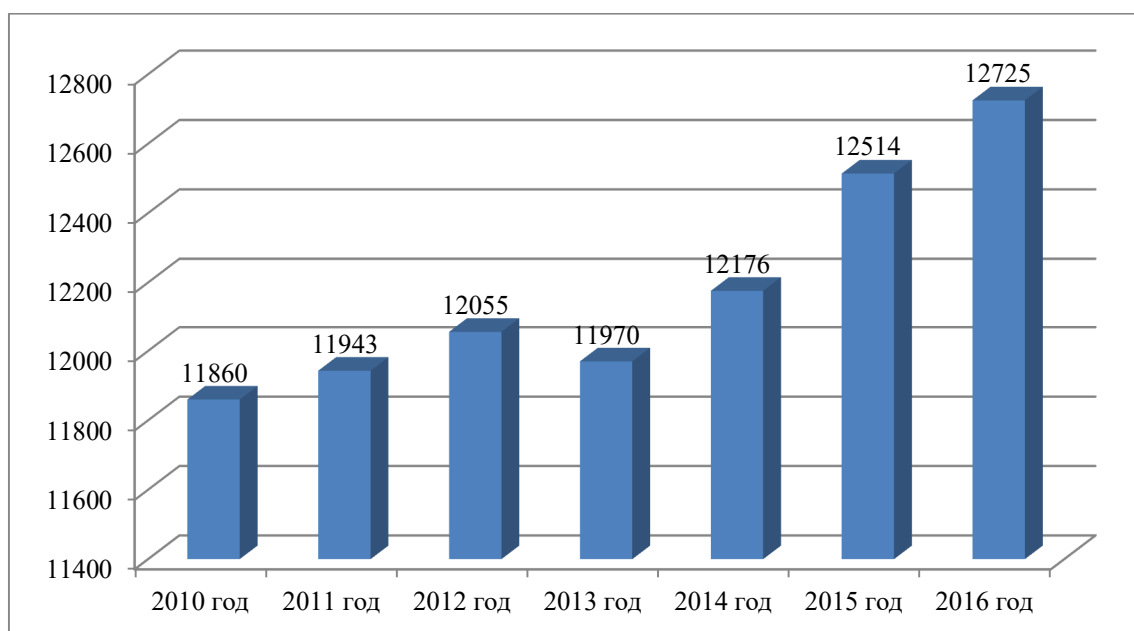


Рисунок 1 – Динамика среднего размера пенсии за 2010-2016 гг., руб [4]

Как показывает рисунок 1, с 2010 по 2012 год отмечается рост данного показателя, после чего, в 2013 году наблюдается снижение среднего размера пенсии с 12055 рублей до 11970 рублей, то есть на 0,71%. С 2014 года снова отмечается рост среднего размера пенсий и в 2016 году данная величина составляет 12725 рублей. В целом за период с 2010 по 2016 год темп роста среднего размера пенсии составил 107,29%. [5]

Далее рассмотрим систему коэффициентов, которые позволяют комплексно оценить эффективность пенсионной системы Российской Федерации (см. таблицу 1).

Таблица 1 - Расчет показателей эффективности пенсионной системы РФ

Показатель	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Численность занятых в экономике, приходящихся на 1 пенсионера	1,72	1,70	1,68	1,66	1,64	1,62	1,64
Коэффициент оценки уровня жизни пенсионеров	1,65	1,63	1,77	1,65	1,63	1,51	1,37
Коэффициент замещения:							
в системе ОПС	0,36	0,35	0,34	0,33	0,33	0,35	0,33
в системе негосударственного пенсионного обеспечения	0,08	0,08	0,08	0,07	0,07	0,08	0,08
агрегированный коэффициент замещения ПС	0,44	0,43	0,41	0,41	0,41	0,43	0,43
Коэффициент охвата:							
в системе ОПС	0,47	0,48	0,47	0,47	0,41	0,46	0,46
в системе негосударственного пенсионного обеспечения	0,05	0,05	0,05	0,05	0,04	0,04	0,0400

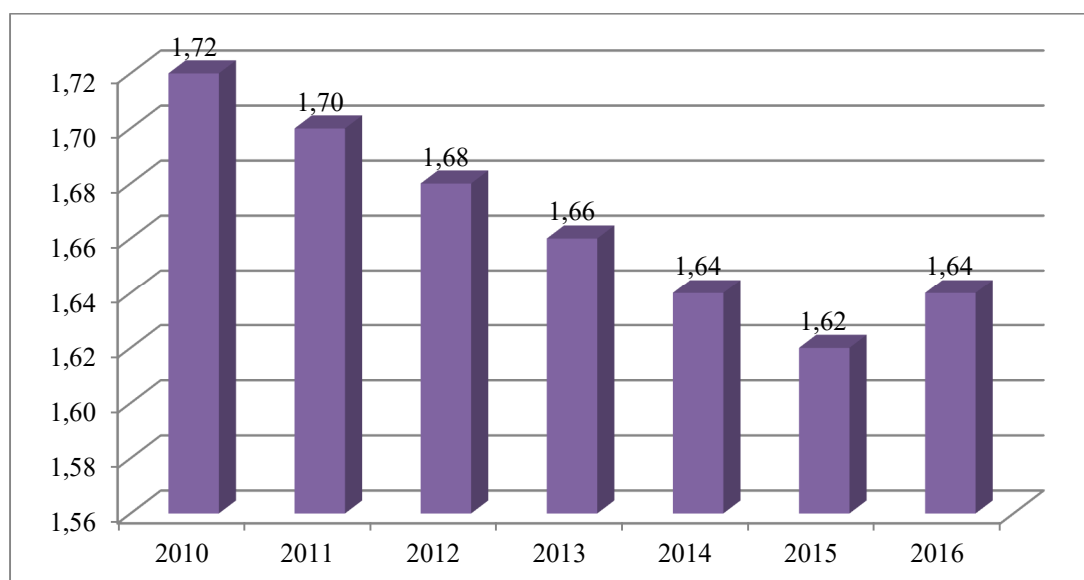


Рисунок 2 – Динамика численности занятых в экономике, приходящихся на 1 пенсионера [6]

В соответствии с результатами расчета, приведенными в таблице 1 и тенденции рисунка 2, численность людей, занятых в экономике, приходящихся на 1 пенсионера снижается, что говорит о затруднениях при формировании страхового компонента пенсий.

Коэффициент оценки уровня жизни пенсионеров показывает соотношение среднего уровня пенсии и прожиточного минимума. Его значение говорит о том, что средний размер пенсии в стране превышает прожиточный минимум пенсионера в 1,4-1,8 раз, однако за последние годы наблюдается негативная тенденция снижения данного показателя. Коэффициент замещения показывает степень замещения пенсией утраченного заработка как в системе ОПС, так и при добровольных взносах в НПФ. Агрегированный показатель позволяет учесть влияние обоих компонентов. Значение данного показателя невелико, за анализируемый период уровень замещения заработной платы оставался практически неизменным.

Коэффициент охвата позволяет оценить степень вовлеченности населения в систему обязательного и добровольного пенсионного страхования. За приведенный период не произошло значительного прироста в численности плательщиков обязательных и добровольных пенсионных взносов, что может свидетельствовать о недоверии населения пенсионной системе.

Эффект отказа от индексации пенсий работающим пенсионерам на величину бюджетных расходов положительно зависит от числа пенсионеров и размера индексации пенсий. Чем выше темп роста численности пенсионеров и чем выше размер индексации пенсий, зависящий в том числе от темпа экономического роста, тем выше экономия для бюджета в случае отказа от индексации пенсий работающим пенсионерам. При повышении пенсионного возраста и ограничении индексации пенсий уровнем инфляции этот эффект минимален.

В качестве одной из проблем, снижающих эффективность пенсионной системы сегодня, можно назвать дефицит Пенсионного фонда РФ, другими словами страховой недостаток собственных средств бюджета ПФР, недостаток поступления страховых взносов. Источниками такого дефицита выступает, прежде всего, отвлечение тарифа на формирование пенсии будущих поколений, накопительная часть, и обязательства предыдущих поколений, а к ним в первую очередь относятся досрочники. Аркадий Соловьев в своем докладе [3] назвал совершенно ошеломляющую сумму в 1 трлн рублей, который тратиться только на финансирование выплат досрочникам.

На дефицит бюджета Пенсионного фонда РФ влияет и огромная доля нестраховых элементов, к которым можно отнести социальные пенсии, пенсии государственным служащим, ежемесячные денежные выплаты, материнский (семейный) капитал, различные социальные пособия пенсионерам (старше 80 лет, по уходу за нетрудоспособными, на иждивенцев), пенсионные выплаты за особые государственные заслуги и т.д.

Таким образом, анализ пенсионной системы РФ показывает, что несмотря на проводимые реформы, остаются нерешенные вопросы, не позволяющие говорить о высокой эффективности пенсионной системы. Например, до сих пор отсутствуют достаточные страховые источники для поддержания размера уровня пенсий на социально приемлемом уровне; нарастает финансовая несбалансированность пенсионной системы, в том числе по причине снижения численности плательщиков страховых взносов и роста количества получателей пенсий. Одной из проблем повышения эффективности пенсионной системы в нашей стране также можно назвать довольно низкий уровень заработной платы, чуть выше установленного законом минимального размера оплаты труда. Около $\frac{3}{4}$ населения России получают зарплату ниже средней. Большинство организаций стремятся ставить так называемую «белую» зарплату не намного выше размера МРОТ, выплачивая остальную часть зарплаты в «конвертах». Соответственно это влияет на размер страховых взносов, уплачиваемых работодателем в рамках системы обязательного пенсионного страхования, и если бы удалось собрать взносы хотя бы с половины таких скрытых заработных плат, то тарифы можно было бы снизить вдвое, а пенсии повысить в два-три раза.

Управляющие компании всех уровней не могут обеспечить стабильно положительную доходность пенсионных накоплений. Невысокая эффективность пенсионной системы также подтверждается расчетными данными. В то же время, нельзя рассматривать банковский депозит как замену накопительного компонента пенсии, поскольку эти инструменты имеют разный горизонт инвестирования и созданы для разных целей. С учетом вышесказанного возникает вопрос о необходимости изменения концепции формирования накопительного элемента.

С одной стороны, доходность данного компонента должна превышать доходность депозитных схем накопления. С другой стороны, обеспечивать высокую ликвидность активов и относительно низкий риск.

В качестве возможного технологического решения можно рассматривать модель так называемого биржевого инвестиционного фонда (ETF, Exchange Traded Fund) – одной из самых серьезных инноваций последних десятилетий на финансовых рынках. В качестве допустимых объектов инвестирования подобного фонда (фондов) можно использовать широкий спектр, а в пределе всю совокупность обращающихся на российском биржевом рынке ценных бумаг российских эмитентов. В данном случае решение задачи увеличения доходности пенсионных накоплений и, как следствие, повышения уровня жизни граждан, достигших пенсионного возраста, будет совмещаться с решением другой важнейшей макроэкономической задачей – обеспечением российского корпоративного сектора внутренним источником финансирования.

Источники:

1. Тесленко М.О. Изменения в пенсионной системе России в 2016 г. // Молодой ученый. 2015. № 24. С. 599–601.
2. Хит Л.В. Комплексная оценка эффективности пенсионной системы как приоритетное направление социально-экономической политики России. [Электронный ресурс] // Теория и практика общественного развития. – 2011. – №2. – Режим доступа: <http://www.teoria-practica.ru/-2-2011/economika/khit.pdf>.
3. А. Соловьев. Эффективность пенсионной системы: резервы мнимые и реальные / По материалам доклада автора на Гайдаровских чтениях по теме «Пенсионная система:

- параметрические реформы или смена парадигмы», 18 декабря 2012 г.
4. Данные официального сайта Пенсионного фонда Российской Федерации. Режим доступа: <http://www.pfrf.ru>
 5. Данные официального сайта Министерства финансов РФ. Режим доступа: <http://minfin.ru>.
 6. Данные Федеральной службы государственной статистики. Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

Ю.С. Баскова

доцент кафедры иностранных языков, к.филол.н.,
Кубанский социально-экономический институт

ИМЕНА СОБСТВЕННЫЕ КАК ОТРАЖЕНИЕ ЯЗЫКОВОЙ КАРТИНЫ МИРА (НА ПРИМЕРЕ РОССИИ, ВЕЛИКОБРИТАНИИ И АМЕРИКИ)

Аннотация. В статье рассматриваются имена собственные как отражение языковой картины мира студентов Кубанского социально-экономического института. Был проведен лингвокультурологический эксперимент, посвященный таким странам, как Россия, Америка и Великобритания, в ходе которого студенты указывали 5 имен собственных, ассоциирующихся у них с этими странами.

Annotation. The article deals with proper names as a reflection of the language picture of the world of students of Kuban socio-economic institute. There was a linguocultural experiment devoted to countries such as Russia, America and Great Britain, during which students listed 5 proper names, associated with those countries.

Ключевые слова: имена собственные, лингвокультурология, языковая картина мира, ассоциативный эксперимент, Россия, Великобритания, Америка.

Key words: proper names, linguoculturology, language picture of the world, associative experiment, Russia, America, Great Britain.

Актуальность данной статьи объясняется тем, что в качестве отрасли науки о языке, непосредственно связанной с изучением культуры, в последнее время все большее распространение получает лингвокультурология. По словам профессора В.В. Воробьева, «лингвокультурология – это новая филологическая дисциплина, которая изучает определенным образом отобранную и организованную совокупность культурных ценностей, исследует живые коммуникативные процессы порождения и восприятия речи, опыт языковой личности и национальный менталитет, дает системное описание языковой «картины мира» и обеспечивает выполнение образовательных, воспитательных и интеллектуальных задач обучения» (3, с. 125-126).

Каждый естественный язык отражает определенный способ восприятия мира, своего рода коллективную философию. Изучая иностранные языки как средство общения между людьми, мы параллельно познаем традиции и культуру других народов. Несмотря на то, что научно-исследовательская работа кафедры иностранных языков в Кубанском социально-экономическом институте ведется в таких основных направлениях, как неомодернизм в современной русской прозе (1, 2), лингвистика текста (4, 5), когнитивно-образовательный ракурс теории языка и межкультурной коммуникации (6, 7), все преподаватели иностранного языка при подготовке студентов к ежегодной конференции работают с языковой картиной мира.

Языковая картина мира – это «исторически сложившаяся в обыденном сознании данного языкового коллектива и отражённая в языке совокупность представлений о мире, определённый способ восприятия и устройства мира, концептуализации действительности» (8). Считается, что каждому естественному языку соответствует уникальная языковая картина мира.

В данной статье объектом нашего исследования выступают имена собственные, которые являются одним из многочисленных компонентов, формирующих нашу языковую картину мира. Имя собственное – это слово или словосочетание, специфическим назначением которого является обозначение индивидуальных предметов безотносительно к их признакам» (9).

Цель работы – исследовать имена собственные как отражение языковой картины мира студентов Кубанского социально-экономического института. Для этого мы провели лингвокультурологический эксперимент, суть которого была в следующем: студенты указывали первые пять слов-ассоциаций (обязательно имен собственных), возникших у них: 1) о России и русских, 2) о Великобритании и британцах, 3) об Америке и американцах.

В опросе приняли участие 100 студентов КСЭИ в возрасте от 17 до 20 лет, которые учатся на 1-4 курсах очной формы обучения на следующих факультетах: юридический факультет; факультет предпринимательства, сервиса и туризма; факультет журналистики; инженерный факультет. Результаты опроса 2017 года представлены в таблице:

Россия, русские	Британия, британцы	Америка, американцы
1. Владимир Путин – 62%	1. Королева Елизавета II – 47%	1. Дональд Трамп – 57%
2. Александр Пушкин – 41%	2. Уильям Шекспир – 26%	2. Барак Обама – 45%
3. Дмитрий Медведев – 15%	3. Уинстон Черчилль – 21%	3. Джордж Вашингтон – 19%
4. Михаил Ломоносов, Петр I, Лев Толстой – 14%	4. Принцесса Диана – 16%	4. Джонни Депп – 17%
5. Владимир Ленин – 13%	5. Бенедикт Камбербэтч – 14%	5. Авраам Линкольн – 14%
6. Иосиф Сталин, Юрий Гагарин, Алла Пугачева – 12%	6. Чарльз Дарвин – 11%	6. Анджелина Джоли – 12%
7. Фёдор Достоевский – 11%	7. Принц Чарльз – 9%	7. Джон Кеннеди, Брэд Питт – 11%
8. Михаил Лермонтов, Сергей Есенин – 10%	8. Beatles, Маргарет Тэтчер, Артур Конан Дойл, Джон Леннон, Дэниел Рэдклифф – 7%	8. Стив Джобс, Теодор Рузвельт – 10%
9. Филипп Киркоров – 9%	9. Исаак Ньютон – 6 %	9. Джордж Буш – 9%
10. Владимир Жириновский – 8%	10. Эмма Уотсон, Принц Гарри, Том Харди, Пол Маккартни, Дэвид Бэкхем, Уэйн Руни – 5%	10. Марк Твен, Майкл Джексон, Эминем – 8%

Анализируя самые популярные десять ассоциаций в таблице, мы видим, что рейтинг в каждой стране возглавили действующие правители. Это вполне понятно, так как лидеры стран каждый день упоминаются в СМИ (телевидение, радио, газеты, журналы, Интернет). Как правило, первая ассоциация, которая рождается у каждого при названии страны, – это лидер, который ее возглавляет. Когда в 2016 году в КСЭИ проводился аналогичный опрос в рамках подготовки к международной студенческой конференции, в таблице также лидировали Владимир Путин (74%), королева Елизавета (49%) и Барак Обама (47%).

На втором месте в списке ассоциаций по России и Великобритании у студентов КСЭИ находятся два великих мировых писателя – Александр Пушкин и Уильям Шекспир. Это писатели-гении, которые для многих стали символом своей нации, благодаря огромной силе их таланта. У Америки на второе место вышел Барак Обама, предыдущий президент Америки, который был у власти 2 срока и до

сих пор активно упоминается в СМИ.

Третье место в списке ассоциаций заняли политики. У России – Дмитрий Медведев, который был президентом в период с 2008 по 2012 год, а в данный момент является Председателем правительства РФ. У Великобритании – Уинстон Черчилль, премьер-министр Великобритании в 1940—1945 и 1951—1955 годах, а у Америки – первый президент Джордж Вашингтон, в честь которого названа столица этой страны.

Таким образом, мы видим, что в лидирующих тройках находятся либо известные политики, либо великие писатели. Именно эти две категории имен собственных, с точки зрения студентов КСЭИ, являются самыми важными в их языковой картине мира.

Что касается остальных ассоциаций, то в России в первую десятку вошли политики (Путин, Медведев, Петр I, Ленин, Сталин, Жириновский), писатели (Пушкин, Толстой, Достоевский, Лермонтов, Есенин), ученые (Ломоносов), космонавт Юрий Гагарин, эстрадные певцы Алла Пугачева и Филипп Киркоров. В основном, это те люди, которые знакомы студентам либо по средствам массовой информации, либо по школьной программе. К сожалению, в первую десятку не попал ни один великий русский художник, композитор, спортсмен, актер, хотя они и упоминались у отдельно взятых студентов. Также мы видим, что из 15 имен в собственных в первой десятке 14 – это мужские, и только одно женское (Алла Пугачева). Это свидетельствует о том, что при формировании языковой картины мира у студентов КСЭИ мужчины играют доминирующую роль.

У Великобритании, ввиду монархического типа правления, кроме политиков (Уинстон Черчилль, Маргарет Тэтчер), студенты активно называют членов королевской семьи: это не только Елизавета II, которая является самым долгоправящим монархом за всю историю Великобритании (правит с 1952 года), но и принцесса Диана, принц Чарльз, принц Гарри. Также в первую десятку вошли ученые (Чарльз Дарвин, Исаак Ньютон), актеры (Бенедикт Камбербэтч, Дэниел Рэдклифф, Эмма Уотсон, Том Харди), музыканты (Beatles, Джон Леннон, Пол Маккартни), писатели (Шекспир, Артур Конан Дойл), спортсмены (Уэйн Руни, Дэвид Бэкхем). Таким образом, по Великобритании у студентов гораздо более разнообразная языковая картина мира и в профессиональной сфере деятельности известных людей, и в гендерном соотношении (из 19 имен собственных – 4 женских).

В Америке доминируют, безусловно, президенты (их 7 человек в списке самых популярных ассоциаций: Трамп, Обама, Вашингтон, Линкольн, Кеннеди, Рузвельт, Буш). Кроме того, студенты называли киноактеров (Джонни Депп, Анджелина Джоли, Брэд Питт), предпринимателя Стива Джобса, писателя Марка Твена и двух музыкантов (Майкл Джексон, Эминем). Отсюда делаем вывод, что познания студентов об Америке чрезвычайно скупы и ограничиваются минимальными знаниями школьной программы и просмотром голливудских фильмов. К сожалению, в верхнюю десятку не попал ни один американский ученый, спортсмен, общественный деятель, совсем мало писателей и музыкантов, хотя отдельные студенты упомянули Фрэнка Синатру, Луи Армстронга, Рэя Чарльза, Элвиса Пресли, Эрнеста Хемингуэя, Стивена Кинга, Рэя Бредбери, Джека Лондона и Эдгара Аллана По. В языковой картине Америки среди имен собственных также доминируют мужские: из 14 упомянутых только 1 женщина – Анджелина Джоли.

Таким образом, проанализировав результаты лингвокультурологического эксперимента, мы приходим к выводу, что, независимо от страны и ее политического устройства, среди самых популярных ассоциаций – имен собственных – политики и лидеры этих стран. Это объясняется как важностью их роли на мировой арене, так и частотой упоминания в СМИ. Среди имен собственных, ассоциирующихся у студентов с Россией, зафиксировано большое количество писателей, и

это подчёркивает высокий уровень российской литературы. В Великобритании широкий разброс ассоциаций, но отличительной чертой являются представители королевской семьи, ввиду их важности для английского общества как символа традиции и стабильности. В Америки, кроме президентов, студенты активно упоминают актёров, что объясняется популярностью американских фильмов. Во всех трех странах мужские имена собственные встречаются в подавляющем большинстве, что свидетельствует о доминировании мужского гендерного фактора в языковой картине мира студентов КСЭИ.

В заключение мы хотим поблагодарить всех студентов, принявших участие в лингвокультурологическом эксперименте, а также преподавателей, которые помогли нам в проведении опроса в своих группах.

Источники:

1. Безрукавая М.В. Неомодернизм в современной русской прозе: модели мира, концепции человека, авторские стратегии. – Краснодар, 2016.
2. Безрукавая М.В. Современная русская проза: проблема метода. – Краснодар, 2015.
3. Воробьев В.В. О статусе лингвокультурологии // IX Международный конгресс МА-ПРЯЛ. Русский язык, литература и культура на рубеже веков. Т. 2. Братислава, 1999. С. 125-126.
4. Григоренко И.Н. Потенциал знаков текста информационного характера // Экономика. Право. Печать. – 2016. № 1 (69). – С. 27-34.
5. Григоренко И.Н. Роль гипертекста в процессе обучения иностранному языку // Современный специалист и профессиональные компетенции: методический аспект подготовки: материалы V Международной научно-методической конференции. – Краснодар: КСЭИ, 2016.
6. Дацко Т.Ф. Конструктивная интерпретация текстовых формаций. – Краснодар, 2016.
7. Дацко Т.Ф. Языковые составляющие коммуникативно-информационного пространства // Теоретические и практические проблемы современного образования: Материалы V Международной научно-практической конференции. – Краснодар, 2016.
8. Зализняк А. Языковая картина мира // Энциклопедия «Кругосвет». [электронный ресурс]. URL: http://www.krugosvet.ru/enc/gumanitarnye_nauki/lingvistika/YAZIKOVAYA_KARTINA_MIRA.html (дата обращения 12.04.2016).
9. Имя собственное // Ахманова О.С. Словарь лингвистических терминов. – М.: Либроком, 2010. – С. 175.
10. Тер-Минасова С.Г. Язык и межкультурная коммуникация / С.Г. Тер-Минасова. – 2-е издание, доработанное. – М.: Изд-во МГУ, 2004. – 352 с.

М.В. Безрукавая

доцент кафедры иностранных языков, к.филол.н.,
Кубанский социально-экономический институт

КОМПЕТЕНТНОСТНЫЙ ПОДХОД В ИНОЯЗЫЧНОЙ ПОДГОТОВКЕ СТУДЕНТОВ ИНЖЕНЕРНОГО ФАКУЛЬТЕТА

Аннотация. В статье показано, что одним из способов интенсификации учебной деятельности учащихся, повышения уровня их мотивации к изучению иностранного языка и развивающих активность и творчество является компетентностный подход при обучении иностранному языку. В статье определены наиболее эффективные методы и приемы обучения студентов иностранному языку с позиций компетентностного подхода.

Annotation. The article defines that one of the ways of intensification of educational activity of students, enhancing their motivation to learn foreign language and educational activity and creativity is the competence approach in teaching foreign languages. The article defines the most effective methods and techniques of teaching stu-

dents a foreign language from the position of a competence approach.

Ключевые слова: компетентностный подход, компетентность, модернизация, компетенция, иностранный язык, обучение, иноязычное общение.

Key words: competence approach, competence, modernization, competence, foreign language learning, foreign language communication

Открытость современного российского общества, расширение деловых и культурных контактов нашей страны со странами мирового сообщества породили потребность в академической мобильности, в специалистах, владеющих иностранными языками в своей профессиональной деятельности.

Преподавание иностранного языка представляет собой сложный и трудоемкий процесс даже в специальных языковых вузах, где обязательны вступительные экзамены и производится отбор и обучение студентов, чей уровень владения всеми видами речевой деятельности является изначально очень высоким, где на изучение этой дисциплины выделяется двадцать и более часов в неделю.

В неязыковом вузе иностранный язык в течение десятилетий считался, а иногда и по сей день считается, «легкой» дисциплиной, на иностранный язык выделяется согласно учебному плану минимальное количество часов, в большинстве вузов отсутствуют вступительные экзамены по этому предмету, в результате чего значительная часть первокурсников имеет весьма низкий, а иногда и «нулевой», уровень владения иностранным языком. И тем не менее, утвердилась точка зрения, согласно которой выпускник неязыкового вуза должен владеть иностранным языком в той же степени, в какой иностранным языком владеет выпускник специального языкового вуза. Поэтому главной задачей является подготовка студентов, творчески мыслящих, умеющих на практике применять полученные знания и умения, умения аргументировать и отстаивать свою точку зрения.

Как известно, знание иностранного языка открывает будущему специалисту доступ к зарубежным источникам информации, без которой в настоящее время немыслима деятельность дипломированного специалиста. Умение работать с оригинальной литературой по специальности включает в себя получение информации, содержащейся в тексте, ее критическое осмысление, обобщение, анализ и оценку достоверности. Иноязычная компетентность обеспечивает готовность выпускника университета реально использовать полученные знания в условиях профессиональной среды.

Новые требования к выпускникам вузов предъявляет все более активное участие российских предприятий и организаций в международном разделении труда. Расширение профессионального международного общения, деловые переговоры с зарубежными партнерами, работа с технической документацией на иностранном языке, возможность производственной стажировки за границей обуславливают необходимость более полного использования возможностей иностранного языка в профессиональной подготовке будущих инженеров и предполагают формирование иноязычной компетенции студентов, обучающихся на технических специальностях. Как указывается в государственных образовательных стандартах высшего профессионального образования, специалист в любой сфере деятельности должен уметь «способность к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранных языках для решения задач профессиональной деятельности (ОПК-2)» [5, с. 27], т.е. обладать высоким уровнем готовности к эффективному общению с зарубежными партнерами на иностранном языке. Будущий инженер должен знать достижения науки и техники, передовой отечественный и зарубежный опыт в сфере организации производства, труда и управления. Однако решение подобных задач для будущего инженера невозможно без анализа зарубежных публикаций и обмена информацией на иностранном языке. В связи с этим образовательные стандарты требуют учета профессиональной специфики

при изучении иностранного языка, его нацеленности на будущую профессиональную деятельность выпускников. В сфере профессиональной подготовки будущих инженеров существуют следующие противоречия:

- между потребностью гуманитарной подготовки специалистов и системой обучения, ориентированной на конкретную специализированную область профессиональной деятельности;

- между возрастающими потребностями современного общества в высокопрофессиональных кадрах, владеющих иностранным языком, и низким уровнем сформированности иноязычной компетенции выпускников вузов;

- между большими возможностями курса иностранного языка в плане подготовки компетентных специалистов в свете современных требований к их профессиональной деятельности и несистемным использованием его в образовательной деятельности вузов.

В условиях глобальной экономической интеграции и взаимозависимости, требующей многостороннего международного сотрудничества и совместных инициатив, одной из наиболее актуальных компетенций инженера становится высокий уровень владения иностранным языком, обеспечивающий возможность эффективной реализации профессиональной деятельности на российском и международном рынках труда. В данном контексте особое значение приобретает проблема совершенствования иноязычной подготовки инженеров в вузах.

Дисциплина «Иностранный язык» на технических специальностях носит коммуникативно-ориентированный и профессионально направленный характер. Основными целями обучения иностранному языку являются формирование и развитие профессиональной иноязычной компетенции, которая предполагает совершенствование коммуникативных умений в четырех видах деятельности (говорении, чтении, письме, аудировании), а также развитие умений планирования речевого и неречевого поведения на иностранном языке, что позволяет использовать иностранный язык практически как в профессиональной (производственной и научной) деятельности, так и для целей самообразования.

В «Стратегии модернизации содержания общего образования», разработанной в 2000 году выделены основные характеристики базовых компетентностей и дан анализ компетентностного подхода и содержания его смыслообразующих конструкций – «компетенция» и «компетентность».

Западные исследователи отмечают, что существующие в английском языке слова «competence» и «competency» в большинстве словарей используются как синонимы и поэтому в ряде научных работ по проблемам компетентностного подхода в обучении иностранному языку эти два понятия нередко чередуются и взаимозаменяются.

Понятие «компетенция» впервые стало употребляться в США в 60-е годы в контексте деятельностного образования (performance-based education), целью которого было готовить специалистов, способных успешно конкурировать на рынке труда. Было предложено различать два понятия: компетентность и компетенции (competence and competencies). Компетентность стала рассматриваться как личностная категория, а компетенции трактуются с позиций единиц учебной программы, которые составляют «анатомию компетентности» [10]. Компетенции нередко используются для характеристики потенциальных возможностей специалиста получить работу на рынке труда. Для этого нужно обладать, по крайней мере, «ключевыми компетенциями». В современном мире они включают «грамотный» уровень владения языком (literacy), компьютерную грамотность (information technology skills), владение способами решения проблем (problem-solving skills), гибкое и инновационное мышление (flexibility and adaptability to innovations), склонность и способность к непрерывному образованию (life-long learning). Базо-

вые компетенции компетентности показывают, что лингвообразование может соответствовать жизненным требованиям, если узко понимаемая коммуникативная компетентность (как готовность общаться на занятии) будет дополнена подготовкой к реальному деловому общению [10].

Компетентность можно представить как комплекс компетенций, то есть наблюдаемых проявлений успешной продуктивной коммуникативной деятельности. Компетентность – это комплексный личностный ресурс, обеспечивающий возможность эффективного взаимодействия с окружающим миром в той или иной области, зависящий от необходимых для этого компетенций.

Описывая результат подготовки специалиста с высшим образованием с помощью компетентностного подхода, Ю.Г. Татур приходит к выводу о том, что «компетентность специалиста с высшим образованием это проявленные им на практике стремление и способность (готовность) реализовать свой потенциал(знания, умения, опыт, личностные качества и др.) для успешной творческой (продуктивной) деятельности в профессиональной и социальной сфере, осознавая ее социальную значимость и личную ответственность за результаты этой деятельности, необходимость ее постоянного совершенствования» [6, с. 9].

Н.А. Гришахова подчеркивает такие сущностные характеристики компетенции, как «эффективное использование способностей, позволяющее плодотворно осуществлять профессиональную деятельность согласно требованиям рабочего места; овладение знаниями, умениями и способностями, необходимыми для работы по специальности при одновременной автономности и гибкости в части решения профессиональных проблем; развитое сотрудничество с коллегами и профессиональной межличностной средой; интегрированное сочетание знаний, способностей и установок, оптимальных для выполнения трудовой деятельности в современной производственной среде; способность делать что-либо хорошо, эффективно в широком формате контекстов с высокой степенью саморегулирования, саморефлексии, самооценки; быстрой, гибкой и адаптивной реакцией на динамику обстоятельств и среды» [7, с. 4].

Рассматривая компетентность в качестве желаемого результата подготовки специалиста с высшим образованием, практически все исследователи СВЕ-подхода (competence-based education) стремятся описать его наличием некоторого набора компетенций. По их мнению, использование компетенций как главных целевых установок при подготовке специалиста с высшим образованием означает существенный сдвиг в сторону личностноориентированного обучения, попытку реализовать деятельностно-практическую и культурологическую составляющие образования, перейти от предметной дифференциации к междисциплинарной интеграции.

В проекте государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования нового поколения [8] выделяются два типа компетенций: общие (ключевые, базовые, универсальные, личностные) компетенции, являющиеся широкими, «метапрофессиональными» концепциями в образовании; а также компетенции определенной предметной области, ориентированные на предмет (знания, навыки, соответствующие методы и технические приемы, свойственные различным предметным областям). При этом отмечается, что предмето-специализированные компетенции в большой степени оказываются под влиянием общих компетенций и определяются ими. Вторые могут служить инструментом освоения первых. Акцентирование тех или иных компетенций является основанием для определения целей, которые будут устанавливаться для каждой образовательной программы.

В системе инновационного инженерного образования компетентностный подход реализуется в комплексной подготовке будущих инженеров к профессио-

нальной деятельности, которая предполагает ориентацию на международные стандарты качества подготовки специалистов в области техники и технологии. Изучение российских и международных требований к подготовке квалифицированного специалиста-инженера [8, 5] показывает, что профессиональная компетентность инженеров в настоящее время определяется не только высоким уровнем профессиональных знаний, но и развитием таких общих (личностных, надпредметных) компетенций, как:

- понимание сущности профессии инженера, обязанности служить обществу, профессии и осознание ответственности за инженерные решения, в том числе в социальном и экологическом контексте;
- способность эффективно работать индивидуально и как член команды;
- умение использовать различные методы эффективной коммуникации в профессиональной среде и в социуме (написание отчетов, презентация материалов, выдача и прием ясных и понятных инструкций);
- владение иностранными языками, достаточное для общения при работе в международных командах;
- осведомленность в вопросах проектной деятельности;
- творческий поиск в рамках профессии, осознание необходимости и способность самостоятельного обучения в течение всей жизни.

Высокое качество изучения иностранного языка способствует конкурентоспособности и профессиональной мобильности в сфере профессиональной деятельности и общения будущего специалиста. Приобретение студентами иноязычной компетенции заключается в овладении иностранным языком на таком уровне, который позволит использовать его для удовлетворения профессиональных потребностей, реализации деловых контактов и дальнейшего профессионального самообразования и самосовершенствования.

Источники:

1. Баскова Ю.С. Формирование лингвокультурной компетенции студентов при помощи страноведческих викторин // Современный специалист и профессиональные компетенции: методический аспект подготовки: материалы Международной научно-методической конференции. – Краснодар: КСЭИ, 2012.
2. Баскова Ю.С., Стаценко А.С. Формирование базовых компетенций при обучении иностранному языку студентов-бакалавров // В мире научных исследований: материалы II Международной научно-методической конференции. – Краснодар, 2013.
3. Григоренко И.Н. Межкультурная компетенция в обучении иностранным языкам // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2011. № 4-6 (50-52).
4. Дацко Т.Ф. Когнитивная коммуникация: образовательно-педагогический аспект. // Современный специалист и профессиональные компетенции: методический аспект подготовки: материалы Международной научно-методической конференции. – Краснодар: КСЭИ, 2016.
5. Положение об утверждении федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по специальности 20.05.01 Пожарная безопасность (уровень специалитета): утверждено приказом Минфина РФ от 17.09.2015 г. № 851
6. Татур, Ю.Г. Компетентностный подход в описании результатов и проектировании стандартов высшего профессионального образования: Материалы ко 2-му заседанию методол. семинара: авторская версия. М.: Исследоват. центр проблем качества подготовки специалистов, 2004. 16 с.
7. Гришахова, Н.А. Компетентностный подход в обучении взрослых //Материалы к 3-му заседанию методологического семинара, 28 сент. 2004 г. /Исследоват. центр проблем качества подготовки специалистов. М., 2004. С.16.
8. Проектирование государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования нового поколения: Метод. рекомендации для рук. УМО вузов Рос. Федерации: проект /Авт.-сост.: В.И.Байденко, Е.Б. Белов [и др.]. М.: Исследоват. центр проблем качества подготовки специалистов, 2005.
9. Чучалин, А.И., Боев О.В., Криушова А.А. Качество инженерного образования: баланс

интересов на основе компетенций. Материалы Междунар. симп. (Москва, 11 нояб. 2005 г.).

10. Millrood, R. English teaching methodology / R. Millrood. – Moscow: Drofa, 2007. – 253 p.

И.Н. Григоренко

профессор кафедры иностранных языков, д.филол.н.,
Кубанский социально-экономический институт

Т.Ф. Дацко

профессор кафедры иностранных языков, д.филол.н.,
Кубанский социально-экономический институт

МУЛЬТИМЕДИА КАК ИНТЕРАКТИВНОЕ СРЕДСТВО ОБУЧЕНИЯ ГРАММАТИКЕ

Аннотация. В статье рассматриваются возможности создания и использования студентами под руководством преподавателя мультимедийных технологий для обучения грамматике на базе текстов по юриспруденции. Обсуждается проводимая подготовительная работа, сам интерактивный процесс обучения, а также получаемые результаты.

Annotation. The article deals with creation and implementation of multimedia technologies into English language learning process of Law students. Preparatory work, interactive process of teaching and expected results are discussed.

Ключевые слова: мультимедиа, процесс обучения, грамматика, знания, коммуникация.

Key words: multimedia, process of teaching and learning, grammar, knowledge, communication.

Внедрение современных технологий обучения является постоянной задачей развития системы образования (1,2,3,4). Это касается любого учебного процесса, в том числе и процесса изучения английского языка. В современном понимании методики обучения мультимедиа трактуется в качестве многокомпонентной среды (от англ. multimedia – многокомпонентная среда), использующей в качестве информации: графику, текст, видео, фотографию, анимацию, звуковые эффекты для подачи и отработки материала.

Русскоязычный сайт glossary.ru представляет следующее определение: мультимедиа-совокупность компьютерных технологий, одновременно использующих несколько видов информации: графику, текст, видео, фотографию, анимацию, звуковые эффекты, высококачественные звуковые сопровождения. Технологии мультимедиа составляют специальные аппаратные и программные средства (5; с. 1).

С нашей точки зрения - это система, позволяющая комплексно использовать визуальную информацию и звуковое сопровождение. При этом задействуются как зрительные рецепторы человека, так и слуховые, а также используется эмоциональная составляющая. Все в комплексе, при умелом руководстве процессом обучения, непосредственно связывается с речемоторными действиями обучаемых, направленными на развитие видов речевой деятельности: аудирование, чтение, письмо, говорение. Целью данной статьи является описание применения фрагментов мультимедиа в учебном процессе, направленных на эффективное усвоение грамматического материала. Прежде всего начнем с аудио и видео источников. Это ресурсы Интернета: YouTube разного рода познавательные аудио-видео приложения, мультипликации, аудио и видео игровые фильмы, созданные самим преподавателем с использованием приложений MOODLE и др. Для вышеописанных приложений необходим доступ в Интернет. Однако их применение возможно без использования Интернета и варьируется от аудитории учебного за-

ведения до использования в любой подходящей для прослушивания и просмотра обстановке. Это может быть не только специально оборудованное рабочее место дома или в студенческом общежитии, но и аудитория для самостоятельной подготовки, а также любое интерактивное пространство, где есть возможность пользоваться такими техническими средствами как компьютер, смартфон, планшет.

В методике обучения иностранным языкам существует зависимость между приемами усвоения материала и способностью использования полученных знаний на практике. Это объясняет качественную связь между запоминанием предъявляемого языкового материала и количеством задействованных анализаторов. Так, при восприятии звукового сюжета в опоре только на слух, запоминается лишь четверть услышанного. Если информация передается визуально со звуковым сопровождением, возможность запоминания увеличивается до половины объема. Включение же речевой моторики, связанной с осмысленным проговариванием способствует 75% запоминанию материала (6).

При этом отметим, что собственно электронное устройство не в состоянии планомерно и целенаправленно организовать работу по эффективному усвоению знаний. Необходима помощь преподавателя, способного разработать методику по применению мультимедиа в учебном процессе с комплексом заданий. Такой подход направлен на эффективное применение мультимедиа в зависимости от целей и задач, стоящих перед обучаемым. Остановимся подробнее на роли преподавателя и студента в подготовке и использовании мультимедийных материалов связанных с изучением грамматики.

Известно, что грамматика – это основа языка, однако, очень часто она представляется в виде определенного свода правил и тренировочных упражнений, которые изолированы от основного содержания темы, т.е. ее лексического наполнения. Это с одной стороны. С другой стороны, подобные тренировочные упражнения, даже, если они связаны тематически друг с другом, лишь запускают процесс мышления обучаемого, но не в состоянии удерживать его на уровне достаточном для применения грамматического материала в речи. Более того, считается, что обучение грамматике становится эффективным при создании возможности перехода студента на следующую, более высокую ступень владения языком. Под этим подразумевается самостоятельное формирование и формулирование высказывания (термин И.А.Зимней). Соответственно в процессе обучения создается ситуация, когда преподаватель основное внимание уделяет тематической составляющей, делая акцент на более доступной для понимания лексической стороне. Приведем пример фрагмента занятия по английскому языку в сфере юриспруденции на тему расследования. Это захватывающая детективная история. Она начинается с ограбления банка, предъявления обвинения злоумышленнику в суде и рассказом о произошедшем репортерам одного из свидетелей. Таково основное содержание начала истории. Но как в любом детективном повествовании, главное скрывается в деталях. Для того, чтобы остановиться на них подробнее, необходимо проследить за последовательностью действий, выраженных глаголами в соответствующем времени и залоге, которые необходимы для дальнейшего понимания развития сюжета.

«Yesterday morning Gregory Briggs appeared in Shellsby Crown Court accused of robbery. The judge sentenced him to ten years in prison. Briggs was arrested last May as he was trying to rob Lloyds Bank in Shellsby. One witness told reporters that Briggs had run into the bank holding a gun and threatened to shoot everyone unless the manager gave him all the money in the safe Fortunately policeman Garry Thomas, who happened to be in the bank at the time, was able to grab Briggs' weapon before he had a chance to hurt anyone.

As Briggs walked into the courtroom yesterday morning with his lawyer, he de-

nied having broken the law and told reporters that he was innocent »(7).

В данном отрывке для правильного понимания повествования важны действия, поясняемые глаголами в соответствующем времени. Для логического выделения описываемых действий, целесообразно использование программы Power Point или учебной платформы MOODLE, где существует возможность представить развитие истории графически, обратив особое внимание на существующие в тексте грамматические времена. Более того использование графических моделей компьютерных программ создает дополнительные анимационные возможности подробного рассмотрения грамматических явлений. В качестве примера можно привести последовательное предъявление слайдов с изображенными событиями, следующими один за другим так, как это представлено в тексте. Например, *appeared in court, accused in robbery, sentenced to ten years* и т.д.

Важно обратить внимание, что работа по описываемой методике отработки групп времен Present Simple, Present Perfect, а также действительного и страдательного залогов требует тщательной предварительной подготовки. Она состоит из подбора текста и выделения грамматического материала. Далее следует работа над слайдами, которая может осуществляться самими студентами под руководством преподавателя. Возможно использование различных инструментов, которые необходимо приспособить под потребности создания анимационного фрагмента по сюжету текста. Например, всплывающие фрагменты повествования, повторное появление на экране предложений и структур, допустимое увеличение пауз, дополнительная возможность обращения к важным эпизодам истории. Рассматриваются варианты изготовления клипов со звуковым сопровождением.

В любом случае привлекается не только внимание студентов к порядку предъявления слайдов, что соответствует описываемым событиям, но и проявляется самостоятельность студентов в конструировании происходящих событий. Обучаемые не только осознают необходимость описания самих действий (констатация факта - Present, Past Simple, Active, Passive), но их последовательности (Past Simple), а также появление предшествования событий (Past Perfect), их отношения к развитию сюжета в целом, а также к моменту совершения другого действия. Таким образом студенты под руководством преподавателя не только конструируют развитие детективной истории, но и являются соавторами процесса обучения грамматики, обращают внимание на форму употребляемых глаголов, постигают зависимость развития событий от результатов проводимого расследования. В ходе занятия проявляется необходимость понимания использования грамматических времен для выявления полноценной картины происходящего.

В результате студенты узнают, что грамматика это не статическая дисциплина, состоящая из определенных правил, обозначенных в учебнике, а динамическая система, характерная для описания событий, а значит коммуникации. Развивая теорию современного ученого-лингвиста Дианы Ларсен-Фриман можно согласиться, что применение грамматики – это трехмерный процесс, в котором форма, значение и употребление той или иной грамматической структуры взаимосвязаны. Под формой понимается лексико-грамматический и морфосемантический состав языка, который указывает на то, как происходит их сочетание при формулировании речевого высказывания. Под значением – правомерность использования той или иной грамматической конструкции. Употребление свидетельствует о том, как грамматическая конструкция используется в аутентичном контексте, которым является приводимый в качестве примера текст расследования (8).

Как показывает практика обучения иностранным языкам для достижения мотивации в развитии понимания высказывания, созданные или заимствованные

мультимедийные сюжеты на английском языке должны быть достаточно короткими, в пределах 5-6 минут с интересным содержанием. Важно, чтобы в них в достаточном количестве содержались отрабатываемые элементы грамматики, что создает дополнительную возможность для обучаемых осознать важность употребления обозначенных в используемом клипе структур. В результате студенты совместно с преподавателем приходят к выводу о необходимости употребления грамматических конструкций, обозначающих последовательность и предшествование действий, их отношение к развитию высказывания, обозначение момента совершения действия и т.д. Более того, обучаемые учатся самостоятельно находить и анализировать подобные структуры, выводят правила употребления используемых в демонстрируемых клипах структур.

В заключение следует отметить, что мультимедиа на занятиях по английскому языку – это система, позволяющая комплексно задействовать слуховые, зрительные и речемоторные возможности студентов. Для этого существует определенное разнообразие в использовании технических средств обучения, начиная от персонального компьютера, до планшета или смартфона. Выход в Интернет создает условия для использования ресурсов YouTube, платформы MOODLE и других электронных ресурсов. Тщательный подбор материала в соответствии с программой обучения обеспечивает достижение целей и выполнение задач прохождения учебного материала. Основную составляющую, описываемого процесса отработки грамматического материала, представляют студенты, которые под руководством преподавателя составляют и моделируют действия, происходящие в мультимедийной среде.

Источники:

1. Харсеева Н.В., Копенкина Ю.В. Болонский процесс и его влияние на систему образования. Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ.20016. №2-3 (70-71). С.111-118.
2. Баскова Ю.С. Способы повышения мотивации у студентов факультета сервиса и туризма к изучению иностранных языков// Курорты. Сервис.Туризм. 2013.№2-4 (1921). С.158-165 (1921).
3. Дацко Т.Ф., Баскова Ю.С., Безрукавая М.В. Образовательно-коммуникативная интерпретация инновационных педагогических практик В сборнике: Современный специалист и профессиональные компетенции: методический аспект подготовки. 2015. С. 68-74.
- 4.Безрукавая М.В. Инновационные технологии преподавания иностранных языков в неязыковых вузах на современном этапе. В сборнике: Современный специалист и профессиональные компетенции: методический аспект подготовки. Материалы III Международной научно-методической конференции. 2014. С. 17-26.
5. Glossary.ru. [Электронный ресурс].URL: <http://glossary.ru/> (дата обращения: 14.09.2017).
6. Рубинштейн Л.С. Бытие и сознание. Человек и мир. М.,2003
7. Английский язык для студентов-правоведов = English for Law Students: Teacher's Book : метод. пособие для преподавателей / О. И. Васючкова [и др.] ; под общ. ред. О.И. Васючковой. – Минск : БГУ, 2009. – 142 с
- 8.Larsen-Freeman, D. Teaching grammar.In M.Celce-Murcia,B.M.Brinton, & M.A.Snow, Teaching English as a Second Foreign Language. Boston: Heinle Centage Learning., 2014. Pp. 256-270.

В.А. Джемелинский

доцент кафедры общетеоретических и государственно-правовых дисциплин,
к.ю.н., Кубанский социально-экономический институт

В.К. Лукин

доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н.,
Кубанский социально-экономический институт

ПРЕДЪЯВЛЕНИЕ ИМУЩЕСТВЕННОГО ТРЕБОВАНИЯ И ПСИХИЧЕСКОЕ НАСИЛИЕ (УГРОЗА) КАК ОСНОВНЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ОБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЫ ВЫМОГАТЕЛЬСТВА

Аннотация. В статье рассматриваются дискуссионные вопросы, связанные со структурой объективной стороны преступления против собственности в виде вымогательства (ст. 163 Уголовного кодекса Российской Федерации). Анализируются различные точки зрения, обосновывается соответствующая авторская позиция.

Annotation. The article discusses debatable issues related to the structure of the objective side of the crime against property in the form of extortion (Article 163 of the Criminal Code of the Russian Federation). Different points of view are analyzed, the author's position is justified.

Ключевые слова: вымогательство, объективная сторона преступления, имущественное требование, угроза, собственность, квалификация, насилие.

Key words: extortion, objective side of crime, property demand, threat, property, qualification, violence.

Вымогательство представляет собой корыстное посягательство на собственность, признаваемое одним из способов завладения имуществом [1, с. 83]. Предметом преступления могут быть: имущество (как у большинства форм хищения), право на имущество (как у мошенничества), а равно любые другие действия имущественного характера. В отличие от кражи, мошенничества, присвоения и растраты вымогательство посягает не только на отношения собственности, но и на личную неприкосновенность, здоровье, честь и достоинство потерпевшего, а также его близких [2].

По своей объективной характеристике вымогательство (ч. 1 ст. 163 УК РФ [3]) является сложным составом преступления, и его объективная сторона состоит из двух самостоятельных действий:

а) предъявления имущественного требования;

б) психического насилия в виде угрозы применения насилия либо уничтожения или повреждения чужого имущества, а равно под угрозы распространения сведений, позорящих потерпевшего или его близких, либо иных сведений, которые могут причинить существенный вред правам или законным интересам потерпевшего или его близких

Взаимосвязь имущественного требования и угрозы выражается в том, что указанные выше ни требование само по себе, ни угроза не могут быть достаточными основаниями для квалификации преступления как вымогательства, поскольку эти деяния по действующему законодательству не являются общественно опасными [4, с. 21-28]. Лишь в неразрывном единстве оба эти действия могут образовывать объективную сторону состава. Отсутствие же одного из них исключает ответственность за вымогательство.

В данном контексте требование как элемент объективной стороны вымогательства представляет собой это выраженную в решительной, категоричной форме просьбу [5, с. 806-807]. Применительно к вымогательству требование озна-

чает выраженное в решительной форме предложение виновного к потерпевшему о передаче имущества, права на него или совершения действий имущественного характера. Предъявленное имущественное требование образует признак объективной стороны только при условии, что оно является заведомо противоправным, учитывая, что имущественное требование может иметь под собой основание (например, кредитор требует должника вернуть долг), то есть, должен соблюдаться принцип законности как фундаментальный принцип правовых отношений вообще [6, с. 49]. Как отмечает В.А. Владимиров, «вымогательство – всегда противоправное принуждение потерпевшего к распоряжению имуществом или имущественными правами в пользу вымогателя» [7, с. 108]. Противоправность должна быть осознана и вымогателем, и потерпевшим. Требование удовлетворить законные имущественные претензии, даже если они сопряжены с угрозой, состава вымогательства не образуют (это может состав иного правонарушения, что определяется в процессе расследования в рамках уголовного процесса [8]). Итак, адресованное потерпевшему имущественное требование может заключаться в побуждении последнего к а) передаче имущества; б) передаче права на имущество; в) совершение действий имущественного характера в пользу вымогателя или третьих лиц. Существенным и отличительным признаком требования при вымогательстве является его имущественный характер, при этом сумма имущественного требования в денежном выражении исчисляется действующими финансовыми институтами [9].

Направленность требования ограничена только сферой имущественных благ. Данное положение в настоящее время возражений не вызывает. Закон не определяет, кому непосредственно адресовано требование, соответственно, можно предположить, что имущественное требование при вымогательстве адресовано лицу, от которого зависит его удовлетворение [10, с. 273]. Адресатом может стать собственник, владелец или иное лицо, имеющее какие-либо правомочия по отношению к истребуемому имуществу либо могущее получить их в будущем, либо способное совершать иные действия имущественного характера, а также лицо, в чьем ведении или под чьей охраной находится имущество. Особенностью имущественного требования при вымогательстве является то, что при его предъявлении виновный не предпринимает активных действий по непосредственному завладению имуществом, а стремится удовлетворить свое притязание, добившись определенных действий от потерпевшего – чтобы тот сам передал (вручил, положил в условленное место, отдал) ему имущество, право на имущество или совершил иные действия имущественного характера [11, с. 169].

Таким образом, состав вымогательства, как отмечал еще дореволюционный отечественный криминалист А.Н. Круглевский, исключает «насилие по отношению к вещам» [12, с. 23], что характерно для других корыстно-насильственных преступлений. Соответственно, требование при вымогательстве следует ограничивать сферой имущественных интересов при наличии корыстной заинтересованности виновного. Только такое требование можно считать элементом объективной стороны состава вымогательства. Таким образом, требованием вымогателя следует считать незаконное повелительное предложение имущественного характера, адресованное потерпевшему, направленное на получение имущественных выгод преступником или иными лицами.

Далее, имущественное требование признается вымогательством только тогда, когда оно сопряжено с угрозой [13, с. 4-11]. Вымогательство – такое преступление, которое никогда бы не достигало цели, если бы потерпевший не был запуган, соответственно, испуг потерпевшего, ведущий к подавлению его воли – гарантия достижения преступного результата. В литературе нет единого мнения о содержании, вкладываемом законодателем в понятие угрозы насилием при вымо-

гательстве, что отражает проблему юридического толкования законодательных норм, которая весьма актуальна в современной правовой системе России [14, с. 11-19]. В одном случае угроза насилием при вымогательстве понимается как угроза причинения легкого, средней тяжести и тяжкого вреда здоровью [15, с. 422], в другом - причинение любой степени тяжести вреда здоровью и даже убийство [16, с. 5], в третьем - запугивание насилием, опасным для жизни и здоровья потерпевшего [17, с. 121]. На наш взгляд, более предпочтительным является исключение угрозы убийством из содержания понятия насилия, поскольку терминологически эти понятия не идентичны.

Важным элементом угрозы насилием при вымогательстве является ее наличный характер, т.е. недвусмысленно выраженное во вне намерение реализовать угрозу немедленно, уже в самый момент предъявления претензии, если не будет согласия потерпевшего на ее удовлетворение. При этом имущественное требование может быть высказано под угрозой уничтожения или повреждения чужого имущества [18]. Как представляется, основания принадлежности имущества потерпевшему в данном случае не должны играть решающей роли для признания угрозы. Саму же угрозу уничтожения или повреждения имущества можно определить как «запугивание соответственно приведением имущества в состояние, при котором оно полностью утрачивает свои качества и ценность и не может быть использовано по назначению даже после ремонта, либо причинением вреда имуществу, ухудшающего его качество и исключаяющего или ограничивающего его использование по назначению без предварительного ремонта» [17, с. 122]. Угроза данного вида может быть по характеру обращенной как в будущее, так и содержать опасность немедленного осуществления.

Предусмотренная уголовным законом угроза распространения сведений, позорящих потерпевшего или его близких, либо иных сведений, которые могут причинить существенный вред правам или законным интересам потерпевшего или его близких – последний из указанных в диспозиции ст. 163 УК РФ видов угроз. Угроза разглашения сведений, позорящих потерпевшего или его близких – это запугивание сообщением хотя бы одному третьему лицу любой информации – имеющей место в действительности, или вымышленной, но непременно позорящего характера. Неясна и расплывчата, на наш взгляд, формулировка «позорящие сведения». В литературе мнения сводятся к тому, что позорящие сведения – это сведения о каких-либо противоправных, аморальных или других неблагоприятных поступках потерпевшего или его близких, воспринимающиеся потерпевшим как унижающие его честь и достоинство. С каждым новым поколением несколько видоизменяется мораль общества – то, что было неприемлемым для наших родителей, становится нормой жизни наших детей – соответственно, для людей разных поколений, разных социальных групп, разного материального положения и нравственных устоев понятие «позор» и «позорящие сведения» несут разную смысловую нагрузку. В этой связи более целесообразным явилось бы объединение «позорящих» и «иных сведений» общей формулой о сведениях, оглашение или распространение которых нежелательно для потерпевшего или его близких, способно нанести моральный вред им. Кроме того, угроза при вымогательстве обладает несколькими признаками, такими например, как реальность, действительность, целенаправленность, условность и императивность.

При этом действительность (наличность) угрозы состоит в том, что «она осуществляется в объективной действительности, а не в воображении потерпевшего. Исходя из этого, вывод о наличии угрозы должен основываться главным образом на объективных обстоятельствах поведения угрожающего. Учет лишь субъективной оценки потерпевшего содержит в себе возможность ошибочного вывода, так как в силу, например, повышенной впечатлительности и эмоци-

ональности он может необоснованно преувеличить предполагаемую опасность. Соответственно, необходима объективная оценка происходящего во избежание неверного решения. В целом же незаконное предпринимательство в России имеет достаточно распространенный характер, что отражает менталитет правового нигилизма в российском обществе [19, с. 4-9], и соответственно государство должно активизировать меры по преодолению этого социально негативного явления.

Источники:

1. Грошев А.В., Упоров И.В. Уголовное право России. Общая часть. Краткий учебный курс. Ростов-на-Дону, 2006.
2. Упоров И.В. Правовое регулирование естественных прав человека в местах лишения свободы / Под редакцией М.П. Мелентьева. Рязань, 1998.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс (дата обращения: 11.11. 2017 г.).
4. Турицын И.В., Упоров И.В. Виды государственного принуждения, применяемого правоохранительными органами, и принципы его реализации // Право и практика. 2013. № 4. С. 21-28.
5. Ожегов С.И. Словарь русского языка. М, 2014. С. 806-807.
6. Старков О.В. Упоров И.В. Юриспруденция. Введение в специальность. Москва, 2005.
7. Владимиров В.А. Квалификация похищений личного имущества. М, 1994.
8. Рассказов Л.П., Петручак Л.А., Упоров И.В. История уголовного процесса России. Краснодар, 2001.
9. Упоров И.В., Старков О.В. Финансовое право. Москва, 2013.
10. Оценочные признаки в Уголовном кодексе Российской Федерации: научное и судебное толкование: научно-практическое пособие / Ю.И. Антонов, В.Б. Боровиков, А.В. Галахова и др.; под ред. А.В. Галаховой. М.: Норма, 2014. С. 273.
11. Упоров И.В. Институт уголовного наказания в советском государстве начального периода // Журнал российского права. 2000. № 11. С. 169.
12. Круглевский А.Н. Имущественные преступления. СПб., 1913.
13. Безверхов А. О некоторых вопросах квалификации вымогательства // Уголовное право. 2016. N 2. С. 4 - 11.
14. Турицын И.В., Упоров И.В. Уголовное наказание в уголовных и теоретических конструкциях (историко-правовой аспект) // Право и практика. 2014. № 4. С. 11-19.
15. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации под ред. А.В.Наумова. М. Юристъ. 1996. С. 422.
16. Ляпунов Ю.И. Ответственность за вымогательство // Законность. 1997. № 4. С. 5.
17. Гаухман Л.Д., Максимов С.В. . Ответственность за преступления против собственности. М., 1997. С. 121.
18. Упоров И.В. Преступное имущественное насилие: понятие, уголовно-правовое регулирование и предупреждение. Москва, 2015.
19. Упоров И.В. Историко-ментальные причины правового нигилизма в России и условия его трансформации в правовой позитивизм // Право и практика. 2013. № 4. С. 4-9.

А.П. Дынько

доцент кафедры гражданского права и процесса, к.ю.н.,
Кубанский социально-экономический институт

ВОЗДЕЙСТВИЕ ПАССАЖИРСКОГО ТРАНСПОРТА ОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ

Аннотация: Транспортная проблема стала, в последнее десятилетие, одной из сложнейших, не только в российских городах. До сих пор она актуальна и во многих городах мирового сообщества. Техногенная цивилизация развивается стремительными темпами, но, как правило, оказывает на окружающую среду и здоровье человека негативное воздействие.

Annotation. Transportnaya problema v yeye shirokom ponimani stala v posledneye desyatiletie odnoy iz slozhneyshikh ne tol'ko v rossiyskikh gorodakh. Do sikh por ona aktual'na i vo mnogikh gorodakh mira. Tekhnogennaya tsivilizatsiya razvivayetsya stremitel'nymi tempami, no, kak pravilo, okazyvayet negativnoye vozdeystviye.

Ключевые слова: экология, пассажирский транспорт, охрана окружающей среды.

Key words: ekologiya, passazhirskiy transport, okhrana okruzhayushchey sredy.

Надежная и эффективная работа городского пассажирского транспорта для России является неотъемлемым показателем социально-политической и экономической стабильности. Он обеспечивает основную часть трудовых поездок населения, непосредственно влияя на эффективность экономики страны.

Городской пассажирский транспорт — один из важных факторов обеспечения жизнедеятельности более в 1 300 городах России. Ежедневно им перевозится свыше 120 млн человек. Транспортная подвижность каждого жителя города составляет в городском и пригородном сообщениях около 450 поездок в год и продолжает расти. На долю городского маршрутного транспорта приходится более 85 % всех поездок в городах. Автобусным транспортом обслуживается 1313 городов и поселков городского типа, наземным электрическим транспортом (трамвай, троллейбус) — из городов. Метрополитен имеется в 7 городах Российской Федерации.

В целом транспортный сектор играет важнейшую роль в достижении национальных целей. Однако, несмотря на постепенное обновление парка пассажирского транспорта общего пользования транспортными средствами высоких экологических классов, выбросы парниковых газов от транспортного сектора в России растут быстрее, чем в любом другом секторе экономики, за счет роста количества личных автомобилей. Как показывает статистическое наблюдение, в последние годы отмечался рост объема выбросов загрязняющих атмосферу веществ от передвижных источников (к которым относятся транспортные средства). Так, в 2016 году объем выбросов от нестационарных источников составил 14,3 млн. тонн загрязняющих веществ, рост к уровню 2015 года составил 2%. При этом доля передвижных источников в общем объеме выбросов за 2016 год увеличилась на 0,4 процентных пункта.

Хотелось бы обратить внимание на то, что негативное влияние транспорта на окружающую среду состоит в том, что для его функционирования необходимо топливо, которое само по себе токсично; при работе разных двигателей поглощается кислород и выделяются выхлопные газы, многие из которых отрицательно влияют на Природу. Нерациональное использование веществ, применяемых при уходе за двигателями, также загрязняет внешнюю среду. Работа транспорта сопровождается шумом, вибрациями, излучением электромагнитных колебаний, тепловым загрязнением среды обитания. При движении машин по грунтовым дорогам нарушается поверхностный слой почвы, возникает запыление.

Обратим внимание на то, что отработавшие газы автомобилей с карбюраторными двигателями в числе наиболее токсичных компонентов содержат оксид углерода, оксиды азота и углеводороды, а газы дизелей - оксиды азота, углеводороды, сажу и сернистые соединения. Один автомобиль ежегодно поглощает из атмосферы в среднем более 4 т кислорода.

Количество картерных газов в двигателе возрастает с увеличением износа. Кроме того, оно зависит от условий движения и режима работы двигателя. На холостом ходу система вентиляции картерных газов, которой снабжены практически все современные двигатели, работает менее эффективно, что ухудшает экологию.

гические показатели автомобилей.

Для решения данной проблемы, необходимо снизить отрицательное влияние автомобиля на окружающую среду. Самым радикальным способом решения данного вопроса будет сокращение количества автомобилей и замена их велосипедами.

На сегодняшний день, наиболее реальной мерой уменьшения вреда от автомобиля является снижение затрат горючего путем совершенствования двигателей внутреннего сгорания. В мире ведутся работы по созданию двигателей автомобиля из керамики, что в свою очередь позволит повысить температуру сжигания горючего и уменьшить количество выхлопных газов.

Так же, во многих странах мира, ведется разработка электромобилей. Но к сожалению, на наш взгляд, данный тип автомобиля вряд ли будет играть заметную роль в мировом автомобильном парке, так как они требуют частых подзарядок аккумуляторов.

В рамках развития физических вариантов гелиоэнергетики идет разработка моделей солнцемобилей. Пока эти транспортные средства проходят стадии экспериментальных образцов. Однако, в Японии регулярно проводятся их ралли, в которых участвуют и российские создатели нового транспорта. Недостатком солнцемобилей являются большие размеры солнечных элементов, а также зависимость от погоды (солнцемобиль снабжается аккумулятором на случай, когда солнце скрыто за облаками).

Подводя итоги, можно говорить о правовой охране окружающей среды в процессе эксплуатации городского пассажирского транспорта как предмете совместного ведения Российской Федерации и ее субъектов. Законодательство о правовой охране окружающей среды в этой области образует предмет совместного ведения Российской Федерации и ее субъектов. Необходимо обеспечение сочетания общереспубликанского и регионального уровней правового регулирования, учитывая необходимость единого экологического и хозяйственного транспортного пространства, общегосударственный характер рассматриваемой проблемы.

Так же, необходимо отметить, что в наше время, воздействие транспорта, на окружающую среду - самая насущная и актуальная проблема современного общества. Последствия этого воздействия сказываются не только на нашем поколении, но и могут сказаться и на будущем поколении, если мы не примем серьезные меры по снижению и даже устранению последствий воздействия и самого воздействия.

Источники:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Российская газета. 1993. № 237. 25 дек.
2. Бобровников Н.А. Защита окружающей среды от пыли на транспорте. – М.: Транспорт.
3. Голубев И.Р., Новиков Ю.В. Окружающая среда и транспорт. – М.: Транспорт.
4. Гухман Г. Воздействие транспортного комплекса на окружающую среду / Энергия: экономика, техника, экология – М.: Наука.
5. Евгеньев И.Е., Савин В.В. Защита природной среды при строительстве, ремонте и содержании автомобильных дорог. – М.: Транспорт.
6. Игнатович Н.И., Рыбальский Н.Г. Чем опасен транспорт для людей, животных и растений? – М.: РЭФИА.
7. Коссой Ю.М. Городской транспорт в зеркале экологии/ Энергия: экономика, техника, экология– М.: Наука.

А.А. Жинкин

доцент кафедры уголовного права и криминологии, к.ю.н.,
Кубанский государственный университет

А. Иовин

студент 3-го курса юридического факультета,
Кубанский государственный университет

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ ПРОВОКАЦИИ ВЗЯТКИ ИЛИ КОММЕРЧЕСКОГО ПОДКУПА, ФАЛЬСИФИКАЦИИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ И РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация. В статье рассматривается содержание уголовно-правового запрета, изложенного в ст.ст. 303 и 304 УК РФ, понятие и признаки подстрекательских действий со стороны сотрудников органов внутренних дел (далее – ОВД), проблемы, связанные с фальсификацией доказательств и результатов оперативно-розыскной деятельности (далее – ОРД), а также предложения по их решению, выработанные теорией уголовного права, российской судебной практикой и практикой Европейского суда по правам человека (далее – ЕСПЧ).

Annotation. In article are considered the content of the criminal and legal ban stated to the station of Art. 303 and 304 of the Criminal Code of the Russian Federation, a concept and signs of seditious actions from staff of bodies of internal affairs, the problems connected with falsification of proofs and results of operational search activity and also the offers on their decision developed by the theory of criminal law, the Russian jurisprudence and practice of the European Court of Human Rights.

Ключевые слова: провокация взятки, коммерческий подкуп, фальсификация, доказательства, результаты ОРД.

Key words: provocation of a bribe, commercial bribery, falsification, proofs, results of ORD.

Постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 9 июля 2013 г. № 24 «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях»¹ (далее – Постановление № 24) в российское уголовное законодательство фактически введена норма об обстоятельстве, исключающем преступность деяния². Указанным обстоятельством являются подстрекательские действия к совершению преступления³.

В п. п. 32 и 33 Постановления № 24 Пленум Верховного Суда РФ высказался относительно содержания уголовно-правового запрета, изложенного в ст. 304 УК РФ, и отграничил провокацию взятки в ее понимании в указанной норме от понятия провокации, использующегося в практике Европейского суда по правам человека⁴.

Как следует из п. 32 рассматриваемого Постановления, если попытка передачи должностному лицу денег и т.д. осуществлялась в целях искусственного

¹ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2013 № 24 (ред. от 03.12.2013) «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 9, сентябрь, 2013.

² Яни П. Новое постановление Пленума Верховного Суда о взяточничестве // Законность. 2013. № 12. С. 36.

³ Зенкин А.Н. Провокация преступления как обстоятельство, исключающее преступность деяния // Законность. 2015. № 6. С. 31.

⁴ Комментарий к постановлениям Пленума Верховного Суда Российской Федерации по уголовным делам / Н.И. Бирюков, О.Н. Ведерникова, С.А. Ворожцов и др.; под общ. ред. В.М. Лебедева. 3-е изд., перераб. и доп. М.: НОРМА, 2014.

формирования доказательств совершения преступления или шантажа, когда должностное лицо заведомо для виновного не совершало действия, свидетельствующие о его согласии принять взятку, состав провокации взятки (ст. 304 УК РФ) отсутствует, если чиновник согласился их принять.

При этом критерий заведомости несовершения должностным лицом действий, свидетельствующих о его согласии принять взятку, не основной при решении вопроса о наличии состава провокации взятки, так как сотрудники ОВД могут различно толковать совершение действий, свидетельствующих о согласии должностного лица принять взятку, отнеся к ним, в частности, доказанный, по их мнению, факт получения в прошлом чиновником взяток.

Главный критерий - это отказ, или напротив, согласие должностного лица принять взятку, что следует из абзацев 2 и 3 п. 32, а также из п. 33 Постановления № 24. При этом передача имущества (подбрасывание в кабинет, подкладывание в одежду, зачисление на банковский счет и т.п.) либо оказание услуг имущественного характера без ведома должностного лица приравнивается к совершению тех же действий вопреки его прямому отказу принять незаконное вознаграждение.

Пункт 34 Постановления № 24 поясняет, что прямого предложения чиновнику со стороны замаскированных сотрудников органов, действующих в процессе оперативно-розыскного мероприятия, принять взятку, может и не быть. Должностное лицо (проверяемое на честность без законных на то оснований) может попросить передать ему ценности в ответ на полученное при осуществлении незаконного оперативно-розыскного мероприятия обращение о совершении действий (бездействия) по службе. Тем не менее, это тот случай, когда проводимое в отношении должностного лица в нарушение закона оперативно-розыскное мероприятие, названное Пленумом «вмешательство сотрудников правоохранительных органов», порождает или становится обязательным условием зарождения у него умысла на получение взятки.

При указанных обстоятельствах Пленум запрещает признавать действия должностного лица уголовно наказуемым деянием, отмечая, что в содеянном отсутствует состав преступления.

Таким образом, Пленум фактически ввел в российское уголовное законодательство отсутствующую в УК РФ норму о соответствующем обстоятельстве, исключающем преступность деяния, что подтверждается позицией высшего судебного органа, высказанной по конкретным уголовным делам⁵.

Следовательно, законность проведения оперативно-розыскного мероприятия зависит не только от наличия у ОВД конкретной информации о противоправном поведении лица, в том числе о существовании у него латентного преступного умысла, но и от того, кто инициировал совершение действий, подпадающих под признаки рассматриваемого преступления.

Так, используя данный критерий при рассмотрении одного из дел, ЕСПЧ установил, что оперативное мероприятие предполагало провокацию: «...инициатива поступила именно со стороны офицера В., когда он первым вышел на связь с заявителем, интересуясь, где можно приобрести запрещенные наркотики. В процессе сделки заявителю была предложена значительная сумма - 3000 долларов США - за поставку большого количества наркотиков. Очевидно, что это является побуждением для доставки товара и свидетельствует о расширении функции полицейских от оперативных сотрудников до провокаторов. Они не просто «присоединились» к совершающемуся преступлению, но и спровоцировали

⁵ Кассационные определения Верховного Суда РФ от 30 августа 2007 г. № 89-О07-33, от 21 февраля 2008 г. № 9-О08-4, от 31 января 2012 г. № 11-О12-1, от 17 апреля 2012 г. № 50-О12-10 и др.

его. Неизбежным выводом из указанных обстоятельств является то, что полиция не ограничилась расследованием преступной деятельности пассивным, по сути способом, а оказала воздействие, которое привело к совершению преступления...»⁶.

Применение вышеизложенных положений можно найти и в решениях российских судов. Определением Верховного Суда РФ от 29 октября 2013 г. № 11-Д13-33 на основании п. 2 ч. 1 ст. 24 УПК РФ прекращено уголовное дело в отношении М. по ч. 3 ст. 204 УК РФ⁷. Необходимо кратко описать фабулу дела.

Сходные доводы положены в основу оправдательного приговора в отношении Ч., обвиняемой по ч. 1 ст. 30, ч. 3 ст. 33, п. «з» ч. 2 ст. 105 УК РФ.⁸ Здесь также необходимо краткое описание сути дела.

Подстрекательские действия нельзя исключать и в том случае, когда оперативно-розыскное мероприятие проводилось на основании заявления лица о вымогательстве у него должностным лицом взятки, если основания обращения к должностному лицу изначально стали следствием спланированной ОВД ситуации и участвующее в ней лицо было специально привлечено этим органом для участия в оперативно-розыскном мероприятии.

Так, например, был отменен приговор с одновременным прекращением уголовного дела в отношении Кудрявцева в части его осуждения по ч. 1 ст. 292 УК РФ⁹. Фабула дела!

Как отмечали А. Зенкин и О. Бондаренко, из последнего приведенного примера явно следует, что при наличии достаточных доказательств для возбуждения уголовного дела (по одному из эпизодов) не было необходимости в проведении повторных оперативно-розыскных мероприятий при условии, что в результате их проведения какой-либо новой значимой информации (например, о соучастниках преступления) не получено¹⁰.

Характерной чертой всех дел о провокации взятки является то, что заявителю оказывается препятствие в обращении с жалобой на провокацию, так как соответствующие доказательства скрываются от стороны защиты зачастую на основании формального решения о предоставлении конкретным категориям доказательств иммунитета в целях защиты государственных интересов.

ЕСПЧ, признавая, что право на справедливое уголовно-правовое судебное разбирательство включает в себя и право на раскрытие всех вещественных доказательств, находящихся в распоряжении обвинения как в пользу, так и против обвиняемого, тем не менее допускает, что могут существовать ограничения в реализации права на состязательное судебное разбирательство в тех случаях, когда это строго необходимо в соответствии со значимыми общественными интересами (национальная безопасность, необходимость сохранения в тайне конкретных следственных методов работы полиции или защиты основополагающих прав другого лица.¹¹

Однако, с точки зрения процессуального критерия любая информация, ка-

⁶ Постановление ЕСПЧ от 4 ноября 2010 г. по делу «Банникова против Российской Федерации» // Российская хроника Европейского суда. 2011. № 4.

⁷ Определение Верховного Суда РФ от 29.10.2013 № 11-Д13-33 // СПС «Гарант»

⁸ Кассационное определение Верховного Суда РФ от 30 августа 2007 г. № 89-007-33// СПС «Гарант»

⁹ Кассационным определением Верховного Суда РФ от 17 апреля 2012 г. № 50-012-10// СПС «Гарант»

¹⁰ Зенкин А., Бондаренко О. Критерии провокации незаконного сбыта наркотиков в решениях Европейского суда по правам человека // Законность. 2013. № 9. С. 47.

¹¹ Постановление ЕСПЧ от 24 апреля 2014 г. по делу «Лагутин и другие против Российской Федерации» // Прецеденты Европейского суда по правам человека. 2014. № 3.

сающаяся существующего намерения совершить преступление, должна быть проверяема, что неотделимо от рассмотрения вопроса о виновности лица и в противном случае не соответствовало бы основным гарантиям справедливого судебного разбирательства, например, принципам состязательности и равенства сторон.

Таким образом, результаты оперативно-розыскного мероприятия могут быть положены в основу приговора лишь в том случае, если они получены в соответствии с требованиями закона и свидетельствуют о наличии у виновного умысла на совершение преступления, сформировавшегося независимо от действий сотрудников оперативных подразделений полиции, а также в случае проведения лицом всех подготовительных действий, необходимых для совершения рассматриваемого противоправного деяния.

Таким образом, по каждому уголовному делу подлежат проверке все основания проведения оперативно-розыскного мероприятия, степень участия ОВД в совершении преступления и характер подстрекательства или давления в отношении подозреваемого (обвиняемого), независимо от признания им своей вины.

В соответствии с п. 34 Постановления № 24 от преступления, предусмотренного ст. 304 УК РФ, следует ограничивать подстрекательские действия сотрудников ОВД, которые спровоцировали должностное лицо или лицо, выполняющее управленческие функции в коммерческой или иной организации, на принятие взятки или предмета коммерческого подкупа.

Указанные действия состоят в передаче взятки или предмета коммерческого подкупа с согласия или по предложению должностного лица (лица, выполняющего управленческие функции в коммерческой или иной организации), когда такое согласие либо предложение было получено в результате склонения этих лиц к получению ценностей при обстоятельствах, свидетельствующих о том, что без вмешательства сотрудников ОВД умысел на их получение не возник бы и преступление не было бы совершено.

Принятие должностным лицом и/или лицом, выполняющим управленческие функции в коммерческой организации, при указанных обстоятельствах денег, ценных бумаг, иного имущества или имущественных прав (услуг), не должно расцениваться как уголовно наказуемое деяние. В этом случае нет состава преступления в соответствии с п. 2 ч. 1 ст. 24 УПК РФ.

Положения законодателя, которые предусматривают уголовную ответственность за фальсификацию доказательств (ст. 303 УК РФ), вызывают немало вопросов, связанных с толкованием и применением соответствующих норм, особенно в случаях манипулирования доказательственной информацией по уголовным делам.

Как отмечается А.В. Бриллиантовым, в условиях состязательного уголовного процесса вероятность представления в суд сфальсифицированных доказательств достаточно высока, крайне нежелательна и опасна¹².

Наибольшие затруднения и разногласия вызывает толкование термина «фальсификация», при помощи которого закон в статье 303 УК РФ описывает сущность преступного деяния. Примером этому может служить противоречивость в толковании данного понятия Судебной коллегией по уголовным делам Верховного Суда РФ в кассационных определениях.

Так, в ряде судебных актов указанной инстанции отражена правовая позиция, согласно которой «фальсификация по смыслу закона заключается в сознательном искажении представленных в уголовное дело доказательств, на основе которых органами предварительного расследования или судом принимается ре-

¹² Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации: в 2 т. (том 2) / под ред. А.В. Бриллиантова. – М.: Проспект, 2015.

шение»¹³.

Вместе с тем в Обзоре кассационной практики Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ за 2006 г. приводится прецедент, в котором подход к смысловому объему указанной законодательной категории значительно более широкий: «По смыслу ст. 303 УК РФ под фальсификацией доказательств понимается искусственное создание или уничтожение доказательств в пользу обвиняемого или потерпевшего. Такими действиями могут быть признаны уничтожение или сокрытие улик, предъявление ложных вещественных доказательств»¹⁴.

В целом сходный подход, который предполагает включение в содержание возможных видов фальсификации доказательств их уничтожения, усматривается и в ряде других судебных актов, принятых при кассационном рассмотрении уголовных дел высшей судебной инстанцией¹⁵.

В теории уголовного права понимание термина «фальсификация доказательств» также неоднообразна. Но, в своем большинстве специалисты солидарны в том, что такие неправомерные действия, как изъятие доказательств из уголовного дела, их уничтожение и сокрытие не охватываются диспозициями ч. ч. 2 и 3 ст. 303 УК РФ¹⁶.

Действительно, данное искажение по смыслу соответствующей уголовно-правовой нормы предполагает определенные манипуляции с материальными носителями доказательственной информации: протоколами, вещественными доказательствами, заключениями эксперта (специалиста), и т.д. При этом следует обратить внимание, что уничтожение и изъятие полностью ликвидируют доказательство, а фальсификация подразумевает их оставление в деле, хотя и в искаженном виде.

Следовательно, при верном по существу подходе к уяснению смысла нормы за пределами сферы ее действия остается целая группа посягательств, обладающих повышенной общественной опасностью.

Представляется, что приведенная выше правовая позиция высшей судебной инстанции излишне широко истолковала диспозицию ч. 2 ст. 303 УК РФ в своей кассационной практике, преодолевая, таким образом несомненный пробел уголовно-правового регулирования, который возник в связи с некорректным воплощением воли законодателя в тексте рассматриваемой нормы права.

Необходимо отметить что пробел, образовавшийся в результате указанных особенностей конструкции ст. 303 УК РФ, бесспорно, подлежит восполнению в рамках правотворческого процесса, но никак не преодолению через расширительное судебное толкование, пограничное с аналогией уголовного закона.

¹³ Кассационное определение Судебной коллегии Верховного Суда РФ по уголовным делам от 18 апреля 2007 г. № 20-О07-8 // СПС «КонсультантПлюс».

¹⁴ Обзор кассационной практики Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации за 2006 год // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2007. № 9. С. 19.

¹⁵ Кассационное определение Судебной коллегии Верховного Суда РФ по уголовным делам от 27 марта 2007 г. № 30-О07-6 // СПС «КонсультантПлюс»; Кассационное определение Судебной коллегии Верховного Суда РФ по уголовным делам от 15 сентября 2010 г. № 46-О10-80 // СПС «КонсультантПлюс».

¹⁶ См.: Благодарь И.С. Фальсификация доказательств (ответственность и вопросы квалификации): Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2008. С. 15; Вишняков В.В. Уголовно-правовая оценка фальсификации доказательств: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2007. С. 20 - 21; Демидов В.В. Фальсификация доказательств // Уголовная ответственность за преступления против правосудия / Под ред. А.В. Галаховой. М.: Российская академия правосудия, 2003. С. 125.; Кибальник А., Майборода В. Фальсификация доказательств: уголовная ответственность // Законность. 2009. № 1. С. 15 - 16.

Вышеуказанный недостаток исследуемой нормы УК РФ является не единственным дефектом, требующим внимания законодателя.

Так, часть 2 ст. 303 УК РФ примечательна также характерным кругом субъектов. Несомненным пробелом данной уголовно-правовой нормы является неоправданное сужение круга специальных субъектов, способных нести ответственность за фальсификацию доказательств по уголовному делу.

Действительно, кроме лица, производящего дознание, следователя, прокурора или защитника, фальсифицировать доказательства могут руководитель следственного органа, начальник подразделения дознания, эксперт и специалист.

Полагаю, что фальсифицировать доказательства могут так же судья и секретарь судебного заседания, а также другие субъекты, наделенные нормами уголовно-процессуального закона правом собирать и представлять доказательства, т.е. другие участники уголовного судопроизводства со стороны обвинения и защиты, регламентированным ст. ст. 37 - 55 УПК РФ.

Например, правом заявлять ходатайства обладают также и свидетели (п. 5 ч. 4 ст. 56 УПК РФ), которые им нередко пользуются для приобщения документов к материалам дела. Искажение ими представляемой информации также не исключено. Материалы уголовного судопроизводства доступны и лицам, не имеющим никакого статуса в уголовном процессе - техническим сотрудникам канцелярий суда, органов следствия и дознания, помощникам судей. Учитывая сложившуюся практику деятельности органов уголовной юстиции, их высокую загруженность, возможные нарушения в правилах хранения уголовных дел, фактический доступ к соответствующим материалам имеют общественные помощники следователей, дознавателей, судей, стажеры и практиканты, иные субъекты.

Например, уполномоченные должностные лица ОВД могут привлечь для фальсификации документов по уголовному делу посторонних лиц, которые и непосредственно выполняют противоправное искажение носителей доказательственной информации¹⁷.

Исходя из вышеизложенного, как представляется, было бы логичным устранить имеющееся противоречие между узким перечнем процессуальных фигур, предусмотренных ч.2 ст. 303 УК РФ, и обширным спектром лиц, фактически имеющих возможность выполнять объективную сторону данного преступного деяния.

Кроме того, как представляется, процессу установления истины в рамках уголовного судопроизводства может воспрепятствовать не только активное поведение должностных лиц уполномоченных ОВД, но и их противоправное бездействие, которое может выражаться в уклонении от исполнения возложенных на них профессиональных обязанностей по процессуальному оформлению обнаруженных доказательств, выявлению и фиксации следов преступления, приобщению их к материалам уголовного дела и т.д..

Однако законодатель, формулируя объективную сторону составов преступления, предусмотренных ст. 303 УК РФ, предполагает совершение уголовно наказуемого деяния только путем действий.

Нельзя согласиться с П.С. Метельским, который рассматривает основания для уголовно-правовой оценки умышленной пассивности сотрудников ОВД при формировании доказательственной базы в ходе предварительного расследования по действующей редакции ч. ч. 2 или 3 ст. 303 УК¹⁸. По указанным выше причинам это противоречило бы лексическому значению термина «фальсификация» и

¹⁷ Бюллетень Верховного Суда РФ. 2007. № 9. С. 19.

¹⁸ Метельский П.С. Привлечение к ответственности за фальсификацию доказательств по уголовному делу // Уголовный процесс. 2009. № 1. С. 12.

поэтому не соответствовало бы уголовному закону.

Таким образом, налицо недостаток средств уголовно-правового реагирования на формы общественно опасного поведения, сходные по юридической природе с деяниями, криминализированными в ст. 303 УК РФ и сопоставимыми с ними по уровню общественной опасности, что также требует учета при совершенствовании соответствующих уголовно-правовых норм.

Неправильным представляется и то, что уголовно-правовая оценка случаев фальсификации фактических данных, имеющих значение для раскрытия преступления, ставится в зависимость от того, на какой стадии уголовного процесса совершено такое противоправное деяние.

Действительно, как отмечалось ранее, если оно было совершено после возбуждения уголовного дела, то применяется ч. ч. 2 и 3 ст. 303 УК РФ, а если аналогичное деяние имело место в ходе доследственной проверки, то квалификация осуществляется по ст. 292 УК РФ. Однако, в соответствии с п. 9 ст. 5 УПК РФ началом уголовного судопроизводства признается момент получения сообщения о преступлении.

Оба указанных посягательства совершаются в рамках уголовного судопроизводства, искажают результаты уголовно-процессуальной деятельности и препятствуют реализации уголовной ответственности лиц, виновных в совершении преступлений.

Отсюда следует, что у них один объект преступления - интересы правосудия и степень общественной опасности одинаково высока. В обоих случаях вследствие указанных деяний лицо, совершившее преступление, может избежать ответственности, а невиновный оказаться в сфере уголовного преследования.

Помимо этого, ст. 303 УК РФ, не может служить уголовно-правовой гарантией от фальсификации результатов оперативно-розыскной деятельности, направление которых в следственный орган часто выступает поводом для возбуждения уголовных дел. В одном из определений высшей судебной инстанции разъясняется, что «фальсификация (подделка) означает сознательное искажение представляемых доказательств».¹⁹

Фальсификация результатов ОРД как преступление, предусмотренное ч. 4 ст. 303 УК РФ, имеет место, когда данные результаты представляются в отношении лица, заведомо не причастного к совершению якобы выявленного преступления. Понятие заведомости раскрыто в ряде документов высшего судебного органа²⁰, с учетом этого оперативный сотрудник должен достоверно знать, что лицо, в отношении которого он фальсифицирует результаты ОРД, безусловно непричастно к совершению преступления.

Следовательно, ч. 4 ст. 303 УК РФ предусматривает ответственность за искажение результатов оперативно-розыскной деятельности. А, например, подстрекательские действия сотрудников ОРД ничего не искажают. Они оформлены в виде оперативно-розыскного мероприятия, для проведения которого отсутствуют основания²¹.

Круг субъектов фальсификации результатов ОРД так же ограничен только лицами, имеющими процессуальный статус. Однако совершить, по просьбе сотрудников осуществляющих ОРД, тот же подброс (например оружия, наркотиков,

¹⁹ Определение Верховного Суда РФ от 11.01.2006 № 66-о05-123 // СПС «Гарант».

²⁰ См, например п. 20 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 18 ноября 2004 г. № 23 «О судебной практике по делам о незаконном предпринимательстве и легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем» // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 1, 2005.

²¹ Борков В.Н. Квалификация провокационно-подстрекательских действий сотрудников правоохранительных органов // Уголовное право. 2015. № 1. С. 19.

материальных ценностей) может и лицо, не имеющее процессуального статуса.

Следовательно, деятельность органов правопорядка, проводящаяся вне уголовно-процессуальной сферы, не охватывается указанной статьей уголовного закона.

По аналогичным причинам не распространяется действие составов преступления, предусмотренных ч. 4 ст. 303 УК РФ, на характерные случаи подбрасывания предметов с целью их последующего изъятия и документирования как улик, если это произошло вне рамок производства по уголовному делу, например, с целью получить основания для возбуждения уголовного дела.

К примеру, подбрасывание недобросовестными сотрудниками ОВД, проводящих оперативно – розыскные мероприятия, наркотических средств является чуть ли не самой популярной в России формой сведения счетов с конкурентами по бизнесу.

Исследователи отмечают, чаще всего фальсифицируются результаты ОРД, служащие поводом и основанием для возбуждения уголовных дел в отношении конкретных лиц по признакам ст. 228 УК РФ (незаконный оборот наркотических средств и психотропных веществ), ст. 222 УК РФ (незаконный оборот оружия, боеприпасов и т.д.) и др.²².

При совершенствовании ст. 303 УК РФ, для устранения вышеизложенных недостатков, представляется необходимым осуществление дифференциации уголовной ответственности, в том числе с учетом субъекта преступления, так как данный признак, применительно к фальсификации доказательств и результатов ОРД, способен ярко свидетельствовать об изменении степени общественной опасности действий или бездействий, направленных на искажение истины в уголовном судопроизводстве в зависимости от правового статуса лица, их совершающих.

Логично предположить, что именно с помощью квалифицированных составов преступления должна регламентироваться ответственность должностных лиц и органов уголовной юстиции, в том числе за совершения действий, которые выражаются в уклонении от выполнения обязанности по осуществлению процессуальных действий по фиксации и приобщению к материалам уголовного дела или проверки сообщений о преступлении, обнаруженных следов преступления или иных сведений, имеющих значение для установления обстоятельств, относящихся к предмету доказывания.

Учитывая изложенное, представляется логичным пересмотреть содержание диспозиции ч. 2 ст. 303 УК РФ и изложить ее в следующей редакции: «Подделка, подмена, искажение, умышленное изъятие, сокрытие, повреждение или уничтожение доказательств по уголовному делу, материалов проверки сообщения о преступлении, результатов оперативно – розыскной деятельности лицом, производящим дознание, следователем, прокурором, защитником или другим участником уголовного судопроизводства».

Часть 4 ст. 303 УК РФ, как представляется, необходимо построить аналогичным образом (расширить круг субъектов уголовной ответственности и более детально раскрыть термин «фальсификация», последнее также относится ко всей ст. 303 УК РФ).

Источники:

1. Постановление ЕСПЧ от 4 ноября 2010 г. по делу «Банникова против Российской Федерации» // Российская хроника Европейского суда. 2011. № 4.
2. Постановление ЕСПЧ от 24 апреля 2014 г. по делу «Лагутин и другие против Российской Федерации» // Прецеденты Европейского суда по правам человека. 2014. № 3.

²² Халиков А. Фальсификация результатов оперативно-розыскной деятельности // Уголовное право. 2013. № 2. С. 59 - 66.

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18 ноября 2004 г. № 23 «О судебной практике по делам о незаконном предпринимательстве и легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем» // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 1, 2005.
4. Определение Верховного Суда РФ от 11.01.2006 № 66-о05-123 // СПС «Гарант»
5. Обзор кассационной практики Судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации за 2006 год // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2007. № 9. С. 19.
6. Кассационное определение Судебной коллегии Верховного Суда РФ по уголовным делам от 27 марта 2007 г. № 30-О07-6 // СПС «КонсультантПлюс»
7. Кассационное определение Судебной коллегии Верховного Суда РФ по уголовным делам от 18 апреля 2007 г. № 20-О07-8 // СПС «КонсультантПлюс»
8. Кассационное определение Верховного Суда РФ от 30 августа 2007 г. № 89-О07-33 // СПС «Гарант»
9. Кассационное определение Верховного Суда РФ от 21 февраля 2008 г. № 9-О08-4 // СПС «Гарант»
10. Кассационное определение Судебной коллегии Верховного Суда РФ по уголовным делам от 15 сентября 2010 г. № 46-О10-80 // СПС «КонсультантПлюс»
11. Кассационное определение Верховного Суда РФ, от 31 января 2012 г. № 11-О12-1 // СПС «Гарант»
12. Кассационное определение Верховного Суда РФ, от 17 апреля 2012 г. № 50-О12-10 /// СПС «Гарант»
13. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2013 № 24 (ред. от 03.12.2013) «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» // Бюллетень Верховного Суда РФ, № 9, сентябрь, 2013.
14. Определение Верховного Суда РФ от 29.10.2013 № 11-Д13-33 // СПС «Гарант»
15. Благодарь И.С. Фальсификация доказательств (ответственность и вопросы квалификации): Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2008. С. 15.
16. Борков В.Н. Квалификация провокационно-подстрекательских действий сотрудников правоохранительных органов // Уголовное право. 2015. № 1. С. 19.
17. Вишняков В.В. Уголовно-правовая оценка фальсификации доказательств: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2007. С. 20 – 21.
18. Демидов В.В. Фальсификация доказательств // Уголовная ответственность за преступления против правосудия / Под ред. А.В. Галаховой. М.: Российская академия правосудия, 2003. С. 125.
19. Зенкин А., Бондаренко О. Критерии провокации незаконного сбыта наркотиков в решениях Европейского суда по правам человека // Законность. 2013. № 9. С. 47.
20. Зенкин А.Н. Провокация преступления как обстоятельство, исключающее преступность деяния // Законность. 2015. № 6. С. 31.
21. Кибальник А., Майборода В. Фальсификация доказательств: уголовная ответственность // Законность. 2009. № 1. С. 15 - 16.
22. Комментарий к постановлениям Пленума Верховного Суда Российской Федерации по уголовным делам / Н.И. Бирюков, О.Н. Ведерникова, С.А. Ворожцов и др.; под общ. ред. В.М. Лебедева. 3-е изд., перераб. и доп. М.: НОРМА, 2014.
23. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации: в 2 т. (том 2) / под ред. А.В. Бриллиантова. М.: Проспект, 2015.
24. Метельский П.С. Привлечение к ответственности за фальсификацию доказательств по уголовному делу // Уголовный процесс. 2009. № 1. С. 12.
25. Халиков А. Фальсификация результатов оперативно-розыскной деятельности // Уголовное право. 2013. № 2. С. 63.
26. Яни П. Новое постановление Пленума Верховного Суда о взяточничестве // Законность. 2013. № 12. С. 36.

Т.Ю. Жинкина

аспирантка кафедры уголовного права и криминологии,
Кубанский государственный университет,
старший преподаватель кафедры общетеоретических и
государственно-правовых дисциплин,
Кубанский социально-экономический институт

К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ ТЕРМИНОВ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА ПРИ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация. Настоящая статья посвящена вопросу использования терминологии гражданского права при описании составов преступлений в Уголовном кодексе РФ. Анализ доктрины и судебной практики по делам о преступлениях в сфере экономической деятельности показывает, что от толкования терминов гражданского права зависит квалификация преступлений.

Annotation. This article is devoted to the problem of using civil law terminology in describing the crimes in the Criminal Code of the Russian Federation. Analysis of the doctrinal sources and judicial practice in cases of crimes in the sphere of economic activity shows that qualification of crimes depends on the interpretation of the civil law terms.

Ключевые слова: состав преступления, квалификация преступлений в сфере экономической деятельности, легальная дефиниция, доктринальная дефиниция.

Key words: the offense, qualification of crimes in the sphere of economic activity, legal definition, doctrinal definition.

В уголовно-правовой доктрине уделяется большое внимание вопросам терминологии. Ученые как предлагают свои варианты определения тех или иных понятий для последующего включения их в уголовный закон, так и стремятся усовершенствовать уже существующие легальные дефиниции. Не утихают споры по поводу содержания тех или иных уголовно-правовых норм и институтов еще и потому, что немалое количество составов преступлений описывается бланкетным способом с помощью терминов иной (неуголовно-правовой) принадлежности. Рассмотрим некоторые аспекты данного вопроса на примере использования терминов гражданского права при квалификации преступлений в сфере экономической деятельности.

Прежде всего, следует сделать оговорку, что на вопрос, являются ли нормативные акты иной отраслевой принадлежности формальными источниками уголовного права, следует однозначно ответить отрицательно. Именно в Уголовном кодексе содержится исчерпывающий перечень составов преступлений и их основная характеристика. А нормативные акты, к которым отсылают бланкетные диспозиции, сами по себе не содержат уголовно-правовых норм. Эти акты изначально не преследовали цель установить основания уголовной ответственности. Они даже «не подозревали», что будут это делать! Также следует учитывать, что задача уголовного закона вовсе не состоит в том, чтобы подменить санкции, установленные иными отраслями права за нарушение их норм. Однозначно в этом смысле высказался Пленум Верховного Суда РФ, обобщая практику применения судами законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности за преступления в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности [2]. Он указал на необходимость исключения возможности использования уголовного преследования в качестве средства для давления на предпринимательские структуры и решения споров хозяйствующих субъектов, огражде-

ния от необоснованного привлечения к уголовной ответственности предпринимателей за неисполнение ими договорных обязательств в тех случаях, когда оно обусловлено обычными предпринимательскими рисками.

Если же говорить о формулировке статьи уголовного закона, то здесь уже следует признать, что гражданско-правовые, налоговые и другие положения с помощью определенных правил и приемов юридической техники *по смыслу* вплетены в канву состава преступления. Правоприменитель учитывает связанный с нормой УК пласт законодательства, но вовсе не использует только его вместо уголовного закона. То есть *не содержание признаков состава преступления* (здесь и далее курсив мой – Т. Ж.) уточняется в нормах, к которым отсылает бланкетная диспозиция. Мы изучаем именно то, как регулирует *свою* сферу общественных отношений другая отрасль.

Представляется, что можно говорить о влиянии норм различных отраслей друг на друга и на квалификацию только в том случае, если они не теряют своей идентичности, отраслевой определенности. *Даже при том, что они взаимодействуют друг с другом, стирания границ между отраслями не происходит.* Если признать, например, что нормы гражданского права включены в норму уголовного, поскольку регулируют один предмет – отношения в сфере экономической деятельности, то мы приходим к выводу, что влияние гражданского права на уголовное невозможно, так как первое уже содержится во втором. Влияние же – активный процесс, предполагающий возможность изменения какого-либо предмета, его свойств путем воздействия на него.

С точки зрения Д. М. Пайвина, рассматривавшего вопрос об этапах квалификации преступлений, нормы гражданского законодательства могут оказывать влияние на квалификацию:

- при определении круга составов преступлений, признакам элементов которых соответствуют признаки деяния;
- при установлении соответствия признаков деяния признакам соучастия в совершении преступлений;
- в ходе установления соответствия признаков деяния признакам квалифицированного состава преступления [3, с. 59-63].

Ранее было указано: то, что юридические составы согласно принципу законности закреплены в УК, не означает, что содержание понятий, которые использует законодатель для их описания, обязательно закрепляется тоже в уголовном законе.

Как и в любой отрасли, в гражданском праве есть дефиниции легальные и доктринальные. Н.И. Пикуров отмечает: «Если научный термин иной отрасли права используется в качестве инструмента изучения уголовно-правовых явлений, находящихся на стыке со смежной областью права, то законодательный термин используется непосредственно для применения уголовного закона» [4, с. 115].

Итак, терминология гражданского права, используемая в УК, может держаться:

- 1) *В гражданском законодательстве.* К гражданско-правовым нормативным актам относятся федеральные законы во главе с Гражданским кодексом, Указы Президента и Постановления Правительства, нормативные правовые акты иных федеральных органов исполнительной власти. По мнению Н.И. Пикуровой, при использовании уголовным законом «чужих» категорий их отраслевое определение должно учитываться при квалификации преступлений. При этом ученый приводит слова В.С. Устинова и Н.Ю. Рыбаковой: «Разное понимание одних и тех же категорий и терминов в уголовном законодательстве и в других отраслях права недопустимо, ибо тем самым нарушается принцип системности, единство языка законодательства» [4, с. 115]. В то же время, не все ученые придерживаются такой

точки зрения. И. В. Шишко в диссертационном исследовании отмечает, что термины в диспозициях «экономических» норм УК, явно заимствованные из регулятивных отраслей права, нередко получают собственное уголовно-отраслевое толкование, иногда – с одновременным обоснованием недопустимости использования значения, приданного этому термину в неуголовном законодательстве [6, с. 5].

В судебной практике можно встретить примеры, подтверждающие тезис о том, что термины гражданского права используются уголовным в исходном значении. Так, в обвинительном приговоре по делу о незаконной банковской деятельности суд приводит положения ФЗ «О банках и банковской деятельности», закрепляющие понятие банка, кредитной организации [7]. Также можно заметить, что значительная часть одного из приговоров [8] по ч. 1 ст. 191 УК РФ посвящена анализу ФЗ «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» и подзаконных нормативных актов, регламентирующих порядок оборота драгоценных металлов. Исходя из обстоятельств дела, известно, что обвиняемая приобрела неустановленное ювелирное изделие, содержащее в своем составе золото, серебро и платину, и изготовила из него кусок металла общей массой 6,1 г. и хранила непродолжительное время его на рабочем месте. Суд использует массу терминов гражданского законодательства в указанной области, а также отмечает, что понятия «собственный металл» и термина «ювелирное золото» не существует.

2) *В материалах судебной практики.* Постановления Пленума Верховного Суда и Высшего Арбитражного суда (не утратившие силу) содержат толкование различных терминов, которое фактически приобретает нормативный характер несмотря на то, что до сих пор идут споры относительно правовой природы данных актов и возможности считать их источниками права. Н.И. Пикуров считает, что «судебное толкование термина одной отраслевой принадлежности, как и законодательное определение, сохраняет свою силу и применительно к другой отрасли права, если речь идет об одном и том же термине» [4, с. 117]. Возникает вопрос: а должно ли уголовное законодательство использовать значение термина, если оно не дается в Постановлении Пленума, а выработано судебной практикой в форме прецедента? Как известно, решение не признавать сон беспомощным состоянием принято Президиумом Верховного Суда РФ [1, С. 149]. Разумеется, встречаются также и ситуации, когда значение определенного понятия устанавливается непосредственно в судебной практике при рассмотрении гражданских дел по существу.

3) *В цивилистической доктрине.* Даже сами цивилисты не признают ее источником права. Обоснованные учеными выводы, изложенные в комментариях, монографиях и т.д., обычно представляют собой результат доктринального (научного) толкования закона и других источников права, но не имеют обязательного характера [5, с. 86]. Так что наука уголовного права более свободна в определении содержания термина иной отрасли, если он не является законодательным [4, с. 116]. Получается, в данном случае термин иной отраслевой принадлежности может трактоваться именно в интересах уголовно-правовой отрасли без привязки к гражданской.

Источники:

1. Жинкин А. А. Судебный прецедент в уголовном праве России // Общество: политика, экономика, право. 2016. № 11. С. 147-149.
2. О практике применения судами законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности за преступления в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности: Постановление Пленума ВС РФ от 15 ноября 2016 г. № 48 // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_207109/
3. Пайвин Д. М. Влияние норм гражданского законодательства на квалификацию преступлений в сфере экономической деятельности: дис. ... канд. юрид. наук. Екатеринбург.

- бург. 2005.
4. Пикуров Н. И. Уголовное право в системе межотраслевых связей. Волгоград. 1998.
 5. Российское гражданское право: Учебник: В 2 т. Т. I: Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные неимущественные права / Отв. ред. Е. А. Суханов. – 4-е изд., стереотип. М., 2014.
 6. Шишко И. В. Взаимосвязь уголовно-правовых и регулятивных норм в сфере экономической деятельности: дис. ... докт. юрид. наук. Екатеринбург. 2004.
 7. <https://rospravosudie.com/court-volgogradskij-garnizonnyj-voennyj-sud-volgogradskaya-oblast-s/act-106100268/>
 8. <https://rospravosudie.com/court-industrialnyj-rajonnyj-sud-g-xabarovska-xabarovskij-kraj-s/act-101466794/>

А.А. Кумук

преподаватель кафедры гражданского права и процесса,
Кубанский социально-экономический институт

Л.Ю. Сопина

студентка юридического факультета,
Кубанский социально-экономический институт

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Аннотация. Целью исследования является анализ действующего законодательства, которое регулирует договор поставки. Исследование проблем регулирования отношений в области поставок продуктов питания.

Annotation. The aim of the study is the analysis of the current legislation, which regulates the supply agreement. The study of problems of regulation of relations in the field of power supply products.

Ключевые слова: договор поставки, принцип свободы договора, общие нормы, специальные нормы.

Key words: supply contract, the principle of freedom of contract, general rules, special rules.

В современных условиях рыночной экономики роль договора как юридического инструмента постоянно возрастает. Это в свою очередь, обуславливает необходимость совершенствования нормативного регулирования договора поставки.

Под договором поставки в юридической литературе понимается, что это прежде всего один из наиболее распространенных видов договоров, который используется в коммерческом обороте. Он выступает основой множества современных торговых сделок, что подчеркивает его особый статус среди других хозяйственных договоров.

В современных условиях рыночной экономики роль договора как юридического инструмента постоянно возрастает, что, обуславливает необходимость совершенствования нормативного регулирования договора поставки. В связи с этим в России каждый год издается более миллиона нормативных правовых актов. После чего прокуратурой России ежегодно вносится около 100 тысяч протестов на незаконные правовые акты. Это все связано прежде всего с тем, что правовые акты «создаются», но не в пользу граждан.

Хотелось бы отметить, что в России действует устоявшаяся практика по навязыванию со стороны крупных сетевых ретейлеров поставщикам товаров, одновременное заключение вместе с основным договором поставки

дополнительного соглашения по, так называемым, услугам в продвижении товара. Без заключения дополнительного соглашения, подписание основного договора поставки становится не возможным. Такая практика сетевых ретейлеров по навязыванию услуг существенно влияет на увеличение стоимости продуктов питания, поскольку все их «фиктивные» услуги ведут к росту себестоимости продуктов.

Федеральная антимонопольная служба РФ самостоятельно не в состоянии изменить порочную и незаконную практику со стороны крупных сетевых ретейлеров по навязыванию «фиктивных» услуг, поскольку арбитражные суды при вынесении решения о привлечении сетевых ретейлеров к административной ответственности за нарушение антимонопольного законодательства и создание дискриминационных условий руководствуется прежде всего статьями 421, 424, 779 ГК РФ закрепляющими принципы свободы договора и свободного определения цены в коммерческих договорах.

При регулировании отношений в сфере поставок, особенно продуктов питания, как особенно важного товара для жизни людей, предприятиям розничной торговли должно действовать правило, согласно которому нормы специального закона противоречащие или ограничивающие действие общих норм права имеют превалирующее значение перед общими нормами. Иными словами, в соответствии со ст. 13, 15, 16 закона «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в РФ» договор поставки не может заключаться с понуждением к заключению договора возмездного оказания услуг, направленного на продвижение товара, поскольку данное условие является фактически платой за право поставки. Положения выше упомянутого закона вступают в противоречие со статьей 421 ГК РФ, которая гарантирует участникам экономических отношений принцип свободы договора.

Таким образом, имеется коллизия норм федерального закона № 381-ФЗ и гражданского кодекса РФ в регулировании отношений при заключении договоров поставки. Установление статьей 9 закона «Об основах государственном регулировании торговой деятельности в РФ» ограничений некоторых принципов предпринимательского права имеет целью предотвращения поведения недобросовестных субъектов рыночных отношений. Правовые ограничения есть своего рода сдерживание опасного, вредного, нежелательного деяния. Ограничениями устанавливаются границы, в рамках которых субъекты должны действовать, исключаются определенные возможности в их деятельности. Однако арбитражные суды в основной своей массе принимая решения отдают предпочтение нормам гражданского кодекса РФ.

Установление различной цены оказываемых дополнительных «фиктивных» услуг со стороны сетевых ретейлеров создает дискриминационные условия для отдельных поставщиков. Подобное навязывание контрагенту условий о внесении хозяйствующим субъектом осуществляющим поставки продовольственных товаров платы за право поставок прямо запрещается статьей 13 ч.1 закона № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в РФ».

Однако, хотелось бы обратить внимание на судебную арбитражную практику судов первой инстанции, которая становится на позиции защиты сетевых ретейлеров, в виду того, что невозможно представить прямых доказательств понуждения к заключению дополнительных соглашений об оказании услуг к основному договору поставки.

В настоящее время ФАС РФ в своих отчетах также указывает на увеличение количества случаев применения рыночной силы торговых сетей в отношении поставщиков продовольственных товаров.

Из вышесказанного можно сделать вывод о том, что нормы специального закона регулирующие договор поставки продовольственных товаров не являются эффективным регулятором отношений в сфере поставки. Исходя из частного-правового и публично-правового подходов в регулировании отношений субъектов торговой деятельности, следует признать, что правовой режим договора поставки продовольственных товаров должен иметь выраженный охранительный (публичный) характер, направленный на защиту интересов конечных потребителей, в связи с чем необходимо публичное вмешательство в сферу частноправовых интересов хозяйствующих субъектов.

Источники:

1. Богданов Е.В. Специфика и социальное значение предпринимательских договоров // Журнал российского права. – 2012.
2. Вахнин И. Формирование условий и заключение договоров поставки продукции// Хозяйство и право. – 2010.
3. Гаврилова А.М. Договор поставки в условиях рыночной экономики.. – М.: – Саратов, 2001.
4. Гудовичева Л.Б. Правовое регулирование очередности поставок продукции.:– М.: – Свердловск, 2011.
5. Скворцов А.В. Функции ответственности по договору поставки.: – М., 2009.

В.П. Легостаев

доцент кафедры уголовного и уголовно-исполнительного права, к.ю.н.,
Кубанский социально-экономический институт

ОСОБЕННОСТИ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА С УЧЕТОМ ПРИЗНАНИЯ ОБВИНЯЕМЫМ СВОЕЙ ВИНЫ

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы, связанные с получением доказательств, путем признания обвиняемым своей вины. Дается анализ изменений и дополнениям в действующее уголовно-процессуальное законодательство, в части применения примирительных процедур.

Annotation. The article discusses the problems associated with obtaining evidence through the recognition of guilt by the accused. The analysis of changes and additions to the existing criminal procedure legislation in terms of use of conciliation procedures.

Ключевые слова: уголовно-процессуальный закон, особый порядок судебного разбирательства, досудебное соглашение о сотрудничестве, показания обвиняемого, признание вины.

Key words: criminal procedure law, special proceedings, pre-trial cooperation agreement, the testimony of the accused, an admission of guilt.

В уголовно-процессуальном законе все большее распространение приобретают тенденции упрощения отдельных стадий и процессуальных институтов. Так, в определенных условиях законодатель предусмотрел упрощенные порядки, обеспечивающие достаточные гарантии справедливого уголовного процесса. Одними из таких условий стали дополнения в главу 40 и 40¹ признание вины и примирение сторон, а также досудебное соглашение о сотрудничестве. В частности, названные институты уголовного процесса связаны с упрощением судопроизводства и в совокупности с некоторыми другими условиями обеспечивают особый (упрощенный) порядок судебного разбирательства.

В науке уголовного процесса вопросам упрощенной формы судопроизводства, посредством признания обвиняемым или подозреваемым своей вины, ведущими учеными процессуалистами посвящено множество работ, которые вызвали в их среде неоднозначную и оживленную дискуссию.

Так, еще в 70-е годы XX века активно выступал за упрощенный порядок расследования П.Ф. Пашкевич. Он полагал, что существующий порядок производства по уголовным делам нуждается в упрощении в зависимости от степени общественной опасности преступлений. Он учитывал необходимость признания вины как условие для упрощения производства, хотя в некоторых случаях считал, что эффективность уголовного судопроизводства следует повышать за счет ликвидации формальностей через его ускорение и процессуальную экономию. Он предлагал рассматривать в суде некоторые категории дел публичного обвинения без предварительного расследования, расширить полномочия судов первой инстанции на изменение обвинения, в том числе и на более тяжкое, упростить процедуру исправления судебных ошибок и т.д.(1). Позднее, данную точку зрения поддержал В. В. Вандышев, который исследуя уголовное судопроизводство зарубежных стран вносит предложения об изменении отдельных современных процессуальных институтов в направлении их упрощения по подобию американского процессуального института, называемого «сделками о признании вины» (2). Рассматриваемая проблема не утратила своей актуальности и в наши дни. Так, А. Г. Порсев считает, что широкое применение такого вида доказательств, как признание обвиняемым своей вины может упростить расследование преступлений, благодаря чему органы следствия и дознания смогут более ответственно подойти к расследованию других преступлений(3).

Иной точки зрения придерживались В. Я. Ермилов и И. Л. Петрухин, которые считали, что данный институт уголовного процесса привел к отказу от таких принципов, как запрет на преобразования к худшему, свобода обжалования в судах второй инстанции, право обвиняемого на защиту и т.д.(4).

Современные юристы, исследуя проблему признания вины в свете досудебного соглашения о сотрудничестве, также настроены на острые критические выступления в научных изданиях (5). Так, Б. Т. Безлепкин признал, что соглашение, сговор, торг, сделка генетически чужды уголовно-процессуальным отношениям. Он считает, что в сфере юстиционной деятельности им нет места, иначе правосудие неизбежно подвинется в сторону негласной оперативно-розыскной деятельности с ее хитростями и комбинациями (6).

С такой точкой зрения можно было бы согласиться, если бы не предписание ч. 2 ст. 77 УПК РФ, которое гласит, что признание обвиняемым своей вины в совершении преступления может быть положено в основу обвинения лишь при подтверждении его виновности совокупностью имеющихся по уголовному делу доказательств. Поэтому любые доводы, касающиеся самооговора или давления на обвиняемого со стороны сотрудников следствия или дознания, в целях получения любым путем признательных показаний, представляются несостоятельными. Участие же в допросе защитника, создает надежную гарантию охраны прав обвиняемого от любого произвола со стороны сотрудников правоохранительных органов.

Вопреки имеющимся публикациям законодатель, тем не менее расширил возможности разрешения конфликтов участников процесса без обязательного публичного уголовного преследования. Например, производство по делам частного обвинения направлено исключительно на признание вины и примирение сторон. А в соответствие со ст. 25 УПК РФ по уголовным делам небольшой и средней тяжести, независимо от вида уголовного преследования при признании обвиняемым своей вины и возмещения вреда, причиненного преступлением, также возможно прекращение уголовного дела.

К основаниям прекращения уголовного дела, вследствие признания обвиняемым своей вины, законодатель относит ст.ст. 28 и 28¹, в которых предусмотрено деятельное раскаяние виновного и прекращение уголовного преследования за преступления в сфере экономической деятельности и др.

Последние изменения и дополнения в УПК РФ внесены ФЗ от 4 марта 2013 года №23-ФЗ, который регламентировал производство дознания в сокращенной форме, так же предусматривающее признание подозреваемым своей вины.

История России имеет богатый опыт применения уголовного права, основанного на разрешении отдельных криминальных конфликтов путем признания вины обвиняемого и примирения сторон. Представляется, что исторический опыт и в настоящее время имеет большое значение в части восстановления нарушенных виновным лицом общественных отношений. Особо следует подчеркнуть, что признание вины имеет большое значение в целях реализации принципов законности и справедливости. Признавая свою вину, лицо не только словесно выражает раскаяние в содеянном, но и подтверждает это конкретными действиями и поступками. Как уже было отмечено, положение о признании вины закреплено в УПК РФ неоднократно. Оно выражается в показаниях подозреваемого или обвиняемого, которое в соответствии с п.1. ч.2 ст.74 УПК РФ является доказательством подтверждающим виновность лица в совершении преступления, условием для прекращения дела в связи с примирением сторон и деятельным раскаянием и условием для назначения и производства особого порядка судебного разбирательства и др.

Вместе с тем ряд авторов категорически отрицают показания обвиняемого как доказательство по уголовному делу, поскольку «они всегда сомнительны». По мнению Р. Куссмауль, на достоверность показаний подозреваемого, обвиняемого и подсудимого могут оказать влияние, как незаконные методы расследования, так и различные иные факторы, например, заблуждение, тяжелое стечение личных, семейных и иных обстоятельств, болезнь, насилие и угрозы со стороны подлинных преступников, их родственников или знакомых (7). Аналогичного мнения придерживается И. Б. Михайловская, которая считает, что обвиняемый берет на себя чужую вину, с целью скрыть, например другое более тяжкое преступление, страх выдать своих сообщников и др., в результате чего идет на самооговор (8). О недопустимости переоценки доказательственного значения показаний обвиняемого, высказывались и другие авторы (9).

Отчасти доля истины в названных аргументах имеется, если учесть то обстоятельство, что практика знает множество примеров, когда признание вины и раскаяние являются самооговором. Наиболее типична ситуация, когда обвиняемый и подсудимый признают вину, раскаиваются в совершенном преступлении, подтверждая это другими фактами и обстоятельствами, но признание вины не подкреплено другими доказательствами.

При тщательной проверке, например, явки с повинной вскрываются такие его причины, как: желание сменить режим содержания или продлить свое нахождение в следственном изоляторе, уклониться от ответственности за более тяжкие деяния, создать ложное алиби, либо признаться в серии однородных ранее нераскрытых преступлений и др. Только тщательное исследование всех обстоятельств преступления и собранных фактических данных позволит в таких ситуациях доказать подлинность признания вины и раскаяния обвиняемого в содеянном.

Проблемой признания вины становится ситуация, которая возникает в суде при исследовании деятельного раскаяния обвиняемого (подсудимого) в случаях его отказа от признания своей вины на предварительном следствии или изменения показаний. Необходимо выявить, оценить и устранить все имеющиеся противоречия в доказательствах, связанных с признанием вины. В любой ситуации должны быть исследованы истинные мотивы, цели и причины признания вины обвиняемым и подсудимым.

Признание может быть полным или частичным. Так, признавая себя виновным, обвиняемый (подсудимый) может отклонить ряд вмененных ему эпизо-

дов обвинения, оспаривать правильность квалификации содеянного. Определяющим элементом является признание, что он совершил инкриминируемое деяние и согласен с его оценкой в качестве преступного, в связи с чем признает себя виновным.

29 июня 2009 года за № 141-ФЗ в УПК РФ введен институт досудебного соглашения о сотрудничестве, при признании обвиняемым своей вины. При таком соглашении о признании вины может осуществляться, с одной стороны, переквалификация обвинений в сторону менее сурового состава преступлений, а с другой – смягчение или освобождение от ответственности за содеянное в рамках компромиссного решения о степени виновности и возможностях загладить ущерб. В этих условиях процедурные формальности упрощаются до крайности.

Закон достаточно полно прописывает полномочия суда при рассмотрении дела при наличии досудебного соглашения о сотрудничестве. Поскольку в случае заключения досудебного соглашения, дело впоследствии подлежит рассмотрению в порядке ст. 316 УПК РФ. Возникает закономерный вопрос: а вправе подсудимый впоследствии обжаловать приговор по данному основанию? Представляется логичным, что в данном случае лицо утратит возможность ссылаться на ошибки суда в фактических обстоятельствах дела, поскольку при таком судебном разбирательстве они просто не исследуются. Из интервью Председателя Верховного Суда РФ В. Лебедева Независимой газете, было отмечено, что около 70% обвиняемых заявляют ходатайства о слушании дела в особом порядке. Данный показатель демонстрирует постоянный рост. Это плохо, если смотреть на ситуацию в контексте соблюдения права человека на квалифицированную юридическую помощь, но хорошо, если иметь в виду проблему излишней нагрузки на судебную и правоохранительную системы (10).

В связи с изложенным, напрашивается вывод, что одними только мерами ужесточения наказания невозможно добиться снижения роста преступности и перевоспитания осужденных, поэтому государство в необходимых случаях должно прибегать к более эффективным поощрительным нормам, которые взамен смягчения наказания предлагает обвиняемым и подсудимым добровольно признаться в совершении преступления. Поэтому в уголовном законодательстве и судебной практике России имеет место тенденция к расширению сферы применения поощрительных норм, стимулирующих позитивное поведение лиц, совершивших преступление, то следует признать, что введение в уголовно-процессуальное законодательство различных примирительных процедур является велением времени.

Значение показаний обвиняемого отражает чистосердечность его раскаяния, признание вины выражает внутреннее, психическое отношение лица к содеянному и заключается в осознании его противоправности, проявлении сожаления о совершенном им преступлении и причиненном вреде, намерении своими действиями возместить ущерб или иным образом загладить вред и впредь не совершать преступлений. Это утрата лицом общественной опасности. Это критическое отношение к совершенному им деянию, это осуждение самого себя и недопущения преступных действий в будущем. Так, значение показаний конкретного обвиняемого может быть правильно определено лишь применительно к особенностям каждого дела, независимо от того, признает или отрицает он свою виновность, дает правдивые показания о своих действиях.

Источники:

1. Пашкевич П.Ф. Процессуальные формы уголовного судопроизводства нужно дифференцировать // Соц. законность. 1975. № 8. С. 54-56.
2. Вандышев В. В. Уголовный процесс. Курс лекций. СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс», 2004. С.84.
3. Порсев А. Г. Признание обвиняемым вины — вред или польза? [Текст] // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Пермь, ян-

- варь 2014 г.). - Пермь: Меркурий, 2014. С. 113-115.
4. Ермилов В.Я. К вопросу дифференциации уголовно-процессуальной формы и гарантиях прав личности // Гарантии прав личности в социалистическом уголовном праве и процессе. Ярославль, 1977. С. 61; Петрухин И. Сделки о признании вины чужды российскому менталитету // Российская юстиция. 2001. № 5. С. 32-33.
 5. Кучерена А. Ловушка для мафии или сделка с совестью? // РГ 2009. 9 июня.
 6. Б.Т. Безлепкин. Настольная книга следователя и дознавателя. 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2013. С.352.
 7. Куссмауль Р. Исключить показания обвиняемого из числа доказательств // Российская юстиция. - 2001. - №7. - С.53.
 8. Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу Российской Федерации (постатейный) / Л.Б. Алексеева, Л. Н. Башкатов, М. Б. Боровской и др. отв. Ред. И. Л. Петрухин, И. Б. Михайловская. – 9-е изд., перераб. и доп.- Москва: Проспект, 2012. С.188.
 9. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации: учебник для вузов / под общ. ред. Г. М. Резника –М.: Издательство Юрайт, 2013. С.291.
 10. В. Лебедев. 70% обвиняемых сразу предпочитают признать свою вину. Независимая газета. 17.08.2016.

В.К. Лукин

доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н.,
Кубанский социально-экономический институт

М.В. Кулиш

доцент кафедры гражданского права и процесса, к.ю.н.,
Кубанский социально-экономический институт

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕЗАКОННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО, СОВЕРШЕННОЕ ОРГАНИЗОВАННОЙ ГРУППОЙ

Аннотация. Рассматриваются вопросы, связанные с уголовно-правовыми признаками незаконного предпринимательства, совершаемого организованной группой. Анализируются соответствующие нормы Уголовного Кодекса Российской Федерации, научные труды в этой сфере, а также правоприменительная практика. Обосновывается авторская позиция по исследуемым вопросам.

Annotation. Issues related to criminal legal grounds for illegal entrepreneurship committed by an organized group are considered. The corresponding norms of the Criminal Code of the Russian Federation, scientific works in this sphere, as well as law enforcement practice are analyzed. The author's position on the issues under study is substantiated.

Ключевые слова: незаконное предпринимательство, преступление, организованная группа, соучастие, наказание, признаки.

Key words: illegal business, crime, organized group, complicity, punishment, signs.

Квалифицирующие признаки незаконного предпринимательства являются важнейшим средством дифференциации уголовной ответственности за нарушение указанного общественно опасного деяния. С их помощью законодатель конструирует квалифицированные составы преступлений, устанавливая соответствующие им новые рамки санкций, повышенные или пониженные по сравнению с рамками санкций, соответствующими основному составу преступления [1, с. 53]. Законодатель в действующем УК РФ [2] сконструировал состав незаконного предпринимательства в виде двух частей. Во второй части ст. 171 УК РФ предусмотрены следующие квалифицирующие признаки: 1) совершение незаконного предпринимательства организованной группой; 2) совершение незаконного предприни-

мательства с извлечением дохода в особо крупном размере (до 2003 г. был еще один квалифицирующий признак - совершенное незаконного предпринимательства лицом, ранее судимым за незаконное предпринимательство или незаконную банковскую деятельность, однако законодатель его исключил [3]).

Рассмотрим первый из этих признаков. Обращает на себя внимание то обстоятельство, что речь идет об организованной группе как форме соучастия при совершении преступления, причем такая форма соучастия в отечественном уголовном праве при защите нормального порядка функционирования экономических отношений известна давно, при этом, разумеется, речь идет о периоде Российской империи, поскольку в советском государстве предпринимательства как экономического явления не существовало [4, с. 169]. Соответственно в случае других форм соучастия указанной квалификации незаконного предпринимательства быть уже не может. Некоторые авторы отмечают, что в юридической литературе наблюдается чрезмерно широкое толкование признаков организованной группы, включения в ее состав участников, которые выполняют иные, нежели только соисполнительские действия [5, с. 21]. На практике это ведет к необоснованному расширению пределов ответственности, переводу фактически пособнических действий (сложное соучастие) в разряд исполнения преступления в составе организованной группы и определенным образом нарушает принцип справедливости при определении меры наказания виновным в совершении незаконного предпринимательства, который является важнейшим в уголовном праве [6, с. 11-19].

В этом отношении представляет интерес дело по обвинению Я. в незаконном предпринимательстве (помимо обвинения в других преступлениях) по п. «а» ч. 2 ст. 171 УК РФ [7]. Гражданин Я. обвинялся в том, что совершил незаконное предпринимательство в составе организованной группы, которое заключалось в том, что он купил несколько ящиков апельсинов на свои деньги и затем продал их Е., предоставив последнему печать фирмы, где работал, с тем, чтобы тот дальнейшую реализацию мог осуществлять под прикрытием этой фирмы и использованием соответствующих документов. Однако суд оправдал Я. в совершении незаконного предпринимательства в составе организованной группы, поскольку не усмотрел устойчивости и сплоченности в действиях Я. и Е., направленных на совершение незаконного предпринимательства. Сам же факт продажи нескольких ящиков апельсинов не был расценен как незаконного предпринимательства вообще, поскольку речь не шла о систематическом извлечении прибыли при совершении указанных действий, то есть отсутствовали необходимые признаки предпринимательства.

В этой связи следует заметить, что устойчивость, присущая организованной группе, представляет собой вместе с тем оценочный признак и является основным критерием, который отличает данную группу от группы по предварительному сговору, что устанавливается во время уголовного процесса по конкретному делу [8, с. 39]. При этом в литературе приводятся различные точки зрения по характеристикам устойчивости. Ранее доминировала позиция, согласно которой таким критерием является число спланированных и совершенных преступлений [9, с. 128].

Довольно распространена точка зрения, согласно которой участники организованной преступной группы предполагают совершение не отдельного преступного посягательства, после чего группа должна прекратить свое существование, а намерены постоянно или временно осуществлять деятельность, рассчитанную на неоднократность преступных действий. Одновременно существуют и противоположные взгляды. Так, П.И. Гришаев и Г.А. Кригер полагают, что устойчивая совместная деятельность может иметь место и при совершении одного пре-

ступления [10, с. 111]. Различные подходы к вопросу устойчивости излагают также В.С. Комиссаров, В.Ю. Стельмах, В.В. Быков и др. В современной литературе есть точка зрения о том, что признание участников организованных групп и преступных организаций исполнителями независимо от роли в подготовке и совершении конкретного преступления не вполне обоснованно [11, с. 31]. При этом само наличие разных точек зрения свидетельствует о том, что данный аспект еще не имеет доминирующей позиции [12]. На наш взгляд, содержание организованной группы включает совершение такой группой не одного, а нескольких преступлений смежного характера. Как видно, разброс мнений по определению организованной группы как квалифицированного признака достаточно широкий.

Следует отметить далее, что один из признаков соучастия заключается в участии двух и более субъектов в совершении преступления, предусмотренного ст. 171 УК РФ. Соучастники должны быть вменяемыми, достигшими возраста уголовной ответственности, то есть обладать качествами, позволяющими лицу полностью нести ответственность за совершенное деяние [13, с. 21-28]. Следующий признак - совместное участие в совершении преступления. Речь идет о взаимной обусловленности действий соучастников, когда каждый участник незаконной предпринимательской деятельности выполняет свою часть единого преступления, вносит свой вклад в достижение единого, общего для всех преступного результата - систематического получения прибыли, то есть деяние должно соответствовать определенным признакам предпринимательской деятельности [14]. При этом не обязательно должны иметь место все признаки предпринимательской деятельности – иначе не было бы и нарушения, например, лицо может иметь лицензию, но осуществляет деятельность вопреки решению органа местного самоуправления, которое согласно действующему закону является обязательным на территории муниципального образования [15, с. 153].

В случае, если будет установлено, что несколько участников преступления действовали хотя и в отношении одного потерпевшего, но каждый из них добивался при этом своего преступного результата, то признак соучастия отсутствует. Третий объективный признак - это наличие причинной связи между действиями каждого соучастника и общим преступным результатом. Применительно к незаконному предпринимательству действия всех соучастников должны предшествовать наступлению общего результата, который признается следствием, а затем и судом как преступный в силу общей концепции презумпции невиновности [16]. Что касается субъективных признаков соучастия при незаконном предпринимательстве, то они предполагают взаимную осведомленность и общность умысла соучастников – они должны знать, например, что совершаемые действия представляют собой незаконное предпринимательство [17, с. 4-9]. Соучастие возможно там, где имеется взаимное осознание соучастниками преступной деятельности друг друга и единое намерение в совершении одного и того же преступления. Общность умысла соучастников возможна как в преступлениях с прямым, так и с косвенным умыслом. Мотивы и цели соучастников в совершении одного и того же преступления могут быть различными.

Практика показывает, что из квалифицирующих признаков незаконного предпринимательства наибольшие сложности при квалификации незаконного предпринимательства вызывает первый из них – совершение этого преступления организованной группой. И здесь мы полагаем важным вывод о том, что субъектом предпринимательской деятельности может быть только лицо, участвующее в извлечении прибыли, и соответственно лица, принимавшие участие лишь в производственной деятельности и получившие оплату за свой личный труд, не могут нести ответственность за это деяние, то есть деяние не может быть квалифицировано как незаконное предпринимательство, совершенное организованной группой.

пой.

Источники:

1. Грошев А.В., Упоров И.В. Уголовное право России. Общая часть. Краткий учебный курс. Ростов-на-Дону, 2006.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Справочно-правовая система КонсультантПлюс (дата обращения: 11.11. 2017 г).
3. Федеральный закон от 08.12.2003 N 162-ФЗ (ред. от 07.12.2011) "О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации" // Справочно-правовая система КонсультантПлюс (дата обращения: 11.11. 2017г).
4. Упоров И.В. Институт уголовного наказания в советском государстве начального периода // Журнал российского права. 2000. № 11. С. 169.
5. Галиакбаров Р.Р. Борьба с групповыми преступлениями. Вопросы квалификации. Краснодар: КГАУ, 2000.
6. Турицын И.В., Упоров И.В. Уголовное наказание в уголовных и теоретических конструкциях (историко-правовой аспект) // Право и практика. 2014. № 4. С. 11-19.
7. Архив Ленинского районного суда г. Краснодара Краснодарского края. Дело № 1-159/ 2014 г.
8. Рассказов Л.П., Петручак Л.А., Упоров И.В. История уголовного процесса России. Краснодар, 2001.
9. Герцензон А.А., Меньшагин В.Д., Ошерович А.Л., Пионтовский А.А. Государственные преступления. М., 1938.
10. Гришаев П.И., Кригер Г.А. Соучастие по уголовному праву. М., 1959.
11. Сироткин И. Ответственность участников организованных групп и преступных организаций // Законность. 2007. № 10.
12. Упоров И.В. Преступное имущественное насилие: понятие, уголовно-правовое регулирование и предупреждение. Москва, 2015.
13. Турицын И.В., Упоров И.В. Виды государственного принуждения, применяемого правоохранительными органами, и принципы его реализации // Право и практика. 2013. № 4. С. 21-28.
14. Упоров И.В., Старков О.В. Финансовое право. Москва, 2013.
15. Упоров И.В., Старков О.В. Муниципальное право Российской Федерации. Москва, 2015.
16. Старков О.В. Упоров И.В. Юриспруденция. Введение в специальность. Москва, 2005.
17. Упоров И.В. Историко-ментальные причины правового нигилизма в России и условия его трансформации в правовой позитивизм // Право и практика. 2013. № 4. С. 4-9.

Э.А. Медведева

преподаватель кафедры административного права
и правоохранительной деятельности,
Кубанский социально-экономический институт

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРОЦЕССОВ ПРИВАТИЗАЦИИ В СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ

Аннотация. В статье рассмотрены правовые процессы приватизации государственной собственности за рубежом.

Annotation. In the article, the most significant lacks of legal and organizational maintenance of privatization of the state property and its negative consequences are considered.

Ключевые слова: приватизация, государственная собственность, правовая база.

Key words: privatization, the state property, legal base.

Среди крупных социально-экономических процессов конца XX века в Европе приватизация, иногда называемая «тихой революцией», занимает одно из центральных мест. Если в западноевропейских странах она представляет

собой явление, связанное с повышением эффективности экономики за счет ограничения масштабов огосударствления, государственного посредничества и излишних социальных расходов, то в восточноевропейских странах на первый план выходит политико-идеологический момент.

Приватизационные процессы в западно- и восточноевропейских странах наряду с общими чертами имеют национальные особенности, обусловленные исторической обстановкой и уровнем развития экономики к началу преобразований, структурой органов, механизмом, масштабами затрат и темпами осуществления, а также характером проведения разгосударствления. [1]

Во многих странах Запада в послевоенный период сильно возросла доля государственного сектора экономики. Это было обусловлено объективно сложившейся во время вооруженного противостояния централизации системы государственного управления. [2] Существовали и другие причины:

неэффективность рынка предоставления социальных услуг;

необходимость содержания большого спектра предприятий, относящихся к сфере государственной монополии, для обеспечения экономической и национальной безопасности.

Это, в частности, электро- и газоснабжение, связь, железные дороги, угольная и сталелитейная промышленность, которая остро нуждалась в технической модернизации. Национализация позволила провести модернизацию за счет бюджета, снизить цены на уголь и сталь, тарифы на электроэнергию и транспортные тарифы, тем самым существенно сократив затраты производства и повысив конкурентоспособность продукции ведущих машиностроительных корпораций. В то же время опыт показал, что национализированные предприятия менее эффективны, чем частные. Убыточность эта объясняется общепринятой практикой их использования для выполнения ряда специфических функций, которые они осуществляют.

В конечном счете, полагаясь на государство, предприятия свели к минимуму свою самостоятельность, прекратили реагировать на изменение внешних и внутренних обстоятельств. Они были неэффективными настолько, что превратились в непосильное бремя для экономики. А это и стало причиной волны массовой приватизации в 70-80-е годы. [3]

Начало разгосударствления и приватизации в Великобритании было положено именно в этой стране консервативным правительством М. Тэтчер (разгосударствление и приватизация, проводившаяся в жесткой форме, получила название «тэтчеризм»), а затем эта система быстро распространилась по континенту. Правительства Франции, Бельгии, Италии, ФРГ, Нидерландов, а также возглавляемые социалистами правительства Испании, Австрии и Швеции заявили о своих намерениях и преступили к разгосударствлению и приватизации, по крайней мере, части государственного сектора, что, по сути, явилось реализацией неолиберальной хозяйственной политики.

Приватизация в Великобритании была только частью более широкой программы, предусматривавшей либерализацию и дерегуляризацию многих рынков страны. Она преследовала цель преодоления инфляции и создания процветающей рыночной экономики, а также предусматривала оживление конкуренции, стимулирование действий менеджмента для повышения эффективности производства, сокращение расходной части бюджета.

Франция последовала примеру британской «шоковой терапии». Начало процессу приватизации в этой стране в 1986 году положило правое правительство во главе с Ж. Шираком. Основными мотивами здесь выступали, прежде всего, политические и фискальные. Разработанная правительством программа приватизации была рассчитана на 5 лет и охватывала 65 компаний. Однако приход к власти

в 1988 году социалистов привел к приостановке приватизации. За период с сентября 1986 года по 1988 год было продано 22 компании на общую сумму 22 млрд. долл. США. Процесс был возобновлен в 1993 году. И уже в первый год Франция вышла на второе место после Японии по объему годовых поступлений от приватизации.

Законодательством Франции полномочия по проведению приватизации были сконцентрированы в руках Министерства экономики, финансов и приватизации. В отличие от Великобритании, где принимался отдельный закон на приватизацию объекта, во Франции был утвержден общий перечень приватизируемых объектов и утверждались конкретные сроки и способы приватизации. При приватизации использовались как рыночные, так и нерыночные рычаги.

Достаточный интерес представляет опыт проведения приватизации в Германии. В 1989 году в Германии было учреждено приватизационное агентство «Treuhand», которое являлось крупнейшей холдинговой компанией в мире (ей принадлежало 12400 восточногерманских компаний).

Первоначальный этап приватизации в Германии (1990-середина 1991) был ориентирован на быстрые продажи компаний. При этом Treuhand имела неограниченные возможности в вопросах выбора курса приватизации. В этот период приватизировалось более 15 компаний за один рабочий день. Однако очень часто это давало отрицательный эффект: рост безработицы, ухудшение результатов деятельности фирм, что явилось причиной растущего недовольства в рабочей среде и дальнейшей корректировки курса реформ отношений собственности.

Для проведения предприватизационной подготовки и анализа возможности реструктуризации компаний в Германии были созданы пять организации менеджеров - KG. Ограничения в создании большего количества таких организаций обусловлены опасениями, что новая структура будет способствовать торможению приватизационных процессов и приведет к росту безработицы. Приватизационное агентство Treuhand брало на себя расходы по провалившимся операциям KG-организаций, что защищало последних от возможных банкротств.

Что же касается других стран Западной Европы, то там приватизация проходила более осторожно, без всяких встрясок, как в Великобритании и Франции.

По результатам приватизации в западноевропейских странах можно выделить три группы государств, где влияние госсектора остается существенным. К первой группе относятся Италия, Португалия (до 24%) и Австрия (наибольший показатель 28%).

Во вторую группу входят ФРГ, Испания, Ирландия (до 14-15%), Дания, Бельгия, Нидерланды (от 9-10%). [4]

К третьей группе относятся Великобритания и Люксембург.

Отмечая наиболее высокие темпы приватизации в Великобритании и Франции, западные исследователи все-таки признают, что в настоящее время темпы приватизации замедлились, даже там, где правительства были полны решимости полностью реализовать намеченные программы.

Из вышесказанного ясно, что единой модели осуществления приватизации в Западной Европе нет, она различна в каждой стране, хотя и обладает общими закономерностями. Проанализировав процессы приватизации в развитых странах Запада, можно отметить, что, во-первых, в подавляющем их большинстве под влиянием разгосударствления, составной частью которого стала приватизация, экономическое положение уже в 80-е годы улучшилось. В Великобритании, к примеру, отмечалось укрепление госбюджета, рост производительности труда.

В Восточной Европе приватизация рассматривается как необходимое звено гибели командно-административной системы и перехода к рыночной экономике, подрыва государственной предпринимательской монополии, создание класса

частных ответственных собственников, и лишь за тем следуют цели, типичные для западноевропейских стран.

Источники:

1. Ю.Н. Гузов Сравнительный анализ приватизационных процессов в восточно-европейских странах//Вестник Санкт-Петербургского университета. Экономика 2013г.,- выпуск 3.
2. Казакова С.В. «Опыт приватизации в европейских странах» Государственный информационный бюллетень о приватизации 2015г.-№11.
3. Назарова Л. Приватизация: опыт зарубежных стран. //Предпринимательство, хозяйство и право, 2009г.-№6.
4. Гузов Ю.Н. «Сравнительный анализ приватизационных процессов в восточно-европейских странах» Вестник Санкт-Петербургского университета// Экономика 2011-№3

О.А. Павлова

профессор кафедры журналистики и медиакоммуникаций, д.филол.н.,
Кубанский социально-экономический институт

ПРИНЦИП «МЕГАМАШИНЫ» В МОДЕЛИ ПРОЛЕТАРСКОЙ КУЛЬТУРЫ А. ГАСТЕВА

Аннотация. Статья содержит исследование технократической утопии А. Гастева. Утопический проект А. Гастева рассмотрен в идейно-ценностном контексте отечественной культуры 1920х гг.

Подчеркнута значимость идей теоретиков индустриального общества (Ф. Тэйлора, Г. Форда) и просветительской социокультурной мифологии, реконструированной в ментальности пореволюционной России, для семиотического пространства «Пролеткульта», одним из идеологов которого являлся А. Гастев и в рамках которого был создан его утопический проект пролетарской культуры. Системно доказана мифологичность гастевской модели пролетарской культуры, основанное на идее «нормализации» (стандартизации) сознания, которое достигается путем сакрализации индустриальной (конвейерно-машинной) производственной среды.

Annotation. The article contains an investigation of A. Gastev's technocratic utopia. A. Gastev's utopic project considered in the ideological and value context of the national culture of the 1920s.

The importance of the ideas of theorists of industrial society (F. Taylor, G. Ford) and enlightening sociocultural mythology reconstructed in the mentality of postrevolutionary Russia, for the semiotic space of "Proletcult", one of the ideologists of which was A. Gastev, was emphasized, and within his framework his utopian project was created proletarian culture. The mythological character of the Gastev model of proletarian culture is systematically proved, based on the idea of "normalization" (standardization) of consciousness, which is achieved by sacralization of the industrial (conveyor-machine) production environment.

Ключевые слова: стандартизация, шаблон, утопия, миф, социокультурная мифрогема.

Key words: standardization, pattern, utopia, myth, sociocultural mythoheme.

Мотив нивелировки личности весьма распространен в поэтике негативной утопии. Как правило, его метажанровым проявлением выступает прием нумеризации имен собственных.

Рассмотрим конкретные примеры антиутопической поэтики. К примеру, Н. Фёдоров завершает «Вечер в 2217 году» констатирующей официально-деловой записью протокола, бесстрастно фиксирующей гибель «еще молодой, но уже

утратившей юную свежесть девушки» Аглаи: «На воздушной станции № 3 гражданка № 4372221 бросилась под воздушник и поднята без признаков жизни» (9. С. 25, 42). А.В. Чаянов в «Путешествии моего брата Алексея в страну крестьянской утопии» представляет героя как «обладателя трудовой книжки № 34713» (11. С. 167).

Е.И. Замятин в «Мы» жителей Единого Государства называет «нумерами», среди которых как «микросреда» романа выделяются строитель Интеграла Д-503, лидер движения Мефи I-330, грезящая о материнстве О-90, «негругубый» поэт R-13 и др. Впрочем, в замятинской антиутопии ракурс изображения нивелирования человека амбивалентен. Когда утопический мир представлен через точку зрения верноподданнического сознания героя-идеолога, дано апологетирующее изображение шествия «Нумеров». «Как всегда, – отмечает Д-503, – Музыкальный Завод всеми своими трубами пел Марш Единого Государства. Мерными рядами, по четыре, восторженно отбивая такт, шли нумера – сотни, тысячи нумеров, в голубоватых юнифах, с золотыми бляхами на груди». Экзальтированное описание единства «Нумеров» сменяет гротескный образ «медленной, грузной колонны человек в пятьдесят», состоящей из «первых оперированных», у которых удалена фантазия. Д-503 сравнивает их с «человекообразными тракторами». «Они медленно, неудержимо пропахали сквозь толпу, – комментирует он, – и ясно, будь вместо нас на пути у них стена, дерево, дом – они все также, не останавливаясь, пропахали бы сквозь стену, дерево дом» (6. С. 206, 333, 255, 319). В основе этого коллективного портрета – антитеза, выражающая распад монолитного «мы» на человекоподобных машин и «нас» – «напряженный, ошетилившийся головами комок» – «нумеров», имеющих «фантазию», а значит, потенциально способных взбунтоваться.

Значит, по Е.И. Замятину, ритуализация жизни, механично-маршевое движение, юнифы-униформы, дома с прозрачными стенами, «нумера» вместо имен – все это формальное выражение нивелировки личности, лишь частично затрагивающее ее сознание, в котором сохранились сокровенные глубины, связанные с «фантазией», т.е. мечтами как стремлением к идеалу. Они не подвластны тотальному надзору Благодетеля. По меткому замечанию Э. Блоха, «придумывать желания», «фантазировать», жить «надеждой и мечтой» способен только человек. Тогда как «животные ничего подобного не знают», но только человек «обуреваем утопиями» (1. С. 49). Э. Блох правомерно отождествляет понятия «утопия», «идеал», «мечта» на том основании, что они выражают идею самоценности человеческой индивидуальности. Люди различны, так как разнятся их идеалы и мечты. В замятинской антиутопии тому свидетельство – рождение «неизлечимой души» у Д-503, тоска по материнству О-90, вынашиваемая I-330 еретическая идея бесконечной революции и даже эгоистическая страсть «жаброобразной Ю» к «строителю Интеграла». Выходит, мечтами, символизирующими индивидуальность, «больны» все обитатели Единого Государства, но до тех пор, пока не осуществилась «Великая Операция», стандартизовавшая мышление.

Зиждется эта унификация сознания на том, что человек, лишенный воображения и способности мечтать, т.е. творческого мировосприятия, сущностно приравнивается к машине. Мысль о машинизации человека повторяется в экспозиции и кульминации сюжета «Мы». Сначала отождествление человека и машины возникает в нарративе замятинской антиутопии как панегирик недостижимому идеалу организации социальной жизни.

Д-503, созерцая работу станков, одухотворяет их, что выражает ряд олицетворений: «С закрытыми глазами, самозабвенно кружились шары регуляторов; мотыли, сверкая, сгибались вправо и влево; гордо покачивал плечами балансир; в такт неслышной музыке приседало долото долбежного станка». Для Д-503 этот

«машинный балет» прекрасен прежде всего потому, что «весь глубокий смысл танца именно в абсолютной, эстетической подчиненности, идеальной несвободе». Исходя из того, что «предки отдавались танцу в самые вдохновенные моменты своей жизни (религиозные мистерии, военные парады)», он этот «издревле присущий человеку инстинкт» находит в рационально-механической организации жизни Единого Государства, квинтэссенцию которой для него демонстрирует маршевое массовое шествие «Нумеров» (6. С. 205–206). Так музыка, столь излюбленный романтиками вид искусства, выражающий метафизику глубин человека как «микрокосма», в парадигме механицизма обретает смысл детерминистской «целесообразности». В свете этого аксиологически приравняются «религиозные мистерии», «военные парады» и «механический балет» станков. В «Мы» гимн «красоте механизма» повторяется как обоснование необходимости избавления от «фантазии». В манифесте «Государственной Газеты» целью «Великой Операции» провозглашается окончательное уподобление человека машине. «Радуйтесь, – гласит он, – ибо отныне вы – совершенны! До сего дня ваши детища, механизмы – были совершеннее вас... Красота механизма – в неуклонном и точном, как маятник, ритме. Но разве вы, с детства вскормленные системой Тэйлора, – не стали маятниково-точны?» (6. С. 312). Итак, Е.И. Замятин не только онтологически отождествляет логико-рационалистическое мышление и законы движения механизмов, но и художественно исследует специфику существования технократического общества.

Однако исследователи замятинского романа неоднократно отмечали, что его структура содержит пародии на артефакты современной автору культуры и прежде всего на манипулятивную утопию «нормализации» сознания А. Гастева. Так, Г. Гюнтер, утверждает, что «в символе романа “Мы” наиболее интересны те черты, где Замятин пытается критически спародировать изобразительное искусство авангарда» и «идеологию “Пролеткульта”», базировавшуюся на «концепции культуры труда Гастева» (13. С. 385, 382). Аналогичной точки зрения придерживается Л. Клеберг, считающий замятинский роман «экстраполяцией в будущее некоторых черт максималистской, утопической идеологии 1920-х годов», «особенно пропагандируемой “Пролеткультом”» и А. Гастевым (14. С. 219). Такова же позиция А.В. Чаликовой. «В статьях Гастева за 1919 г., – пишет она, – можно найти... готовую схему топики будущей русской антиутопии» (10. С. 160). Неотрывно от «пролеткультовской» идеологии рассматривает технократическую утопию А. Гастева Л.М. Геллер (5. С. 50, 55). Вместе с тем гастевский манифест «О тенденциях пролетарской культуры» публиковался в «Пролеткульте» с характерной пометкой «статья печатается в дискуссионном порядке» (3. С. 35–46), а непосредственно за ней был напечатан полемический «Ответ А. Гастеву», написанный А. Богдановым (2. С. 46–52).

Деятельность А. Гастева, создавшего в своей теории научной организации труда (НОТ) и модели пролетарской культуры русский вариант тэйлоризма, оказала влияние на формирование идей «биомеханики» В. Мейерхольда и творчество ЛЕФа. Однако, по верному замечанию Г. Гюнтера, свойственные гастевской концепции утилитаристские методы механизации и тейлоризма, применявшиеся для достижения утопических целей, в искусстве «русского авангарда» «обнаруживали тенденцию к одномерному обособлению мотивов, лежащих в их основе» (13. С. 382). Представляется, в утопии А. Гастева эта «одномерность» предопределялась упрощенно-механическим представлением о человеке, приводящем к фетишизации машины в ее роли преобразования человеческой природы и мироздания в целом.

Мировоззренческая позиция А. Гастева не претерпевала существенных изменений, и потому его утопическое творчество идеологически на редкость цель-

но, но с точки зрения жанровой оформленности весьма разнообразно. Технократическая утопия А. Гастева воплощалась как в жанрах социолого-публицистической статьи («О тенденциях пролетарской культуры» – 1919), поэтического цикла и эстетического манифеста (сборник «Поэзия рабочего удара» и предисловия к его пятому (1924) и шестому (1926) изданиям).

Логика гастевского жизнестроительства обусловлена спецификой утопического мифомышления. Начав свой творческий путь как поэт и мыслитель, он после революции создает свой проект пролетарской культуры и оставляет творчество, предприняв попытку его реализации в жизни.

Так, в 1920 г. он основывает Центральный Институт Труда (ЦИТ), а в 1921-м – Лигу Времени. Как идеолог ЦИТа А. Гастев изучает достижения Тейлора и ведет переписку с Г. Фордом. Эмиссары Лиги Времени в духе тейлоризма обучают рабочих «научно» и целесообразно организовывать как труд, так и повседневную жизнь.

Исходный принцип всех размышлений А. Гастева – абсолютизация зависимости сознания пролетариата от индустрии, и человек-машина – главный герой его технократической утопии. В парадигме просветительских мифологем сознание пролетария предстает как *tabula rasa*, содержательно организуясь детерминистскими влияниями «среды», в роли которой выступает не столько социум, сколько индустриальное производство. Происходит фетишизация роли машин, из «ничто», из «пустоты» формирующих пролетарское сознание.

Специфика этой машинной выковки личности впервые охарактеризована А. Гастевым в статье «О тенденциях пролетарской культуры».

Статья А. Гастева впервые была опубликована в «Пролеткульте» (1919, № 9–10). В этой связи значим журнальный контекст, оттеняющий глубинные, порожденные ментальностью 1920-х гг., идеи технократической утопии А. Гастева. Это статья К.А. Тимирязева «Ч. Дарвин и К. Маркс» и заметка В.Е. Райнина «Рост Пролеткульта». К.А. Тимирязев называет 1859 г. «годом двух революций», свершившихся параллельно в естественных науках и в политэкономии: тогда вышли в свет «Происхождение видов» Ч. Дарвина и «Zur Kritik der politischen Oekonomie» К. Маркса. «Сходственной чертой» обоих «произведений, относящихся к столь отдаленным... областям», был новый, лишенный «теологии и метафизики», взгляд на человека. Дарвина и Маркса объединило позитивистское отношение к знанию, основанное на «фактическом изучении материала»; приверженность к естествознанию; прогрессизм и эволюционизм, так как «социальный инстинкт» у обоих явился истоком «развития умственного и нравственного облика человечества» (8. С. 21, 25, 24). В свете этого научно-технический и социально-этический прогрессы отождествляются в их «однолинейной» направленности к прогрессу; естественнонаучное эмпирическое знание сакрализуется, вытесняя «мистические и метафизические словоизвержения... позорно издыхающей буржуазной культуры». Наука провозглашается основой пролетарской «духовности». В пролетариате К.А. Тимирязев видит «класс, наиболее способный понять и воспринять тот умственный переворот, который несет с собой... философия науки» (8. С. 25). На основе эволюционизма и позитивизма он «приравнивает» социальные и биологические законы, вследствие чего наука обретает статус неорелигии.

Культ науки наличествует также в заметке «Рост Пролеткульта». Но в данном случае апологетируется идея научной организации воспитания, целью которого провозглашается «создание и выработка нового типа работника». Согласно Е.В. Райнину, этот «работник нового типа» соединит в себе «закаленность, преданность делу, стойкость и готовность к борьбе, отличающую революционера, с деловитостью, достаточной научной подготовкой». Но для его создания «понадобится специальное воспитание, длительная подготовка, приспособленная обста-

новка» (7. С. 33). Утверждается пластичность человеческой природы, трансформирующейся по воле идеократора в нужном направлении при условии создания «приспособленной обстановки». Притом подчеркивается необходимость «внимательного, строгого и точного изучения способа мышления и особенностей психического уклада индустриального пролетария» (7. С. 34). Итак, «пролеткультовский» контекст типологически тождественен главным идеологемам технократической утопии А. Гастева.

В своей технократической утопии он предлагает экстраполятивную модель пролетарской культуры, утверждая, что она «вся в будущем». А. Гастев резко критикует «взятые напрокат из агитационных брошюр», «банальные» варианты трактовки сущности социального творчества пролетариата. «Говорят, – пишет он, – что это прежде всего культура труда. Но труд существует с сотворения мира. Это психология труда наемного. Но и здесь трудно отличить рабскую психологию от пролетарской... Наконец, последняя решающая характеристика, – коллективизм. И опять же “но”. Коллективы-артели, коллективы-коммуны, коллективы религиозные, коллективы политические, социальные... Их было тысячи» (3. С. 36, 43). А. Гастев отказывается не только от наиболее «ходульных», «классовых качеств» пролетариата (коллектив, наемный труд), но вообще не приемлет ценности политического аспекта в моделировании культуры «нового мира».

«Не надо думать, – замечает он, – что тип “советской” организации открывает нам какие-либо новые горизонты для раскрытия пролетарской культуры. Ведь “советская” конституция есть не что иное, как демократия с избирательными ограничениями для имущих классов» (3. С. 43–44). Значит, политический ракурс видения ничего нового в культурное «рабоче-индустриальные типы», основывая свою классификацию на «рабочих тарифах, разработанных в индустриальном масштабе пока еще в одной только стране – России» и «среды» в формировании сознания остается, но трансформируется само понятие «среды». По А. Гастеву, «гигантскими лабораториями, где создается психология, где фабрикуется культура пролетариата», является отнюдь не «русская современная промышленность с отсталой кацапской индустрией», а «металлургия нового света, автомобильные и аэропланые фабрики Америки и Европы и, наконец, военная промышленность всего земного шара». Пролетарская культура потому «вся в будущем», что «новая индустрия и выросший на ее основе быт» еще не стали «обыденностью». Значит, для А. Гастева совершенно не важен политический строй, при котором впервые сложится пролетарская культура. Ведь и при «эпохе сверхимпериализма», и при «мировом социализме» «структура новой индустрии» и «ее отложения в сознании пролетариата» будут «одни и те же» (3. С. 44, 36). В итоге создание пролетарской культуры сводится к «сложной психологической проблеме» (3. С. 43), связанной с попыткой осознания и формирования «пролетарской ментальности».

Идя «чисто экспериментальным» и «в то же время дедуктивным путем», А. Гастев выделяет «рабоче-индустриальные типы», основывая свою классификацию на «рабочих тарифах, разработанных в индустриальном масштабе пока еще в одной только стране – России». Полагая, что данные типы «дают материал для социально-трудовой психологии пролетариата», он разделяет всех рабочих на занятых в сфере индустрии и в области «ручного труда». Уделяя пристальное внимание «станочным» пролетариям, он группирует их на пять «типов»: «токарь-художник», «машиностроительный токарь-универсал», «токарь на массовой работе по калибрам, шаблонам, скобам»; «токарь на грубых обдирках» и «чернорабочие» (3. С. 42, 37–38). А. Гастев считает, что данная классификация отражает не только психологию «машинизированного индивидуума-рабочего», но и «машинизированную систему трудового управления», так как в условиях «новой индустрии»

стрии» пролетариями управляет не авторитетное лицо, а рабочие более высокой квалификации. Но постепенно «машины из управляемых переходят в управляющие». Этот процесс случится «на всем земном шаре», обнаружившись в том, что повсюду пролетариат будет работать «совершенно одинаковыми темпами», исчезнет «всякий субъективизм» и восторжествует «голый принцип технологии».

Превращение машин «в управляющие» приведет к «нормализации» пролетарской психологии, когда «техническое нормирование труда мало-помалу превратится в социальное». «Социальное нормирование» проникнет «во весь социальный быт, во весь уклад». И тогда произойдет унификация, стандартизация и регламентация мировой культуры. «Постепенно, – пророчествует А. Гастев, – шаг за шагом, вместо рассыпанных местных обычаев, конструируется... экстерриториальный план рабочих часов, рабочих отдыхов, рабочих перерывов и проч. Постепенно расширяясь, нормировочные тенденции внедряются в боевые формы рабочего движения: стачки, саботаж, – социальное творчество, питание, квартиры и, наконец, даже в интимную жизнь, вплоть до эстетических, умственных и даже сексуальных запросов пролетариата». Стандартизация не только «рабоче-производственных методов», но и «обыденного мышления», «соединенное с крайним объективизмом», превратит пролетариат, «поразительно нормализуя его психологию», в сверхкласс, имеющий единые «международные психологические формулы», которыми будут «обладать миллионы». Именно «эта-то черта и сообщает пролетарской психологии поразительную анонимность, позволяющую классифицировать отдельную пролетарскую единицу как А, Б, С или как 325, 075, и 0 и т.п.» (З. С. 43, 44).

В итоге роль индустриальной среды сакрализуется и машина превращается в идола человека, технократическим способом – через единые трудовые ритмы – «нормирующего» его сознание. В этой машинной идолократии – сущность технократического утопизма А. Гастева, основанного на архетипических схемах мифомышления. Именно в их контексте становятся понятными такие свойства «новой индустрии», «осеменяющие моменты пролетарской психологии», как «катастрофа, вделанная в рамки организованности и строгой закономерности», и «динамика, скованная грандиозным ритмом» (З. С. 44). Качества культуры «новой индустрии», формирующей психологию пролетариата, реконструируют структуру космогонических мифов. Концепты «хаоса» и «космоса» в гастевской интерпретации амбивалентны. «Катастрофа» как знак «хаоса» сосредоточивает в себе позитивные смыслы, так как она «организована» и «строго закономерна». Тогда как понятие «динамика», символизирующее слаженный «ход» механического «космоса», включает в себе не только позитивные, но и отрицательные коннотации. Ведь динамичным может быть как разрушение, так и созидание, тем более в случае «динамики, скованной грандиозным ритмом».

Думается, амбивалентность гастевского прочтения космогонических архетипов обусловлена спецификой его интерпретации пролетариата. В технократической утопии А. Гастева образ пролетариата мифологичен. Вследствие «нормализации» психологии он предстает монолитная, нерасчлененная, стихийная сила, имманентно содержащая в себе потенциальные способности как созидания, так и разрушения. «В этой нормализованной психологии и в ее динамизме, – подчеркивает А. Гастев, – ключ к величайшей стихийности пролетарского мышления». Для него «стихийность» и «нормализация» пролетариата означает то, что «в его психологии из края в край мира гуляют мощные грузные психологические потоки, для которых как будто уже нет миллиона голов, есть одна мировая голова». Развиваясь, «эта тенденция незаметно создаст невозможность индивидуального мышления, претворяясь в объективную психологию целого класса с системами психологических включений, исключений, замыканий». Тогда пролетариат ста-

нет «социальным автоматом» (3. С. 44, 45).

В мифомышлении А. Гастева, в соответствии с утопическим дискурсом советской культуры, пролетариат наделяется архетипическими чертами как трикстера (разрушитель «старого мира»), так и демиурга (творец мира «нового»). Но эта архаическая схема, подобно «матрице», накладывается на технократическое миромоделирование, вследствие чего космогонический архетип – создание космоса из хаоса – истолковывается как действие отрегулированного механизма. Наиболее наглядно данная интерпретация космогонии отражена в гастевской концепции «механизированного коллективизма». В ее основе – модель мира-машины, населенного «социальными автоматами» и «трудовыми комплексами». «Психология пролетариата, – считает А. Гастев, – превращается в новую социальную психологию, где один человеческий комплекс работает под контролем другого и где часто “контролер” в смысле трудовой квалификации стоит ниже контролируемого и очень часто персонально совершенно неизвестен». Причем все проявления такого коллектива «настолько чужды персональности, настолько анонимны, что движение этих коллективов-комплексов приближается к движению вещей». В этих движениях словно «уже нет человеческого индивидуального лица, а есть ровные, нормализованные шаги, есть лица без экспрессий, душа, лишенная лирики, эмоции, измеряемая не криком, не смехом, а манометром и таксометром» (3. С. 44–45). Это описание мира-машины, управляемого «механизированным коллективом», панегирическое в технократической утопии А. Гастева, имплицитно содержит ценностный модус негативной утопии, вследствие чего, неведомо для автора, обретает гротесковый «ответ».

Если в манифесте 1919 года А. Гастев только намечал «тенденции пролетарской культуры», проектируя свою утопию, то попыткой ее реализации было создание «Центрального Института Труда». «Работа в ЦИТе, – полагал А. Гастев, – имеет свою фатальность, и она расширила возможности и необходимость работы до работы над государственным аппаратом». Называя руководство ЦИТом «совершенно исключительной полосой жизни, затмевающей все какие бы то ни было начинания, которые приходилось часто бессистемно делать в жизни», он возлагал на институт большие надежды. Согласно его утопическому замыслу, ЦИТ должен был «выработать ту модель», с которой «начнется то восстание конструкций и восстание человека, о котором намеками рассказано в книге, называющейся “Поэзия рабочего удара”» (4. С. 8–9). Будучи разновидностью «утопии ордена» (12. С. 40), ЦИТ представлял «лабораторным вариантом» технократической модели будущей России. Тогда как «Поэзия рабочего удара», манифестируя в художественной форме этот социокультурный проект, также выполняла миссию преобразования мира и человека.

А. Гастев предусматривал два возможных варианта реорганизации мироздания, которые станут возможны как в результате деятельности ЦИТа, так и вследствие суггестивного влияния «Поэзии рабочего удара». Именно в способности «пророчествовать» о путях грядущей реконструкции «земного шара» А. Гастев видел значимость не только своей «синтетической книги», но и деятельности ЦИТа. «Будет ли этот “удар”, будет ли этот “нажим”, – убежден он, – эта работа уйдет в глубины микрокосма, в глубины самых мелких величин как организации, так и био-энергетики». Поэтому, подобно «Поэзии рабочего удара», живописующей образ «грядущего человека», ЦИТ, занимающийся проблемами создания новой психологии рабочего, «в одно и то же время есть научная конструкция и высшая художественная легенда» (4. С. 9). Мир «пересотворяется» «инженером», «вооруженным» научными знаниями, по образцу совершенного произведения искусства. Утопия ЦИТа перестает быть рационалистическим проектом, возвращается «на круги своя» мифологического мышления. На это указы-

вает концепт «легенда», по нашему мнению, в рассуждениях утописта А. Гастева реконструирующий средневековый смысл и означающий, как и в клерикальной литературе, религиозно-нравоучительный жанр. Об этом также свидетельствует эпитет «высшая». Однако А. Гастев добавляет эпитет «художественная», что привносит дополнительные коннотации, ибо акцентируется момент творимости легенды человеком, предстающим как создатель неорелигии, роль которой выполняют точные науки.

Социокультурная модель «Центрального Института Труда» является манипулятивной утопией ордена, в которой власть овеяна ореолом мистицизма. А. Гастев нигде открыто не называет идеократоров его технократической утопии, используя местоимение «мы». «Наша методика, – говорит он, – которую я назову “установочной”, заключается в том, чтобы оперировать в самых глубинах пролетарского сознания, в котором уже несколько столетий бродит без творчества конструктивный интерес к тем машинам и механизмам, перед которыми он проводит лучшие годы своей жизни» (4. С. 10). Это означает, что «тайным» знанием психологии пролетариата обладают инженеры. При этом математика предстает «самой изящной из наук, какие только знал мир», потому, что «математик... беспомощную эмпирику... абстрагирует до такой формы, что обывателю кажется, что это математика его отрицает» (4. С. 10). Гастевский культ математики также предопределен реконструированным в пореволюционной ментальности России ценностями эпохи классического рационализма. Наука в Просвещение активно обращалась к изучению природы при помощи эксперимента и опытного измерения, что нашло отражение в открытиях Декарта, Кеплера, Ньютона, способствующих кристаллизации механической модели мироздания. Знание в тот период обязательно было безусловным, абсолютно достоверным, общим, необходимым, очевидным. Комплексом этих свойств обладают только математика и логика, отчего в Просвещение они стали формой выражения мышления о мире. Этот тип знания соответствовал новому менталитету, сущностными чертами которого явились культ науки и естественно-математических методов познания; механицизм в истолковании природы и человека; апологетика зиждущегося на науке, при помощи математических или естественнонаучных формул просчитанного, преобразующего отношения человека к природе и социуму.

Технократическая утопия А. Гастева базируется на комплексе реконструированных в советской ментальности просветительских мифологем. Но при этом она пронизана восторженным отношением к индустрии, вследствие чего идеальной моделью «нового мира» предстает машина. Поэтому и макрокосм, и микрокосм должны преобразоваться по образцу механизма, следуя в своем существовании «законам кинематики», т.е. управляющемуся инженером-идеократом движению неживых и несвободных вещей. «Только три слова, – проектирует А. Гастев, – шаблон, направляющая и водитель, которые теоретически выражают общие законы кинематики, а практически означают азбуку каждой машины, только эти законы кажутся мне в настоящий момент открывающими бесконечные горизонты. По мере своих сил я их прилагаю... к созданию выводов для биологического реформирования современного человека». Концептуальное ядро его технократической идеократической утопии образуют «идеи» «био-энергетики» и «орга-энергетики». Эти гастевские идеологемы углубляют концепцию «нормализации» психологии пролетариата. Благодаря им рождается гротескный образ человека будущего, соединившего в себе элементы животного и механизма. Ведь «первой задачей» «био-энергетики» провозглашается необходимость «заразить современного человека особой методикой к постоянному биологическому совершенствованию, биологическим починкам и переделкам». Тогда как цель «орга-энергетики» состоит в том, чтобы «дать высшую организационную конденсацию,

дать способы организационных прививок для всей жизни» (4. С. 9, 8). Модель этой организации жизни видится А. Гастеву в мощном индустриальном комплексе.

Итак, гастевский алгоритм преобразования мира состоит из двух шагов: «нормализации» психологии человека и создания унифицированной культуры, модель которой последовательно переносится на «интегральный» космос, мыслимый как механизм – однолинейно-детерминистская структура. Парадоксальность последнего в антиутопии «Мы» выявил Е.И. Замятин, выразив свое открытие в емкой формуле «стеклянным, электрическим, огнедышащим Интегралом проинтегрировать бесконечное уравнение Вселенной». Но интегрировать бесконечность невозможно. В связи с этим абсурдно «открытие», сделанное сумасшедшим «номером» в «апокалиптический час» «Великой Операции»: «Я вычислил, что бесконечности нет!» (6. С. 204, 344). В этом парадоксе – доказательство «от противного» механической модели мироздания, ибо «машинно-математический мир замятинской антиутопии по существу старомоден: это долобачевская, доэнштейновская реальность» (10. С. 145). Этот вывод также актуален для технократической утопии А. Гастева, несмотря на то, что он воскурят фимиам точным знаниям, научно-техническому прогрессу и теории относительности А. Эйнштейна. Он поэтизирует свой «век, когда не только со словом, а даже с мыслью так удачно спорит радио, когда аэроплан, захватив двести пудов багажа, может основать город в любом пункте северного полюса, когда время переходит в пространство и пространство во время, когда каждый мальчишка... может интуитивно понять, что значит теория Эйнштейна» (4. С. 11). Однако мироздание в интерпретации А. Гастева лишено релятивной многомерности, его объяснение втиснуто в «прокрустово ложе» однолинейного прогрессизма, абсолютизация которого, наряду с утопической демиургией мира и человека, уравнивающей в их онтологическом статусе художественную реальность и действительность, порождает неомифологизм. В итоге искусство обретает черты мистериального действа. В соответствии с просветительским культом науки, А. Гастев приоритетным видом искусства считает литературу с ее словесной образностью.

Художественный текст он рассматривает не в аспекте его эстетической ценности, а как особую форму познания-и-демиургии реальности. Знание художника, чье слово обладает креативной мощью, весьма специфично: оно носит синтезирующий характер. Причем роль структурообразующей доминанты в этом метазнании выполняют точные науки и логика. «Мне пришлось быть в своей жизни, – пишет А. Гастев, – революционером, слесарем-конструктором и художником. И я пришел к убеждению, что самым высшим выражением в работе... является инженерия». В сущности, дается классическое определение утопии как превращенной формы социального идеала, характеризующейся нормативностью, перфектиблизмом, рационализмом, логоцентризмом, антиисторизмом, обуславливающими факторно-инженерный подход к реальности. Действительность в рассуждениях А. Гастева осмысливается как хаос, который способен гармонизировать только инженер, пересотворяя ее в соответствии со своим проектом совершенного мира. «Творческая инженерия, – пишет утопист, – приложенная как к организационной конструктивной работе, так и к работе по переделке человека, – является высшей научной и художественной мудростью» (4. С. 8). Процесс демиургии макрокосма и микрокосма семиотически уподобляется созданию гармоничного произведения искусства. Выражение «творческая инженерия» демонстрирует универсальное единство дифференцирующих точных наук и синтезирующего художественного познания.

Источники:

1. Блох Э. Принцип надежды // Утопия и утопическое мышление: антология зарубежн. лит. /Сост. Чаликова В.А. М.: Прогресс, 1991. С. 49–78.

2. Богданов А. О тенденциях пролетарской культуры: Ответ А. Гастеву // Пролетарская культура. 1919. № 9–10. С. 46–52.
3. Гастев А. О тенденциях пролетарской культуры // Пролетарская культура. 1919. № 9–10. С. 35–45.
4. Гастев А. Предисловие к Шестому изданию // Гастев А. Поэзия рабочего удара. М.: ВЦСПС, 1926. С. 7–16.
5. Геллер Л. Вселенная за пределом догмы. Размышления о советской фантастике. London: Overseans Publications Interchange Ltd, 1985. 448 с.
6. Замятин Е.И. Мы. М.: Современник, 1989. 560 с.
7. Рост Пролеткульта // Пролетарская культура. 1919. № 9–10. С. 30–35.
8. Тимирязев К. Ч. Дарвин и К. Маркс (Канун 60-х годов, 1859 г.) // Пролетарская культура. 1919. № 9–10. С. 20–25.
9. Фёдоров Н. Вечер в 2217 году // Вечер в 2217 году. Русская литературная утопия. М.: Прогресс, 1990. С. 23–42.
10. Чаликова В.А. Антиутопия Е. Замятина: пародия или альтернатива? // Социокультурные утопии XX века. М.: ИНИОН, 1988. Вып. 6. С. 134–175.
11. Чаянов А. Путешествие моего брата Алексея в страну крестьянской утопии // Вечер в 2217 году. Русская литературная утопия. М.: Прогресс, 1990. С. 164–214.
12. Шацкий Е. Утопия и традиция. М.: Прогресс, 1990. 456 с.
13. Günter H. Utopie nach der Revolution: (Utopie und Utopiekritik in Russland nach 1917) // Utopieforschung: Interdisziplinäre Studien zur neuzeitlichen Utopie / Hrsg. von Vosskamp W. Stuttgart, 1982. Bd. 3. S. 378–393.
14. Kleberg L. Utopia and its negations: Literature utopia before revolution // Rus. history. California, 1984. Vol. 7. № 2/3. P. 209–219.

О.А. Павлова

профессор кафедры журналистики и медиакоммуникаций, д.филол.н.,
Кубанский социально-экономический институт

«ЖЕНСКИЕ ВРАЧЕБНЫЕ КУРСЫ» Я.В. АБРАМОВА В КОНТЕКСТЕ НАРОДНИЧЕСКОЙ КОНЦЕПЦИИ «МАЛЫХ ДЕЛ»

Аннотация. В статье исследован феномен актуальной для российской действительности 1880-х гг. народнической концепции «малых дел» на примере творчества одного из ее родоначальников журналиста-аналитика Я.В. Абрамова, имевшего. Как конкретный пример проявления «абрамовщины» рассмотрен аналитический обзор «Женские врачебные курсы». Доказано, что жанровую структуру этого труда Я.В. Абрамова образует взаимодействие инвариантов аналитического обзора и социологического исследования.

Annotation. The article is devoted to the phenomenon of the actual for the Russian reality of the 1880s populist concept of "small affairs" on the example of the work of one of its ancestors, journalist-analyst Ya.V. Abramov. As an example of the manifestation of "Abramovshchina", the analytical review "Women's Medical Courses" is considered. It is proved that the genre structure of this Ya.V. Abramov's work forms the interaction of invariants of the analytical review and sociological research.

Ключевые слова: народничество, аналитическая журналистика, «абрамовщина» (теория малых дел), обзор, публицистика, социология.

Key words: populism, analytical journalism, "Abramovshchina" (theory of small affairs), review, journalism, sociology.

История жизненного пути Я.В. Абрамова, как это не парадоксально прозвучит, вполне типична для многочисленных трагических судеб интеллигентно-разночинцев, представителей народнической идеологии 1860–1880-х гг. Упоминание о парадоксальности – в связи с тем, что словесное дарование Я.В. Абрамова выходит за рамки всего типично-заурядного, как всякий талант человека, недю-

жинные творческие духовно-интеллектуальные способности личности.

Выходец из мещанской среды, закончивший Ставропольскую гимназию, Кавказскую духовную семинарию, учившийся в Петербургской медико-хирургической академии, которую, не завершив образования, покинул как политический преступник, из-за «хождения в народ» и за распространение нелегальной литературы, провинциал Я.В. Абрамов, пробыв два года в ставропольской ссылке (1878–1879), в 1880 году оказывается в гуще событий общественно-политической жизни России.

Несостоявшийся хирург, он свои аналитические способности осуществил на плодотворной ниве российской столичной журналистики и статистики. В частности, Я.В. Абрамов работал в статистическом бюро Санкт-Петербургской земской управы. Итогом этой работы явилось трехтомное статистическое описание Шлиссербургского и Петербургского уездов (1884–1886). Впоследствии приверженность статистике журналист-аналитик Я.В. Абрамов неоднократно будет демонстрировать в своих многочисленных разножанровых публикациях.

Реализовавшись на журналистском поприще, Я.В. Абрамов в 1880–1890-е гг. стал значительной фигурой отечественной журналистики. Его журналистский «послужной список» поистине впечатляет: «Слово» (1881), «Отечественные записки» (1881–1884), «Устой» (1882), «Дело» (1882–1884), «Северный вестник» (1885–1886), «Неделя» (1885–1889) и др.

Жанрово-тематический диапазон абрамовских публикаций довольно широк: многочисленные художественные произведения («Мещанский мыслитель», «Бабушка-генеральша»), аналитические статьи по злободневным вопросам (сектанство – «Программа вопросов для собирателей сведений о сектантах», «Духоборцы», экономика – «Крестьянский кредит», «Город и мещане», политика – «Из фабрично-заводского мира»), биографические очерки («Колумб», «Песталоцци»), биобиблиографические очерки («Певец тоски Ги де Мопассан»), научно-популярные статьи («Микроскопические друзья и враги человека», «Новейшая юридическая библиотека») и др.

Дважды Я.В. Абрамову было поручено возглавлять отделы аналитики провинциальной жизни: в 1884 году он отвечал за «Внутреннее обозрение» в «Отечественных записках», а с 1885 года он вел постоянный отдел «Из провинциальной печати» в «Северном вестнике». В свете того факта, что в 1880-е гг. народническая идеология играла значительную роль в России, отдел журнала, представляющий жизнь русской провинции, зачастую выражал миссию и концепцию издания и был крайне важен. Поэтому на Я.В. Абрамове лежала колоссальная ответственность как на ведущем журналисте издания.

Пик востребованности и популярности Я.В. Абрамова приходится на 1880-е годы – эпоху, по справедливому замечанию А. Фокина, «самой мрачной реакции», когда «общественные надежды, разбуженные 1860-ми годами, были разбиты, общество потеряло веру в их осуществление; умы покоряла теория Толстого “непротивление злу”» (2). Именно в этот период на информационной площадке «Недели» выступил Я.В. Абрамов с концепцией «малых дел», адресованной как либерально, так и радикально настроенной интеллигенции.

Примечательно, что «Неделя» ещё в середине 1870-х гг. декларировала крайне суженную версию народничества, сущность которой – в призыве, обращенном к интеллигенции, усвоить высоконравственную «правду мужика», обратиться к мужицкой нравственности. Однако именно Я.В. Абрамову было суждено стать выразителем теории «малых дел», которую нередко называют по его фамилии – «абрамовщиной». Сущность этой концепции – в идее отказа от «больших дел» (революция, глобальное социальное реформаторство) во имя «малых дел», простых и очевидных в своей устремленности к культурно-

просветительской деятельности «среди народа». Среди «малых дел» упоминались такие, как работа учителя, труд земского врача, борьба с неграмотностью, суевериями и т.п.

Попад на благодатную почву социального пессимизма 1880-х гг., учение «малых дел» имело кратковременный успех, несмотря на конструктивную полемику Н.В. Щелгунова, последовательно проводимую им на страницах «Русской мысли». В 1890-е гг., когда в российском обществе снова стали актуальны идеи общественного реформаторства и переустройства страны, теория «малых дел» перестала быть востребована. Я.В. Абрамов «теряет значение, писательская энергия его ослабевает, постепенно он уходит от публицистики», и пишет работы по народному образованию, а также составляет научно-популярные книги (2). Это свидетельствует о том, что концепция «малых дел» органически выражала абрамовское миропонимание, соответствовала представлениям о смысле и цели жизни этого журналиста-народника.

«Женские врачебные курсы», изданные в 1886 году в Санкт-Петербурге товариществом «Печатня С.П. Яковлева», написаны в период популярности концепции «малых дел». Работа написана в публицистическом стиле, однако «аттестовать» ее исключительно по разряду журналистского аналитического обзора мы не решились бы в силу того, что в данном произведении чрезвычайно большую роль играет научное начало. Значит, жанровую структуру «Женских врачебных курсов» образует взаимодействие инвариантов аналитического обзора и социологического исследования. О социологическом начале этого труда свидетельствует не только систематическое обращение автора к статистическим данным (1. С. 7, 11–12, 20–23), но и солидная база источников, его завершающая (1. С. 28–29).

То, что стиль абрамовской работы синтезирует научный и публицистический дискурс, достаточно нетипично для сочинений народников, стремившихся говорить с народом на языке его культурного кода, и свидетельствует лишь о том, что «Женские врачебные курсы» адресованы русской интеллигенции. Это вполне очевидно, так как именно интеллигенция должна была реализовывать теорию «малых дел».

Наглядным подтверждением того, что анализируемая нами абрамовская работа связана с концепцией «малых дел», по нашему мнению, служит то, каким образом журналист-народник обосновывает возникшую в России 1870–1880-х гг. потребность в высшем женском образовании. Он не «увязывает» эту потребность с проблемой женской эмансипации даже тогда, когда пишет об увеличении количества женщин-врачей в Западной Европе (1. С. 20–21). Причины изменения ситуации с российским женским высшим образованием Я.В. Абрамов видит «в изменениях общественных условий нашей жизни, того перелома, который произошел в русской жизни в эпоху конца 50-х и начала 60-х гг.» (1. С. 3).

Причины этого возникшего в женщинах «всех классов» «стремления к профессиональной самостоятельности и высшему образованию» журналист видит, во-первых, в том, что «обществу понадобилась образованная, умственно развитая женщина – и как жена, и как мать, и как член общества». Во-вторых, в реформе 1861 года, ибо «отмена крепостного права и сопровождавшие ее изменения в жизни русского общества побудили значительное число женщин искать средств к жизни собственным трудом» (1. С. 3–4). Далее Я.В. Абрамов подробно анализирует ситуацию с выбором профессий, в которых женщина пореформенной России могла реализоваться: гувернантка, учитель, фельдшер, акушерка, врач (1. С. 4–5).

Другой важный момент, указывающий на взаимосвязь абрамовского труда «Женские врачебные курсы» с теорией «малых дел», – это то, что в работе даны отнюдь не пространные рассуждения о медицинском образовании вообще, о вра-

чебных курсах вообще, а о конкретных врачебных курсах при Николаевском военном госпитале, их «прошлая история», их «общественное значение» и «положение вопроса в данную минуту» (1. С. 3).

Аналитический очерк В.Я. Абрамова имеет четкую, подчиненную продуманной системе аргументов композицию; ход рассуждений автора филигранен, рассчитан и выверен до деталей. Думается, цель работы – доказать целесообразность и необходимость *конкретных* женских военных курсов, волей случая организованных при Николаевском военном госпитале и заканчивающихся в 1886 году с последним выпуском, ибо так нехоти были созданы на «чужом месте». Но, по мысли автора, эти курсы являются символом «женского медицинского образования в России» (1. С. 3). Поэтому за «малым делом» врачебных курсов при Николаевском военном госпитале скрывается идея российского высшего женского образования и медицинского образования, в частности. Безусловно, «цепочка» этих умозаключений «укладывается» в концепцию «малых дел», ибо, как в случае с курсами при Николаевском военном госпитале, так и в случае с женским образованием в целом, согласно авторским представлениям, Россия идет по пути эволюции, с содействием интеллигенции социальному реформаторству, а не грандиозно-трагическому «большому делу» революции.

В.Я. Абрамов подробно описывает историю создания врачебных курсов при Николаевском военном госпитале для того, чтобы наглядно доказать, что прецедент закрытия курсов «в текущем 1886 году» – вопиющее недоразумение, сложившееся вследствие случайного стечения обстоятельств, а не выражение закономерного процесса аннулирования женского высшего (и медицинского в том числе) образования в России.

История курсов начинается с 1870-го года, когда «члены медицинского совета гг. Здекауер, Козлов и Красовский», выполняя требования «медицинский департамент министерства внутренних дел», «внесли доклад, в котором предлагали установить две степени акушерок – повивальных бабок и ученых акушерок, и открыть для последних особые курсы» (1. С. 6). «Тогдашний военный министр гр. Д.А. Милютин» принял самое живейшее участие в создании этих курсов, ходатайствуя об их открытии при «медико-хирургической академии, ввиду отсутствия при петербургском университете медицинского факультета». Открытие «курсов ученых акушерок» произошло в 1872 году по «Высочайшему повелению», но «в виде временной меры» (1. С. 6), так как, во-первых, научное сообщество России поддержало идею высшего, а не специального (каковы и были курсы акушерок) женского медицинского образования; во-вторых, и это главное – академия «принадлежала к военному ведомству», и женские курсы там были неуместны.

Итак, курсы были открыты; сначала «в виде опыта на четыре года при медико-хирургической академии», а затем, в 1876–1877 учебном году, в связи с расширением контингента учащихся и превращением курсов в учреждение с пятилетним высшим медицинским образованием, «по Высочайшему повелению курсы были совершенно отделены от академии, и занятия слушательниц перенесены в Николаевский военный госпиталь» (1. С. 7). В этот «случайном» месте курсы просуществовали до 1881 года – до того момента, когда ставший во главе военного министерства генерал-адъютант Ванновский, «сочувствуя вполне делу высшего женского образования» в России, решил, что существование женских врачебных курсов при военном министерстве «не соответствует назначению и задачам последнего». В результате «6 августа 1882 г. состоялось Высочайшее повеление о постепенном упразднении женских врачебных курсов при Николаевском госпитале». При этом В.Я. Абрамов подчеркивает, что «курсы не были собственно закрыты», они «были упразднены *только при Николаевском госпитале*» с

возможностью «открытия их при каком-либо другом учреждении» (1. С. 12, 13).

Еще в 1885 году «гласный петербургской думы Н.А. Нечаев... внес заявление, по которому предложил думе ходатайствовать о передаче женских военных курсов в ведение столичного городского управления». Но на тот момент это было невозможно, так как больницы не находились в ведении городской думы. Поскольку в текущем 1886 году передача больниц городской думе произошла, то теперь «прежнего препятствия к принятию городом курсов в свое ведение не существует» (1. С. 14). И журналист-народник Я.В. Абрамов искренне верит, что курсы будут восстановлены, ибо, в противном случае, окончательное закрытие курсов будет символизировать крах высшего медицинского женского образования в России.

Характеризуя историю женских врачебных курсов, Я.В. Абрамов по-научному скрупулезен в воссоздании фактов, педантично отмечает мелочи и детали. Необходимо указать на то, что материальная сторона вопроса для него чрезвычайно важна, и журналист подробно, с указанием имен и сумм, говорит о финансовой основе курсов. «Содержание курсов, – пишет он, – было отнесено на проценты с пожертвованного г-жой Родственной капитала и на плату, вносимую слушательницами за лекции» (1. С. 7). При этом подробно описывается и количество всех сумм, и увеличение платы за обучение; упоминается даже о благотворительном «обществе», помогавшем бедным участницам платить за обучение. (1. С. 7–8). Столь же щепетильно описываются пожертвования людей «в пользу дорогого учреждения» после объявления о его закрытии (1. С. 13–14, 20); убедительно доказывается рентабельность курсов (1. С. 15).

Однако концептуальное ядро работы, думается, в демонстрации Я.В. Абрамовым целесообразности и значимости женщин-врачей для общества. Он живописует достойное участие женщин-курсисток в русско-турецкой войне (1. С. 8–9); приводит подробную статистику трудоустройства слушательниц курсов (1. С. 12), отмечает положительные отзывы печати о курсах и полемизирует с немногочисленными противниками курсов (1. С. 18 – 19).

В заключительной части работы Я.В. Абрамов выстраивает систему аргументов в защиту существования женских врачебных курсов. Во-первых, апеллируя к статистическим данным, он убедительно доказывает необходимость женского медицинского образования тем, что Россия в сравнении с Западной Европой – отсталая страна не только по условиям жизни, но и по количеству врачей на «душу населения» (1. С. 20–21). Во-вторых, обращаясь к статистике, демонстрирует, что «женщина-врач работает... не хуже врача-мужчины, но, напротив, значительно лучше» (1. С. 21, 23). Кроме того, согласно Я.В. Абрамову, существует ряд областей, в которых женщина-врач незаменима: (1) «лечение женских болезней» (1. С. 23–25), (2) лечение представительниц «русского мусульманства... ибо, по мусульманским воззрениям, освященным религией, прикосновение к женщине постороннего мужчины, в том числе и медика, представляет несмыслаемый позор для нее» (1. С. 26); (3) наблюдение за учащимися женских учебных заведений (1. С. 27).

Кстати, в связи с упоминанием о «женских болезнях» журналист рассуждает, ссылаясь на статистические данные, об эпидемии сифилиса в России (1. С. 24–26), и тем самым «увязывает» тему эпидемии сифилиса и тему высшего медицинского женского образования в России. Дело в том, что «одной из наиболее серьезных причин распространения сифилиса является уклонение женщин, зараженных этой болезнью, от обращения к медицинской помощи, ибо обращаться женщине к мужчине-врачу ... невыносимо тяжело» (1. С. 25). Безусловно, эти абрамовские замечания глубоки и точны. Однако укажем на то, что, приводя громадные цифры эпидемии сифилиса, Я.В. Абрамов, по сути, опосредованно

критикует пореформенную Россию с ее падением патриархальности, нравственности.

Таким образом, работа Я.В. Абрамова «Женские врачебные курсы» является ярким воплощением его концепции «малых дел», выразившей активную жизненную позицию журналиста-народника.

Источники:

1. Абрамов Я.В. Женские врачебные курсы. СПб.: Товарищество «Печатня С.П. Яковлева», 1886. 29 с.
2. Фокин А. Абрамов, Яков Васильевич / Имена. [Электронный ресурс]. URL: [http:// знание – имен.рф / известные – люди / яков – абрамов](http://знание – имен.рф / известные – люди / яков – абрамов) (дата обращения: 23.10.2016).

Т.В. Пилюгина

доцент кафедры административного права
и правоохранительной деятельности, к.ю.н.,
Кубанский социально-экономической институт

В.П. Панасенко

доцент кафедры уголовного и
уголовно-исполнительного права, к.ю.н.,
Кубанский социально-экономической институт

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА: АНАЛИЗ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ, ЕЕ ДИНАМИКА, СТРУКТУРА И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ

Аннотация. Авторами в статье даются определение экологической безопасности, определяется ее роль и место в системе национальной безопасности региона. Раскрыты механизмы правового регулирования экологической безопасности региона. Оценены масштабы экологической преступности, как общественно-опасное, тянущуюся за собой вред окружающей среды явление и проанализированы ее основные региональные показатели. Рассмотрена институализация новых форм профилактики экологической преступности.

Annotation. The Authors of the article provides a definition of environmental security is determined by its role and place in the system of national security of the region. Mechanisms of legal regulation of ecological security of the region. The scale of environmental crime as socially dangerous, stretching the harm to the environment phenomenon and analyses its main regional indicators. Considered institutionalization new forms of prevention of environmental crime.

Ключевые слова: окружающая среда, экологическая безопасность, экологические преступления, экологическая преступность, противодействие экологической преступности.

Key words: environment, environmental security, environmental crime, environmental crime, combating environmental crime.

Сегодня обеспечение устойчивого состояния биосферы, биотопа, естественной экосистемы, [1] формирующие экологический баланс во времени и пространстве, обуславливают экологическую безопасность, применимую ко всем реалиям, например, экологическая безопасность населения города или даже целого государства, экологическая безопасность технологий и производств, сельского и коммунального хозяйства, сферы услуг, области международных отношений. Общеизвестные экологические катаклизмы, кризисы, достигающие планетарных масштабов, становятся острейшими проблемами. Становится острейшей проблемой и экологическая безопасность, которая из года в год возрастает, вызывает всеобщую тревогу, споры, ожесточенную полемику на научных дискуссиях, в кабинетах власти, просто при встречах людей разных возрастов и профессий. [2]

Бесспорно, проблема обеспечения экологической безопасности России является закономерным следствием тех огромных изменений, которые наблюдаются с начала XX века в окружающей среде под воздействием хозяйственной деятельности человека. [3] До сегодняшнего времени проблемами экологической безопасности занимается государство, но все это если и выполнено, то лишь частично. В связи с чем, необходимо задуматься о реформировании системы государственного управления в сфере охраны окружающей среды, при этом четко расставляя акценты, давая понять, что экологические проблемы входят в сферу высших государственных приоритетов, для решения которых необходима единая государственная политика, где нет места разрозненным действиям и несистемным решениям.

Сегодня общепризнано, что экологическая безопасность – важная составляющая национальной безопасности, которая является состоянием защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, позволяющим обеспечить конституционные права, свободы, достойные качество и уровень жизни граждан, суверенитет, территориальную целостность и устойчивое развитие Российской Федерации, оборону и безопасность государств. [4]. В этом случае очень своевременной является задача усиления ответственности за экологические правонарушения.

Выделение законодателем в отдельную главу Уголовного кодекса РФ экологических преступлений, казалось бы, свидетельствует об усилении внимания со стороны государства к проблеме преступных посягательств на объекты окружающей среды. Безусловно, конкретизированы с учетом мнения научной общественности, формулировки диспозиций отдельных статей с учетом характера общественной опасности для окружающей природной среды и здоровья человека самих деяний и причиняемых ими последствий. [5] Однако экологические преступления являют собой один из наиболее опасных и распространенных видов преступности, поскольку создают реальную угрозу национальной безопасности страны.

И так, оценим масштабы экологической преступности, как общественно-опасное, тянущуюся за собой вред окружающей среды явление и проанализируем ее основные показатели, учитывая и региональную. В региональном разрезе колебания показателей числа зарегистрированных экологических преступлений и количества лиц, виновных в их совершении, отражают характер использования конкретных видов природных ресурсов в различных субъектах Российской Федерации. [6]

Естественно, каждый крупный регион, представляет собой территорию с определенными природными условиями и конкретным типом хозяйственного освоения, а, следовательно, заслуживает особого рассмотрения с экологической точки зрения. Регион Краснодарского края позволяет авторам оценить и проанализировать критерии экологической преступности, ее структуру, масштабы, динамику.

Динамика уровня региональной преступности, выраженного в показателях зарегистрированных преступлений, выявленных лиц, их совершивших, и т.д., чаще всего представляется в виде статистического ряда по годам или другим периодам. [7]. Динамика удельного веса экологической преступности в структуре всей преступности за период 2014-2016 гг. приведена в таблице 1, согласно которой видно, что показатели статистики экологической преступности региона снижаются, однако ее масштабы не внушают спокойствия, а состояние окружающей среды с каждым днём становится всё менее стабильным, и желает иметь лучшего. Почти стопроцентная распашка степной зоны в Краснодарском крае привела, практически, к исчезновению на территории края целого ряда степных животных, **идет**

массовая вырубка леса и разрушение ландшафта на территории планируемого заповедника «Утриш».

Таблица 1.

Число экологических преступлений, единица, Краснодарский край			
	2014	2015	2016
значение показателя за год	463	409	391

В основном в структуре экологической преступности региона с 2014 по 2016 гг по зарегистрированным преступлениям наблюдается нарушение правил охраны окружающей среды при производстве работ (ст. 246 УК), загрязнение вод (ст. 250 УК), незаконная добыча (вылов) водных биологических ресурсов (ст. 256 УК); незаконная охота (ст. 258 УК); незаконная рубка лесных насаждений (ст. 260 УК); уничтожение или повреждение лесных насаждений (ст. 261 УК).

Нередко экологические преступления являются одновременно экономическими и совершаются по корыстным мотивам. Например, по самым сдержанным экспертным оценкам, объемы промыслового использования морских биологических ресурсов в 10—20 раз превышают научно установленные нормы вылова, нелегальный экспорт рыбной продукции составляет не менее 2,5 млрд. долларов в год, фактически промышленный вылов биоресурсов проводится в том числе запрещенными (варварскими) орудиями лова и в запретные для промысла периоды (практически круглогодично) вдоль побережья Краснодарского края в местах, где в настоящее время сконцентрированы оставшиеся запасы осетровых, судака, тарани и других проходных и полупроходных рыб, а также пелингаса. Вместе с этим контрабанда животных и растений, находящихся на грани исчезновения, уступает по масштабу только обороту наркотиков.

Понятно, что цифрами экологических преступлений можно манипулировать, их реальность, по мнению специалистов, в несколько раз больше и составляет 99%, однако объективные показатели не могут скрыть гибель природы, разрушение экосистем, загрязнение окружающей среды, что говорить уже не об отдельных фактах правонарушений, а об экологической преступности как криминологическом явлении. Анализ ее показателей позволяет прогнозировать рост количества экологических преступлений в 2018 году. Пожалуй, в таком случае необходима многоуровневая профилактика противодействия региональной экологической преступности, позволившая если не искоренить, но хотя бы ее уменьшить. Важна и институтизация новых форм профилактики экологической преступности.

В этом направлении таковыми, на наш взгляд, станут правовые программы на укрепление правопорядка, профилактику правонарушений, усиление борьбы с преступностью в Краснодарском крае, способствующие снижению уровня преступности, кроме того консолидации сил и средств для защиты прав и законных экологических интересов личности, государства, общества могло бы способствовать формирование системы экологической юстиции, включая экологическую полицию, природоохранные прокуратуры, экологические суды и другие специализированные правоприменительные органы. Пока в России действуют только отдельные звенья такой юстиции.

Кстати, принятые на сегодняшний момент нововведения в российском законодательстве, являющиеся одним из элементов многоуровневой системы предупреждения экологической преступности, способствующие улучшению жизнедеятельности социума, определяют задачи и принципы улучшения криминогенной обстановки на территории России и регионов, регулирует отношения, возникающие в процессе осуществления профилактической работы по обеспечению законности, правопорядка и общественной безопасности. [8]

В силу многогранности проблемы, следует не забывать, что преступность это явление, борьба с которым требует усилий всего общества, и что предупре-

ждение преступлений - одна из важнейших форм этой борьбы. Вот почему предупреждение преступности связывается, прежде всего, с совершенствованием экономических, социальных отношений в направлении преодоления конфликтов человека с обществом и людей друг с другом. И здесь согласимся с мнением Жадан В.Н., повышение эффективности и результативности общесоциальных и специально-криминологических мер по предупреждению экологических преступлений должно предусматривать комплексный характер взаимодействия и координации деятельности правоохранительных, природоохранных, контрольных органов и общественных организаций, органов исполнительной власти и местного самоуправления, граждан и иных лиц, выполняющих предупредительные функции. [9]

Современный мир испытывает от острой экологической ситуации угрозы экологической безопасности. Трудно предположить, что в ближайшие годы мы станем свидетелями значительного уменьшения экологических угроз, рисков, опасностей. От конструктивного решения проблемы оптимизации биосферы в значительной степени зависит благосостояние нынешних и будущих поколений, развитие современной цивилизации. Основой здесь, как уже указывалось, станет взаимодействия органов государственной власти, бизнес-структур, организаций, общественных объединений и населения для защиты национальных интересов Российской Федерации и обеспечения защищенности окружающей среды и жизненно важных интересов человека от возможного негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности. [10]

Источники:

1. Большеротов А.Л. Система оценки экологической безопасности строительства - М.: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2010. - 216 с.
2. Пилюгина Т.В., Сидоренко Л.П. Анализ методологической основы криминологического исследования преступности региона - // Экономика, право, печать
3. Данилов-Данильян, В.И. Экологическая безопасность. Общие принципы и российский аспект / В.И. Данилов-Данильян, М.Ч. Залиханов, К.С. Лосев. – М. : Изд-во Междунар. независим. эколог.-политол. ун-та, 2001.
4. Арпюхин О. А. Экологическая составляющая национальной безопасности современной России - Автореф... канд. полит. наук, Ростов-на-Дону 2006
5. Пилюгина Правовые и социальные проблемы загрязнения морской среды Северного Кавказа // Курорты Сервис Туризм №2-4(19-21) 2013 Краснодар, КСЭИ
6. Долгова А.И. Долгова А. И. Криминология / А. И. Долгова. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Норма: ИНФРА-М, 2016. 368 с. (Краткие учебные курсы юридических наук)
7. Состояние преступности в России: Аналитический справочник –М.2016
8. Касьянов В. В., Петров В. И. Развитие гражданского общества Краснодарского края как неотъемлемая часть этнорегионального многоэтнического сообщества Юга России. [Развитие Гражданского общества Краснодарского края как составной части электронного политического сообщества юга России]. = В aspectus. 2014. Номер 3. ПП. 114-118. (на Руси.).
9. Жадан В. Н. Актуальные вопросы криминологической характеристики экологических преступлений // Молодой ученый. — 2013. — №4. — С. 387-39
10. Стратегия экологической безопасности Российской Федерации на период до 2025 года

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ ОСУЖДЕННЫХ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ (ПО ХАРАКТЕРУ СОВЕРШЕННОГО ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПО СРОКУ НАКАЗАНИЯ, ПО ЧИСЛУ СУДИМОСТЕЙ)

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы классификации осужденных по исправительным учреждениям в зависимости от срока наказания, числу судимостей или от характера совершенного преступления. От того, где осужденный будет отбывать наказание и какие меры воздействия будут к нему применяться зависит его исправление.

Annotation. The article discusses the issues of classification of the convicts in correctional institutions, depending on the sentence, number of convictions or the nature of the offense. From where the convict will serve his sentence and what sanctions will apply, depends on its correction.

Ключевые слова: наказание, осужденные, исправительные учреждения.

Key words: the punishment of inmates of the correctional institution.

Уголовный и уголовно-исполнительный закон при назначении и исполнении наказания учитывает форму вины, т. е. было ли совершено преступление умышленно или неосторожно. Преступления, совершенные по неосторожности, представляют меньшую общественную опасность, поэтому к лицам, совершившим такие преступления, применяется значительно меньшее по своему объему карательное воздействие и более льготные условия. Лица, совершившие преступления по неосторожности отбывают наказание в колонии поселения.

Уголовное и уголовно-исполнительное законодательство выделяет такую категорию осужденных, как лица, осужденные впервые к лишению свободы. Впервые осужденные содержатся отдельно от осужденных, ранее отбывавших наказание.

Не могут рассматриваться как ранее отбывавшие лишение свободы лица:

- а) осужденные к лишению свободы, если их судимость снята или погашена;
- б) осужденные к исправительным работам, которым за злостное уклонение было назначено лишение свободы;
- в) осужденные к лишению свободы условно и выдержавшие испытательный срок;
- г) лиц, находящихся в местах лишения свободы до вынесения приговора, если в отношении них вынесен оправдательный приговор или условное наказание. А также наказание, не связанное с лишением свободы;
- д) если приговор был отменен или изменен на условное осуждение, или наказание не связанное с лишением свободы;
- е) осужденных к лишению свободы, но фактически не отбывавших его в связи с амнистией или истечением срока давности;
- ж) осужденные к лишению свободы, если назначенное наказание не превышало нахождения под стражей, так как они не отбывали наказание в исправительных учреждениях.

Самостоятельным критерием классификации осужденных является и срок лишения свободы: осужденные к лишению свободы на определенный срок и к пожизненному лишению свободы, которое может быть назначено как альтернатива смертной казни. Указанная категория осужденных содержится отдельно от

иных осужденных к лишению свободы в колониях особого режима (ст. 58 УК РФ). Кроме этого, в колонии особого режима направляются осужденные при особо опасном рецидиве преступления.

Назначенный срок лишения свободы - это критерий для определения вида исправительного учреждения и колонии. Осужденные за преступления по неосторожности, на срок до 5 лет направляются в колонию поселения, свыше 5 лет – исправительную колонию общего режима. При совершении особо тяжких преступлений или при особо опасном рецидиве при сроке наказания свыше 5 лет осужденные отбывают наказание в тюрьме. При пожизненном сроке лишения свободы, осужденные направляются в колонии особого режима.

Выделяется также такой критерий классификации осужденных как рецидив преступлений, опасный рецидив преступлений и особо опасный рецидив преступлений. При рецидиве и опасном рецидиве, если осужденный отбывал лишение свободы, он направляется в колонию строгого режима. При особо опасном рецидиве в колонию особого режима.

Правила назначения осужденным вида исправительных учреждений закрепляются ст.74 УИК и развиваются ст.80 УИК, которые предусматривают раздельное содержание осужденных.

В отдельных исправительных учреждениях содержатся бывшие работники судов и правоохранительных органов. Кроме того, осужденные иностранные граждане и лица без гражданства содержатся отдельно от граждан Российской Федерации.

Раздельно содержатся: несовершеннолетние, осужденные за умышленные преступления в период отбывания наказания в виде лишения свободы - от других осужденных, содержащихся в ВК усиленного режима; женщины, осужденные впервые к лишению свободы, - от женщин, ранее отбывавших лишение свободы.

Осужденные к лишению свободы направляются для отбывания наказания в течение 10 дней со дня вступления приговора в законную силу.

Важным этапом исполнения наказания является первый: направление, прием и размещение осужденных по исправительное учреждение. В настоящее время в России не уделяется должного внимания данному этапу. Он проходит упрощенно, нормативная база, регулирующая правовое положение осужденных при направлении в исправительное учреждение отсутствует. Личность осужденного изучается не достаточно.

Направление осужденного в ИУ - комплекс мероприятий, выполняемые подразделениями ФСИН РФ связанные с выбором места отбывания наказания. Часть 1 ст. 75 УИК РФ устанавливает, что осужденные к лишению свободы не позднее 10 дневного срока после вступления приговора в законную силу, должны быть направлены в соответствующее учреждение. В течение этого срока осужденный имеет право на краткосрочное свидание с родственниками. Администрация следственного изолятора обязана известить родственников осужденного о том, куда его отправляют.[1]

Перемещение осужденных осуществляется с соблюдением правил раздельного содержания (ч. 2 ст. 76 УИК РФ). Раздельно содержатся мужчины от женщин, взрослые от несовершеннолетних, за соучастие, а также приговоренные к смертной казни, здоровые отдельно от больных. Осужденные, доставляются специальным транспортом под конвоем. При перемещении осужденных к лишению свободы им создаются необходимые санитарно-гигиенические и материально- бытовые условия. Они обеспечиваются одеждой по сезону, питанием по установленным нормам. Осужденные, в основном отбывают наказание в исправительных учреждениях на территории субъекта РФ, где они проживали или были осуждены.

Прием осужденных в исправительное учреждение – это комплекс организационных, профилактических, воспитательных мероприятий, связанных с поступлением осужденного и его адаптацией. Порядок приема осужденных в исправительное учреждение осуществляется оперативным дежурным, сотрудником спецотдела, а также медицинским работником. Работники исправительных учреждений проверяют наличие личных дел. Осужденные подвергаются обыску их личные вещи досмотру. Запрещенные предметы изымаются и передаются на склад на хранение, о чем осужденному выдается квитанция или уничтожаются по акту. Осужденные проходят медицинское освидетельствование и санитарную обработку, а после помещаются в карантинное отделение на 15 суток. В это время они знакомятся со своими правами и обязанностями, изучают правила и условия содержания. Осужденные информируются о случаях применения физической силы, а также под расписку уведомляются о применении в учреждении аудио, электронных и иных технических средств надзора и контроля. Во время нахождения в карантине решается вопрос о распределении по отрядам с учетом личности, образования, профессии и т.д.

В течение 10 суток со дня прибытия семье и близким родственникам осужденного направляется извещение с указанием почтового адреса, перечня продуктов питания и предметов первой необходимости, которые можно получать в посылках, бандеролях, передачах.[2] Сообщают основные правила предоставления свиданий с осужденным к лишению свободы, об основных требованиях порядка переписки, получения и отправления денежных переводов, телефонных переговоров.

О прибытии осужденных иностранных граждан и лиц без гражданства, уведомление направляется в посольство или консульство, представляющее интересы этих граждан в России.

Размещение осужденных - трудоемкая деятельность администрации учреждения, направленная на создание отрядов осужденных с нормальными социальными и психологическими условиями и исключения отрицательного влияния части криминальных осужденных. Приоритет при размещении осужденных должен отдаваться обеспечению их права на жизнь, здоровье, личную неприкосновенность и безопасность нахождения в исправительном учреждении.

В течение всего срока осужденный должен отбывать наказание в одном исправительном учреждении. Это обеспечивает условия для изучения личности осужденного, эффективной организации исполнения наказания и применения средств исправления. Закон предусматривает случаи перевода осужденного из одного исправительного учреждения в другое.[3]

Перевод в случае болезни осужденного из одной колонии в другую того же вида или из одной тюрьмы в другую готовится медицинским работником. Перевод может осуществляться в целях обеспечения личной безопасности, на основании мотивированного заключения начальника ИУ. Основанием для перевода служит ликвидация или реорганизация ИУ. Могут быть иные исключительные обстоятельства перевода.

Кроме того, ст. 78 УИК РФ определяет, что положительно характеризующиеся осужденные могут быть переведены из тюрьмы в исправительную колонию, после отбытия в тюрьме не менее половины срока. Из исправительной колонии особого режима в исправительную колонию строгого режима по отбытии не менее половины срока, назначенного по приговору суда. Из исправительной колонии общего и строго режимов в колонию - поселения по отбытию не менее одной трети срока наказания, а осужденным за особо тяжкие не менее двух третей срока наказания.

Закон выделяет категории осужденных, которые не подлежат переводу в колонию - поселения: осужденные при особо опасном рецидиве, осужденные к пожизненному лишению свободы осужденные, которым смертная казнь заменена лишением свободы.

Правильное размещение осужденных по исправительным учреждениям - залог законопослушного поведения.

Источники:

1. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации. М.: Эксмо, 2016.
2. Приказ Министерства юстиции Российской Федерации от 3 ноября 2005 г. № 205 «Об утверждении Правил внутреннего распорядка исправительных учреждений» // СПС «Консультант Плюс».
3. Новиков Е.Е. Правовое регулирование направления осужденных в исправительные учреждения, их приема и размещения. Рязань 2011.

А.А. Сидоров

доцент кафедры административного права и правоохранительной деятельности,
к.ю.н., Кубанский социально-экономический институт

СУДЕБНАЯ ЭКСПЕРТИЗА В АСПЕКТЕ ТЕОРИИ ОТРАЖЕНИЯ

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы судебной экспертизы в аспекте теории отражения.

Annotation. In article relevance and problems of use of the automated dactyloscopic identification systems in disclosure and investigation of crimes is considered.

Ключевые слова: информационные технологии, доказывание, доказательственная информация, кодирование, декодирование, следы-отображения.

Key words: in article is considered questions of judicial examination in aspect of the theory of reflection.

Информационные технологии уголовно-процессуального доказывания являются собой новую тенденцию научно-практической деятельности, начавшуюся в ситуации становления и развития информационного общества на стыке правовых и естественно-технических наук. Она должны обеспечить результативность правосудия путем включения в процесс его отправления самых эффективных прогрессивных информационных технологий и приближения обоснованности принимаемых правовых решений к уровню точных наук.

В литературе по уголовному доказыванию, то одним из первых определенных понятия информации дается А.И. Трусовым – «информация представляет собой отражение предметов и явлений в человеческом сознании, явлений и процессов друг в друге, без связи с сознанием» (7. Л. С.20).

На наш взгляд, трактовка информации как отражения применительно к такой области как расследование, и в частности судебной экспертизе, является наиболее верной.

Общеизвестно, что в основе материи имеется особенность, - свойство отражения. Отражение свойственно всей материи, оно носит закономерный характер, в связи с этим любой материальный процесс отображается в прочих, связанных ним, материальных процессах. Диалектический подход говорит нам о взаимосвязи и взаимообусловленности явлений материального мира, «поэтому взаимосвязь при отражении есть одна из необходимых и универсальных связей объективной действительности: если всякий материальный процесс связан необходимо с другими процессами, то не существует изолированных явлений, а значит, не существует и принципиально неотражаемых объектов, явлений, процессов» (3. Л. С.50).

Представляет повышенное внимание вопрос об информационной стороне

деяний субъектов преступления, являющихся разновидностью событий. В науке существует мнение, и мы её разделяем, о том, что с данной позиции информация подразделяется на информацию о событии и информацию из события. «Всякое событие, - отмечает В.И. Корюкин, - связано с изменениями в окружающей среде. Изменения в среде предшествуют наступлению события, наступление события, в свою очередь, вызывает изменения в окружающей среде... Для того чтобы узнать о событии, мы должны выделить связанные с ним изменения. Связь изменений с событием существует объективно, субъективен лишь способ её установления. Связь изменений с событием и характеризуется информацией. Другими словами, информация есть мера связи события и вызванных этим событием изменений в окружающей среде» (5. Л. С.42-43).

Информация о преступлении возникает неизбежно и становится объективно существующим явлением материального мира. Ее существование, как результат отражения события в среде, обусловлено объективными закономерностями действительности, только по следам отражения этого события можно судить о его содержании.

Р.С. Белкин в своей работе «Ленинская теория отражения и методологические проблемы советской криминалистики» пишет, что «Если доказательство является материальным носителем информации, то сама информация – назовем её доказательственной информацией – составляет содержание доказательства. Информация, заключенная в данном доказательстве, дает ответ на вопрос о том, что устанавливается данным доказательством, что оно доказывает» (2. Л. С.11).

Позже, Р.С. Белкин и А.И. Винберг отмечают: «Можно сказать, что изменения, связанные с событием, есть доказательства, а мера связи доказательств с событием, к которому они относятся, находящаяся в прямой зависимости от количественного и качественного содержания этих изменений, есть доказательственная информация» (1. Л. С.173).

Это положение требует уточнения: доказательства (доказательственная информация) в соответствии со ст. 75 УПК РФ должна быть допустимой, то есть в определенной законом процедуре признана доказательствами по делу; не все изменения связанные с событием становятся доказательствами и являются доказательственной информацией, поскольку чтобы стать таковыми они должны стать известны субъекту расследования.

Поскольку заключение эксперта в совокупности с иными сведениями является доказательством, «можно полагать, что доказательственной является лишь та информация, которая составляет содержание доказательств, служит средством доказывания» (6. Л. С.151).

При расследовании преступления в структуру информационно-экспертного процесса входят: а) носители информации о преступнике; б) элементы, приобретающие информацию; в) носители информации, соединяющие первые два.

Носители информации отражают информационное поле преступника в двух формах: материальных и идеальных следов (мысленных образцов), которые представляют закодированные сигналы о преступнике.

Структура информационного канала может быть представлена следующим образом, преступник, обладающий индивидуальным информационным полем, совершая преступление воздействует на объекты, которые взаимодействуют с ним и становятся носителями его индивидуальных свойств, само исследуемое событие представляется как «ансамбль» сообщений и отображается в окружающей среде в форме разного рода отображений (следов). При этом процесс отображения представляет процесс передачи сообщений в форме кода, определяемого механизмом следообразования, а след представляет фиксированное в окружающей среде сообщение. В процессе фиксации результатов первоначальных исследовательских

действий формируются промежуточные накопители информации в виде слепков, кино-, фото-, видео-, аудиозаписей и протоколов. Последние представляют преобразования исходного сообщения в удобной для хранения форме искусственного (протоколы) или естественного кода (фототехническая и подобная форма). Исследование источника представляет декодирование исходного сообщения, содержащегося в следе, по правилам использованного кода – осуществляется экспертом. В результате субъект доказывания (адресат сообщения) получает фактические данные об исследуемом событии: объектах, механизме, условиях следообразования. Указанные фактические данные при условии их получения в режиме процессуального доказывания являются доказательствами и могут быть использованы для установления доказательственных сведений» (4. Л. С. 4-5).

Таким образом, при проведении экспертного исследования декодирование осуществляется экспертом с помощью различных экспертных методик. Субъект доказывания (следователь) получает сведения об исследуемом событии: объектах, механизме, условиях следообразования.

Обнаружение такой информации, т. е. прочтение (декодирование) следов-отображений, связано с понятием информационного поля. Информационное поле – это выделенный в составе источника поток однородной информации об обстоятельстве, подлежащем установлению в соответствии с задачами доказывания и экспертного исследования (4. Л. С. 18).

С данным определением нельзя не согласиться.

В отличие от примитивного признака-сигнала информационное поле является потоком сигналов, информационный срез действительности на предметном или функциональном уровне. Информационное поле необходимо отделять от следа-отображения, представляющего фиксированный результат объективного взаимодействия и имеющего сложную информационную структуру. Последняя включает отображение внешнего строения, состава и структуры взаимодействующих объектов, механизма их взаимодействия. Информационное поле отражает специально выделенную в результате анализа источника систему свойств или сторону исследуемой системы взаимодействия.

Выделение информационного поля является инструментом анализа информационной структуры источника. При этом, чем сложнее информационная структура источника, тем большее значение имеет выделение и раздельное исследование соответствующих информационных полей.

В плане информационных технологий процессуального доказывания нужно остановиться на том, что выделение информационных полей напрямую связано с использованием требующихся специальных знаний в экспертном исследовании.

Предметная специализация каждого эксперта прямо связана с определенным информационным полем определенного объекта, например дактилоскопия, баллистика, почерковедение, исследование документов, материаловедение, фоноскопия и др.

Структурная организация учреждений судебной экспертизы (система подразделений, лабораторий) также прямо связана с исследованием соответствующих информационных полей источников вещественных доказательств.

Анализ информационной структуры вещественных источников представляет разработанный наукой инструмент интеллектуального проникновения в структуру материальной среды изучаемого события с целью прочтения (декодирования) информации о свойствах взаимодействующих объектов и механизмах их взаимодействия.

Выделение информационных полей в структуре материальной обстановки расследуемого события осуществляется следователем на основе следственно-

экспертной ситуации с учетом задач доказывания в конкретных пространственно-временных и материально-технических условиях. Специалист (эксперт) осуществляет выделение информационных полей на основе анализа следственно-экспертной ситуации с учетом своей специализации и научно-технических возможностей. Согласование предмета доказывания и задач экспертного исследования осуществляется в форме согласования вопросов, формулируемых перед экспертизой. Такое согласование имеет предварительный характер (ст. 195, 198 УПК РФ), поскольку в процессе исследования может быть выявлена дополнительная информация, которую эксперт может указать в своем заключении (ст. 204 УПК РФ).

Таким образом, при проведении экспертного исследования декодирование осуществляется экспертом с помощью различных экспертных методик. Субъект доказывания (следователь) получает сведения об исследуемом событии: объектах, механизме, условиях следообразования.

Информация о преступлении возникает неизбежно и становится объективно существующим явлением материального мира.

Получение данной информации, т. е. декодирование следов-отображений, тесно связано с понятием информационного поля. Информационное поле представляет собой выделенный в составе источника поток однородной информации о преступном событии, подлежащем установлению в соответствии с задачами доказывания и экспертного исследования.

Источники:

1. Белкин Р. С, Винберг А. И. Криминалистика и доказывание (методологические проблемы). М., 1969.
2. Белкин Р.С. Ленинская теория отражения и методологические проблемы советской криминалистики. М., 1970.
3. Белкин Р.С. Курс криминалистики. М., 1997, Т. 1. С.118-119; Белкин Р.С. Криминалистика: проблемы сегодняшнего дня. М., 2001.
4. Вещественные доказательства: Информационные технологии процессуального доказывания. / Под общ. ред. В.Я. Колдина. М., 2002.
5. Корюкин В.И. Вероятность и информация. // Вопросы философии. 1965. № 8.
6. Криминалистическое обеспечение деятельности криминальной милиции и органов предварительного расследования. // Под ред. Т.В. Аверьяновой, Р.С. Белкина, М., 1997 С.151.
7. Трусов А.И. Судебное доказывание в свете идей кибернетики. //Вопросы кибернетики и права. М., 1967.

Н.В. Стадникова

преподаватель кафедры журналистики и медиакоммуникаций,
Кубанский социально-экономический институт

ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К СОЗДАНИЮ СОВРЕМЕННЫХ ИЗДАТЕЛЬСКИХ БИЗНЕС-МОДЕЛЕЙ

Аннотация. В статье раскрыты особенности проектного менеджмента, представлены модели распространения продукции, приведены данные статистических исследований книжного рынка России.

Annotation. In the article features of project management are revealed, models of distribution of production are presented, data of statistical researches of the book market of Russia are given.

Ключевые слова: книжный бизнес, модель, инновация, книжный проект, проектный менеджмент, креативность.

Key words: book business, model, innovation, book project, project management, creativity.

Современное развитие книжного бизнеса последние годы сопровождается сокращением тиражей, что влечет за собой уменьшение объемов книжного рынка. Слабая стабилизация в книжном бизнесе стала наблюдаться в 2015 году благодаря тому, что российские издатели и книгораспространители сумели адаптироваться к новым экономическим условиям рынка. Существенную роль внес Указ Президента Российской Федерации об объявлении 2015 года Годом литературы. Благодаря этому поддержка книжной отрасли, книгораспространения и чтения, приобрела уровень государственной политики [3].

Такая ситуация диктует применение инновационных форм организации как издательского репертуара, редакционно-издательского процесса, так и видов распространения не только печатных изданий книг и журналов, но и их электронных версий. Одним из важных факторов успеха работы современного издательства является наличие креативной издательской идеи, реализуемой с помощью современных информационных технологий. Такая идея воплощается с помощью издательского проектного менеджмента, которому на взгляд автора присущи следующие характеристики:

- универсальность;
- креативная направленность;
- расширение целевой аудитории;
- интерактивность;
- воспроизводимость процесса создания продукта;
- прибыльность [1].

Универсальность проектного менеджмента в книжном бизнесе состоит в возможности быстрого и гибкого перехода от традиционных подходов к функциональности книгоиздания к новым инновационным способам работы в редакционно-издательском процессе с учетом индивидуальных характеристик готового продукта.

Креативная направленность позволяет раскрыть творческие способности участников книжного проекта, их готовность генерировать новые идеи, формировать концепцию нового издания [1]. Проектная команда формируется под конкретный издательский проект.

Интерактивность проектного менеджмента подразумевает не только интернет-продвижение издания и выпуск цифровых версий, но и возможность соединения печатного продукта через опции дополненной реальности с виртуальным дополнением контента.

Воспроизводимость процесса создания продукта от креативной идеи до печати позволит познакомить читателя с элементами работы издательской команды: создание иллюстраций, подбор шрифтов, электронное оформление, переписка с авторами и респондентами, рекламные акции, трейлеры и электронные игры.

Международная Ассоциация Управления Проектами (IPMA) считает, что проектный менеджмент экономит от двадцати до тридцати процентов времени и порядка двадцати процентов финансовых ресурсов, затрачиваемых на реализацию проектов и программ. Сегодня многие компании работают с традиционным менеджментом, при котором сложно набрать профессиональную и творческую проектную команду из сотрудников, работающих ежедневно с традиционными инструментами управления. Поэтому решением проблемы становится вовлечение в проект внешних участников [4].

С понятием проектного менеджмента связано и понятие жизненного цикла проекта. Этапы жизненного цикла могут различаться временными показателями и формами организации конкретного процесса. В целом жизненный цикл проекта можно представить следующим образом (рис.1):

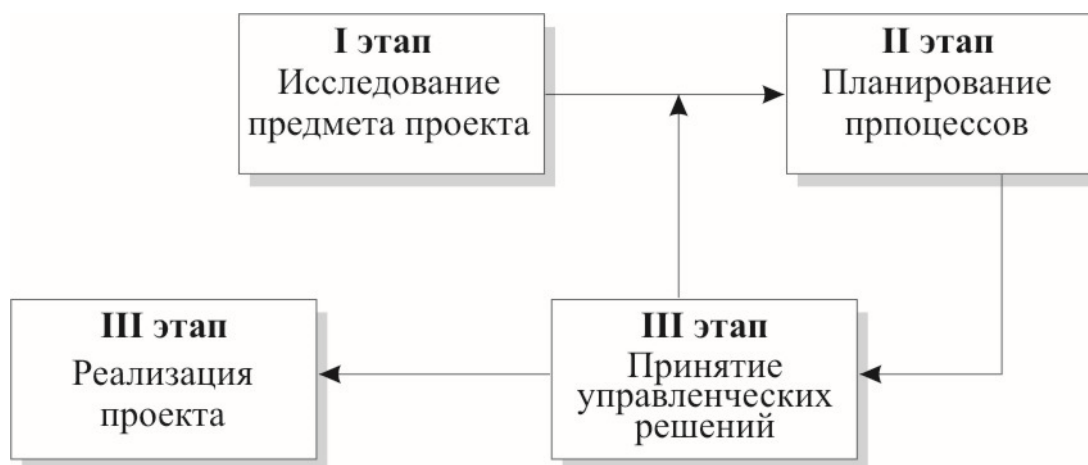


Рис.1 Этапы жизненного цикла проекта

Ориентирование проектного менеджмента на результат существенно отличает его от традиционных методов управления, ориентированных на организацию. Это важный фактор в издательском бизнесе, так как получаемые в результате реализации проекта книги, журналы, информационные и научные статьи, их электронные версии способствуют не только продвижению авторов и получения финансовой прибыли, но и развивают издательство в новых направлениях деятельности.

Статистика исследовательской компании Deloitte & Touche CIS, показывает, что обращающихся к чтению печатных и электронных книг (включая бесплатно скачиваемые электронные книги) одинаково – по 44%, что достаточно много. 88% респондентов в возрасте от 16 до 19 лет начали чаще читать электронные книги.

Согласно данным, приведенным в отраслевом докладе «Книжный рынок России 2016» о новых книгах читатели узнают как из личных рекомендаций друзей и знакомых, так и с помощью онлайн-поиска. 45% респондентов заявило, что узнало о новинках от знакомых, 34% – из социальных сетей, 32% – через поисковик в Интернете, а 25% – изучая стенды в книжном магазине либо в библиотеке. Приобретение книг осуществляется:

- в сетевых книжных – 52%;
- букинистических магазинах – 45%;
- через абонемент или книгообмен в публичных библиотеках – 53%.

Онлайн покупают книги только 40% опрошенных. При покупке электронных книг 57% респондентов предпочитают совершать оплату через мобильное приложение, 42% – напрямую на букридерах [3].

Современные издательства стремятся извлечь максимальную прибыль при малых затратах и для этого необходимо расширять и потребительскую аудиторию, предоставляя ей новые издательские бизнес-модели распространения своей продукции. Рассмотрим несколько таких моделей:

- фрагментированный контент. Это продажа книг по главам (фрагментам) в процессе их создания или же продажа частей готовых книг и журналов. Лидером таких продаж является виртуальный проект SliceBooks, Такая модель способна не только снизить стоимость покупки, но и привлечь внимание аудитории через систему бонусов, например, первая глава – бесплатно, вторая глава – за публикацию об издании в соцсетях и т.п.;

- pay per use (перевод с англ. – плата за использование). Эта модель предполагает оплату только за прочитанный объем контента, что исключает покупку «кота в мешке». Если потребитель прочитал 10% книги, то и оплата 10% ее стои-

мости. К недостаткам такой бизнес-модели стоит отнести тот факт, что читатели научно-популярной литературы используют только часть информации, оставляя издательство с недополученной прибылью;

- подписка. Такая модель книгораспространения успешно работает в России (MyBook, Bookmate) и привлекает читателей неограниченным объемом чтения. Но такой подход не выгоден авторам и издателям с позиции объемов выплат. Но с другой стороны, новые авторы могут рассчитывать на свое продвижение, так как читатели не ограничены выбором новых имен;

- книжные клубы. Расширение аудитории клубов через социальные сети, создание узконишевых сообществ, эффект сарафанного радио, специальные проекты для больших аудиторий позволяют решать задачи и продвижения, и чтения, и продажи. Например, Scholastic Reader Club – платформа для учителей литературы с информацией о рекомендуемых книгах для учащихся и возможностью обратной связи;

- open access (перевод с англ. – открытый доступ). Набирающая популярность в научном сообществе модель, в которой контент продается за внимание, контактную информацию и приобретение платных публикаций. На сегодняшний день уже более 50% всех статей в большинстве европейских стран, а также США и Израиле распространяются через данный ресурс. Причем часто действует период (от шести месяцев до двух лет) при котором информация доступна только путем традиционного распространения, а затем она переводится в открытый доступ;

- peer2peer (так называемый «равноправный обмен»). Модель основана на прямых коммуникациях между потребителем и производителем. Работает успешно в Uber и AirBnB. На виртуальном книжном рынке модель перспективна при создании и издании книги под заказ, как электронный книгообменник;

- книжные наборы. Продажа нескольких книг по цене одной. Набор формируется по разным признакам предпочтений, но это дает возможность издательству познакомить читателей с новинками своего репертуара, а читатели при этом могут сэкономить на большом объеме контента;

- краудфандинг. Это модель предзаказа, с использованием народно-общественного финансирования издательского проекта в пользу поддержки определенного автора. Данная модель позволяет снизить финансовые риски издательства, проводить рекламные мероприятия по продвижению автора (авторов);

- self-publishing (перевод с англ. – самопубликация). Одна из самых спорных и достаточно перспективных моделей публикаций независимых авторов. Такая платформа способна подсказать крупным издательствам новых перспективных авторов, чем большим количеством друзей и знакомых обладает самоиздающийся автор, тем выше число просмотров его книги [2].

Таким образом, представленные бизнес-модели являют собой новую реальность массового обмена информацией, ее комментирование, продвижение и в итоге приобретение произведенных издательских контентов.

Издательства должны оставаться создателями контента, а возможности распространения готового продукта зависят от влечения времени. До наступления эры компьютерных технологий издания на бумаге требовали совершенствования в техническом и художественно-графическом исполнении, а электронные виды предоставления контента, интерфейс, печать книг по требованию сегодня требуют интеллектуального подхода. Интернет-технологии будут и дальше стремительно развиваться, но и традиционная печать всегда будет востребована нашими читателями.

Источники:

1. Захарова М.В., Доброскок Н.Е. Инновационные подходы к формированию издательского репертуара в условиях информатизации. Международный научный журнал «Символ науки». – №10-3/2016. – С.75-77

2. Касьяненко А. Информационно-аналитический журнал «Университетская книга». 21.03.2017. [Электронный ресурс]. - Электрон. дан. - Режим доступа: <http://www.unkniga.ru/>
3. Книжный рынок России. Состояние, тенденции и перспективы развития. Отраслевой доклад/Под.общ. Ред.В.В.Григорьева. – М.: Федеральное агентство по печати и массовым коммуникациям, 2016
4. Пайпе С. Проектный менеджмент. Дело и сервис.– 2005. – 192 с.

И.А. Сушкова

заведующая кафедрой гражданского права и процесса, к.ю.н.,
Кубанский социально-экономический институт

ПОНЯТИЕ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ТОРГОВ КАК СПОСОБА ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРОВ

Аннотация. В настоящей статье проанализировано понятие торгов как одной из форм заключения гражданско-правового договора. Особое внимание уделено истории и эволюции правовой природы торгов. Освещены вопросы многофункциональности торгов и их целевое назначение в праве.

Annotation. In this article, the concept of trades as one of the forms of concluding a civil law contract is analyzed. Particular attention is paid to the history and evolution of the legal nature of trades. Questions of multifunctional tendering and their purpose in law are discussed.

Ключевые слова: заключение договора, торги, организация торгов.

Key words: contract conclusion, bidding, bidding organization.

Гражданский кодекс РФ (далее – ГК РФ) [1] не дает определения торгам. При этом на практике торги, как правило, - это форма торговли, при которой покупатель объявляет конкурс для продавцов с определенными технико-экономическими характеристиками.

В учебной литературе под торгами понимается один из способов заключения договоров, сущность которого состоит в том, что договор заключается организатором торгов с лицом, выигравшим торги [2].

Данное определение, несмотря на его внешнюю краткость, очень ярко подчеркивает целевое назначение торгов – направленность на заключение гражданско-правовых договоров. Однако данное определение не лишено и недостатков, связанных с некоторым сокрытием содержательной стороны понятия торгов.

В связи с этим более удачным является следующее понятие: торги – это способ заключения договора, имеющий в своей основе конкуренцию между субъектами гражданско-правовых отношений на право быть стороной договора.

Наряду с данной, основной природой торгов как способа заключения договора, существует ряд других дополнительных отличительных черт, также характеризующих торги как категорию и позволяющих оттенить отдельные ее стороны.

Прежде всего, следует отметить, что с качественной стороны торги представляют собой совокупность определенных элементов, упорядоченное взаимодействие которых позволяет достичь такой социально значимой цели, как установление договорной связи между участниками гражданско-правовых отношений. Поэтому более точно под торгами в означенном аспекте следует понимать не только способ, но и механизм заключения договора. Существенным аргументом в пользу такого вывода в первую очередь взаимодействия различных составляющих торги элементов позволяет правильно уяснить правовую природу торгов выступает то обстоятельство, что именно выявление порядка [3].

Вместе с тем, этимологически термин «торги» своим появлением на свет обязан глаголу «торговаться», то есть торгам внутренне присуще и constitutive

начало. Данное начало приводит к тому, что в одном из аспектов торги представляют собой и саму процедуру выявления победителя.

Кроме того, нельзя забывать и о том, что торги – это гражданско-правовой институт, включающий совокупность правовых норм, регулирующих соответствующий вид общественных отношений.

Таким образом, торги понимаются сразу в трех качествах, а именно: как механизм заключения договора; как процедура выявления победителя; как гражданско-правовой институт.

В научной литературе правовой природе торгов посвящено немало работ. Так, например, К. П. Победоносцев видел сущность торгога в удержании решительной воли: «Самая сущность публичного торгога состоит в этом удержании. Здесь от лица правительства или от частного лица делается публичное предложение вступить в договор об известном предмете с тем, кто даст больше (продажа) или кто возьмет меньше (торги на работу, поставку и пр.). Таким образом, предлагающий обязывается не пред известным лицом, а пред тем, кто даст больше или возьмет меньше» [4].

М. И. Брагинский указывает, что «в основе представлений о торгах как особой правовой конструкции лежит идея состязательности. Состязательность в торгах направлена на достижение результата, притом оптимального. Соответственно и победителем (выигравшим) признается тот, кто представляет лучший результат по сравнению с предложенными остальными участниками» [5].

В учебнике Гражданского права под редакцией А.П.Сергеева и Ю.К.Толстого сформулировано понятие торгов, как одного из способов заключения договоров, сущность которого состоит в том, что договор заключается организатором торгов с лицом, выигравшим торги. Тем не менее, организатор торгов не всегда является стороной договора, на право заключения которого проводились торги [6].

В.В.Балакин указывает: «Торги являются одним из видов юридических фактов, имеющих цель – последующее заключение гражданско-правового договора и являющихся предпосылкой для этого» [7]. Аналогичное определение сформулировано Ю.С.Турсуновой: «Собственно, торги – особый правовой феномен, который лежит в плоскости оснований возникновения гражданского правоотношения, по своей структуре представляющий собой особый вид юридических фактов, включающий в себя объявление о проведении торгов и фиксацию результатов торгов» [8].

Толковый словарь русского языка определяет понятие «торги» через понятие «состязание», а именно: «торги – это состязание на условия, более выгодные для заказчика» [9].

Интересное соотношение приводит Н.И.Толстых, отождествляя понятия «соревнования» и «конкурс»: «...конкурсный механизм реализовывался в двух формах: в виде торгов, то есть аукционов, и в виде соревнований, то есть конкурсов. Различие между торгогами и соревнованиями заключалось в предмете конкурсной процедуры. Предметом торгога назначалась условная цена. Победителем соревнований признавался участник, предложивший условия, наиболее соответствующие целям соревнования» [10].

Другими авторами подчеркивается содержательный аспект торгов. Так, в учебнике «Организация и проведение подрядных торгов на объекты и услуги в строительстве и городском хозяйстве» под общей редакцией В.А.Яковлева торги рассматриваются как особый механизм совершения договора: «С точки зрения организации и техники торги представляют собой одну из разновидностей совершения сделки с использованием механизма предложения и акцепта. Если двусторонние сделки в основном и состоят из этих двух этапов, то практика проведения

торгов включает по крайней мере четыре этапа, на каждом из которых происходит составление и подписание соответствующих документов. На первом этапе заказчик уведомляет претендентов о своем намерении вступить в сделку. При этом составляется документ, именуемый «Приглашение к торгам», и разрабатывается тендерная документация, состоящая из технической и коммерческой части. На следующем этапе претенденты направляют заказчику свои предложения, именуемые офертой. Третий этап – определение победителя торгов, оформленное протоколом конкурсной комиссии или тендерного комитета, который не является актом юридического скрепления сделки. Заключительный этап в случае успешного проведения окончательных переговоров с победителем торгов завершается подписанием контракта»[11].

Г.А.Суходольский определяет торги как «способ заключения договора на поставку товаров (выполнение работ, оказание услуг), при котором организатор торгов заранее определяет условия проведения, основные условия будущего договора, критерии и процедуры подачи предложений (конкурсных заявок) и выбора победителя (победителей), а затем, из числа подавших предложение (конкурсную заявку) выбирает победителя (победителей), который предложил лучшие условия и при этом оформил и подал предложение (конкурсную заявку) в соответствии с установленными процедурами и отвечает предъявленным требованиям» [6]. Однако данное определение слишком узкое, поскольку посредством проведения торгов могут заключаться не только договоры поставки (выполнения работ и оказания услуг), но и иные договоры, например договоры купли-продажи при реализации имущества с публичных торгов.

В.Груздев считает, что понятие торгов «многоаспектно, в связи с чем возникает необходимость выявления всех его значений»[12]. Ученый предлагает под торгами понимать также гражданско-правовой институт, включающий совокупность правовых норм, регулирующих соответствующий вид общественных отношений. С качественной стороны, по мнению В.Груздева, торги представляют собой совокупность определенных элементов, упорядоченное взаимодействие которых позволяет достичь такой социально-значимой цели как установление договорной связи между участниками гражданско-правовых отношений. В данном аспекте более точно под торгами следует понимать не столько способ, сколько механизм совершения договора.

Следует согласиться с этой точкой зрения, поскольку рассмотрение торгов как механизма заключения договора имеет важное значения для уяснения их правовой природы.

В книге «Конкурсные торги на закупку продукции для государственных нужд» авторы – экономисты Н.В.Нестерович и В.И.Смирнов используют понятие «конкурсные торги», под которыми понимают способ выдачи заказов на поставку товаров, закупки услуг или выдачу подрядов на производство определенных работ по заранее объявленным в специальном документе условиям, предполагающим привлечение к определенному сроку на принципах состязания предложений от нескольких участников торгов с целью обеспечения наиболее выгодных условий сделки для их организатора[13].

Анализируя вышеприведенные определения сущности торгов следует отметить, что во всех них ярко подчеркивается целевое назначение торгов – направленность на заключение договора.

В современном российском гражданском законодательстве категория торгов как механизма заключения договора впервые была закреплена в части первой ГК РФ.

Согласно п.1 ст.447 Гражданского кодекса РФ, договор, если иное не вытекает из его существа, может быть заключен путем проведения торгов, при этом

сам договор заключается с лицом, выигравшим торги. То есть уже изначально законодатель определил четкие границы использования механизма торгов.

В качестве инициатора (или организатора) торгов может выступать собственник вещи или обладатель имущественного права либо специализированная организация (п.2 ст.447 ГК РФ). Законодатель предусмотрел и случаи обязательного заключения договоров на торгах (п.3 ст.447 ГК РФ). К ним следует отнести, прежде всего, случаи заключения договоров по выполнению (оказанию) работ (услуг) для государственных нужд или муниципальных нужд.

С принятием части второй ГК РФ в 1996 году торги получили свое дальнейшее развитие, когда им было отведено еще и значение самостоятельного вида обязательства в рамках главы 57 (ст.1057-1061), посвященной публичному конкурсу. Согласно ст.1057 Гражданского кодекса РФ, лицо, объявившее публично о выплате денежного вознаграждения или выдаче иной награды (о выплате награды) за лучшее выполнение работы или достижение иных результатов (публичный конкурс), должно выплатить (выдать) обусловленную награду тому, кто в соответствии с условиями проведения конкурса признан его победителем. При этом публичный конкурс должен быть направлен на достижение каких-либо общественно полезных целей. То, что законодатель связывает существование публичного конкурса в составе главы 57 ГК РФ с нормами о торгах в целом, свидетельствует и прямая отсылка в пункте 5 ст.1057 Гражданского кодекса РФ, в соответствии с которой к публичному конкурсу, содержащему обязательство заключить с победителем конкурса договор, правила, предусмотренные главой 57 Гражданского кодекса РФ, применяются постольку, поскольку статьями 447-449 Гражданского кодекса РФ не предусмотрено иное.

ГК РФ дает основания для вывода о многообразном функциональном назначении торгов, что находит свое отражение в различных нормах самого кодекса. Категория торгов используется законодателем при регулировании:

- процедуры ликвидации юридического лица согласно ст.63 ГК РФ. Если имеющиеся у ликвидируемого юридического лица (кроме учреждений) денежные средства недостаточны для удовлетворения требований кредиторов, ликвидационная комиссия осуществляет продажу имущества юридического лица с публичных торгов в порядке, установленном для исполнения судебных решений;

- обеспечительных мер в рамках залоговых правоотношений. Здесь можно отметить регулирование заложенного имущества, на которое в соответствии со ст.349 ГК РФ обращено взыскание, производится путем продажи с публичных торгов в порядке, установленном процессуальным законодательством;

- порядка заключения специальных контрактов с участием государства. В качестве примера здесь можно назвать порядок заключения договора на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд.

По своей природе торги имеют и особые ограничения по области своего применения. Как отмечает В.В.Долинская [5], торги не совместимы с заключением договоров, носящих личный, доверительный характер. Такая позиция обоснована, так как заключение договора на торгах предполагает степень неопределенности состава участников, хотя эти участники при этом и известны до самой процедуры проведения торгов. Кроме того, специфика отношений, складывающихся вокруг процедуры торгов не предусматривает ее использование в отношении безвозмездных сделок (дарение, безвозмездное оказание услуги т.п.), так как сам характер торгов предполагает их возмездный характер для всех участников складывающихся договорных отношений.

Итак, подытоживая сказанное, отметим, что в действующем гражданском законодательстве российский законодатель не дал определения торгам, однако установил нормы о торгах как о целостном правовом образовании. Прежде всего,

законом определены два основных значения торгов. Торги – это самостоятельный способ заключения гражданско-правового договора. При этом одновременно торги представляют собой самостоятельный вид гражданско-правового обязательства в рамках норм о публичном конкурсе. То есть, можно говорить о двойкой правовой природе самих торгов, или же о двойном правовом значении данного правового подразделения гражданского права.

На основании проанализированных положений можно дать следующее определение торгам: торги – это состязательное мероприятие, проводимое в целях определения будущего контрагента в соответствии со следующими критериями: лучшие условия исполнения договора и способность должным образом осуществлять определенную деятельность.

Источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации: Часть первая, вторая, третья и четвертая. М., 2017.
2. Агаркова М.М., Генкина Д.М. Гражданское право. М., 1944. Т. 1.
3. Суменков С.Ю., Гук П.А. Правовые исключения и их реализация в судебной деятельности //Журнал российского права, № 8, август 2006 г.
4. Мейер Д.И. Русское гражданское право: В 2-х ч.: По исправленному и дополненному 8-му изд. 1902 г. М., 1997. Ч. 2. С. 200-201.
5. Монография М.И. Брагинского, В.В. Витрянского "Договорное право. Общие положения" (Книга 1) - М.: Издательство "Статут", 2012.
6. Сергеева А.П. Толстой Ю.К. Гражданское право. Ч. 1. М.: Проспект, 2015.
7. Подколзин В.Е. Договорная ответственность в предпринимательских отношениях //Законодательство и экономика, № 3, март 2006 г.
8. Романец Ю.В. Система договоров в гражданском праве России. М.: "Юристъ", 2001 г.
9. Даль В. Толковый словарь живого великорусского языка. Т. I. М., 1955.
10. Яковлев В.Ф. Гражданско-правовое регулирование имущественных отношений. Свердловск, 1972. С. 9.
11. Покровский И.А. Основные проблемы гражданского права (по изданию 1917 г.). М., 1998 (гл. XV)
12. Тарасенко Ю.А. Злоупотребление правом: теория проблемы с точки зрения применения в арбитражном процессе //Вестник Федерального Арбитражного суда Западно-Сибирского округа, № 4, май-июнь 2004 г.
13. Нестерович Н.В., Смирнов В.И. Конкурсные торги на закупку продукции для государственных нужд. М., 2007.
14. Орловский П.Е, Корнеева С.М. Гражданское право, Т. 1. М., 1969.

О.З. Тлиап

преподаватель кафедры гражданского права и процесса,
Кубанский социально-экономический институт

**АКТУАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО
КАДАСТРОВОГО УЧЕТА НЕДВИЖИМОСТИ И РЕГИСТРАЦИИ ПРАВ
НА НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО И СДЕЛОК С НИМ**

Аннотация. Настоящая статья посвящена изменениям в сфере государственного кадастрового учета недвижимости и регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним, которые возникли с 1 января 2017 года в связи с принятием Федерального закона от 13 июля 2015 № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости». Обозначены причины принятия данного закона, а также приведен сравнительный анализ Федерального закона от 13 июля 2015 № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» с Федеральным законом от 21 июля 1997 № 122-ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» и Федеральным законом от 24 июля 2007 № 221-ФЗ

«О государственном кадастре недвижимости». В ходе сравнительного анализа рассмотрены изменения, которые наступили с 1 января 2017 года.

Annotation. Article is devoted to changes in the sphere of the state cadastral accounting of real estate and registration of the rights for real estate and transactions with it which will arise since January 1, 2017 in connection with adoption of the Federal law of July 13, 2015 No. 218-FZ "About the state registration of real estate". The reasons of adoption of this law are designated, and also the comparative analysis of the Federal law of July 13, 2015 No. 218-FZ "About the state registration of real estate" with the Federal law of July 21, 1997 No. 122-FZ "About the state registration of the rights for real estate and transactions with it" and the Federal law of July 24, 2007 No. 221-FZ "About the State Immovable Property Cadastre" is provided. During the comparative analysis changes which will come since January 1, 2017 are designated.

Ключевые слова: федеральный закон, государственная регистрация недвижимости, государственный кадастр недвижимости, регистрация прав на недвижимое имущество и сделок с ним, недвижимое имущество, купля, продажа, Россия, РФ.

Kei words: federal law, state registration of real estate, State Immovable Property Cadastre, registration of the rights for real estate and transactions with it, real estate, purchase, sale, Russia, Russian Federation.

1 января 2017 года вступил в силу Федеральный закон от 13 июля 2015 №218-ФЗ "О государственной регистрации недвижимости", который полностью изменил сферу государственного кадастрового учета недвижимости и регистрации прав и сделок с недвижимым имуществом.

Причиной принятия данного закона стало двойное правовое регулирование учетно-регистрационной сферы недвижимости, сложная процедура регистрации недвижимости, необходимость заявителя для постановки недвижимости на государственный кадастровый учет и регистрации прав на недвижимое имущество обращаться в государственный орган, расположенный исключительно по месту нахождения недвижимого имущества, хранение сведений, составляющих данные реестров, в бумажном виде, что зачастую приводило к утрате или искажению сведений, отсутствие четкой ответственности регистрирующего органа.

Все это привело к необходимости принятия нового закона, который позволил упростить процедуру регистрации недвижимости и постановки ее на государственный кадастровый учет, уменьшил затраты заявителя, создал единый электронный информационный реестр в сфере недвижимости, объединяющий Единый государственный реестр на недвижимое имущество и сделок с ним и Государственный кадастр недвижимости.

В этой связи перед законодателем была поставлена задача – разработать новый закон, цель которого – повысить качество оказания государственных услуг в сфере государственного кадастрового учёта недвижимости и регистрации прав на недвижимое имущество путем создания единого информационного электронного реестра, содержащего описание объектов недвижимости и сведения о правах на них.

Для достижения вышеуказанной цели 3 сентября 2014 года Министерством экономического развития Российской Федерации был внесен в Государственную Думу законопроект Федерального закона «О государственной регистрации недвижимости» для создания на всей территории Российской Федерации Единого государственного реестра недвижимости (далее также – «ЕГРН»), объединяющего Единый государственный реестр на недвижимое имущество и сделок с ним (далее также – «ЕГРП») и Государственный кадастр недвижимости (далее также – «ГКН» / «кадастр недвижимости») в единый информационный электронный реестр недвижимости.

Законопроект был рассмотрен Государственной Думой Российской Федерации и был принят Федеральным Собранием Российской Федерации Федеральным законом от 13.07.2015 N 218-ФЗ "О государственной регистрации недвижимости" (далее также – «Закон о регистрации недвижимости»).

Согласно Закону о регистрации недвижимости его основными задачи были:

- создание единого электронного информационного ресурса - ЕГРН, объединяющего ЕГРП и ГКН;
- внедрение единой учётно-регистрационной процедуры в отношении объектов недвижимости;
- экстерриториальность предоставления заявителями документов, то есть возможность подачи их в любой офис независимо от местонахождения недвижимости;
- осуществление учётно-регистрационных процедур, а также внесение большей части сведений в Единый государственный реестр недвижимости в порядке межведомственного взаимодействия между органами власти и органами регистрации прав на недвижимость без участия заявителя;
- повышение ответственности работников учётно-регистрационной системы, в том числе за внесение недостоверных сведений;
- сокращение сроков проведения учётно-регистрационных процедур за счёт их оптимизации;
- установление порядка компенсации за утрату права собственности на жильё, зарегистрированного в Едином государственном реестре недвижимости. Решения данных задач закреплены в положениях Закона о регистрации недвижимости.

Как именно вышеперечисленные задачи были достигнуты? Что изменилось с 1 января 2017 года в сфере государственного кадастрового учета недвижимости и государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним?

Для ответа на эти вопросы в настоящей статье приведен сравнительный анализ Федерального закона от 13.07.2015 N 218-ФЗ "О государственной регистрации недвижимости" с Федеральным законом от 21.07.1997 N 122-ФЗ (ред. от 13.07.2015) "О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним" (далее также – Закон о госрегистрации») и Федеральным законом от 24.07.2007 N 221-ФЗ (ред. от 13.07.2015) "О государственном кадастре недвижимости" (далее также – «Закон о кадастре недвижимости»).

В настоящей статье будут раскрыты наиболее важные изменения в сфере постановки недвижимости на государственный кадастровый учет и регистрации прав на недвижимость, которые возникли с 1 января 2017 года.

Итак, что изменилось?

Во-первых, создан единый электронный информационный ресурс в сфере недвижимости – Единый государственный реестр недвижимости, объединяющий Государственный кадастр недвижимости и Единый государственный реестр прав на недвижимое имущество и сделок с ним. ЕГРН ведется в электронном виде. Исключение составляют реестровые дела. В них на бумажном носителе хранятся оформленные в простой письменной форме и представленные в бумажном виде заявления, а также документы, оригиналы которых отсутствуют в других органах государственной власти, органах местного самоуправления и архивах.

До принятия закона кадастр недвижимости и ЕГРП велись на электронных и бумажных носителях, причем последние имели приоритет.

Во-вторых, Согласно Закону о регистрации недвижимости кадастровый учет недвижимости и регистрация права на объект недвижимости, проводится Федеральной службой государственной регистрации, кадастра и картографии и ее

территориальными органами, при этом заявитель может обратиться в любой территориальный орган Росреестра или любой многофункциональный центр в независимости от места нахождения недвижимого имущества.

Данное положение закреплено в п.2 ст. 18 Закона о регистрации недвижимости, заявление о государственном кадастровом учете и (или) государственной регистрации прав и прилагаемые к нему документы в форме документов на бумажном носителе посредством личного обращения представляются независимо от места нахождения объекта недвижимости в подразделение органа регистрации прав или многофункциональный центр согласно перечню подразделений органа регистрации прав и многофункциональных центров, который опубликован на официальном сайте [4].

Таким образом, если у лица, который живёт в Сызрани, возникло право наследования в Хабаровске на долю в квартире, ему не придется лететь в Хабаровск, чтобы обратиться с соответствующим заявлением в Росреестр, находящийся по месту нахождения квартиры. Лицо может обратиться с заявлением на регистрацию права в территориальный орган Росреестра или многофункциональный центр, расположенный как в своем городе, так и в любом другом, также документы можно направить почтой.

Данное положение говорит о наличии принципа экстерриториальности, который упрощает заявителю подачу документов и сокращает его расходы на авиа, ж/д билеты и иные расходы, связанные с обращением заявителя в государственный орган.

В-третьих, до принятия Закона кадастровый учет и регистрация прав на недвижимое имущество и сделок с ним осуществлялось отдельно, в различных государственных органах, что значительно усложняло процедуру регистрации недвижимого имущества и откладывало момент, например, приобретения недвижимого имущества в собственность.

Так, ранее для того, чтобы оформить право собственности на построенный Вами дом, Вам сначала необходимо было обратиться в кадастровую палату для постановки дома на государственный кадастровый учет и только после того, как соответствующие сведения будут внесены в ГКН, Вы могли обратиться в территориальный орган Росреестра с целью регистрации права собственности на дом. Вся процедура занимала не менее 20 дней.

С 2017 года, согласно ст. 3 Закона о регистрации недвижимости, государственный кадастровый учет и регистрация прав на недвижимое имущество с ним осуществляется только одним государственным органом. Поскольку только один государственный орган исполнительной власти наделен полномочием осуществлять кадастровый учет и совершать регистрационные действия с недвижимостью, то логично производить указанные действия одновременно. Именно так законодатель и поступил, закрепив в п.3 ст. 14 Закона регистрации недвижимости одновременную постановку недвижимости на государственный кадастровый учет и государственную регистрацию прав на недвижимое имущество и сделок с ним. Однако следует отметить, что не во всех случаях возможна одновременная регистрация прав на недвижимое имущество и постановка недвижимости на государственный кадастровый учет, исключения составляют случаи, указанные в п. 4 и 5 ст. 14 Закона о регистрации недвижимости.

В-четвертых, согласно ст. 16 Закона регистрации недвижимости, сокращены сроки постановки недвижимости на государственный кадастровый учет и регистрации прав и сделок с недвижимостью.

Так, при подаче документов в Росреестр и его территориальные органы срок для постановки недвижимости на государственный кадастровый учет составляет теперь 5 рабочих дней; для государственной регистрации прав – 7 рабо-

чих дней, а в случае одновременного проведения учета и госрегистрации составит 10 рабочих дней.

Если документы представлены через многофункциональный центр, то сроки проведения кадастрового учета и госрегистрации прав увеличиваются на два рабочих дня.

До принятия Закона государственный кадастровый учет проводился в течение 10 рабочих дней, согласно п.1 ст. 17 Закона о кадастре недвижимости, и в течение 10 рабочих дней, согласно п. 3 ст. 13 Закона о госрегистрации, проводилась регистрация прав на недвижимое имущество.

Таким образом, законодатель минимизировал сроки постановки недвижимости на государственный кадастровый учет и регистрацию прав на недвижимое имущество, что значительно облегчило и сократило учетно-регистрационную процедуру недвижимости.

Согласно новому закону о регистрации недвижимости датой государственной регистрации прав является дата внесения в Единый государственный реестр недвижимости записи о соответствующем праве, об ограничении права или обременении объекта недвижимости.

В-пятых, другим новшеством Закона регистрации недвижимости стала отмена выдачи свидетельства о государственной регистрации прав.

Так, до принятия Закона, согласно ст. 14 Закона о госрегистрации, проведенная государственная регистрация возникновения и перехода прав на недвижимое имущество удостоверялось по выбору правообладателя свидетельством о государственной регистрации прав или выпиской из Единого государственного реестра прав [3]. В 2017 году, согласно ст. 28 Закона регистрации недвижимости, государственный кадастровый учет, государственная регистрация возникновения или перехода прав на недвижимое имущество удостоверяется выпиской из Единого государственного реестра недвижимости. Свидетельство о государственной регистрации прав не выдается, Закон регистрации недвижимости отменяет его.

В-шестых, ст. 13 и 32 Закона регистрации недвижимости, предусмотрено межведомственное информационное взаимодействие органов государственной власти. Из указанных статей следует, что органы государственной власти и органы местного самоуправления, а также судебные органы, нотариусы обязаны направлять необходимые для учета и госрегистрации документы в порядке, предусмотренном ст. 32 Закона регистрации недвижимости.

При поступлении документов (содержащихся в них сведений) в порядке межведомственного взаимодействия Росреестр вносит на их основании сведения в ЕГРН (за исключением случаев, когда их внести невозможно) и уведомляет правообладателя о внесении.

Данное межведомственное информационное взаимодействие позволяет упростить учетно-регистрационную процедуру недвижимого имущества.

В-седьмых, статья 66 Закона регистрации недвижимости установлены основания возникновения ответственности Росреестра и его территориальных органов ввиду ненадлежащего исполнения государственным органом своих обязанностей, связанных с государственным кадастровым учетом недвижимости и государственной регистрацией прав, а статье 67 Закона о регистрации недвижимости предусматривает основания возникновения ответственности у государственного регистратора.

Так, раньше государственный регистратор прав не нес ответственность за несоответствие сведений, внесенных им в Единый государственный реестр недвижимости. До принятия Закона ответственность между органом, осуществляющим государственную регистрацию прав на недвижимое имущество и государственным регистратором не было разграничений, а в Законе о кадастре недвижи-

мости была указана только бланкетная норма, отсылающая к Федеральному закону от 27 июля 2010 № 210-ФЗ "Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг". Специальной нормы, регулирующей ответственность государственного органа, осуществляющего государственный кадастровый учет недвижимости, не было предусмотрено.

Таким образом, новый закон в сфере регистрации недвижимости, вступивший в силу с 1 января 2017 года, предусматривает четкие основания возникновения ответственности, регламентированный порядок возмещения убытков органами государственной власти, органами местного самоуправления и иными лицами, наделенными полномочиями осуществлять государственный кадастровый учет недвижимости, государственную регистрацию прав и сделок с недвижимым имуществом.

В заключение настоящей статьи хотелось бы сказать, что Федеральный закон от 13 июля 2015 № 218-ФЗ "О государственной регистрации недвижимости" внес кардинальные изменения в сферу постановки недвижимости на государственный кадастровый учет и регистрации прав на недвижимое имущество, предполагаем, что указанный закон станет началом эволюции в сфере государственного кадастрового учета и регистрации прав на недвижимое имущество. Мы уверены, что благодаря вышеуказанным нововведениям, которые внедрил данный закон учетно-регистрационная процедура должна стать проще, понятнее, яснее, а затраты и время заявителей будут максимально минимизированы.

Источники:

1. Конституция Российской Федерации // СПС «КонсультантПлюс», 2015.
2. Федеральный закон от 21 июля 1997 № 122-ФЗ "О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним" // СПС «КонсультантПлюс», 2015.
3. Федеральный закон от 24 июля 2007 № 221-ФЗ "О государственном кадастре недвижимости" // СПС «КонсультантПлюс», 2015.
4. Федеральный закон от 13 июля 2015 № 218-ФЗ "О государственной регистрации недвижимости" // СПС «КонсультантПлюс», 2015.

В.В. Харламова

студентка факультета предпринимательства, сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт

С.А. Ольшанская

доцент кафедры сервиса и туризма, к.психол.н.,
Кубанский социально-экономический институт

ОСОБЕННОСТИ ЭТИКЕТА В СФЕРЕ ОБСЛУЖИВАНИЯ ИЛИ КАК ВСТРЕТИТЬ ГОСТЯ, ЧТОБЫ ОН ВЕРНУЛСЯ

Аннотация. В данной статье была рассмотрена одна из самых актуальных тем на сегодняшний день. Предоставление качественно и этичного обслуживания в предприятиях общественного питания является главной задачей руководителей и персонала. Однако, не знание работниками элементарных норм этикета и некорректно разработанные требования обслуживания усложняют эту задачу. В статье были представлены некоторые из этих требований, а также был проведен анализ мнения гостей о них.

Annotation. In this article was considered one of the most actual themes to date. Grant qualitatively and ethic service in the enterprises of public food consumption is the main task of leaders and personnel. However, not knowledge by the workers of elementary norms of etiquette and the uncorrectly worked out requirements of service complicate this task. In the article were presented some of these requirements, and also the analysis of opinion of guests was conducted about them.

Ключевые слова: этикет, качественное обслуживание, ненавязчивый сервис, чек-бек, встреча гостей.

Key words: etiquette, quality service, unobtrusive service, чек-бек, meeting

Во время развивающейся индустрии обслуживания и широком спектре предоставляемых услуг, предпринимателям в сфере обслуживания все сложнее привлекать к себе гостей, а главное делать их постоянными посетителями. Конкуренция в сфере общественного питания ставит высокие планки, и не все могут им соответствовать, но даже этого может быть недостаточно.

В 13-15 века привлечь клиентов было сравнительно простым делом. Достаточно было открыть небольшую таверну или постоялый двор где за приемлемую плату путник мог поесть и переночевать. Отсутствие конкурентной среды только упрощало процесс привлечение посетителей. Сейчас же, предприятий общественного питания стало огромное количество, конкуренция в этой сфере необычайно велика. Этот фактор повлиял на то, что благодаря большому выбору ассортимента услуг люди стали более разборчивы в своих предпочтениях и вкусовых наклонностях.

Актуальность данной темы состоит в том, что знание этикета всегда поможет расположить к себе человека, а вежливый персонал и эстетика в интерьере оставит хорошие воспоминания, но не все знают, и что не мало важно, не все следуют нормам и правилам этикета. Поэтому представленные в этой статье основы этикета обслуживающего персонала и самые встречаемые проблемы в этой сфере деятельности помогут людям, работающим или начинающим свой бизнес в обслуживании не делать грубых ошибок и привлекать людей к своему заведению.

Несмотря на то, что с момента появления первых постоялых дворов прошло несколько веков, одна вещь осталась неизменной. Владелец заведения и его персонал должны ждать не клиентов, а гостей! И относиться к ним как к желанным людям в своем доме, а не как к носителям прибыли. Только так можно привлечь людей и завоевать их расположение. Только так к вам захотят вернуться еще раз.

Целью статьи является найти «золотую середину» ненавязчивого, но с этической стороны, конструктивного сервиса. В этом поможет рассмотрение нескольких задач таких, как:

- рассмотреть и понять, как нужно встречать гостя, чтобы не пугать его, но ни в коем случае, не высказать неуважения;
- понять принципы чек-бека и как не стать навязчивым официантом;
- как сочетать в своем заведении эстетику интерьера и хороший сервис, чтобы гость чувствовал себя как дома.

В работе обслуживающего персонала манеры играют первостепенную роль, они - показатель внешней и внутренней культуры работника. Красота движений рук, походки, умение держаться перед посетителями, вести себя в конфликтной ситуации это и есть проявление хороших манер. Общепринятые манеры, в том числе в сфере обслуживания, проявляются непроизвольно. Хорошие манеры не возникают у человека сами по себе, их надо воспитывать. Успех этого воспитания зависит от внутренней пластичности человека, его дара приспособляться к самым неожиданным изменениям обстановки, к новым условиям. Здесь большую роль играют и особенности психики человека, его характера, темперамента, склонностей и антипатий. Благодаря своей гибкости человек может выработать в себе такие качества, как дисциплинированность, трудолюбие, воля, терпение, наблюдательность, составляющие фундамент поведения человека.

Для прояснения поставленной задачи была разработана анкета-опросник, первый вопрос которой содержит данные о том, как часто люди разных возрастов и социальных классов посещают места общественного питания. С этим вопросом

напрямую согласуется второй, какое значение гость придает качеству обслуживания.

После анализа этих двух вопросов было установлено, что 35% опрошенных гостей посещают кафе и рестораны часто для быстрого и вкусного обеда. Для них актуальны предложения бизнес ланча, а вот качество обслуживания не является актуальным. 40%- посещают предприятия общественного питания часто, когда совершают покупки в торговых центрах или гуляют по городу, и им как раз более важны такие качества сервиса, как этичность, вежливость и профессионализм. И 25% гостей сказали, что посещают такие места очень редко и расположены к тем заведениям, где им предоставляют услуги квалифицированные официанты, которые помогают сделать им выбор и определить их предпочтения для последующего удовлетворения их потребностей.

Третий и четвертый вопрос заключались в том, как относятся гости к наличию хостеса и к приветствиям официантов из разных точек заведения, так как в изучаемом заведении существует правило приветствия гостя даже из отдаленных и плохо просматриваемых рабочих зон.

Само понятие хостеса подразумевает человека, который встречает гостей при входе в ресторан или кафе и помогает освоиться.

Из ответов было установлено, что большинству нравится наличие хостеса, но редкому меньшинству доставляет неудобства, когда их усаживают на обеденное место, ведь они, возможно, хотели сесть за другой столик. А вот к приветствиям официантов, которые находятся вне зрительного контакта с гостем, опрошенные не смогли дать точный ответ. С одной стороны, по их мнению, эти приветствия показывают, что их ждут и рады видеть, с другой, иногда это вводит в некое замешательство гостей, которые уже сидят или многократно проходили через зал заведения в зону магазинов.

По мнению автора книги Медлика С. «Гостиничный бизнес: учебник для вузов» первым шагом в обслуживании является знание того, чего ожидает гость и какая критическая ситуация может возникнуть в процессе обслуживания. Решение этих задач во многом зависит от подготовки новых кадров, их компетенции. Те, кто приходит сегодня в сферу общественного питания, должны быть всесторонне образованными людьми. В круг их познаний входят сведения не только в области кулинарии, товароведения пищевых продуктов, но и психологии человеческих отношений. Как бы совершенна ни была современная техника, которой пользуются работники общественного питания, какие бы новые технологии ни применялись на производстве, они могут не дать должного эффекта без умения работников устанавливать психологические контакт друг с другом и с окружающими их людьми, прежде всего - потребителями их продукции [2].

В пятом вопросе анкеты содержатся данные о том, как относятся гости к чек-беку и в какой момент он, по их мнению, более приемлем. Из результатов опроса следует, что чек-бек более уместен в конце при расчете. Однако в случае, если это постоянный гость, который пробует блюдо впервые, уместно спросить его мнение о нем после того как гость его попробовал.

Большое значение имеют мимика и выражение лица, на котором должны быть только радушие и приветливость. Специфика труда работника сферы обслуживания требует, чтобы его лицо всегда было привлекательным, а мимика свободной, раскованной. Не следует напрягать лицо при реакции на действия потребителя, напротив, лицевые мышцы должны быть расслаблены. Потребителю неприятно видеть официанта с напряженным выражением лица, изумленно поднятыми бровями, подчеркнутым выражением недоумения. Когда о человеке говорят, что «на его лице все написано», то в данном случае «написана» должна быть доброжелательность, но никак не безразличие, не презрение к окружающим или,

наоборот, угодничество.

Современный стиль поведения официанта характеризуется сдержанностью и в то же время естественностью, непринужденностью. «Манеры создают человека» гласит старинная пословица. Это значит, что по манерам судят и о внутреннем содержании человека. Неряшливый официант производит неприятное впечатление, он даже может испортить общее впечатление от посещения ресторана или кафе. Ноли форменная одежда не в порядке, это расценивается не просто как небрежность, но неуважение к окружающим. Неопрятность в одежде несовместима с профессиональными функциями. Высокая культура обслуживания и эстетичный внешний вид неразделимы.

Потапова И.И. автор книги «Организация обслуживания гостей в процессе проживания» считает, что сотруднику контактной зоны важно обладать умением входить в контакт с потребителем, способностью ненавязчиво выяснить его запросы и предложить нужную услугу [4].

После анализа статистических данных анкеты- опросника можно сделать следующие выводы:

— Большинству посетителей мест общественного питания важен качественный сервис и высококвалифицированный персонал, который знает свои обязанности и выполняет их, согласуясь с нормами этикета.

— Приветствие и помощь уместна лишь со стороны персонала, который находится в контактной зоне с гостем и имеет с ним зрительный контакт.

— Навязчивый сервис и чрезмерное навязывание своих услуг не только не привлекают, но и наоборот, отталкивают посетителей.

Из учебного пособия «Прием, размещение и выписка гостей» Ёхиной М. А. следует, что в сервисной деятельности немалое значение приобретают психологические особенности процесса обслуживания клиентов. В этом направлении руководители и работники предприятия общественного питания должны обращать внимания на следующие стороны своей работы:

— культивировать конструктивное индивидуально-психологические качества работников, которые контактируют с гостями.

— направлять в позитивное русло обстановку обслуживания в целом.

— создавать условия для проявления позитивных психологических свойств потребителей [2].

Квалификационные требования к персоналу по ГОСТ Р 30524-2013 выглядят следующим образом:

1. Знание и соблюдение должностных инструкций и правил внутреннего распорядка;

2. Соблюдение требований санитарии, правил личной гигиены;

3. Знание и соблюдение мер пожарной безопасности, правил охраны труда и техники безопасности.

4. Знание требований нормативов и технических документов на услуги общественного питания, в том числе, на продукцию общественного питания;

5. Владение профессиональной терминологией;

6. Повышение квалификации работников (не реже 1 раза в 5 лет) [1].

Из учебника Коршунова Н.В. «Организация обслуживания в ресторанах» можно выделить ключевые и главнейшие требования к обслуживанию персонала предприятий общественного питания.

Отличительная особенность труда работника сферы обслуживания — повседневное общение с людьми. Поэтому каждый работник предприятия торговли и общественного питания — в какой-то степени участник формирования новых отношений между людьми, отношений внутри нашего общества. Это отношения взаимного уважения, товарищества, доброжелательности, внимания друг к другу.

Основным принципом взаимоотношений между посетителями и обслуживающим персоналом должен быть принцип взаимоотношений хозяина и гостя. В основе этого принципа лежит уважение к личности, которое, естественно, должно быть взаимным.

Ближе всего с посетителями на предприятиях общественного питания соприкасаются официанты. Именно от них в первую очередь зависит создание обстановки радушия, гостеприимства и в конечном итоге настроение посетителей.

К человеку, выбирающему для себя профессию официанта, предъявляются определенные требования. Помимо среднего образования и специальной подготовки он должен обладать хорошим здоровьем, особенно зрением и слухом, быть физически выносливым, уметь легко входить в контакт с людьми, т. е. быть актером и дипломатом, врачом и психологом, коммерсантом и социологом. Кроме того, официанту нужно быть находчивым и остроумным, знать основы технологии приготовления пищи, кулинарную характеристику холодных и горячих закусок, первых, вторых и десертных блюд, холодных и горячих напитков, винно-водочных изделий и другие специальные дисциплины.

Подробная осведомленность о предлагаемых блюдах и напитках дает возможность официанту правильно и уверенно ответить на любой вопрос посетителя и подать ему то, что он действительно просит. Официант должен предложить замену, если в меню нет блюда, которое хотел заказать посетитель, объяснить, из чего состоит гарнир к блюду, почему так называется вино и т. п.

Каждый официант должен обладать необходимой общей культурой, в совершенстве владеть методикой работы и техникой обслуживания, знать и соблюдать нормы этикета, правила поведения за столом.

Помимо этого официант обязан изучить оборудование кухни, буфета, торгового зала, наименование и назначение мельхиоровой, фарфоровой, стеклянной посуды, хрусталя, столовых приборов, столового белья и пройти стажировку в ресторане во всех цехах производства и торговли в качестве ученика. Профессия обязывает официанта быть интеллигентным человеком, быстро ориентироваться и разбираться в людях, способствовать созданию в ресторане непринужденной, свободной обстановки, в которой каждый посетитель чувствовал бы себя желанным гостем.

В зависимости от того, каков внешний облик официантов, их манеры, как они держатся, у посетителя складывается первое впечатление от ресторана. Имеют значение слова приветствия, произнесенные официантом. От того, насколько приветливо, доброжелательно, с какой интонацией он скажет посетителю «здравствуйте», «добро пожаловать», зависит установление контакта между официантом и гостем [3].

На сегодняшний день качественный сервис и обслуживание на высоком уровне играет важную роль. Руководители предприятий общественного питания, преследуя цель привлечение гостей, создают и вводят требования по организации работы персонала. Стараясь быть оригинальными и привнести изюминку в свое заведение за счет обслуживания, управленцы забывают, что они работают для гостей. И их мнение должно учиваться при составлении требований или введении инноваций в обслуживание.

Поэтому, необходимо спрашивать гостей заведения об их мнении по тому или иному вопросу, и с помощью анализа ответов, определять, какие сферы из обслуживания стоит изменить или усилить. Для этого могут помочь различные анкеты или опросники, а также, зачастую, гости пишут свои пожелания в книгу отзывов и предложений. С жалобами и пожеланиями гостей нужно обращаться оперативно и профессионально, так как от этого зависит общая удовлетворенность гостя полученным сервисом. Гость должен покинуть отель полностью до-

вольным полученным сервисом и с желанием остановится в этом отеле еще не один раз. Поэтому любые жалобы, замечания, рекомендации и запросы гостя должны приветствоваться, поощряться и тщательно анализироваться.

Источники:

1. ГОСТ Р 30524-2013 Услуги общественного питания. Требования к персоналу [электронный ресурс] URL: <http://vsegost.com/Catalog/56/56009.shtml>
2. Ёхина М. А. Прием, размещение и выписка гостей: учебник для студентов учреждений среднего профессионального образования (соответствует ФГОС). М.: Академия, 2016
3. Коршунов Н.В. Организация обслуживания в ресторанах [электронный ресурс] URL: <http://maintracker.org/forum/viewtopic.php?t=3204994>
4. Медлик С. «Гостиничный бизнес: учебник для вузов» [электронный ресурс] URL: <https://go.mail.ru/search?fm=1&q=%20ММедлик%20С.%20«Гостиничный%20бизнес%20учебник%20для%20вузов»%20С%202016%20год.%20С.38&nosp=>
5. Потапова И.И. Организация обслуживания гостей в процессе проживания, М.: Академия, 2015. — 320 с.

К.М. Шиков

профессор кафедры журналистики и медиакоммуникаций, д.филол.н.,
Кубанский социально-экономический институт

К ВОПРОСУ О ВЗАИМОВЛИЯНИИ КАЗАЧЬЕЙ И ГОРСКОЙ КУЛЬТУР

Аннотация. В статье на большом историко-теоретическом и этнографическом материале рассматриваются вопросы взаимовлияния горской и казачьей культур. Проводятся социально-экономические и культурные параллели, объясняющие причины сходства обычаев казаков и горцев, начало которого корнями уходит в далёкое прошлое.

Annotation. The article studies the matters of mutual influence of Cossack and highlanders cultures on the basis of large historical theoretical and ethnographic materials. Revealed are social economic and cultural parallels which explain the reasons of similarity of traditions and customs of Cossacks and highlanders which is rooted in distant past.

Ключевые слова: взаимовлияние, взаимодействие, культура, быт, социум, проживание, межнациональные, межконфессиональные, отношения, Кавказ, конфликт, просветитель, народ, торговля, переселение, обычаи, брак.

Key words: mutual influence, mutual interaction, culture, way of life, society, living, intra-ethnic, intra-confessional, relation, Caucasus, conflict, enlightener, people, trade, migration, traditions, marriage.

В современную эпоху, когда из-за неадекватности политиков до предела обострены взаимоотношения различных социальных групп, а порой и целых народов, решение проблемы мирного сосуществования начинает играть всё большую роль. Этот вопрос особенно актуален для кавказского, если быть точнее, более всего для северокавказского региона, исторически ставшего местом проживания для многих этносов, народов, народностей и племён. С древнейших эпох благотворность климата и природы Северного Кавказа не могли не привлекать интереса к себе, что и послужило первопричиной возникновения такого густонаселённого региона народами с совершенно различными обычаями и особенностями менталитета. Естественно, это и предопределило необходимость мирного сосуществования. Самим народам-труженикам, живущим результатами собственного труда, никакие межэтнические, точнее межнациональные и межконфессиональные противоречия и конфликты, временами доходящие до вооружённых столкновений, не нужны. Именно поэтому в современную эпоху интеллектуальной элите каждого народа, проживающего на Северном Кавказе, необходимо проанализировать исторически сложившиеся условия и, наконец, осознать, что иного

пути, чем мирное сосуществование, нет. И это, безусловно, при том что Кавказ и сегодня остается важным узлом национальных и конфессиональных противоречий.

Особую роль в решении данной проблемы может сыграть бесстрастное, объективное изучение исторически обусловленного процесса взаимовлияния культур народов Северного Кавказа, что, на наш взгляд, позволит не только глубоко проанализировать современные проблемы, но и обозначить позитивные особенности этого исторического процесса. Было бы непростительной ошибкой для политиков малочисленных горских народов, с одной стороны, и российских политиков, с другой, муслировать сегодня исторические события многовековой давности, вобравшей в себя как положительные, так и негативные факты. Данным тезисом я отнюдь не призываю начисто стереть из народной памяти прошлое, без изучения которого не может быть будущего. Но ведь нельзя отрицать и то, что начиная уже с XVI столетия на южной окраине России шел непрерывный процесс обмена и взаимопроникновения культур соседних, точнее, «сосежившихся», народов. Всего менее двух столетий понадобилось, чтобы в этом регионе сложились не имевшие аналогов в мире национальные и социально-экономические условия. И в этом тоже, пожалуй, состоит одна из главных особенностей российского «колониализма», во многом направленного не только на военное покорение территорий горских народов, но и на естественное включение самих народов в общественно-политическую и социально-экономическую жизнь многонационального государства под названием РОССИЯ. Именно этим и объясняются попытки властей царской России, пусть не всегда удачные, обучать горских детей в различных светских и аманатских школах, чтобы в будущем их привлечь для службы в российских администрациях. К примеру, в Ставропольской гимназии было открыто отделение, на котором обучались одарённые горские дети, впоследствии ставшие талантливыми просветителями и государственными деятелями. К ним относятся Адиль-Гирей Кешев и Умар Берсей. Блестящее светское образование в Московском университете получил Дмитрий Кодзоков, долголетняя творческая и человеческая дружба связывала взаимоотношения российского академика Шегрена и адыгского учёного-просветителя Шору Ногмова, до высоких чинов в российской армии дослужились Султан Казы-Гирей и Султан Хан-Гирей, ставший флигель-адъютантом его императорского Высочества. Их высокохудожественными произведениями восхищались Пушкин и Белинский. Эти факты лишний раз подтверждают, что нет никаких оснований утверждать, что отношения между русскими и адыгами изначально складывались как враждебные. Наоборот, как отмечал Фёдор Щербина, казаки издавна поддерживали оживленные связи с горцами, и чем отдаленнее было историческое время, тем прочнее были, по-видимому, эти связи. И действительно, факты подтверждают, что история установления дружеских связей адыгов с русскими уходит своими корнями вглубь веков, к временам Киевской Руси и Тмутараканского княжества. Этот период русско-адыгских отношений талантливо воспроизвёл в историческом романе «Одинокый всадник» основоположник адыгейской литературы Тембот Магометович Керашев, сам в далёкие детские годы во время учёбы в станице Брюховецкой проживавший у казачьего генерала Георгия Антипенко. С огромной душевной теплотой классик адыгской литературы рассказывал об этом периоде своей жизни: «... я в те годы (ещё до Октябрьской революции, примерно в 1913-1914 годах) квартировал у казачьего генерала Антипенко в станице Брюховецкой, куда меня определил на учёбу с целью освоения русского языка мой дядя. Жил в одной комнате с сыном генерала. Хозяин обычно возвращался домой поздно ночью, и я, пользуясь этим, каждый вечер тайком пробирался в огромный зал, в котором располагалась богатейшая библиотека с произведениями классиков мировой литературы и почти до утра за-

читывался ими при ярком свете. Мой товарищ (сын генерала) меня предупреждал, что если его отец застанет меня за чтением, мне не сдобровать. Тогда электричество стоило огромных денег! И однажды случилось то, что должно было случиться. Георгий Остапович застал меня, задремавшего над книгой. Ужас, охвативший меня, невозможно передать словами. Весь дрожа, я стал на ломаном русском языке оправдываться и извиняться перед генералом. К моему удивлению он тепло, по-отечески улыбнулся мне, привлёк к себе, погладил по голове и повёл в другую комнату, где под замком в огромном шкафу у него оказалась не менее богатая библиотека. Вручил мне ключи от шкафа и предложил, не таясь, читать все книги, но с условием что я периодически буду рассказывать ему свои впечатления о прочитанных книгах. И это были мои первые университеты». (Из воспоминаний Т.М. Керашева, поведенных автору статьи при очередной встрече с писателем).

Изучая историческое прошлое сложных взаимоотношений адыгов и русских нельзя забывать и о том, что, как писал известный российский политик и учёный В.В. Дегоев, «во взаимоотношениях между Россией и горскими народами, помимо войн, грабительских набегов, оборонительно-наступательных союзов и контрсоюзов, существовали отлаженные торговые, политико-дипломатические, культурные связи на всех уровнях, династические браки, личная дружба и симпатии между правителями». (1. с.129)

В конце XVIII века, в эпоху наиболее интенсивного переселения казаков на Кубань, их контакты с адыгами укрепились еще больше. Это естественно. И адыги, и казаки стремились к мирной жизни. В связи с этим В.А. Потто писал: "Черноморские казаки с удивлением увидели перед собой народ татарского склада, но в высшей степени трудолюбивый, честный, без мелких хищнических замашек, но в тоже время грозно-воинственный, превосходно и вечно вооруженный, потому что он не составлял из себя государства, и каждый отдельный член его должен был сам заботиться о осторожности. Казаки не могли отказать черкесам в глубоком уважении как к народу, равному ему по доблести. Черкесы, со своей стороны, также скоро выучились уважать лучшие стороны казачества. Увидев новое воинственное племя, Бог весть откуда и зачем пришедшее и поселившееся с ними бок о бок, сначала они смотрели на него не совсем дружелюбно, но мало-помалу они помирились с ним, видя рыцарские качества пришельцев, так прекрасно вооруженных, так смело и бесстрашно приходивших к ним на Кубань, партиями и поодиночке, рубить леса, ловить рыбу и очевидно не желавших причинить им никакого вреда... . На этой почве взаимного уважения между казаками и черкесами в первое время возникли самые дружественные отношения. Открыта была меновая торговля, казаки и черкесы ездили друг к другу в гости, становились кунаками. Черкесские князья говорили казакам: "Мы никогда не думали с вами в соседстве жить, но теперь раз Бог привел, то и надобно жить нам хорошо. Ведь недаром восточная мудрость гласит: "Соседей не выбирают, — это дар Аллаха".(2. с. 92)

Живя по соседству, горцы и казаки впитывали в свою культуру и быт новые черты, щедро передавая друг другу приемлемую для их ментальности часть собственной культуры.

Особый интерес у исследователей вызывают материалы, относящиеся к торговым связям адыгов и русских. (Михаил Покровский «Русско-адыгские торговые связи XVIII-XIX веков»). Их изучение даёт полное основание утверждать, что между ними, несмотря «на препятствия, создаваемые политикой царизма, подстрекательской деятельностью турок, быстро стал развиваться оживленный торговый обмен. Первое время переселившиеся казаки в очень трудных бытовых условиях вынуждены были пользоваться почти исключительно товарами, которые горцы привозили из-за Кубани. Вместе с возникновением российско-горских меновых дворов (первый меновой двор учрежден в г. Екатеринодаре уже в 1794 г.)

в обиход казачек вошли различные черкесские товары, ремесленные изделия. Причем потребность в обмене с обеих сторон была так велика, что нередко торговля выходила за рамки отведенных для этого мест. П.П. Короленко отмечает, что уже «в первые годы прибытия казаков на Кубань черкесы снабжали их хлебом (дело в том, что практически все адыгские народы, жившие в Закубанье (бесленевцы, темиргоевцы, жанеевцы, махашевцы, бжедуги издавна занимались земледелием, причем зачастую выращивали хлеб в размерах, превышающих их собственные потребности в зерне), скотом, лесом и другими предметами местного производства, даже оружие давали; взамен же всего этого получали соль, которой во всей черкесской стороне не было». (3, с.174-177).

Большим спросом пользовались у казаков привозимые черкесами звериные шкуры и туши диких кабанов и свиней. Одним из важных продуктов обмена являлись вытканые казачками холсты. В свою очередь горцы привозили для женщин в станицы на обмен корень марены (естественный краситель) и лист кустарника желтинника (для дубления). Торговые отношения периодически прекращались под воздействием военных событий на Линиях, но в целом был характерен рост заинтересованности обеих сторон в расширении торговли. Кроме того, именно она способствовала сохранению мирных отношений между казаками и горцами. Исследователь истории взаимоотношений горцев и казаков Г. Макагоненко справедливо отмечает, что более близкое знакомство с горской культурой раздвигало рамки представлений казачек о кавказских народах, их традициях и мировоззрении. Отношение к горцам меняется и благодаря появлению в станицах черкесских детей, которые попадали к казакам после захвата аулов. Эти дети не просто росли в казачьей среде и в процессе этого «оказывались», вырастая, они обзаводились семьями здесь же, в станицах, внося тем самым горскую кровь в общий казачий генофонд. Если девочка-горянка была аристократического происхождения, то ее могла взять на воспитание и семья пленившего ее офицера-дворянина. Например, Рафаэль Скасси, путешествовавший по Кавказу в начале XIX века, упоминает о том, что жена генерала Бухгольца была «урожденной черкесской княжной: она была захвачена в плен при взятии Анапы графом Гудовичем и была воспитана графом Коковским» (4, с.54).

Известны случаи, когда в станицы после многолетнего плена возвращались «очеркесившиеся» дети казаков. Попав в горы в совсем маленьком возрасте, они воспринимали горский менталитет, становились мусульманами, зачастую абсолютно не знали русского языка, но найдя родственников-казаков, оставались в станицах и вносили горский колорит в традиционный казачий быт. Перевоспитанием таких казачат занимались в первую очередь их матери или усыновившие их женщины. Новые культурные особенности в жизнь казачек Кубани вносили и черкешенки, добровольно или в силу обстоятельств вступавшие в браки с казаками. (Привести пример по Новочеркаску).

Самым известным российско-кавказским брачным союзом, относящимся к середине XVI века, является женитьба Ивана Грозного на кабардинке Гошаней (в крещении Марии), дочери князя Большой Кабарды Темрюка. (5, с.91-94).

Исторически сложилось так, что с кавказскими племенами более всего сблизилась, как утверждает Г. Макагоненко, гребенские и терские казаки. В результате многолетнего мирного соседства с горцами среди замужних казачек стали появляться женщины местного горского происхождения, особенно чеченок, кабардинок и ногаяк. До XVIII века особых препятствий для смешанных браков не было и казаки быстро перенимали кавказские обычаи: стали либо воровать себе невест, либо получать их в жены по договору с родителями (с необходимой выплатой калыма). (М.Ю. Лермонтов - повесть «Бэлла»). В свою очередь и казачки становились женами кавказских горцев, правда, в основном путем похищения, а

не традиционного для казаков сватовства. С течением времени они перенимали горские обычаи и язык, рожали детей.

Как известно, межэтнические браки способствовали тому, что ещё больше утверждались традиции куначества, которые в мирное время обоюдно поддерживались, а в момент обострения военной ситуации привлекались для освобождения из плена родственников.

Таким образом, отношения казаков с горцами Северного Кавказа не всегда носили характер военного противостояния – было множество форм мирного взаимодействия, изменявших культурный облик каждой из сторон. Во многих из этих процессов участвовали женщины – и горянки, и казачки. Влияние иной этнической культуры проникало в их хозяйственную деятельность, меняло состав их семей и представления об окружающем мире, способствовало складыванию межэтнического взаимопонимания.

Источники:

1. Дегоев В. В. Кавказ в структуре Российской государственности: наследие истории и вызовы современности // Вестник Института цивилизации. Вып. 2. Владикавказ, 1999. С. 129/.
2. Шеуджен А.Х. (отв. редактор). Земля адыгов./ изд. 2, переработанное, ГУРИПП «Адыгея», Майкоп: 2004год/
3. Кубанские станицы: этнические и культурно-бытовые процессы на Кубани / Отв. ред. К.В. Чистов. М., 1967. С. 174–177/.
4. История Дона и Северного Кавказа с древнейших времен до 1917 г.: /Учеб. пособие для вузов. Ростов н/Д, 2001. С. 16/.
5. Макеев С. Черкесская жена грозного царя (очерк) // Историческое регионоведение Северного Кавказа – вузу и школе. М.; Армавир, 2007. С. 91–94/.

Е.А. Байдецкая

доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н.,
Кубанский социально-экономический институт

Е.Д. Безуглая

студентка факультета Предпринимательства, сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт

ПЕРВИЧНЫЕ ИТОГИ ВСХП 2016Г. ПО КРАСНОДАРСКОМУ КРАЮ ПО ОСНОВНЫМ ГРУППАМ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ И ПЛОЩАДЬЮ ЗЕМЛИ, ЗАКРЕПЛЕННОЙ ЗА НИМИ

Аннотация. В статье имеются сведения о ВСХП РФ 2006г. и 2016г : причины проведения, законодательная база, способы проведения и первые итоги 2016г. по объектам переписи – физическим, юридическим лицам, по площадям земли закрепленной за ними в Краснодарском крае.

Annotation. The article contains information on the All-Russia Agricultural Census. The reasons for the behavior, the legislative framework, the methods of conducting and the first results of 2016 for census objects – physical, legal persons, for land areas in the Krasnodar Territory.

Ключевые слова: сельскохозяйственная перепись, законодательная база, земельные угодья, объекты переписи, сравнительная характеристика, относительные показатели.

Key words: agricultural census, the legislative framework, land, census object, comparative characteristics, relative indicators.

Сельскохозяйственная перепись во всей мере проводится в соответствии с наработками ФАО ООН в наиболее развитых аграрных странах. Периодичность – на усмотрение государств. Так, например, в Австралии – ежегодно, Голландии – раз в 4 года, в Америке – раз в 5 лет.

Российские ученые склонны к тому, что уже в 9 веке проводились первые «переписи» русскими князьями в виде сохранившихся учетных записей. Они всегда носили экономико-политический характер. В 1245 г. во времена татаро-монгольского ига проводилась первая официально зафиксированная перепись с целью обложения данью. Первые сведения земельного характера были записаны в «писцовых книгах» в 15-16 веках. Почти каждые 30 лет заполнялись такие книги. От их названия- «писцовые книги» и пошло название- «перепись». Серьезный сбор статистических сведений прошел в эпоху Петровских реформ. Земские переписи 19- начала 20 веков уже были более специализированны и нацелены на аграрный сектор Российской империи и только в 1916г. была проведена первая всеобщая сельскохозяйственная перепись с целью учета производственных ресурсов. Первая советская перепись состоялась в эпоху полной разрухи , в разгар гражданской войны в 1920г. и охватила лишь ту территорию, которую контролировала советская власть . В дальнейшем проходили и выборочные переписи, и сплошные , в зависимости от поставленных целей. Последняя советская аграрная перепись проходила в январе 1996г. Далее начинается история Российских аграрных переписей. Первая пробная и выборочная проводилась в четырех областях РФ где бралось всего два района . В Краснодарском крае проводилась перепись в Брюховецком и Крымском районах. Проверялись организационно - методические наработки для будущей переписи 2006г.(3)

В новейшей истории в РФ предыдущая перепись была в 2006г. – это было первое статистическое исследование после кардинальных изменений в сельском

хозяйстве страны, после проведения законодательных и аграрных реформ. Главным итогом стал – сбор данных для начала реализаций национального проекта „Развитие АПК” и реализации Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья, продовольствия.

Итак, что же такое Всероссийская сельскохозяйственная перепись?

Программа разработана в соответствии с Программой Всемирной сельскохозяйственной переписи ФАО ООН, используя опыт переписи 2006 г. в России. В приказе Росстата от 30.09.2014 г. № 589 „Порядок составления списков объектов Всероссийской сельскохозяйственной переписи 2016 года” утвержденных и сформированных основных восемь списков:

- сельскохозяйственные организации;
- микропредприятия;
- крестьянские хозяйства (фермерские);
- индивидуальные предприниматели;
- подсобные сельскохозяйственные предприятия несельскохозяйственных организаций ;

- садоводческие, огороднические и дачные некоммерческие объединения граждан.

- граждане, имеющие земельные участки для ведения личного подсобного хозяйства, индивидуального жилищного строительства, другие земельные участки, не входящие в объединения, или имеющие сельскохозяйственных животных в сельских поселениях;

- граждане, имеющие земельные участки для ведения личного подсобного хозяйства, индивидуального жилищного строительства, другие земельные участки, не входящие в объединения, или имеющие сельскохозяйственных животных в городских поселениях.(6)

Методы сбора сведений об объектах переписи: сплошной, выборочный, комбинированный.

Способы сбора сведений об объектах переписи :

- самостоятельное заполнение переписных листов респондентами с использованием форм машиночитаемого документа (МЧД), в электронном виде через систему web-сбора Росстата для сельскохозяйственных организаций, фермерских хозяйств;

- опрос переписчиками по формам МЧД и в электронном виде через систему web-сбора для фермерских хозяйств и индивидуальных предпринимателей.

- личный опрос респондентов переписчиками с использованием планшетных компьютеров для личных подсобных хозяйств и других индивидуальными хозяйствами граждан в сельских и городских поселениях;

- для некоммерческих объединений граждан путем опроса респондентов переписчиками.(6)

Все опросы проводились после обучения инструкторов, переписчиков и регистраторов по методологии проведения выборочных обследований. Всего отпечатано 15 млн. экземпляров бланков.

Перепись позволяет получить объективную информацию о положении дел на селе и в аграрном секторе экономики.

Правовая база для переписи включает в себя:

- Федеральный закон № 108- ФЗ „О Всероссийской сельскохозяйственной переписи” от 21 июля 2005 года

- Федеральный закон № 411- ФЗ „О внесении изменений в Федеральный закон „О Всероссийской сельскохозяйственной переписи” от 1 декабря 2014 г.

- Распоряжение Правительства от 3 ноября 2010 г № 2062-р;

- Постановление Правительства Российской Федерации от 10 апреля 2013года № 316 „Об организации Всероссийской сельскохозяйственной переписи 2016 года, а также нормативные акты Росстата и других федеральных органов исполнительной власти, органов власти субъектов РФ и муниципальных образований.

Как видим, правовая база со времен 2006г. лишь дополнилась, но не менялась кардинально.

Девиз „Отнесись к стране по-хозяйски!” (2006г.) не противоречит сегодняшнему „Село в порядке – страна в достатке!”. Нынешний лозунг более полно и объективно оценивает основную идею и цель переписи 2016г. Стабильность политическая, экономическая, социальная напрямую зависит от уровня развития сельского хозяйства.

Но никакое движение „вперед” невозможно без объективных данных о том, что в каком количестве и каком качестве имеется в агроэкономике страны.

Необходимо иметь представление о тех, кто живет и работает на земле.

В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 10.04.2013г. № 316 „Об организации Всероссийской сельскохозяйственной переписи 2016 года” (ВСХП-2016) определена дата с 1 июля по 15 августа 2016 года и определены объекты переписи – юридические, физические лица, которые являются собственниками, арендаторами земельных участков, земель, предназначенных или используемых для производства сельскохозяйственной продукции, либо имеют сельскохозяйственных животных.(1)

Проводились круглые столы по всей территории РФ, пресс-конференции региональные и на федеральном уровне, в различной направленности, различные конкурсы, посвященные ВСХП-2016г., теле и радиопрограммы, детского рисунка, фотоконкурсы, викторины, семинары для представителей СМИ, различные агитационно-просветительские мероприятия, даже детские конкурсы рисунков, сочинений, большую популярность приобрел конкурс частушек. (4)

В Краснодарском Крае в переписи участвовали :

1829 сельскохозяйственных организаций и предприятий;

140 58 крестьянских, фермерских хозяйств, индивидуальных предпринимателей;

24,8тыс. физических лиц, из садово-огороднических объединений;

732 тыс. в сельской местности личных подсобных хозяйств ;

181 тыс. подсобных хозяйств в городской местности.(2)

Для сбора данных привлекалось более 42 тыс. переписчиков, половина из которых была с планшетами. Опрос предполагает не один опросный лист, а 12-14 листов, в зависимости от вида собственности, поэтому насколько смогли – настолько облегчили работу переписчикам, хотя некоторым все-таки пришлось носить большое количество бумаги – опросных листов.(4)

Итак, каковы первые итоги переписи, касаемые основных групп объектов исследований и площади земли закрепленной за ними.

Сравнительная характеристика переписей 2006г. и 2016г. по объектам исследований и общей площадью земли, закрепленной за ними.

Таблица 1.

Объекты исследования	количество организаций		Общая площадь земли		Изменения %	
	2006	2016	2006	2016	организации	площадь
Крупные и средние хозяйства	824	1829	3.266.994	3194897	121,9	- 3,3
Малые предприятия	992	899	476.619	515127	- 9,4	8,1
Подсобные хозяйства	519	291	64778	801999	- 43,9	23,8

несельскохозяйственных организаций						
Крестьянские фермерские хозяйства	1722	14058	782.067	121179 9	716,37	54,95
Индивидуальные предприниматели	1111	4067	46.467	315,192	266,06	578,3
Личные подсобные хозяйства	116675 6	912.28 4	212.745	182,457	-21,81	- 14,24
Некоммерческие объединения граждан	1898	1388	26880	21791,6	- 26,87	- 19

Такие разные показатели связаны с изменением законодательной базы, кредитной системы АПК, Гражданском процессуальном кодексе РФ, Арбитражном процессуальном кодексе. Произошло укрупнение сельхозпредприятий, Особую значимость перепись имеет в Краснодарском Крае, так как агропромышленный комплекс занимает приблизительно 20% в общем объеме валового регионального продукта.

Источники:

1. Постановление Правительства РФ от 10.04.2013г. № 316,, Об организации Всероссийской сельскохозяйственной переписи 2016 года” (ВСХП-2016)
2. <http://www.krsdstat.gks/...itogi>
3. Официальный сайт <http://www.admkrai.krasnodar.ru>
4. Министерство экономики Краснодарского края. <http://www.economy.krasnodar.ru>
5. Министерство сельского хозяйства и переработки промышленности Краснодарского края. Официальный сайт <http://www.dsk.krasnodar.ru>
6. Приказ Росстата от 30.09.2014г. №589 „Порядок составления списков объектов Всероссийской сельскохозяйственной переписи 2016 года”
7. Российская газета от 10 сентября 2008г.-Федеральный выпуск № 4747(0) . Основные итоги Всероссийской сельскохозяйственной переписи 2006 года (на 1 июля 2006г). <http://rg.ru/2008/09/10/perepis-dok.html>

Е.Д. Безуглая

студентка факультета Предпринимательства, сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт

Е.А. Макагонова

студентка факультета Предпринимательства, сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт

Т.В. Павлюшкевич

доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н.,
Кубанский социально-экономический институт

СМЕНА РЕГУЛЯТОРА АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПРОБЛЕМЫ НА РЫНКЕ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация. В данной статье говорится об изменениях в аудиторской деятельности в РФ, о переходе на международные стандарты аудита и о передаче функций аудирования ЦБ РФ.

Annotation. This article refers to changes in audit activities in the Russian Federation, the transition to international auditing standards and the transfer of audit functions to the Central Bank of Russia.

Ключевые слова: аудит, аудиторская проверка, законодательство, организации, Банк России, рыночная экономика.

Key words: Audit, auditing, Legislation, Organization, Bank of Russia, Market Economy.

Актуальность данного исследования заключается в важности найти пра-

вильное толкование поправок к закону «Об аудиторской деятельности» для всего аудиторского сообщества. В случае, если этого не произойдет, ожидается наступление целого ряда критических ситуаций для аудиторов и экономики государства.

В связи со сменой регулятора в аудиторской деятельности, которое войдет в действие с 1 января 2018 года, возникают некоторые вопросы, касающиеся того, как этот переход в т.ч. благодаря своему отражению в законодательстве, повлияет на рынок аудиторов. Исходя из этого, цель исследования - проанализировать ситуацию, и на основе экспертных мнений выявить наиболее слабые места в поправках к закону «Об аудиторской деятельности», а также способы преодоления ожидающегося кризиса.

В задачи данного исследования входит: сбор и анализ экспертных мнений из различных источников, критическая оценка имеющихся поправок к вышеназванному закону, независимая оценка реальных рисков для СРО аудиторов.

В 2016 году произошло объединение профессиональных аудиторских обществ. История с объединением Саморегулируемых организаций (СРО) аудиторов, как оказалось, была хорошей предпосылкой к улучшению жизни аудиторов. В то время как аудиторы объединялись в новые СРО, будущее этих СРО было предрешено. По информации Центробанка: «аудиторы работают в 15-20 организациях, вынося различные заключения, мы наблюдаем низкий контроль со стороны СРО, которые еще не пришли в форму после объединения, однако пользы от них ждать не приходится. Один естественно правильный выход из ситуации - это передать контроль над аудитом Центробанку, поддерживаемому президентом». Объединение СРО – это вылилось в комедийную историю, в течение которой Центробанк подготавливал поправки к закону об аудиторской деятельности. И вот эти изменения появились – достаточно емкие в своем содержании, настолько огромные, что для использования таких полномочий необходимо изменить структуру конституции РФ. В частности закон «О Банке России», закон «О саморегулируемых организациях», исключить из закона «Об аудиторской деятельности» слово «независимая», вычеркнуть ст. 15 этого закона «конфликт интересов», признать, что государство отступило от процесса регулирования аудиторской деятельности в буквальном смысле этого слова, поскольку Центробанк заменил государственное регулирование на «полномочия» Банка России. А аудит перестанет существовать вовсе. [2].

Пояснения экспертов, авторами представлены следующим образом. Наравне с ныне имеющимися полномочиями Минфина РФ, к своим полномочиям Центробанк добавил:

- исключительное право на издание нормативных актов, которые регулируют отношения, возникающие при осуществлении аудиторской деятельности;
- ведение реестра аудиторских организаций, имеющих право проводить аудит бухгалтерской (финансовой) отчетности, указанной в части 3 статьи 5 настоящего федерального закона;
- право признания Банком России аудиторского заключения не соответствующим законодательству Российской Федерации;
- право признания Банком России бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица и (или) указанных сведений об аудируемом лице недостоверными;
- право устанавливать дополнительные требования к аудиторскому заключению;
- устанавливать требования к проведению плановых и внеплановых проверок;
- устанавливать дополнительные требования к организации и осуществлению внутреннего контроля качества работы аудиторских организаций, проводя-

щих обязательный аудит бухгалтерской (финансовой) отчетности, указанной в части 3 статьи 5 настоящего Федерального закона;

- **принимать решение о предоставлении по собственной инициативе аудиторской организации сведений о деятельности аудируемого лица для целей проведения аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности;**

- в установленном им же порядке запрашивать информацию у аудиторской организации, которая проводит аудит бухгалтерской (финансовой) отчетности, указанной в части 3 статьи 5 настоящего Федерального закона;

- помимо официальной отчетности, определять перечень документов, состав информации и данных, представляемых аудиторами в Банк России;

- устанавливать для СРО порядок определения совокупной доли на рынке аудиторских услуг которых, составляет не менее 26 процентов (фактически право на существование); [3].

- давать обязательные указания для СРО и т.д.

Исходя из выше сказанного - Центробанк сам устанавливает правила игры, контролирует их и выявляет и наказывает виновных. Для простоты процесса новый механизм добавляет отсутствующие в законодательстве понятия. Такие как «недостоверное заключение», «недостоверная отчетность» и др. таким образом «законодательная», «исполнительная» и «судебная» власть объединяются создавая некую коррупционную среду. Такое влияние на систему независимого контроля нуждается на внесении необходимых изменения в первую статью Конституции РФ, и также подправить основные конституционные функции Центробанка.

В законе «О Банке России» ни слова не говорится о функции банка по контролю аудиторской деятельности, потому что отчетность самого Центробанка подлежит обязательному аудиту. Кстати говоря, в проекте поправок к закону Банк России не состоит в числе организаций, подверженных обязательному аудиту. Необходимо поставить Банк России в пункт первый статьи 5 закона об аудите и несурзность предложений будет видна невооруженным взглядом.

Функции Центробанка определяются ст. 75 Конституции – «Защита и обеспечение устойчивости рубля - ключевая функция Центрального банка Российской Федерации, которая осуществляется независимо от других органов государственной власти». Невозможно сказать, что в данной области государство достигло весомых результатов. Кроме того, разнообразная динамика курса рубля и инфляция являются причиной кризиса, в том числе и в сфере аудита. [4].

В соответствии с Федеральным законом «О саморегулируемых организациях», осуществляется государственный контроль за деятельностью СРО, контроль осуществляется уполномоченным органом федеральной власти, ведется государственный реестр СРО. Банк России не является органом государственной власти, соответственно не имеет права осуществлять государственный контроль и государственное регулирование аудиторской деятельности.

Новый кандидат на регулирование справился с этим вопросом в два шага: в статье 22 закона «Об аудиторской деятельности» государственный контроль заменил на «полномочия» Банка России и исключил все государственные функции по регулированию аудиторской деятельности, а в статье 21 вычеркнул слово «государственный», заменив его словом «реестр». Изменения в закон о СРО забыли только внести. [5].

В списке организаций, подверженных обязательному аудиту, непонятным образом оказались только лишь акционерные общества, кредитные организации, внебюджетные фонды и другие организации, над которыми Банк России осуществляет надзор и контроль в соответствии с десятой главой Федерального закона «О Банке России». Все предложенные поправки опираются на регулирование аудиторской деятельности именно в такого рода организациях.

К необязательному аудиту были отнесены все остальные субъекты, не контролируемые Центробанком. Таким образом необязательный аудит доверен деятельности СРО, при этом Центробанк оставил право контролировать деятельность самих СРО за собой. Выходит такое необычное саморегулирование, действующим лицом которого является организация, не состоящая в СРО.

По сути, из поправок, рекомендованных Банком России, несомненно, проглядывается стремление взять аудит, осуществляемый в отношении подконтрольных Банку России организаций, в свои руки. В общем, аудиторская деятельность не интересна для нового контролера и играет роль ширмы для выполнения узконаправленных задач. Чтобы упростить решение проблемы, Центробанк сократил свое регулирование деятельности в качестве аудитора до двух СРО, а в последующем - одной СРО и около десяти крупных аудиторских фирм. Остальное же было распушено.

Возврат к не лучшему прошлому. В СССР было достаточно и одной аудиторской организации при Минфине.

Удивительна легкость решения таких задач. Для аудита «прочих» организаций Центробанк не замечает «мотивированного заказчика». Если отсутствует заказчик, значит и аудит не требуется. В данном случае не до конца ясно, для чего организациям законодательно необходим бух. учет., бухгалтерская отчетность в налоговую инспекцию и органы статистики, публикации этой отчетности. С какой целью гражданское законодательство совмещает права и обязанности с крупными сделками, чистыми активами, передаточным актом, анализом показателей бухгалтерской отчетности и др.? Без контроля отчетности это будут ненужные нормы. Кто будет защитником прав акционеров и участников на достоверную информацию, если они не имеют права определяющего голоса на проведение инициативной проверки. Иными словами, без обязательного аудита, с такой задачей не справиться. И это далеко не полный список.

Давайте тогда отменим бухгалтерскую отчетность, ведь без аудита такая отчетность будет только художественным произведением в прямом смысле этого слова.

Для малых организаций уже осуществлялись попытки отмены бухгалтерской отчетности, за короткий срок это сподвижничество привело к большому правовому хаосу, и государству пришлось вернуть обязательную бухгалтерскую отчетность не только для малых предприятий, но и для индивидуальных предпринимателей. Последствия этой инициативы малые предприятия ощущают до сих пор.

Новоиспеченный контролер аудиторской деятельности не стремится предлагать меры по мотивированию участников рынка в приобретении достоверной отчетности и аудиторского заключения. Проще зафиксировать отсутствие «мотивированного заказчика». Почему такой заказчик должен появиться, если у бизнеса нет доверия к государству и нет желания раскрывать все карты. Президент страны лично признал прибыль Газпрома «бумажной». Большинство участников рынка не имеет таких протекторов, они сами заботятся о своей «бумажной» прибыли. Известно, что источником убытков, в том числе, являются нестабильный курс рубля и инфляция, не зависящие от аудита.

Не прекратили порыв Центробанка и очевидные черты конфликта интересов и явная коррупционная суть предложений.

Имеющийся вариант закона выглядит как своеобразная смесь, до этого неизвестная в аудите. В одном котле смешаны: монопольное право субъекта с непонятной организационно-правовой формой осуществлять контроль и регулирование деятельности аудиторских организаций и одновременно аудируемых ими лиц; вести коммерческую деятельность, получать прибыль, быть основным акционе-

ром Сбербанк и при этом проводить аудит собственной отчетности и отчетности Сбербанка зависимыми от него аудиторами; устанавливать нормативные требования к отчетности и ведению учета и в то же время иметь внесудебное право признавать недействительными бухгалтерскую отчетность и аудиторские заключения.

Таким образом, понятия «независимость» и «конфликт интересов» не имеют смысла. Кроме того, право Банка России в установленном им же порядке принимать решение о предоставлении по его же инициативе аудиторской организации данных о деятельности аудируемого лица с целью проведения проверки бухгалтерской (финансовой) отчетности выглядит циничным. Легко прийти к выводу, что характер данной информации будет «независимо» определяться мнением аудитора. В сущности, эта норма является законным правом Центробанка устанавливать итог проверки.

Аудиту более 600 лет, его роль и место определены историей рыночных отношений. Заявление, что аудит не имеет «мотивированного заказчика» - явное проявление неадекватности или стремление специально не принимать во внимание настоящие причины кризиса в аудите.

Скорее всего, необходимо начать с того, что институт аудита должен быть в первую очередь независимым и основываться на принципах саморегулирования. Сильное желание чиновников все время контролировать гражданские, регулировать любые маневры гражданского общества отводит аудитору рядовую роль. В России никогда не существовало профессионального саморегулирования и, как можно наблюдать, не планируется.

Отсутствие же «мотивированного заказчика» – это не проблема аудита, а знак, подаваемый правительству и Банку России со стороны бизнес сферы. В нормально действующей экономике отсутствие спроса на честную бухгалтерскую отчетность говорит о кризисе текущей экономической политики и является причиной для серьезного анализа, связанного с отсутствием желания субъектов экономических отношений раскрывать свои карты. Решение аудиторской проблемы необходимо искать в желании правительства устранить причины имеющегося недоверия в системе бизнес - государство. И совсем глупо выглядят предложения Центробанка убрать аудит как институт, а оставшиеся части от аудита включить в систему Центробанка.

С 01.01.2017 года в Российской Федерации начали работать 30 международных стандартов аудита (МСА), согласно приказу Минфина от 24.10.2016 N 192н. Также Приказом Минфина от 09.11.2016 № 207н с 01.01.2017 введены еще 18 новых стандартов аудита. В список международных стандартов аудита включены:

- согласование условий аудиторских заданий;
- контроль качества при проведении аудита финансовой отчетности;
- аудиторская документация;
- формирование мнения и составление заключения о финансовой отчетности;
- информирование о ключевых вопросах аудита в аудиторском заключении;
- модифицированное мнение в аудиторском заключении и др. [6].

Можно сказать, что с 1 января 2017 года новые требования МСА повлияют как на аудиторов, так и на проверяемые компании. Очень сильно увеличился объем данных, требуемых для анализа деятельности аудируемых организаций, а также возросла степень открытости результатов проверки.

Уральское отделение СРО «Российский союз аудиторов» в лице Елены Зайцевой в обращении к Председателю Комитета Государственной Думы по финансовому Рынку А. Г. Аксакову выразило собственное сомнение по поводу зако-

нопроекта «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации (в части наделения Банка России полномочиями в сфере аудиторской деятельности)». Е. Зайцева считает, что многие предложения в рамках данного законопроекта противоречат основополагающим принципам саморегулирования и не корреспондируют с мировой практикой. Предлагаемые изменения, по мнению аудиторского сообщества, направлены на дальнейшее уничтожение профессии аудитора. Также указывается, что осуществление предлагаемой реформы будет иметь многообразный и далеко идущий негативный эффект не только для аудиторских организаций, но и для российской экономики в целом, а инициативы Банка России направлены не на развитие отечественного аудита, а исключительно на решение локальных задач с передачей аудита экономики России узкому кругу аудиторских организаций, в том числе с иностранными корнями. Сообщество предполагает, что:

- Реформа аудита приведет к тому, что из-под финансового контроля уйдут целые отрасли экономики.

- В случае принятия предложений Банка России будет завершена монополизация аудиторского рынка Российской Федерации международными аудиторскими компаниями, что может привести к потере экономической безопасности и утечке информации, а также к потере собственных российских специалистов с огромным многолетним опытом.

- Ограничение круга субъектов для контроля в сфере легализации не способствует укреплению экономической безопасности России и борьбе с терроризмом.

Это подкрепляется информацией, что в случае принятия законопроекта, в Уральском регионе только три аудиторские организации смогут проводить обязательный аудит, и только одна аудиторская организация сможет проводить аудит ОЗХС, что, безусловно, имеет негативную оценку со стороны аудиторов.

Помимо этого, после прошедшей 7 сентября встречи представителей Банка России и аудиторов Дальневосточного федерального округа, стало известно, что последние высказали критические замечания по многим положениям законопроекта, в том числе по критериям обязательного аудита, по определению основного места работы аудитора и использованию его аттестата на право аудиторской деятельности, выпуск и подписание аудиторского заключения, о действии аттестата аудитора, который был выдан до 01.01.2012 года. Представителям Банка России пришлось принять к сведению предложения профессионального сообщества и выразить готовность по согласованию с Минфином России внести изменения в законопроект, которые отвечают концепции реформирования аудита.

Аудиторы ДФО сделали следующие предложения:

1. Внедрить следующие критерии для обязательного аудита: выручка 400 млн. руб. и более; сумма активов баланса 100 млн. руб. и более; среднесписочная численность работников 50 чел. и более.

2. В виду отсутствия определения «достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности», благодаря чему можно сделать вывод, что Банк России сможет исключить из своего реестра любую аудиторскую организацию по своему усмотрению, обязательно ввести критерии «недостоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности» по уровню существенности, который определяется аудиторской организацией согласно Международным стандартам аудита.

3. Ввести в законопроект понятие «основное место работы», означающее работу в качестве аудитора в одной аудиторской организации. [1].

Совершенно точно, что раскрытие дополнительных данных в аудиторском заключении даст возможность инвесторам и контрагентам компаний принимать более рациональные деловые решения. Но, как следствие, стоит ожидать улучше-

ния качества оценки рисков, но и повышение стоимости аудиторской проверки с 2017 года. Более того, финансовые риски становятся больше, в виду повышения открытости деятельности компании и отображение в аудиторском заключении всех обнаруженных рисков, непременно приведет к подорожанию банковских кредитов для организаций.

Международные стандарты аудита (МСА) имеют и не прямые последствия для бизнеса. По плану, с 2018 года ИФНС будет иметь возможность требовать от аудиторов раскрытия аудиторской тайны. На федеральном ресурсе проектов НПА regulation.gov.ru для общего обсуждения выложен проект Федерального закона о внесении изменений в статьи 82 и 93.1 части первой НК РФ. При проведении налоговой проверки будет осуществляться сбор, хранение, распространение информации о налогоплательщике (плательщике сбора, плательщике страховых взносов, налоговом агенте), полученной в ходе аудиторских проверок разных организаций и индивидуальных аудиторов. Должностное лицо налогового органа будет иметь право требовать у аудиторов полученные ими в ходе своей деятельности документы (информацию), являющиеся основаниями исчисления и уплаты (удержания, перечисления) налога (сбора) организацией. Приведенные документы может потребовать налоговый орган, в случае если они не предоставлены в установленном порядке самим налогоплательщиком. Текущая редакция НК не допускает при осуществлении налогового контроля производить сбор, хранение и распространение информации о налогоплательщиках, полученной в результате нарушения обеспечения конфиденциальности информации, составляющей профессиональную тайну иных лиц, в частности аудиторскую тайну.

Обязанности бухгалтера чаще стали выходить за пределы бухгалтерского учета. Известно, что на данный момент в большинстве компаний обязанности главбуха не ограничены только бухгалтерской отчетностью и предоставлением налоговых деклараций. Бухгалтер должен заниматься оценением налоговых рисков и последствий при заключении сделок, налоговым и финансовым планированием, что повышает ответственность и уровень рисков для профессиональной репутации. После введения МСА к определению сроков проверки отчетности компаниям необходимо подходить серьезно, в виду того, что в ходе проведения проверок нередко возникает большое количество вопросов, а иногда и необходимость внесения исправлений в учет. Разумно не назначать аудиторскую проверку на последние дни перед сдачей бухгалтерской или налоговой отчетности, когда у бухгалтерии и без того достаточно работы. Лучше всего будет провести аудит отчетности в 2016 году по российским стандартам, заключив договор до конца 2016 года. Аргументы в пользу этого способа - это отсутствие ярко выраженного регламента поведения сторон договора на оказание аудиторских услуг по новым правилам, существенный рост трудоемкости и стоимости услуг, которые неизбежны при таких весомых изменениях в аудиторской отрасли. Оптимальный вариант - провести аудит за 2016 год в два шага (по результатам 9 месяцев и за весь год). В таком случае аудиторы выполнят фактически полноценный объем работы до завершения отчетного года, что даст возможность организации, не торопясь учесть их выводы и рекомендации, чтобы произвести годовой отчет без искажений и ошибок в вычислениях.

Источники:

1. Электронное информационное письмо СРО PCA.
2. [Электронный ресурс]: <http://constrf.ru/razdel-1/glava-1/st-15-krf>
3. [Электронный ресурс]: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/e10238792447500445e2f7cb3f3a6d0f37c74402/
4. [Электронный ресурс]: <http://constrf.ru/razdel-1/glava-3/st-75-krf>
5. [Электронный ресурс]: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/
6. [Электронный ресурс]: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_206927/6

АНАЛИЗ СИСТЕМ ВНУТРИОРГАНИЗАЦИОННОГО МАРКЕТИНГА ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ КРАСНОДАРА

Аннотация. В статье проведен анализ существующих систем внутриорганизационного маркетинга образовательных организаций высшего образования Краснодара за последние пять лет, на основании представленных данных изложены выводы и особенности, общие для государственных, муниципальных и частных вузов.

Annotation. In the article the analysis of existing systems intra-organizational marketing of educational institutions of higher education of Krasnodar over the past five years, based on data presented, the conclusions are presented and the features common to state, municipal and private universities.

Ключевые слова: внутриорганизационный маркетинг, маркетинговая характеристика рынка, государственные и муниципальные вузы, динамика показателей, контингент.

Key words: internal marketing, marketing characteristics of the market, the state and municipal educational institutions, the dynamics of indices and the contingent.

Проанализируем существующие системы внутриорганизационного маркетинга образовательных организаций высшего образования Краснодара в следующей логической последовательности:

- динамика основных показателей деятельности вузов региона в 2010-2015 гг.;
- анализ динамики показателей деятельности вузов;
- анализ удельных показателей результативности вузов региона;
- динамика показателей деятельности государственных и муниципальных образовательных организаций высшего образования;
- динамика показателей деятельности частных образовательных организаций высшего образования;
- сравнительная характеристика результативности частных и государственных и муниципальных ОУ высшего образования Краснодара;
- общая маркетинговая характеристика рынка платных образовательных услуг региона;
- маркетинговые проблемы и особенности развития регионального рынка платных образовательных услуг;
- оценка маркетинговой активности ведущих образовательных организаций с выделением и анализом особенностей внутриорганизационной маркетинговой активности [2].

Такой подход позволит системно и комплексно охарактеризовать текущее состояние дел и перспективы оживления внутриорганизационных маркетинговых усилий в различных сегментах регионального образовательного рынка.

За период 2010-2015 гг. общее число вузов Краснодара сократилось на 17,65%, составив в 2013/15 учебном году 28 ед. (в том числе государственные и муниципальные – снижение на 8,33%, частные – снижение на 22,67%).

Численность контингента обучающихся за рассматриваемый период также сократилась: в целом по вузам региона – на 37,8 тыс. чел. в 2013/14 учебном году по сравнению с 2010/12 учебным годом (19,82%), в том числе в государственных и муниципальных вузах – на 14,82%, частных вузах – на 36,33%.

В среднем в одной образовательной организации высшего образования в 2013/14 учебном году обучались 5,8 тыс. студентов, в том числе в государственных и муниципальных образовательных организациях – в среднем 8,2 тыс. чел., в частных – в среднем 2,3 тыс. чел.

Прием студентов в 2013/15 учебном году составил 32,6 тыс. чел. с падением показателя от уровня 2010/12 учебного года на 4,8 тыс. чел. или 12,83% (в том числе по группе государственных и муниципальных вузов – на 11,11%, по группе частных вузов – 20,51%).

Выпуск специалистов в 2013/15 учебном году составил 38,4 тыс. чел. с падением показателя от уровня 2010/12 учебного года на 0,2 тыс. чел. или 0,52% (в том числе по группе государственных и муниципальных вузов – рост на 13,41%, по группе частных вузов – падение на 35,45%).

За период 2013/15 учебного года численности студентов в расчете на 1 образовательную организацию в целом по вузам Краснодарского края выросла по отношению к показателю 2010/12 учебного года на 1,964 тыс. чел. или 56,2%, прием студентов в расчете на 1 ОУ вырос на 0,257 тыс. чел. или 28,3%, выпуск специалистов – вырос на 0,882 тыс. чел. или 180,3%.

Как видно из приведенных расчетов, на протяжении всего анализируемого периода государственные и муниципальные образовательные организации высшего образования характеризовались гораздо более высокой результативностью в сравнении со средневузовским уровнем: по состоянию на 2013/15 учебный год средняя численность контингента студентов по этой группе вузов превышала средний показатель по вузам в целом в 2,07 раза, показатель приема студентов – в 2,06 раза, показатель выпуска специалистов – в 2,07 раза.

На протяжении всего анализируемого периода частные образовательные организации высшего образования характеризовались гораздо более высокой результативностью в сравнении со средневузовским уровнем: по состоянию на 2013/15 учебный год средняя численность контингента студентов по этой группе вузов была ниже среднего показателя по вузам в целом на 69,6%, показатель приема студентов – ниже на 68,7%, показатель выпуска специалистов – ниже на 69,5%.

Несмотря на то, что на протяжении всего анализируемого периода число частных вузов высшей школы Краснодарского края существенно превышало аналогичный показатель, характеризующий деятельность государственных и муниципальных вузов, последние характеризовались гораздо более высокой результативностью, как в плане динамики контингента студентов (численность контингента частных вузов в 2013/15 г. составила 22,61% от соответствующего показателей государственных и муниципальных вузов, прием студентов – 23,48%, выпуск специалистов – 22,68%), так и отношении удельных характеристик операционной деятельности: контингент частных вузов в расчете на 1 организацию в 2013/15 году не превышал 14,6% от аналогичного показателя по группе государственных вузов, прием студентов – 15,20%, выпуск специалистов – 14,68% [3].

Проведенный анализ подтверждает базовую роль государственных и муниципальных вузов в функционировании рынка образовательных услуг высшего образования Краснодарского края на фоне снижения показателей результативности деятельности сегмента частных образовательных организаций высшего образования. В то же время региональный рынок образовательных услуг ВО характеризуется следующими особенностями, общими и для государственных и муниципальных, и для частных вузов [3]:

– значительный дисбаланс выпускников с высшим образованием за счет снижения выпуска в учреждениях начального и среднего профессионального образования;

– значительный дисбаланс выпускников со специальностями юридического, экономического и управленческого направления с последующим обострением конъюнктуры рынка трудовых ресурсов по данным структурным группам;

– недостаточный уровень профессиональной подготовки специалистов высшей квалификации, требующий доучивания на первом месте работы с понесением соответствующих затрат предприятиями и организациями - работодателями.

Динамика удельных показателей результативности группы государственных и муниципальных вузов и сравнительный анализ их результативности в сравнении со средними показателями деятельности всех образовательных организаций региона приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели деятельности государственных и муниципальных ОУ ВО Краснодарского края в расчете на 1 ОУ

Показатель	2000/ 2001	2005/ 2006	2009/ 2010	2010/ 2011	2011/ 2012	2012/ 2013	2013/ 2014
Число высших учебных заведений – всего	10	12	12	12	12	11	11
Численность студентов (включая обучающихся в филиалах) – всего, тыс. человек	77,2	129,8	146,4	147,6	141,3	135,3	124,7
Принято студентов – всего, тыс. человек	18,7	29,3	29,7	29,5	28,1	28,8	26,4
Выпущено специалистов – всего, тыс. чел.	11,1	20,4	27,6	30,3	32,3	31,8	31,3
Численность студентов (включая обучающихся в филиалах) в расчете на 1 ОУ, тыс. человек/ОУ	7,720	10,817	12,200	12,300	11,775	12,300	11,336
Принято студентов в расчете на 1 ОУ, тыс. чел./ОУ	1,870	2,442	2,475	2,458	2,342	2,618	2,400
Выпущено специалистов в расчете на 1 ОУ, тыс. чел.	1,110	1,700	2,300	2,525	2,692	2,891	2,845
Численность студентов (включая обучающихся в филиалах) в расчете на 1 ОУ, тыс. человек/ОУ	220,8	200,0	217,5	224,6	229,8	246,9	207,6
Принято студентов в расчете на 1 ОУ, тыс. чел./ОУ	206,1	197,5	225,0	230,3	238,4	252,6	206,1
Выпущено специалистов в расчете на 1 ОУ, тыс. чел.	226,9	204,0	202,6	217,9	223,8	237,3	207,5

Как видно из приведенных расчетов, на протяжении всего анализируемого периода государственные и муниципальные образовательные организации высшего образования характеризовались гораздо более высокой результативностью в сравнении со средневузовским уровнем: по состоянию на 2013/14 учебный год средняя численность контингента студентов по этой группе вузов превышала средний показатель по вузам в целом в 2,07 раза, показатель приема студентов – в 2,06 раза, показатель выпуска специалистов – в 2,07 раза.

Источники:

1. Аникеев С.Н. Методика разработки плана маркетинга: М., 2011.- 490с.
2. Богатова Е.В. Маркетинг в сфере высшего профессионального образования. URL: www.kgau.ru/img/konferenc/2012/e28.doc
3. Вандрикова О.В. Внутриорганизационный маркетинг вузов: цели, методы и влияние на конечные результаты деятельности// Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Кубанский государственный университет. Краснодар, 2015.- 203с.

В.П. Васильев

доцент кафедры теории бухгалтерского учета, к.э.н.,
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

Е.Н. Ляшенко

студентка факультета заочного обучения,
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. В данной статье обоснована необходимость проведения анализа движения денежных потоков организации, сформулированы цели его проведения, перечислены пользователи, заинтересованные в анализе денежных средств и указаны их информационные потребности. Кратко описаны этапы проведения данного вида анализа, а также методы его проведения. Приведены основные аспекты, на которые следует обратить внимание при проведении анализа денежных потоков организации.

Annotation. This article substantiates the need to analyze the movement of the organization's cash flows, articulates its objectives, lists users interested in analyzing cash and lists their information needs. The stages of carrying out this type of analysis, as well as the methods of conducting it, are briefly described. The main aspects that should be taken into account when analyzing the organization's cash flows are given.

Ключевые слова: денежные средства, анализ денежных потоков, прогнозирование, приток денежных средств, отток денежных средств.

Key words: cash, cash flow analysis, forecasting, cash inflow, cash outflow.

Управление временно свободными денежными средствами заключается в возможности рационального использования свободных денежных средств и инвестирования денежных средств, с целью получения дополнительных источников дохода.

Временно свободные денежные средства могут возникать в компаниях, бизнес которых подвержен сезонности, либо в компаниях, которые стремятся создать определенный резерв для будущих инвестиционных сложений.

Финансовый менеджер может использовать временно свободные средства для получения дополнительного дохода, например, использовать размещение на банковском депозите, вложение в векселя или ценные бумаги. При этом, необходимо учитывать доходность финансового инструмента, уровень риска и ликвидности.

Главной проблемой в процессе управления временно свободными средствами является возможность быстрого извлечения денег из финансового инструмента и вложения их в основную деятельность компании. Наиболее подходящим финансовым инструментом в данном случае может являться банковский депозит. При этом нужно учитывать, что доходность банковского депозита будет наименьшая.

В случае, если у компании появляются более «длинные» свободные средства (на срок до нескольких месяцев), можно использовать вложения в векселя. Необходимо оценить рынок и приобрести векселя наиболее доходных и надежных эмитентов. Часто таким эмитентом может служить обслуживающий банк.

В условиях кризиса управление финансовым положением компании и методы его анализа являются наиболее важными элементами организации бизнеса. Недостаточное внимание к данной проблеме может привести к убыточной деятельности и даже к банкротству.

Финансовое благополучие зависит, в том числе, от эффективного управле-

ния и анализа движения денежных средств предприятия: контроля притока средств и рационального их использования в виде покрытия обязательств. Отсутствие запаса средств может свидетельствовать о финансовых затруднениях, а избыток - о том, что предприятие несет убытки, так как упускает возможные выгоды. Неиспользуемые денежные активы теряют свою стоимость с течением времени под влиянием инфляции и других факторов. Избыток средств косвенно свидетельствует о неэффективном анализе денежных потоков и управлении ими.

Анализ денежных потоков преследует основную цель – это выявление причин дефицита (профицита) денег для оптимизации процессов распределения средств, обеспечения платежеспособности предприятия. Можно проводить анализ как плановых, так и фактических данных, применяя различные методы анализа движения денежных средств.

План движения денежных потоков можно построить, например, в форме бюджета движения денежных средств. Анализ движения денежных средств (потоков) с его помощью позволяет установить:

- степень финансирования деятельности предприятия за счет собственных источников;
- зависимость от внешних источников финансирования;
- чистый денежный поток;
- реальное состояние платежеспособности;
- сделать прогноз на следующий период.

При анализе показатель «чистый денежный поток» обычно считается самым важным. Данный показатель определяет финансовое состояние компании, а также ее способность управлять своей инвестиционной привлекательностью и стоимостью. Он рассчитывается как разница между положительным и отрицательным денежным потоком за период.

На этапе оценки компании или инвестиционного проекта, чистый денежный поток используется собственниками, инвесторами и кредиторами для оценки эффективности вложения в инвестиционный проект или компанию в целом. Если проект краткосрочный, то при расчете стоимости проекта на основе денежных потоков дисконтирование не применяется.

Для долгосрочных инвестиционных проектов при расчетах все будущие денежные потоки «приводят» к стоимости в настоящий момент времени (дисконтируют). В результате дисконтирования получается показатель чистой текущей стоимости.

Анализ движения денежных средств организации может базироваться на прямом и косвенном финансовых методах. Они фиксируют отток или приток средств.

При косвенном методе прогноза исходным базисом расчетов является чистая прибыль, а план движения денежных средств формируется путем пошаговой корректировки чистой прибыли, учета операций, связанных с движением денежных потоков организации, и других статей баланса. При анализе движения денежных средств этим методом денежные потоки делят по трем видам деятельности: текущую, инвестиционную и финансовую.

Отправная точка расчета – чистая прибыль. Сумма потока денежных средств корректируется на суммы задолженности по уплате налогов, расходов будущих периодов, амортизации, убытков от реализации нематериальных активов, погашения банковского кредита, уменьшения суммы счетов к оплате, прибыли от продажи ценных бумаг, уменьшение обязательств, увеличение авансовых выплат, увеличение материально-производственных запасов.

Базис анализа потока денежных средств от инвестиционной деятельности – инвестиции. В разделе инвестиционной деятельности учитываются продажи ма-

териальных необоротных активов и ценных бумаг, приобретение материальных необоротных активов и ценных бумаг.

В разделе финансовой деятельности плана движения денежных средств учитываются эмиссия акций, получение и погашение кредитов, инвестирование в ценные бумаги и получение инвестиционного дохода, погашение облигаций и выплата дивидендов.

На последнем этапе анализа проводится расчет остатка денежных средств на начало и конец года, что позволяет говорить об изменениях в финансовом состоянии компании.

В основе прямого метода прогнозирования денежных потоков лежит вычисление притока денег от авансов покупателей, реализации товаров и услуг и т.п. И оттока денег при оплате процентов по кредитам и займам, по счетам поставщиков и т.п. При этом исходным базисом расчетов является выручка. Таким образом, прямой метод предполагает учет движения денежных потоков за определенный период в качестве разницы поступлений и выплат.

После осуществления фактических выплат и получения денежных средств от контрагентов, становится возможным провести анализ фактических денежных потоков за период, а также провести план-факт анализ и выявить отклонения. При этом менеджмент может проводить оперативный анализ и принимать оперативные управленческие решения, в том числе, оперативно корректировать движение денежных потоков на предприятии на основании отклонений факта от плана.

Инвесторы и кредиторы с помощью анализа движения денежных потоков на основании отчета о движении денежных средств за период могут определить, в состоянии ли компания выполнять свои финансовые обязательства, а руководители предприятия – осуществлять текущее финансовое планирование и реализацию производственной, финансовой и инвестиционной политики.

По результатам анализа движения денежных потоков предприятия можно делать следующие заключения:

- из каких источников и в каком объеме поступают средства;
- направления расходования денежных ресурсов;
- способна ли компания обеспечить превышение поступлений над выплатами;
- способность организации выполнить текущие финансовые обязательства;
- достаточность объема полученной прибыли для удовлетворения потребности в деньгах;
- выявить причины разницы между объемом прибыли и свободных денежных средств;
- способность предприятия осуществлять инвестиционную деятельность за счет собственных средств.

При обосновании результатов анализа денежных средств организации необходимо уделять внимание следующим аспектам.

1. При притоке:

- не произошло ли увеличение притока за счет краткосрочных обязательств, влекущих отток в будущем;
- не произошел ли рост акционерного капитала посредством дополнительной эмиссии акций;
- не осуществлялась ли распродажа имущества;
- не происходит ли сокращение остатка готовой продукции.

2. При оттоке:

- нет ли снижения показателей рентабельности и оборачиваемости активов;
- не растут ли суммарные величины статей запасов и затрат;
- не снизилась ли оборачиваемость оборотных активов;

- не происходило ли резкое увеличение объема продаж (производства), что сопровождается ростом постоянных и переменных издержек.

Осуществляя расчет движения денежного потока и проводя анализ финансовых потоков, необходимо учитывать, что на совокупный денежный поток предприятия оказывают в первую очередь влияние:

- динамика выручки от реализации;
- рентабельность активов;
- проценты, выплачиваемые по заемным средствам.

Таким образом, анализ денежных потоков предприятия позволяет делать вполне обоснованные прогнозы на перспективу, осуществлять расчет потока в следующих периодах, принимать оперативные управленческие решения в текущем периоде, корректировать движение денежных потоков на предприятии на основании отклонений факта от плана.

Источники:

1. Адаменко А.А. Аналитические возможности отчета о движении денежных средств / А.А. Адаменко, Д.В. Попова // В сборнике: Формирование экономического потенциала субъектов хозяйственной деятельности: проблемы, перспективы, учетно-аналитическое обеспечение: материалы VI Международной научной конференции. - 2016. - С. 351-356.
2. Адаменко А.А. Нормативное регулирование осуществления денежных расчетов в России / А.А. Адаменко, Д.В. Попова // В сборнике: Современная экономика: проблемы, перспективы, информационное обеспечение: материалы VI международной научной конференции, посвященной 95-летию Кубанского ГАУ и 15-летию кафедры теории бухгалтерского учета. - 2017. - С. 258-264.
3. Адаменко А.А. Аспекты развития аутсорсинга бухгалтерских услуг в России / А.А. Адаменко, З.И. Азиева, Л.В. Папова, Е.В. Мартыненко // В сборнике: Экономическая наука в XXI веке: проблемы, перспективы, информационное обеспечение. II Международная научная конференция молодых ученых и преподавателей. 2014. С. 226-231.
4. Адаменко А.А. Учет инвестирования в субъектах малого предпринимательства / А.А. Адаменко // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2006. – № 23. – С. 146-153.
5. Васильев В.П. Совершенствование системы управления финансовыми рисками / В.П. Васильев, К.В. Кащеева // В сборнике: Формирование экономического потенциала субъектов хозяйственной деятельности: проблемы, перспективы, учетно-аналитическое обеспечение: материалы VI Международной научной конференции. ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет». – 2016. – С.326-331.
6. Васильев В.П. Повышение эффективности использования ресурсов как фактор роста экономической устойчивости организации / В.П. Васильев // Научное обеспечение агропромышленного комплекса. - Краснодар, 2012. -С. 442-444.
7. Жердева О.В. Проблемы и перспективы внедрения МСФО для малого и среднего бизнеса в России / Адаменко А.А., Жердева О.В., Кулинченко А.В. // Экономика и предпринимательство №12-3 (65-3), 2015.- С.906-908.
8. Хорольская Т.Е. Особенности учета виртуальных денег в субъектах предпринимательства / А.А. Адаменко, Т.Е. Хорольская, В.А. Диброва // В сборнике: Формирование экономического потенциала субъектов хозяйственной деятельности: проблемы, перспективы, учетно-аналитическое обеспечение: материалы VI Международной научной конференции. - 2016. - С. 420-424.

В.Н. Загнитко
доцент кафедры инженерно-
технологических дисциплин и управления
на предприятиях нефтегазового комплекса, к.э.н.,
Кубанский социально-экономический институт
А.С. Барышева
студентка 3 курса Инженерного факультета,
Кубанский социально-экономический институт

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ НА СУММУ И УРОВЕНЬ ИЗДЕРЖЕК ОБРАЩЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ, ТОРГУЮЩЕГО НЕФТЕПРОДУКТАМИ

Аннотация. В статье рассмотрен вопрос анализа влияния факторов на сумму и уровень издержек обращения предприятия. Проведен анализ влияния оборота на условно- переменные статьи издержек обращения и их относительную экономию либо перерасход.

Annotation. In the article the question of analysis of influence of factors a step is considered sum and level of expenses of appeal of enterprise. The analysis of influence of turn is conducted on the variable articles of expenses of appeal and their relative economy or overrun.

Ключевые слова: анализ, издержки, оборот, факторы, экономия.

Keywords: analysis, costs, turnover, factors, economy.

Особенность анализа издержек состоит в том, что далеко не все факторы, оказывающие влияние на сумму и уровень издержек, обладают факторными признаками, и большее число факторов находится в стохастической взаимосвязи с уровнем издержек.

Анализ издержек проведем на примере ООО «Газторг-Юг».

Основной формулой факторного анализа суммы издержек обращения является формула зависимости издержек от объема оборота и уровня издержек:

$$И = УИ \times О \quad (1)$$

где И – сумма издержек обращения;

УИ – уровень издержек обращения; О –оборот.

На основе этой модели можно рассчитать изменение издержек под влиянием оборота и изменение уровня издержек.

Сопоставление издержек и оборота различных периодов временного ряда возможно лишь при условии выражения этих показателей в единых, т.е. в сопоставимых ценах.

Для приведения цен в сопоставимый вид используем индекс цен на товар (индекс инфляции). При делении отчетной суммы издержек на индекс цены соответствующих видов затрат или коэффициент инфляции получим сумму затрат в сопоставимых ценах (или приведенную к сопоставимому виду).

Аналогично получают приведенное значение оборота делением отчетного оборота на средний индекс цен соответствующих товаров или коэффициент инфляции.

Изменение показателя под влиянием ценовых факторов будет равно разности между отчетным и приведенным значением показателя.

Изменение показателя в чистом виде в сумме с изменением показателя под влиянием ценовых факторов должно составлять общее абсолютное изменение этого показателя.

Расчет влияния ценового фактора на издержки обращения ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» на основании данных таблицы 1 приведен в таблице2.

Таблица 1- Анализ издержек обращения ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» за 2014-2016гг.

Показатель	2014г.	2015г.	2016г.	Отклонение, (+,-)		Темп роста	
				2016г. от 2014г.	2016г. от 2015г.	2016г. к 2014г.	2016г. к 2015г.
Оборот, тыс. руб.	60529	84297	98330	37801	14033	162,45	116,65
Издержки обращения, тыс. руб.	9295	12164	13240	3945	1076	142,44	108,85
в том числе условно-переменные	5267	6725	7459	2192,9	733,94	141,64	110,91
условно-постоянные	4028	5439	5781	1752,1	342,06	143,49	106,29
Уровень издержек обращения, %	15,36	14,43	13,46	-1,89	-0,97	87,68	93,31
в том числе условно-переменных, %	8,70	7,98	7,59	-1,11	-0,39	87,19	95,08
в том числе условно-постоянных, %	6,66	6,45	5,88	-0,78	-0,57	88,33	91,12

Таблица 2- Расчет влияния факторов на сумму издержек ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» в 2016 г.

Показатель	Алгоритм расчета	Расчет	Результат, тыс. руб.
Оборот в сопоставимых ценах	$ТО^1_{сц} = \frac{ТО^1}{I_{ц}}$	1514:1,1291	87087
Издержки, пересчитанные на отчетный оборот в сопоставимых ценах	$И(ТО^1_{сц}) = \frac{y^0_{и\ пер} * ТО^1_{сц}}{100} + И^0_{пост}$	(7,59*87087:100)+ +5781	12391
Изменение издержек под влиянием физического объема оборота	$\Delta И(ТО^1_{сц}) - И(ТО^0_{сц})$	12391-12164	+227
Издержки в сопоставимых ценах	$И_{сц} = \frac{И^1}{I_{ц\ усл}}$	13240:1,1291	11726
Изменение издержек под влиянием цен на товары	$\Delta И(ц\ усл) = И^1 - И_{сц}$	13240-11726	+1514

Изменение издержек под влиянием прочих факторов	$\Delta И(пр. ф.) = И_{сц} - И(ТО_{сц}^1)$	11726-12391	-665
Общая сумма влияния факторов на изменение издержек	$\Delta И = \Delta И(ТО_{сц}^1) + \Delta И(ц_{усл}) + \Delta И(пр. ф.)$	227+1514-665	+1076

В организации за период с 2014 по 2016 гг. под влиянием цены выявлен перерасход на 1514 тыс. руб., за счет изменения физического объема оборота на 227 тыс. руб. Это говорит, об увеличении спроса на ассортимент моторного топлива ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ».

На основе данных таблицы 2 определим влияние оборота на условно-переменные статьи издержек обращения и их относительную экономию либо перерасход.

Находим уровни издержек отношением их величин по статьям к обороту соответствующего периода с умножением на 100.

Итоговый уровень затрат, определенный отношением итоговой суммы издержек к обороту в 2016г. составил 7,59 %.

Для проведения анализа по заданному условию необходимо найти условные издержки, пересчитанные к отчетному товарообороту по каждой из статей.

Для этого используем выражение (2):

$$И_{ск}^{пер} = \frac{O_1 * Y_0}{100} \quad (2)$$

где $И_{ск}^{пер}$ – издержки обращения, пересчитанные к отчетному обороту;

Y_0 – уровень соответствующей статьи переменных издержек базисного периода.

Результаты представлены в таблице 3.

Таблица 3- Анализ условно-переменных расходов ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ»

Статьи издержек	2015 г.		2016 г.		Сумма издержек, пересч. к обороту 2016 г.	Изменение, тыс. руб.		Относит. Экономия (стр. 4- стр. 6)	Проверка
	Сумма тыс. руб.	Уровень %	Сумма тыс. руб.	Уровень %		Абсол (стр. 4- стр. 2)	в т.ч. за счет оборота (стр. 6- стр. 2)		
Расходы по транспортировке товаров, сырья сторонними организациями	436	0,52	0	-	509	-436	73	-509	-436

Расходы на оплату труда основных категорий персонала	5775	6,85	6687	6,80	6737	912	961	-50	912
Налоги и сборы	147	0,17	227	0,23	171	81	24	56	81
Прочие расходы	367	0,43	545	0,55	428	178	61	117	178
Итого условно-переменных издержек обращения	6725	7,98	7459	7,59	7845	734	1120	-386	734
Оборот	84297		98330		x	14033	x	x	x

Под влиянием роста оборота на 14033 тыс. руб. переменные издержки изменились на следующие величины:

- расходы по транспортировке товаров, продуктов, сырья сторонними организациями:

$$И_0^{TP} = 509 - 436 = 73 \text{ тыс.руб.}$$

- расходы на оплату труда основных категорий персонала:

$$И_0^{OT} = 6737 - 5775 = 962 \text{ тыс.руб.}$$

- налоги и сборы:

$$И_0^H = 171 - 147 = 24 \text{ тыс.руб.}$$

- прочие расходы:

$$И_0^{PP} = 428 - 367 = 61 \text{ тыс.руб.}$$

- итоговое изменение переменных затрат:

$$73 + 962 + 24 + 61 = 1120 \text{ тыс.руб.}$$

Относительная экономия (перерасход) определяется вычитанием из отчетного значения переменных затрат их пересчитанной величины по соответствующим статьям, а для итога-по итоговым суммам соответственно:

$$\Delta И_3 = ИО_1 - ИО_{ск}$$

где $ИО_1$ – издержки обращения отчетного периода.

Отрицательный результат укажет на экономию, а положительный — на перерасход условно-переменных издержек обращения.

В результате, по данным таблицы 2 имеем:

-по транспортным издержкам наблюдается относительное сокращение, т.е. экономия:

$$И_3^{TP} = 0 - 509 = -509 \text{ тыс.руб.}$$

-по расходам на оплату труда замечен перерасход в размере:

$$И_9^{OT}=6687-6737= -50 \text{ тыс.руб.}$$

- по оплате налогов и сборов наблюдается относительное увеличение, т.е. перерасход:

$$И_{II}^H=227-171=56 \text{ тыс.руб.}$$

- по прочим расходам перерасход составил:

$$И_{II}^H=545-428=117 \text{ тыс.руб.}$$

- по сумме переменных затрат имеем перерасход в размере:

$$И_9^{пер} = -509-50+56+117= -386 \text{ тыс.руб.}$$

Влияние оборота в сумме с относительной экономией должно равняться абсолютному изменению переменных затрат по каждой из статей или в итоге соответственно.

По расходам на оплату труда основных категорий работников ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» указанная сумма равна:

$$И_{TO}^{пер}=962-50=912 \text{ тыс. руб.}$$

Аналогично суммируем факторы по расходам на оплату труда, затем по итоговой сумме. Результаты занесены в графу 10 таблицы 8. Равенство суммы относительной экономии, влияния оборота ($1120+386 = 734$ тыс. руб.) с абсолютным изменением издержек (734 тыс. руб.) подтверждает верность расчетов.

Производительность труда работников торговли - один из важных факторов снижения уровня расходов по заработной плате, которые составляют большую часть издержек обращения. Сокращение этих расходов достигается при опережающем темпе роста оборота в расчете на одного работника по сравнению с ростом средней заработной платы.

Рост производительности труда, увеличивая объем оборота, способствует снижению и других статей издержек обращения.

На сумму расходов по оплате труда организации (ФОТ) влияют три фактора: оптовый товарооборот (Т), средняя заработная плата торговых работников (СЗ) и производительность их труда (П). Влияние указанных факторов на основании данных таблицы 4 определим по формуле (3), используя метод цепных подстановок.

$$ФОТ = \frac{T \times CZ}{Pa} \quad (3)$$

Таблица 4- Влияние факторов на расходы по оплате труда работников торговли ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ»

Показатели	Год		Подстановки		
	2015	2016	$\frac{T_1 \times CZ_0}{P_0}$	$\frac{T_1 \times CZ_0}{P_1}$	$\frac{T_1 \times CZ_1}{P_1}$

Оптовый оборот, тыс.руб.	84297	98330	98330	98330	98330
Производительность труда работников торговли, тыс. руб.	661	752	661	752	752
Средняя зарплата торговых работников, тыс. руб.	19,6	23	19,6	19,6	23
Расходы по оплате труда работников торговли, тыс. руб.	5775	6687	2916	2563	3007

$$\Delta\text{ФОТТ} = 2916 - 5775 = -2859 \text{ тыс. руб.}$$

$$\Delta\text{ФОТП} = 2563 - 2916 = -353 \text{ тыс. руб.}$$

$$\Delta\text{ФОТСЗ} = 6687 - 2563 = 4124 \text{ тыс. руб.}$$

Совокупное влияние факторов на изменение расходов на оплату труда работников торговли составит:

$$\Delta\text{ФОТ}_{\text{СЗ}} = -2859 - 353 + 4124 = 912 \text{ тыс. руб.}$$

На изменение суммы расходов по оплате труда ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» в 2016 году оказало влияние, рост средней заработной платы труда торговых работников организации, увеличившее сумму расходов по оплате труда на 4124 тыс. руб. Экономия фонда оплаты труда произошла в результате роста производительности труда на 353 тыс. руб. и увеличения объема оборота 2859 тыс. руб.

Влияние всех факторов дало общее отклонение в сумме 912 тыс. руб.

Таким образом, увеличение объема оборота и средней заработной платы торговых работников способствовало росту расходов на продажу ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ».

Скорость обращения средств в товарных запасах (товарооборачиваемость) оказывает большое влияние на сумму и уровень издержек обращения.

Товарооборачиваемость измеряется скоростью товарного обращения в виде числа оборотов, которые совершает средний товарный запас за период. Этот показатель определяется отношением оборота за период величине товарных запасов (4):

$$C_{об} = \frac{T}{З}, \quad (4)$$

где $C_{об}$ - товарооборачиваемость

T - товарооборот

$З$ - средние товарные запасы

Время обращения товаров в днях определяется выражением (5):

$$B_{об} = \frac{З \times T}{T_d}, \quad \text{где} \quad (5)$$

T_d - число дней в рассматриваемом периоде.

Анализ оборачиваемости товарных запасов ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» представлен в таблице 5.

Таблица 5- Оборачиваемость товарных запасов ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» за 2014-2016 гг.

Показатель	2015 г.	2016 г.	Отклонение 2016 г. от 2014 г.
Оборот, тыс. руб.	84297	98330	14033
Средние товарные запасы, тыс. руб.	17289	15852	-1437
Скорость товарного обращения, оборот	4,88	6,20	1,33
Время обращения запасов, дни	75	59	-16

В 2016 г. по сравнению с 2015 г. произошло ускорение оборачиваемости товарных запасов ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ». Товарный запас возобновлялся 6 раз при 4 разгах в 2015 г. Следствием явилось сокращение времени пребывания товаров в виде товарных запасов до его реализации с 75 дн. до 59 дн., что свидетельствует об ускорение оборачиваемости товаров и эффективности их использования. Это положительно отражается на работе ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» в отчетном году. Изучение покупательского спроса и завоз товаров, соответствующих спросу по ассортименту, качеству, количеству и цене, способствуют повышению скорости оборота, а, следовательно, снижению уровня затрат. Применение соответствующих мер по ликвидации запасов неходовых товаров с помощью уценки, переедресовки, переработки уменьшит уровень издержек.

Дальнейшее улучшение качества обслуживания покупателей требует дополнительных расходов на заработную плату, хранение, упаковку товаров, износ спецодежды и малоценных предметов, торговую рекламу и подготовку кадров. Несмотря на увеличение затрат труда в торговле, уровень издержек обращения должен, несомненно, уменьшаться за счет увеличения оборота, повышения производительности труда, сокращения потерь.

О.Н. Коломыц

доцент кафедры производственного менеджмента и экономики отраслей
народного хозяйства, к.соц.н.,

Кубанский государственный технологический университет

Т. Сканчибасов

студент, 1 курс направление подготовки 38.03.02 Менеджмент,
Кубанский государственный технологический университет

СИСТЕМА МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА: ПРЕИМУЩЕСТВА, НЕДОСТАТКИ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Аннотация. Рассмотрена необходимость определения установки и потребности людей в порядке их значимости и обеспечение возможности их удовлетворения в процессе трудовой деятельности; обосновано, что мотивация персонала является залогом успешной работы, стратегического развития и упрочения позиций предприятия на рынке.

Annotation. The article discusses the necessity of determining the presence and needs of people in order of importance and providing opportunities to meet them in the course of employment; it is proved that motivation is the key to success, strategic development and strengthening of the company position in the market.

Ключевые слова: мотивация, персонал, трудовая деятельность, факторы, менеджмент, эффективность.

Key words: motivation, personnel, labour, factors, management, efficiency.

На сегодняшний день, отношения между предпринимателем и работником строятся на совершенно новой основе. Целью любого предпринимателя является успех на рынке, что в дальнейшем приведет к получению значимой прибыли. Цель каждого из работников предприятия получить максимальное материальное вознаграждение и тем самым удовлетворить свои потребности. Работодатель пытается получить максимальную выгоду при минимальных издержках. В свою очередь, персонал старается получить наибольшее материальное вознаграждение при меньшем объеме выполняемых работ. В нахождении компромисса между ожиданиями наемного работника и предпринимателя и состоит суть стимулирования работников в рыночной экономике.

Отсутствие разработанной системы стимулирования качественного и эффективного труда создает предпосылки снижения конкурентоспособности фирмы, что негативно скажется на заработной плате и социальной атмосфере в коллективе.

Так как наемные рабочие равноудалены от собственности работодателя, то возникает потребность заинтересовать работников через результаты труда, получение ими благ, необходимых для жизни.

Детально разработанная система стимулирования эффективности и качества труда позволит мобилизовать трудовые потенциалы. Создание необходимой заинтересованности работников в росте индивидуальных результатов приведет к повышению качества выполняемых работ.

В связи с вышесказанным, особенно актуальным на сегодняшний день является высказывание Дж.Уэлша: «Если Вы найдете нужных людей, дадите им возможность расправить крылья, а также подкрепите это соответствующими стимулами, Вам фактически не нужно будет ими управлять» [7]. Его слова лишь подтверждают аксиому, что если система управления не включает в себя действующую систему мотивации персонала, то ее нельзя считать эффективной.

Залогом успешной работы, стратегического развития и упрочения своих позиций на рынке выступает мотивированный персонал [1]. Стимулирование персонала побуждает каждого отдельного сотрудника работать с наибольшей отдачей и в тот же момент является одной из самых сложных и трудоемких задач руководителя. Правильное формирование мотивации работников – одно из наиболее важных средств повышения эффективности их труда, а, следовательно, и деятельности организации в целом [4].

Так что же такое мотивация? Четкого и общепризнанного определения понятия мотивации не существует. Разные авторы, дают определение мотивации, исходя из своей точки зрения.

Мотив, как основа мотивации, по мнению профессора Виханского О.С. - внутри человека. Иными словами, мотив - это идеальный образ во внутреннем плане сознания человека. Нельзя сказать, что это просто идеальное представление. Это энергетически насыщенный образ необходимого, потребностно-значимого предмета.

Мотивацией могут выступать любые потребности человека. Как справедливо отмечал классик психологии деятельности Алексей Николаевич Леонтьев лишь в результате встречи потребности с отвечающим ей предметом, она впервые становится способной направлять и регулировать деятельность. Благо может стать стимулом труда в том случае, если существует мотив труда. Иначе говоря, каждый работник стремится получить то или иное благо посредством трудовой деятельности. Разумеется, существуют органы управления, которые обладают набором необходимых работнику благ и предоставляет их ему при условии эффективной трудовой деятельности.

Основными функциями эффективного стимулирования являются:

- экономическая;
- социальная;
- психологическая.

По мнению Сербиновского Б. Ю. «Мотивация - это побуждение людей к деятельности». Абсолютно точно можно сказать, что все определения мотивации, сходны в одном: под мотивацией понимаются активные движущие силы, определяющие поведение живых существ. С одной стороны - побуждение, навязанное извне, а с другой стороны - само побуждение. Следует отметить, что поведение человека всегда мотивировано. Мотивировать сотрудников - значит затронуть их важные интересы, потребности в чем-либо.

Общепризнанно и распространено, даже среди широких кругов экономистов, несколько иное определение мотивации, которое, например, изложили в своей книге авторы «Основ менеджмента»: «Мотивация - это процесс побуждения себя и других к деятельности для достижения личных целей и целей организации», из этих слов следует, что мотивация - это стремление, побуждение, внутренние психические процессы, а в данном определении ясно сказано, что мотивация есть внешнее воздействие на человека, что в определённом смысле схоже с понятием стимулирования.

Существующие теории мотивации делятся на две группы:

- содержательные, в которых основной акцент сделан на определении перечня и структуры потребностей людей;
- процессуальные, изучающие когнитивные особенности восприятия и интерпретацию информации и познания людей.

В каждой организации разработана и действует своя система мотивации труда работников [9]. Каждой из них присущи какие-то достоинства, делающие ее функционирование полезным, и недостатки, не позволяющие полностью реализовать потенциал работников предприятия и тем самым «затормаживая» ее развитие.

Считаем целесообразным выделить ряд требований, на которые следует ориентироваться руководству компании, при создании системы стимулирования:

- объективность: размер вознаграждения работника должен определяться на основе объективной оценки результатов его труда;
- предсказуемость: работник должен знать, какое вознаграждение он получит в зависимости от результатов своего труда;
- адекватность: вознаграждение должно быть адекватно трудовому вкладу каждого работника в результат деятельности всего коллектива, его опыту и уровню квалификации;
- своевременность: вознаграждение должно следовать за достижением результата как можно быстрее (если не в форме прямого вознаграждения, то хотя бы в виде учета для последующего вознаграждения);
- значимость: вознаграждение должно быть для сотрудника значимым;
- справедливость: правила определения вознаграждения должны быть понятны каждому сотруднику.

Как показывает практика, несоблюдение этих требований приводит к нестабильности в коллективе и оказывает сильный демотивирующий эффект на персонал, так как многие факторы не учитываются руководством. Можно сказать, что это гораздо сильнее сказывается на производительности труда персонала компании, чем отсутствие каких бы то ни было механизмов определения вознаграждения за результаты труда.

Мотивация трудовой деятельности представляет собой процесс удовлетворения потребностей и ожиданий работников от выбранной деятельности в рамках

данного производства на основе применяемого на нем комплекса мер стимулирования, направленных на повышение эффективности их труда. Формирование мотива труда происходит лишь в том случае, если в распоряжении руководителя предприятия имеется необходимый набор благ, соответствующий социально обусловленным потребностям человека. Для получения благ требуются личные трудовые усилия работника [3]. Трудовая деятельность позволяет работнику получить эти блага с меньшими материальными и моральными издержками, чем любые другие виды деятельности, что приносит ему большее удовлетворение.

Таким образом, мотивация, призвана решать следующие основные задачи:

- формирование у каждого работника понимания важности его работы для фирмы;
- обучение персонала и руководящего состава психологическим основам внутрифирменного общения (организационная культура);
- формирование у менеджеров, независимо от ранга, демократического стиля управления персоналом или организацией в целом.

Данные исследований влияния факторов мотивации на результаты труда персонала представлены на рисунке 1.

Основываясь на результатах анкетирования, становится понятным, что необходимо мотивировать работников к эффективному выполнению их обязанностей. При этом к каждому работнику нужен индивидуальный подход, что является главной задачей руководителя.

Следует заметить, что проблему составляет нахождение оптимального соотношения материальной и моральной мотивации [6]. Так, если преобладает материальная мотивация, то человека через некоторый временной промежуток достаточно сложно мотивировать работать более эффективно, потому, как достигнув какого-то «порога насыщения», который у каждого человека индивидуален, дальнейшее увеличение денежного вознаграждения уже не влечет за собой возрастание эффективности его труда. Исходя из этого, можно сделать вывод, что нельзя пренебрегать способами нематериальной мотивации, которые тоже достаточно важны. Соответственно, для успешной деятельности любого предприятия необходимо использовать методы как материального, так и нематериального поощрения.



Рисунок 1 - Влияние факторов мотивации на результаты труда персонала, %

Существуют различные способы мотивации.

1. Нормативная мотивация. Она предполагает, что побуждение человека к действию происходит в результате идейно-психологического воздействия. Нас могут призывать не изменять традициям, равняться на лучших, следовать корпоративным принципам, соответствовать определенному имиджу. Достигается это с помощью убеждения, внушения и других психологических методов воздействия.

2. Принудительная мотивация. Она основана на использовании власти. Например, сотруднику можно пригрозить ухудшением удовлетворения потребностей (перевод на нижестоящую должность, отпуск в зимние месяцы, публичное порицание, выговор) в случае невыполнения им соответствующих требований.

3. Оба эти способа мотивации являются прямыми, так как проявляются в непосредственном воздействии на человека.

4. Стимулирование. В этом случае воздействие направлено не на личность работника, а на внешние обстоятельства, с помощью благ (стимулов, побуждающих работника к определенному поведению). Этот способ мотивации называется косвенным [8].

При анализе мотивации следует концентрировать внимание на факторах, которые побуждают к действиям и усиливают их (потребности, мотивы и побуждения). Менеджеру достаточно выявить эти побудительные мотивы трудовой деятельности и стимулировать их [2].

Мотивация ориентирована на процесс и связана с выбором поведения, зависящего от возможности достижения цели, от вознаграждения, на которое рассчитывает сотрудник после выполнения работы. Менеджер должен уметь предвидеть, прогнозировать поведение работника, чтобы соответствующим образом его мотивировать.

Таким образом, современная система мотивов серьезно отличается от системы мотивации начала XXI века. На первый план в системе стимулов выходят возможность повышать свой интеллектуальный уровень, солидарность и смысл работы [5]. В век тотального научно-технического прогресса, необходимо определить установки и потребности людей в порядке их значимости и обеспечить возможность их удовлетворения в процессе трудовой деятельности.

Источники:

1. Белова Е.О., Веселова Н.Ю. Менеджмент. - Краснодар, 2011.
2. Гавриш Е.С., Хилько В.И. Социальный пакет как метод стимулирования персонала // Россия в меняющемся мире: социально-экономические, политические и гуманитарные ориентиры. - 2015. - С. 277-280.
3. Зайцев В.О., Прохорова В.В. Современные подходы к мотивации персонала // Экономическая политика России в условиях нестабильности мировой экономики. - 2016. - С. 395-401.
4. Иванова И.Г. Менеджмент: учебное пособие / Иванова И.Г., Беспалько В.А., Кушнир Д.Д.; Автономная некоммерческая организация высш. проф. образования Центросоюза Российской Федерации «Российский ун-т кооп.», Краснодарский кооп. ин-т (фил.). Краснодар, 2011.
5. Ключко Е.Н. Особенности управления персоналом в виртуальных организациях // Современные тенденции социального, экономического и правового развития стран Евразии. - 2016. - С. 451-457.
6. Кобозева Е.М., Коломыц О.Н. Инновационно-ориентированные мотивационные стратегии управления персоналом // Научная дискуссия: вопросы экономики и управления. - 2016. - № 4-1 (48). - С. 109-113.
7. Крячко К. С. Эффективная мотивация персонала [Текст] // Экономическая наука и практика: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Чита, февраль 2013 г.). - Чита: Издательство Молодой ученый, 2013. - С. 65-71.
8. Толмачев А.В., Иванова И.Г., Кобозева Е.М. Теория менеджмента. - ФГБОУ ВПО

- "Кубанский государственный аграрный университет". - Краснодар, 2015.
9. Хевоянц А.А., Коломыц О.Н. Стратегическое управление предприятием в условиях нестабильности внешней среды // Фундаментальные и прикладные научные исследования. - 2016. - С. 97-100.

О.Н. Коломыц

доцент кафедры производственного менеджмента и экономики отраслей
народного хозяйства, к.соц.н.,

Кубанский государственный технологический университет

А.И. Шарыпова

студент 2 курса направление подготовки 38.03.02. Менеджмент,
Кубанский государственный технологический университет

ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, СТАДИИ И МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ КОНФЛИКТНЫМИ СИТУАЦИЯМИ

Аннотация. В статье рассмотрены причины возникновения конфликтов в организации, определены присущие им стадии, приведены методы управления конфликтными ситуациями. На основании результатов проведенного анкетирования предложены пути нивелирования конфликтов в ПАО «Магнит».

Annotation. The article considers the causes of conflict in the organization, defined by their inherent phase, the methods of conflict management. Based on the results of the survey suggested ways of leveling the conflicts in "Magnit".

Ключевые слова: конфликт, управление, трудовая деятельность, мониторинг, менеджмент, эффективность.

Key words: conflict, management, employment, monitoring, management, efficiency.

В ходе трудовой деятельности персонала необходимы слаженные отношения не только между подчиненными и руководителями, но и между всеми сотрудниками предприятия. Незаменимым условием взаимодействия абсолютно всех категорий персонала является совместная производственная деятельность, которая нацелена на достижение общих целей и результатов [4]. Между руководителем и работником возникает творческое взаимодействие в том случае, если поведение работника содействует достижению общей цели, которая поставлена руководителем организации. Если же достижение поставленной единой цели затрудняется по вине работника, то это может привести как к неосознанному, так и осознанному нарушению трудовой дисциплины или же к возникновению конфликтной ситуации. Взаимосвязь между персоналом и руководителем имеет целенаправленное трудовое содержание, которое непосредственно совершается для достижения конкретных социально-экономических задач в ходе человеческой деятельности. В результате этого любая связь между руководителем и персоналом, в том числе и взаимоотношения между отдельными сотрудниками, зачастую включает в себя различные противоречия, трения и столкновения сторон, нередко перерастающие в конфликты.

В психологии трудовых взаимоотношений под конфликтами принято понимать столкновение принципов, различие интересов людей, стремление личностей и противоборство взглядов [2]. В ходе производственной деятельности персонала организации конфликты по содержанию могут быть различными, однако в конечном итоге они всегда выступают как взаимоотношения противодействия отдельных людей, как возникшие столкновения отдельных личностей.

Возникновение любого рода конфликта связано с наличием объекта, владение которым, принадлежность или достижение к которому вызывает ограничение потребностей 2-ух и более субъектов, которые втягиваются в конфликт.

На сегодняшний день причинами конфликтов в организации могут быть:

1) Неудовлетворенность взаимоотношениями между отдельными структурными элементами организации, то есть тем статусом или местом, которые социальные группы или работники занимают в структуре данной организации.

2) Отличие либо пересечение интересов работников организации. В этом случае интерес рассматривается как актуальный мотив, который возникает у социальной группы или отдельного работника. Актуализация мотива происходит вследствие возникновения реальных потребностей.

3) Отличие в ценностных ориентациях. Групповые и индивидуальные ценности могут иметь различную важность для работников организации.

4) Различные формы экономического и социального неравенства.

При осознании данных факторов, конфликтная ситуация может возникнуть при наличии общей установки работников данной организации на изменение характера властных отношений и изменение уже существующей системы распределения вознаграждения [3].

Таким образом, основными причинами большинства трудовых конфликтов является внутренняя неудовлетворенность членов организации как социально-экономическими результатами работы, так и психологическими условиями труда.

Верификация выявления основных причин конфликтов в ПАО «Магнит» проводилась с применением метода анкетирования, в котором приняли участие 67 респондентов.

Цель анкетирования - определение причин организационных конфликтов, возникающих в ПАО «Магнит».

Согласно итогам анкетирования, было выяснено, что в ПАО «Магнит»: 64% сотрудников недовольны условиями труда; 58% подчеркнули наличие противоречий между интересами работников; 51% сотрудников отметили неэффективность организации трудовой деятельности и 16% работников недовольны нынешним руководителем (рисунок 1).

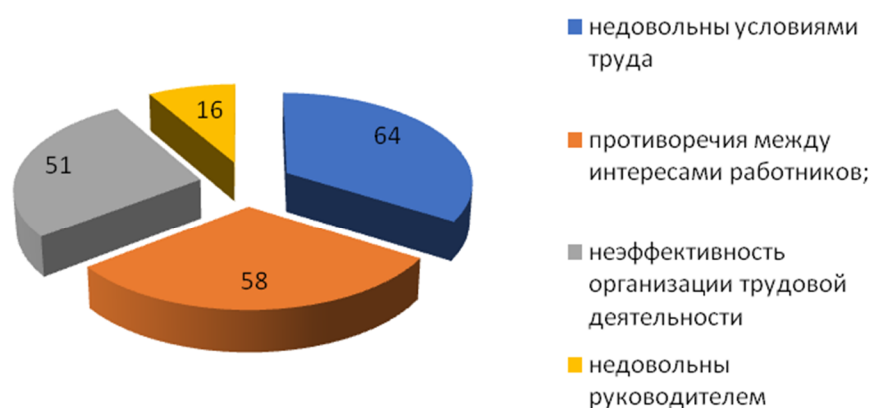


Рисунок 1 – Причины конфликтов в ПАО «Магнит», %

Таким образом, причинами организационных конфликтов в ПАО «Магнит» являются:

1. Различия в ценностях и жизненных установках.
2. Недовольство организацией трудовой деятельности в компании;
3. Недовольство условиями труда;
4. Социально-психологическая напряжённость в компании;

5. Личные амбиции и претензии работников;
6. Противоречия, возникающие между функциями и интересами работников в процессе трудовой деятельности.

Заключительной стадией конфликта в организации принято считать его разрешение. Чаще всего решение конфликта объединяют с прекращением инцидента или же активных конфликтных взаимодействий [1]. Но в большинстве случаев окончание конфликтных взаимодействий обозначает только сдерживание конфликта либо переход к новому, но при ином соотношении ресурсов противодействующих сторон.

1. Организационные способы управления конфликтом:

- 1) Ротация – передвижение работников организации из одного структурного элемента в другой. Данный чисто организационный метод по факту состоит в замене более активных работников конфликтующих групп.

- 2) Изменение содержания труда. При применении этого метода совершается переключение интересов с конфликта на выполнение работы, достижение целей при выполнении заданий.

- 3) Замена руководителей или лидеров отдельных подразделений, групп.

- 4) Внедрение самостоятельных осуществляющих контроль элементов, если формируются комиссии по разрешению спорных вопросов, экспертные рекомендации или независимые группы, призванные осуществлять взаимосвязь между противоборствующими сторонами, тем самым склоняя их к примирению.

- 5) Создание подгрупп внутри конфликтующих сторон.

2. Социологические и культурные способы управления конфликтами:

В этом случае объектом управленческого влияния считаются коммуникационные сети, общественные отношения между работниками организации, а также социальные нормы организации и ценности ее членов.

- 1) Изменение содержания властных отношений. В первую очередь необходимо поменять формы применения власти и управленческого контроля за деятельностью работников организации.

- 2) Изменение отношений зависимости. Блокирование потребностей каждой из конфликтующих сторон сопряжено с отношениями зависимости. При этом зависимость является способностью одной из сторон совершать действия, которые препятствуют удовлетворению потребностей другой стороны.

- 3) Изменение структуры неформальной социальной группы. Изменение структуры неформальных отношений одной из конфликтующих сторон может ослабить её сплоченность или способствовать возникновению новейших неформальных групп, которые должны изменить степень включенности конфликтующей стороны в конфликтную ситуацию.

- 4) Изменение системы ценностей.

- 5) Введение и принятие новых норм.

- 6) Изменение отношения к деятельности. Необходимо поменять содержание функций работника, сосредоточить его круг интересов на личную деятельность, тем самым отвлекая его от конфликтных взаимодействий и снимая одновременно основную причину конфликта.

- 7) Концентрация интересов на нейтральном объекте. Для того чтобы влиять на конфликтную обстановку, руководителям важно выиграть время.

- 8) Изменение системы коммуникаций. В современной организации коммуникации могут стать каналом для осуществления открытых и скрытых действий в конфликте.

3. Социально-психологические способы управления конфликтами:

- 1) Создание благоприятной эмоциональной атмосферы

- 2) Изменение установок по отношению к членам группы.

- 3) Изменение мотивации членов организации.
- 4) Манипулятивное воздействие на поведение членов организации.
- 5) Введение неформальных лидеров

Таким образом, управление конфликтом представляет собой осмысленную деятельность по отношению к нему, осуществляемую абсолютно на всех стадиях его возникновения, развития и завершения участниками конфликта либо 3-ей стороной [6]. Важно не блокировать развитие противоречия, а стараться решить его неконфликтными способами.

При возникновении конфликтных ситуаций в ПАО «Магнит», директор является третьей стороной в ходе поиска решения проблемы.

В каждой из возникающих конфликтных ситуаций администраторы и директор компании предпочитают роль арбитра. В зависимости от значимости для компании, они предпочитают следующие методы разрешения проблемы:

- поиск компромисса в тех случаях, когда данная проблема непосредственно касается компании, а также является жизненно важной для работников предприятия;

- подавление конфликта с помощью наложения взысканий, запугивания (за разрядку обстановки в коллективе, а также препятствию производственной деятельности) и увольнения с работы в том случае, если данная проблема не является сильно значимой для компании.

Администраторы и директор ПАО «Магнит» не берут на себя лишних обязательств по разрешению конфликтов в компании. Это, прежде всего, связано не только с огромным количеством возложенных на них обязанностей, но и большим количеством управляемого персонала.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что администраторы и директор никак не принимают участия в разрешении конфликтов в компании. Соответственно работники предприятия, стремясь не лишиться своего рабочего места, из-за всех сил стараются не конфликтовать, т.к. на их претензии никто не обращает внимания, но даже если и обращают, то реакция является негативной.

Причины конфликтов, выявленные в компании на основании проведенного анкетирования, способствуют возникновению стрессов и конфликтов у людей, работающих в компании [5]. В связи с этим были предложены мероприятия по управлению конфликтами, а также минимизации их негативных последствий.

1. Проведение психологического мониторинга 2 раза в год для выяснения причин возникновения конфликтов, а также их урегулирования.

Психологическое наблюдение заключается в исследовании высококвалифицированным специалистом организационного климата 2 раза в год с целью выявления, избежания и профилактики конфликтных ситуаций в компании

Мониторинг должен будет проводиться в несколько этапов:

1) Подготовительный.

Данный этап включает в себя: определение графиков и сроков работ, определение потребностей в информации, постановку задач и целей мониторингового исследования, определение выборки и разделение её на конкретные группы, подбор и научное обоснование используемых методов, разработку компьютерной методики с целью обработки результатов наблюдения, выделение и научное обоснование показателей наблюдения, уточнение процедуры проведения и разработку инструкции по проведению наблюдения, формулировку проблемы, определение предмета и объекта исследования.

2) Пилотное проведение мониторинга.

Включает в себя проведение данного исследования среди небольшой выборки коллектива, анализ, обработку данных, а также корректирование содержания инструкций, методик и анкет.

3) Полевая стадия исследования.

Проведение более глубокого наблюдения, подразумевающая сбор первичной информации среди всего персонала.

4) Анализ и обработка собранной информации.

Подразумевает обработку информативного материала, анализ результатов, полученных в ходе исследования, а также составление аналитической справки для управляющих органов по итогам наблюдения.

5) Формирование рекомендаций.

Деятельность квалифицированного психолога будет положительно отражаться на атмосфере трудового коллектива, тренинги, проводимые психологом, будут понижать напряжённость, которая связана с взаимоотношениями и работой в коллективе ПАО «Магнит».

2. Введение должности штатного психолога.

Для наиболее успешного исполнения задач по психологической разгрузке работников необходим психолог, предпочтительно высококвалифицированный.

Потребность в психологе обуславливается данными факторами:

1) принимать участие в процессе по подбору персонала и формировании групп по объектам;

2) только лишь специалист в области психологии способен оказать квалифицированную помощь;

3) осуществлять фиксацию конфликтов в трудовом коллективе;

4) штатный психолог будет способен более чётко ориентироваться в образовавшихся ситуациях;

5) задачи по выявлению, предотвращению и профилактике конфликтных ситуаций будут возложены на психолога.

Первостепенными задачами штатного психолога ПАО «Магнит» будут: снижение текучести кадров, снижение конфликтов в компании, предотвращение социально-психологической напряжённости среди работников.

Руководство ПАО «Магнит», как было выяснено в ходе исследования, ведёт жесткую политику в отношении конфликтов, тем самым настраивая работников компании против себя. Результатом является – ухудшение морально-психологического состояния, снижение работоспособности, вследствие чего (из-за снижения прибыли и престижа) компания теряет привлекательность для потенциальных работников, инвесторов и покупателей.

Таким образом, необходимо вводить новые тенденции в управление персоналом, обучать управленческому ремеслу всех руководителей больших и малых коллективов. Сохранение нормальных деловых отношений укрепляет взаимное уважение и доверие. Всего этого можно добиться грамотным составлением и ведением кадровой политики. Организации не обойтись без посторонней помощи по анализу, обучению, диагностике, подготовке персонала, которую могут выполнить агентства, специализирующиеся на решении подобных вопросов. Ведь если руководство компании не предпримет никаких мер в отношении данного вопроса, то на рынке останутся более конкурентоспособные и приспособленные организации.

Источники:

1. Коломыц О.Н., Попова Л.Н. Приоритетные направления кадровой политики // Научные труды SWorld. - 2008. - Т. 5. - № 3. - С. 27-29.
2. Попова Л.Н., Адинцова Н.П., Антипова О.И., Байрамукова Н.Н., Беличенкина С.М., Буркова Р.Ф., Дорохова Е.Е., Журавлева Е.П., Зенченко С.В., Коломыц О.Н. Экономика регионов: тенденции развития. - Воронеж, 2008. - Том Книга 6.
3. Тарба Д.И., Прохорова В.В. ПУТИ МОДЕРНИЗАЦИИ СТРУКТУРЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ // Сборник лучших научных работ молодых ученых Кубанского государственного технологического университета, отмеченных наградами на конкур-

- сах в 3-х частях. - Краснодар, 2016. - С. 73-77.
4. Урвачева С.М., Прохорова В.В. Принципы эффективного менеджмента // В сборнике: Актуальные вопросы развития современного общества. - Сборник научных статей VI Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 308-312.
 5. Хевоянц А.А., Коломыц О.Н. Стратегическое управление предприятием в условиях нестабильности внешней среды // Фундаментальные и прикладные научные исследования. - 2016. - С. 97-100.
 6. Яценко А.Н., Гавриш Е.С. Управление конфликтами, стрессами и организационными изменениями // В сборнике: Сборник научных статей факультета экономики, управления и бизнеса ФГБОУ ВПО «КубГТУ». - Краснодар, 2015. - С. 197-198.

О.Н. Коломыц

доцент кафедры производственного менеджмента и экономики отраслей
народного хозяйства, к.соц.н.,

Кубанский государственный технологический университет

ПРЕИМУЩЕСТВА ПРИМЕНЕНИЯ СИСТЕМНОГО ПОДХОДА В ПРАКТИКЕ УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация. В статье рассмотрены различные точки зрения на понятие «система», выделены их основные свойства, определены базовые методологические принципы конструирования управляемых систем, реализуемые на практике с помощью системного подхода, выявлены преимущества его применения в практике управления.

Annotation. The article considers different points of view on the concept of "system", identifies the basic properties defines basic methodological principles of design of control systems, implemented in practice using a systematic approach, advantages of its application in management practice.

Ключевые слова: системный подход, эмерджентность, теория систем, подсистемы, элементы, объект, связь, взаимодействие, целеполагание, социально-экономическая система.

Key words: system approach, emergence, systems theory, subsystems, elements, object, connection, interaction, goal setting, socio-economic system.

Теория систем, предопределяющая системный анализ, является достаточно проработанной и нашедшей отражение в специализированной печати. Тем не менее, ряд терминов имеет разночтение, и во избежание неоднозначности понимания представляется целесообразным определить их применительно к данной работе.

В частности даже такое основополагающее понятие как «система» не имеет однозначного толкования. Приведем определения, раскрывающие «систему» в наиболее полном виде.

С. Сенгупта и Р. Акофф определяют систему как «множество действий (функций), связанных во времени и пространстве множеством практических задач по принятию решений и оценке, т. е. задачу управления».

«Система, – пишет В. С. Тюхтин, – есть множество связанных между собой компонентов той или иной природы, упорядоченное по отношениям, обладающим вполне определенными свойствами; это множество характеризуется единством, которое выражается в интегральных свойствах и функциях множества». «Система, – указывает А.Д. Урсул, – это разнообразие отношений и связей элементов множества, составляющее целостное единство». «Под системой имеет смысл понимать организационное множество, образующее целостное единство». «Системой, – отмечал П. К. Анохин, – можно назвать только такой комплекс избирательно вовлеченных компонентов, у которых взаимодействие и взаимоотношение

приобретают характер взаимодействия компонентов на получение фокусированного полезного результата» [2].

С позиции Чернышова В. Н. понятие системы «учитывает такие важные составляющие любого материального объекта, как элемент, связь, взаимодействие, целеполагание». «Множество составляющих единство элементов, их связей и взаимодействий между собой и между ними и внешней средой, образующее присущую данной системе целостность, качественную определенность и целенаправленность» [8].

Клир Д. считает, что система представляет собой определенное множество взаимосвязанных элементов, образующих устойчивое единство и целостность, обладающее интегральными свойствами и закономерностями» [6].

Понятие системы «учитывает такие важные составляющие любого материального объекта, как элемент, связь, взаимодействие, целеполагание».

Подсистемы и элементы в их взаимосвязи и взаимодействии между собой и с внешней средой образуют целостность, качественную определенность и целенаправленность системы.

Социальная система представляет собой целостное образование, основными элементами которого являются люди, их устойчивые связи, взаимодействия и отношения [5].

Экономическая система - это совокупность экономических процессов, совершающихся в обществе на основе сложившихся в нём отношений собственности и хозяйственного механизма.

Исходя из сущности социальной и экономической системы, можно выделить ряд особенностей, присущих им (таблица 1).

Таблица 1 – Особенности сложных социальных и экономических систем

Подсистема	
социальная	экономическая
- большое количество различных элементов и взаимосвязей; - большое число альтернативных вариантов поведения; - сложный характер процессов и взаимодействия с внешней средой	- производство, играющее первичную роль, в совокупности с процессами распределения, обмена и потребления; - экономические ресурсы необходимые для производства; - распределение, обмен и потребление результатов хозяйственной деятельности

Исходя из приведенных определений и их особенностей, можно сказать, что социально-экономическая система представляет собой целостную совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих подсистем и элементов [7].

Социально-экономической системе присущи системные качества, в числе которых необходимо отметить особое экономическое отношение, связывающее единством происхождения все остальные, из которого затем развиваются все более сложные отношения.

Управлять можно только системными объектами, поэтому необходимо выделить основные свойства систем:

1. Синергичность - максимальный эффект деятельности системы достигается только в случае максимальной эффективности совместного функционирования ее элементов для достижения общей цели.

2. Эмерджентность - появление у системы свойств, не присущих элементам системы; система в целом обладает свойствами, отсутствующими у ее элементов. Для социально-экономических систем необходимо учитывать, что в проектируемой системе новое системное свойство может быть прогнозируемым в соответствии с анализом всех ее компонентов, а может проявиться и вне прогноза, причем эффект может быть как положительным, так и отрицательным.

3. Целенаправленность - наличие у системы цели (целей) и приоритет целей системы перед целями ее элементов. Для социально-экономических систем характерно наличие главной цели и ряда динамически меняющихся тактических и оперативных целей.

4. Целостность, которая означает, что изменение любого компонента системы влияет на ее другие компоненты и приводит к изменению системы в целом

5. Альтернативность путей функционирования и развития (организация или самоорганизация). Социально-экономические системы постоянно испытывают разнообразные возмущающие воздействия внешней среды (в силу хотя бы большого количества разнообразных элементов, из которых они состоят) и должна изменять свое состояние в ответ на возможное возмущение; разнообразие возмущений требует соответствующего ему разнообразия возможных состояний и как следствие большое число альтернативных путей функционирования и развития. Это же большое количество разнообразных элементов предопределяет для таких систем преимущественно различные формы самоорганизации.

6. Структурность - возможность декомпозиции системы на компоненты, установление связей между ними.

7. Иерархичность - возможность рассмотрения каждого компонента как системы; при этом сама система также может рассматриваться как элемент другой системы.

8. Коммуникативность - существование сложной системы коммуникаций со средой в виде иерархии.

9. Адаптивность - стремление к состоянию устойчивого равновесия, которое предполагает адаптацию параметров системы к изменяющимся параметрам внешней среды.

10. Надежность - способность системы сохранять свой уровень качества функционирования при установленных условиях за установленный период времени.

11. Обособленность - свойство, определяющее наличие границ с окружающей средой.

12. Множественность, позволяющая использовать множество кибернетических, экономических и математических моделей для описания отдельных элементов и системы в целом.

Автор придерживается мнения, что социально-экономическая система – это совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих элементов, закономерно образующих единое целое и обладающее свойствами эмерджентности.

Социально-экономическая система, как единое целое, должна проявлять эмерджентные свойства, то есть свойства не присущие каждой из рассматриваемых структур в отдельности. Выявление (создание) эмерджентности является самым существенным итогом системного подхода при любых научных исследованиях, в противном случае они теряют смысл. В то же время изменения в эмерджентности всей системы зависят от подвижек в имманентных свойствах структурных уровней [1].

Способность к постоянному обмену информацией с внешней средой делает социально-экономические системы открытыми, что позволяет им оперативно реагировать на различные изменения или колебания мировой экономики.

К основным подходам к управлению системами можно отнести:

- процессный подход;
- системный подход;
- ситуационный подход;
- кибернетический подход.

Преимуществом системного подхода является единство, образуемое субъектами в процессе достижения намеченных результатов, что способствует форми-

рованию единого и слаженного механизма управления социально-экономической системой.

Применение системного подхода основано на таких системных признаках [4], как:

- наличие совокупности закономерных прямых и обратных связей, требующих идентификации в каждом конкретном случае;
- большая вероятность формирования разнообразных свойств эмерджентности;
- соблюдение баланса между прогрессирующими тенденциями факторизации (независимости отдельных элементов) и систематизации (уменьшение самостоятельных элементов).

Существующие проблемы социально-экономических систем делятся на три класса:

- хорошо структурированные, в которых существенные зависимости детерминированы;
- неструктурированные, которые содержат лишь описание важнейших ресурсов, признаков и характеристик, а количественные зависимости между ними неизвестны;
- слабо структурированные, содержащие как детерминированные элементы, так и малоизвестные, неопределенные, которые имеют тенденцию доминировать [3].

Следует отметить, что базовые методологические принципы конструирования управляемых систем, реализуемыми на практике с помощью так называемых «системных подходов», как правило, игнорируются. Результатом чаще всего становится образование конгломерата (механического соединения разнородных частей), который каким-то образом пытаются организовать с помощью существующих структур управления с конечным эффектом «хотели как лучше, а получилось как всегда» [4].

Поскольку именно инновационный сектор способен обеспечить стабильность и рост благосостояния страны, необходимо создание эффективного механизма финансирования инноваций и инновационной деятельности, выступающего составным элементом финансовой политики государства.

Управление инновационно-инвестиционной деятельностью является составной частью территориального уровня государственного управления и самоуправления экономических, социальных и институциональных систем в условиях инновационного развития. В современных условиях все более остро встает вопрос о необходимости придания процессу социально-экономического развития некоторой определенности, выделения набора инструментов, при использовании которых данный процесс будет идти достаточно эффективно.

Одним из таких инструментов является программа социально-экономического развития, которая представляет собой комплексную систему целевых ориентиров социально-экономического развития территории, планируемых государством и регионами эффективных путей и средств достижения ориентиров, включающих научно-исследовательские, производственные, социально-экономические, организационно-хозяйственные, финансовые меры, увязанные по ресурсам, исполнителям и срокам.

Для эффективного осуществления инновационно-инвестиционной деятельности только системный подход может дать нужный результат. Одной из наиболее эффективных форм осуществления экономической политики в субъектах Федерации, позволяющей комплексно решить проблемы социально-экономического развития территорий, является разработка инвестиционных и инновационных проектов. Ее особенностью является создание такого индивидуального экономического

механизма, который, опираясь на общие принципы и подходы в единой системе национальной экономики, в наибольшей степени учитывал бы региональную специфику с позиции наиболее эффективного использования ресурсов.

Региональные инновационные проекты в полной мере выполняют свою функции и задачи, когда четко определяются цели, объекты, ресурсы и эффективность их реализации в комплексе финансовых, производственно-экономических и социально-экономических факторов, определяющих текущее и перспективное развитие региона в многоуровневой иерархической системе национальной и мировой экономики.

Таким образом, сам собой возникает вопрос взаимосвязи инноваций и инвестиций, так как одним из факторов, препятствующих созданию и распространению инноваций, является недостаток инвестиций для реализации проектов. Очень часто хозяйствующие субъекты, участвующие в процессе финансирования инноваций сталкиваются с отсутствием элементов приложения (инновационных объектов) имеющихся в их распоряжении денежных средств. Известно, что масштабные инновационные проекты являются капиталоемкими, то есть достаточно рискованными, тогда как инвестиции с меньшим риском приносят и меньший доход инвестору. Другими словами, от структуры инноваций зависят эффективность и риск инвестиций.

Инвестирование инновационной деятельности может осуществляться как за счет собственных, так и за счет заемных средств, но без инвестиционной составляющей жизненный цикл любой инновации ограничивается стадией «идеи».

Эффективность инвестиций можно выразить через финансовые и экономические показатели и особенности инновационного проекта. Таким образом, необходимо создать условия для внедрения технических новинок, развивать научный потенциал, формировать материальные условия для сохранения научного кадрового потенциала.

Исследования, проведенные в данной работе, доказывают назревшую необходимость более полной реализации системного подхода в управлении функционированием и развитием экономики и социальной сферы.

Источники:

1. Андреев Г.Н., Савелло Л.Л. О системном подходе к исследованию социально-экономических процессов в аспекте их модернизации. – Современные проблемы науки и образования. - №5. – 2010. – С.82-83.
2. Анохин П.К. Избранные труды: философские аспекты теории систем / П. К. Анохин. – М.: Наука, 1978.
3. Гайдес М.А. Общая теория систем (системы и системный анализ). - Винница: Глобус-пресс, 2005. - 201 с.
4. Гладилин А.В. Методологические вопросы построения моделей управления в социально-экономических системах // Модернизация экономики и управления. - Северо-Кавказский федеральный университет. - 2014. - С. 43-48.
5. Исаев В.В., Немчин А.М. Общая теория социально-экономических систем: Учеб. пособие. - СПб.: Бизнес-пресс, 2002.
6. Клир Д. Системология /Д. Клир. – М.: Радио и связь, 1973.
7. Садова К.В., Краснов С.С. Имитационное моделирование в управлении социально-экономическими системами // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. - №18. – 2011. - С. 65-72.
8. Чернышов В.Н. Теория систем и системный анализ: учеб. пособие / В. Н. Чернышев А.В. Чернышев. – Тамбов: Изд-во: Тамб. гос. техн. ун-та, 2008.

А.Ф. Кузина

доцент кафедры бухгалтерского учета, к.э.н.,
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

М.В. Смольнякова

доцент кафедры бухгалтерского учета, к.э.н.,
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

Н.С. Лозицкая

магистрант факультета заочного обучения
по направлению 38.04.01 «Экономика»
магистерская программа «Бухгалтерский и налоговый учет»,
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПО ПРИМЕНЕНИЮ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА ОРГАНИЗАЦИЙ САХАРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Аннотация. В статье представлены практические аспекты по применению бюджетирования материально-производственных запасов в системе управленческого учета организаций сахарной промышленности. Разработаны рекомендации по формированию отдельных бюджетных форм с учетом отраслевых особенностей сахарной промышленности.

Annotation. The article presents practical aspects on the application of budgeting of inventories in the system of management accounting of organizations of the sugar industry. The recommendations on the formation of individual budget forms, taking into account the industry characteristics of the sugar industry, are developed. **Ключевые слова:** управленческий учет, материально-производственные запасы, бюджетирование, сахарная промышленность, отраслевые особенности.

Key words: management accounting, inventories, budgeting, sugar industry, industry features.

В современных условиях функционирования свеклосахарного подкомплекса необходимо учитывать отношения собственности. Как правило, на сегодняшний день процесс производства сырья для переработки (сахарной свеклы) и процесс получения готовой продукции (сахара-песка) осуществляется внутри интегрированной компании. Как следствие построение системы управленческого учета и бюджетирования должно быть ориентировано на обеспечение информационных потребностей собственников бизнеса.

Процесс заготовления сырья, является определяющей стадией хозяйственного цикла деятельности организаций сахарной промышленности. При этом при участии материально-производственных запасов бизнес-процесс «заготовление» переходит в бизнес-процесс «производство».

При построении системы бюджетирования в организациях сахарной промышленности необходимо учитывать следующие отраслевые особенности:

- условия переработки сырья (давальческая основа или по договору купли-продажи);
- определенный срок и условия хранения сырья (сахарной свеклы) и готовой продукции (сахара-песка);
- наличие строгого контроля за качеством продукции, как со стороны государства, так и со стороны потребителей;
- строго нормированный технологический процесс;
- контролируемый и нормированный снабженческо-сбытовой процесс.

Сахарные заводы являются материалоемкими предприятиями со сложным

производственным циклом. Соответственно бюджетирование материально-производственных запасов позволит осуществлять эффективное управление и контроль представленными активами, как в процессе заготовления, так и в процессе производства.

При осуществлении управленческого учета и бюджетирования в организациях сахарной промышленности важно учитывать движение материально-производственных запасов из одного бизнес-процесса в другой. Что связано с переходом запасов в категорию затрат.

В организациях сахарной промышленности в системе управленческого учета материально-производственных запасов определяющее значение имеет Бюджет сырья. Данный бюджет должен быть детализирован на частные бюджеты:

1. Бюджет затрат на сырье. Бюджет затрат на сырье должен быть ориентирован на производственную свекловичную или сырцовую программу (в зависимости от условий переработки сахарной свеклы или сахара-сырца). Данный бюджет должен включать информацию по основному и вспомогательному сырью. В бюджет затрат на сырье в состав плановых показателей вносятся нормы расхода по видам сырья ((сахарная свекла, сахар-сырец) на единицу продукции. Бюджет затрат на сырье коррелирует с Бюджетом движения денежных средств и бюджетом производства. Цены (стоимость) единицы сырья без НДС вводятся из бюджета движения сырья (средневзвешенная стоимость отпуска со склада). По формулам с учетом данных Бюджета производства рассчитывается общий расход по видам сырья на производственную программу (сырцовую или свекловичную) и стоимость расходуемого сырья (сахарной свеклы, сахара-сырца).

В состав фактических показателей бюджета затрат на сырье вносятся данные об общем расходе по видам сырья сахарной свеклы, сахара-сырца) на производственную программу и стоимости расходуемого сырья (сахарной свеклы, сахара-сырца). По формулам с учетом фактических данных Бюджета производства рассчитываются фактические нормы расхода по видам сырья (сахарной свеклы, сахара-сырца) на единицу продукции и фактические цены единицы сырья без НДС.

Анализ отклонений фактической стоимости сырья от плановой осуществляется автоматически в зависимости от двух факторов:

- изменений объемов расхода сырья (сахарной свеклы, сахара-сырца);
- изменений цен.

Следует предусмотреть возможности дополнительной аналитики, способствующей анализу изменения объема расхода сырья в зависимости от изменения объема производства продукции и изменения нормы расхода сырья.

Общая стоимость расходуемого сырья и по плану, и по плану автоматически переносится в соответствующие строки и графы расходной части БДР (план и факт).

2. Бюджет закупок сырья.

В состав плановых показателей вводят объемы закупок по видам сырья (сахарная свекла, сахар-сырец) в натуральных показателях, цены единицы сырья без НДС, сумма оплаты поставщикам. По формулам рассчитывается общая стоимость закупок.

В состав фактических показателей необходимо отнести объемы закупок по видам сырья (сахарная свекла, сахар-сырец) в натуральных показателях и стоимость закупок без НДС, сумма оплаты поставщикам. По формулам рассчитываются фактические цены единицы закупленного сырья (сахарная свекла, сахар-сырец).

Автоматически осуществляется анализ отклонений фактической стоимости закупок от плановой в зависимости от двух факторов: изменений объемов закупок

и изменений цен. Бюджет закупок сырья взаимосвязан с основным финансовым бюджетом – Бюджетом движения денежных средств.

Общая стоимость закупок сырья (сахарная свекла, сахар-сырец) и их оплаты по плану и по факту автоматически переносятся в соответствующие строки расходной части БДДС (с НДС) соответственно по графе «Возникло обязательств» (план и факт) и «Денежные поступления (выплаты)» (план и факт). По-декадное распределение вносится в соответствующих графах непосредственно в БДДС.

3. Бюджет движение сырья (сахарной свеклы, сахара-сырца). В форма данного бюджета включают плановые и фактические данные о нормах запаса по видам сырья (сахарной свекле, сахару-сырцу) и величины остатков в натуральных показателях и стоимостных показателях на начало периода. По формулам с учетом данных бюджета затрат на сырье и бюджета закупок сырья осуществляется расчет остатков в натуральном и стоимостном выражении сырья (сахарной свеклы, сахара-сырца) на конец периода (по плану и по факту).

Наряду с Бюджетом сырья, учитывая технологические особенности деятельности организаций сахарной промышленности, целесообразно применять Бюджет основных технологических материалов.

Бюджет основных технологических материалов структурно может включать следующие три формата.

1. Бюджет затрат на основные технологические материалы на производственную программу (свекловичную или сырцовую).

В состав плановых показателей данного бюджета следует отнести нормы расхода по видам материалов на единицу перерабатываемого сырья (1 т сырца или 1 т сахарной свеклы), цены единицы материалов без НДС. Необходимо отразить взаимосвязь показателей представленного бюджета с данными Бюджета производства, чтобы рассчитать общий расход по видам материалов на производственную программу (сырцовую или свекловичную) и стоимость расходуемых материалов.

Фактические значения показателей вносятся данные об общем расходе по видам материалов на производственную программу и стоимости расходуемых материалов. По формулам с учетом фактических данных Бюджета производства рассчитываются фактические нормы расхода по видам материалов на единицу перерабатываемого сырья (тонну сырца или свеклы) и фактические цены единицы материалов без НДС. Бюджет затрат на основные технологические материалы позволяет осуществлять анализ отклонений фактической стоимости материалов от плановых в зависимости от двух факторов: изменений объемов расхода материалов и изменений цен. Дополнительная аналитика может предусматривать анализ изменения объема расхода материала в зависимости от двух факторов: изменения объема переработки сырья и изменения нормы расхода материала.

Общая стоимость расходуемых материалов и по плановым показателям, и по факту следует перенести в соответствующие строки и графы расходной части финансового бюджета БДР (бюджета доходов и расходов).

2. Бюджет закупок основных технологических материалов.

В данный бюджет необходимо внести объемы закупок по видам материалов в натуральных показателях, цены единицы материалов без НДС, суммы оплаты поставщикам. По формулам рассчитывается общая стоимость закупок.

В состав фактических показателей следует включить объемы закупок по видам материалов в натуральных показателях и стоимость закупок без НДС, суммы оплаты поставщикам. По формулам рассчитываются фактические цены единицы закупленных материалов для осуществления технологического процесса.

Параллельно проводят анализ отклонений фактической стоимости закупок

от плановой в зависимости от двух факторов: изменений объемов закупок и изменений цен.

Информацию из Бюджета закупок основных технологических материалов в части общей стоимости закупок и их оплаты по плану и по факту необходимо включить в соответствующие строки расходной части БДДС (бюджета движения денежных средств) следующим образом:

- в БДДС (бюджет движения денежных средств) (с НДС) по графе «Возникло обязательств» (план и факт);
- в БДДС (бюджет движения денежных средств) (с НДС) по графе «Денежные поступления (выплаты)» (план и факт).

Подекадное распределение необходимо вносить в соответствующих графах непосредственно в БДДС (бюджет движения денежных средств).

3. Бюджет движения основных технологических материалов.

Данный формат бюджета включает плановые и фактические данные о нормах запаса по видам материалов и величины остатков в натуральных показателях на начало периода. По формулам осуществляется расчет остатков на конец планового периода.

Одним из частных бюджетов выступает Бюджет затрат на тару и тарные материалы, который структурно включает три формата, аналогичные форматам Бюджета затрат на основные технологические материалы.

В ходе производственного процесса организаций сахарной промышленности возникает потребность не только в основных, но и во вспомогательных материалах. Для их наличия, движения и управления целесообразно формировать Бюджет затрат на прочие материалы.

По плану и по факту в денежном выражении без НДС вносятся данные о нормах запаса по видам материалов, остатках на начало планового периода, расходе в производство, объеме закупок и сумме оплаты. Данные о плановом и фактическом расходе прочих материалов в производство автоматически переносятся в соответствующую строку БДР (графы план и факт), а плановые и фактические данные об объеме закупок и сумме оплаты – в соответствующую строку расходной части БДДС (с НДС) соответственно по графам «Возникло обязательств» и «Денежные поступления (выплаты)» (план и факт). Подекадное распределение вносится в соответствующих графах непосредственно в БДДС.

При осуществлении производственного процесса по переработке сахарной свеклы или сахара-сырца, сахарные заводы используют большое количество различных видов энергии, что требует особого управления и контроля и может быть осуществлено посредством применения Бюджета энергии и топлива, который в свою очередь, структурно включает следующие четыре формата.

1. Баланс – расчет потребности в теплоэнергии. По плану указывается норма расхода теплоэнергии на единицу продукции (переработка тонны сырья, операции с тонной готовой продукции, выработка одной тыс. кВт-ч электроэнергии). По формулам с учетом данных производственной программы и баланса электроэнергии рассчитывается потребность в теплоэнергии на технологию и выработку электроэнергии. По ненормируемым направлениям использования теплоэнергии указывается объем требуемой теплоэнергии.

По факту указывается объем расхода теплоэнергии по направлениям ее использования. По нормируемым направлениям расхода теплоэнергии по формулам с учетом фактических данных производственной программы и фактической выработки электроэнергии определяются фактический расход теплоэнергии на единицу продукции (переработка тонны сырья, операции с тонной готовой продукции, выработка одной тыс. кВт-ч электроэнергии).

Автоматически осуществляется анализ отклонений фактических объемов

расхода теплоэнергии от плановых в зависимости от двух факторов: изменений объемов производства продукции и изменений норм расхода.

2. Баланс – расчет потребности в топливе (газе) для выработки требуемого объема теплоэнергии. По плану вносятся значения теплотворности тонны условного топлива, коэффициента пересчета газа из условного топлива, цены газа без НДС, сумма оплаты за газ. По формуле рассчитывается требуемый объем газа и его общая стоимость.

По факту вносятся фактический объем потребления газа, его фактическая стоимость, сумма оплаты за газ. По формулам рассчитывается фактический расход газа на выработку единицы теплоэнергии и фактическая цена газа.

Автоматически осуществляется анализ отклонений фактической стоимости потребленного газа от плановой в зависимости от двух факторов: изменений объемов потребления газа и изменений цен.

Плановые и фактические данные о затратах на газ автоматически переносятся в соответствующую строку БДР и БДДС (с НДС) по графе «Возникло обязательств» (план и факт), а данные о сумме оплаты – в соответствующую строку БДДС по графе «Денежные поступления (выплаты)» (план и факт). Подекадное распределение вносится в соответствующих графах непосредственно в БДДС.

3. Баланс – расчет потребности в электроэнергии. По плану указывается норма расхода электроэнергии на единицу продукции (переработка тонны сырья, операции с тонной готовой продукции). По формулам с учетом данных производственной программы и баланса электроэнергии рассчитывается потребность в электроэнергии на технологию. По ненормируемым направлениям использования электроэнергии указывается требуемый объем. Также указывается цена единицы электроэнергии и сумма оплаты за электроэнергию в плановом периоде. По формуле рассчитывается требуемый объем электроэнергии и ее общая стоимость.

По факту указываются фактический объем потребления электроэнергии по направлениям использования, ее фактическая стоимость, сумма оплаты за электроэнергию. По нормируемым направлениям расхода теплоэнергии по формулам с учетом фактических данных производственной программы определяется фактический расход электроэнергии на единицу продукции (переработка тонны сырья, операции с тонной готовой продукции). По формулам рассчитывается также фактическая цена электроэнергии.

Автоматически осуществляется анализ отклонений фактических объемов потребления электроэнергии и затрат на электроэнергию от плановых в зависимости от факторов: изменений объемов производства продукции, изменений норм расхода, изменений объемов электроэнергии, изменений цены.

Плановые и фактические данные о затратах на электроэнергию автоматически переносятся в соответствующую строку Бюджета доходов и расходов БДР и Бюджета движения денежных средств БДДС (с НДС) по графе «Возникло обязательств» (план и факт), а данные о сумме оплаты – в соответствующую строку Бюджета движения денежных средств БДДС по графе «Денежные поступления (выплаты)» (план и факт). Подекадное распределение осуществляется в соответствующих графах непосредственно в БДДС.

4. Баланс – расчет потребности в воде. По плану и по факту указываются объемы забора речной и артезианской воды, ставка платы за единицу объема воды, сумма платежей за воду в отчетном периоде. Рассчитываемая по формуле плановая и фактическая сумма платы за воду и сумма платежей автоматически переносятся в Бюджет налогов соответственно по строкам «начислено» и «платежи» по налогу на пользователей водными объектами (план и факт).

В состав материально-производственных запасов входят горюче-смазочные материалы, которые обеспечивают нормальный ход взаимодействия

всех бизнес-процессов, происходящих в организациях сахарной промышленности. Особую роль здесь отводят Бюджету движения горюче-смазочных материалов (ГСМ).

Бюджет движения горюче-смазочных материалов (ГСМ) может быть представлен следующими тремя форматами.

1. Бюджет затрат на горюче-смазочные материалы (ГСМ) в производство. В данном бюджете по плану вносятся данные об объемах потребления в натуральных показателях и ценах без НДС по видам горюче-смазочных материалов ГСМ. По формулам рассчитывается общая стоимость по видам горюче-смазочных материалов ГСМ и суммарная стоимость, которая автоматически переносится в соответствующую строку расходной части Бюджета доходов и расходов БДР (план).

По факту вносятся данные об объемах потребления в натуральных показателях и затратах по видам горюче-смазочных материалов (ГСМ). По формулам рассчитывается фактические цены по видам горюче-смазочных материалов (ГСМ) и суммарная стоимость, которая автоматически переносится в соответствующую строку расходной части Бюджета доходов и расходов (БДР) (факт).

Автоматически осуществляется анализ отклонений фактических затрат на горюче-смазочных материалов (ГСМ) от плановых в зависимости от двух факторов: изменений объемов расхода и изменений цен.

2. Бюджет закупок горюче-смазочных материалов (ГСМ). В представленном бюджете по плану следует отразить данные о объемах закупок по видам горюче-смазочных материалов (ГСМ) в натуральных показателях об объемах закупок по видам горюче-смазочных материалов (ГСМ) в натуральных показателях, ценах единицы горюче-смазочных материалов (ГСМ) без НДС, планируемая сумма оплаты поставщикам. По формулам рассчитывается общая стоимость закупок.

По факту необходимо представить данные о фактических объемах закупок по видам горюче-смазочных материалов (ГСМ) в натуральных показателях, о фактических затратах по видам горюче-смазочных материалов (ГСМ) в натуральных показателях, о сумме оплаты поставщикам. По формулам рассчитываются фактические цены закупок и общая стоимость закупок.

Автоматически осуществляется анализ отклонений фактической стоимости закупок от плановой в зависимости от двух факторов: изменений объемов закупок и изменений цен.

Общая стоимость закупок и их оплаты автоматически переносится в соответствующую строку расходной части Бюджета движения денежных средств БДДС (с НДС) соответственно по графе «Возникло обязательств» и «Денежные поступления (выплаты)» (план и факт). Подекадное распределение осуществляется в соответствующих графах непосредственно в Бюджете движения денежных средств БДДС.

3. Движение остатков горюче-смазочных материалов ГСМ. В данную форму необходимо включить плановые и фактические данные о нормах запаса по видам горюче-смазочных материалов (ГСМ) и величины остатков в натуральных показателях на начало планового периода. По формулам осуществляется расчет остатков на конец периода.

Особенно важным является решение руководства компании об организации бюджетирования в новом реальном масштабе ценностей с определением методологии управления бизнес-процессами, проработанной и регламентированной структурой центров ответственности компании, структурой бюджетов и других важных методологических областей.

Источники:

1. Кузина, А. Ф. Современная концепция бюджетирования / А. Ф. Кузина, В.

- Г. Вишневская, Е. И. Кривошеева // Международный научный журнал ASPECTUS. № 3 / ООО Издательство «Светочъ», 2015. – с. 96-104.
2. Хорнгрен, Ч. Бухгалтерский учет: управленческий аспект / Ч. Хорнгрен, Дж. Фостер. Пер. с англ. / под ред. Я. В. Соколова. – М.: Финансы и статистика, 1995. – 416 с.
 3. Хруцкий, В. Е. Внутрифирменное бюджетирование: Настольная книга по постановке финансового планирования / В. Е. Хруцкий, В. В. Гамаюнов - 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2010. – 464 с.

А.Ф. Кузина

доцент кафедры бухгалтерского учета, к.э.н.,

Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

Е.А. Павленко

ст.преподаватель кафедры предпринимательской деятельности,

Кубанский социально-экономический институт

А.С. Гиллих

магистрант факультета заочного обучения

по направлению 38.04.01 «Экономика»

магистерская программа «Бухгалтерский и налоговый учет»

Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ АМОРТИЗАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация. В статье представлены актуальные вопросы амортизационной политики основных средств. Рассмотрены варианты применения различных способов начисления амортизации основных средств для целей бухгалтерского учета. Обоснованы вопросы сближения бухгалтерского и налогового учета.

Annotation. The article presents current issues of depreciation policy of fixed assets. Variants of application of various ways of depreciation of fixed assets for accounting purposes are considered. The issues of convergence of accounting and tax accounting are justified.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, налоговый учет, основные средства, амортизация.

Key words: accounting, tax accounting, fixed assets, depreciation.

В системе управленческого учета экономических субъектов аграрного рынка амортизационная политика представляет собой комплекс организационно-методических ориентиров, направленных на управление амортизационными процессами с учетом основных пунктов инвестиционной политики. Основными элементами амортизационной политики в системе управленческого учета сельскохозяйственных организаций, прежде всего тех, которые входят в состав сложных интегрированных формирований являются: определение первоначальной стоимости основных средств, утверждение сроков полезного использования основных средств, актуализации методики начисления амортизации, формирование информационного кластера, обеспечивающего реализацию возможностей использования амортизации в соответствии с функциональным назначением.

При формировании амортизационной политики организации важным моментом является установление сроков полезного использования объектов основных средств. В постановлении Правительства РФ от 01.01.2002 № 1, которым утверждена Классификация основных средств для целей налогового учета определено, что Классификация должна применяться для целей налогового учета. В тексте данного постановления нет информации о том, что Классификация может использоваться и для целей бухгалтерского учета, так как налоговое законода-

тельство не регулирует вопросы бухгалтерского учета.

С 1 января 2017 г. экономические субъекты определяют амортизационные группы и сроки амортизации для основных средств по новому Классификатору основных фондов ОК 013-2014 (СНС 2008) (утв. приказом Росстандарта от 12.12.2014 № 2018-ст).

Срок полезного использования в бухгалтерском учете - это период, в течение которого объект основных средств должен приносить организации экономические выгоды, то есть доход. В соответствии с ПБУ 6/01 «Учет основных средств» (утв. приказом Минфина России от 30.03.2001 № 26н) срок полезного использования основного средства в бухгалтерском учете определяется исходя из:

- ожидаемого срока использования этого объекта в соответствии с ожидаемой производительностью или мощностью;
- ожидаемого физического износа, зависящего от режима эксплуатации (количества смен), естественных условий и влияния агрессивной среды, системы проведения ремонта;
- нормативно-правовых и других ограничений использования этого объекта (например, срока аренды).

Соответственно для целей бухгалтерского учета организация может самостоятельно определять срок полезного использования, не руководствуясь какими-либо нормами или классификаторами. Однако, следует отметить, что для сближения бухгалтерского и налогового учета организации вправе применять Классификатор основных средств, разработанный для целей налогообложения, что должно найти отражение в учетной политике организации. Срок полезного использования основного средства устанавливается организацией при принятии объектов основных средств к бухгалтерскому учету.

Амортизация начисляется до полного погашения стоимости объекта основных средств или его списания в установленном порядке со счетов бухгалтерского учета в связи с прекращением права собственности или иного вещного права. Начисление амортизации по объектам основных средств может быть отражено в следующих случаях:

- а) проведения работ по восстановлению объекта основных средств, продолжительность которых превышает 12 месяцев;
- б) нахождения объектов на реконструкции и модернизации по решению руководителя организации;
- в) перевода объекта на консервацию по решению руководителя организации на срок более трех месяцев.

Начисление амортизации по объектам основных средств начинается с первого числа месяца, следующего за месяцем принятия объектов к бухгалтерскому учету, а прекращение - с первого числа месяца, следующего за месяцем полного погашения стоимости объектов или их списания со счетов бухгалтерского учета.

Амортизационные отчисления, начисленные по объектам основных средств, отражаются в бухгалтерском учете в том отчетном периоде, к которому они относятся, независимо от результатов деятельности организации в отчетном периоде.

В соответствии с ПБУ 6/01 «Учет основных средств» организации самостоятельно делают выбор способов начисления амортизации, к числу которых относятся:

- линейный способ;
- способ уменьшаемого остатка;
- способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования;
- способ списания стоимости пропорционально объему выпущенной про-

дукции (работ, услуг).

Начисление амортизации по объектам основных средств в сельскохозяйственных организациях чаще всего производится линейным способом. Выбранный способ начисления амортизации по группе однородных объектов используется в течение всего срока их полезного применения.

Рассмотрим отражение операций по движению объекта основных средств в бухгалтерском учете различными способами.

Экономическим субъектом был приобретен у ООО «Сельхозтехника и принят к учету 31.01.2016 г. объект основных средств (сеялка) СЗ-3,6А, первоначальная стоимость 108790 руб., срок полезного использования 60 месяцев (5 лет). С 01.02.2016 г. производится ежемесячное начисление амортизации по объекту. Рассмотрим расчет амортизации основного средства различными способами. Расчет амортизации основного средства СЗ-3,6А линейным способом представлен в таблице 1.

Таблица 1 - Расчет амортизации основного средства СЗ-3,6А линейным способом

Год	Остаточная стоимость на начало года, руб.	Годовая сумма амортизации, руб.	Месячная сумма амортизации, руб.	Остаточная стоимость на конец года, руб.
1	108790,00	21758,00	1813,17	87032,00
2	87032,00	21758,00	1813,17	65274,00
3	65274,00	21758,00	1813,17	43516,00
4	43516,00	21758,00	1813,17	21758,00
5	21758,00	21758,00	1813,17	0

Произведем расчет амортизации по объекту основных средств сеялке СЗ-3,6А способом уменьшаемого остатка и способом списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования и сравним полученные результаты с целью выбора оптимального варианта расчета амортизационных отчислений. Результаты расчетов отразим в таблицах 2 и 3.

Таблица 2 - Расчет амортизации основного средства сеялки СЗ-3,6А способом уменьшаемого остатка

Год	Остаточная стоимость на начало года, руб.	Годовая сумма амортизации, руб.	Месячная сумма амортизации, руб.	Остаточная стоимость на конец года, руб.
1	108790,00	43516,00	3626,33	65274,00
2	65274,00	26109,60	2175,80	39164,40
3	39164,40	15665,76	1305,48	23498,64
4	23498,64	9399,46	783,29	14099,18
5	14099,18	14099,18	1174,93	0

Для способа уменьшаемого остатка примем коэффициент ускорения равный 2.

Таблица 3 - Расчет амортизации основного средства способом списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования

Год	Остаточная стоимость на начало года, руб.	Годовая сумма амортизации, руб.	Месячная сумма амортизации, руб.	Остаточная стоимость на конец года, руб.
1	108790,00	35900,70	2199,73	72889,30
2	72889,30	29373,30	2447,78	43516,00

3	43516,00	21758,00	1813,17	21758,00
4	21758,00	14142,70	1178,56	7615,30
5	7615,30	7615,30	634,61	0

Таким образом, при любом способе начисления амортизации общая сумма амортизационных отчислений за весь срок полезного использования объекта равна амортизируемой стоимости основных средств. Вместе с тем сумма ежегодной амортизации существенно различается в зависимости от принятого способа ее начисления.

На основании приведенных расчетов видно, что ежегодные амортизационные отчисления в соответствии со способом прямолинейного списания в течение пяти лет находятся на одном уровне - 21758 руб. При способе уменьшаемого остатка и способе списания по сумме чисел лет начисленные амортизационные суммы за первый год значительно больше - 43516 руб. и 35900 руб. соответственно.

Выбирая для начисления амортизации один из этих способов, организация должна помнить о том, что начисленная сумма амортизации влияет на себестоимость продукции, выполненных работ, оказанных услуг.

Однако другим фактором, от которого зависит выбор способа амортизации, являются ограничения, налагаемые на величину амортизационных отчислений налоговым законодательством, поскольку остаточная стоимость имущества является составляющей налоговой базы по налогу на имущество.

В соответствии с пп.8 п.4 ст.374 НК РФ не признаётся объектом налогообложения налогом на имущество организаций движимое имущество, принятое с 1 января 2013 г. на учет в качестве основных средств. Важно отметить, что с 2018 г. региональные власти будут сами это регулировать местными законами и, если льгота не будет прописана, то её не будет (п. 58 ст. 2 Закона от 30 ноября 2016 № 401-ФЗ).

Важно принять к сведению, что формирование амортизационной политики имеет определяющее значение в системе бухгалтерского управленческого учета. При этом выбор способа начисления амортизации может оказать непосредственное влияние на деление затрат в зависимости от уровня деловой активности организации. Так, применение способа начисления амортизации пропорционально объему выпущенной продукции позволит включить амортизацию в статью переменных затрат и, как следствие, увеличит себестоимость продукции (работ, услуг), оказав влияние на принятие управленческих решений не только по управлению себестоимостью, но и по формированию и управлению финансовыми результатами деятельности экономического субъекта.

Установленный в сельскохозяйственной организации способ начисления амортизации, обусловленный сближением бухгалтерского и налогового учета, должен быть также направлен на расчет экономической целесообразности от использования объекта основных средств. В управленческой учетной политике способы начисления амортизации основных средств могут быть гибкими, то есть не устанавливаться на один календарный год, а подлежать корректировке по мере необходимости. Поэтому целесообразно предоставить экономическим субъектам аграрного рынка право пересматривать в дальнейшем применяемые методы амортизации при выявлении существенных отклонений от намеченных ориентиров получения экономических выгод, раскрывая при этом во внутренней управленческой отчетности или в плановых формах агрегированного бюджета, бюджета доходов и расходов, бюджета движения основных средств, бюджета затрат на амортизацию и других, указанные изменения и их влияние на финансовый результат.

В современных условиях развития бизнеса, в системе функционирования сложных интегрированных структур важным аспектом в системе управленческого

учета выступают вопросы формирования инвестиционной политики, ориентированной на воспроизводство или техническое перевооружение и модернизацию основных средств.

При этом особое внимание следует уделить вопросам оптимизации амортизационной политики, ориентированной на обновление основных средств при развитии и совершенствовании методики учета амортизационных отчислений.

Аспекты инвестиционной политики должны интегрировать с направлениями амортизационной политики. Особая актуальность данного вопроса прослеживается при формировании разницы между амортизационными отчислениями и величиной капитальных вложений, определенных в инвестиционной политике, что позволит оптимизировать информацию о начислении амортизации и возможностью использования амортизационных ресурсов.

Актуализации должны подлежать аспекты бухгалтерского учета затрат на воспроизводство основных средств. Дескрипторы, необходимые для анализа воспроизводства основных средств могут быть дополнены за счет тех показателей, которые отражают возможности использования амортизации как собственного источника финансирования инвестиций в основной капитал.

Практические разработки в системе управленческого учета по адаптации инвестиционной политики, ориентированной на трансформацию амортизационной политики с возможностью управления собственными источниками воспроизводства основных средств.

Источники:

1. Кузина, А. Ф. Учетная политика организации в управленческом учете / А. Ф. Кузина, Е. А. Павленко, И. Куценко // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2017. №73-74 (1-2). С. 146-149.
2. Кузина, А. Ф. Управленческий учет начисления амортизации основных средств / А. Ф. Кузина, В. Г. Вишневская // Стратегия развития современной экономической науки в условиях глобализации и трансформации экономики : Сборник статей по материалам III международной научно-практической конференции. 2015. С. 75-81.
3. Ленкова, М. И. Актуальные вопросы бухгалтерского учета основных средств: основы теории и практики / М. И. Ленкова, А. Ф. Кузина, А. А. Савела // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2016. № 4 (72) (1-2). С. 114-120.

И. Куценко

студентка 3 курса факультета Предпринимательства, сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт

О.В. Ищенко

доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н.,
Кубанский социально-экономический институт

ОСНОВНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ АУДИТА В ОБЛАСТИ ОТЧЕТНОСТИ В ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЕ ОРГАНЫ СТАТИСТИКИ

Аннотация. В статье рассмотрены основные изменения в законодательстве в области аудита, отчетности в территориальные органы статистики. Форма предоставления отчетности в органы статистики и штрафные санкции за невыполнение требований.

Annotation. The article considers the main changes in the legislation in the field of audit, reporting to territorial statistical bodies. The form of reporting to the statistical authorities and penalties for non-compliance.

Ключевые слова: аудит, территориальные органы статистики, статистическая отчетность.

Key words: audit, territorial statistical bodies, statistical reporting.

Начиная с 1 января 2014 г. у коммерческих организаций, по закону, подлежащих обязательному аудиту, возникла обязанность представить аудиторское заключение, в котором аудитором выражается мнение о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемой компании, в территориальные органы статистики.

Срок предоставления обязательного экземпляра годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности за 2015 год - в течение трех месяцев после окончания отчетного периода, но не позднее 31 марта 2016 года.

При представлении обязательного экземпляра составленной годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности, которая подлежит обязательному аудиту, аудиторское заключение о ней представляется вместе с такой отчетностью не позднее 10 рабочих дней со дня, следующего за датой аудиторского заключения, но не позднее 31 декабря года, следующего за отчетным годом [ФЗ от 06.12.2011 г. №402-ФЗ п.2 ст.18] «О бухгалтерском учете».

Аудиторское заключение о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности представляется в статистику не позднее 10 рабочих дней со дня, следующего за датой аудиторского заключения, но не позднее 31 декабря года, следующего за отчетным.

За непредставление аудиторского заключения к комплекту представляемой в Росстат бухгалтерской отчетности (в случае обязательного аудита), организации и ее должностному лицу может грозить административный штраф [КоАП РФ ст.19.7] «Непредставление сведений (информации)»

- от 300 до 500 рублей (на должностных лиц);
- от 3 тыс. до 5 тыс. рублей (на юридических лиц).

При этом наложение штрафа не освобождает организацию от обязанности представить аудиторское заключение в органы статистики [КоАП РФ п.4 ст.4.1] «Общие правила назначения административного наказания».

Аудиторские заключения составляют государственный информационный ресурс, доступ пользователей к которому обеспечивается в соответствии с Административным регламентом, утвержденным приказом Росстата РФ от 20.05.2013 г. №183] (зарегистрирован Минюстом РФ 08.11.2013 г. №30338).

Аудиторское заключение должно содержать (п.3 стандарт №1 «Аудиторское заключение о бухгалтерской (финансовой) отчетности и формирование мнения о ее достоверности»):

- наименование («Аудиторское заключение»);
- указание адресата (акционеры АО или ПАО, участники ООО, иные лица);
- сведения об аудируемой компании (наименование, государственный регистрационный номер, место нахождения);
- сведения об аудиторской компании, индивидуальном аудиторе (наименование организации, ФИО индивидуального аудитора, государственный регистрационный номер, место нахождения, наименование СРО, членом которой является аудитор, номер в реестре аудиторов и аудиторских организаций СРО);
- перечень бухгалтерской отчетности, в отношении которой была проведена аудиторская проверка, с указанием периода, за который она составлена;
- распределение ответственности в отношении указанной бухгалтерской отчетности между аудируемой компанией и аудитором;
- сведения о работе, выполненной аудитором для выражения мнения (объем аудита);
- мнение аудитора с указанием обстоятельств, которые оказывают или могут оказать существенное влияние на достоверность проверяемой бухгалтерской отчетности;
- подпись аудитора;

- дату аудиторского заключения.

В части аудиторского заключения «Ответственность аудируемого лица за бухгалтерскую отчетность» должно быть приведено:

- указание на уполномоченных аудируемой компанией лиц, отвечающих за составление и достоверность бухгалтерской отчетности в соответствии с правилами отчетности;

- описание ответственности указанных лиц за составление и достоверность бухгалтерской отчетности в соответствии с правилами отчетности. Такое описание должно включать заявление о том, что указанные лица несут ответственность за составление и достоверность бухгалтерской отчетности в соответствии с правилами отчетности и за систему внутреннего контроля, необходимую для составления бухгалтерской отчетности, не содержащей существенных искажений, допущенных вследствие недобросовестных действий или ошибок.

Аудиторское заключение подготавливается в количестве экземпляров, согласованном аудитором и аудируемым лицом. Аудируемая компания должна заказать один экземпляр аудиторского заключения для предоставления его в территориальные органы статистики.

Если по результатам аудиторской проверки в бухгалтерскую (финансовую) отчетность были внесены исправления, то в соответствии с п.8 и п.15 ПБУ 22/2010 «Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности» [утв. приказом Минфина РФ от 28.06.2010 г. №63н], должна быть представлена информация о том, что данная бухгалтерская отчетность заменяет первоначально представленную бухгалтерскую (финансовую) отчетность, а также об основаниях составления пересмотренной бухгалтерской отчетности, о внесенных изменениях.

Аудиторское заключение представляется:

1) в форме электронного документа, или его копия в электронном виде с расширением (pdf, tif, jpg) по телекоммуникационным каналам связи в территориальный орган статистики (наименование файла должно содержать код ОКПО экономического субъекта, который подлежит обязательному аудиту).

2) на бумажном носителе (оригинал) может быть представлено:

- непосредственно в органы государственной статистики;

- в виде заказного почтового отправления с уведомлением о вручении.

Источники:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».
2. Приказ Росстата от 20.05.2013 N 183 (ред. от 30.06.2016) "Об утверждении Административного регламента предоставления Федеральной службой государственной статистики государственной услуги «Обеспечение заинтересованных пользователей данными бухгалтерской (финансовой) отчетности юридических лиц, осуществляющих свою деятельность на территории Российской Федерации»
3. Приказ Минфина РФ от 28 июня 2010 г. № 63н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности" (ПБУ 22/2010)»
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 03.04.2017). Статья 19.7. Непредставление сведений (информации).
5. Нововведения в аудите (Росстат Интернет ресурс)

И. Куценко
студентка 3 курса факультета Предпринимательства, сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт
О.В. Ищенко
доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н.,
Кубанский социально-экономический институт

ВНУТРЕННИЙ АУДИТ КАК ЭЛЕМЕНТ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА

Аннотация. В статье рассмотрены основные понятия утреннего аудита как элемента управленческого учета, его принципиальные различия с другими видами учета, важность его ведения и актуальность исследования.

Annotation. The article considers the basic concepts of morning audit as an element of management accounting, its fundamental differences with other types of accounting, the importance of its management and the relevance of the study.

Ключевые слова: внутренний аудит, управленческий учет, система внутреннего контроля, средства контроля.

Key words: internal audit, management accounting, internal control system, controls.

Внутренний аудит - это проверка работы предприятия, реализовываемая внутри проверяемого субъекта. Этот способ контроля позволяет выделить информационную основу в работе и подтверждает подлинность отчетности менеджеров организации.

В соответствии с Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», из которого следует статья 19 «Внутренний контроль», обязует экономический субъект организовывать и осуществлять внутренний контроль, бухгалтерская (финансовая) отчетность которого подлежит обязательному аудиту. В связи с этим возрастает роль и значение контроля в управлении предприятием, в выявлении внутренних резервов, в обеспечении сохранности имущества собственников. Внутренний аудит системы управленческого учета необходим в основном для предотвращения потери ресурсов и осуществления необходимых изменений внутри предприятия. Внутренний аудит системы управленческого учета и, в частности, оценка эффективности системы управленческого учета, является важным инструментом внутреннего аудита.

Основными объектами внутреннего аудита системы управленческого учета являются решение отдельных функциональных задач управления, разработка и проверка информационных систем предприятия. Объекты внутреннего аудита могут быть различными в зависимости от особенностей экономического субъекта и требований его руководства и (или) собственников. Внутренний аудит - неотъемлемая часть внутреннего контроля предприятия.

Экономический контроль в России становится одним из важнейших элементов современной экономики, реально выполняющим функцию управления в интересах предприятия. Одним из перспективных и эффективных видов контроля является внутренний аудит. А внутренний аудит, в свою очередь является продолжением контроля и представляет собой важнейшую функцию управления, обеспечивая руководство хозяйствующего субъекта информацией о надежности систем бухгалтерского учета и внутреннего контроля; анализе статей доходов и расходов; прогнозе продаж и прибылей; налоговом планировании; определении направлений эффективного развития.

Внутренний аудит является элементом системы независимого компетентного внутреннего контроля, с помощью которого возможно успешно конкурировать на рынке за счет роста качества продукции, снижения издержек производства

и обращения, грамотной инвестиционной и реинвестиционной политики, знания внешней экономической среды.

Как функция управления, внутренний аудит тесно взаимосвязан посредством контрольных процедур и методов аудита с ним и взаимодействует в выявлении проблемных ситуаций и выработке управленческих решений. Внутренний аудит позволяет руководству удостовериться, что деятельность предприятия соответствует принятой учетной, финансовой, производственной, налоговой политике и требованиям законодательства. Вместе с тем внутренний аудит обеспечивает обратную связь с подразделениями предприятия.

Современная экономическая практика показывает, что принятие обоснованных управленческих решений возможно только на основе аудиторской экспертизы, проведенной на основе анализа существующих на предприятии систем бухгалтерского учета и внутреннего контроля. Аудитору в ходе проверки необходима убежденность в том, что система бухгалтерского учета достоверно отражает хозяйственную деятельность предприятия, а система внутреннего контроля может способствовать формированию такой убежденности.



Схема 1. Функции внутреннего аудита.

Представленные в схеме 1 функции внутреннего аудита позволяют хозяйствующему субъекту постоянно контролировать действия сразу всех звеньев управления, оценивать эффективность этих механизмов и разрабатывать предложения по устранению недостатков.

Так же, помимо основных функций внутреннего контроля, можно отметить следующие:

- ревизия основных бухгалтерских систем и внутреннего контроля;
- подготовка и анализ экономического и управленческого материала;
- проверка экономности, производительности, действенности аудируемого лица;
- контроль над следованием законодательству России, нормативных актов и остальных внешних требований, а также политики, указаний, предписаний и остальных внутренних требований начальства.

В совокупности всех функций внутреннего аудита можно построить эффективный механизм контроля, соответствующий всем требованиям законодательства Российской Федерации, основной задачей которого будут предупреждения о возникновении недостоверной информации управленческого учета, а так же, эффективности выявления недостоверности в пределах ограниченного времени, по-

сле того как недостоверная информация возникла.

Заключением внутренней аудиторской проверки является документ, который содержит выявленные недостатки и нарушения, а так же положительные результаты деятельности субъекта хойствования, которые могут стать основанием для формирования общих рекомендаций в сфере управленческого учета. Объясняется тем, что именно отчеты по контрольным мероприятиям подвергаются наиболее тщательному изучению со стороны руководства и менеджмента различных уровней.

Источники:

- 1 Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».
- 2 Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности».
- 3 Постановление Правительства РФ от 23.09.2002 № 696 (ред. от 22.12.2011) «Об утверждении федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности» правило (стандарт) № 8. Понимание деятельности аудируемого лица, среды, в которой она осуществляется, и оценка рисков существенного искажения аудируемой финансовой (бухгалтерской) отчетности.
- 4 Ищенко О.В., Берлина С.Х., Формирование службы внутреннего аудита на предприятии. Вестник Академии знаний. 2015. № 14 (3). С. 14-19.
- 5 Ищенко О.В. Направления совершенствования системы внутреннего контроля. Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2016. № 1 (69). С. 198-203.

Т.В. Павлюшкевич

доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н.,
Кубанский социально-экономический институт

Е.В. Фоменко

доцент кафедры сервиса и туризма, к.г.н.,
Кубанский социально-экономический институт

НЕЗАВИСИМАЯ ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ – НОВАЯ ПОТРЕБНОСТЬ РОССИЙСКИХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация. В статье представлены порядок и сроки проведения инвентаризации, виды инвентаризация. Даны понятия – независимые инвентаризаторы, переговорный процесс и заключение договоров. Потребность в проведении независимой инвентаризации.

Annotation. The article presents the order and timing of the inventory, types of inventory. The concept are given - independent inventors, negotiation process and conclusion of contracts. The need for an independent invento

Ключевые слова: инвентаризация, предприятие, инвентаризатор, фактический контроль.

Key words: inventory, enterprise, inventor, actual control.

В бухгалтерском учете в Российской Федерации инвентаризация имущества и обязательств – это подтверждение состояния финансовых обязательств на определенную дату, и проверка наличия имущества организации, путём сличения фактических данных с данными бухгалтерского учёта. Появление на рынке России потребности в работе независимых инвентаризаторов актуализирует настоящее исследование. Цель данной работы – определить потребности промышленных предприятий в проведении независимой инвентаризации имущества и обязательств хозяйствующего субъекта. Перед исследователями поставлены задачи:

- дать определение понятию независимый инвентаризатор;
- представить информацию о порядке и сроках проведения инвентаризации;
- дать характеристику видам инвентаризации;

- рассмотреть квалификационные признаки инвентаризации;
- описать суть переговорных процессов и заключение договоров с независимыми инвентаризаторами.

Инвентаризация проводится для выявления имущества находящегося на предприятиях с целью совпадения с данными бухгалтерского учета. Сама же инвентаризация проводится через пересчет, измерения материальных ценностей, организации, кассе и на торговых площадках, сверки взаимных расчетов и обязательств. Методы инвентаризации проводятся не только для бухгалтерского учета, но и для налогового учета. Это основной способ фактического контроля за сохранностью имущественных ценностей и средств. Основная цель проведения инвентаризации является обеспечение достоверной информации данных бухгалтерского учета и хозяйственных операций.

В последнее время в Российской Федерации формируется институт независимых инвентаризаторов. Между экономическими субъектами (крупными промышленными предприятиями) заключаются договоры на проведение годовых инвентаризаций имущества, о чем будет написано ниже.

Существуют некоторые особенности проведения инвентаризации, в частности в торговых сетях инвентаризация отличается от независимых инвентаризаций промышленных предприятий. Фирмы, специализирующиеся на инвентаризации торговых сетей, ресторанов редко соглашаются на проведение инвентаризации промышленных объектов. Практически все инвентаризации связаны с выездом и на срок минимум 2-3 недели, максимум до 2-х с половиной месяцев. Работать приходится в разных климатических условиях и не всегда с хорошими заказчиками.

Рассмотрим экономическую выгоду от проведения независимой инвентаризации. Крупные промышленные предприятия, работающие на международных рынках, подлежащие обязательному аудиту, имеющие инвестиционные проекты в своей деятельности, нуждаются в проведении инвентаризации имущества и обязательств с целью подтверждения достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности и получения дальнейшего доверия со стороны контрагентов, инвесторов, собственников. Проведение инвентаризации собственными силами предприятия не эффективный способ отвлечения трудовых ресурсов. Расходы на проведение инвентаризации относятся на себестоимость производимой продукции и снижают налогооблагаемую базу прибыли предприятия. В свою очередь независимый инвентаризатор несет ответственность за достоверность проведенной им инвентаризации у заказчика, для которого в свою очередь инвентаризация - это отличный способ заработать.

Сроки и порядок проведения инвентаризации утверждает руководитель организации. Организация перед составлением годовой бухгалтерской отчетности, обязана проводить инвентаризацию имущества в полном объеме. Инвентаризация имущества проводится с 1 октября по 31 декабря отчетного года. Инвентаризация устанавливается законодательством Российской Федерации.

В связи с переходом на международные стандарты финансовой отчетности, международные стандарты аудита [1], ряд промышленных предприятий проводит независимую инвентаризацию с помощью привлекаемых независимых инвентаризаторов. Инвентаризация в аудите занимает главенствующее место в доказательствах достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности, без участия в проведении инвентаризации аудитор не имеет право выдавать положительное аудиторское заключение. У аудитора возникает ответственность за выражение своего мнения о достоверности бухгалтерской отчетности [5].

Однако существуют и дополнительные требования к проведению инвентаризации, в следующих случаях:

1. При выкупе продажи и передаче имущества в аренду, а также при преобразовании государственных или муниципальных унитарных предприятий;
2. Составление годовой бухгалтерской отчетности
3. При смене материально ответственных лиц;
4. При выявлении фактов хищения и порчи имущества;
5. В случае чрезвычайных ситуаций, пожаров, стихийного бедствия вызванных экстремальными условиями;
6. При реорганизации или ликвидации организации;

Для проведения независимой инвентаризации, и для проведения ревизии, руководству предприятий и собственникам бизнеса принять решение о ее проведении. Решение о проведении независимой инвентаризации это не быстрый процесс, а убежденность руководства предприятия в том, что ее нужно проводить, несмотря на недовольства некоторых сотрудников, участников инвентаризационного процесса. О проведении инвентаризации издает приказ руководитель организации. Обычно в приказе расписывается порядок проведения инвентаризации, что подлежит проверки, сроки проведения и причина по которой проводится инвентаризация. Инвентаризация проводится обязательно в тех случаях, когда передают имущество в аренду, продаже, выкупе, при смене материально ответственных лиц, при ликвидации или реорганизации организации и т. д.

Существующие виды инвентаризации представлены в таблице 1 [4] .

Таблица 1 – Виды инвентаризации

Виды инвентаризации	Характеристика вида
Полная или частичная	Как правило, полная инвентаризация вбирает в себя все виды имущества предприятия. Она проводится раз в год перед составлением годового отчета. Частичная инвентаризация обладает одним или несколькими видами имущества или частью имущества на определенных участках
Текущая и перманентная	Текущая инвентаризация проводит расход сырья и материалов в производстве. Перманентная инвентаризация постоянно проводится в момент минимизации остатка материальных ценностей.
Плановая и внезапная	Плановая - инвентаризация проводится по плану и по срокам. Внезапная – проводится не запланировано, по различным причинам.

Современные условия диктуют проведение инвентаризации с помощью независимых инвентаризаторов, дадим определение данному понятию.

Независимый инвентаризатор - должен говорить на одном языке с заказчиком. В команде должны быть люди разных возрастов и с большим опытом работы.

Деятельность независимых инвентаризаторов основана на процессе заключения договоров. Переговорный процесс это длительная и сложная процедура. При проведении переговоров с потенциальными заказчиками инвентаризаторы интересуются истинной целью проведения инвентаризации. Если на предприятии проводится инвентаризация впервые, то опыта у организации нет. В переговорах участвуют различные службы, которые одобряют условия ее проведения. Переговоры наиболее эффективны, если там участвует главный бухгалтер или представители бухгалтерии. Заказчик не редко просит внести в договор с инвентаризатором услуг по проведению анализа документов - договоров о материальной ответственности, приказов и должностных инструкций материально ответственных лиц. По окончанию инвентаризации дать рекомендации о выявленных недостат-

ках [3].

Существуют обстоятельства, в которых независимую инвентаризацию проводят промышленные предприятия. На данный момент времени наблюдается рост независимых инвентаризаций на промышленных предприятиях. Кризис подорвал доверие к промышленным предприятиям нашей страны. Руководителям предприятий нужно знать достоверную информацию о фактическом имущественном положении организации. Достоверные данные помогают выявить все риски, о которых предприятия не могли догадываться.

Банки являются инициаторами проведения независимой инвентаризации, у которых в залоге находится имущество предприятия. При банкротстве важно знать арбитражному и конкурсному управляющему – какие активы имеются на предприятии. Особое значение при банкротстве имеет кредиторская и дебиторская задолженности. Чаще всего собственники и руководители предприятий являются инициаторами проведения инвентаризации. Для проведения инвентаризации необходима политическая воля.

Существуют классификации инвентаризации, которые представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Классификации инвентаризации

Классификационный признак	Классификация	Характеристика инвентаризации
По полноте охвата	Полная	Охватывает все виды имущества и финансовых обязательств организации
	Частичная	Охватывает отдельные виды имущества и финансовых обязательств организации
	Выборочная	Охватывает выборку по определенному виду имущества или финансовых обязательств
	Сплошная	Проводится одновременно во всех структурных подразделениях организации
	Ординарная	Проводится по инициативе собственников или администрации
По субъекту	Экстраординарная	Проводится по инициативе сторонних органов

Основными особенностями инвентаризации являются:

1. Инвентаризация промышленных объектов проводится на основе составленного с Заказчиком технического знания.
2. При проведении инвентаризации возможна проверка на соответствие законодательству.
3. Требуется тщательная подготовка объекта к инвентаризации, которая проводится на основе законодательных актов.
4. Инвентаризационные описи и сличительные ведомости составляются по каждому структурному подразделению предприятия.

Таким образом, инвентаризация является важной частью учетной политики организации. У организаций есть деньги и имущество, которые необходимо контролировать руководителю. Руководитель предприятия сам выбирает порядок и срок проведения инвентаризации.

Выявлено, что в Российской Федерации сформирована потребность промышленных предприятий в проведении независимой инвентаризации имущества и обязательств хозяйствующего субъекта, так как для предприятия экономически

не целесообразно использовать на постоянной основе собственные силы предприятия. Статья дает определение новому направлению в Российской Федерации - институту независимых инвентаризаторов, Раскрыты вопросы, связанные с порядком и сроками проведения инвентаризации, а также особые условия при которых инвентаризация необходима любому предприятию.

Источники:

1. Белицкая О. В., Павлюшкевич Т. В., Фоменко Е. В. Аудит эффективности – вид государственного финансового контроля в рамках социально-значимых интересов общества. Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2015. № 1 (65). С. 210-217.
2. Консультант Плюс [Электронный ресурс] Режим доступа http://www.consultant.ru/law/podborki/poryadok_provedeniya_inventarizacii/
3. Отчет Онлайн [Электронный ресурс] Режим доступа <https://otchetonline.ru/art/audit/60421-nezavisimaya-inventarizaciya-promyshlennyh-predpriyatiy-chto-eto-za-zver.html>
4. Павлюшкевич Т. В. Анализ ситуаций в организации аудита в условиях перехода на МСА. Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2014. № 1 (61). С. 239-243.
5. Павлюшкевич Т. В. Аудиторская ответственность в рамках социально-значимых интересов общества. В сборнике: Уголовная политика в сфере обеспечения здоровья населения, обеспечения безопасности здоровья населения, общественной нравственности и иных социально-значимых интересов III-я Международная научно-практическая конференция. 2014. С. 328-333.

Д.В. Петров

начальник научно-издательского центра,
Кубанский социально-экономический институт

МАЛЫЙ БИЗНЕС: СУЩНОСТЬ, ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ, ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. В статье рассматривается проблематика малого бизнеса. Формирование процессов становления предпринимательства в России значительно отличается от других стран. Проблемы предпринимательской деятельности возникли в момент, когда предпринимательство в нашей стране стало оформляться в правовом и экономическом русле. Специфичность формирования малого бизнеса в России определяется особенностями ориентации экономики, наличием специфических рисков, определяющихся высоким бюрократизмом и коррупционностью системы. В современных условиях организационные условия продолжают оставаться сложными, а соответственно требуется пересмотр позиций и правовых институтов, регламентирующих рассматриваемую сферу.

Annotation. The article considers the problems of small business. The formation processes of the formation of entrepreneurship in Russia is significantly different from other countries. The problems of entrepreneurship emerged at a time when the entrepreneurship in our country became formalized in the legal and economic mainstream. The specificity of the formation of small business in Russia is determined by the peculiarities of orientation of the economy, with the presence of specific risk, which is determined by high bureaucracy and corruption of the system. In modern conditions the organizational environment continues to be complex and accordingly require a revision of positions and legal institutions regulating the sphere under consideration.

Ключевые слова: предпринимательство, коррупция, бюрократия, эффективность, экономический риск.

Key words: entrepreneurship, corruption, bureaucracy, effectiveness, economic risk.

Малый бизнес возник с того момента как некоторая часть общества могла предлагать свои услуги (производимый товар), а другая часть могла материально

поощрять и компенсировать данный процесс. Бизнес развивался на протяжении всей истории развития человечества, трансформируясь естественным образом, в зависимости от изменений ценностных ориентаций общества.

Малый бизнес, в современном своем понимании, сформировался в России относительно недавно. В начале 90-х активно начали реализовываться принципы рыночной экономики, при этом основной упор естественным образом, был обращен к торговле. Предпринимательская деятельность в основной своей массе была ориентирована на приобретение и последующую перепродажу товаров, необходимых населению. Ведение бизнеса, связанного с реальным производством, было минимизировано. В современных условиях, когда рынок насыщен, предпринимательская эффективность значительно снизилась. В 1990-е гг. предпринимательская деятельность в России сопровождалась катастрофическим сокращением объемов капиталовложений. Сейчас сложно точно оценить масштабы упадка экономики, поскольку за период с 1992 по 1999 г. статистика основных экономических показателей государства не всегда использовала единообразные показатели и реальные темпы роста производства и инвестиций в основной капитал в этот период характеризуются отрицательной динамикой, доходившей по темпам прироста до минус 40 %.

Одновременно с падением производства происходил активный процесс продажи сырьевых ресурсов за рубеж, до половины прибыли от которых оставалось у производителей. При этом продажная цена нефти на внутреннем рынке могла до 10 раз быть ниже цены внешнего рынка, что создавало фантастическую доходность у производителя, дестимулируя тем самым внутренние продажи и формируя искусственный дефицит для российского потребителя.[1]

В России, по мнению отдельных исследователей, смена власти и правительства в 1999 г. была неизбежной, поскольку требовалась существенная реформация интересов и стимулов, которая бы кардинально изменила структуру и систему взаимодействия коалиционных групп, участвующих в регулировании денежных потоков и влияющих на принятие политических решений. Предшествующая этому девальвация рубля в 1998 г. только сократила источники роста ВВП, еще больше обнажив недостаток инвестиций, практически полностью исчерпанный ресурс импортозамещения, кризис экономики, регулируемой политическими группировками, а не рыночными отношениями, и необходимость глобальной структурной модернизации. К началу 1998 г. доля российских негосударственных промышленных предприятий достигла почти 95 % их общего числа; на них приходилось 90 % объема промышленного производства и 86 % численности занятых в промышленности.

При этом объем ВВП и объем промышленного производства в период с 1991 по 1997 г. упал по сравнению с 1990 г. на 37 % и 46 %, соответственно, что свидетельствует о крайне неэффективной, с точки зрения общественных отношений, политике разгосударствления крупных промышленных предприятий. Принятые в начале 2000-х гг. законы «О регистрации юридических лиц и предпринимателей», «О лицензировании отдельных видов деятельности» и «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» стали первыми шагами нового Президента в сфере регулирования вопросов собственности с точки зрения массового допуска к предпринимательской деятельности средних и мелких предпринимателей и снижения издержек, связанных с созданием юридического лица. Вместе с тем, в сфере малого предпринимательства наметившаяся еще в 1995 г. тенденция сокращения общего числа малых предприятий в 1996 г. усилилась (сокращение на 5,6 %). Однако во многом это было связано с новыми подходами к учету малых предприятий в принятом в 1995 г. Законе «О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации» (сократился

круг предприятий, относимых к разряду малых), а также с перерегистрацией действующих малых предприятий.

Численность индивидуальных предпринимателей, по данным Госналогслужбы России, на 1 июля 1997 г. составила 3,5 млн чел. С учетом работающих по договорам и по совместительству, а также предпринимателей, действующих без образования юридического лица, в малом предпринимательстве было занято более млн чел. На доходы от этого вида деятельности жили 25-27 млн россиян. Тем не менее, в Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 г. правительство Российской Федерации оценило период 1990-2000 гг. как «завершение успешного перехода к рыночной экономической системе», базирующейся на свободном предпринимательстве. В частности, Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г. в качестве мер, принятых в указанное десятилетие для улучшения предпринимательского климата, перечисляет:

- сформирован значительный объем российских компаний, конкурентоспособных на внутреннем и внешнем рынках;
- проведен комплекс мероприятий по снижению политических и экономических рисков ведения предпринимательской деятельности;
- получено международное признание статуса России как страны с рыночной экономикой;
- получен международный инвестиционный кредитный рейтинг;
- проведены реформы налоговой и бюджетной системы;
- реализованы меры по снижению административной нагрузки на малый бизнес. Вторая половина 2000-х гг., и особенно в совокупности с общемировыми проблемами глобального финансового кризиса, показала, что постепенно растущие топливно-сырьевые объемы в структуре экспорта России и относительно слабое участие страны в процессах глобальной модернизации все больше определяют отставание страны в системе международных товарных рынков и конкурентную неспособность.

Начиная с 2006 г. на долю минеральных продуктов приходилось 65,7 % российского экспорта; страна импортировала машин и оборудования на 65,6 млрд. долл. при экспорте в 17,5 млрд. долл.; начиная с 2000 г. Россия выступает в качестве чистого импортера высокотехнологичных товаров и услуг и тем самым выплачивает инновационную ренту ведущим центрам глобальной экономики.

Накопленные в стабилизационном фонде за четырехлетний период перед кризисом 2008 г. нефтедолларовые поступления позволили относительно безболезненно по сравнению со многими странами Европы пережить кризисный период. Новый экономический кризис 2015-2016 гг. подтвердил необходимость переориентации российской экономики и отказ от сырьевой зависимости.

Российское предпринимательство сегодня должно занимать ключевые позиции в оживлении базовых отраслей экономики. При этом необходимо сделать акцент не только на те отрасли, в которых Россия была безусловным лидером (тяжелая промышленность, добыча и переработка сырья), но также на воссоздание научно-технического потенциала страны, во многом утраченного в период становления постсоветского пространства. Кроме того, чтобы следовать глобальным вызовам современного индустриального и постиндустриального общества, следует в целом пересмотреть политику развития человеческого и интеллектуального капитала. Это требует, с одной стороны, мощной государственной поддержки в области наукоемкого производства, информационно-коммуникационной системы, которые нуждаются в значительных финансовых вложениях, особенно на проектной стадии, а с другой стороны - здоровой предпринимательской конкуренции, диктующей потребности рынка.

Глобальная модификация, которую стоит прежде всего осуществить России, повысит эффективность отдачи от сырьевых доходов. Сырьевую зависимость российской экономики зачастую ставят во главу угла всех экономических проблем и барьером к развитию предпринимательской деятельности. Вместе с тем, этот вопрос необходимо конкретизировать. Проблема состоит не только в избыточности зависимой доходной части бюджетов от продажи сырья в структуре экспорта, но и также в том, что получаемые от этого средства не используются оптимальным образом для развития экономики. Основными причинами являются:

- негативный климат для развития предпринимательской деятельности, в результате чего происходит отток капиталов за рубеж;
- сложившаяся политика государства, которое значительную часть сырьевых доходов традиционно выводило из оборота и не инвестировало в развитие экономики;
- недостаточно развитая система государственных и экономических институтов, которая позволяет эффективно вкладывать капитал, получаемый от продажи сырья. Иными словами, для повышения эффективности отдачи от сырьевых доходов необходимо повысить качество государственной институциональной сферы, стимулирующей предпринимательство, а также культуру стратегического долгосрочного планирования со стороны государства, которая позволит оценить эффективность проводимых рыночных преобразований не только в кратко- и средне- срочном периоде, но и на длительную перспективу.[2]

Российская экономика, которую исследователи относят к экономике переходного периода, требует создания условий для предпринимательства, особенно в сфере материального производства, поскольку это является важнейшей целью и составляющей экономической политики для любой экономики переходного типа. На практике же стабилизация российской экономики и ее вывод из глубокого кризиса, разразившегося вследствие серьезных структурных деформаций, вызванных десятилетиями господства командно-административной системы и ошибками начального этапа реформирования экономики постсоветского пространства, еще недавно связывались с экспортом различных видов сырья и энергоносителей.

Вторая половина 2000-х гг., и особенно в совокупности с общемировыми проблемами глобального финансового кризиса, показала, что постепенно растущие топливно-сырьевые объемы в структуре экспорта России и относительно слабое участие страны в процессах глобальной модернизации все больше определяют вектор страны как экономической периферии. Ориентация страны на массовый экспорт сырья и энергоносителей оказалась ошибочной. Вопрос об изменении приоритетов в экономической политике страны и формирование институциональной предпринимательской среды является необходимым и своевременным, фактически еще и опоздавшим. [3]

Безусловно, институт предпринимательства, возникший еще в глубокой древности, является сложным и многоаспектным феноменом, проникшим практически во все сферы человеческой деятельности, взаимосвязанным и изучаемым практически всеми видами науки. В России право на осуществление предпринимательской деятельности впервые было закреплено в ст. 34 Конституции РФ, что послужило началом существенных преобразований общества не только в правовом и экономическом смысле, но также в социальном и политическом. [4]

Предпринимательство прежде всего связывалось с ожиданиями экономического роста, роста благосостояния, появления делового сословия, модернизирующего и укрепляющего основы социально-экономической системы страны. С другой стороны, следует признать, что эти ожидания оправдались лишь отчасти. Более того, развитие предпринимательства и формирование бизнес - сообщества в

России сопровождалось рядом негативных явлений, характеризующихся как проявления социальной аномии. Сосредоточение капиталов у властных структур в результате весьма спорных процессов приватизации государственной собственности, бюрократические процессы, «запаздывания» законодательства за темпами роста предпринимательства привели к сильному расслоению общества, что стало оборотной стороной допуска частных физических и юридических лиц к участию в системе товарно-денежного оборота и получению прибыли.

Источники:

1. Акимов О.Ю. Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития. Финансы и статистика, 2011.
2. Городкова С.А., Ватлина Л.В., Боркова Е.А., Никифорова А.А. Мониторинг экономического состояния региона на пути инновационного развития России/ Коллективная моно- графия в 2 частях / Чита, 2015. Том Часть 1. С. 190.
3. Теребова С.В., Подолякин О.В., Усков В.С., Егорихина С.Ю. Предпринимательство в регионе: состояние, перспективы. ИСЭРТ РАН, 2011.
4. Илькевич С. О переходности российской экономики в современных условиях с позиции новой институциональной экономической теории//Проблемы современной экономики. 2016. №1/2.

М.Н. Попов

доцент кафедры инженерно-технологических дисциплин и управления на предприятиях НГК, к.э.н.,
Кубанский социально-экономический институт

ОБЗОР ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ТЕНДЕНЦИЙ РЫНКА ТРУДА

Аннотация. В статье проанализированы основные демографические реалии, сложившиеся на рынке труда в 2015-2016 годах, а так же приведены прогностические значения численности трудовых ресурсов с 2017 по 2019 гг.

Annotatin. The article analyzes the main demographic realities prevailing in the labour market in 2015-2016, as well as the prognostic value of workforce c2017 by 2019.

Ключевые слова: занятое население, безработица, рынок труда, демографический прогноз, численность населения, трудоспособный возраст, экономически активное население.

Key words: employed population, unemployment, labor market, demographic projections, population, working age, economically active population.

Демография (др.-греч. δῆμος — народ, др.-греч. γράφω — пишу) — наука о закономерностях воспроизводства населения, о зависимости его характера от социально-экономических и природных условий, миграции, изучающая численность, территориальное размещение и состав населения, их изменения, причины и следствия этих изменений и дающая рекомендации по их улучшению.

На протяжении нескольких десятилетий в России наблюдается выраженный демографический кризис, под которым понимается резкое уменьшение численности населения. В последние годы ситуация несколько стабилизировалась и, согласно официальным заявлениям, ухудшение демографических показателей приостановилось. На сегодняшний момент речь идет не о выходе из кризиса, а лишь об изменении некоторых показателей в лучшую сторону относительно ухудшения прошлых лет [1].

По данным Росстата численность занятого населения страны в 2016 году составила 72,3 млн. человек, безработных – 4,3 млн. человек. После достижения максимального порога 6,0% от численности экономически активного населения в марте 2016 года, уровень безработицы снизился до 5,2%. По итогам 2016 года

численность безработных и уровень безработицы будут соответствовать значениям 4,3 млн. человек, 5,6% соответственно, то есть на рынке труда сохранится довольно высокий уровень занятости – 65,6%. После существенного падения в 2015 году, оживился спрос работодателей на рабочую силу: количество вакансий, заявленных работодателями в органы службы занятости, начиная со второго полугодия 2016 года, превышает уровень прошлого года на 5%. В таблице 1 сгруппированы данные о структуре трудовых ресурсов за 2015-2016гг [2].

Таблица 1-Структура трудовых ресурсов за 2015-2016гг. (тыс. чел)

Показатель	2015г	2016г.	2015г уд. вес, %	2016г. уд. вес, %	Измене ние +/-
Трудоспособное население в трудоспособном возрасте	82461,3	81430,1	88,95	88,66	-1031,2
Иностранные трудовые мигранты	3387,5	3250,0	3,65	3,54	-137,5
Работающие граждане, находящиеся за пределами трудоспособного возраста	6857,3	7165,0	7,40	7,80	307,7
Пенсионеры старше трудоспособного возраста	6790,5	7100,0	7,32	7,73	309,5
Подростки моложе трудоспособного возраста	66,8	65,0	0,07	0,07	-1,8
Всего	92706,1	91845,1	100	100	-861

По данным таблицы видно, что трудоспособное население в трудоспособном возрасте значительно сократилось с 82461,3 тыс.чел в 2015 году до 81430,1тыс. чел в 2016 году, что в абсолютном измерении составило -1031,2 тыс.чел., так же уменьшилось и количество иностранных трудовых мигрантов на -137,5 тыс. чел. При этом работающие граждане, находящиеся за пределами трудоспособного возраста и пенсионеры старше трудоспособного возраста свои позиции в структуре трудовых ресурсов повысили на 307,7 тыс.чел и 309,5 тыс. чел соответственно.

Принимая во внимание постепенное восстановление экономики и достаточно низкий уровень безработицы, в 2017- 2019 годах не ожидается значительного падения уровня безработицы, она будет снижаться примерно на 0,1 п.п. в год.

Основываясь на демографический прогноз Росстата численность населения в 2017-2019 годах будет ежегодно увеличиваться и в 2019 году составит 147,4 млн. человек. Численность населения в трудоспособном возрасте будет снижаться, а численность населения старше и моложе трудоспособного возраста – расти.

Численность населения старше трудоспособного возраста увеличится на 1,9 млн. человек или на 5,0% (с 36,4 млн. человек в 2016 году до 38,2 млн. человек в 2019 году). Лиц моложе трудоспособного возраста станет больше на 1,4 млн. человек или на 5,3% (26,6 млн. человек в 2016 году, 28,0 млн. человек в 2019 году).

Численность населения в трудоспособном возрасте за три года сократится на 2,5 млн. человек или на 3,0% (с 83,7 млн. человек в 2016 году до 81,2 млн. человек в 2019 году). На сегодняшний момент структура распределения трудовых ресурсов свидетельствует об уменьшении численности населения, не занятого в экономике с 24317,0 тыс. чел в 2015 году до 23454,2 тыс. чел. В 2016 году, что в абсолютном выражении составляет -862,8 тыс. чел. Положительный показатель только в численности обучающихся в трудоспособном возрасте с отрывом от производства 5793,5 тыс. чел в 2015 году и 5800,0 тыс. чел в 2016 году или на 6,5

тыс. чел. Данные о структуре распределения трудовых ресурсов за 2015-2016 гг представлены в таблице 2.

Таблица 2- Структура распределения трудовых ресурсов, тыс. чел.

Показатель	2015г	2016г.	2015г уд. вес, %	2016г. уд. вес, %	Измене ние, +/-
Численность занятых в экономике (без военнослужащих)	68389,1	68390,9	55,46	56,25	-1,8
Численность населения, не занятого в экономике	24317,0	23454,2	19,72	19,29	-862,8
Численность обучающихся в трудоспособном возрасте с отрывом от производства	5793,5	5800,0	8,47	8,48	6,5
Численность безработных, зарегистрированных в органах службы занятости	967,0	960,0	0,78	0,79	-7,0
Численность прочих категорий населения в трудоспособном возрасте, не занятого в экономике	17556,5	16694,2	72,20	71,18	-862,3
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	6292,5	6279,0	5,10	5,16	-13,5
Всего	123315,6	121578,3	100	100	-1737,3

В условиях демографических ограничений и снижения численности рабочей силы численность занятого населения сократится с 68,4 млн. человек в 2016 году до 67,4 млн. человек в 2019 году. Негативные для рынка труда демографические тенденции будут смягчены ростом численности работающих лиц старше пенсионного возраста (их удельный вес в численности трудовых ресурсов возрастёт с 7,8% в 2016 году до 8,4% в 2019 году). В результате численность занятых в экономике снизится меньше, чем численность населения в трудоспособном возрасте. В 2017-2019 годах восстановление экономического роста будет способствовать поддержанию занятости на довольно высоком уровне. Структура занятости в целом не претерпит существенных изменений [3].

Продолжится тенденция снижения численности занятых в обрабатывающих производствах, что приведёт к снижению удельного веса занятых в этом виде экономической деятельности и сельском хозяйстве. При этом возрастёт удельный вес занятых операциями с недвижимым имуществом, арендой и предоставлением услуг, строительстве. Данные о распределении занятых в экономике по видам деятельности представлены в таблице 3.

Таблица 3- Структура распределения занятых в экономике по видам деятельности, тыс. чел.

Показатель	2015г	2016г.	2015г уд. вес, %	2016г. уд. вес, %	Измене ние, +/-
Рыболовство и рыбоводство	146,3	146,0	0,24	0,24	-0,30
Добыча полезных ископаемых	1081,8	1110,0	1,74	1,79	28,20
Обрабатывающие производства	9844,2	9830,0	15,85	15,83	-14,20
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	1923,4	1920,0	3,10	3,09	-3,40
Строительство	5651,9	5470,0	9,10	8,81	-181,90

Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	12889,6	13165,0	20,76	21,20	275,40
Гостиницы и рестораны	1338,1	1360,0	2,15	2,19	21,90
Транспорт и связь	5500,7	5490,0	8,86	8,84	-10,70
Финансовая деятельность	1277,9	1230,0	2,06	1,98	-47,90
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	6001,6	6060,0	9,66	9,76	58,40
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	3729,5	3700,0	6,01	5,96	-29,50
Образование	5541,4	5500,0	8,92	8,85	-41,40
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	4529,0	4500,0	7,29	7,24	-29,00
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	2560,3	2550,0	4,12	4,11	-10,30
Прочие виды экономической деятельности	80,9	80,9	0,13	0,13	0,00
Всего	62096,6	62111,9	100,00	100,00	15,30

По данным таблицы видно, что наибольшая доля занятого населения страны приходится на оптовую и розничную торговлю; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования. По данному показателю, за анализируемый период очевиден рост на 275,40 тыс. чел, что свидетельствует об увеличении заинтересованности населения к данной сфере экономической деятельности. Тенденции по увеличению активности так же отмечаются при операциях с недвижимым имуществом, арендой и предоставлением услуг на 58,40 тыс. чел и при добыче полезных ископаемых на 28,20 тыс. чел.

Резкое падение числа занятых отмечается в строительстве с 5651,9 тыс. чел в 2015 году до 5470,0 тыс. чел. в 2016 году, или на 181,9 тыс. чел., а так же в финансовой деятельности с 1277,9 тыс. чел. В 2015 году до 1230,0 тыс. чел. в 2016 году.

Демографическое состояние отражает цивилизационное развитие. Разрушение оснований российской цивилизации неизбежно ухудшает и демографическое состояние. В этом главная причина кризиса, следовательно, в первую очередь в этом поле нужно искать способы преодоления депопуляции.

Комплексный подход к формированию государственной политики в сфере демографии обеспечит не быстрый, но устойчивый результат. Понимание природы кризиса, его причины механизмов дает возможность строить эффективную государственную политику. Цель очевидна — предотвратить демографическую катастрофу, сохранить страну и возродить ее величие. В случае демографического успеха Россия станет ярким примером возрождающего влияния идейно-духовных начал на нацию. Вокруг идеологии, основанной на традиционной культуре, возможно сплочение славянских народов, а также народов других стран, испытывающих демографические проблемы.

Источники:

1. Концепция демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года. Утверждена Указом Президента Российской Федерации от 9 октября 2007 г. № 1351.
2. Данные Росстата. См. <http://www.gks.ru>
3. Вандрикова О.В Бухгалтерский учет и оценка инвестиционной привлекательности предприятий //Научно-методический электронный журнал концепт. 2014. т. 20. с.

2136-2140.

4. Ловкис В.В., Вандрикова О.В. Трудовая деятельность в решении проблем социальной интеграции инвалидов.// В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. 2015. С. 58-60.
5. Попов М.Н. Анализ и оценка социально-экономической среды реализации региональных инвестиционных проектов//автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Северо-Кавказский государственный технический университет. Ставрополь, 2012.

М.В. Смольнякова

доцент кафедры бухгалтерского учета, к.э.н.,

Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

Н. С. Лозицкая

магистрант факультета заочного обучения

по направлению 38.04.01 «Экономика»

магистерская программа «Бухгалтерский и налоговый учет»,

Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ ПРИ ДАВАЛЬЧЕСКОЙ СХЕМЕ ПЕРЕРАБОТКИ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ

Аннотация. В статье представлены актуальные вопросы управленческого учета материально-производственных запасов (сырья), готовой и побочной продукции в условиях действия давальческой схемы переработки сахарной свеклы. Разработаны отдельные синтетические и аналитические счета управленческого учета. Обоснованы предложения, направленные на удовлетворение собственников бизнеса в информации, необходимой для принятия управленческих решений по управлению бизнес-процессами, с участием материально-производственных запасов.

Annotation. The article presents topical issues of management accounting of inventories (raw materials), finished and by-products in the conditions of the operation of the tolling scheme for sugar beet processing. Separate synthetic and analytical accounts of management accounting have been developed. Proposals aimed at satisfying business owners in the information necessary for making managerial decisions on managing business processes, with the participation of inventories, are grounded.

Ключевые слова: управленческий учет, материально-производственные запасы, сырье, готовая продукция, счета управленческого учета, интегрированные компании, центры ответственности, управленческая информация.

Key words: management accounting, inventories, raw materials, finished products, management accounting accounts, integrated companies, responsibility centers, management information.

В последние годы процесс концентрации производственных мощностей сахарной промышленности России происходил в таких крупных интегрированных компаниях как «Русагро», «Продимекс», «Разгуляй», «Доминант», «Сюкден», «Агрохолдинг» и других. На базе этих компаний созданы агропромышленные холдинги с участием свекловодческих хозяйств и товаропроводящих сетей, что позволяет им консолидировать аграрный и финансовый капитал в целях выработки конкурентоспособной продукции и получения прибыли, проводить техническое переоснащение сахарных заводов.

В свеклосахарном подкомплексе Краснодарского края в современных

условиях хозяйствования переработка сахарной свеклы в основном строится на давальческой схеме. Где, производимый сахар, жом и патока распределяются следующим образом – 70 % передается свеклосеющим хозяйствам (интегрированных компаний – поставщикам (собственникам) сырья, а 30 % - остается в распоряжении сахарных заводов. Данное отношение формирует структуру себестоимости сахара из сахарной свеклы: 70-75 % (в Центральных районах России) - сырье, 30-35 % - услуги по переработки. Следует отметить, что 30-35 % принято считать гарцевым сбором за услуги по переработке сахарной свеклы.

Для целей бухгалтерского учета в организациях сахарной промышленности давальческими материально-производственными запасами признаются материально-производственные запасы, (сахарная свекла) принятые организацией от заказчика (интегрированных компаний, либо обособленных собственников (свеклосеющих хозяйств) производителей сырья для переработки) (п. 156 Методических указаний по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов, утв. Приказом Минфина России от 28.12.2001 № 119н, далее - Методические указания по учету МПЗ):

- без оплаты их стоимости для переработки (обработки), выполнения иных работ или изготовления продукции;

- с обязательством полного возвращения переработанных (обработанных) материалов или изготовленной продукции и сдачи выполненных работ. Исходя из этого, сторонами сделки с давальческими материалами являются: заказчик - собственник материалов (давальец) и исполнитель - их переработчик. В свеклосахарном подкомплексе заказчиком при давальческой схеме выступают либо холдинги (управляющие компании), либо отдельные производители сахарной свеклы, а исполнителем являются сахарные заводы.

Между участниками давальческой схемы переработки сахарной свеклы заключается договор по переработке.

В целом договор по переработке давальческого сырья (сахарной свеклы) является разновидностью договора подряда (гл. 37 ГК РФ). Подрядчик (переработчик) в силу ст. 702 ГК РФ обязан выполнить по заданию заказчика (давальца) определенную работу и сдать ее результат заказчику, который обязуется принять результат работы и оплатить его.

При этом учитываются особенности приобретения права собственности при переработке. Согласно ГК РФ право собственности на новую движимую вещь, изготовленную лицом путем переработки не принадлежащих ему материалов, приобретает собственником материалов (абз. 1 п. 1 ст. 220 ГК РФ). То есть у давальца сохраняется право собственности и на выработанную переработчиком продукцию.

Общеустановленные принципы распределения рисков между сторонами договора на переработку давальческого сырья заключаются в следующем. Риск случайной гибели или случайного повреждения переданной в переработку сахарной свеклы несет предоставившая их сторона, то есть давальец. Риск же случайной гибели или случайного повреждения уже изготовленной продукции (сахара-песка, выработанного из давальческой сахарной свеклы) несет исполнитель, то есть переработчик (сахарный завод) (п. 1 ст. 705 ГК РФ).

Однако стороны при заключении договора могут определить специальные правила распределения рисков. Цена в договоре подряда включает компенсацию издержек сахарного завода (подрядчика) и причитающееся ему вознаграждение (п. 2 ст. 709 ГК РФ). При переработке сахарной свеклы возникает побочная продукция – жом и патока, которые распределяются пропорционально с долей готовой продукции, предусмотренной гарцевым сбором.

В соответствии с условиями договоров по переработке сахарной свеклы на

давальческой основе исследуемые сахарные заводы Краснодарского края АО «Сахарный завод «Свобода», ЗАО «Тбилисский сахарный завод» и ПАО «Каневсксахар» получают гарцевый сбор, в виде готовой продукции (не более 30 % от общего объема выпуска).

При передаче сахарной свеклы в переработку на сахарный завод право собственности на сырье сохраняется за давальцем. Поэтому переработчик (сахарный завод) не имеет права отражать полученное имущество на балансе. Для этих целей в соответствии с Инструкцией по применению Плана счетов бухгалтерского учета следует использовать забалансовый счет 003 «Материалы, принятые в переработку». В организациях сахарной промышленности для целей управленческого учета рекомендуем изменить наименование счета 003 на «Сырье, принятое в переработку» и вести отдельный аналитический учет сырья в зависимости от свекловичной или сырцовой программы.

В связи с тем, что собственниками большинства сахарных заводов являются интегрированные компании, и, сахарные заводы могут перерабатывать сахарную свеклу, как на дачальной основе, так и на основании договоров купли-продажи, а так же с целью контроля и устранения потерь при хранении сахарной свеклы, считаем целесообразным предложить отдельное ведение аналитического учета по сахарной свекле на кагатных полях и сахарной свекле, переданной в переработку. Для чего рекомендуем открывать отдельные субсчета и аналитические счета с учетом движения сырья и отношения собственности:

- 003-1-1 «Сахарная свекла компании на кагатном поле»;
- 003-1-2 «Сахарная свекла свеклосеющего хозяйства на кагатном поле»;
- 003-2-1 «Сахарная свекла компании в переработке»;
- 003-2-2 «Сахарная свекла свеклосеющего хозяйства в переработке» (таблица 2).

Внутренние записи в аналитическом учете по забалансовому счету 003 следует формировать при получении сахарной свеклы от дачальца (интегрированной компании или отдельного свеклосеющего хозяйства) и списании израсходованной в производстве сахарной свеклы.

Учет ведется в количественном и стоимостном выражении по ценам, указанным в документах на передачу сырья (сахарной свеклы). Кроме того, должен быть организован аналитический учет дачальных материалов по заказчикам, наименованиям, количеству и стоимости, а также по местам хранения и переработки (выполнения работ, изготовления продукции) (абз. 3 ст. 156 Методических указаний по учету МПЗ).

Основанием для принятия к учету дачального сырья (сахарной свеклы) является накладная, полученная от заказчика. Прием сахарной свеклы оформляется приходным ордером (форма № М-4). Для разграничения поступающего на дачальных условиях сырья (сахарной свеклы) в приходном ордере следует добавить отличительный знак. Указанную унифицированную форму можно дополнить реквизитом «Основание», отметив в нем «Получено для переработки на дачальной основе» по соответствующему договору.

Возможно и проставление штампа на сопроводительных документах дачальца, удостоверяющих количество и качество поступившей сахарной свеклы на дачальной основе. Данный штамп, в оттиске которого содержатся те же реквизиты, что и в приходном ордере, приравнивается к приходному ордеру (п. 49 Методических указаний по учету МПЗ). Штамп должен содержать отметку о том, что сырье (сахарная свекла) получены на дачальной основе.

Если переработчик (сахарный завод) наряду с переработкой дачального сырья (сахарной свеклы) осуществляет производство сахара из собственного такого же сырья (приобретенного по договору купли-продажи) и его продажу само-

стоятельно, то ему следует организовать:

- отдельный складской учет давальческого сырья и собственного сырья (приобретенной сахарной свеклы);

- отдельный учет давальческих и собственных операций, при этом, операции по поступлению сахарной свеклы в переработку из качественного собственного сырья будет отражено при использовании счета 10 «Материалы» на соответствующем субсчете.

Данный вывод следует из обособленного различного отражения в системном бухгалтерском учете операций по производству продукции из собственного и давальческого сырья (сахарной свеклы).

Затраты, которые невозможно однозначно отнести к переработке только собственного или только давальческого сырья (сахарной свеклы), переработчик (сахарный завод) должен распределить в порядке, зафиксированном в учетной политике для целей бухгалтерского учета.

Готовая продукция (сахар-песок) и побочная продукция (жом и патока) до момента передачи их собственнику сырья должны быть учтены на забалансовом счете 002 «Готовая

Таблица1– Схема отражения фактов хозяйственной жизни по движению сырья (сахарной свеклы) на давальческой основе

Корреспонденция счетов		Содержание фактов хозяйственной жизни	АО «Сахарный завод «Свобода»	ЗАО «Тбилисский сахар-ный завод»	ПАО «Каневска-хар»
Дебет	Кредит				
003-1-1, 003-1-2		Отражена стоимость сахарной свеклы, принятой в переработку: - 003-1-1 «Сахарная свекла компании на кагатном поле»; - 003-1-2 «Сахарная свекла свеклосеющего хозяйства на кагатном поле»	Разработано автором с учетом свекловичной программы (по итогам 2016 г. не осуществлялась переработка сахара-сырца)		
003-2-1, 003-2-2	003-1-1, 003-1-2	Передано давальческое сырье в переработку: - 003-2-1 «Сахарная свекла компании в переработке»; - 003-2-2 «Сахарная свекла свеклосеющего хозяйства в переработке»	Разработано автором с учетом свекловичной программы		
	003-2-1, 003-2-2	Списана стоимость сырья, с учетом потерь в пределах установленных норм: - 003-2-1 «Сахарная свекла компании в переработке»; - 003-2-2 «Сахарная свекла свеклосеющего хозяйства в переработке»	Разработано автором с учетом свекловичной программы		
20	10, 23, 25, 70, 69, 76..	Отражены затраты по переработке сахарной свеклы	+	+	+
10-11	20	Оприходован жом (по договорам на давальческой основе)	+	+	+
10-12	20	Оприходована патока (по договорам на давальческой основе)	+	+	+
43	20	Оприходован сахар-песок (собственная готовая продукция за услуги по договорам на давальческой основе «гарцевый сбор»)	+	+	+
002-1-1, 002-1-2, 002-2-1, 002-2-2		Принята на учет готовая продукция (сахар-песок) и побочная продукция (жом, патока), принадлежащие давальцу: - 002-1-1 «Сахар-песок компании»; - 002-1-2 «Сахар-песок свеклосеющего хозяйства»; - 002-2-1 «Жом компании»; - 002-2-2 «Жом свеклосеющего хозяйства»; - 002-3-1 «Патока компании»; - 002-3-2 «Патока свеклосеющего хозяйства»	Разработано автором с учетом свекловичной программы		
	002-1-1, 002-1-2, 002-2-1, 002-2-2	Переданы заказчику сахар-песок, жом и патока, полученные из давальческого сырья	Разработано автором с учетом свекловичной программы		
90-2	20	Списаны затраты по производству передаваемой готовой продукции давальцу (компании или сельхозпроизводителю)	+	+	+
62	90-1	Отражена выручка по оказанию услуг по переработке сахарной свеклы	+	+	+
90-3	68-2	Отражена задолженность по НДС от выручки	+	+	+
90-9	99	Определен финансовый результат (прибыль от продаж)	+	+	+
99	68-4	Отражен налог на прибыль	+	+	-

продукция по давальческой схеме», с выделением отдельных субчетов, определяющих собственника (давальца) и вид готовой и побочной продукции.

Представленная схема управленческого учета материально-производственных запасов организаций сахарной промышленности, являющихся отдельными центрами ответственности в сложных интегрированных структурах, прежде всего, ориентирована на удовлетворение собственников бизнеса в информации, необходимой для принятия управленческих решений по управлению бизнес-процессами, с участием материально-производственных запасов.

Источники:

1. Кесян С. В. Проблемы совершенствования управленческого учета в вертикально-интегрированных агропромышленных корпорациях России / С. В. Кесян / Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2016. № 4. С. 172-175.
2. Кузина А. Ф. Практический контроллинг в управлении бизнесом / А. Ф. Кузина, В. Г. Вишневская // Теория и практика общественного развития. 2011. № 7. С. 312-314.
3. Краткий курс лекций для подготовки студентов к итоговой государственной аттестации по специальности 080109.65 – «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»: учеб.пособие / Н. В. Климова, С. А. Касьянова, А. Ф. Кузина. – Краснодар: Экоинвест, 2009. – 184 С.
4. Кузина А. Ф. Системы и принципы финансового планирования и прогнозирования в управлении организацией / А. Ф. Кузина, А. Г. Добровольский // Альманах современной науки и образования. 2010. № 2-1. С. 153-156.
5. Кузина А. Ф. Учетная политика организации в управленческом учете / А. Ф. Кузина, Е. А. Павленко, И. Куценко / Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2017. №73-74 (1-2). С. 146-149.
6. Ленкова М. И. Особенности формирования внутренней управленческой отчетности / М. И. Ленкова, А. Ф. Кузина, Т. С. Белик / Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2016. № 2-3 (70-71). С. 172 - 178.

С.Н. Хабаху

доцент кафедры инженерно-технологических дисциплин и управления на предприятиях нефтегазового комплекса, к.э.н., Кубанский социально-экономический институт

А.С. Барышева

студентка 3 курса Инженерного факультета, Кубанский социально-экономический институт

ИЗДЕРЖКИ ОБРАЩЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА

Аннотация. В статье рассмотрены издержки обращения на примере предприятия торгующего нефтепродуктами. Выполнен анализ издержек, а также определена относительная экономия затрат и влияние изменения оборота на издержки. Выполнен расчет величины абсолютной экономии по ряду показателей.

Annotation. The article considers the costs of circulation on the example of an enterprise selling oil products. Cost analysis has been performed, and relative cost savings and the impact of turnover changes on costs have also been determined. The value of absolute savings for a number of indicators has been calculated.

Ключевые слова: анализ, условно-постоянные издержки, условно-переменные издержки, относительная экономия, оборот.

Key words: analysis, conditionally fixed costs, conditional variable costs, relative savings, turnover.

Издержки обращения являются важнейшим качественным показателем, который позволяет судить, насколько успешно предприятия осуществляют задачу

дальнейшего развития оборота. Правильный учет и планирование издержек обращения способствуют устранению бесхозяйственности и излишеств в расходовании средств.

Рассмотрим издержки обращения на примере предприятия ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ», занимающегося торговлей нефтепродуктами.

Анализ издержек может осуществляться по статьям, элементам, товарным группам и наименованиям, по группам расходов, разделяемым по отношению к обороту.

При анализе издержек по элементам (таблица 1) определим их удельные веса в общей сумме затрат, произведем динамические сравнения по суммам и по удельным весам по каждому из элементов.

Как видно из данных таблицы 1 наибольший удельный вес в составе издержек обращения ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» имеют условно-переменные расходы. Их доля в 2016 г. составила 56,34 %, в 2015 г. - 55,29 %, в 2014 г. - 56,66 %. На 89,65 % условно-переменные расходы отчетного года формируют издержки на оплату труда работников торговли. __

Таблица 1 - Аналитические данные по группам и статьям издержек обращения ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» за 2014-2016 г.

Статьи издержек	2014 г.		2015 г.		2016 г.		Отклонение, (+,-)	
	сумма, тыс. руб.	уд.вес, %	сумма, тыс. руб.	уд.вес, %	сумма, тыс. руб.	уд.вес, %	по сумме	по уд. весу
Условно-переменные издержки обращения								
1 Расходы по транспортировке товаров, продуктов, сырья сторонними организациями	538	10,21	436	6,49	0	0	-538	-10,24
2 Расходы на оплату труда основных категорий персонала	4166	79,09	5775	85,88	6687	89,65	2521	10,56
3 Отчисления в фонд подготовки кадров	89	1,69	0	0	0	0	-89	-1,69
4 Налоги и сборы	44	0,84	147	2,18	227	3,05	183	2,21
5 Прочие расходы	430	8,17	367	5,45	545	7,3	114	-0,87
Итого условно- перемен. издержек обращения	5267	56,66	6725	55,29	7459	56,34	2193	-0,32

Продолжение таблицы 1

Условно-постоянные издержки обращения								
1 Расходы на топливо, газ, электроэнергию	804	19,96	1076	19,79	1427	24,68	623	4,72
2 Расходы на оплату труда работников аппарата управления	733	18,21	1019	18,74	1180	20,41	446	2,2
3 Расходы на аренду и содержание зданий, сооружений, оборуд., легк. трансп.	941	23,37	950	17,47	530	9,16	-412	-14,21
4 Отчисления в страховые фонды	22	0,55	926	17,02	1119	19,35	1096	18,8
5 Амортизация основных средств	235	5,84	261	4,8	189	3,27	-46	-2,57
6 Внутрихозяйственные отчисления	289	7,17	428	7,87	280	4,85	-8	-2,32
7 Прочие расходы	1003	24,9	778	14,31	1057	18,29	54	-6,61
Итого условно- постоянных издержек обращения	4028	43,34	5439	44,71	5781	43,66	1752	0,32
Всего издержек обращения	9295	100	12164	100	13240	100	3945	x

Условно-постоянные издержки организации в 2016 г. состоят на 24,68 % из расходов на топливо, газ, электроэнергию для производственных нужд, на 20,41 % из расходов оплату труда работников аппарата управления. Значительная часть издержек (19,35 %) приходится на отчисления в страховые фонды. Причем данный показатель имеет тенденцию роста в течение исследуемого периода времени.

Доля расходов на аренду и содержание зданий, сооружений, помещений, оборудования, инвентаря и легкового транспорта снижается с каждым годом (с 23,37 % в 2014 г. до 9,16 % в 2016 г.).

Оценка абсолютных отклонений отражает изменение затрат, но не позволяет оценить целесообразность этого изменения. В связи с тем, что рост оборота должен сопровождаться ростом издержек, необходимо узнать, пропорционально ли меняются издержки по отношению к росту оборота.

Имея данные о переменных и постоянных издержках, можно выявить величину относительной экономии или перерасхода, влияние оборота на величину затрат, характеризует экономическое обоснование издержек.

На основе приведенных данных таблицы 2 за 2014-2016 гг. определим относительную экономию затрат и влияние изменения оборота на издержки (1).

Таблица 2 – Анализ издержек обращения в 2016 г.

Наименование показателей	2015 г.	2016 г.	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
1	2	3	4	5
Объем оборота, тыс. руб.	84297	98330	14033	116,65
Сумма издержек обращения, тыс. руб.	12164	13240	1076	108,85

Уровень издержек обращения, % к обороту	14,43	13,46	-0,97	93,31
Сумма переменных издержек обращения, тыс. руб.	6725	7459	734	110,91
Сумма постоянных издержек обращения, тыс. руб.	5439	5781	342	106,29
Скорректированный уровень издержек обращения по прошлому году к обороту: - в сумме, тыс. руб.	-	13284	-	-
- в процентах %,		13,51		
Относительная экономия (перерасход) издержек к обороту: - по сумме, тыс. руб.	-	-44	-	-
- по уровню, %		-0,05		
Влияние изменения оборота: - по сумме, тыс. руб.	-	1120	-	-
- по уровню, %		-0,92		

Приступая к расчетам, находим величины абсолютной экономии по ряду показателей.

В течение 2016 г. оборот ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» увеличился на 14033 тыс. руб. Сумма издержек обращения возросла на 1076 тыс. руб. (31,77 %). Положительным является снижение уровня расходов на продажу на 0,97 %.

Для расчета относительной экономии издержек обращения находим скорректированную к прошлому году величину затрат.

Для этого сумму переменных издержек прошлого периода умножаем на темп роста оборота в процентах. Умножение лишь переменной части издержек обусловлено тем, что переменные затраты изменяются пропорционально изменению оборота. Полученный результат складываем с величиной постоянных издержек прошлого периода:

$$6725 \cdot 116,65 / 100 = 7845 \text{ тыс.руб.}$$

$$7845 + 5493 = 13284 \text{ тыс. руб.}$$

Скорректированное значение издержек показывает, что 13284 тыс. руб. издержек будет закономерной при увеличении оборота на 16,65 %.

Превышение фактической суммы издержек над скорректированной свидетельствует об относительном перерасходе на сумму разности между ними. Отрицательный знак свидетельствует об экономии издержек обращения, а положительный – об их перерасходе.

Таким образом, относительная экономия издержек обращения ООО «ГАЗТОРГ-ЮГ» в 2016 г. составила 44 тыс. руб.:

$$13240 - 13284 = -44 \text{ тыс. руб.}$$

Скорректированный уровень издержек обращения по прошлому году определяется как отношение скорректированной суммы затрат к отчетному обороту:

$$(13284/9811)*100=13,51\%$$

Влияние изменения оборота определим вычитанием из скорректированной суммы издержек фактического их размера предшествующего года:

$$13284 - 12164 = 1120 \text{ тыс. руб.}$$

Для определения относительной экономии (перерасхода) затрат по уровню из уровня издержек 2016 г. вычитают их скорректированный уровень:

$$13,46 - 13,51 = -0,05 \%$$

Влияние оборота по уровню определим как разность между скорректированным уровнем издержек и уровнем прошлого периода:

$$13,51 - 14,43 = -0,92 \%$$

Влияние оборота в сумме с относительным перерасходом равно абсолютному изменению общей суммы издержек (таблица 1):

$$-44 + 1120 = 1076 \text{ тыс. руб.}$$

Влияние оборота и экономии по уровню равно общему изменению уровня издержек обращения:

$$-0,05 - 0,92 = -0,97 \%,$$

что является проверкой и подтверждает верность расчетов.

Из расчета следует: для роста объема продаж допустимо увеличение издержек на 1120 тыс. руб. Фактически организация увеличила издержки обращения в общем объеме на 1076 тыс. руб. В результате получена экономия издержек в сумме 44 тыс. руб. относительно роста оборота. Снижение уровня затрат в отношении к обороту составило 0,97 %, что свидетельствует о положительной работе предприятия в отчетном периоде.

Таким образом, от размера затрат предприятия непосредственно зависит и величина финансовых результатов его деятельности.

Источники:

1. Басовский, Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Текст] / Л.Е.Басовский, Е.Н.Басовская - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015 - 366 с.

И.Н. Шамрай

доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н.,
Кубанский социально-экономический институт

К.С. Даурова

студентка, Кубанский социально-экономический институт

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ В 2017-2019 ГГ.

Аннотация. В данной статье определена значимость экономики Краснодарского Края в экономике РФ. Особое внимание уделено оценке итогов исполнения бюджетной политики 2015-2016 годов и прогноз достижения поставленных целей и задач на 2017-2019 года. Основной акцент сделан на результативность мероприятий краевого бюджета.

Annotation. In this article is defined the importance of economy of Krasnodar region in economy of the Russian Federation. Special attention is paid to an assessment of results of execution of the budgetary policy of 2015-2016 and the forecast of achievement of goals and tasks for 2017-2019. The main emphasis is placed on effec-

tiveness of actions of the regional budget.

Ключевые слова: экономика, Краснодарский край, бюджетная политика, краевой бюджет.

Key words: economy, Krasnodar region, budgetary policy, regional budget.

Россия в данный момент переживает сложную экономическую ситуацию, отягченную политической нестабильностью. Это непосредственно отражается на экономике Краснодарского края.

Значение Краснодарского Края в РФ можно определить множествами факторов. Краснодарский Край реализует геостратегическую функцию, как укрепленный пункт стабильности на южных рубежах России. Имея более чем 5 млн. население, Краснодарский Край обеспечивает стабильность на Северном Кавказе и влияние страны в Средиземноморском бассейне, в Закавказье, а также Краснодарский Край реализует интересы России в зоне Азово-черноморского и Средиземноморского экономического сотрудничества. Особое значение Краснодарский Край имеет в плане экономического развития.

Сильная сторона Краснодарского Края - это достаточно высокий уровень ее диверсификации, в связи с выгодным географическим положением. Главные направления производительных сил Краснодарского Края – промышленный, строительный, топливно-энергетический комплексы, область коммуникационных и информационных технологий, а, так же транспортный, курортно-рекреационный, агропромышленный, туристский комплексы [1]. Эти направления являются основными рычагами в экономике края и тем самым определяют особый статус Краснодарского Края в экономике России. Активным развитием агропромышленного комплекса (АПК) Краснодарский Край обеспечивает продовольственную сохранность страны. Рост объема сельскохозяйственного производства за последние 15 лет увеличился в 2 раза.

Транспортный комплекс обеспечивает осуществление экономических и внешнеполитических интересов России в зоне Средиземноморского и Черноморского экономического сотрудничества.

Уникальные для России природно-климатические условия края, наличие множество исторических достопримечательностей, создают потенциал для развития, современных медицинских учреждений и технологий, создают потенциал для развития высокоэффективного, конкурентоспособного туристско-рекреационного комплекса международного уровня, это все создает условия для формирования позитивного имиджа страны на международной арене, который в свою очередь обеспечивает растущем потребности населения в услугах, связанные с лечением, туризмом и отдыхом. Доля Краснодарского Края по масштабам санаторно-оздоровительных и туристских услуг в общероссийском значении составляет 20%.

Соответствующий статус Краснодарского Края в РФ можно увидеть его вкладом в ВРП страны, а, так же в формирование федерального бюджета. Среди субъектов РФ по объему ВРП Краснодарского Края занимает 6 место в стране (1 место в ЮФО), удельный вес в территориальной структуре валового регионального продукта (ВРП) России - 3% (таблица 1).

Таблица 1 - Вклад наиболее экономически развитых регионов в ВРП России

Субъекты РФ	Доля субъектов в ВРП РФ, %	Место, занимаемое субъектами
г. Москва	20,8	1
Тюменская область	9,1	2
Московская область	4,9	3

Ханты-Мансийский АО	4,8	4
г. Санкт-Петербург	4,6	5
Краснодарский Край	3,1	6

Зная огромную территорию России и множество субъектов, не трудно заметить, что Краснодарский Край - один из важных субъектов РФ, и он может оказывать существенное влияние на развитие всей экономики России, особенно в тех областях, которые были упомянуты выше. При этом еще следует отметить, что Краснодарский край является одним из регионов России, самостоятельно обеспечивающих свои текущие бюджетные расходы, и в то же время вносит значимый вклад в федеральный бюджет.

Рассмотрим основные направления бюджетной политики Краснодарского Края на 2017 г. и на плановый период 2018 и 2019 годов, которые разработаны в соответствии с Бюджетной Политикой Российской Федерации, законом Краснодарского Края от 4 февраля 2002 г. №437 КЗ «О бюджетном процессе в Краснодарском Крае», и с учетом итогов реализации бюджетной политики в 2015-16 годы, а также экономическое положение на данный момент, прогноз развития и предполагаемые итоги этого развития в целом. Разъясним итоги исполнения бюджетной политики Краснодарского Края в 2015-2016 гг., для более точного определения итогов в предстоящие периоды.

Целью основных направлений бюджетной политики являются определение условий, принимаемых для составления проекта краевого бюджета на 2017 год и на плановый период 2018-2019 годы, подходы к формированию бюджета, характеристики и прогнозируемы параметры краевого бюджета [2].

В связи с сокращением поступлений по налогу на прибыль организаций из-за снижения прибыльности компаний, вызванной снижением финансовой поддержки из федерального бюджета, главной задачей региональной бюджетной политики стало обеспечение долгосрочной безопасности бюджетов, а, так же обязательное выполнение социально значимых обязательств.

В 2015 году все обозначенные направления бюджетной политики в социальной сфере, где социальные расходы составили более 70% от всех расходов краевого бюджета, были выполнены, несмотря на сложное положение с поступлением доходов в бюджет.

В 2016 году ситуация с исполнением краевого бюджета была напряженной, при этом число получателей социальной поддержки увеличилось, что потребовало дополнительные средства на социальные выплаты населению, и, в целях обеспечения сбалансированности краевого бюджета на 2016 г., были предприняты несколько мер. Мероприятия государственных программ Краснодарского Края были пересмотрены на рациональность их осуществления и в результате расходы были краевого бюджета сокращены были на 1,6 млрд. руб.

Для увеличения мобильности счета краевого бюджета применен механизм перечисления межбюджетных трансфертов, предоставляемых из краевого бюджета в местные бюджеты в форме субвенций, субсидий и других видов трансфертов, имеющих целевое назначение. В среднем на первое число каждого месяца неиспользованный остаток средств краевого бюджета, составлял 900 млн. рублей, в 2016 году более 1,5 млрд. рублей. Использование этого механизма позволило продуктивно управлять средствами краевого бюджета, при этом избегая привлечения бюджетного кредита на пополнение остатков средств на счетах бюджета, снижая тем самым расходы на обслуживание государственного долга Краснодарского Края.

Также в целях обеспечения исполнения краевого бюджета в 2016 году введен ряд мер по ужесточению кассовой дисциплины [3].

Для оптимизации государственного долга Краснодарского Края в 2016 г. привлечены бюджетные кредиты из федерального бюджета в краевой бюджет в целях частичной грануляции долговых обязательств, полученных от кредитных функций в размере 8,4 млрд. рублей. Так же стоит отметить, что усовершенствованы методики выравнивания бюджетной обеспеченности муниципальных образований путем предоставления дополнительной финансовой помощи в виде бюджетных кредитов в 2015 г. 5 825 млн руб. Совокупный объем муниципального долга за 2015 год на 9 % и составил на 2016 год 18,927 млн руб. За 9 месяцев 2016 г. местным бюджетам предоставлено бюджетных кредитов в объеме 1,791 млн руб., в то же время снижена плата за пользование бюджетными кредитами до 0,1 % годовых.

Была продолжена работа по повышению открытости и прозрачности бюджетного процесса в Краснодарском Крае. Запущена работа официально портала «Открытый бюджет Краснодарского Края». Цель создания этого сайта - донести до широкой аудитории информацию о бюджете в понятной для граждан форме в виде диаграмм, схем, интерактивного представления в «картинах». Что примечательно, студенты Кубанского социально-экономического института ежегодно участвуют в конкурсах, проводимых Министерством Финансов Краснодарского края и являются их призерами.

Основной целью бюджетной политики Краснодарского края на 2017-2019 годы остается обеспечение мер, направленных на стабильность социально-экономического развития Краснодарского Края. Главные задачи, стоящие перед бюджетной политикой, - это:

- обеспечить сбалансированность и устойчивость краевого бюджета;
- повысить эффективность управления государственными финансами.

В целях обеспечения сбалансированности краевого бюджета будет продолжена работа по направлениям:

- привлечение доходов в краевой бюджет;
- оптимизация расходов из краевого бюджета;
- модернизация долговой политики Краснодарского Края.

Краснодарскому Краю необходимо продолжить работу по мобилизации доходов путем стабильного роста экономики региона, привлечения инвестиций в это развитие, так же повышение рентабельности использования имущества находящегося в государственной собственности Краснодарского Края.

Что касается социальной сферы, в среднесрочной перспективе сохранится адресное оказание мер социальной поддержки граждан путем своевременного предоставления пособий, субсидий и других социальных выплат. Продолжится поддержка материнства и детства, включая многодетные семьи и детей-сирот. При этом социальной поддержке населению будет оказываться большое внимание и поддержка на основе оценки целенаправленности нуждаемости граждан. Будет продолжена реализация мероприятий по улучшению жилищных условий семей, планируют проводить обеспечение специальных условий ипотечного кредитования отдельных категорий граждан. В то же время будет продолжена осуществление мероприятий в части развития сельского и дорожного хозяйств, малого и среднего бизнеса, занятости населения, инвестиционной привлекательности Краснодарского Края.

В рамках оптимизации расходов на управление, объединение ресурсов на наиболее важных направлениях развития территорий предстоит рассмотреть вопросы объединения муниципальных образований.

Решению важных для региона задач, реализации совокупности мер, направленных на обеспечение равномерного исполнения краевого бюджета, способствует использование механизма заимствования. Долговая политика Красно-

дарского Края на плановый период 2017 г. и 2018 г., утвержденная распоряжением главы администрации, направлена на безотносительное исполнение обязательств по погашению и обслуживанию государственного долга Краснодарского Края. Снижение бюджетных рисков связанных с наличием долговых обязательств Краснодарского Края.

Приведем основные характеристики краевого бюджета на 2016 год и на плановый период с 2017 по 2019 года (таблица 2).

Таблица 2 - Основные характеристики краевого бюджета на 2016 год и на плановый период 2017-2019 гг., млн. рублей

Показатель	2015 год (отчет)	2016 год		Проект		
		Закон № 3310-КЗ в редакции от 28 декабря 2015 года № 3310-КЗ	8 августа 2016 года № 3463-КЗ	2017 год	2018 год	2019 год
Доходы, всего	184 659,1	194 395,1	199 729,2	194 481,1	204 298,1	215 626,1
Налоговые и неналоговые доходы	147 344,1	172 132,0	170 580,5	170 374,0	182 158,1	193 924,4
Безвозмездные поступления	37 315,1	22 263,1	29 148,7	24 109,1	22 140,4	21 701,5
Расходы, всего	196 971,1	193 587,1	203 323,1	195 702,1	205 955,1	219 291,2
Дефицит / профицит	- 12 312,1	806,2	- 3 593,4	- 1 219,1	- 1 657,0	- 3 665,3
Источники финансирования дефицита краевого бюджета	12 312,1	- 806,2	3 593,4	1 219,1	1 657,0	3 665,3

Прогноз доходов краевого бюджета на 2017 год и на плановый период 2018-2019 годы основан на главных параметрах прогноза макроэкономических показателей развития Краснодарского Края за аналогичный период, так же учтены прогнозные данные социально-экономического развития. Мониторинг доходов краевого бюджета на 2017 год проведен в условиях действующего налогового и бюджетного законодательства.

Итак, мы подробно рассмотрели цели и задачи бюджетной политики Краснодарского Края на 2017-2019 годы и можем сделать выводы.

Главной целью остается устойчивое развитие и улучшение социально-экономического положения края. В сфере экономики базовые цели - это мобилизация доходов и оптимизация расходов краевого бюджета, а также обеспечение роста экономики Краснодарского Края с помощью привлечения инвестиций. Разработан комплекс мероприятий по снижению государственного долга Краснодарского Края. В социальной сфере предприняты меры по улучшению жилищного состояния граждан, а также оказана помощь нуждающимся гражданам, повышена заработная плата, что способствует улучшению благосостояния Краснодарского Края. По оценке прогнозов, приведенных в таблице 2, вероятность достижения поставленных целей равняется 93 %, что является оптимальным результатом.

Сравнивая итоги реализации бюджетной политики Краснодарского Края в 2015-2016 годах и поставленные цели и задачи на 2017-2019 годы, вероятность достижения которых равняется 93%, мы можем прийти к выводу что экономическое состояние улучшится в предстоящие годы и экономика Краснодарского Края будет находиться в стадии подъема.

Таким образом, социально-экономическое положение Краснодарского Края улучшится в ближайшие годы, что благоприятствует повышению основных показателей экономики Краснодарского Края в общей экономике страны и тем

самым поспособствует усилению влияния и увеличения значения Краснодарского Края среди субъектов РФ.

Источники:

1. Шамрай И.Н. Нефтяная промышленность Краснодарского края: проблемы и пути их решения // Материалы IV Международной научно-практической конференции «Инновационно-промышленный потенциал развития экономики регионов». – Брянск, 2017 г.
2. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. от 08.08.2009) «Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года». [Электронный ресурс]: Режим доступа URL: <http://www.zakonprost.ru/content/base/part/593274/> (дата обращения 30.03.2017 г.).
3. Основные направления бюджетной политики Краснодарского края на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов. [Электронный ресурс]: Режим доступа URL: <http://www.minfinkubani/upload/iblock/6ce/ОНБП2017-2019.docx> (дата обращения 30.03.2017 г.).

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ

Бабкова Л.И. старший преподаватель кафедры общетеоретических и государственно-правовых дисциплин, Кубанский социально-экономический институт.

Байдецкая Е.А. доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н., Кубанский социально-экономический институт

Барышева А.С. студентка 3 курса Инженерного факультета, Кубанский социально-экономический институт.

Баскова Ю.С. доцент кафедры иностранных языков, к.филол.н., Кубанский социально-экономический институт.

Безрукавая М.В. доцент кафедры иностранных языков, к.филол.н., Кубанский социально-экономический институт.

Безуглая Е.Д. студентка факультета Предпринимательства, сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Вандрикова О.В. преподаватель кафедры экономики и менеджмента, к.э.н., Филиал Кубанского государственного университета в г. Тихорецке.

Васильев В.П. доцент кафедры теории бухгалтерского учета, к.э.н., Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина.

Гиллих А.С. магистрант факультета заочного обучения по направлению 38.04.01 «Экономика» магистерская программа «Бухгалтерский и налоговый учет», Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина.

Горбунова Ю.В. студентка 2 курса юридического факультета, Кубанский социально-экономический институт.

Григоренко И.Н. профессор кафедры иностранных языков, д.филол.н., Кубанский социально-экономический институт.

Даурова К.С. студентка, Кубанский социально-экономический институт.

Дацко Т.Ф. профессор кафедры иностранных языков, д.филол.н., Кубанский социально-экономический институт.

Джемелинский В.А. доцент кафедры общетеоретических и государственно-правовых дисциплин, к.ю.н., Кубанский социально-экономический институт.

Дынько А.П. доцент кафедры гражданского права и процесса, к.ю.н., Кубанский социально-экономический институт.

Жинкин А.А. доцент кафедры уголовного права и криминологии, к.ю.н., Кубанский государственный университет.

Жинкина Т.Ю. аспирантка кафедры уголовного права и криминологии, Кубанский государственный университет, старший преподаватель кафедры общетеоретических и государственно-правовых дисциплин, Кубанский социально-экономический институт.

Загнитко В.Н. доцент кафедры инженерно-технологических дисциплин и управления на предприятиях нефтегазового комплекса, к.э.н., Кубанский социально-экономический институт.

Иовин А. студент 3-го курса юридического факультета, Кубанский государственный университет.

Ищенко О.В. доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н., Кубанский социально-экономический институт.

Коломыц О.Н. доцент кафедры производственного менеджмента и экономики отраслей народного хозяйства, к.соц.н., Кубанский государственный технологический университет.

Кузина А.Ф. доцент кафедры бухгалтерского учета, к.э.н., Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина.

Кулиш М.В. доцент кафедры гражданского права и процесса, к.ю.н., Кубанский социально-экономический институт.

Кумук А.А. преподаватель кафедры гражданского права и процесса, Кубанский социально-экономический институт.

Куценко И. студентка 3 курса факультета Предпринимательства, сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Легостаев В.П. доцент кафедры уголовного и уголовно-исполнительного права, к.ю.н., Кубанский социально-экономический институт.

Лозицкая Н.С. магистрант факультета заочного обучения по направлению 38.04.01 «Экономика» магистерская программа «Бухгалтерский и налоговый учет», Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина.

Лукин В.К. доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н., Кубанский социально-экономический институт.

Ляшенко Е.Н. студентка факультета заочного обучения, Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина.

Макагонова Е.А. студентка факультета Предпринимательства, сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Медведева Э.А. преподаватель кафедры административного права и правоохранительной деятельности, Кубанский социально-экономический институт.

Ольшанская С.А. доцент кафедры сервиса и туризма, к.психол.н., Кубанский социально-экономический институт.

Павленко Е.А. ст.преподаватель кафедры предпринимательской деятельности, Кубанский социально-экономический институт.

Павлова О.А. профессор кафедры журналистики и медиакоммуникаций, д.филол.н., Кубанский социально-экономический институт.

Павлюшкевич Т.В. доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н., Кубанский социально-экономический институт.

Панасенко В.П. доцент кафедры уголовного и уголовно-исполнительного права, к.ю.н., Кубанский социально-экономический институт.

Петров Д.В. начальник научно-издательского центра, Кубанский социально-экономический институт.

Пилюгина Т.В. доцент кафедры административного права и правоохранительной деятельности, к.ю.н., Кубанский социально-экономический институт.

Попов М.Н. доцент кафедры инженерно-технологических дисциплин и управления на предприятиях НГК, к.э.н., Кубанский социально-экономический институт.

Сидоренко Л.П. доцент кафедры уголовного и уголовно-исполнительного права, к.и.н., Кубанский социально-экономический институт.

Сидоров А.А. доцент кафедры административного права и правоохранительной деятельности, к.ю.н., Кубанский социально-экономический институт.

Сканчибасов Т. студент, 1 курс направление подготовки 38.03.02 Менеджмент, Кубанский государственный технологический университет.

Смольнякова М. В. доцент кафедры бухгалтерского учета, к.э.н., Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина.

Сопина Л.Ю. студентка юридического факультета, Кубанский социально-экономический институт.

Стадникова Н.В. преподаватель кафедры журналистики и медиакоммуникаций, Кубанский социально-экономический институт.

Сушкова И.А. заведующая кафедрой гражданского права и процесса, к.ю.н., Кубанский социально-экономический институт.

Тлиап О.З. преподаватель кафедры гражданского права и процесса, Кубанский социально-экономический институт.

Фоменко Е.В. доцент кафедры сервиса и туризма, к.г.н., Кубанский социально-экономический институт.

Хабаху С.Н. доцент кафедры инженерно-технологических дисциплин и управле-

ния на предприятиях нефтегазового комплекса, к.э.н., Кубанский социально-экономический институт.

Харламова В.В. студентка факультета предпринимательства, сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Шамрай И.Н. доцент кафедры предпринимательской деятельности, к.э.н., Кубанский социально-экономический институт.

Шарыпова А.И. студент 2 курса направление подготовки 38.03.02. Менеджмент, Кубанский государственный технологический университет.

Шиков К.М. профессор кафедры журналистики и медиакоммуникаций, д.филол.н., Кубанский социально-экономический институт.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ЭКОНОМИКА. ПРАВО. ПЕЧАТЬ.

Всероссийский журнал

№ 3 (75), 2017

Подписано в печать 20.11.17.
Усл.печ.л. 23,1. Тираж 1000 экз.

Отпечатано в типографии
ООО «Межотраслевой центр профессиональной переподготовки»
350018, г. Краснодар, ул. Камвольная 3.