

№ 2-3
(70-71)
2016
(апрель-
сентябрь)
Издается
с 1997 г.

**Учредитель и
издатель:**
Кубанский
социально-
экономический
институт

Адрес редакции:
350018, Краснодарский
край, г. Краснодар,
ул. Камвольная 3.

**Наименование
и адрес
издательства:**
Кубанский социально-
экономический
институт
350018, Краснодарский
край, г. Краснодар,
ул. Камвольная 3

**Подписной индекс в
каталоге
«Пресса России»
40561**

**Наименование и
адрес
типографии:**
ООО «Межотраслевой
центр профессиональ-
ной переподготовки»
350018, Краснодарский
край, г. Краснодар,
ул. Камвольная 3.

ЭКОНОМИКА. ПРАВО. ПЕЧАТЬ

ВЕСТНИК КСЭИ

Журнал включен в Российский Индекс Научного Цитирования,
решение – № 366-06/2013 от 20.06.2013 (www.elibrary.ru)

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР:

ПАЛАМАРЧУК ОЛЕГ ТИМОФЕЕВИЧ – д.филол.н., про-
фессор, ректор Кубанского социально-экономического
института, Россия.

РЕДКОЛЛЕГИЯ:

АГАБЕКЯН РАИСА ЛЕВОНОВНА – д.э.н., профессор, ректор
Академии маркетинга и социально-информационных технологий,
Россия.

ДАНИЛЬЧЕНКО АЛЕКСЕЙ ВАСИЛЬЕВИЧ – д.э.н., профес-
сор, проректор по учебной работе Белорусского государственного
университета, Белоруссия.

ЖИНКИН СЕРГЕЙ АЛЕКСЕЕВИЧ – д.ю.н., профессор, декан
юридического факультета Кубанского государственного универси-
тета, Россия.

ПОПОВ РИНАД АЛЕКСАНДРОВИЧ – д.э.н., профессор Кубан-
ского государственного технологического университета, Россия.

ПРОХОРОВ ЛЕОНИД АЛЕКСАНДРОВИЧ – д.ю.н., профессор,
заведующий кафедрой административного права и правоохрани-
тельной деятельности

Кубанского социально-экономического института, Россия.

РУНОВ ВЛАДИМИР ВИКТОРОВИЧ – д.филол.н., профессор
Краснодарского государственного института культуры и искусств,
Россия.

СЁМИК АЛЛА АНАТОЛЬЕВНА – д.и.н., профессор Кубанского
социально-экономического института, Россия.

ЧЁРНЫЙ ВЛАДИМИР ИВАНОВИЧ – к.и.н., профессор, заве-
дующий кафедрой новейшей истории Кубанского государственного
университета, Россия

Журнал зарегистрирован Управлением Федеральной службы по
надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых
коммуникаций по Краснодарскому краю и Республике Адыгея
(Адыгея)

Свидетельство ПИ № ТУ23-01036 от 14.12.2012
тираж 1000 экз. Цена свободная.

**Материалы Международной научно-практической
конференции «Экономико-правовые и духовные
проблемы современного общества:
научный, педагогический, методический аспекты»**

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Бацун Я.В., Кирюшин С.Ю.	8
Право покупателя жилого помещения на информацию	
Бацун Я.В., Леус М.В.	13
Способ защиты семейных прав в Российской Федерации	
Бондаренко Т.Г.	16
К вопросу правовых позиций Конституционного суда Российской Федерации в сфере защиты социальных прав граждан	
Гапонова Г.И.	24
Формирование ценностных ориентаций студенческой молодежи педагогическими средствами	
Григоренко Т.М., Григоренко И.Н.	29
Вебинар как средство обучения иностранным языкам	
Григорьева А.Г.	34
Компенсация несоразмерности получаемого наследственного имущества с наследственной долей	
Дацко Т.Ф.	38
Контекстуально-коммуникативные формации языка: конструкт прототипа	
Жинкин А.А., Некрытая В.Э.	47
Заражение ВИЧ-инфекцией: проблемы законодательной регламентации и квалификации преступления	
Карпунов В.Н.	51
К вопросу об отношении к праву и власти в современном украинском обществе	
Кулиш М.В.	60
Проблемы правового регулирования деятельности холдингов	
Кривоносова А.Е., Шарапова Е.А.	64
Проблемы безработицы в России	
Ладыга Л.И.	67
Воссоединение Западноукраинских земель с УССР (1940-1945 гг.): факты, опыт, уроки	
Лебедева А.Д., Лебедев М.О.	75
Проблемы ограничения реституции	
Леус М.В.	81
Проблемы завещания по законодательству РФ: вопросы законодательства и правоприменительной практики	

Немкина А.В., Касьянова О.А.	87
Перспективы развития театральной журналистики Краснодара	
Птахина Ю.В., Мартынова Т.В.	92
Современные проблемы моделирования в криминалистике и следственной практике	
Сёмик А.А.	97
Деятельность российского государства по предупреждению преступности несовершеннолетних в монархический период до начала XIX века	
Татоли Т.В.	102
Парламент в условиях антидемократического государства (на примере Болгарии 20-30-х гг. XX в.)	
Харсеева Н.В., Копенкина Ю.В.	111
Болонский процесс и его влияние на российскую систему образования	
Шахотько Л.П.	118
Благосостояние населения в республике Беларусь	
Шестакова Э.В., Оверко А.Ю.	130
Проблемы реализации постановления правительства РФ о внедрении норм ГТО	
Шестакова Э.В., Оверко А.Ю.	134
Изменения, происходящие в организме под воздействием регулярных занятий физической культурой	
Чебаков А.И.	139
Правовой анализ царского указа 11 мая 1551 года в части регулирования монастырского землевладения	
Чебаков А.И.	143
Процессуальная значимость доносительства при расследовании государственных преступлений органами политического сыска в XVIII веке	

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Волотова А., Ольшанская С.А.	149
Развитие системы мотивации персонала в сфере предоставления гостиничных услуг (на примере СПА-отеля "Де Муазель" г. Горячий Ключ)	
Каратунова Н.Г.	155
Информационные угрозы в программном обеспечении	
Лазаренко Л.А.	159
Совершенствование системы мотивации и стимулирования труда работников организации (на примере салона красоты «Бархат» г. Кропоткина)	

Ленкова М.И., Кузина А.Ф., Белик Т.С. Постановка и развитие системы бюджетирования в коммерческих организациях	164
Ленкова М.И., Кузина А.Ф., Белик Т.С. Особенности формирования внутренней управленческой отчетности	172
Лукьянов В.И. Анализ качества жизни населения Южного Федерального округа	178
Ряполова С.С., Ищенко О.В. Собственный капитал в трактовке РСБУ и МСФО	185
Фоменко Е.В., Оганесян Л.Л. Приоритетные направления развития туризма приазовской рекреационной зоны	190
Черников С.Б., Шамрай И.Н. Экономико-правовые аспекты деятельности уличных музыкантов	200
Швицова А.В., Шишкина Н.А. Сравнение учета финансовых результатов согласно российским и международным стандартам	206
Сведения об авторах	212

**Proceedings of the International scientific and practical
conference «Economic and legal and spiritual problems
of modern society: scientific, educational, methodical aspects»**

HUMANITARIAN SCIENCES

Batsun Y.V., Kiriushin S.Y. The right buyer dwelling on information	8
Batsun Y.V., Leus M. A method of protecting family rights in the Russian Federation	13
Bondarenko T.G. On the question of the legal positions of the Constitutional Court in the protection of social rights of citizens	16
Gaponova G.I. Formation of valuable orientations of students pedagogical tools	24
Grigorenko T.M., Grigorenko I.N. Webinar as a means of teaching foreign languages	29
Grigoryeva A.G. Compensation received hereditary disproportion property with hereditary share	34
Dacko T.F. Contextually-communicative formation of language: construct a prototype	38
Zhinkin A.A., Nekritaya V.E. HIV infection: problems of legislative regulation and qualification of the crime	47
Karpunov V.N. On the question of the attitude to the modern law and government Ukrainian society	51
Kulish M.V. Problems of legal regulation of activity of holdings	60
Krivososova A.E., Sharapova E.A. The problem of unemployment in Russia	64
Ladyga L.I. The reunification of Western Ukraine with the Ukrainian SSR (1940-1945 gg.): Facts, experience, lessons	67
Lebedeva A.D., Lebedev M.O. Restitution restrictions problems	75
Leus M.V. Probate Issues on Russian legislation: legal issues and law enforcement	81
Nemkina A.V., Kasyanova O.A. Krasnodar theater journalism Prospects	87

Ptahina Y.V., Martynova T.V.	
Modern problems of modeling in Forensics and investigative practice	92
Sëmik A.A.	
The activities of the Russian state for the Prevention juvenile delinquency in the monarchical period to the beginning of the XIX century	97
Tatoli T.V.	
Parliament under the anti-democratic state (For example, Bulgaria 20-30-ies. XX century)	102
Harseeva N.V., Kopenkina Y.V.	
The Bologna Process and its impact on the Russian system education	111
Shakhotko L.P.	
The well-being of the population in Belarus	118
Shestakova E.V., Overko A.Y.	
RF Government Decree Implementation Issues the introduction of standards GTO	130
Shestakova E.V., Overko A.Y.	
The changes occurring in the body under the influence Regular physical training	134
Chebakov A.I.	
Legal analysis of the king's decree May 11, 1551 in the part regulation monostyrskogo tenure	139
Chebakov A.I.	
Procedural importance of informing in the investigation of crimes against the state bodies of political investigation in the XVIII century	143

ECONOMICS AND MANAGEMENT

Volotova A., Ol'shanskaya S.A.	
Development of motivation system in the field of hotel services (for example, SPA-hotel "De Muazel" the Hot Key)	149
Karatunova N.G.	
Information threats in the software	155
Lazarenko L.A.	
Improving the system of motivation and stimulation of work of employees of the organization (for example, "Velvet" beauty salon Kropotkin)	159
Lenkova M.I., Fedina A.F., Belik T.S.	
Production and development of the budgeting system in commercial organizations	164
Lenkova M.I., Fedina A.F., Belik T.S.	
Features of formation of internal management reporting	172
Lukyanov V.I.	
Analysis of the quality of life of the population of the Southern Federal District	178

Ryapolova S.S., Ishchenko O.V.	
Shareholders' equity in the treatment of RAS and IFRS	185
Fomenko E.V., Oganessian L.L.	
Priority directions of development of tourism Azov recreational area	190
Chernikov S.B., Shamrai I.N.	
Economic and legal aspects of street musicians	200
Shvitsova A.V., Shishkina N.A.	
Comparison of accounting for financial results in accordance with Russian and international standards	206
Information about authors	212

БАЦУН Я.В.

*Студентка юридического факультета,
Кубанский социально-экономический институт
Н.р. КИРЮШИН С.Ю.*

*д.ю.н., профессор кафедры гражданского права и процесса,
Кубанский социально-экономический институт*

ПРАВО ПОКУПАТЕЛЯ ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ НА ИНФОРМАЦИЮ

Аннотация. В данной статье описывается необходимость получения информации покупателем при принятии решения о покупке жилого помещения.

Annotation. The article describes the need for information by the buyer when making decisions about the purchase of the dwelling.

Ключевые слова: жилое помещение; покупатель; информация; право.

Key words: dwelling; buyer; information; right.

Конституция РФ в ч.1 ст. 40 закрепляет следующее положение: «Каждый имеет право на жилище...». Договор купли-продажи недвижимости является весьма распространенным договором в нашей стране. По сути, большинство людей хотя бы раз в жизни сталкиваются с приобретением жилого помещения. В связи с тем, что предметом договора является жилое помещение, возникает масса особенностей при заключении такого договора. В данной сделке покупатель, на наш взгляд, является наиболее слабой, незащищенной стороной, и поэтому необходимо максимально обеспечить защиту его прав и законных интересов.

На этапе подготовки к сделке, покупателю необходимо собрать максимум информации

о жилом помещении, которое он желает приобрести.

Следует отметить несколько видов информации, на которую покупателю в первую очередь необходимо обратить свое внимание при подготовке к заключению договора купли-продажи жилого помещения:

1. Важным критерием является личность продавца. В соответствии с ч. 1 ст. 209 ГК РФ, собственнику принадлежат права владения, пользования и распоряжения своим имуществом, ч. 2 ст. 209 ГК РФ закрепляет положение о том, что «собственник вправе по своему усмотрению совершать в отношении принадлежащего ему имущества любые действия, не противоречащие закону и иным правовым актам и не нарушающие права и охраняемые зако-

ном интересы других лиц, в том числе отчуждать свое имущество в собственность другим лицам, передавать им, оставаясь собственником, права владения, пользования и распоряжения имуществом, отдавать имущество в залог и обременять его другими способами, распоряжаться им иным образом».

Собственник жилого помещения может передать свои полномочия по распоряжению своим имуществом третьему лицу лишь на основании доверенности, которая полностью соответствует всем нормам действующего законодательства.

И в первую очередь, покупателю необходимо проверить, является ли лицо, выступающее в качестве продавца жилого помещения, собственником этого помещения, а если интересы продавца представляет третье лицо, то обладает ли данное лицо соответствующими полномочиями.

Вся информация о собственниках недвижимого имущества содержится в Едином государственном реестре прав на недвижимое имущество и сделок с ним (ЕГРП). Данная информация содержится и в правоустанавливающих документах, которые имеются у собственника недвижимого имущества. Для подтверждения действительности правоустанавливающих документов необходимо получить выписку из ЕГРП.

Такая информация предоставляется не только собствен-

нику имущества, но и любому лицу, предъявившему паспорт, квитанцию об уплате госпошлины и заявление (ст. 7 ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним»). Срок действия такой выписки не установлен, поэтому покупателю лучше всего самостоятельно обратиться за получением данного документа.

Также покупателю необходимо обратить внимание на личность продавца: необходимо удостовериться, что лицо имеет полномочия на совершение данной сделки. Речь идет о наличии у продавца жилого помещения, дееспособности в полном объеме. В соответствии с нормами гражданского права самостоятельно совершать сделки по распоряжению недвижимым имуществом имеет право только дееспособное лицо. На практике нередки случаи, когда сделка по отчуждению жилого помещения совершается собственником, не имеющим полномочие на её совершение.

В случае, когда интересы продавца представляет лицо, действующее по доверенности, необходимо в первую очередь проверить его полномочия. Так, доверенность должна быть нотариально удостоверена, с указанием полномочий, необходимых для совершения договора купли-продажи жилого помещения, с указанием адреса объекта. К тому же необходимо уточнить, по какой причине

продавец лично не может явиться на заключение договора, убедиться в том, что лицо, выдавшее доверенность, на момент совершения сделки находится в живых, поскольку согласно п. 5 ст. 188 ГК РФ действие доверенности прекращается вследствие смерти лица, выдавшего доверенность. Таким образом, сделка, совершенная с использованием такой доверенности, будет ничтожной.

Для того, чтобы себя обезопасить от заключения договора купли-продажи жилого помещения с недееспособным или ограниченно дееспособным продавцом, покупателю необходимо при возникновении у него сомнений на предмет дееспособности продавца потребовать от последнего предоставить соответствующие справки. Но если мыслить более глобально, то мы считаем, в случае признания гражданина недееспособным или ограниченным в правах, но дееспособным необходимо обязать органы опеки и попечительства подать соответствующие данные в органы, осуществляющие государственную регистрацию прав на недвижимое имущество и сделок с ним, для соответствующих отметок в ЕГРП. Но данное явление в реальной жизни практикуется, к сожалению, редко.

Информация о лицах, сохраняющих право пользования жилым помещением. Действующее законодательство относит к ним таких лиц, как арендаторы (п. 2 ст. 671 ГК РФ); нани-

матели и постоянно проживающие с ними граждане (ст. 675, 677 ГК РФ); получатели ренты, проживающие в отчужденном по рентному договору жилом помещении (п. 1 ст. 586 ГК РФ); отказ о получатели, проживающие в жилом помещении в силу завещательного отказа (ст. 1137 ГК РФ); бывшие члены семьи собственника приватизированного жилого помещения (ст. 19 Федерального закона от 29 декабря 2004 г. «О введении в действие Жилищного кодекса Российской Федерации»).

2. Информация о таких лицах не фигурирует в выписке из ЕГРП, а заключенный договор купли-продажи жилого помещения не является основанием для снятия таких лиц с регистрационного учета и выселения.

Данные обстоятельства являются обременением, определение последнего содержится в ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним»: «Ограничения (обременения) – наличие установленных законом или уполномоченными органами в предусмотренном законом порядке условий, запрещений, стесняющих правообладателя при осуществлении права собственности либо иных вещных прав на конкретный объект недвижимого имущества (сервитута, ипотеки, доверительного управления, аренды, концессионного соглашения, ареста имущества и других)».

Хотелось бы отметить,

что первая категория лиц, сохраняющих право пользования жилым помещением, – это граждане, которым по завещательному отказу предоставлено право пользования жилым помещением.

Информация о данных обременениях не всегда имеется в ЕГРП, поскольку п. 3 ст. 33 ЖК РФ предоставляет право гражданину, проживающему в жилом помещении, предоставленном по завещательному отказу, потребовать государственной регистрации права пользования жилым помещением, возникающего из завещательного отказа.

Конечно же, не всегда это осуществляется, хотя, ст. 4 и п. 2 ст. 13 Закона «О государственной регистрации...» напрямую предусматривает эту обязанность для отказа от получателя и (или) правообладателя, а это является неоспоримым обременением и в дальнейшем создаст проблемы при продаже такого жилого помещения для нового собственника. К тому же в соответствии с Приказом Министерства Юстиции РФ от 10 апреля 2002 г. № 99 «Об утверждении Форм реестров для регистрации нотариальных действий, нотариальных свидетельств и удостоверительных надписей на сделках и свидетельствуемых документах» при наличии завещательного отказа, обременяющего права, удостоверяемых свидетельством о праве на наследство, факт обременения отражается в до-

полнительном абзаце свидетельства путем максимально точного изложения соответствующего раздела текста завещания.

Полагаю, что в данном случае необходимо внести изменения в действующее законодательство, устанавливающие прямую обязанность вышеуказанных субъектов осуществить регистрацию такого обременения в установленные сроки.

Следующая категория лиц, сохраняющих право пользования при продаже жилого помещения, – это бывшие члены семьи собственника приватизированного жилого помещения. Зачастую в тексте договора указываются зарегистрированные в жилом помещении лица и что в течение определенного срока после государственной регистрации последние обязуются сняться с регистрационного учета и освободить занимаемое жилое помещение. Но при этом не указывается, на каком праве эти граждане пользуются жилым помещением.

3. Информация о техническом состоянии жилого помещения.

В соответствии со ст. 15 ЖК РФ «жилым помещением признается изолированное помещение, которое является недвижимым имуществом и пригодно для постоянного проживания граждан (отвечает установленным санитарным и техническим правилам и нормам, иным требованиям законодательства)».

В соответствии с действующим законодательством принятие покупателем жилого помещения, не соответствующего условиям договора, в том числе в случае, когда такое несоответствие оговорено в документе, не является основанием для освобождения продавца от ответственности за ненадлежащее исполнение договора.

При передаче жилого помещения, не соответствующего условиям договора, покупатель вправе по своему выбору потребовать от продавца:

- во-первых, соразмерного уменьшения покупной цены;
- во-вторых, безвозмездного устранения недостатков жилого помещения в разумный срок;
- в-третьих, возмещения своих расходов на устранение недостатков жилища.

Если же обнаружены существенные нарушения требований к качеству жилища (не-

Источники:

1. Конституция Российской Федерации Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Российская газета. 1993. 25 дек.
2. Федеральный Закон «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» от 21.07.1997 N 122-ФЗ.
3. Федерального Закона «О введении в действие Жилищного кодекса Российской Федерации» от 29 декабря 2004 г.
4. Приказом Министерства Юстиции РФ от 10 апреля 2002 г. № 99 «Об утверждении Форм реестров для регистрации нотариальных действий, нотариальных свидетельств и удостоверительных надписей на сделках и свидетельствуемых документах».
5. Гражданский Кодекс РФ с изменениями на 10 октября 2015 г.
6. Жилищный Кодекс РФ с изменениями на 02 октября 2015 г.
7. Жилищное право: учебник под ред. И.А. Еремичева, П.В. Алексия, Ю.Ф. Беспалова, 2012.
8. Жилищное право России: Учебное пособие. Е.С. Филиппова, 2009.

устранимые недостатки, недостатки, которые не могут быть устранены без несоизмерных расходов или затрат времени, либо выявляются неоднократно, либо проявляются вновь после их устранения, и другие подобные недостатки), покупатель вправе по своему выбору:

- отказаться от исполнения договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за жилое помещение денежной суммы;
- потребовать замены жилья ненадлежащего качества помещением, соответствующим договору.

В заключение хотелось бы добавить, что при покупке жилого помещения, покупатель должен проявить особую бдительность и постараться собрать максимум информации о приобретаемом им жилом помещении для того, чтобы обезопасить себя в будущем.

БАЦУН Я.В.
*Студентка юридического факультета,
Кубанский социально-экономический институт
н.р. ЛЕУС М.В.*

**к.и.н., доцент кафедры гражданского права и процесса,
Кубанский социально-экономический институт**

СПОСОБ ЗАЩИТЫ СЕМЕЙНЫХ ПРАВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В данной статье рассмотрены особенности норм семейного права, сложившаяся в российском семейном праве традиция, согласно которой процессуальный порядок разбирательства семейных дел, как и многих других категорий дел, регулируется и в гражданском процессуальном, и в семейном законодательстве. Перечислены и охарактеризованы способы защиты семейных прав.

Annotation. In this article describes the features of family law prevailing in the Russian family law tradition according to which the procedural order of family court proceedings, and many other types of cases, and is regulated in the civil procedure, and family law. Lists and describes the methods of protection of family rights.

Ключевые слова: семья, защита семейных прав, способы защиты семейных прав, формы защиты семейных прав в Российской Федерации.

Key words: family, protection of family rights, ways of protecting family rights, forms of protection of family rights in the Russian Federation.

На сегодняшний день российское законодательство, в основном, ориентируется на международные стандарты и национальные традиции. Исходя из этого, оно провозглашает семью высшей ценностью и исходит из принципа необходимости укрепления семьи и семейных ценностей в обществе и государстве.

Наличие в обществе единых семейных ценностей, которые передавались бы в каждой семье от поколения к поколению, формируя тем самым общий подход к правилам семейного общежития, именно ту

идеальную модель поведения в семейных отношениях, которая представляется необходимым и неотъемлемым элементом при формировании семьи, как ячейки общества.

По нашему мнению, особое отношение к семье выражено в ст. 7 Конституции РФ, согласно которой «в Российской Федерации обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства», а в ст. 38 Конституции РФ закрепляется, что «материнство и детство находятся под защитой государства». Тожественные положения содержат

ся в ст. 1 Семейного кодекса РФ, которая называет семью, материнство, отцовство и детство объектами государственной защиты.

Семейный кодекс РФ содержит указание на то, какие конкретные права защищает данный нормативный акт. В частности, в ст. 8 Семейного кодекса РФ указывается, что одной из задач семейного законодательства является защита семейных прав. Причем в качестве особых прав, которые пользуются приоритетной защитой, Семейный кодекс называет права несовершеннолетних и нетрудоспособных членов семьи. Помимо этого в ст. 1 Семейного кодекса РФ указываются объекты охраны: семья, материнство и детство, как уже говорилось ранее.

Ст. 12 Гражданского кодекса Российской Федерации, определяя перечень способов защиты гражданских прав, первое место отводит признанию самого права. Однако, этим внимание законодателя к указанному способу ограничивается, т.к. в отличие, например, от такого способа защиты, как возмещение убытков, который регулируется целым рядом норм: ст. 15, 16, 16.1, 1064 ГК РФ, в Гражданском кодексе РФ и в Семейном кодексе РФ отсутствуют какие-либо статьи, посвященные признанию права как способу защиты.

Ни в гражданском, ни в семейном законодательстве мы не видим содержания понятия

признания права как способа защиты, не указываются случаи его применения и перечень прав, в отношении которых такое признание возможно, не дается понятие заинтересованного лица, которое может воспользоваться этим способом защиты. Отсутствие законодательного регулирования таких основ, как понятие и перечень прав, которые могут быть признаны в рамках применения признания права, порождают некую неопределенность и в доктринальной науке, и в правоприменительной практике.

В ст. 66 Семейного кодекса РФ прямо не оговорен способ защиты нарушенного права, но он вытекает из смысла указанной нормы, т.к. в случае отсутствия соглашения между родителями о порядке осуществления родительских прав родителем, проживающим отдельно от ребенка, спор разрешается судом по требованию родителей (одного из них).

Однако необходимой предпосылкой разрешения данного спора является, прежде всего, признание права родителя, проживающего отдельно от ребенка, на участие в его воспитании, общении с ним и т.д.

Имеет место признание родительских прав. Признание права родственников на общение с ребенком также можно рассматривать в качестве примера этого способа защиты, т.к. результатом, обязывающим родителей (одного из них) не препятствовать этому общению бу-

дет признание права на общение с ребенком (п.п. 1, 2 ст. 67 СК РФ). При этом следует отметить, если такое решение органа опеки и попечительства не будет выполняться родителями, близкие родственники вправе обратиться в суд с иском об устранении препятствий к общению с ребенком (ст. 66 СК РФ), то способ защиты будет уже не признание права, а пресечение действий нарушающих право. Следовательно, имеет место признание права ребенка.

Вопрос в целом о совпадении гражданско-правовых и семейно-правовых способов защиты представляется дискуссионным, однако несколько спорным видится утверждение о том, что они не совпадают, при согласии с их общей правовой природой и утверждением преемственности семейного права от гражданского права. И если исходить из сложившейся традиции общности начала гражданского и семейного права, то представляется возможным констатировать, что признание права как способ защиты в семейных правоотношениях и признание права как гражданско-правовой способ если не тождественны, то имеют много общего.

Считаем необходимым остановиться еще на одном вопросе. По мнению ряда ученых, признание права представляет собой способ защиты семейных прав, реализуемый исключительно в юрисдикционной (судебной) форме, поскольку при-

знание этого способа защиты подразумевает наличие спора между заинтересованными лицами относительно наличия (отсутствия) субъективного права, для разрешения которого необходимо наличие специальной властной (судебной) компетенции.

Однако законодателем закреплена правовая возможность признания права в ином (внесудебном) порядке. Несмотря на положения ст. 3 Гражданско-процессуального кодекса РФ, устанавливающей, что разрешение споров между участниками правоотношений является назначением именно суда, для семейных правоотношений необходимо указание на реализацию такого способа защиты права как признание права именно в неюрисдикционной форме. Именно этот вывод следует в том числе из приведенных нами выше примеров, подтверждающих, что признание (подтверждение) права, возможно во внесудебном порядке.

Из вышеизложенного нами следует:

Признание права является гражданско-правовым способом защиты, применимым к семейным правоотношениям. Признание права должно быть признано самостоятельным способом защиты, несмотря на высказывающиеся точки зрения, что признание права это лишь предварительный этап целого процесса.

Также, по нашему мнению, необходимо разделять и

законодательно закрепить признание (подтверждение) права и приобретение (установление) права.

Для семейных правоотношений следует закрепить, что такой способ защиты, как признание права может быть реализован в неюрисдикционной

форме.

Отсутствие законодательного определения признания права, как способа защиты, случаев его применения и перечня прав, в отношении которых признание возможно, порождают неопределенность и противоречивую судебную практику.

Источники:

1. Конституция Российской Федерации Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Российская газета. 1993. 25 дек.
2. Семейный кодекс Российской Федерации с изменениями на 24 июля 2015 г.
3. Гражданский Кодекс РФ с изменениями на 10 октября 2015 г.
4. Гражданско-процессуальный Кодекс Российской Федерации с изменениями на 08 января 2016 г.
5. Анненков К. Система русского гражданского права. Том I. Введение и общая часть. – М.: Статут. 2010.
6. Кузнецова О.А. Прямое (непосредственное) действие принципов гражданского права // Нотариус. – 2006.

БОНДАРЕНКО Т.Г.

*Студентка магистратуры Северо-Кавказского филиала
Федерального государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего образования «Российский государственный
университет правосудия» г. Краснодар*

К ВОПРОСУ ПРАВОВЫХ ПОЗИЦИЙ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СФЕРЕ ЗАЩИТЫ СОЦИАЛЬНЫХ ПРАВ ГРАЖДАН

Аннотация. Предметом исследования настоящей статьи являются правовые позиции Конституционного Суда Российской Федерации в сфере защиты социальных прав граждан.

Annotation. The subject of study of this article is the legal position of the Constitutional Court of the Russian Federation on the protection of social rights and freedoms.

Ключевые слова: конституция Российской Федерации, Конституционный Суд Российской Федерации, правовые позиции Конституционного Суда, социальные права.

Key words: the Russian Constitution, the Constitutional Court, the legal position of the Constitutional Court, the social rights.

Социальные права – совокупность конституционных прав человека, дающих ему возможность претендовать на получение от государства материальных благ для обеспечения благосостояния и качества его жизни.

Основное назначение социальных прав состоит в том, что они призваны обеспечить удовлетворение важнейших жизненных нужд индивида, без которых не может быть и речи о нормальном человеческом бытии. Они формируют отношения социального партнерства и социальной интеграции, поддерживают социально слабые слои населения. Еще П.И. Новгородцев в свое время указывал, что «пользование свободой может быть совершенно парализовано недостатками средств... Именно во имя охраны свободы право должно взять на себя заботу о материальных условиях его осуществления» [9].

В части 1 статьи 7 Конституции Российской Федерации провозглашено, что Российская Федерация является социальным государством, политика которого направлена на заботу о благополучии своих граждан, их социальной защищенности.

В Российской Федерации охраняются труд и здоровье людей, устанавливается гарантированный минимальный размер оплаты труда, обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, инвалидов и по-

жилых граждан, развивается система социальных служб, устанавливаются государственные пенсии, пособия и иные гарантии социальной защиты (часть 2 статьи 7 Конституции РФ). Следовательно, развитие системы социального обеспечения как составной части социальной защиты населения является необходимым условием осуществления целей социального государства.

Гарантами защиты прав и свобод человека и гражданина выступает как глава государства, так и органы законодательной, исполнительной и судебной власти. Одним из важнейших государственных органов, стоящим на защите основ конституционного строя, защиты прав и свобод граждан, обеспечения верховенства Конституции Российской Федерации, выступает Конституционный Суд Российской Федерации.

Особое место среди оценочных категорий, используемых в правоприменении, занимают правовые позиции Конституционного Суда. Многие авторы до сих пор дискутируют о правовой природе, значении и использовании в правоприменительной деятельности правовых позиций Конституционного Суда.

Правовые позиции – это аргументы, выводы, суждения Конституционного Суда Российской Федерации, сформулированные в ходе конституционного судопроизводства в ре-

зультате толкования Судом конституционных норм, которые имеют общеобязательное значение для всех субъектов права и распространяют свое действие на аналогичные правовые ситуации, а также посредством их формирования и исполнения в ходе практической деятельности государственных и судебных органов осуществляется непосредственное прямое применение Конституции Российской Федерации.

В Конституционный Суд Российской Федерации с жалобой обратился гражданин Корсаков В.А., который оспаривал конституционность пункта 5 статьи 4 Федерального закона «О ветеранах». Заявитель считал оспариваемую норму дискриминационной, поскольку она не допускает наделения статусом инвалида войны лиц, получивших ранение на работах по разминированию в 1943 году. Как следствие, они не могут пользоваться льготами и социальными гарантиями, предусмотренными законодательством для тех, кто получил ранение при таких же обстоятельствах, но с февраля 1944 года.

Как следует из правовой позиции Конституционного Суда Российской Федерации, выраженной в постановлении от 06.02.2014 года № 2-П [5], Конституция Российской Федерации (части 1, 2 статьи 19) закрепляет равенство прав и свобод человека и гражданина, защиту от всех форм дискри-

нации при осуществлении прав и свобод принципам юридического равенства и справедливости, а также исходя из конституционных положений на государство возложена обязанность по обеспечению граждан, исполнившим долг и обязанность по защите Отечества, особенно признания особых заслуг перед обществом ветеранов Великой Отечественной Войны закрепляет правовые гарантии их социальной защиты.

Конституция Российской Федерации гарантирует каждому право на социальное обеспечение, а определение механизма реализации этого права относит к компетенции законодателя.

Государство должно обеспечить условия для своевременного и беспрепятственного получения гражданами своей пенсии, а также выработать конкретный и контролируемый механизм расходования бюджетных средств.

В постановлении от 17.07.2014 года № 22-П по делу о проверке конституционности части 11 статьи 3 Федерального закона «О денежном довольствии военнослужащих и предоставлении им отдельных выплат» в связи с жалобой гражданки Куликовой Н.Г. [3] Конституционным Судом Российской Федерации были изложены правовые позиции касаясь того, что со стороны государства необходимо оказание особой социальной поддержки членам семьи погибшего военнослужащего в виде предостав-

ления им права на получение ежемесячной денежной компенсации.

Суд установил, несмотря на то, что мачеха военнослужащего к числу членов семьи, имеющих, право на получение ежемесячной денежной компенсации не отнесена, это не умоляет ее права на возмещение вреда, причиненного гибелью пасынка. При определенных условиях она наделена правом на получение других выплат.

Конституционный Суд рекомендовал федеральному законодателю внести изменения в действующее правовое регулирование, для того чтобы обеспечить адекватное возмещение вреда оказавшимся в затруднительном материальном положении лицам, которые длительное время и надлежащим образом воспитывали и содержали погибшего во время службы по призыву до его совершеннолетия и фактически заменили ему мать. Возмещение вреда возможно через предоставление мер социальной поддержки, сопоставимых по объему и характеру с ежемесячной денежной компенсацией.

19 ноября 2015 года Конституционный Суд Российской Федерации вынес постановление № 29-П «По делу о проверке конституционности пункта 1 статьи 10 Федерального Закона «О трудовых пенсиях в Российской Федерации» по жалобе гражданина Н.К. Шматкова» [2]. Согласно приведенных правовых позиции государство

должно обеспечить лицам, пострадавшим от незаконного и необоснованного привлечения к уголовной ответственности, эффективное восстановление в правах, гарантировать этим лицам наряду с возмещением как имущественного, так и морального вреда, восстановление в жилищных, трудовых, пенсионных и иных правах.

Указом Президиума Верховного Совета СССР от 18 мая 1981 года было утверждено Положение «О порядке возмещения ущерба, причиненного гражданину незаконными действиями органов дознания, предварительного следствия, прокуратуры и суда», в котором было прописано, что время содержания под стражей, время отбывания наказания, а также время, в течение которого гражданин не работал, в связи с отстранением от должности, засчитывается как в общий трудовой стаж, так и в стаж работы по специальности; и наравне с ними в страховой стаж засчитываются иные (нестраховые) периоды, в том числе период содержания под стражей лиц, необоснованно привлеченных к уголовной ответственности и впоследствии реабилитированных, и период отбывания наказания этими лицами в местах лишения свободы и ссылке.

Конституционный Суд, применяя ранее вынесенные правовые позиции, (постановление от 14 мая 2015 года № 9-П) указал, что федеральный законодатель должен установить

приоритет Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации перед иными федеральными законами в регламентации соответствующих правоотношений (статья 7), в том числе связанных с реабилитацией и восстановлением прав лиц, подвергшихся незаконному или необоснованному уголовному преследованию, так как это является требованием о приоритетности прав и свобод человека и гражданина, которые, в частности, определяют смысл, содержание и применение законов (статьи 2 и 18 Конституции Российской Федерации).

Из этого можно сделать вывод, что нормы пенсионного законодательства должны согласовываться с предписанием Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации о необходимости восстановления пенсионных прав, – иное противоречило бы вытекающим из конституционных принципов правового государства, важнейшими из которых являются верховенство Конституции Российской Федерации и законов, равенство и справедливость, требованиям определенности, ясности, недвусмысленности правовых норм и их согласованности с системой действующего правового регулирования аналогичные правовые позиции приводятся в постановлениях Конституционного Суда Российской Федерации от 06 апреля 2004 года № 7-П, от 31 мая 2005 года № 6-П и от 18

июля 2008 года № 10-П.

Приведенный пример свидетельствует об особом месте правовых позиций Конституционного Суда как юридического основания выносимых им решений среди оценочных категорий, используемых в правоприменении.

6 ноября 2013 года Конституционный Суд РФ вынес постановление № 23-П по делу о проверке конституционности части 1 статьи 56 Закона Российской Федерации «О пенсионном обеспечении лиц, проходивших военную службу, службу в органах внутренних дел, Государственной противопожарной службе, органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы, и их семей» по жалобе гражданина Федина С.А. [6] разрешил перечислять пенсии военным в банк по их выбору без комиссии.

По данному вопросу Конституционный Суд вынес следующую правовую позицию - право на пенсионное обеспечение неразрывно связано с правом на распоряжение своими денежными средствами. Из конституционного принципа свободы договора следует, что граждане сами вправе выбирать банк в качестве контрагента по договору банковского вклада. Именно поэтому трудовые пенсии и пенсии по государственному пенсионному обеспечению граждан зачисляются в

кредитную организацию по выбору самих пенсионеров без взимания комиссионного вознаграждения.

Суд подчеркивает принцип конституционного равенства граждан, поэтому возможность перечисления денежных средств должна предоставляться и военным пенсионерам. Оспариваемая норма устанавливает выплату пенсий через учреждения Сбербанка. Однако она не предполагает зачисление пенсии во вклады только в этом банке и не исключает возможность перечисления соответствующих сумм через филиалы Сбербанка в другой банк.

Поэтому соглашения между федеральными органами исполнительной власти и Сбербанком о порядке обеспечения выплаты пенсий военным пенсионерам не могут содержать положений, ограничивающих эту возможность. Недопустимо также устанавливать условия, при которых перевод сумм в другой банк был бы сопряжен для получателя пенсии с дополнительными финансовыми обременениями.

В качестве еще одного примера значений правовых позиций Конституционного Суда для правоприменительной практики в сфере социальных прав граждан можно привести постановление, вынесенное Конституционным Судом Российской Федерации от 8 июля 2014 г. № 21-П «По делу о проверке конституционности подпункта «г» пункта 18 Правил

предоставления молодым семьям социальных выплат на приобретение (строительство) жилья в связи с жалобой гражданки Е.А. Дурягиной» [4]. Заявительница считает, что оспариваемое положение нарушает ее право на жилище и противоречит конституционному принципу равенства.

Судом по данному делу была высказана следующая позиция о том, что действующая в Российской Федерации система правового регулирования социальной защиты включает как общие меры социальной поддержки, которые предоставляются всем семьям, имеющим детей, так и дополнительные меры целевого характера, обеспечивающие таким семьям возможность улучшения жилищных условий. Государственная поддержка семьи, материнства, отцовства, детства, как следует из постановлений Конституционного Суда Российской Федерации от 22 марта 2007 года № 4-П и от 15 декабря 2011 года № 28-П, имеет особую значимость, а следовательно, предполагает наличие правовых механизмов, которые обеспечивали бы институту семьи эффективную защиту, адекватную целям социальной и экономической политики Российской Федерации.

Социальная выплата, предоставляемая в рамках подпрограммы «Обеспечение жильем молодых семей» и выплата средств материнского капитала имеют различное предназначение

ние в системе социальной защиты института семьи. Социальная выплата, предоставляемая в рамках подпрограммы, является мерой государственной поддержки молодых семей, направленной на создание условий для осуществления ими конституционного права на жилище. Средства материнского капитала также могут быть использованы семьями для улучшения жилищных условий, причем независимо от факта признания семьи нуждающейся в жилье.

Таким образом, оспоренное положение не противоречит Конституции РФ, поскольку по своему конституционно-правовому смыслу в системе действующего правового регулирования не предполагает исключения из числа участников подпрограммы молодой семьи, которая направила средства материнского капитала на улучшение жилищных условий до получения социальной выплаты на приобретение жилья.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что правовые позиции Конституционного Суда занимают особое место среди оценочных категорий, используемых в правоприменении. При обосновании и объяснении сво-

Источники:

1. Конституция Российской Федерации принятая всенародным голосованием 12.12.1993 г. // Собрании законодательства РФ № 9, 2014 г. ст. 851.
2. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 19 ноября 2015 г. № 29-П «По делу о проверке конституционности пункта 1 статьи 10 Федерального закона «О трудовых пенсиях

их правовых позиций Конституционный Суд опирается, прежде всего, на конституционно-правовой смысл соответствующих статей Конституции Российской Федерации, а также на положения международных договоров, которые являются составной частью правовой системы России [10]. Решающим аргументом при обосновании выносимых Судом решений являются принципы справедливости, равенства, баланса публичных и частных интересов и защиты слабой стороны.

Как отмечает судья Конституционного Суда Н.С. Бондарь: «Конституционный Суд не только призван обеспечить достижение баланса конституционных ценностей, создавать условия для конституционно-правовой оптимизации публичной власти, с одной стороны, и для эффективной защиты прав и свобод человека и гражданина – с другой, но Суд играет активную роль в формировании новых доктринальных подходов к институтам конституционного строя и механизмам их обеспечения, а, в конечном счете, и в утверждении приоритетов конституционных ценностей, в разработке, уточнении, развитии критериев оптимального баланса между ними» [7].

- в Российской Федерации» в связи с жалобой гражданина Н.К. Шматкова» // Собрание законодательства РФ от 30 ноября 2015 г. № 48 (часть II) ст. 6886.
3. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 17.07.2014 года № 22-П «По делу о проверке конституционности части 11 статьи 3 Федерального закона «О денежном довольствии военнослужащих и предоставлении им отдельных выплат» в связи с жалобой гражданки Куликовой Н.Г. // Собрание законодательства РФ № 3, 2014 г. ст. 4395.
 4. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 8 июля 2014 г. №21-П «По делу о проверке конституционности подпункта "г" пункта 18 «Правил предоставления молодым семьям социальных выплат на приобретение (строительство) жилья и их использования» (утверждены постановлением Правительства Российской Федерации от 17 декабря 2010 года № 1050) в связи с жалобой гражданки Е.А. Дурягиной» // Российская газета № 6428 (156), 2014.
 5. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 06.02.2014 года № 2-П «По делу о проверке конституционности пункта 5 статьи 4 Федерального закона «О ветеранах»» в связи с жалобой гражданина Корсакова В.А. // Собрание законодательства РФ № 7, 2014 г. ст. 736.
 6. Постановление Конституционного Суда российской Федерации по делу о проверке конституционности части 1 статьи 56 Закона Российской Федерации от 06.11.2013 года № 23-П «О пенсионном обеспечении лиц, проходивших военную службу, службу в органах внутренних дел, Государственной противопожарной службе, органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы, и их семей» в связи с жалобой гражданина С.А. Федина // Собрание законодательства РФ № 46, 2013 г. ст. 5992.
 7. Бондарь Н.С. Аксиология судебного конституционализма: конституционные ценности в теории и практике конституционного правосудия. Серия «Библиотека судебного конституционализма». Вып. 2. М., 2013.
 8. Витрук Н.В. Правовые позиции Конституционного Суда Российской Федерации: понятие, природа, юридическая сила и значение // Конституц. право: восточноевропейское обозрение. 1999. № 3 (28).
 9. Новгородцев П.И. Право на достойное человеческое существование // Соч. М., 1995. С. 322-323.
 10. Садиков О.Н. Правовые позиции Конституционного Суда Российской Федерации по вопросам гражданского права // Журнал российского права 2013., № 12 с. 20.

ГАПОНОВА Г.И.

*к.пед.н., доцент кафедры социально-гуманитарных
и естественнонаучных дисциплин,
Кубанский социально-экономический институт*

ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИЙ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ ПЕДАГОГИЧЕСКИМИ СРЕДСТВАМИ

Аннотация. Автором выносится на обсуждение достаточно актуальная педагогическая проблема о формировании ценностных ориентаций студенческой молодежи педагогическими средствами. Приводится анализ и результат диагностики представлений студентов о ценностных предпочтениях, их приоритетности в студенческой среде. Автор делится опытом работы кафедры социально-гуманитарных и естественно-научных дисциплин КСЭИ по реализации обсуждаемой проблемы.

Annotation. The author's discussion is quite relevant pedagogical problem of formation of valuable orientations of students of pedagogical means. The analysis and the results of diagnostics of students' ideas about value preferences, and their priority among students. The author shares the experience of the Department of social-humanitarian and natural-scientific disciplines XEI for implementation of the discussed problem.

Ключевые слова: ценностные ориентации, нравственное сознание, образовательная среда, педагогические формы, методы и средства, духовно-нравственное воспитание молодежи, нравственные категории и ориентиры.

Key words: value orientation, moral consciousness, educational environment, pedagogical forms, methods and means of spiritually-moral education of youth, moral categories and benchmarks.

На страницах научных и популярных педагогических изданий авторами обсуждаются проблемы неблагополучного духовно-нравственного воспитания молодежи, девальвации нравственных ценностей, отмечается, что состояние образования в России порождает противоречивые условия социализации личности, т.к. мораль не просто соучаствует в социализации человека, она участвует и в формировании нравственных

начал самого социума. Волков Е.С., Бражникова А.Н., Тищенко Ю.В. рассуждают о том, что нарушены преемственность ценностей поколений и в связи с этим духовное единство общества, моральных норм и нравственного сознания. Наибольшим изменениям, по мнению ученых, подверглась духовная сторона жизни, а именно система духовно-нравственных ценностных ориентаций общества[2].

Актуальность обсуждаемого вопроса состоит и в том, что изучая ценностные ориентации молодежи, мы обращаемся к проблемам воспитания, основными методами которого является словесное воздействие через различные педагогические средства и формы: образовательная среда, пример педагога, его убеждения и ценности, беседы, диалоги, внушения - т.е. то, что воздействует на сознание воспитанников.

Как утверждает М.И. Шилова – ядром нравственного сознания являются нравственные убеждения, нравственные ценности, ценностные ориентации, содержанием – нравственные качества, нравственные способности, нравственные потребности и мотивы [7].

Кубанский социально-экономический институт вот уже 20 лет ведет образовательную деятельность. Педагогические работники социально-гуманитарных дисциплин проводят системную образовательно-просветительскую деятельность по созданию благоприятной образовательной среды для реализации всегда актуальной педагогической задачи – влияние на нравственное сознание, чувства и поведение студентов по формированию нравственных ценностей [3].

Мы замечаем, что контингент поступающих в вуз характеризуется большим разнообразием и, в то же время, далеко не всегда высоким уровнем сформированности ценностных ори-

ентаций. Ко времени поступления в институт (17-18 лет) студенты уже обладают определенными сформировавшимися личностными качествами, у них есть свои жизненные цели, идеалы, стремления [6]. В своих поведенческих проявлениях они руководствуются уже начавшими формироваться ценностными ориентациями. И от того, на какие ценности будут ориентироваться студенты, будет зависеть их отношение к учебе, характер взаимоотношений и эмоциональная атмосфера в группе. Задача педагогов КСЭИ: способствовать формированию ценностных ориентаций, необходимых для развития личности. Окончив учебное заведение, выпускники продолжают свое становление в общественной и профессиональной сфере, результативность и успешность этого периода жизни у них опять же будет зависеть от жизненных принципов, целей, идеалов, ценностных ориентаций.

Ученые в области возрастной психологии (Головаха Е.И. Гинзбург М.Р.) утверждают, что студенческий возраст – один из жизненных этапов высокой социальной активности человека, он открывает период взросления: происходит интенсивное и многоплановое формирование нравственного сознания молодого человека [4]. Именно в студенческом возрасте, по мнению Мухиной В.С., особенно актуально формирование ценностных ориен-

таций, так как большинство студенческой молодёжи испытывает серьёзные трудности, связанные с нравственным выбором. В монографии Кирьякова А.В. пишет о том, что сложности в принятии традиционных нравственных ценностей молодёжи связаны с тем, что у многих студентов формируется внутренний конфликт между их стремлением к самоопределению, самореализацией и доминирующими в настоящее время так называемыми «рыночными» ценностями, где во главу угла ставится материальное благополучие, сопряженное с жёсткой конкуренцией [5]. Это приводит к тому, говорит автор, что привычным становится прагматизм, эгоизм, чёрствость, неразборчивость в средствах достижения целей.

Таким образом, на основе изложенного, в связи с измененными представлениями у молодежи о совести, чести, достоинстве и ответственности важно в процессе обучения студентов в вузе активно влиять на установки, нравственное сознание молодых людей для формирования у них духовно-нравственных ценностей. Обозначенная проблема стала предметом нашего исследования.

Изучение ценностных ориентаций студентов проводилось на базе КСЭИ и имеет определенные результаты, которые мы обсуждаем в данной статье.

Задачи, поставленные нами в экспериментальной ра-

боте, это 1 - определение приоритетности ценностных ориентаций студентов; 2 - оказание помощи преподавателям в определении дальнейшего планирования учебно-воспитательной работы в группе и с отдельными студентами по формированию ценностных ориентаций.

В 2016 году для выявления уровня сформированности представлений студентов о ценностях был проведён анкетный опрос студентов 2-го курса направления «Пожарная безопасность». В опросе участвовали 34 студента.

На вопрос «Знаете ли Вы, что такое нравственность» 21 чел. (73%) студентов ответили: «Любовь. Добро. Правдивость». На вопрос «Какое место занимает нравственность в вашей жизни?» последовали следующие ответы: «Главное – 2 чел. (3,4%), «Значительное» – 12 чел. (43,4%), «Незначительное» – 8 чел. (14%), «Никакое» – 4 чел. (6%).

Как показал осуществленный опрос студентов, понятие о нравственных ценностях приобретает зачастую характер устаревших представлений, пользоваться которыми, по их мнению – значит обеспечить себе неуспех. Так, немногим менее половины опрошенных студентов 12 чел. (37%) в ходе опроса согласились с утверждением, что сегодня мы живём уже совсем в другом мире, отличном от того, что было раньше, и многие традиционные мо-

ральные нормы уже устарели. Противоположной точки зрения придерживается большинство опрошенных, но чуть более половины – 19 чел. (52%) уверены, что основные нравственные нормы не подвержены влиянию времени и всегда остаются актуальными и современными.

Состояние современного общества таково, когда студенты признают, что трудности, с которыми им приходится сталкиваться в разных сферах жизни, вынуждают их к серьёзной «переоценке» ценностей. В результате большинство студентов 20 чел. (66%) сегодня вынуждены признать, что с их точки зрения достижения и успех в жизни во многом зависят от умения поступиться собственными принципами, и согласились с тем, что иногда приходится переступать нравственные принципы и нормы. Противоположной точки зрения, что лучше не добиться успеха, но не переступить через нормы морали, придерживаются лишь 15 чел. (48%) студентов.

В целом студенты демонстрируют средний уровень нравственных представлений, во всяком случае, на словах. В отношении большинства поступков и явлений, которые принято считать аморальными или, по меньшей мере, неэтичными, более половины респондентов 20 чел. (69%) высказываются резко негативно и заявляют, что они никогда не могут быть оправданы. В числе без-

условного нарушения нравственности входит беспризорность и жестокость в отношении детей, жестокое обращение с животными, употребление наркотиков, измена Родине. Однако 3 чел. респондентов заявили, что пробовали наркотические вещества, 4 чел. заявили, что сами наркотиков не пробовали, но других за их употребление не осуждают.

Анализ опроса свидетельствует о том, что студенты затрудняются сделать нравственные выводы из тех или иных действий, а в некоторых случаях приходят к неверным суждениям, отрицательно влияющим на их нравственность. Поэтому часто сама жизнь, агрессивная социальная среда являются источником знаний о морали и оказывают более сильное воздействие на студентов. Результаты опроса свидетельствуют, что нравственное сознание студентов – это, скорее, результат поиска и пробуждения, нежели твёрдой осознанной позиции.

Исходя из анализа полученных данных, педагогической диагностики, бесед и наблюдений можно рекомендовать преподавателям, работающим со студенческой молодежью: первостепенная задача – определить уровень сформированности ценностных ориентаций, необходимых для гармоничного развития личности студента, его дальнейшего общественного и профессионального становления. Так же педагогу для достижения желаемого результата

необходимо разработать программу формирования ценностных ориентаций студентов. На каждом этапе прохождения программы рекомендуется производить диагностическое исследование с целью выявления динамики процесса формирования ценностных ориентаций.

В рамках совершенствования психолого-педагогического сопровождения формирования ценностных ориентаций студенческой молодежи КСЭИ на кафедре социально-гуманитарных и естественно-научных дисциплин разработана программа «Формирование нравственного сознания студентов средствами учебного предмета», содержание которой представлено усилением акцентов в преподавании наших дисциплин в лекционном формате и на семинарских занятиях обсуждением вопросов нравственности и морали, обращение к литературным источникам, текстам, обсуждение вопросов современности в формате происходящих в стране общественно-политических событий.

Планируется проведение внеаудиторных занятий («круг-

Источники:

1. Волков Е.С. Зависимость ценностных ориентаций студентов от смены видов деятельности. М., 2011.
2. Галкина Г.А., Грибкова Е.И. АНАЛИЗ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИЙ СТУДЕНТОВ ВЫСШЕГО УЧЕБНОГО ЗАВЕДЕНИЯ. // Современные проблемы науки и образования. – 2013. – № 2.; URL: <http://www.science-education.ru/ru/article/view?id=8779> (дата обращения: 30.08.2016).
3. Гапонова Г.И., Гранская Н.Я. Педагогические условия гражданского становления, духовно-нравственного и патриотического разви-

лых столов», тренингов, бесед, дискуссий) на темы: «Нравственное сознание подрастающего поколения (ценности, нравы, мораль)», «Семья как ценность общества», «Наука и религия о нравственности», «Духовность и нравственность в современном мире», «Нравственно-философские основы педагогики», «Ценностные ориентиры современного студента», «Диагностика нравственного сознания студента», «Способы педагогически-направленного развития нравственного сознания студентов круглый стол для педагогов». Считаем, что мировоззрение социально здоровой и гармонично развитой личности характеризуется рядом духовно-нравственных ценностных ориентаций: - истина, - красота, - любовь, - добро, - уважение, - познание, - творчество, - свобода.

На наш взгляд, именно эти ценности являются наиболее необходимыми для духовно-нравственного становления молодежи в современных социальных условиях. Особенно они важны для профессионального становления.

- тия студенческой молодежи (на примере КСЭИ).// Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ, 2014. - № 1 (61) – С. 37-44.
4. Головаха Е.И. Жизненная перспектива и ценностные ориентации личности. Психология личности в трудах отечественных психологов. — СПб.: Питер, 2000.
 5. Кирьякова А.В. Теория ориентации личности в мире ценностей: монография. - Оренбург: ОГПИ, 1996. - С. 49.
 6. Семик А.А. Право, общество, человек, психология // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ, 2013. - №4. – С. 111-117.
 7. Шилова М.И. Социализация и воспитание личности школьника в педагогическом процессе Учеб. пособие / М.И. Шилова .- 3-е изд., стер. - М.: ФЛИНТА, 2014 .- ISBN 978-5-9765-1873-5 - 217 с.

ГРИГОРЕНКО Т.М.

к.филол.н.

ГРИГОРЕНКО И.Н.

*д.филол.н., профессор кафедры иностранных языков,
Кубанский социально-экономический институт*

ВЕБИНАР КАК СРЕДСТВО ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ

Аннотация. Статья посвящена целесообразности организации вебинаров и условиям их проведения, определению возможностей их применения в учебном процессе. Использование вебинаров рассматривается в качестве одной из возможностей централизованного автоматизированного управления обучением. Отмечаются достоинства и недостатки вебинаров при изучении иностранных языков.

Annotation. The article deals webinars, their organization and conducting. Webinars are treated as forms of English language education and assessment. Merits and drawbacks of the present day period in this area are taken into consideration.

Ключевые слова: вебинар, дистанционные формы обучения, практика автономного изучения иностранных языков.

Key words: webinar, distance learning, language education and assessment, merits, drawbacks.

За последние несколько лет большой популярности достигло использование одного из средств дистанционного обучения: вебинара. Термин «webinar» используется с 1998 года. В качестве торговой марки он был зарегистрирован Эриком

Корбом, предпринимателем из США. Слово «вебинар» происходит от английского Web-based seminar, т.е. семинар, проводимый посредством электронной сети. Частично это можно объяснить сформированностью спроса и предложе-

ния на продукты и услуги, среди которых информация занимает ведущее место. Обратим внимание, что ее доставка осуществляется посредством коммуникативных каналов и прежде всего через Интернет. Всемирная паутина дает большие возможности для развития образования: дистанционное обучение, доступ к большому количеству информации, в том числе - и на иностранных языках. Встает вопрос о целесообразности ее адресного получения и возможностях использования иноязычной информации в профессиональных целях. На помощь приходят дистанционные формы необходимого информационного контента. Цель данной статьи рассмотреть основные принципы организации вебинаров и определить возможности применения подобных высокотехнологичных форм преподавания в процессе обучения иностранным языкам.

Для начала обратим внимание на то, что проведение вебинаров возможно при бесперебойной работе сети Интернет и наличии соответствующего оборудования. Суть такого обучения состоит в интерактивном взаимодействии студентов и преподавателей во время проведения вебинара. В процессе подготовки к вебинару и непосредственной работе в сети создается возможность как коллективного, так и автономного обучения по определенной тематике учебной дисциплины.

Остановимся на проведе-

нии вебинаров подробнее, чтобы выяснить их целесообразность. Как показывает практика, важным звеном в вебинарах являются лекции, которые, как правило, проводятся в форме лекции-беседы, организованные преподавателем по предлагаемой тематике, например, направленной на поиск необходимой или основной информации на иностранном языке. В ней на конкретных примерах раскрываются понятия о доминирующих характеристиках текста, знание которых стимулирует понимание и усвоение материала, предъявляемого преподавателем. Такое обращение к лекции-беседе вызвано особенностями дистанционного обучения, во время которого происходит постоянный контроль со стороны преподавателя за усвоением студентами учебного материала. Кроме того, студентами записываются основные содержательные моменты, выделенные преподавателем, что прежде всего характеризует лекцию. Возможна и обратная связь, когда студенты задают вопросы преподавателю, что свидетельствует о соблюдении принципа доступности. Последнее относится к характеристикам беседы. Таким образом, практическая сторона вебинара направлена на формирование знаний и умений студентов, предусматривающих рациональное использование предлагаемой информации. В ходе лекции-беседы участники знакомятся с основными положения-

ми темы вебинара, иллюстрируемой примерами по изучаемой дисциплине. Например, обучение приемам рационального чтения на английском языке предполагает следующее:

- сообщение знаний об основных характеристиках текста;
- рассмотрение понятий о тексте как едином смысловом целом;
- знакомство с типами текстов данной конкретной предметной области;
- определение основных тем, присутствующих в текстах.

Особое внимание уделяется внутренним формальным характеристикам текстов:

- членению текстов на абзацы различного объема и значения;
- определению их количества, последовательности расположения абзацев в тексте;
- связи абзацев с иллюстрациями.

Совершенно очевидно, что такой вебинар предусматривает, как интерактивное взаимодействие обучаемых и преподавателей в процессе лекции-беседы, так и отсроченную автономную работу студента. Поскольку связь между студентами и преподавателем осуществляется через Интернет, она может происходить как в реальном режиме, так и спустя некоторое время. Важным в таком случае являются установленные сроки прохождения дисциплины, связанные с изучением темы (1). В том или ином случае препода-

ватель консультирует студентов при возникновении трудностей в понимании. Поправляет, задает наводящие вопросы, советует, поэтапно организуя усвоение знаний.

Помимо лекций студентов снабжают достаточным количеством литературы, которая может находиться как в открытом доступе, так и в специальной электронной библиотеке, вход в которую может осуществляться при помощи специального логина и пароля. Более того, студентам рекомендуют пользоваться печатными изданиями имеющейся литературы на полках библиотеки. В ходе работы над изучаемым материалом студентам предлагается выполнить определенные творческие задания и/или задания в виде тестов.

Остановимся на тестовых заданиях, предназначенных для тренировки и контроля усвоения материала. Они создаются преподавателем по указанной в лекции-беседе теме и доступны для студентов, в пределах времени прохождения данной темы или ее проверки. Соответственно, тестовые задания могут выводиться на экран в удобное для обучаемого время. Однако не позже установленного ведущим преподавателем срока, отведенного на изучение конкретной учебной темы.

Кроме тестовых заданий, существуют и творческие задания, которые студенты выполняют самостоятельно. В современной практике обучения ино-

странным языкам довольно распространенной является методика моделирования ситуации по теме. Это так называемое обучение на основе «case study». Оно базируется на анализе, решении и обсуждении ситуаций учебной темы, как смоделированных, так и реальных. Практическое применение метода «case study» заключается в организации автономной деятельности в созданных для этого условиях. Другими словами – в организации работы по выполнению искусственно созданных при помощи компьютера заданий, имитирующих реальную самостоятельную деятельность поиска необходимой информации.

Таким образом, при помощи заданий, выведенных на экран компьютера, студент демонстрирует теоретическую подготовку и практические умения. Важно обратить внимание на то, что осмысление ситуации учебной деятельности ограничивается определенными временными рамками. Например, при обучении рациональному чтению литературы конкретной предметной области на английском языке, студентам становится известно, что композиционно-смысловые схемы текста создают возможность определения наиболее информативных мест текста. В процессе лекции-беседы, а также самостоятельной работы по изучению рекомендуемой литературы и выполнению тестовых заданий, студентам становится

известно, что результаты применения изученных схем имеют некоторые особенности. Они объясняются неравномерным размещением информации. На примере текстов данной специальности, используя композиционно-смысловые характеристики, усвоенные из материалов лекции-беседы, студентам предлагается выяснить наиболее информативные места, представленных преподавателем текстов. Этому способствуют следующие задания:

- используя композиционно-смысловую схему текста, определите, в каких частях абзацев сосредоточена основная информация;

- представьте обоснованное предположение, подкрепляя примерами из текстов.

Задание может быть конкретизировано посредством определения основной темы текста, а также цели и задач представленного для анализа текста. В связи с этим необходимо заметить, что конкретизация заданий проводится самим преподавателем. Это зависит от уровня подготовленности студентов, их индивидуальных особенностей работы с текстом, от композиционно-смысловых характеристик самих текстов и т.д., что выясняется в ходе лекции-беседы. В результате такой подготовительной работы появляется возможность анализа текстов обучаемыми, их основных тем, информативных мест текста и т.д. в развернутом виде. В ходе выполнения заданий

у студентов формируется определенный алгоритм действий. Наблюдается интериоризация процесса, когда происходит превращение внешних признаков работы над текстом во внутреннюю мыслительную деятельность, которую студенты освоили. Внутренняя мыслительная деятельность в описываемой методике – это непрерывный процесс, который находится в состоянии формирования. Основными параметрами выполнения действий в психологии обучения являются следующие: уровень исполнения; возможность обобщения, ее мера, полнота выполняемых операций (2). До того как студенты смогут рационально извлекать информацию из текста, они выполняют серию заданий в развернутом виде, обращая внимание на композиционно-смысловые особенности текстов. Часто такой процесс сопровождается сравнением полученных результатов со схемами и материалами лекции-беседы, рекомендациями пособий, а также тестовых заданий. Все описанные этапы подготовки работы над текстами создают предпосылки для выполнения процесса поиска необходимой информации в свернутом виде, что выводит мыслительные операции на профессиональный уровень.

Таким образом, в настоящее время вебинары по обучению иностранным языкам переживают эпоху становления. К их достоинствам можно отне-

сти, прежде всего, доступность. Обучаемый может воспользоваться материалами вебинара из любой точки земного шара в удобное для него время. Широко задействована наглядность, которая позволяет воспроизводить и распространять мультимедийные данные в различных форматах. Использование мультимедийных возможностей персональных компьютеров позволило значительно расширить применение компьютерных обучающих систем.

Одной из распространенных технологий дистанционного обучения является технология case-study. Эта технология позволяет моделировать ситуацию с применением всех мультимедийных средств доступных в сети Интернет. Использование вебинаров предусматривает централизованное автоматизированное управление обучением. Оно включает:

- быстрое и эффективное размещение и предоставление учебного контента обучаемым;
- создание единой платформы для решения основных задач в рамках организации, проведения и управления вебинаром;
- осуществление персонализации учебного контента и возможность его многократного использования;
- привлечение широкого диапазона средств для взаимодействия между всеми участниками учебного процесса.

К недостаткам можно отнести проблемы, которые свя-

заны, как с техническим, так и технологическим обеспечением проведения вебинаров.

К ним относятся:

- необходимость постоянной поддержки современных стандартов в сфере технологий дистанционного обучения;
- ненадежность связи в сети Интернет;
- недостаточная разрабо-

танность самой методики проведения вебинара;

- замена живого эмоционального общения виртуальным, которое не всегда предусматривает быстрое реагирование на текущую ситуацию ;
- отсутствие правовых норм, необходимых для внедрения системы вебинаров в процесс обучения.

Источники:

1. Петров В.И. Практическая направленность в учебной деятельности обучающихся и научно-педагогических работников. // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ, 2014. №2 (62). – С.120-128
2. Гальперин П.Я. Лекции по психологии. М: Высшая школа, 2011.

ГРИГОРЬЕВА А.Г.

*к.и.н., доцент кафедры гражданского права и процесса,
Кубанский социально-экономический институт*

КОМПЕНСАЦИЯ НЕСОРАЗМЕРНОСТИ ПОЛУЧАЕМОГО НАСЛЕДСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА С НАСЛЕДСТВЕННОЙ ДОЛЕЙ

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы реализации преимущественных прав наследников при наследовании неделимой вещи и компенсации иным наследникам несоразмерности получаемого наследственного имущества с наследственной долей.

Annotation. The article deals with the implementation of pre-emptive rights of heirs in the succession of indivisible things and other compensation received by the heirs of the disparity of hereditary property with hereditary share.

Ключевые слова: наследование, наследственное имущество, наследственная доля, неделимая вещь, несоразмерность получаемого имущества, компенсация.

Key words: inheritance, inherited property, inherited share, indivisible thing disparity received property compensation.

Российское наследственное законодательство предусматривает преимущественное право наследников на получение наследственного имущества. Так, в зависимости от вида

имущества можно назвать следующие преимущества: на неделимые вещи; на предметы обычной домашней обстановки; на имущественные комплексы, составляющие предприятие и

фермерское хозяйство.

Приобретение наследником неделимой вещи в собственность в счет наследственной доли регламентировано ст. 1168 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации, далее – ГК РФ [1]. Можно выделить три группы наследников, наделенных таким преимущественным правом, при наличии признаков, указанных в законе.

К первой группе относятся наследники, которые обладали совместно с наследодателем правом общей собственности (совместной, долевой) на неделимую вещь, входящую в состав наследства, независимо от того, пользовались ли ею другие наследники, не являвшиеся собственниками.

Вторую категорию наследников, обладающих преимущественным правом на неделимую вещь, составляют лица, которые постоянно пользовались этой вещью и не являлись до момента открытия наследства участниками общей собственности на нее. В частности, по одному из дел было удовлетворено требование истца о разделе автомобиля, поскольку ответчики при жизни наследодателя автомобилем не пользовались, в настоящее время существенного интереса в использовании общего имущества не проявляют, двое из них прав на управление транспортными средствами не имеют [2].

Следует отметить, что в юридической литературе выска-

заны различные мнения относительно названной категории. С точки зрения одних авторов, отношения пользования должны были существовать в период жизни наследодателя. Другие полагают, что такие отношения могли возникнуть и до, и после смерти наследодателя и продолжаются до момента раздела имущества [3, с. 7].

В третьем случае речь идет о наследовании жилого помещения, раздел которого в натуре невозможен. Преимущественное право наследования жилого помещения принадлежит наследникам, которые проживали в нем ко дню открытия наследства и не имеют иного жилого помещения. Таким образом, в отношении данной категории наследников необходимо наличие двух условий: 1) проживание в жилом помещении; 2) отсутствие иного жилого помещения. В последней ситуации речь идет о том, что наследник не является собственником другого жилого помещения, участником договора участия в долевом строительстве жилого дома, квартиры. Он не имеет право пользования жилым помещением на ином праве: по договору социального найма, безвозмездного пользования, в силу завещательного отказа.

Нормы наследственного законодательства о преимущественном праве на неделимую вещь, жилое помещение, раздел в натуре которого невозможен нашли разъяснение в Постанов-

ление Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2012 г. № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» (п. 52) [4].

Преимущественное право на предметы обычной домашней обстановки и обихода при наследовании закреплено в ст. 1169 ГК РФ. Такое право принадлежит наследнику, проживавшему на момент открытия наследства совместно с наследодателем. Понятие «предметы обычной домашней обстановки и обихода» законодателем не раскрывается, является оценочным и разрешается судом с учетом конкретных обстоятельств дела. Не могут быть отнесены к таким предметам антиквариат, предметы, имеющие историческую или иную художественную ценность. В данном случае может быть назначена экспертиза (ст. 79 ГПК РФ). Представляется, что подобная неопределенность порождает различные толкования, поэтому нормы все-таки нуждаются в дополнительных разъяснениях высшей судебной инстанцией [5, с.93].

По аналогичным правилам (ст. 1170 ГК РФ) осуществляется компенсация при реализации преимущественного права наследника, который на день открытия наследства зарегистрирован в качестве индивидуального предпринимателя, или коммерческая организация, которая является наследником по завещанию. Такой наследник имеет при разделе наследства преимущественное право на получение в счет своей наслед-

ственной доли входящего в состав наследства предприятия.

Согласно положений ст. 1170 ГК РФ несоразмерность наследственного имущества, передаваемого наследнику, которому принадлежит преимущественное право на получение неделимой вещи, с наследственной долей этого наследника устраняется посредством компенсации. Она может быть произведена путем: передачи остальным наследникам другого имущества из состава наследственной массы или из собственного имущества наследника, реализующего свое преимущественное право; выплаты денежной суммы. Для определения размера компенсации может быть произведена оценка наследственного имущества по соглашению наследников. При отсутствии такого соглашения оценка производится независимым оценщиком в соответствии с положениями Федерального закона «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» [6], за счет лица, по инициативе которого производится оценка.

В п. 54 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2012 г. № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» говорится, что компенсация несоразмерности получаемого наследственного имущества с наследственной долей, возникающей в случае осуществления наследником преимущественного права, закрепленного в ст. ст. 1168, 1169

ГК РФ, предоставляется иным наследникам, не имеющим такого права независимо от их согласия, величины их доли и наличия интереса в использовании общего имущества.

Так, С.В.В. обратился в суд первой инстанции с иском к С.Ю.В., С.В.П. о разделе наследственного имущества в виде 10/32 доли двухкомнатной квартиры, взыскав денежную компенсацию в счет его доли в наследстве в сумме 317 343,75 руб. с каждого. В обоснование заявленных требований истец указал, что после смерти его матери наследниками 1/4 доли спорной квартиры являются С.В.В., С.Ю.В. и С.В.П., которая отказалась от наследства в пользу С.Ю.В. Учитывая, что спорная квартира не могла быть разделена реально между всеми наследниками, истец просил взыскать с ответчиков денежную компенсацию за причитающуюся ему 10/32 доли квартиры. Решением суда иски удовлетворены.

В апелляционной жалобе ответчики просили решение суда отменить как незаконное, необоснованное, вынесенное с нарушением норм материального и норм процессуального права.

Согласно заключению эксперта № 1775 от 27.08.2015 г. рыночная стоимость 5/16 (10/32) доли в праве общей долевой собственности на спорную квартиру составляет 2 031 000 рублей, при этом произвести выдел в натуре долей, при-

надлежащих истцу, невозможно. Судебная коллегия по гражданским делам Краснодарского краевого суда постановила, что суд первой инстанции пришел к правомерному выводу о взыскании с ответчиков в пользу истца компенсации в счет его доли в спорной квартире [7].

Весной 2016 г. в средствах массовой информации большой общественный резонанс вызвал проект закона о внесении изменений в ГК РФ, который был предложен фракцией ЛДПР, в соответствии с которым, если умерший владелец завещал квартиру сразу нескольким родственникам либо в случае наследования по закону квартира переходит наследникам долями, и наследники за шесть месяцев не смогли определить единоличного владельца, то недвижимость продается в обязательном порядке с торгов, а сумма от реализации имущества распределяется между наследниками в соответствии с их долями. Полагаем, что подобный законопроект является излишним, поскольку нормы действующего законодательства позволяют определить по соглашению между наследниками размер компенсации при несоразмерности получаемого наследственного имущества, при отсутствии такого соглашения действуют правила о преимущественном праве наследования. На практике подобные новеллы могут привести к меньшей правовой защищенности интересов наследни-

ков [8].

Источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26 ноября 2001 г. № 146-ФЗ (ред. от 03 июля 2016 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 49. Ст. 4552.
2. Апелляционное определение Алтайского краевого суда от 03 ноября 2015 по делу № 33-10572/2015 // СПС КонсультантПлюс.
3. Блинков О.Е. Реализация преимущественных прав наследников при разделе наследства // Вестник ТвГУ. 2015. № 1. С. 7.
4. О судебной практике по делам о наследовании: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29 мая 2012 г. № 9 // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2012. № 7.
5. Леус М.В. Проблемы правового регулирования удержания недвижимого имущества / Проблемы развития правовой системы России. Материалы 1-ой Международной научно-практической конференции. 2015. С. 89-94.
6. Об оценочной деятельности в Российской Федерации: Федеральный закон от 29 июля 1998 г. № 135-ФЗ (ред. от 03 июля 2016 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1998. № 31. Ст. 3813.
7. 7. Апелляционное определение Краснодарского краевого суда от 31 мая 2016 г. по делу № 33-13035/2016 [Электронный ресурс]. – URL: <https://rospravosudie.com/court-krasnodarskij-kraevoj-sud-krasnodarskij-kraj-s/act-525249105/> (дата обращения: 03.08.2016 г.).
8. Лазаренкова О.Г. Субъекты залоговых правоотношений в свете концептуальных изменений гражданского законодательства РФ // Российская юстиция. 2015. № 2. С. 2-4.

ДАЦКО Т.Ф.

*д.филол.н., профессор кафедры иностранных языков,
Кубанский социально-экономический институт*

**КОНТЕКСТУАЛЬНО-КОММУНИКАТИВНЫЕ ФОРМАЦИИ
ЯЗЫКА: КОНСТРУКТ ПРОТОТИПА**

Аннотация. Аккредитуется ряд закономерностей «живого» функционирования языка в различных коммуникативных условиях. Опосредуемые механизмы текстовой вербализации социума группируются в лексико-семантический, морфосинтаксический, текстограмматический спектр проекции ментального пространства коммуниканта, реализуемого в когнитивно-дискурсивных инвариантах.

Annotation. Stated a number of patterns according to the "live" function of language in different communicative conditions. Mediated mechanisms of textual verbalization of society are grouped in the lexical-semantic, morphosyntactic, tekstogrammatic range deals with the mental space of a

communicant projection, implemented in cognitive discourse invariants.

Ключевые слова: континуум, интеракция, алогичность, конструкт, прототип, вербальный код, ментальная репрезентация, изофункциональные средства, когнитивно-дискурсивная целостность, локальные и темпоральные параметры

Key words: continuum, interaction, illogicality, construct, prototype, verbal code, mental representation, isofunctional means, the integrity of the cognitive-discursive, local and temporal parameters.

Пристальное внимание со стороны лингвистов различных школ к закономерностям использования языка в контекстуально - коммуникативных формациях стало в последние десятилетия чрезвычайно актуальным и для лингвистического анализа весьма продуктивным, позволяя объяснить ряд закономерностей «живого» функционирования языка в тех или иных коммуникативных условиях. В то же время, все еще не утрачена необходимость объяснения ряда (на первый взгляд разрозненных) факторов, со всей непреложностью свидетельствующих о том, что при всей индивидуальности и неповторимости каждой личности вообще, и ее действий в разных условиях, есть то общее, что объединяет всех говорящих на одном языке и существующих в одном и том же культурном континууме, облегчая, тем самым, процесс установления взаимопонимания между отдельными представителями культуры. На фоне факторного анализа опосредуются характерные ментально-лингвистические паттерны, аккредитуемые семантикой определенных положений.

Нередко каждый из нас, пользователей языка, либо слышит, либо говорит сам: «Это понятно, но так не говорят», «Лучше сказать так», либо просто поправит фразу, неуместную или неправильную с его точки зрения в той или иной обстановке. Спрашивается, на основании чего представитель определенной культуры берется судить о том, как надо говорить? Как объяснить очевидное противоречие: существование норм и их обязательность для каждого, с одной стороны, и весьма частотное их нарушение в реальной коммуникации – с другой? Почему редакторы правят тексты авторов, предлагая нередко более удачные решения для экспликации мысли, чем сам автор? Почему сам автор коллапсирует, пытаясь передать – и не всегда удачно – с помощью языковых средств свои мысли? Почему собеседники, внимательно следящие за ходом развития взаимодействий, предвосхищают фразу своего визави, буквально «выхватывая» у него изо рта то или иное слово?

В последние годы одним из самых распространенных образцов для вывесок и рекламных растяжек стала модель

сложного слова, причем, на письме тиражируется способ, ранее для русского языка не типичный: компьютер-маркет, компьютер-лэнд, сумки-маркет, мини-супермаркет, Италия-мебель (ср. доброжелательность, любомудрие, благосклонность, лингвокультурология, интернет-сайт и т.д.). Стоит, к тому же, обратить внимание на стилистические характеристики приведенных единиц и на их специализацию при участии в разных типах дискурса. Почему такие модели стали активными в сфере, не свойственной им изначально?

Довольно легко коммуниканты, принадлежащие к одной лингвокультуре, распутывают сложнейшие хитросплетения типа «Чай с сахаром будешь? – У меня диета!», реконструируя элиминированные, не вербализованные «Нет, спасибо, чай без сахара. Сахар – калорийный продукт, а я сижу сейчас на диете, поэтому мне нельзя калорийных продуктов, сахара в том числе». Почему коммуниканты так охотно прибегают к такого рода коммуникативным «формулам сокращенного умножения», предпочитая именно их, а не полностью эксплицируемые вербальные акты познания в соответствующих условиях?

Обыденные коммуниканты не усматривают ничего «дурного» в призывах городской мэрии типа «Любите свой город!», не иронизируют по поводу того, что семантика речевого акта (побуждение) вступа-

ет в очевидное противоречие с лексической семантикой глагола (обозначение эмоционального состояния, не контролируемого сознательным волевым усилием носителя этого состояния), что участники соответствующей интеракции – коллективные субъекты, принадлежащие к условным группам (мэрия, горожане), а адресат этого призыва не может в силу своей специфики (коллективный, расчлененный: $M \rightarrow n+1$) быть носителем одного состояния, не поддающегося членению на отдельные фрагменты, в равных долях «распределяемых» на каждого из членов соответствующего коллектива. Почему в таких и аналогичных случаях представители лингвокультуры не стремятся устранить алогичность?

Студенты, посещающие столовые, не падают в обморок при виде ценников в буфетах «беляши студенческие», без малейших интеллектуальных усилий понимая, что имеется в виду модель «что для чего/ кого» (беляши для студентов), а не «что из чего» (ср. рагу овощное, котлеты рыбные, почки свиные). Почему носители языка знают, какое выражение фигуральное, а какое прямое? Откуда мы знаем, каков человек, который «ведет себя как Рождество» и как нам к нему относиться?

Попытки проверить, существуют ли устойчивые, известные каждому (или, в лучшем случае, большинству)

представителю лингвокультуры слова и выражения той или иной структуры, оканчиваются неизбежным успехом. С очень высокой долей вероятности следуют ответы: холодно (как на севере), жарко (как в Африке), плохая мать (кукушка), труслив (как заяц), хотя от страха дрожать приходится как осиновому листу. Почему носители языка так охотно используют «стандартные» ответы, хотя каждому из нас хочется быть оригинальным и неповторимым?

Почему, наконец, мы живущие в русской культурной среде, отказываемся несколько раз, прежде чем принять угощение? Почему к каждому празднику мы готовим еды, как на Маланьину свадьбу, хотя свадьба эта была много-много десятилетий тому назад в столице войска Донского и не имеет к нам никакого отношения?

Ряд такого рода факторов можно продолжать, однако, целесообразно ограничиться обобщением сказанного, выделив несколько наиболее важных положений. В современной лингвистике существуют попытки свести воедино примеры, аналогичные приведенным выше (это теория языковой личности, активно обсуждаемая после аккредитации монографии Ю.Н. Караулова). При сравнении различных трактовок языковой личности условно можно выделить две группы мнений относительно теоретического осмысления обсуждаемого фе-

номена. Во-первых, языковая личность трактуется как **индивидуальное** использование языковых средств и тогда исследователи рассуждают о языковой личности школьника, о языковой личности Пушкина и т.д. Такая интерпретация, очевидно, доминирует в специальной литературе. Во-вторых, языковую личность можно интерпретировать как теоретически выводимый в опоре на лингвистические процедуры **конструкт**, как культурно специфический когнитивно-дискурсивный инвариант, реализуемый в различных дискурсивных условиях разнообразными вариантами. Поэтому есть русская языковая личность, немецкая языковая личность, французская и т.д.; другими словами, языковая личность – это абстракция, причем, абстракция от всех результатов речемыслительной деятельности в разнообразных условиях всех членов данного лингвокультурного сообщества. Когнитивным данный инвариант является потому, что носитель языка, оперируя языковыми средствами, одновременно имеет дело со сведениями о мире, т.е. использует языковые средства либо как средства фиксации знаний о мире, либо как средства активизации сведений о мире. Дискурсивным же постулируемый инвариант является потому, что коммуниканты прибегают к вербальному коду – и к невербальным кодам тоже – при реализации некоторой ин-

теракции в конкретных дискурсивных условиях. Наконец, культурно специфическим данный инвариант является потому, что каждый тип интеракции организуется в разных культурах по-своему.

Каждый из вариантов, с помощью которых актуализируется инвариант «языковая личность», отличается друг от друга использованными номинативными и дискурсивными стратегиями. Здесь актуальна возможность выбора из совокупности всех потенциально значимых в данной лингвокультуре изофункциональных гетерогенных средств именованья как отдельных элементов картины мира (субъектов, предметов, процессов, качеств, отношений, признаков, состояний и т.д.), так и ее фрагментов (ситуаций или комплексов ситуаций, связанных друг с другом причинно или аддитивно, постоянно или случайно). При этом каждый носитель языка владеет разнообразными механизмами вербализации внеязыковой действительности, присущими языку и проявляющимися при его функционировании. Эти механизмы вербализации существуют в определенный период развития языка, способны к изменению и разным трансформациям, а также используются носителями языка с различной степенью интенсивности. Представляется возможным группировать механизмы вербализации в лексико-семантические, словообразовательные, грамма-

тические, формально-структурные, морфосинтаксические, семантико-функциональные, текстограмматические и др.

Выбор из совокупности дискурсивных стратегий одной позволяет коммуникантам аранжировать номинативные средства таким образом, что становится возможным достижение коммуникативной цели максимально эффективным для конкретного коммуниканта способом. Аранжировка средств именованья ситуаций возникает как следствие адаптации номинативных стратегий к разнообразным свойствам обоим интерактантов, к характеру их взаимодействия, к интенции адресанта, к локальным и темпоральным параметрам протекания интеракции.

Соотношение индивидуального использования языковых средств для реализации актуальной дискурсивной цели и инварианта сопоставимо с отношением «индивидуальная идентичность коллективная идентичность» каждого члена социума. Подобно тому, как не может быть коллективной идентичности вне индивидуальной, не может быть инварианта «языковая личность» вне сугубо индивидуального использования тех способов вербализации сведений о мире, которыми каждый член лингвокультурного сообщества располагает в силу того, что он владеет системой и структурой языка, механизмами перевода языка в

речь. Когнитивно - дискурсивный инвариант представляет собой, тем самым, совокупность «норм ожиданий» для функционирования вербального кода в заданных культурных координатах, набор исторически сложившихся социокультурных (в своей основе) конвенций использования языка как средства фиксации знаний о мире и как средства активизации этих сведений.

Изложенная трактовка феномена «языковая личность» дает теоретический фундамент для объяснения приведенных выше фактов и, кроме того, показывает (с помощью верифицируемых и повторяющихся процедур анализа), какие номинативные и дискурсивные стратегии доминируют в определенной лингвокультуре, что, в принципе, дает ответ на сакральный вопрос: почему носитель языка неосознанно и безошибочно определяет, насколько приемлемо то или иное выражение мыслей в данных условиях.

Стремление объяснить на **единых** теоретических основаниях приведенные выше факты с неизбежностью приводит лингвиста к изучению корреляций и связей, обнаруживаемых между структурами языка и структурами знания, чтобы данные этого анализа могли интерпретироваться далее как освещающие нечто за пределами языка. В объекте этого смысла языковая личность является отражением культурной

идентичности в речемыслительной деятельности.

Постулирование феномена языковой личности как когнитивно-дискурсивного инварианта отражает ряд существенных закономерностей функционирования языка, познания и социального взаимодействия:

(1) в языке как системе хранится некоторое **исчисляемое** и верифицируемое практикой конечное количество определенных единиц, реализация которых позволяет выразить **безграничное** количество реальных ситуаций;

(2) человек обрабатывает бесконечное множество реально существующих ситуаций с помощью **ограниченного** набора единиц, отражающих наиболее значимые и константные параметры некоторых классов ситуаций;

(3) при познании человек использует сложившиеся у него **прототипы**, наличие которых позволяет различным представителям одной лингвокультуры, отличающихся друг от друга самыми разнообразными характеристиками, более или менее успешно взаимодействовать друг с другом в постоянно меняющихся условиях, поскольку, в ходе реальной практики представители одного и того же лингвокультурного сообщества приобретают некое «категориальное среднее» при категоризации и концептуализации действительности, под которое научаются подводить

воспринимаемое.

Понимание феномена «языковая личность» как когнитивно-дискурсивной целостности, имеющей на определенном этапе жизни инвариантные черты языковых знаний, является, на наш взгляд, продуктивным по целому ряду соображений:

(1) трактовка феномена «языковая личность» в парадигме «инвариант варианты» свидетельствует о том, что исчисляемость параметров, по которым варьируется языковая личность, признается возможной не только теоретически, но и практически, что представляет собой весьма существенное следствие и для обучения иностранному языку, и для теории межкультурной коммуникации;

(2) в лингвистике основополагающей идеей является идея о потенции и ее различной реализации в тех или иных условиях в зависимости от некоторых факторов, поддающихся исчислению и описанию, а также идея о наличии некоторых инвариантов, реализуемых через варианты, что имеет место на различных уровнях языка и в его различных подсистемах. В этой связи можно вспомнить, к примеру, о вариантах фонем, полноте / неполноте парадигм склонения / спряжения, о синтаксических / семантических моделях предложений и их речевых реализациях, о наличии различных способов выражения одной и той же пропозиции, о существовании некоторого набора изофункциональных

средств для именованя предмета / процесса / свойства / ситуации и т.д. Другими словами, речь всегда идет о чем-то конечном с некоторыми константными признаками, реализуемом через бесконечное множество проявлений этих константных признаков;

(3) лингвистика, психология, философия трактуют связь языка и мышления как нелинейную и допускают возможность вербальных и невербальных кодов для выражения того или иного содержания, т.е. также допускают наличие некоторого инварианта, реализуемого через варианты, избание которых зависит от целого ряда факторов;

(4) изучение соотношения языковой и концептуальной картин мира показывает, что для вербализации сведений, хранящихся в когнитивной структуре концепта, в каждой лингвокультуре присутствует множество разнообразных и разнородных средств, не равнозначных друг другу и, следовательно, используемых как своего рода «специализирующихся на чем-либо» в определенных условиях;

(5) в лингвистике зафиксировано значительное множество способов выражения грамматических и функционально-семантических категорий, что, тем не менее, не означает, что во всех языках первичны одни и те же средства для выполнения сходных функций и что соответствующие

языковые средства обладают одинаковым набором функций.

Ряд аргументов в пользу того, что предлагаемая трактовка вполне вписывается в логику лингвистического описания, можно, было бы, и предложить; однако, это не является задачей данного размышления. Главное в том, что понимание языковой личности как инварианта, реализуемого через известное множество вариантов, вполне вписывается в современную парадигму лингвистического описания и согласуется с закономерностями познания человеком мира, функционирования языка как феномена и социума, как способа организации носителей языка.

Другими словами, предлагаемая трактовка не только не противоречит ни когнитивным, ни социальным, ни психологическим, ни лингвистическим и прочим законам бытия человеческого общества, но, напротив, помогает проникнуть в структуру картины мира как ментальной репрезентации культуры, поскольку знание о языке и знание языка предполагает выделение разных единиц и категорий как составляющих системы. Они определяют его роль в понимании мира и в фиксации структур опыта и знания, мнений и оценок, в их хранении и возможности оперировать ими в сознании человека.

Верифицировать существование языковой личности как инварианта можно с помощью анализа переводов, анали-

за построения текстов определенного типа и жанра, сопоставлением культурно-специфических способов организации интеракций одного и того же типа, а также самим фактом существования прототипов, обеспечивающих надежность интеракции и установление взаимопонимания между коммуникантами, несмотря на очевидные индивидуальные различия между последними.

Таким образом, языковая личность владеет некоторой совокупностью знаний о мире и, что значительно важно, способами осуществления интеракции некоторого типа в тех или иных условиях, способами пиковой реализации интенции в заданных условиях, способами вербализации того или иного фрагмента внеязыковой реальности, выбором кода для достижения максимальной успешности и т.д.

Языковая личность проявляет себя в использовании речевых актов определенной семантики и характера для реализации своей цели в некоторой их аранжировке применительно к конкретным условиям осуществления интеракции с партнером, обладающим известными качествами, что позволяет учитывать статический и динамический аспекты в дискурсивной деятельности коммуникантов.

Трактовка языковой личности как абстракции, как когнитивно-дискурсивного инварианта позволяет на единых

теоретических основаниях и с помощью одинаковых методов и приемов описывать и внутрикультурное, и межкультурное взаимодействие коммуникантов. С этой точки зрения интересно мнение Д.Б. Гудкова, который придерживается гипотезы о существовании специфичных для каждой культуры алгоритмов минимизации элементов «поля» культуры, что основывается на различных принципах выделения признаков, деления их на существенные или несущественные и т.д.. Для иллюстрации справедливости своей гипотезы автор приводит, в том числе, и пример того, как представители разных лингвокультур имитируют «голоса» животных и как они передают средствами своих родных языков эти голоса.

Поиски оснований для объяснения того, каковы результаты речемыслительной деятельности коммуникантов в определенных дискурсивных условиях, почему они именно таковы, с неизбежностью приводят исследователя-лингвиста к стремлению, во-первых, опираться на закономерности моделирования **коммуникативных** единиц (см., к примеру, теории синтаксических струк-

турных и семантико-синтаксических моделей предложений в их разнообразных версиях), во-вторых, адаптировать идеи о моделировании к потребностям вычленения коммуникативных единиц, обладающих более сложной формальной и содержательной структурой, нежели предложение-высказывание, реализуемое одним речевым действием.

Подобная постановка вопроса позволяет усматривать дискурсивное событие, эту когерентную последовательность речевых и неречевых действий в качестве конститутивной единицы коммуникации вообще и межкультурной коммуникации в частности, а также в качестве **основной дидактической единицы при обучении иностранным языкам**. Следствием этого является новая исследовательская задача – изучить взаимодействия номинативных и дискурсивных стратегий применительно к интеракции определенного типа в определенной лингвокультуре. Решение такой задачи позволит детализировать отношение «варианты инвариант» применительно к языковой личности и предложить ее когнитивную модель.

Источники:

1. Баскова Ю.С. Лингвистические олимпиады как средство повышения уровня иностранного языка у студентов факультета сервиса и туризма. Курорты. Сервис. Туризм. 2013. № 2-4 (1921). С. 158-165.
2. Баскова Ю.С., Стаценко А.С. Формирование базовых компетенций при обучении иностранному языку студентов-бакалавров. В сборнике: Материалы II Международной научно-практической конференции «В мире научных исследований». Краснодар, 2013. С.22-27.

3. Безрукавая М.В. Коммуникативная компетенция студентов: компоненты и их характеристики. Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2013. №4. С.14-21.
4. Петров Д.В. Использование новейших технологий и форм обучения в учебном процессе высшей школы в подготовке бакалавров и магистров. Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2011. №6. С.114-115.
5. Петров Д.В. Методические подходы к решению задач перехода на систему подготовки кадров в рамках новых образовательных стандартов. Казанская наука. 2011. №4. С.184-187.
6. Петрова Т.А. Когнитивный аспект при изучении языка средств массовой информации. В сборнике: Материалы II Международной научно-практической конференции «В мире научных исследований». Краснодар, 2013. С.80-82.
7. Хуако Х.Ш., Петров Д.В. Направление развития экономических взаимоотношений России и Европы. Экономика и предпринимательство. 2011. №4. С.23-27.

ЖИНКИН А.А.

*к.ю.н., доцент кафедры уголовного права и криминологии,
Кубанский государственный университет*

НЕКРЫТАЯ В.Э.

*студентка юридического факультета,
Кубанский государственный университет*

ЗАРАЖЕНИЕ ВИЧ-ИНФЕКЦИЕЙ: ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ И КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы общественной и правовой значимости эпидемии ВИЧ, ряд проблем уголовно-правовой квалификации преступления, предусмотренного ст. 122 УК РФ; предлагается их решение как в правоприменительном, так и в законодательном аспекте.

Annotation. In article are considered questions of the public and legal importance of epidemic of HIV, some problems of criminal qualification of the crime, provided by Art. 122 of the Criminal Code of Russian Federation; proposed their solution both in law-enforcement, and in legislative aspect.

Ключевые слова: ВИЧ-инфекция, СПИД, заражение ВИЧ, уголовное право, квалификация преступления.

Key words: HIV infection, AIDS, criminal law, qualification of crime.

С момента начала эпидемии СПИДа от этого заболева-

ния во всем в мире умерло около 20 миллионов человек. Об-

щее число зараженных по различным данным превышает 50 миллионов. Россия остается одной из самых неблагополучных стран: она дает 60% новых случаев ВИЧ-инфекции в Европе и Центральной Азии. Еще 32% ВИЧ-положительных - жители Украины, на все остальные страны региона, вместе взятые, приходится 8% новых случаев. К 2016 году по официальным данным число инфицированных в России превысило 700 тысяч человек, по неофициальным составляет около 1,5 млн человек. Данная тема остается актуальной и по сей день, так как остановить распространение данного заболевания пока не представляется возможным.

Необходимо учитывать, что ВИЧ-инфекция передается ограниченным числом путей. Актуальным для России является вопрос о распространении ВИЧ путем инъекционного введения наркотиков. При этом медики также отмечают рост числа заразившихся в результате гетеросексуальных половых контактов.

Если еще в начале 1990-х годов в среде наркопотребителей в России, по данным академика Покровского, не было ВИЧ-инфекции, то в середине 1990-х годов вирус попал в эту среду и стал очень быстро распространяться. Пик заболеваемости среди потребителей наркотиков пришелся на 2000-2001 годы, когда только зарегистрировано было до 90 тысяч новых случаев, но их на самом

деле было больше.

Значительным достижением в борьбе с распространением данного заболевания было введение в 1987 г. уголовной ответственности за заражение СПИДом. Продолжил тенденцию и Уголовный кодекс РФ 1996 г. (далее УК РФ), где ст. 122 предусматривает ответственность уже за заражение ВИЧ-инфекцией, или поставление в опасность угрозы заражения. Фактически уголовное законодательство РФ содержит два самостоятельных преступления, направленные против жизни и здоровья человека: заведомое поставление в опасность заражения и заражение ВИЧ-инфекцией, которые отличаются по последствиям [1].

Вокруг данного состава ведется очень много споров, и одним из дискуссионных вопросов является вопрос об объекте данного преступления.

Ряд авторов указывает, что непосредственным объектом при заведомом поставлении в опасность заражения ВИЧ-инфекцией (ч. 1 ст. 122 УК РФ) является здоровье потерпевшего. Другие — не только здоровье, но и жизнь другого человека. Данная позиция обосновывается тем, что, как правило, данное заболевание сопряжено со смертельным исходом. Третьи — только жизнь другого человека, т.к. летальный исход неизбежен, в силу отсутствия эффективных медицинских препаратов, которые предотвратили бы смерть больного. Од-

нако время наступления смерти может существенно варьироваться.

Четвертая группа ученых-юристов считает, что непосредственных объектов данного преступления два: основной - общественные отношения в сфере охраны прав конкретного человека на здоровье, а факультативным — общественные отношения в сфере охраны жизни конкретного человека, как основного и невосполнимого блага каждого человека. Мы полагаем, что основным непосредственным объектом рассматриваемого преступления является безопасность здоровья личности (часть 1 ст. 122 УК РФ) и здоровье личности (ч. 2 ст. 122 УК РФ). Это объясняется тем, что ВИЧ в настоящее время фактически перешел в число хронических заболеваний в связи с применением во многих странах мира, в том числе и в России ВААРТ – высокоактивной антиретровирусной терапии, которая может продлить жизнь заболевшего на годы и десятилетия, делая вопрос о времени наступления летального исхода неопределенным.

Интересен вопрос о субъекте преступления. Согласно ч. 2 ст. 122 УК РФ им может быть только вирусоноситель - лицо, знающее о наличии у него этой болезни. Данный подход к определению субъекта представляется слишком узким. Так, заражение инфекцией одного лица может произойти с помощью второго, с использованием

биологического материала третьего. Поэтому вполне разумным будет расширить понятие субъекта преступления в ч. 2 ст. 122 УК РФ, которым будет любое лицо, которое либо умышленно заразило другое лицо путем контакта ВИЧ-инфицированных предметов или биологических материалов с потерпевшим, либо заразившее потерпевшего ВИЧ и знавшее о наличии у него этой болезни.

Если обратиться к юридическому анализу состава преступления, предусмотренного ст. 122 УК РФ, в целях определения момента его окончания, можно заметить, что состав ч. 1 ст. 122 УК, имеет такую юридическую конструкцию, которая задумана законодателем в целях предупреждения вреда, то есть момент окончания перенесен на стадию совершения действий, создающих действительную угрозу для объекта правовой охраны.

Таким образом, преступление, предусмотренное ч. 1 ст. 122 УК РФ, считается юридически оконченным с момента совершения действия или бездействия, которое создает реальную угрозу заражения другого лица ВИЧ-инфекцией. Состав сформулирован по типу усеченного.

Однако, спорным является вопрос об определении юридического момента окончания преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 122 УК РФ. Из законодательной конструкции вид-

но, что данный состав является материальным. Вместе с тем, для установления того, в какой момент заражение ВИЧ-инфекцией считать окончательным, необходимо выявить механизм проникновения того или иного вируса в организм человека. В самом общем виде патогенетический процесс заболевания состоит из ряда периодов (стадий) - латентный (в инфекционных болезнях — инкубационный); продромальный; выраженных клинических признаков; исход.

Исходя из этого, моментом окончания преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 122 УК, следует признавать момент попадания инфекционного агента соответствующего заболевания в организм потерпевшего, к примеру, сам факт передачи вируса иммунодефицита здоровому человеку от вирусносителя. Таким образом, следует согласиться с мнением о том, что момент окончания преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 122 УК РФ, связан с начальной фазой инкубационного периода указанного заболевания [2].

Источники:

1. Галюкова М.И. Особенности уголовно-правовой защиты человека от заражения ВИЧ-инфекцией // Вестник Оренбургского государственного университета. 2007. №3.
2. Норвартян Ю. С. О моменте окончания заражения венерической болезнью и ВИЧ-инфекцией // Общество и право. 2012 г. №5.

Вопрос об освобождении лица от уголовной ответственности за заражение ВИЧ-инфекцией (примечание к ст. 122 УК РФ) должен, с нашей точки зрения, быть подвергнут ревизии. Дело в том, что масштабы распространения эпидемии ВИЧ, давно уже принявшей характер пандемии, не позволяют рассматривать проблему СПИДА как проблему конкретного индивида. Это угроза глобального масштаба, которую необходимо остановить в ближайшее время любым путем. Следовательно, примечание к ст. 122 УК РФ во многом сводит на нет усилие общества и государства в борьбе с болезнью, позволяя потерпевшему своеобразно «освободить» виновного от уголовной ответственности. А это влечет не только реальную возможность заражения самого потерпевшего, но и опасность дальнейшего распространения вируса. Думается, что пока наукой не будет создана эффективная вакцина от ВИЧ, примечание к ст. 122 УК РФ должно быть исключено из УК РФ.

КАРПУНОВ В.Н.
*к.и.н., доцент кафедры политологии и права
Луганский государственный университет
имени Тараса Шевченко
(г. Луганск, Луганская Народная Республика)*

К ВОПРОСУ ОБ ОТНОШЕНИИ К ПРАВУ И ВЛАСТИ В СОВРЕМЕННОМ УКРАИНСКОМ ОБЩЕСТВЕ

Аннотация. Рассмотрены некоторые вопросы понимания права, роли власти в жизни украинского общества, анализируется качество украинского законотворчества.

Annotation. Some questions of understanding of right, roles of power, are considered in life of Ukrainian society, quality of Ukrainian zakonotvorchestva is analysed.

Ключевые слова: власть, право, нормативно-правовой акт, закон, законотворчество.

Key words: power, right, normative-legal act, law, zakonotvorchestvo.

Понимание права на настоящем этапе развития Украины, роли власти в решении стратегических и тактических задач государства обусловлено необходимостью кардинального их переосмысления, ломки сложившихся стереотипов. Отразившиеся в сознании нескольких поколений украинцев традиционные тезисы «власть – выразитель интересов народа», «право – веление государства» в современных условиях требуют нового внутреннего наполнения.

С момента обретения Украиной независимости в ее развитии проявились как общие, присущие другим странам, так и свои специфические закономерности. Это не может не отражаться на действующем праве и не учитываться украинской юриспруденцией.

В течение длительного времени украинское правоведение базировалось на формализованном понимании права как совокупности правил поведения, выражающих волю господствующего класса, установленных или санкционированных государственной властью.

Данная формулировка с начала 20 – х гг. XX в., по сути дела, и являлась исходной для дальнейшего развития украинской юридической науки и практики. Реально это проявлялось в деятельности аппарата управления, который, проводя конкретную политику в своих интересах, выдавал ее за общенародную. Как известно, это сопровождалось массивным воздействием на сознание граждан, в результате которого вырабатывалось мнение, что государство и власть служат

интересам народа и воплощают их в действующем праве. Этому также способствовало и понимание права как совокупности законов, отражающее господствовавшее в украинской юридической теории нормативистское направление.

При таком подходе любой закон, который создается государством, является правовым, а все действия государственной власти - правомерными, более того моральными. Между тем, тоталитарный советский период истории Украины убедительно доказал обратное. Достаточно вспомнить печальной памяти Постановление ЦИК и СНК СССР от 1932 г., метко окрещенное народом «законом о трех колосках». По сути дела нормативистская теория, определявшая, как уже отмечалось, на протяжении длительного времени содержание украинского права и сущность проводимой правовой политики, абсолютно не учитывала реальные результаты деятельности государственной власти. Как результат этого – законодательное оправдание всех исходящих от власти нарушений и ущемлений прав и свобод граждан и понимание ими права лишь как средства запрета и принуждения.

Кардинальные изменения, произошедшие во второй половине XX в. на планете, самым существенным образом отразились и в украинском обществе. Исчезла питательная для тоталитаризма почва, стали утвер-

ждаться гуманистические общечеловеческие ценности. Объективно создались условия для перехода от конфронтации к сотрудничеству, что способствовало пониманию государства и права в украинском правоведении не как универсальных инструментов осуществления классовой политики, а как средств управления обществом, достижения общественного согласия.

Именно с этих позиций и следовало бы рассматривать право, его роль и место в современной Украине. К сожалению, сегодня о таком понимании права большинством граждан Украины можно говорить разве что в теории.

Ни для кого не является секретом, что в сложных условиях продолжающегося реформирования всех сфер жизнедеятельности украинского общества, в Украине, как и в других молодых суверенных государствах, правовая форма регулирования общественных отношений объективно должна выступать действенным фактором осуществления радикальных экономических преобразований, реального утверждения демократии, построения социального, правового государства.

Как известно, главное содержание норм права составляют вопросы взаимоотношений личности и общества, членов общества между собой, соотношения личных и иных интересов. Эти же проблемы, но уже в иной плоскости, регулируют и

моральные нормы. И очевидным является вывод о том, что сила и авторитет права в значительной мере определяются его соответствием общечеловеческим моральным принципам. Иными словами, право должно обладать глубоким моральным содержанием, в нем должны быть отражены высокие моральные устои человеческой цивилизации, нации, народа.

К сожалению, за годы независимого существования Украины накопилось немало социально-экономических и политических проблем, которые не только не способствуют такому восприятию права большинством населения страны, а, напротив, приводят к пренебрежительному к нему отношению, к росту различных форм проявления недоверия граждан к власти. Негативизм как доминанта массового сознания украинского общества – факт, ни у кого уже не вызывающий сомнений. В 2015 году резко отрицательное отношение к власти выразили жители Луганска (71%), Донецка (67%), Мариуполя (50%), Харькова (34,7%), Кривого Рога (32,3%), Одессы (32%), Запорожья (30,2%), Николаева (29,3%) [1].

Аналогичная тенденция характерна и для 2016 года. Об этом свидетельствуют результаты исследования, проведенного социологической группой "Рейтинг" по заказу Международного Республиканского Института. Подавляющее большинство украинцев не одобряют дей-

ствий Верховной Рады, президента и правительства. 88% респондентов высказались негативно по отношению к деятельности Верховной Рады. Деятельностью президента Петра Порошенко недовольны 75% опрошенных, Эксперты объясняют резкое падение рейтинга президента Украины тем, что он не сдержал практически ни одного своего предвыборного обещания. 89% респондентов отрицательно оценили деятельность правительства, что и привело к его отставке.

В тоже время большинство опрошенных доверяют, в первую очередь своим соотечественникам, коллегам. Эти данные свидетельствуют о сужении поля доверия до пределов непосредственной микросреды, что уже сейчас поставило под угрозу существование украинского общества как единого целого.

Вместе с тем, среди важнейших проблем для страны участники исследования назвали военные действия на Донбассе (57%), коррупцию в государственных органах (45%) и безработицу (30%) [2].

В сложившихся условиях тревожным симптомом является и то, что многочисленные проблемы в экономической сфере, низкий, по сравнению со странами не только дальнего, но и ближнего зарубежья, жизненный уровень, другие трудности проявляются в пессимистическом восприятии значительной частью населения дальнейших

перспектив развития Украины. По данным опроса, проведенного в 2015 году Украинским центром экономических и политических исследований имени Александра Разумкова, 66% жителей Украины уверены, что ситуация в стране развивается в неправильном направлении.

Согласно результатам опроса, 18,7% респондентов придерживаются мнения, что Украина способна преодолеть существующие проблемы и трудности в течение ближайших нескольких лет, 43,6% - в более отдаленной перспективе, 22% - вообще не способна преодолеть [3].

Эти данные – конкретное подтверждение неспособности нынешней украинской власти обеспечить цивилизационные условия существования и развития страны.

Как результат такой политики, подавления инакомыслия, элементарных демократических принципов, - усиление восприятия права, доставшегося в наследство от советского периода украинской истории, лишь как веления государства.

По-прежнему имеет место смешение теоретической точки зрения с практической или должного с сущим. Очевидно, не случайно для представителей различных слоев украинского общества характерным является и понимание права как воли высших политических лидеров, воплощенной в их властно-регулятивных действиях и закрепленной в действующем за-

конодательстве.

В сознании многих украинцев как реликт прошлого все еще сохраняется выделенная в свое время Гегелем «философия неправа», которая проявляется в гиперболизированном понимании влияния государственных структур на право, сверхжесткой нормативизации общественных отношений, довольно жестком этатизме, извращенном правосознании.

Игнорирование в течение длительного времени элементарных правовых принципов не только не способствует стабилизации в обществе, достижению социальной справедливости, но и порождает новые беззакония.

Десятилетия правового произвола привели к распространению в правовом сознании населения неверия в реальность таких основополагающих демократических принципов, как неприкосновенность личности, равенство людей перед законом, справедливость судебного разбирательства и т.д.

В современных условиях недоверие к действующему праву в украинском обществе, как это ни парадоксально, возрастает еще больше. В свое время этому способствовали противоречия между республиками некогда существовавшего единого, но распадающегося государства, нестабильность государственной политики, противоречивость и неэффективность правового регулирования. Сегодня же росту недо-

верия украинцев к праву способствуют известные факты коррупции в верхних эшелонах власти, прямого невыполнения государственными органами законов, указов Президента, пратительственных решений.

Все это заставляет самым серьезным образом задуматься над реальными и потенциальными возможностями и умениями властных структур в Украине выполнять свои функции. Было бы неправильным утверждать, что власть бездействует или находится в положении стороннего наблюдателя, однако качество её работы оставляет желать лучшего, что наглядно подтверждается многочисленными примерами нормативной деятельности практически с первых дней существования независимой Украины.

В данном случае уместно вспомнить о так называемом «приостановлении» в 2000 г. действия ряда льгот и прав для работников системы МВД Украины, признанном решением Конституционного суда от 20 марта 2002 г. неконституционным, но так и не отмененном. Неконституционное решение оказалось очень живучим и явилось основанием для возникновения многих правовых коллизий.

В 2003 году Украина присоединилась к Международной конвенции по перевозкам железнодорожных грузов СОТИФ (КОТИФ). Однако во время голосования по данному вопросу в Верховной Раде по ошибке

работников аппарата Верховной Рады на табло высветилась (и позже была занесена в стенограмму) надпись «Ратифікація Міжнародної конвенції з перевезення залізничним транспортом котів». Столь странное название депутатов не смутило - в результате, конституционное большинство (проголосовал 371 депутат) решило узаконить их право ездить по железной дороге [4].

В сентябре 2005 г. украинский парламент принял Закон «Об обеспечении равных прав и возможностей мужчин и женщин». Данный нормативно-правовой акт предусматривал введение на каждом предприятии должности «уполномоченного по гендерным вопросам» и создание «единого центрального органа исполнительной власти по обеспечению равенства прав мужчин и женщин». Сказано, но, увы, не сделано.

Кстати, только за первое полугодие 2005 года из 946 проектов нормативно-правовых актов, которые проходили правовую экспертизу в Министерстве юстиции Украины, было согласовано с замечаниями лишь 662 проекта, то есть 69,9% [5].

К сожалению, и в последующие годы имели место случаи принятия непродуманных, необоснованных решений. В частности, Министерство образования и науки Украины рекомендовало ввести в 2010/2011 учебном году на соответствующих специальностях высших

учебных заведений изучение дисциплины «Более чистое производство». Удивляет само название учебной дисциплины, почему скажем, «Более чистое производство», а не «Менее вредное производство». Ответ оказывается очень простым: Комитетом Верховной Рады Украины по вопросам экологической политики, природопользования и ликвидации последствий Чернобыльской катастрофы было принято решение «Об основных принципах внедрения *более чистых производств* (курсив мой) и экологически чистой продукции».

Формулировка актуальна и в комментариях не нуждается, разве, что в плане необходимости эффективных действий в данном направлении. Но есть разница между решением законодателей и названием учебной дисциплины. В данном же случае видны явная некомпетентность чиновников министерства, их непрофессиональные действия (иначе нельзя понять, как из решения Комитета Верховной Рады Украины выдергивается несколько слов и на этом основании формулируется название учебной дисциплины). Они даже не смогли предложить научно обоснованное название дисциплины, благодаря которой студенты изучали бы принципы внедрения чистых производств в Украине.

Своеобразный подход к основным принципам правотворчества наглядно проявилось в Законе Украины о наци-

ональной полиции, принятом 2 июля 2015 года. Если в части 7 статьи 15 указывается, что руководители территориальных органов полиции должны иметь полное высшее юридическое образование, то в разделе XI «Заключительные и переходные положения» отмечается, что до 31 декабря 2016 года руководителем и заместителем территориальных органов полиции могут быть назначены лица, имеющие полное высшее образование. А какое, это законодателей не интересует. Налицо явно политическое решение, преследующее цель как можно быстрее набрать в полицию не специалистов, а политически выгодных чиновников.

Эти действия, на наш взгляд, являются не просто проявлением правотворческих ошибок, а откровенными нормотворческими нарушениями, для которых, как известно, характерно наличие у субъектов правотворчества прямого или косвенного умысла при разработке и издании соответствующих норм права.

Перечень законодательных актов, не способствующих эффективному регулированию общественных отношений, можно продолжить. Самое страшное то, что не выполняются Минские соглашения, в результате чего гибнут люди, нарушаются элементарные их права, а у украинской власти появляется возможность самой нарушать требования и нормы права.

В такой ситуации не приходится не то, что говорить, но и думать о том, а способствуют ли подобного рода действия созданию наиболее адекватных средств правового регулирования, открытию законодателями правовой природы вещей и воплощению их в виде положительных законов. Налицо произвольное конструирование нормативно – правовых актов и как результат этого – несоблюдение правовых норм.

А это уже свидетельствует о негативной тенденции, имеющей место в правотворческой деятельности, суть которой проявляется в отсутствии продуманных, научно обоснованных механизмов реализации принимаемых нормативно-правовых актов.

Практика государственно-правового строительства в Украине дает, к сожалению, немало оснований для вывода о несоответствии между идеями гуманизма, демократии, социальной справедливости, зафиксированными в основных принципах украинского права, с одной стороны, и их отражением в конкретных законах – с другой. Как результат этого – появление в правовом поле Украины своеобразного «свободного пространства», правовых коллизий, разрешить которые законодательно не удастся.

Отчасти это можно было бы сделать, признав за судами как органами государственной власти, право принимать нормы права, т.е., по сути дела, узаконить

право творчество судебных органов как особый вид правотворчества. В результате появилась бы реальная возможность исправить упущения и недоработки в законотворчестве, тем более что в реальной жизни появляется немало ситуаций, часто противоречивых и не урегулированных действующим законодательством. Суд же может выступить эффективным органом их разрешения.

Принимаемые судебными органами решения носят обязательный, принудительный характер, и в этом смысле они мало чем отличаются от норм права. Вот почему представляется возможным придать конкретным судебным решениям властные функции и распространить их на возможные аналогичные ситуации. В результате положительного решения данного вопроса, т.е. официального признания и законодательного закрепления судебного правотворчества, стало бы возможным повысить роль закона и прекратить или свести к минимуму его подмену подзаконными нормативно-правовыми актами; восполнить пробелы в праве; ликвидировать коллизии в действующем законодательстве.

Мировая юридическая практика уже давно знает судебное правотворчество и его результаты могли бы быть более широко применены в Украине. Кстати говоря, первые шаги в данном направлении уже были сделаны, ибо решения

Конституционного суда Украины, как известно, носят нормативно-правовой характер и в результате официального толкования им законов не только отменяются отдельные их нормы, но и устанавливаются новые нормативные предписания.

До вступления в действие Закона Украины « О внесении изменений в Закон Украины “ О судоустройстве” от 21 июня 2001 г. постановления Пленума Верховного Суда Украины были обязательными для судов низшей инстанции и, по сути дела, носили не только правоприменительный, но и нормативный характер. Но с 21 июня 2001 г. они стали рекомендательными и тем самым возможность признания за судами нормотворческой функции в нашей стране стала еще более прозрачной. Помимо этого практическое осуществление данного предложения в Украине наталкивается и на другие препятствия, одним из которых является отсутствие значительного правового опыта, а также достаточно большое количество судебных ошибок, которые заставляют серьезно задуматься над уровнем и качеством украинского правосудия.

Подобного рода факты, как и многие другие, самым что ни на есть отрицательным образом отражаются на сознании широких слоев населения и способствуют, о чем уже было сказано выше, принижению роли закона. Между тем история убедительно доказала, что

именно право выступает универсальным средством успешного решения стоящих перед молодыми суверенными государствами задач, в каких бы сферах жизнедеятельности общества они ни решались. На наш взгляд, именно эта парадигма и должна определять роль и место права в жизни современного украинского общества.

При этом в самом изучении права особое внимание следует уделить аксиологическим, нормативным, культурно-историческим аспектам, их взаимосвязи, взаимовлиянию, что, по сути дела, и будет наглядным подтверждением значения права как уникального достижения человеческой цивилизации. Да и само право должно трактоваться и, соответственно, восприниматься населением не как средство запрета, а как равная мера свободы, средство обеспечения общественного согласия, компромисса и справедливости (именно справедливости как одной из характеристик права, а не сугубо моральной категории, хотя в жизни общества и она, безусловно, важна). А для этого необходимо сделать все возможное, чтобы, как подчеркивал И.А. Ильин, «приблизить право к народу, чтобы укрепить массовое правосознание, чтобы народ понимал, знал и ценил свои законы, чтобы он добровольно соблюдал свои обязанности и запретности, лояльно пользовался своими полномочиями, Право должно

стать фактором жизни, мерою реального поведения, силою народной души... Нелеп и опасен такой порядок, при котором народу недоступно право... Человеку, как существу духовному, невозможно жить на земле вне права» [6, 23-24, 31].

Достичь этого можно только целенаправленными действиями власти, последовательно воплощающей в жизнь демократические принципы устройства общества и государства.

Становление Украины как независимого государства сопровождалось провозглашением самых различных демократических лозунгов, многие из которых, к сожалению, так и не были наполнены конкретным содержанием. И если сегодня или в ближайшее (с точки зрения исторического процесса время) основополагающие демократические принципы так и не будут претворены в жизнь, тяжелейшее социально-экономическое положение в стране приобретет необратимый характер.

Давая объективную оценку уровню и перспективам развития украинского государства, нельзя не отметить, что нынешняя ситуация, о какой бы сфере жизнедеятельности украинского

общества не говорили, свидетельствует об отсутствии в деятельности власти четко определенных и намеченных целей и путей построения в Украине подлинно демократического гражданского общества, не только провозгласившего, но и гарантирующего права и свободы человека и гражданина; общества справедливости и благосостояния для всех. Именно в нем и будут в полном смысле этого слова воплощены известные каждому лозунги «власть – выразитель интересов народа», «единственным источником власти является народ».

Построить такое общество можно только соединив усилия всех заинтересованных лиц и сторон и, в частности, кардинально изменив суть и отношение к проводимой в Украине правовой политике, основное предназначение которой, как известно, заключается в правовом обеспечении подлинно демократических преобразований. Их успешное осуществление и явится тем «обратным фактором», который будет способствовать повышению авторитета власти, роли права и качественно новому его восприятию.

Источники:

1. Отношение к украинской власти [Электронный ресурс]. URL: <http://cimes.pro/ukraine-authorities/>
2. 89% против Сени: соцопрос показал отношение украинцев к власти [Электронный ресурс]. URL: <http://obozrevatel.com/society/80974-89-protiv-seni-sotsopros-pokazal-otnoshenie-ukraintsev-k-vlasti.htm>
3. Соцопрос: украинцы уверены, что страна идет не туда [Электронный ресурс]. URL: <http://nepravda.in.ua/socopros-ukraincy-yvereniy>

- что-страна-идет-не-тыда/
4. Какие законы в Украине самые недействующие? [Электронный ресурс]. URL: <http://www.aif.ua/society/954796>
 5. Коментарі фахівців (архів 2006 року). Попередження колізій в сфері нормотворення як один із напрямків діяльності Міністерства юстиції України [Електронний ресурс]. URL: <http://www.minyust.gov.ua/0/747>
 6. Ильин И.А. О сущности правосознания. - М.:Парогъ,1993. – 235 с.

КУЛИШ М.В.
*к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса,
Кубанский социально-экономический институт*

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХОЛДИНГОВ

Аннотация. Статья посвящена правовому регулированию деятельности холдингов, участию их в гражданско-правовых договорах.

Annotation. The article is devoted to legal regulation of activities of holding companies, their participation in the civil law contracts.

Ключевые слова: холдинги, предприятия, холдинговые компании, антимонопольное законодательство.

Key words: companies, enterprises, holding companies, antitrust law.

В России появилось огромное количество предприятий, использующих в своих названиях термины «холдинг» или «холдинговая компания». Но, зачастую, не многие могут дать определение этим понятиям и, прежде всего, здесь обнаруживается пробел в законодательном регулировании таких предпринимательских структур, каковыми являются холдинги.

В настоящее время холдинги стали неотъемлемой частью и самой распространенной формой предпринимательских объединений в современной российской экономической жизни, однако закона, который бы устанавливал правила работы холдинговых компаний, до

сих пор нет. [4].

Сегодня существуют только четыре документа, в которых упомянуты холдинги. Это Федеральный закон от 30 ноября 1995 г. № 190-ФЗ «О финансово-промышленных группах»; Закон РСФСР от 22 марта 1991 г. № 948-1 «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках»; Федеральный закон от 2 декабря 1990 г. № 395-1 «О банках и банковской деятельности» и «Временное положение о холдинговых компаниях, создаваемых при преобразовании государственных предприятий в акционерные общества» (утверждено указом Президента РФ от 16

ноября 1992 г. № 1392). В связи с этим, на наш взгляд, назрела необходимость принятия закона о холдингах. Известно, что закон о холдингах пытались принять уже дважды. В 1995 году его проект был одобрен Государственной Думой, но заблокирован Советом Федерации. В 1999 году парламент принял новую версию этого закона, но Президент наложил на него вето. Ещё один проект закона «О холдингах», проект которого был отклонен Президентом РФ в июле 2002 года. Причиной тому стало, что в законопроекте вообще не затрагивались вопросы взаимоотношения холдингов с антимонопольными, налоговыми органами, не рассматривалось, каким образом будут строиться внутренние взаимоотношения в холдинге, не уделено внимание вопросам корпоративного управления и корпоративного контроля в такого рода предпринимательском объединении. [5].

Также, хотелось бы обратить внимание на высказывание Депутата Государственной Думы И.В. Лисиненко, сделанное в период обсуждения законопроекта: «...скорость принятия закона зависит от того, как он нужен обществу. Законопроект о холдингах никто не лоббирует, поэтому он и не продвигается. Это означает, что никто не заинтересован в том, чтоб он был принят. Лоббирование – совсем хороший индикатор публичного мнения».

Некоторые положения о

холдингах содержится в Федеральном законе «Об акционерных обществах», в соответствии с подп.18 П. 1 ст. 48 «Принятие решения об участии в холдинговых компаниях, финансово-промышленных группах, ассоциациях и других объединениях коммерческих организаций относится к компетенции общего собрания акционеров». [3].

Антимонопольное законодательство, не оперирует фактически понятием «Холдинговая компания», относит эти хозяйствующие субъекты к группе лиц (ст. 4 Закона о конкуренции). [2].

Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» в вопросе регулирования холдинговых компаний претерпел некоторые изменения. Имеет место противоречие отдельных положений данного ФЗ нормам Гражданского кодекса РФ и Закону о конкуренции. В отличие от Гражданского кодекса, ФЗ «О банках и банковской деятельности» содержит закрытый список оснований установления существенного влияния в системе холдинга одного юридического лица на остальные. Различая понятия «банковский холдинг» и «банковская группа» по сути, по критерию профиля деятельности головной организации (в холдинге головная организация не может быть кредитной, а в группе, наоборот, является кредитной), ФЗ «О банках и банковской деятельности», таким образом, содержит другое

понимание группы лиц в сравнении с Законом о конкуренции. В связи с этим на лицо существует необходимость установления единых критериев определения холдинговых компаний в разных отраслях законодательства. [1].

«В настоящее время не существует даже концепции закона о холдингах. Было бы разумным установить цивилизованные правила работы групп компаний. Тем не менее, даже отсутствие законодательных норм не препятствует активной работе холдингов. Если фирмы получают возможность платить налог на прибыль с общего финансового результата, с одной стороны, они выиграют, так как будут отдавать в бюджет меньше. А с другой – инспекторы увидят работу группы компаний как на ладони. Так что новшества в этом вопросе имеют две стороны». [4].

Холдинговые образования характерны как для отраслей естественных монополий, так и для крупного бизнеса.

Осуществление предпринимательской деятельности в холдинговой форме влечет за собой целый ряд правовых последствий, в том числе с точки зрения антимонопольного законодательства, регулирующего "группу лиц", налогового законодательства, предусматривающего особенности налогообложения холдинговых компаний налогами на прибыль, на добавленную стоимость, содержащего специальные требова-

ния к ценообразованию в системе взаимозависимых лиц и т.п. Таким образом, для предпринимателей становится весьма актуальным квалифицировать организационную форму своего бизнеса для того, чтобы, с одной стороны, извлечь из нее возможные преимущества, а с другой - оградить себя от ответственности за нарушение требований действующего законодательства, установленных применительно к холдинговым образованиям.

В современный период в условиях усиливающейся конкуренции на первое место выходит управление эффективностью функционирования разнообразных форм объединения предприятий не как простой суммы отдельных промышленных предприятий, а как единой, действующей в тесной взаимосвязи системы.

Холдинговые компании выступают в гражданском обороте как единые хозяйствующие субъекты, хоть и состоят из формально независимых юридических лиц, связанных отношениями экономической зависимости. В частности, именно для защиты участников гражданского оборота, в том числе кредиторов и акционеров дочерних хозяйственных обществ, как наименее защищенных групп, необходимо надлежащее правовое регулирование холдинговых компаний. [5].

Частичный подход к правовому регулированию холдинговых компаний (упоминание о

них только в отдельных законодательных актах), отсутствие реальных перспектив принятия в ближайшее время системного законодательного акта о холдингах еще более актуализируют исследование правовых и управленческих аспектов организации и деятельности холдинговых объединений в России.

Таким образом, в действующих правовых актах не содержится четкого единого для всех отраслей права понятия "холдинга", не предусмотрены особенности такой организационно-правовой формы.

Необходимо принятие единого нормативно-правового акта - ФЗ «О холдингах», в котором найдут отражение понятие холдинга/холдинговой компании, его структуру, условия и порядок государственной регистрации холдинговой компании,

Источники:

1. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 29.12.2015) "О банках и банковской деятельности" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016).
2. Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 05.10.2015) "О защите конкуренции" (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2016).
3. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 29.06.2015, с изм. от 29.12.2015) "Об акционерных обществах".
4. Шиткина И.С. Правовое регулирование деятельности холдинговых компаний внутренними документами // Хозяйство и право. 2009 г.
5. Электронный ресурс:
<http://www.moluch.ru/conf/law/archive/41/1258/>

функции головной и дочерних компаний, порядок ликвидации холдинга. Также, на наш взгляд, целесообразным является внесение в закон «О холдингах» положения о введении консолидированного учёта и консолидированного налогообложения, которые понизят, а в дальнейшем и ликвидируют оборот денежных средств вне налогового контроля. Проблема создания качественного нормативно-правового поля для холдинговых компаний – это актуальная, сложная, но решаемая задача, требующая принятия единого специального закона и соответствующего пакета поправок к отраслевому законодательству. Это будет не «революцией» в российском законодательстве, а его последовательным развитием в рамках существующей системы принципов корпоративного строительства России.

КРИВОНОСОВА А.Е.
*Студентка факультета предпринимательства,
сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт
н.р. ШАРАПОВА Е.А.*
*ст. преподаватель кафедры сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт*

ПРОБЛЕМЫ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИИ

Аннотация. В статье освещаются социальные и экономические проблемы безработицы. Проведен краткий анализ механизмов борьбы с данным явлением в России.

Annotation. The article highlights the social and economic problems of unemployment. The analysis of the mechanisms of combating this phenomenon in Russia.

Ключевые слова: общество, безработица, социальные и экономические проблемы.

Key words: society, unemployment, social and economic problems of unemployment.

За последние года вопросы безработицы в России становятся все более актуальными. Поскольку безработица - социально-экономическое явление, при котором часть рабочей силы (экономически активное население) не занята в производстве товаров и услуг - то основным проявлением ее выступает превышение предложения рабочей силы над спросом на нее [1].

Как показывают последние опросы Всероссийского центра изучения общественных мнений, индексы безработицы в России, за последние годы имеют стабильный рост. Результаты показали, что проблема безработицы волнует 52 % жителей нашей страны [3].

Безработица имеет исключительно негативные соци-

альные последствия как для общества в целом, так и для отдельных его членов. Среди этих последствий увеличение смертности от сердечных заболеваний, алкоголизация, рост числа самоубийств и убийств, численности пациентов в психиатрических лечебницах, ухудшение отношений в семье, рост преступности и т. д.

Чаще всего люди очень остро переживают невосребованность своих знаний, производственного опыта. Исследованиями зафиксированы основные психологические качества безработного: невысокий уровень социальной смелости, уступчивость, конформность, пессимистичность и осторожность в поведении; недоверчивость или скептицизм [1, 2].

Отношение отдельной

личности к данному социально-экономическому явлению существенно зависит от ее возраста, пола и образования. Наиболее болезненно воспринимается она старшим поколением и женщинами, поскольку данные наименее конкурентоспособны на рынке труда и, чаще всего, становятся безработными в первую очередь.

Большую роль в восприятии безработицы играет фактор индивидуальной стабильности и востребованности человека [2]. Чем стабильнее текущее социально-экономическое положение человека, тем он лояльней относится к безработице.

Руководители воспринимают неизбежность безработицы с большей готовностью, чем остальные работники, причем связано это не с высоким уровнем социальной адаптации, как у предыдущей группы, а с возможностью получать дополнительные выгоды для бизнеса.

Стереотипы различных групп работников промышленности в восприятии безработицы имеют социокультурные основы. В течение длительного времени для советских людей безработица в чистом виде была практически неизвестна. Не одно поколение воспитано на однозначном понимании безработицы как «чуждого явления» для советского образа жизни, так как государство и предприятие позаботятся и гарантируют работу [1]. Более того, тунеядство (социальный паразитизм) с 1961 по 1991 гг. было уголовно

наказуемо. Тунеядцем признавалось лицо, не работавшее в течение четырех месяцев в году, исключение составляли домохозяйки, имеющие детей [2]. Десятилетиями формировались четко выраженные патерналистские ценности и установки, в результате чего преобладающими в трудовой деятельности у старшего поколения стали ориентации не столько на свои собственные возможности, сколько на помощь государства.

Данные обстоятельства существенно актуализируют поиск эффективных мер по снижению уровня безработицы.

Важнейшими функциями федеральных и региональных организаций, имеющих дело с проблемами занятости являются социальная защита населения и формирование полноценного рынка занятости, т.е. упреждение массовой безработицы, что обеспечивается прежде всего нормальным состоянием общества, его эволюционным развитием.

Задача служб труда и занятости в условиях структурных изменений экономики – максимально сблизить спрос на наемную рабочую силу и ее предложение.

Для этого необходимо широкое развертывание профориентационной работы с молодежью для подготовки ее к трудовой деятельности в условиях развивающегося рынка труда. Формирование и закрепление индивидуалистских ориентаций относительно трудоустройства

помогут существенно повысить эффективность поиска достойного рабочего места.

Представителем старших поколений необходимо создавать условия социальной адаптации для осознания факта, что в современных рыночных условиях надеяться надо больше на себя, чем на государство.

Расширение сети учебных центров профессионального обучения, профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалифицированных высвобождаемых работников и безработных граждан также является необходимым условием эффективной деятельности по сокращению безработицы в стране.

Привлечение к общественным работам отдельных категорий населения (освобожденных из мест заключения и т.д.) также является действенной мерой не только по повышению уровня трудовой занятости, но и помогает обрести социальную уверенность работникам. Как правило, такие работы общедоступны, не требуют длительной специальной профессиональной подготовки.

Проблема безработицы является одной из важнейших,

Источники:

1. Актуальность безработицы для России растет. Режим доступа: <http://great-income.ru/aktualnost-bezroboticy-dlya-rossii-rastet/>
2. Безработная Америка. Режим доступа: <http://noteru.com/post/view/1261>
3. Безработица: социальный аспект. Режим доступа: <http://soc-work.ru/article/297>
4. Герасюк И.С., Романенко Е.А. Проблема трудоустройства выпускников вузов. Курорты. Сервис. Туризм. 2013. № 2-4 (1921). С. 175-

стоящих перед современным социумом. Безработицу определяют различные факторы: научно-технический прогресс обуславливает сокращение, прежде всего, работников ручного труда; структурные изменения в экономике вызывают уменьшение числа занятых в отдельных отраслях производства; повышение производительности труда также ведет к уменьшению числа занятых; сокращению живого труда способствует действие закона экономии времени.

Современный рынок труда не является абсолютно свободным, стихийным. Он регулируется посредством различных инструментов, законодательства, государственных программ занятости населения, соглашений между работодателями и профсоюзом, государственных и частных институтов, занимающихся трудоустройством населения.

Подводя итоги, необходимо отметить, что безработица является важной не только экономической, но и социальной проблемой государственного масштаба, требующей системных усилий по снижению ее негативных последствий.

5. Лазаренко Л.А., Недбайло В.Г. Проблемы современной российской молодежи. В сборнике: Социально-экономические и правовые тенденции развития российского общества в современных условиях материалы научно-практической конференции. Филиал НОУ ВПО «Ставропольский институт имени В.Д. Чурсина» в г. Кропоткине. 2014. С. 163-167.
6. Меркулова Т.А., Галяткина Е.И. Влияние экономического кризиса на рынок туристических услуг. Курорты. Сервис. Туризм. 2015. № 1 (26). С. 39-43.
7. Ольшанская С.А., Лембик В. Проблемы трудоустройства студенческой молодежи в Краснодарском крае. Курорты. Сервис. Туризм. 2006. № 2 (8). С. 30-33.
8. Ольшанская С.А. Человек и его потребности. Краснодар, 2014.

ЛАДЫГА Л.И.

*к.и.н., доцент кафедры политологии и правоведения
Луганский государственный университет
имени Тараса Шевченко
(г. Луганск, Луганская Народная Республика)*

ВОССОЕДИНЕНИЕ ЗАПАДНОУКРАИНСКИХ ЗЕМЕЛЬ С УССР (1940-1945 гг.): ФАКТЫ, ОПЫТ, УРОКИ

Аннотация. Автор статьи раскрывает противоречивый характер социально-политического и культурного развития западноукраинских земель до и после воссоединения с УССР. Автор пытается с помощью имеющихся материалов сформулировать действенный урок правды. Статья содержит многоплановые неоднозначные материалы способствующие формированию самостоятельного мышления, расширению кругозора, творческому осмыслению событий и явлений прошлого и настоящего.

Annotation. The author reveals the contradictory nature of the social, political and cultural development of Western Ukraine before and after the reunification of the Ukrainian SSR. The author tries to use the available materials to formulate a lesson of truth. The article contains a multi-dimensional materials which contribute to the formation of independent thinking, expand outlook, creative understanding of events and phenomena of the past and the present.

Ключевые слова: воссоединение, западноукраинские земли, УССР.
Key words: the reunification, the lands of Western Ukraine, Ukrainian SSR.

В конце периода советской перестройки часть украин-

ских историков перевоплотили пафос первых перестроечных

разоблачений в устойчивый синдром очернительства всей советской истории, в первую очередь Великой Отечественной войны и воссоединения западноукраинских земель с СССР, рассматриваемое как «оккупация». Фундаментом, на котором строилась «новая» концепция истории, стало стремление реабилитировать ОУН-УПА – «главных героев и борцов за независимость Украины». «Новые историки» совместно с «новыми политиками», пытаясь переписать историю, не останавливаются перед оскорблением советских воинов и партизан, одним из главных объектов пересмотра со стороны авторов «новой концепции» стал справедливый характер войны СССР против Германии, в контексте которого невозможна героизация ОУН-УПА. «Украинские демократические историки» «забыли» и пытаются вычеркнуть из истории стремление жителей западноукраинских земель к воссоединению с СССР – главную особенность национально-освободительного движения трудящихся западноукраинского региона – Восточной Галичины, Закарпатья, Северной Буковины, придунайских земель (1, с.74).

Выразителями этого стремления в период, когда здесь еще не образовались коммунистические партии, выступали представители революционной интеллигенции, наиболее последовательными среди кото-

рых были И. Франко, В. Стефаник, О. Кобылянская, Ю. Федькович, М. Черемшина и др. Глубоко понимая процессы исторического развития, они пылко пропагандировали идеи воссоединения западноукраинских земель со всей Украиной, единение с Россией.

Большое влияние на подъем национально-освободительного движения на западноукраинских землях оказала победа Октябрьской революции. Борцы за свободу почувствовали близкое дыхание революционных событий в России (2, с.4). После распада Австро-Венгерской империи осенью 1918 года перед трудящимися западноукраинских земель открылась реальная перспектива социального и национального освобождения. Но на пути реализации этого желания стали империалисты Антанты, реакционные круги Румынии, Польши, Чехословакии, единым фронтом выступившие против Страны Советов, революционного движения трудящихся. Послушными орудиями в руках империалистической реакции стали местные помещики и буржуазия, образованные ими буржуазно-националистические партии их изменчивая, продажная политика привела к тому, что Северная Буковина, Западная Украина, Закарпатье и придунайские земли – исконные украинские территории, – оказались оторванными от Украинской Советской Социалистической Республики – суверенного

государства украинского народа.

Польша, Румыния и Чехословакия установили на захваченных землях жестокий колониальный режим. Бесправье, голод, бедность постоянно сопровождала западноукраинских рабочих и крестьян. От голода и болезней здесь ежегодно умирало свыше 20 тысяч человек. А сколько их отправлялось в поисках лучшей судьбы на шахты и рудники США, сельскохозяйственные поля Канады, Бразилии, Аргентины, в дебри и малярийные болота Гвинеи и Австралии.

В ответ на притеснения и несправедливость властей трудящиеся западноукраинских земель поднимались на борьбу за свое социальное и национальное освобождение, за воссоединение с Советской Украиной. Организатором и руководителем этой борьбы были коммунистические организации, образованные в 1919-1922 гг. на территории Западной Украины, Буковины, Закарпатья (3, с.6).

Характерной особенностью движения трудящихся на западноукраинских землях был его ярко выраженный интернациональный характер, последовательная борьба за единство и сплоченность рабочих всех национальностей, организация их общих выступлений против господствующих классов, против нарастающей угрозы фашизма. Под воздействием коммунистов чувство интернационального долга овладевало за-

падноукраинскими трудящимися. Здесь собирались средства, организовывались посылки медикаментов, продовольствия, одежды, формировались санитарные отряды. Особенно активно действовали производители калия из Калуша, нефтяники Репового и других городов и сел Западной Украины. В течение 1936-1938 гг. в Испанию из Польши прибыло 5 тысяч добровольцев – поляков, украинцев, белорусов, евреев, литовцев. Они составляли основу интернационального батальона имени Я. Домбровского, который впоследствии вырос в одноименную бригаду. В ее составе 8 июля 1937 года по инициативе секретаря ЦК КПЗУ Г. Рваля была создана рота имени Т.Г. Шевченко, в состав которой вошли добровольцы из Западной Украины и трудовой эмиграции из западноукраинских земель, которые прибыли в Испанию из Канады, Бразилии, Аргентины, США. Бригада имени Я. Домбровского, как и другие интернациональные бригады, внесла значительный вклад в оборону Испанской республики (4, с.83).

Освободительный поход Красной Армии в сентябре 1939 года всколыхнул революционную энергию трудящихся западноукраинских земель. Особенно активно рабочие, крестьяне, представители интеллигенции действовали там, где в годы иностранного порабощения существовали партийные организации КПЗУ. Много коммуни-

стов, выйдя из тюрем и подполья, еще до прихода частей Красной Армии начали создавать революционные комитеты, организовывать отряды рабочей гвардии (5, с.17).

Руководители разных группировок украинских националистов, спекулируя на подписанном в августе 1939 года договора между СССР и Германией, стремились доказать, что Советская власть искусственно и насильственно навязана населению западных областей Украины с помощью Красной Армии. Бесспорно, советские войска сыграли решающую роль при освобождении трудящихся западноукраинских земель от гнета помещиков и капиталистов. Но вопрос о характере будущей власти, решали сами трудящиеся, их волю выразило Украинское Народное собрание, выборы в которое состоялись 22 октября 1939 года. Это были настоящие демократические выборы – общие, равные и прямые при тайном голосовании. В выборах принимали участие лица, которые достигли восемнадцатилетнего возраста, независимо от национальной принадлежности, вероисповедания, образования, оседлости, социального происхождения, имущественного состояния и прошлой деятельности. Из общего количества 4 776 275 избирателей в голосовании приняло участие 4 433 997, или 92,83 процента. Отдали голоса за кандидатов 90,93 процента избирателей (6, Л.11).

28 октября 1939 года Украинское Народное собрание, заседавшее во Львове, провозгласило установление Советской власти на всей освобожденной территории и просило Верховный Совет СССР принять Западную Украину в состав Союза ССР с включением ее в УССР (7, с.1).

11 ноября 1939 года внеочередная сессия Верховного Совета СССР приняла закон, который удовлетворил эту просьбу Народного собрания. 14 ноября того же года внеочередная III сессия Верховной Рады УССР единодушно подтвердила это решение. В декабре 1939 года в составе Украинской ССР было образовано шесть новых областей – Волынская, Дрогобычская, Львовская, Ровенская, Станиславская, Тернопольская. Их совокупная территория составляла 88 тысяч квадратных километров. На ней проживало 8 миллионов человек, в том числе 7,5 миллиона украинцев.

Воссоединение Западной Украины с Украинской ССР в составе Союза ССР положило начало решению вопроса о возвращении незаконно захваченных других украинских земель. В 1940 году от многолетнего господства Румынии были освобождены и воссоединены с УССР Северная Буковина, Хотинский, Аккерманский и Измаильский уезды Бессарабии. В июне 1945 года со своей исконной родиной – Украиной воссоединились трудящиеся Закарпа-

тье.

На воссоединенных землях начались глубокие социально-экономические изменения. Проведена национализация промышленных предприятий, банков, железнодорожного транспорта, средств связи, введен восьми часовой рабочий день. Вся земля с ее недрами, лесами, водами объявлена государственной собственностью. Начался надел землей безземельных и малоземельных крестьян. Советская власть открыла широкие перспективы для всемерного развития образования, науки, культуры трудящихся, улучшения их социального и медицинского обслуживания.

Новая жизнь на освобожденной земле делала первые шаги, но ей помешало вероломное нападение на страну западноевропейских профашистских войск. С первых дней войны территория Западной Украины стала ареной ожесточенных боев, свидетелем и героизма, и поражений частей Красной Армии. Огнем и мечом уничтожали фашистские оккупанты на захваченной земле все, что напоминало о существовании здесь Советской власти. Активную помощь в этом им предоставляли украинские националисты. Именно из них комплектовался аппарат полиции и расстрельные команды, административно-хозяйственные службы. Националистам было разрешено создавать свои организации, псевдопартизанские отряды, ве-

сти подрывную работу в тылу советских войск.

За услуги гитлеровцам нужно было платить. И националисты платили сполна – жестоким террором и грабежом собственного народа.

Радостно встретили приход новых поработителей украинского народа иерархи униатской церкви, ее глава на Западной Украине митрополит Андрей Шептицкий в своем пасторском послании приветствовал гитлеровскую армию как «освободительницу» и вместе с руководителями украинских националистов 14 января 1942 года послал письмо Гитлеру, в котором высказывалось стремление к сотрудничеству с Германией, «чтобы объединенными силами завершить борьбу против общего врага и претворить в жизнь новый порядок на Украине и во всей Восточной Европе» (8, с.45).

И все же удержать население западноукраинского региона в страхе и повиновении не смогли ни многочисленные карательные отряды гитлеровцев, ни их соратники из банд ОУН. С первых дней фашистской оккупации здесь начали действовать подпольные группы, их создавали коммунисты и комсомольцы, которые по различным причинам остались во враждебном тылу, бойцы и командиры Красной Армии, которые попали в окружение или убежали из плена. Подпольщики проводили агитационную работу, осуществляли диверсии,

налаживали связь друг с другом. Летом 1942 года в результате объединения ряда подпольных групп на Львовщине образовалась организация «Народная гвардия». Ее основателями и активными участниками стали прежний директор конвертно-бельевой фабрики во Львове В.Я. Грушин, львовские рабочие А.П. Полубьяк и Т.А. Гаевский, бывшие члены КПЗУ Е.Г. Цибрух, К.М. Пелехатый, С.А. Макивка, комсомолец М.Д. Березин и другие (8, с.47).

В конце 1942 года «Народная гвардия» выросла количественно и начала активные действия не только на территории Львовской, но и соседних Дрогобычской, Станиславской и Тернопольской областях, включенных оккупантами в так называемое генерал-губернаторство. А всего в это время в регионе боролись около 1 100 подпольных антифашистских организаций. Среди них – подпольные группы под руководством Мирющенко и Остафова в Ровно, коммунистическая подпольная организация, возглавляемая Г. Голубцовым, в Заболотова Станиславской области, антифашистская группа под руководством Паши Савельевой в Луцке, комсомольцы-подпольщики Хотина Черновицкой области во главе с семнадцатилетним Козьмой Галкиным. Эти и другие патриотические группы держали в постоянной тревоге фашистских оккупантов, наносили им ощутимые удары. Массовый характер

имело и партизанское движение. В апреле 1944 года в западных областях Украины боролись с оккупантами 10 партизанских объединений и 53 отряда, в которых насчитывалось около 10 тысяч человек.

В начале октября 1944 года завершилось полное освобождение территории Украинской ССР от фашистских захватчиков. В республике развернулась работа по восстановлению народного хозяйства, ликвидации последствий войны. Невзирая на трудности первых послевоенных годов, ЦК ВКП/б/ и союзное правительство уделяли большое внимание развитию экономики западных областей Украины, привлечению их населения к активному социалистическому строительству.

С каждым годом промышленность страны наращивала поставки в этот регион машин, электродвигателей, инструментов, сырья, топлива, транспортных средств. Только за первые три послевоенных года сюда прибыло около 9 тысяч единиц промышленного оборудования. На конец 1950 года здесь отстроено и создано 2500 больших и средних предприятий, оборудованных передовой техникой. Довоенный уровень промышленного производства был превзойден в 2,3 раза. Это привело к существенным сдвигам в социальной структуре общества, резкому росту рабочего класса (9, с.39).

Большая работа велась и

по технической оснастке сельского хозяйства, предоставлении материальной помощи крестьянским хозяйствам. Только за пять послевоенных лет в западные области республики послано 12500 тракторов, 774 комбайна, тысячи двигателей, плугов, культиваторов, жаток, молотилок (9, с.41).

Но особенно поразительные изменения происходили в отрасли образования, науки, и культуры. До воссоединения в западных областях республики около 70 процентов взрослого населения было безграмотным. В одной только Черновицкой области не умели читать и писать 164 тысячи человек. Партийные и комсомольские организации, органы Советской власти провели значительную организаторскую работу по созданию сети учебных заведений для ликвидации в короткий срок неграмотности населения. На 1 января 1947 года в регионе уже работало 3937 школ и 12161 кружков для необразованных и малообразованных. В течение четырех лет эта большая социальная проблема была решена.

Перестраивалась и система народного образования. Впервые в истории западноукраинских земель все дети школьного возраста получали начальное образование, что дало возможность перейти к общему обязательному семилетнему образованию. В начале 1947 года в общеобразовательных школах учились 1 миллион

160 тысяч детей. Их учили свыше 50 тысяч учителей, почти половина из которых по зову сердца прибыла из восточных областей Украины.

Одновременно бурно росла сеть высших и средних специальных заведений. На начало 1946/1947 учебного года в западных областях Украины уже функционировали три государственных университета, 19 институтов и Львовская государственная консерватория. В них училось почти 15 тысяч студентов и работало 1515 преподавателей, в том числе 133 доктора и 255 кандидатов наук. Специалисты средней квалификации готовили 110 техникумов и училищ с контингентом 29 тысяч учеников (9, с.42).

В первые послевоенные годы во всех областных центрах открылись театры, областные филармонии, дома народного творчества, краеведческие музеи, а в районных центрах – дома культуры и клубы. Почти в 4 раза по сравнению с 1940 годом увеличилось число массовых библиотек, их книжный фонд вырос в 7 раз. Как и в других сферах жизни, культурно-образовательным заведениям оказана весомая помощь оборудованием и квалифицированными кадрами. Плодотворную работу, направленную на повышение общей культуры трудящихся, с первых дней освобождения проводили известные западноукраинские писатели, композиторы и художники – Я. Галан, С. Тудор, П. Козланюк,

И. Вильде, А. Кос-Анатольский, С. Людкевич, Е. Козак, М. Коллеса, О. Кульчицкая, Я. Чайка, И. Бокшай и многие другие. Их творчество имеет глубокую национальную основу и пользуется заслуженной популярностью в народе (10, с.7).

Социально-экономические преобразования, произошедшие за годы после завершения процесса воссоединения всех украинских земель в едином Украинском Советском государстве, изменили содержание понятия «западные области Украины», который отражал до развала СССР лишь их географическое положение.

Об их достижениях красноречиво свидетельствовали реальные цифры и факты из общественной жизни региона. Вот лишь некоторые из них. За годы

Советской власти количество жителей в городах Львове, Луцке, Ивано-Франковске, Ровно, Тернополе, Черновцах, Ужгороде выросла в среднем в 3 раза, а жилищный фонд увеличился больше чем в 6 раз. На 10 тысяч человек населения западноукраинских земель приходилось (перед развалом СССР) в среднем в 2-3 раза больше студентов, чем в таких развитых странах, как Франция, Италия и ФРГ. Научный потенциал лишь Львовской области составлял свыше 10 тысяч ученых и преподавателей, в том числе около 400 докторов и более чем 4000 кандидатов наук. Научные исследования многих из них известны и внедрялись не только в СССР, но и за рубежом (10, с.8).

Источники:

1. Фомин А.И. К вопросу об исследовании и преподавании истории Великой Отечественной войны // Вісник СУДУ. 2000. №2 (24). С. 73-79.
2. Документ №1. Из донесений Дирекции полиции в Кракове разведывательному пункту австро-венгерской армии в Кракове «О влиянии Октябрьской революции на революционные настроения населения Галиции» (31 декабря 1917 г.). // Архіви України. 1989. №4. С.4.
3. Документ №4. Резолюция собрания крестьян с. Романовки Тернопольского уезда Тернопольского воеводства с приветствием Красной Армии и советской власти (28 июля 1920 г.). // Архіви України. 1989. №4. С.6.
4. Курносков Ю.О. Возз'єднання західноукраїнських земель з УРСР // Укр. історичний журнал. 1990. №2. С.80-87.
5. Документ №14. Из резолюции митинга трудящихся Львова посвященного освобождению Западной Украины от польской оккупации, о стремлении воссоединения с СССР (4 октября 1939 г.) // Архіви України. 1989. №4. С.17.
6. Из сообщений Комитета по организации выборов в Народные Сборы Западной Украины «О результатах голосования» (25 октября 1939 г.) // Центральный государственный архив высших органов вла-

сти и управления Украины. Ф. 1. Оп. 4. Дело 182.

7. Декларация Народных Сборов Западной Украины «О вхождении Западной Украины в состав Украинской Советской Социалистической Республики» (27 октября 1939 г.). // Радянська Україна. 1989. 22 сентября.

8. Красівський О., Дерев'янка С. Їм світила зоря возз'єднання. Боротьба трудящих Західної України на чолі з КПЗУ за соціальне і національне визволення // Під прапором ленінізму. 1989. №15. С.43-50.

9. Панчук М.І. Знаменна подія в історії українського народу // УІЖ. 1989. №10. С.37-44.

10. Коммунист Украины. 1989. № 9. С 3-8.

ЛЕБЕДЕВА А.Д.

*к.ю.н., доцент кафедры общетеоретических
и государственно-правовых дисциплин,
кубанский социально-экономический институт*

ЛЕБЕДЕВ М.О.

*студент, Кубанский государственный аграрный
университет*

ПРОБЛЕМЫ ОГРАНИЧЕНИЯ РЕСТИТУЦИИ

Аннотация. В данной статье анализируется добросовестность приобретателя в качестве условия ограничения реституции. Показано, что последствием недействительного отчуждения, совершенного неуполномоченным лицом, является не только виндикация собственника, но и возможность реституции к приобретателю со стороны контрагента с учетом положений ст. 302 ГК РФ.

Кроме того, доказывается необходимость учитывать добросовестность приобретателя при любом пороке субъекта.

Annotation. This paper analyzes the integrity of the purchaser as a condition for the restitution of limitations. It is shown that the consequences of the invalidity of alienation, committed by an unauthorized person, is not only a vindication of the owner, but also the possibility of restitution to the purchaser by the contractor subject to the provisions of Art. 302 of the Civil Code.

Ключевые слова: реституция, виндикация, оспоримая сделка, ничтожная сделка, добросовестный приобретатель, последствия недействительности сделок.

In addition, it shows the need to take into account the good faith of the purchaser at any vice of the subject.

Key words: restitution, vindication, voidable transaction, void transaction, bona fide purchaser, the consequences of invalidity of transactions.

Изъяны и недоработки в гражданском законодательстве способствуют коллизии таких разнородных юридических явлений, как виндикация и реституция. Практически неограниченная реституция наряду с ограниченной виндикацией является отчасти следствием непоследовательности законодателя в политике защиты фактического владения. Негативную роль играет в этом и наличие теоретической и практической возможности у любого заинтересованного лица предъявить иск о применении последствий недействительности в отношении ничтожной сделки.

При ограничениях виндикации иск собственника не будет удовлетворен по основаниям ст. 302 ГК РФ. До недавнего времени многие юристы высказывали мнение о необходимости сделать возможной выдачу спорной вещи собственнику в порядке реституции (ст. 167 ГК РФ). Так, по мнению В.В. Ровного, конкуренция между реституцией и виндикацией ограничивается кругом ничтожных сделок, поскольку реституцию по таким сделкам может заявить любое заинтересованное лицо, в том числе и собственник.[1]

В оспоримых сделках конкуренция между реституцией и виндикацией невозможна: виндикация здесь неприменима, так как лицо, утратившее владение своей вещью, утрачивает и право собственности на нее, а вместе с этим и право на винди-

кацию, в то время как право на реституцию признается лишь для строго определенного круга истцов.

В целях недопущения нарушения принципа ограничения виндикации Пленум Высшего Арбитражного Суда РФ в п. 25 Постановления от 25.02.1998 N 8 «О некоторых вопросах практики разрешения споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» разъяснил: «Если по возмездному договору имущество приобретено у лица, которое не имело права его отчуждать, собственник вправе обратиться с иском об истребовании имущества из незаконного владения лица, приобретшего это имущество. Если в такой ситуации собственником заявлен иск о признании недействительной сделки купли-продажи и возврате имущества, переданного покупателю, и при разрешении данного спора будет установлено, что покупатель отвечает требованиям, предъявляемым к добросовестному приобретателю (статья 302 ГК РФ), в удовлетворении исковых требований о возврате имущества должно быть отказано». [2]

А.И. Авласевич считает, что подобная формулировка не вполне удачна. По его мнению, Пленум не разграничил эти два иска и области их применения, а смешал их, санкционировав тем самым применение в этом случае любого из данных исков по выбору собственника, а для ликвидации негативных по-

следствий игнорирования ограничений виндикации при реституции указал, что в случае применения реституции необходимо решать вопрос о добросовестности приобретателя, что, в общем-то, не соответствует закону (ст. 167 ГК РФ)[4]. О.Ю. Скворцов также отмечает некорректность механического переноса правил, относящихся к виндикации, на недействительные сделки. Здесь возникает необходимость выработки соответствующих материально-процессуальных конструкций в рамках правил, посвященных недействительности сделок. [3]

Конституционный Суд РФ принял Постановление от 21.04.2003 N 6-П «По делу о проверке конституционности положений пунктов 1 и 2 статьи 167 Гражданского кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан О.М. Мариничевой, А.В. Немировской, З.А. Складной, Р.М. Складной и В.М. Ширяева».

Коллизия была разрешена в пользу обеспечения стабильности гражданского оборота, прав и законных интересов всех его участников, и прежде всего добросовестных приобретателей. КС РФ установил следующее: «Поскольку добросовестное приобретение в смысле статьи 302 ГК Российской Федерации возможно только тогда, когда имущество приобретает не непосредственно у собственника, а у лица, которое не имело права отчуждать это имущество, последствием сделки, со-

вершенной с таким нарушением, является не двусторонняя реституция, а возврат имущества из незаконного владения (виндикация)» [5].

Если следовать от обратного, то, по логике высших судебных инстанций, при установлении судом недобросовестности приобретателя по недействительной сделке становится возможным применять последствия недействительности ничтожной сделки в форме возврата переданного покупателю имущества.

В этой связи возникает необходимость проверки юридической природы притязания, которое собственник вправе заявить третьему лицу — приобретателю по недействительной сделке. Любое заинтересованное лицо, о котором идет речь в п. 2 ст. 166 ГК РФ, не равнозначно любому лицу вообще. Собственник имущества не является лицом, заинтересованным в применении последствий недействительности сделки, стороной которой он не является, поскольку собственник заинтересован не в реституции между участниками сделки, а в возвращении принадлежащего ему имущества.

К такому же выводу пришел научно-консультативный совет при Федеральном арбитражном суде Северо-Западного округа, указывая, что «в качестве заинтересованных лиц, которые в соответствии с п. 2 ст. 166 ГК РФ могут заявлять иски о применении последствий не-

действительности ничтожной сделки, должны рассматриваться лица, которые непосредственно участвовали в совершении сделки».

Следовательно, поскольку и при реституции, и при виндикации в настоящее время требуется установление условий, предусмотренных ст. 302 ГК РФ, на наш взгляд, более корректно предписать собственнику заявлять в таких ситуациях исключительно виндикацию, а право на реституцию сохранить за сторонами. При этом виндикационное требование собственника будет соответствовать природе отношений, так как применения последствий недействительности сделки должны просить те третьи лица, которые непосредственно заинтересованы именно в самой реституции.

Собственник, заявляя виндикацию, ничего не потеряет, поскольку в случае удовлетворения виндикационного притязания имущество будет ему возвращено, а если виндикация будет невозможна, то в целях защиты прав добросовестного приобретателя невозможна и реституция. Иными словами, по справедливому утверждению А.А. Грось, «когда невозможна виндикация, невозможна и реституция; когда виндикация возможна, в реституции нет нужды». [6] Для любого третьего лица, являющегося титульным владельцем, последствием недействительности сделки должна быть не рести-

туция, а виндикация, на что еще в 1955 году указывал Ю.К. Толстой.

В отечественной цивилистике, как в дореволюционной, так и в современной, существует такая позиция: поскольку юридическим последствием сделки, совершенной неуправомоченным отчуждателем, будет виндикация, а не реституция, участники такой сделки не вправе заявлять друг другу требования о возврате полученного по сделке.

По нашему мнению, нет смысла устанавливать абсолютный запрет на реституцию между сторонами, поскольку в суде может быть установлена недобросовестность приобретателя либо иные условия виндикации. Действия, например, отчуждателя, который инициирует реституцию, необходимо расценивать прежде всего, как восстановление положения, существовавшего до нарушения. Правопорядок должен пресекать противоправное имущественное состояние.

Однако в целях защиты прав добросовестного приобретателя, в случае заявления реституции отчуждателем или третьим лицом, непосредственно заинтересованным в реституции, необходимо проверять наличие условий, обозначенных в ст. 302 ГК РФ. Во избежание разночтений будет не лишним предусмотреть подобные правила в законе.

Также необходимо установить абсолютный запрет на

отчуждение — в отношении ничтожных сделок, совершенных не собственниками, если такие действия прямо запрещены правовым актом. При этом запрет совершать отчуждение не собственнику можно обуславливать основаниями оспоримости сделки, т.е. оспоримая по своим признакам сделка в сочетании с неуполномоченностью отчуждателя должна трансформироваться в ничтожную, чтобы приобретатель по таким сделкам не ограничивался доказыванием своей добросовестности (статьи 173, 174 ГК РФ), а подтверждал наличие всех условий ст. 302 ГК РФ, поскольку традентом (отчуждателем) является неуполномоченное лицо.

Кроме того, по своей природе такие сделки не могут быть оспоримыми, так как оспоримая сделка действительна до тех пор, пока суд не признает ее недействительной, а значит, до судебного решения право собственности (по логике вещей) считается перешедшим, но оно не может перейти, поскольку неуполномоченный отчуждатель не способен его передать, следовательно, все оспоримые отчуждательные сделки (статьи 173-179 ГК РФ) должны совершаться уполномоченными традентами.

Если лица (несовершеннолетние от 14 до 18 лет; субъекты, ограниченные в дееспособности; органы юридического лица с превышением полномочий или юридические лица без

лицензий; лица, заключающие сделку в результате совершения насилия, обмана и т.д.) отчуждают чужую вещь без согласия собственника, такие сделки должны квалифицироваться в качестве ничтожных.

Иными словами, когда, например, акционерное общество, превышая полномочия, без согласия общего собрания акционеров отчуждает чужое имущество без согласия собственника этого имущества, то сделка должна быть признана ничтожной в силу двойного нарушения (не получено разрешение на отчуждение ни от общего собрания акционеров, ни от собственника имущества), а потому для пресечения реституции, заявленной, в частности, общим собранием акционеров, приобретателю придется доказывать не только свою добросовестность, как это требуется по ст. 174 ГК РФ, но и другие условия, обозначенные в ст. 302 ГК РФ (возмездное приобретение вещи, выбывшей из владения собственника по его воле).

Безусловно, в этой связи необходимо внести дополнения в статьи 169 и 179 ГК РФ: в случае если виновной стороной сделки окажется не собственник, то именно его имущество должно быть обращено в доход государства, а не те вещи, которые от него получила другая сторона, поскольку они принадлежат третьему лицу. В противном случае, во-первых, взыскание будет обращено на чужую собственность, что недопусти-

мо, а во-вторых, в результате передачи в доход государства имущества, не принадлежащего нарушителю, не будет достигнут такой эффект гражданско-правовой ответственности, как дополнительные имущественные лишения.

Справедливости ради обратим внимание на весьма сомнительную избирательность законодателя относительно условий ограничения реституции. Почему, если орган юридического лица совершает сделку с превышением полномочий, законодатель ставит реституцию в зависимость от наличия недобросовестности другой стороны в сделке, а если несовершеннолетний в возрасте от 14 до 18 лет совершает без согласия родителей сделку, которая также по своей природе оспорима, то закон позволяет родителям истребовать имущество обратно в любом случае?

Разве приобретатель от несовершеннолетнего лица не может заблуждаться относительно возраста традента, разве не возможно добросовестное приобретение имущества в такой ситуации?

По нашему мнению, во всех подобных случаях необходимо дополнить нормы о недействительных сделках таким препятствием реституции, как добросовестность приобретателя, причем такое извинительное заблуждение должно быть именно ограничением самой реституции, а не только влиять на невозможность привлечения

приобретателя к возмещению реального ущерба (абзац третий п. 1 ст. 171 ГК РФ).

При этом оспоримость сделки не должна иметь здесь решающее значение, поскольку лицо в свои 13 лет может ничем не отличаться от 14-летнего молодого человека и эти молодые люди в силу акселерации (внешние физические данные) и по манере поведения, рассуждения (умственное развитие) могут создать впечатление у приобретателя, что они являются совершеннолетними, и если акципиент предпринял все разумные меры по оценке правомерности совершения сделки, то, на наш взгляд, несправедливо и необоснованно приводить стороны в первоначальное имущественное положение.

То же самое может произойти, если сделку совершал недееспособный традент, а приобретатель добросовестно заблуждался относительно дееспособности своего контрагента. Таким образом, все нормы о недействительности сделки, связанные с пороком полномочий субъекта (статьи 171-177 ГК РФ), необходимо дополнить правилом о том, что реституция возможна только при недобросовестности контрагента.

Ко всему сказанному следует добавить, что раз реституция по общему правилу носит двусторонний характер, то необходимо ограничить принцип такой взаимности в случае, когда имущество было изъято у добросовестного приобретателя

третьим лицом и приобретатель после этого заявляет реституцию о возврате денежной суммы от отчуждателя.

В противном случае при сохранении в такой ситуации синаллагматичности реституции приобретателю придется и вещь передать третьему лицу в результате эвикции, и в соответствии с п. 2 ст. 167 ГК РФ возместить отчуждателю стоимость имущества, которое невозможно возвратить в натуре, что повлечет неосновательную выгоду для неуполномоченного

Источники:

1. Ровный В.В. Ключевые положения одноименного закона и доктрины. Сибирский Юридический Вестник. - 2003. - № 4.
2. Постановление Пленума ВАС РФ от 25.02.1998 N 8 с изм Постановление Пленума ВАС РФ от 29.04.2010 № 22. Текст постановления опубликован в "Вестнике Высшего 3. Арбитражного Суда Российской Федерации", 2010 г., N 7.
3. Авласевич А.И. Проблемы защиты добросовестного приобретателя при отчуждении ему вещи неуправомоченным лицом. // Иваново-Вознесенский юридический вестник. 2001. №7/8
4. Третейское разбирательство в Российской Федерации. Учебное пособие. Под ред. О.Ю. Скворцова Изд.: Волтерс Клувер. М., 2010 . С. 59.
5. Конституционный суд Российской Федерации. Постановление от 21 апреля 2003г N 6П. "Собрание законодательства РФ", 28.04.2003, N17, ст.1657, "Вестник Конституционного Суда РФ", N3, 2003

ЛЕУС М.В.

*к.и.н., доцент кафедры гражданского права и процесса,
Кубанский социально-экономический институт*

ПРОБЛЕМЫ ЗАВЕЩАНИЯ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РФ: ВОПРОСЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА И ПРАВОПРИМЕНИ- ТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ

Аннотация. В статье анализируются некоторые проблемы правового регулирования завещания в России. Особое внимание уделено концепции введения в наследственное право института совместного завещания супругов.

Annotation. This article analyzes some of the problems of legal regulation

will in Russia. Particular attention is paid to the introduction of the concept of inheritance law institute spouses will.

Ключевые слова: наследственное право, наследование, завещание, завещатель, закрытое завещание, завещание в чрезвычайных обстоятельствах, совместное завещание супругов.

Key words: law of succession, inheritance, will, the testator, a closed will, testament to extraordinary circumstances, a joint testament spouses.

В российском законодательстве существует два основания наследования: по завещанию и по закону. Несомненный приоритет отдан наследованию по завещанию, о чем свидетельствует конструкция норм ст. 1111 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) [1]. Помимо этого множество норм ГК РФ направлено на стимулирование граждан к составлению завещаний, с помощью которых наследодатель может выразить волеизъявление в отношении принадлежащего ему имущества на случай смерти. Вместе с тем, даже самое совершенное законодательство не сможет учесть всего многообразия общественных отношений, имеет пробелы и коллизии в правовом регулировании.

Действующее законодательство устанавливает, что завещание представляет собой одностороннюю сделку, которая создает права и обязанности у наследников после открытия наследства (п. 5 ст. 1118 ГК РФ). Односторонний характер завещания реализуется и в праве завещателя в любое время изменить, отменить его. Закон предъявляет требования к личности завещателя. Именно они

определяют законность такой односторонней сделки в момент его совершения. В ст. 1118 ГК РФ сказано, что завещание должно быть составлено гражданином, который наделен в момент его совершения дееспособностью в полном объеме. При этом завещание должно осуществляться лично. Если в дальнейшем психические свойства личности завещателя изменятся и он будет признан недееспособным, завещание сохраняет свою юридическую силу, поскольку в момент совершения завещания наследодатель был дееспособным.

С принятием части третьей ГК РФ внесено много новелл в отечественное законодательство. В числе наиболее значимых из них – новые виды завещаний. Законодатель регламентировал право совершать завещание, не позволяя кому бы то ни было, в том числе и нотариусу, возможности ознакомиться с его содержанием (закрытое завещание). В момент принятия закрытого завещания нотариус лишь обязан разъяснить завещателю положения статьи 1126 ГК РФ, содержащей императивное требование о собственноручном написании и подписании завещания и ст. 1149 ГК

РФ об обязательной доле в наследстве. Вопрос дееспособности завещателя, совершающего закрытое завещание, законодателем прямо не затрагивается. Это вполне закономерно, поскольку существуют общие правила, предусмотренные ст. 1118 ГК РФ.

В правовом регулировании закрытого завещания трудности представляет определение момента его совершения. Представляется правильным считать таковым момент представления его нотариусу и совершения последним предусмотренной законом процедуры принятия закрытого завещания, а не в момент собственноручного написания завещания наследодателем. В противном случае возникла бы необходимость устанавливать время его составления.

Помимо этого, после вскрытия конверта может оказаться, что в нем находится текст, который по своему содержанию не содержит волеизъявления завещателя на случай своей смерти. В этом случае следует обратиться к п. 76 Методических рекомендаций по удостоверению завещаний [2], которые рекомендуют в случае обнаружения нотариусом в конверте не завещания, а другого по содержанию документа, оглашать его. При этом текст данного документа полностью отражается в протоколе, который подписывается нотариусом и свидетелями.

Вскрытый конверт может

оказаться пустым либо содержать чистые листы бумаги. В этом случае нотариусом составляется протокол по Форме № 69 Форм реестров, свидетельств и удостоверительных надписей, в котором фиксируется, что именно обнаружено в конверте либо факт отсутствия чего-либо в конверте (п. 77).

Если в конверте с закрытым завещанием находится документ, изложенный не на государственном языке, нотариус без его оглашения составляет протокол вскрытия закрытого завещания, указывая на невозможность оглашения обнаруженного в конверте документа по причине изложения его не на государственном языке (п. 78).

На практике могут возникнуть проблемы и при обнаружении в конверте не завещания, а документа, который содержит сведения, порочащие честь, достоинство и деловую репутацию какого-либо субъекта, либо нецензурную лексику. В этом случае у нотариус не связан обязанностью зачитывать документ вслух [3, с.34].

Следует сказать, что законодательство предусматривает возможность составления завещания не в нотариальной, а простой письменной форме [4, с. 29]. Гражданин, который находится в положении, явно угрожающем его жизни, и в силу сложившихся чрезвычайных обстоятельств лишен возможности совершить завещание в нотариальной форме либо приравненном к нотариальному по-

рядке, может распорядиться своим имуществом на случай смерти, составив завещание в простой письменной форме, т.е. которое собственноручно написано и подписано завещателем в присутствии двух свидетелей, которые также учиняют свои подписи в завещание (ст. 1129 ГК РФ). Однако законодатель, закрепляя упрощенный порядок составления завещания, учитывает обстановку, в которой совершаются подобные завещания, а также другие обстоятельства, которые могли повлиять на формирование воли завещателя. Такое завещание приобретает юридическую силу при наличии определенных условий: 1) если после отпадения чрезвычайных обстоятельств завещатель остался в живых, то совершенное завещание сохраняет силу лишь в течение одного месяца с момента его составления; 2) завещание является основанием для наследования лишь после того, как по требованию заинтересованных лиц суд подтвердит факт его совершения в чрезвычайных обстоятельствах. Таким образом, решение этого вопроса является прерогативой суда [5, с. 108].

Основным принципом наследования является свобода завещания. Ограничением данного принципа, предусмотренным в ГК РФ, можно считать правила ст. 1118 ГК РФ, регламентирующие недопустимость совместных завещаний. Здесь следует обратить внимание на то, что в мае 2015 г. в Государ-

ственную Думу Федерального Собрания внесен законопроект № 801269-6 «О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации, а также в отдельные законодательные акты Российской Федерации (в части совершенствования наследственного права)» (далее - Проект) [6], который содержит новеллы о совместных завещаниях. В п. 4 ст. 1118 ГК РФ предлагается закрепить: «Завещание может быть совершено одним гражданином, а также гражданами, состоящими между собой в момент его совершения в зарегистрированном браке (совместное завещание супругов)». Содержание данной конструкции сводится к следующему. Во-первых, совместное завещание может быть составлено только супругами, а не другими лицами. Во-вторых, такое завещание может включать не только вопросы перехода права на имущества, но и распоряжения о назначении, подназначении наследников, завещательном отказе, завещательном возложении, назначении душеприказчика. В-третьих, совместное завещание может включать в себя как общие распоряжения, так и распоряжения каждого из супругов, в зависимости от того на какое имущество распространяется такое распоряжение – общую совместную собственность либо имущество одного из супругов. Это правило распространяется и на распоряжения

неимущественного характера. В-четвертых, данное завещание может носить взаимный характер, т.е. супруги могут определить, что они являются наследниками друг друга, могут назначить наследником своего имущества конкретное лицо (лиц), к которым перейдет имущество каждого супруга (доля в общем имуществе и личное имущество) как после умершего первым супруга, так и после пережившего супруга.

Следует учитывать, что совместное завещание супругов утрачивает свою силу с прекращением брака до смерти одного из супругов, а также в случае признания брака недействительным. Помимо этого после составления совместного завещания каждый из супругов в дальнейшем вправе составить личное завещание, тогда совместное завещание утрачивает силу. В Проекте предлагается возложить на нотариуса, который удостоверил завещание одного из супругов или принял закрытое завещание одного из супругов, совершенные после совместного завещания супругов, обязанность уведомить о факте совершения такого завещания другого супруга. Однако порядок уведомления нотариусом одного из супругов не регламентирован.

Предлагаемый вид совместного завещания вызвал общественный резонанс, прежде всего, потому, что правила о нем посягают на правовую природу завещания как односто-

ронной сделки. Вышеуказанным Проектом норма об односторонности завещания исключается, поскольку согласно вносимым изменениям распоряжаться имуществом на случай смерти можно также путем заключения наследственного договора. Помимо этого не вполне удачным выглядит положение предлагаемого п. 5 ст. 1118 ГК РФ о том, что к супругам, составившим совместное завещание применяются правила о завещателе. Получается, что эти нормы затрагивают лишь правовой статус наследодателей, а к содержанию совместного завещания в целом иные правила ГК РФ о завещании не применяются.

К сожалению, Проект не упоминает в какой форме должно быть составлено совместное завещание: в виде единого документа, в виде двух документов и т.д. Подобный пробел неизбежно приведет к возникновению на практике определенных сложностей.

Несмотря на критику данного Проекта в юридическом сообществе, отдельные эксперты считают, что ряд положений, включая совместные завещания супругов можно принять за основу, но приложить усилия к их доработке [7, с. 5].

Подводя итог, можно сказать, что в названном законопроекте целесообразно: определить форму совместного завещания, регламентировать порядок уведомления нотариусом одного из супругов. Помимо 2

способов прекращения распоряжения в виде совместного завещания (прекращение брака до смерти одного из супругов, последующее совершение завещания одним из супругов) следует предусмотреть возможность отзыва завещания, который будет способствовать соблюдению

принципа свободы завещания. Пункт 5 ст. 1118 ГК РФ необходимо дополнить словами: «К совместному завещанию супругов применяются правила настоящего Кодекса о завещании, если это не противоречит совместному завещанию».

Источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26 ноября 2001 г. № 146-ФЗ (ред. от 03 июля 2016 года № 333-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 49. Ст. 4552; 2016. № 27 (ч. II). Ст. 4266.
2. Методические рекомендации по удостоверению завещаний, принятию нотариусом закрытого завещания, вскрытию и оглашению закрытого завещания (утв. решением Правления ФНП от 01 - 02.07.2004, Протокол N 04/04) // Нотариальный вестник. 2004. № 9.
3. Терехова М.В. Закрытое завещание в России: миф или реальность // Нотариус. 2015. № 2. С. 33-37.
4. Лазаренкова О.Г. Тенденция расширения участия нотариуса при совершении сделок с недвижимостью // Нотариус. 2016. № 4. С. 28-31.
5. Григорьева А.Г. История развития законодательства о самовольной постройке // Общество: политика, экономика, право. 2016. № 3. С. 106-108.
6. О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации: Проект Федерального закона № 801269-6 (ред., принятая ГД ФС в I чтении 07 июня 2016 г.) // СПС КонсультантПлюс.
7. Блинков О.Е. О совместном завещании супругов в российском наследственном праве: быть или не быть? // Наследственное право. 2015. № 3. С. 3-7.

НЕМКИНА А.В.
студентка факультета журналистики,
Кубанский социально-экономический институт
Н.р. КАСЬЯНОВА О.А.
к.филол.н., доцент кафедры журналистики и
медиакоммуникаций,
Кубанский социально-экономический институт

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТЕАТРАЛЬНОЙ ЖУРНАЛИСТИКИ КРАСНОДАРА

Аннотация. В данной статье поднимается вопрос развития и функций театральной журналистики в Краснодаре, так как она остаётся актуальной для города, в котором театры не теряют своей востребованности для местной зрительской аудитории.

Annotation. This article is about the development and functions of the theatre journalism in Krasnodar, which remains up-to-date, because the Krasnodar theatres do not lose their importance for the local audience.

Ключевые слова: театральная журналистика, театр, Краснодар.

Key words: theatre journalism, theatre, Krasnodar.

Традиционно считается, что если человек, который побывал на спектакле и потом написал свои впечатления в блоге, то он уже театральный журналист. На самом деле театральная журналистика – это не просто освещение своих эмоций в социальных сетях, а целое направление в культурной сфере.

Статью про театральную журналистику хочется начать со слов российского публициста, писателя Александра Ивановича Герцена: «Театр – это высшая инстанция для решения жизненных вопросов».

«Театр – один из самых ранних видов искусства. История развития человеческого общества не знает периода, в котором бы не существовало театра». [История искусств:

учебное пособие/ коллектив авторов; под науч. Ред. Г.В. Драча, Т.С. Паниотовой. - 3-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2014. - 538 с.] Театр – это род искусства, в котором главным средством самовыражения является сценическое действие перед публикой. Театр и зритель – это два элемента, которые не могут существовать друг без друга. Если быть более точным, то театр без зрителя не может никак существовать, потому что в самом определении «театр» заложено то обстоятельство, которое и связывает его со зрителем. Ведь именно зритель воспринимает спектакль так, как задумал его автор или режиссер. К сожалению, зритель может существовать без театра.

Не так давно появился термин «театральная журнали-

стика». Что это за жанр, для чего он необходим и как его применять? Эти и другие вопросы развернем более широко.

Словосочетание «театральная журналистика» употребляется не только в обиходе, но и в научной литературе. Тем не менее вопрос о том, можно ли считать его устоявшимся термином, до сих пор открыт. Термина «театральная журналистика» нет среди статей самой полной на нынешний день «Театральной энциклопедии» [2]. Его практически не используют авторы одного из основополагающих изданий [3] «Очерки истории русской театральной критики» [2] авторитетные ученые А. Альтшуллер, Н. Королева, Г. Лапкина и И. Петровская.

Фактически термин «театральная журналистика» впервые введен в словник профессиональной лексики совсем недавно – в «Современном театрально-драматическом словаре» [4]. Автор статьи А. Баканурский трактует это понятие так: «Система газетных и журнальных жанров, в которой публикации освещают текущие проблемы театральной жизни. К жанрам Журналистики театральной относятся рецензии на премьерные спектакли, обзоры истекшего театрального сезона, творческие портреты, интервью, проблемные статьи, воспоминания, записанные со слов конкретного деятеля театра и обработанные журналистом, а также анонсы предстоящих премьер.

Материалы, касающиеся театральной проблематики, размещаются как в специализированных театральных, так и в искусствоведческих, культурологических и общественных периодических изданиях. К сфере театральной журналистики относятся также некоторые радио- и телевизионные передачи, имеющие цикловой регулярный характер» [4; 96]. Баканурский интерпретирует театральную журналистику как систему жанров, которую объединяет театральная тематика. Заметим, что он использует этот термин как фундаментальный, поскольку в том же словаре статьи «Театральная критика» [4; 127-128] и «Театральная публицистика» [4; 189] рассматриваются лишь как составные части «театральной журналистики».

Сегодня театральную журналистику часто называют антитезой театральной критики. Так, художественный руководитель Санкт-Петербургского театра им. В. Комиссаржевской В. Новиков на страницах «Петербургского театрального журнала» размышляет: «Что происходит с профессией театрального критика? Ее вытесняет другая – театральная журналистика» [5, С. 6]. А профессор И. Холмогорова категорично уточняет: «Когда театральной критикой занимается театральная журналистика, часто такая критика приобретает оттенок “желтизны”, пикантности» [6]. В этом контексте под театральной журналистикой подразуме-

вается то, что «должно быть связано с широким читателем» (П. Богданова) [7].

В результате исследования мы провели анкетирование среди Краснодарских театров: Молодежный театр, Музыкальный театр «Премьера» им. Л.Г. Гатова, Театр Драмы им. М. Горького.

С развитием современных технологий принято считать, что театры теряют свою популярность или это не так? Именно этот вопрос нас интересовал в первую очередь.

Молодежный театр: «Театр всегда одинаково популярен. Есть вероятность, что потеряется часть аудитории из-за большого количества кинотеатров и интернета. Но если человек любит театр, то вышеперечисленное не помешает ему пойти в театр. Театр – все-таки элитное искусство. Не в смысле дорогое, а в том, что не для каждого. Кому-то он нравится, а кто-то его не понимает. Второе, к сожалению, часто бывает, если человек попадает на плохой спектакль в плохой театр».

Музыкальный театр «Премьера» им. Л.Г. Гатова: «Хочется верить, что набирает. Во всяком случае, ни о какой потере речь точно идти не может. Театр никогда не потеряет своего зрителя, потому что это живое искусство, которое интересно именно своей неповторимостью. Ведь каждый спектакль уникален – завтра даже с тем же составом артистов он будет другим, потому что каждая

эмоция рождается прямо на глазах у зрителя. Это невозможно сравнивать, например, с кинофильмами, которые записаны на пленку, такой спектакль теряет свой шарм, становится статичным, фактографичным. Театр в этом смысле вечен. Он вообще не может потерять популярность, как мне кажется».

Театр Драмы им. М. Горького: «Несомненно, театр сегодня набирает популярность, что особенно приятно, сюда “потянулась” молодежь. Прежде всего благодаря такому явлению в нашей жизни, как интернет, социальные сети. Благодаря этим ресурсам мы стали ближе к молодым людям. Теперь узнать о репертуаре театра можно, не прикладывая больших усилий. Да, и ценовая политика, которую проводит наш театр, может устроить практически каждого краснодарца (стоимость билетов от 150 рублей). Также мы проводим «дни скидок», когда можно приобрести билеты по более выгодной цене, проводим конкурсы в соцсетях – всё это оказывает благоприятное влияние на рост популярности. Но все-таки это не все факторы. Народ соскучился по настоящему искусству, когда хочется получать эмоции не через экран монитора, а «здесь и сейчас». Наверное, показателем популярности может служить и рост поклонниц того или иного актера. Они пишут свои хвалебные отзывы в соцсетях, караулят любимых артистов у служебного входа в те-

атр. Также на рост популярности влияет и разнообразный репертуар театра».

Далее следует вопрос сколько приблизительно и в среднем зрителей приходит на спектакль? И какой спектакль является популярным?

Молодежный театр: «На спектакль приходит ровно столько зрителей, сколько мест в зале. В нашем театре – это всегда по-разному от 120 до 180. У нас зал трансформируется под каждый спектакль по-разному, следовательно, разное количество мест. В нашем театре примерно одинаковая популярность у всех спектаклей. Зритель любит спектакль «Сцены в доме Бессеменова» за вечные истины, вложенные Максимом Горьким в свою пьесу «Мещане»; спектакль «Куколка» за живой и остроумный юмор Аркадия Аверченко, спектакль «Опасные связи» (Шодерло де Лакло) за красивые костюмы и необычное сочетание драматургии, оперы и балета в одном целом. Спектакли по произведениям А.П. Чехова также всеми любимы...».

Музыкальный театр «Премьера» им. Л.Г. Гатова: «Во-первых, это зависит от вместимости зала. Если мы говорим о Музыкальном театре КТО «Премьера» им. Л.Г. Гатова, то имеем цифру 1255 мест: партер 900, остальные – балкон. Во-вторых, от самого спектакля. Здесь справедливо говорить о зрительской любви. На самом деле есть спектакли, которые

даже без дополнительной рекламы проходят на аншлагах, и на них невозможно достать билет. Среди таких у нас, например, «Лебединое озеро», «Щелкунчик», «Спартак» Театра балета Юрия Григорович, «Новеллы: только любви» и с недавних пор «Анна Каренина» Музыкального театра. Уместно также говорить о жанровом предпочтении. У нас традиционно любят оперетту и балет. Опероманов меньше, но в последние годы и их число растет. Так что если говорить о заполняемости зала и среднем показателе, то это 900-1000 зрителей три-четыре раза в неделю».

Театр Драмы им. М. Горького: «Сложно ответить на данный вопрос. Так как у нас два зала: камерный (152 места) и большой (795). Как правило, в будние дни идут спектакли камерного зала, и они практически всегда полны. Спектакли большого зала идут по пятницам и выходным. С ноября по апрель мы не испытываем проблем с продажей билетов. Но есть месяцы, когда билеты продаются плохо и не сложно догадаться почему – на улице тепло, и зрители предпочитают проводить время на открытом воздухе. Самые популярные спектакли: «Евангелие от Воланда» /камерный зал/, «Женитьба» /камерный зал/, «Non dolet» /большой зал/, «Безумный день, или Женитьба Фигаро» /большой зал/, «Ревизор!» /большой зал/, «За двумя зайцами» /большой зал/, «Неулови-

мый Фунтик» /камерный зал, детский/, «Стойкий оловянный солдатик» /камерный зал, детский».

Из нашего опроса следует то, что в Краснодаре не существует периодических изданий, посвященных театральной жизни.

Молодежный театр: «Уровень кубанской журналистики, особенно театральной, к сожалению, не на высоком уровне. На данный момент мало специалистов во всех вами названных областях. Мало хороших театральных критиков, умеющих грамотно сделать разбор увиденного».

Музыкальный театр «Премьера» им. Л.Г. Гатова: «Прежде всего, нужно развивать элементарную грамотность и компетентность! Увы, все чаще вопросы культуры у нас освещают сотрудники отделов новостей, которые делают это без особой подготовки, поверхностно и невнимательно. Отсюда - фактографические ошибки, искаженные смыслы, малопривлекательные тексты. Рецензия – очень сложный жанр и доста-

Источники:

1. История искусств: учебное пособие / коллектив авторов; под науч. ред. Г.В. Драча, Т.С. Паниотовой. – М.: КНОРУС, 2014. - 680 с.
2. Театральная энциклопедия: В 5 т. – М., 1961-1967.
3. Очерки истории русской театральной критики: В 3 Т. – Л.: Искусство, 1975-1979.
4. Баканурский А. Г., Овчинникова А. П. Современный театрально-драматический словарь. - О.: Студия «Негоциант», 2007. - 334 с.
5. Театральная реформа // Петербургский театральный журнал. - 2005. - № 40. - С. 5-7.
6. Трубочкин Д. Театр в киберпространстве // Театральная жизнь. - 2006. - № 2. - С. 18.

точно редкий гость в местной периодике. Это направление практически не развито вовсе. В медийном пространстве Краснодарского края очень не хватает взвешенной, компетентной театральной критики. Именно это направление нужно развивать прежде всего».

Театр Драмы им. М. Горького: «Обязательно, так как в нашем городе специалистов, которые профессионально пишут о театре можно по пальцам одной руки пересчитать. Все остальные журналисты, как правило, опираются только на свое ощущение, которое всегда субъективно, отсутствует профессиональный разбор. Ведь настоящий профессионал никогда не напишет, что спектакль плох во всех отношениях, так как всегда есть свои плюсы и минусы в любой работе, даже самой провальной. Не хватает профессиональных рецензий, статей, в которых была бы не только скудная информация о текущем репертуаре, но и, может быть, более подробный рассказ «Чем живет театр?».

7. Альтшуллер А.Я., Данилова Л.С. История русской театральной критики: Уч. пос. Вып. IV. - Л., 1977. - 76 с.
8. Театральная периодика 1774-1917 / Библиографический указатель; Сост. В.Е. Вишневский. – М.-Л., 1941. – 4 Т.: 1774-1917. - 128 с.
9. Театральная периодика 1917-1940: Библиографический указатель; Составитель В.Е. Вишневский. – М.-Л., 1941. - 4. II: 1917-1940. – 148 с.
- 10.[Электронный ресурс] <http://www.nta-nn.ru/news/item/?ID=19438> (дата обращения 10.04.15)
- 11.Богданова П. Для кого пишут критики?: Размышления редактора о современной театральной прессе // Кулиса НГ. – 2001. – 1 июня.
- 12.Театр «Премьера». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.to-premiera.com> – Дата доступа: 28.03.15.
- 13.Молодежный театр. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.teatr.org.ru> – Дата доступа: 28.03.15.
- 14.Борзенко В.В. Театры малых городов России на пути к большому искусству. Интервью Евгения Миронова «Новым известиям», научно-культурный логический журнал «Релга» (№13 [251] 05.09.2012).
- 15.Борзенко В.В. Театр и театральная журналистика на Дону. Научно-культурный логический журнал «Релга» (№14 [136] 01.08.2006).

ПТАХИНА Ю.В.

студент юридического факультета,

Кубанский институт социо-экономики и права

(филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»

н.р. МАРТЫНОВА Т.В.

Заведующий кафедрой уголовного права и

процесса, к.ю.н., доцент,

Кубанский институт социо-экономики и права

(филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МОДЕЛИРОВАНИЯ В КРИМИНАЛИСТИКЕ И СЛЕДСТВЕННОЙ ПРАКТИКЕ

Аннотация. В данной статье рассматриваются вопросы, посвященные методам расследования, среди которых особое внимание автор уделяет раскрытию метода моделирования в криминалистике и следственной практике. Построение модели криминальной ситуации способствует решению целого ряда криминалистических задач. Так, модель может выступать как систематизатор, накопитель информации о преступлении и как средство получения нового знания о криминальной ситуации и о преступнике.

Annotation. This article discusses the issues devoted to investigative techniques, among which a special attention is paid to the disclosure of the modeling method in forensic science and investigative practice. Building a model of criminal situation contributes to the solution of a number of forensic problems. Thus, the model can serve as a digester, information drive about the crime and as a means of obtaining new knowledge about the crime situation and criminal.

Ключевые слова: криминалистика, следственная практика, модель криминальной ситуации, моделирование в криминалистике.

Key words: criminalistics, investigative practices, the model of the criminal situation, modeling in criminology.

За годы своего существования юридической наукой вообще, и криминалистикой в частности, разработан и внедрён в практику широкий арсенал инструментов (средств, приёмов и методов) раскрытия, расследования и предупреждения преступлений. В этом арсенале существенная роль отводится методам расследования преступлений.

Вопросы, связанные с методами расследования занимают в криминалистических исследованиях достаточно большое место. Во многих работах ставились вопросы о понятии и содержании криминалистических методов, ряд работ посвящён разработке отдельных методов расследования преступлений (моделированию, программно-целевому, версионному методу и т.п.). Нет практически ни одной научной криминалистической публикации, где бы автор не касался в той или иной степени методов расследования.

Некоторые учёные считают метод главной качественной характеристикой деятель-

ности субъекта расследования [10].

В настоящее время метод моделирования стал одним из основных инструментов познавательной деятельности человека, выступая в качестве существенной характеристики современного стиля мышления. Это объясняется внутренней логикой развития конкретной науки, необходимостью в большинстве случаев опосредованного познания объективной реальности [7]. Появление и развитие моделирования иллюстрирует переход современных наук с описательно эмпирического уровня на уровень абстрактно-теоретический [1].

Эффективность методов познания опробованы различными науками и отраслями знаний, однако наибольшее распространение этот метод получил в сфере уголовного судопроизводства, где уже разработаны методики мысленного, знакового и компьютерного моделирования для решения разнообразных криминалистических задач [2].

Однако по мере усиления

интереса ученых к проблеме моделирования в связи с появлением новых его видов и форм, к примеру, информационного, компьютерного, ситуационного моделирования, в связи с использованием моделирования для интерпретации основных положений целого ряда новейших криминалистических теорий появился целый ряд, как теоретических, так и практических проблем, требующих постановки, осмысления и разрешения с современных научных позиций [6].

Истоки рекомендаций по использованию моделирования в следственной практике содержатся в работах основателя криминалистики Г. Гросса, о применении этого метода упоминается также и в трудах основоположников российской криминалистики В. Громова и И. Якимова. Названные авторы, не применяя непосредственно терминов «модель», «моделирование», рекомендовали следователям воссоздавать при расследовании мысленную картину произошедшего события и использовать ее для поисков виновного, тем самым уже в свое время высказывая отдельные положения мысленного моделирования [4].

Однако, несмотря на то, что вопросы использования моделирования в сфере уголовного судопроизводства стали довольно часто выступать в качестве предмета обсуждения на страницах криминалистической печати, многие теоретические

проблемы моделирования полного и всестороннего освещения тем не менее не получили и поныне.

Модель криминальной ситуации - это мысленное представление следователя, основанное на имеющейся информации о расследуемом событии, объясняющее общее содержание криминальной ситуации в целом, отдельных ее элементов, «вскрывающее» их взаимосвязь и объясняющее их взаимообусловленность [8].

Анализ основных имеющихся определений позволяет заключить, что моделирование может объединять в себе несколько различных процессов.

Так, это:

- 1) создание, конструирование моделей путем отбора информации соответствующего направления;
- 2) их использование;
- 3) проведение различного рода модельных экспериментов;
- 4) формирование суждений об изучаемом реальном объекте;
- 5) получение нового знания.

Итак, согласно целому ряду определений моделирования, этот метод объединяет собой все пять вышеперечисленных функций в совокупности. В другой группе определений моделирование сводится к выполнению хотя бы одной из названных функций, в третьем - к сочетанию двух-трех.

Как известно, на момент расследования преступления

предстает перед следователем как явление прошлого, исследование которого может быть осуществлено только опосредованно, что как раз имеет под собой реальные предпосылки к использованию метода моделирования как средства познания истины. Построить мысленную информационную модель расследуемого события - значит постепенно воссоздать в сознании картину имевшей место криминальной ситуации, разобраться в ее сущности, проследить генезис, а на этой основе - уяснить механизм преступления. Такого рода модель хотя и не является средством доказывания, но существенно облегчает его процесс. Построение модели криминальной ситуации способствует решению целого ряда криминалистических задач. Так, модель может выступать как систематизатор, накопитель информации о преступлении и как средство получения нового знания о криминальной ситуации и о преступнике [9].

В основу модели криминальной ситуации должна быть положена определенная структурная схема, предусматривающая основные компоненты ситуации и их взаимосвязи. Безусловно, модель конкретной криминальной ситуации всегда сугубо индивидуальна. Но в аспекте определенного вида преступлений такого рода модель будет иметь общие типовые, характерные для данного вида преступлений элементы и связи между ними.

Структуру модели любой криминальной ситуации в самом общем виде будут определять следующие основные блоки:

- информация о субъекте преступления;
- информация об объекте;
- мотив и цель содеянного;
- информация о средствах, способе и механизме совершения преступления (о действиях, совершенных преступником и потерпевшим, способе подготовки, совершения, сокрытия преступления);
- информация об обстановке совершения преступления;
- информация о месте и времени совершения преступления;
- информация об иных участниках преступления, соучастниках, очевидцах.

Так, например, можно выделить источники данных об анатомических признаках преступника:

В первую очередь - это материальные следы, оставленные преступником на месте происшествия (следы рук, ног, зубов, микроследы), которые могут быть выявлены в ходе осмотра места происшествия.

В криминалистической литературе описаны приемы моделирования личности по следам, оставленным на месте происшествия [8].

Представляется возможным по отдельно взятому следу (группе следов) рук человека

определить пол субъекта [3], площадь отпечатков пальцев рук и ладоней дает представление о телосложении и возрасте лица, оставившего след [11], наличие в отпечатках пальцев профессиональных примет (стигм) позволяет определить его профессию [4].

Кроме того - это и идеальные следы преступника в сознании воспринимавших его лиц, которые выявляются посредством допроса потерпевшего, свидетеля.

Также можно выделить источники данных о функциональных признаках субъекта.

К ним следует отнести:

а) следы, выявленные при осмотре места происшествия (к примеру, дорожку следов ног человека);

б) различного рода документы, отражающие признаки почерка, обнаруженные в ходе обыска, осмотра места происшествия, полученные при выемке;

в) видеозаписи и фонограммы, запечатлевшие функциональные признаки субъекта преступления и т.д.;

г) идеальные следы, выявленные в ходе допроса потер-

Источники:

1. Амосов Н.М. Моделирование мышления и психики. - Киев: Наукова думка, 1965.
2. Батороев К.Б. Аналогии и модели в познании. - Новосибирск: Наука, 1981.
3. Булыгин В.Я. Правдоподобное моделирование. - Казань: Изд-во ун-та, 1985.
4. Веденов А.А. Моделирование элементов мышления. - М.: Наука, Гл. ред. физматлит. 1988.
5. Вицин С.Е. Моделирование в криминологии. - М.: НИиРИО ВШ

певшего или очевидцев преступления.

По мере расследования преступления вышеназванные структурные блоки модели будут наполняться конкретным содержанием.

Необходимо иметь в виду и то, что существуют и криминологические модели личности преступника, поэтому необходима интеграция и типология таких моделей [5]. Однако из всего множества отношений свойств преступника для криминалистики имеет значение лишь те из них, которые участвуют в процессе детерминации механизма преступления, обуславливают особенности его отражательных возможностей и процесса слеодообразования и вместе с тем запечатлевают на себе воздействия других лиц, предметов и обстоятельств.

Таким образом, по мере усиления интереса ученых к проблемам использования моделирования, в науке стала складываться парадоксальная ситуация: понятия модели и моделирования в криминалистике оказались расплывчатыми, а критерии применения этого метода неопределенными.

- МВД СССР, 1973.
6. Волчецкая Т.С. Криминалистическая ситуация: Монография / Под ред. проф. Н.П. Яблокова. - М.; Калининград: Калининградский университет, 1997.
 7. Глинский Б.А., Грязнов Б.С., Дынин Б.С., Никитин Е.П. Моделирование как метод научного исследования (гносеологический анализ). - Минск: МиГУ, 1965.
 8. Густов Г.А. Моделирование в работе следователя. Учебное пособие.- Ленинград: Институт усовершенствования следственных работников, 1980.
 9. Густов Г.А. Моделирование - эффективный метод следственной практики и криминалистики // Актуальные проблемы советской криминалистики. - М.: Изд-во Всесоюз. ин-та по изуч. причин и разраб. мер предупреждения преступности, 1980. - С. 68-80.
 10. Лозовский Д.Н. Криминалистическое учение о методах расследования преступлений и его реализация в практике борьбы с организованной преступной деятельностью: Автореф. дисс. ...док. юрид. наук. - СПб.: РГБ, 2011.
 11. Селиванов Н.А. Математические методы в собирании и исследовании доказательств. - М.: Юрид. лит., 1974.

СЁМИК А.А.
д.и.н., к.п.н., доцент,
профессор кафедры социально-гуманитарных и
естественнонаучных дисциплин,
Кубанский социально-экономический институт

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОГО ГОСУДАРСТВА ПО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЮ ПРЕСТУПНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В МОНАРХИЧЕСКИЙ ПЕРИОД ДО НАЧАЛА XIX ВЕКА

Аннотация. Раскрываются особенности привлечения к уголовной ответственности несовершеннолетних в Российской империи до начала XIX века. Акцент делается на нормах, регулирующих вопросы предупреждения преступности среди указанной категории лиц.

Annotation. Open the particularities of attraction to criminal responsibility minor in Russian empire before begin XIX century. The Accent is done on rate, adjusting questions of the warning to criminality amongst specified categories of the persons.

Ключевые слова: предупреждение преступности, несовершеннолетние, наказание, малолетство, дифференциация наказания.

Key words: warning to criminality, punishment, childhood, the individual approach of the punishment.

Вопросы предупреждения преступности среди несовершеннолетних лиц в России стали предметом целенаправленной политики государства сравнительно поздно – лишь с начала XX в. [1, с. 62] До этого категория несовершеннолетних («малолетних» - термин «несовершеннолетние» стал применяться лишь с XIX в.) преступников в рассматриваемой сфере выделялась лишь в нормах уголовного права [2, с. 40], и таким образом достаточно длительный период предупреждение преступности среди несовершеннолетних осуществлялось путем установление уголовной ответственности за совершаемые преступления, то есть имела место правовая профилактика преступности среди данной категории лиц.

Первые упоминания о деятельности государства в данной сфере относятся к периоду Древней Руси. Так, в Уставе Ярослава о земских делах [3] указывается: «сквернители творяй стража, и мечом усечении будут, аще лижь стража меньше двенадесят лету будет, тогда холост взроста казни переменить», то есть законодатель той эпохи предполагал для лиц до 12 лет изменять наказание по сравнению со взрослыми, однако никакой конкретизации не следовало.

Если исходить, пользуясь современной терминологией, из общей профилактики, то в качестве мер предупреждения можно, видимо, расценивать заботу

государства о детях, осуществляемую в разных формах. Так, Великий князь Владимир «святой» поручил призревание и надзор над сиротами духовенству и сам «раздал сиротам, убогим и странникам великую милостыню». Его преемник, Великий князь Ярослав Мудрый, учредил сиротское училище, где призывал и обучал на свой средства 300 юношей. Призревание бедных и страждующих было одной из главных забот Владимира Мономаха, который завещал своим детям: «Всего же паче убогих не забывайте, но и лико могуще по силе кормите, снабдите сироту». В Киевской Руси призревание детей - сирот было либо частным делом князя, либо возлагалась на церковь, которая по одному своему учению и наличию у нее значительных материальных ресурсов должна была заниматься этим, а благотворительность в отношении неимущих, особенно детей, рассматривалась как высшая богоугодная акция вытекающая из духовных побуждений того времени [4, с. 25].

Ко времени правления Ивана Грозного призревание детей начало входить в круг государственного правления, осуществляющегося с помощью тогдашних административных учреждений – приказов, которые являли собой органы публичной власти в современном их понимании [5, с. 7]. Попечение о несовершеннолетних продолжало также осуществля-

ется большинством монастырей и частными лицами [6, с. 59]. Первый из династии Романовых, царь Михаил Федорович, передал ведение открытие сиротских домов в ведение Патриаршего приказа. Несколько позже, при его преемнике царе Алексее Михайловиче, патриарх Никон получил от царя право принимать от «страждущих» прошения и делать по ним представление царю дальнейшего разрешения этих просьб. Очевидно, в это время в Новгороде архимандритом был открыт первый дом для сирот [7, с. 39].

Обратимся к правовой профилактике. В судебныхниках 1497 и 1550 гг. норм, касающихся совершения преступлений малолетними и наказаний за их совершение, не было, однако сама категория также выделяется, в частности, при решении вопросов путем поединка в поле, когда ответчик «детина мала», его можно было заменять, кроме того, лиц моложе 12 лет не допускали к крестному целованию.

В Соборном уложении 1649 г. малолетние упоминались в том смысле, что если они «ведали об измене отца» (проживая совместно с ним), но не сообщили властям, то их, как и других членов семьи, следовало казнить вместе с виновным (глава 2, ст.6) [8]. Возраст, с которого могла наступать уголовная ответственность, во времена уложения составлял пятнадцать лет [9, с. 117]. Однако в указан-

ном случае, как видно, речь идет об объективном вменении и соответственно целеполагание наказаний тогда еще было в этом плане далеким от современного его понимания [10, с. 45]. Об умышленных или неосторожных преступлениях, совершенных самими несовершеннолетними, в законах XVII в., не говоря уже о более ранних периодах, также ничего не говорится.

В начале XVIII в. (Артикуле воинском 1715 г.) возраст преступников принимался во внимание только в случае совершения воровства – если «вор будет младенец, которых дабы заранее от него отучить, могут от родителей своих лозами наказаны быть» [11, с. 391]. Здесь государство еще не считает нужным подвергать малолетних уголовному наказанию, полагая, что меры семейного характера будут иметь более эффективный предупредительный характер. Вместе с тем не устанавливается и возраст, с которого наказание применять можно [12, с. 58]. Н. Неклюдов полагал, что в каждом конкретном случае вопрос решался в прямой зависимости от «народного сознания» о возможности наказания того или иного незрелого правонарушителя [13, с. 352].

Положение в правовом регулировании назначения уголовного наказания в отношении несовершеннолетних заметно изменилось с принятием Указа Сената 1742 г. [14]. Поводом

для издания этого правового акта стала коллизия, установленная Екатеринбургских Земских Дел Контора, которая рассматривала дело об убийстве 14-летней девочкой двух крестьянских детей. В этой связи Контора отписала Генерал-Берг-Директориуму следующее свое мнение по этому поводу: «хотя по Уложению 1649 г. и следовало бы упомянутую девочку подвергнуть пытке, но, так как видно, что это убийство совершено ею по глупости и младолетности и пытки по малолетству ей не снести, то не лучше ли, наказав ее нещадно лозами, отдать в девичий монастырь вечно в работу» [15, с. 353]. Однако вышестоящей инстанцией это мнение поддержано не было, и достаточно жестко предписывалось: «по точной силе уложения повелевается за дерзостное убийство казнить смертью». Тем не менее по причине возникших сомнений было запрошено разъяснение Правительствующего Сената.

В изданном 23 августа 1742 г. Указе впервые обозначен возрастной критерий, отделяющий малолетство от взрослой стадии жизни правонарушителя – 17 лет. Также впервые государство определило, что малолетние не могут быть подвергнуты ни пытке, ни сечению кнутом, ни смертной казни. Преступления, совершаемые малолетними, разделялись на четыре категории: 1) святотатство, убийство и поджог – наказание в виде сечения плетью,

заковывание в ножные железа и отсылка на 15 лет в монастырь, где преступники должны были быть употребляемы в тяжелые работы;

2) неоднократные разбой, кража и другие преступления, за которые взрослым назначается смертная казнь, - наказание в виде сечения плетью или батогами, «смотря по летам», и отсылка для исправления на 7 лет в отдаленные монастыри;

3) преступления, за совершение которых предусмотрено битье кнутом и пытка, - наказание в виде сечения плетью или батогами либо, «смотря по степени возраста», освобождение;

4) все остальные «вины» - наказание сечением розгами, плетью или батогами, смотря по летам и вине [16, с. 357].

Таким образом, государство впервые целенаправленно стало решать вопросы, связанные с дифференциацией наказания за совершение преступлений в зависимости от возраста. Вместе с тем, указав верхнюю планку малолетства (17 лет), законодатель не решил вопроса с нижней планкой возраста, до достижения которого лицо вообще освобождается от какой-либо ответственности, кроме того, наказание дифференцировалось только по одному основанию – тяжести преступления. Не регулировались еще также вопросы ответственности за совершение отдельных видов преступлений, таких, как присвоение и растрата [17, с. 95], мо-

шенничество [18, с. 27] или взяточничество [19, с. 65]. Тем не менее, нельзя не отметить акцент на исправлении малолетних преступников, что является важнейшим компонентом института предупреждения преступности среди малолетних лиц.

В дальнейшем указанные недостатки стали выправляться. Так, в Указе Екатерины Великой от 26 июня 1765 г. была установлена невменяемость до 10 лет, а от 10 до 17 лет допускалось смягчение наказания, причем обвиняемых в преступлениях, влекущих смертную

казнь или кнут, велено представлять в Сенат, где с ними «поступлено имеет быть по благорассмотрению и по мере их вины» [20, с. 392]. При смягчении ответственности за прочие преступления различались малолетние от 10 до 15 и от 15 до 17 лет. Малолетних до 10 лет признавали абсолютно невменяемым и отдавали виновных без придания суду и без наказания на исправления родителям, родственникам или опекунам. Однако в системных законах эти вопросы тогда еще не регулировались – это произойдет лишь в XIX веке.

Источники:

1. Курдюк П.М., Упоров И.В., Акопян А.В. Преступность как социально-опасное явление и государственное принуждение как метод его нейтрализации. Краснодар, 2007. С. 62.
2. Упоров И., Хун А. Объект уголовно-правовых отношений: содержание и различие со сходными понятиями // Уголовное право. 2003. №4. С. 40.
3. Собрание важных памятников по истории русской древности /Сост. С. Лазаревский. СПб., 1859.
4. Бадя Л.В. Исторический опыт социальной работы в России. М., 1994.
5. Турицын И.В., Упоров И.В. Теоретическая конструкция публичной власти и ее конституционно-правовое преломление в России // Право и практика. 2015. № 2. С. 4-10.
6. Историческое развитие уголовного права России. Агафонов Ю.А. Учеб. пособие / Ю.А. Агафонов, И.В. Упоров; М-во внутрен. дел Рос. Федерации. Краснодар. юрид. ин-т. Москва, 2003. С. 59.
7. Мельников В.П., Холостова Е.И. История социальной работы в России. М., 1998.
8. Соборное уложение 1649 г. М.: Высшая школа, 1990.
9. Упоров И.В. Исторический опыт формирования и реализации пенитенциарной политики России в XVIII-XX вв. Диссертация на соискание ученой степени доктора исторических наук. Краснодар, 2001. С. 117.
10. Упоров И. Целеполагание отдельных видов наказания в российском уголовном праве // Уголовное право. 2001. № 3. С. 45.
11. Законодательство Петра Первого. М.: Юридическая литература,

- 2000.
12. Уголовное право России. Общая часть. Краткий учебный курс / А. В. Грошев, И. В. Упоров. Ростов-на-Дону, 2006. С. 34.
 13. Примечания, приложения и дополнения по истории русского права и законодательству положительному магистра уголовного права Н. Неклюдова в кн.: Бернер А.Ф. Учебник уголовного права. СПб., 1865. С.352.
 14. Полное собрание законов Российской империи. Собр. первое. №8601.
 15. Бернер А.Ф. Учебник уголовного права. СПб., 1865. С.353.
 16. Бернер А.Ф. Учебник уголовного права. СПб., 1865. С. 357.
 17. Упоров И., Городенцев Г. Понятие присвоения и растраты вверенного имущества в уголовном праве России // Уголовное право. 2004. №4. С. 95.
 18. Бондарь А.В., Старков О.В., Упоров И.В. Мошенничество как вид преступного посягательства против собственности и особенности его проявления в сфере банковской деятельности. Сыктывкар, 2003. С. 27
 19. Упоров И. От понятия «мздоимство» к понятию «взятка» // Российская юстиция. 2001. № 2. С. 65.
 20. Законодательство Екатерины II. М.: Юридическая литература, 2001.

ТАТОЛИ Т.В.
*к.и.н., доцент кафедры политологии и правоведения,
Луганский государственный университет
имени Тараса Шевченко
(г. Луганск, Луганская Народная Республика)*

**ПАРЛАМЕНТ В УСЛОВИЯХ АНТИДЕМОКРАТИЧЕСКОГО
ГОСУДАРСТВА
(НА ПРИМЕРЕ БОЛГАРИИ 20-30-х гг. XX в.)**

Аннотация. В статье рассматриваются взаимоотношения двух элементов государственного механизма Болгарии – правительства и парламента (Народного собрания) в период функционирования различных политических режимов 20-30 гг. XX ст., иллюстрирующие тенденцию усиления исполнительной власти, характерную для европейских государств в период между двумя мировыми войнами.

Annotation. In the article the interrelations of two elements of the mechanism of government in Bulgaria – government and parliament (People's Assembly) in the period of functioning of different political regimes (20-30 years of XX century) are considered. These interrelations illustrate the tendencies of strengthening of the executive power, which was typical for European states in the period between two world wars.

Ключевые слова: Народное собрание, режим БЗНС, правительство Демократического сговора, режим «деятелей 19 мая», режим личной власти Бориса III.

Key words: People's Assembly, regime of BANU, government of the Democratic collusion, regime of "statesmen of May, 19", regime of the personal authority of Boris III.

В настоящее время парламент является одним из важнейших элементов государственного механизма всех цивилизованных государств. Однако далеко не всегда юридический и фактический статус этого представительного органа соответствуют друг другу. Расхождение между ними часто является индикатором того, что политический режим государства перестает быть демократическим в классическом понимании этого слова. Современный этап развития постсоциалистических государств позволяет говорить о том, что угроза отхода от демократических принципов развития – не пустой звук. И знакомство с историей функционирования парламента в условиях антидемократического государства позволяет вынести определенный урок из прошлого, не дать превратить парламент в формально существующую декорацию псевдодемократического режима. Этим и объясняется обращение в данной статье к истории деятельности болгарского Народного собрания в период пребывания у власти авторитарных режимов в 20-30-е гг. XX ст.

Целью написания статьи является анализ взаимоотношения двух элементов государ-

ственного механизма Болгарии – правительства и Народного собрания в период функционирования режимов Болгарского земледельческого народного союза (1920-23 гг.), Демократического сговора (1923-31 гг.), «деятелей 19 мая» (1934-35 гг.) и режима личной власти Бориса III.

В 1920 г. к власти в Болгарии приходит мелкобуржуазная аграрная партия – Болгарский земледельческий народный союз. Годы его правления – период функционирования режима, позиционировавшего себя как режим «сельской демократии». Режим БЗНС нельзя считать демократическим в классическом понимании этого слова, но в то же время преувеличением будет назвать его сложившимся авторитарным. В период с 1920 и по июнь 1923 г. происходил процесс нарастания авторитарных тенденций в режиме, одним из подтверждений чего является политика БЗНС в отношении Народного собрания. Происходит явное усиление роли и значения правительства. Это противоречило принципам Тырновской конституции, действовавшей в стране, но было в духе программы «сельской демократии». Правительство, состоявшее из деятелей

крестьянской партии, увеличивая свою роль, обеспечивало увеличение роли крестьянства в политической жизни страны, что было необходимой ступенью к установлению этой самой «сельской демократии».

Болгарский ученый Т. Галунов исследовал те тенденции, которые проявились в практике болгарского парламентаризма в период правления БЗНС и, по его мнению, способствовали изменениям в соотношении полномочий и роли правительства и Народного собрания (1. 60-76). Прежде всего, по инициативе БЗНС были изменены действовавшие с 1909 г. Правила деятельности Народного собрания: было ограничено время дебатов в пленарном зале при обсуждении законов и изменены правила вечерних заседаний. В соответствии с новыми изменениями вечерние заседания продолжались до 20.00, в исключительных случаях – до 24.00, и, в отличие от предыдущего текста Правил, позволялось в период с 20.00 до 24.00 начать дебаты по новому вопросу. В результате этих изменений были созданы дополнительные условия для увеличения числа принимаемых законов; за период 1920-23 гг. было принято 272 закона и поправки к существующим законам. Однако, считает исследователь, принятые наспех и часто под давлением правительства и «земледельческих» партийных структур, эти законы не всегда отвечали нуждам страны. Это

можно было бы смягчить при условии, что парламентские комиссии работали бы эффективно; но это было труднодостижимо, поскольку в них доминировали представители БЗНС, не имевшие необходимой законотворческой компетентности(1. 65).

В правление земледельцев были сделаны попытки, причем, весьма успешные, игнорировать парламентский контроль оппозиции над правительством. Контроль, согласно Тырновской конституции, мог осуществляться в таких формах: вопросы и запросы депутатов к правительству, создание парламентских проверочных комиссий по изучению деятельности министров (2. 29-30). По подсчетам исследователей, за период с марта 1920 г. по апрель 1923 г. правительство из 278 полученных вопросов дало ответ всего на 44 (3. 271).

Запросы как одна из форм парламентского контроля могут быть определены как вопросы к правительству относительно мотивов или намерений его действий, которые могут повлечь за собой общие дебаты с участием представителей всех парламентских групп. С целью уменьшения действенности этой формы контроля БЗНС добивается изменений соответствующего пункта Правил работы Народного собрания, в результате чего ответы на запросы правительство может давать не по мере их поступления, а два раза в месяц. Это позволяло

правительству затягивать с ответами на неудобные для него запросы или вообще не отвечать на них. В результате за период 1920-23 гг. Народное собрание получило ответ на 13 из 49 запросов, сделанных оппозицией к правительству (1. 67-68).

Проверочные комиссии как форма парламентского контроля правительства в правление БЗНС применялись очень редко: из 8 созданных в 1920-23 годах комиссий деятельность лишь двух имела отношение к действиям исполнительной власти. Но их доклады не были оглашены в зале заседаний.

Таким образом, парламентский контроль за деятельностью правительства БЗНС был явно нерезультативным, что свидетельствует о невыполнении Народным собранием одной из важнейших функций любого парламента. Это делало Народное собрание в некоторой степени «инструментом» правительства и нарушало принцип разделения властей.

Уменьшению роли Народного собрания способствовало и восстановление такого депутатского наказания, как «лишение слова», существовавшего до 1909 г.: закрытие рта оппозиции укрепляло позиции депутатов - «земледельцев», действовавших во исполнение решений своей партии и, соответственно, премьер-министра А. Стамболийского. Этим же целям служило и игнорирование правительством БЗНС депутатского иммуните-

та. Так, 17 сентября 1922 г. были арестованы бывшие министры кабинетов, находившихся у власти в 1912-13 гг. и 1918 г., признанные БЗНС виновниками национальных катастроф: Т. Теодоров, Д. Яблански, М. Маджаров, С. Бобчев, С. Костурков, Й. Фаденхехт, А. Малинов, А. Ляпчев, Г. Данаилов и Н. Мушанов, хотя в момент ареста они являлись депутатами. Арест произошел по распоряжению правительства, которое 24 октября 1922 г. издало постановление, «узаконившее» задним числом арест. В такой ситуации Народное собрание должно было соответствующим образом отреагировать и высказаться по вопросу задержания депутатов. Однако преобладавшие по численности депутаты от БЗНС не выполнили своей депутатской обязанности (3. 297-298). Министр внутренних дел Р. Даскалов, замещавший в тот момент А. Стамболийского, оправдывал задержание депутатов фактом, что они вскоре будут отвечать перед судом как бывшие министры. По его мнению, аресты отвечали государственным интересам, несмотря на то, что не была соблюдена законная процедура (1. 76). Таким образом, налицо нарушение принципа разделения властей: подконтрольный орган (кабинет министров) совершает насилие над представителями контролирующего органа (Народного собрания).

9 июня 1923 г. был совершен военный переворот, ор-

ганизаторами которого были представители Народного сговора и Военной лиги. И с 1923 по 1931 г. у власти пребывает созданная через два месяца после переворота партия – Демократический сговор. Период ее правления был временем становления и укрепления авторитарного политического режима, сопровождавшегося изменениями в механизме власти Болгарского государства.

Прежде всего, значительно возросла роль премьер-министра, в руках которого сосредотачивалось общее политическое руководство государством. Значение единоличного главы правительства было гораздо большим, чем всего кабинета как коллективного органа. И это не случайно, поскольку таким образом обеспечивалось единство в основных направлениях деятельности властных структур.

В связи с усилением роли исполнительной власти уменьшается роль власти законодательной, то есть Народного собрания. Эта тенденция не была новой для страны: режим БЗНС уже продемонстрировал те возможности, которые дает правительству перераспределение полномочий в его пользу. Да и в прошлом Болгарии уже были периоды, когда роль Народного собрания падала за счет увеличения значения исполнительной власти. Никаких юридически закрепленных преобразований законодательной власти не осуществлялось, просто возрас-

тание роли правительства приводило к тому, что оно брало на себя ряд законодательных функций. По свидетельствам современников, нередкой была практика, когда кабинет министров принимал по тем или иным вопросам решения, имевшие силу закона, и только ставил об этом в известность депутатов(4. 213). А для того, чтобы это стало возможным, нужен был послушный парламент. Поэтому вскоре после переворота было объявлено о роспуске Народного собрания, состав которого был избран в апреле 1923 г., и о необходимости провести новые выборы. Мажоритарная система выборов должна была обеспечить в новом парламенте большинство новосозданной провластной партии – Демократическому сговору.

Одновременно практически на нет была сведена возможность парламентского контроля за деятельностью правительства. Тем самым, формально не отрицая роли парламента, но диктуя ему свою политику, кабинет министров, который возглавил лидер Народного сговора А. Цанков, внес серьезные коррективы в принципы и практику парламентаризма. Этому способствовали и попытки создания единой провластной партии. В дальнейшем же предполагались более радикальные изменения. Об этом косвенно свидетельствует фрагмент тронной речи монарха перед второй сессией новоизбранного

Народного собрания, в котором подчеркивалось, что нужно «улучшить и больше приспособить к духу времени наше правовое устройство»(5. 259). Сущность этих изменений предугадать несложно: после прихода к власти следовало воплотить в жизнь предложенную народу в качестве программной идею «сильной государственной власти».

В январе 1926 г. А. Цанкова на посту премьер-министра сменяет А. Ляпчев. При правительстве Ляпчева продолжалась тенденция увеличения роли исполнительной власти. По мнению самого нового премьера, парламент являлся выражением представительного характера политической системы, а его большинство выдвигало правительство, но в то же время именно исполнительная власть должна осуществлять руководство страной. Народному собранию должна быть отведена вспомогательная роль: оно должно своей законодательной деятельностью, прениями и т.д. содействовать осуществлению правительственных предпочтений(6. 64).

На практике это проявлялось в следующем. В Народном собрании самую активную роль играли члены правительства. Они во главе с Ляпчевым участвовали во всех заседаниях парламента, направляя его работу. Именно Ляпчев чаще всего определял повестку дня следующих заседаний, их сроки. Исполнительная власть пре-

имущественно осуществляла и право законодательной инициативы. С октября 1927 по июнь 1929 г. министры внесли 182 законопроекта, из которых 145 стали законами. В это же время «по частной инициативе» (для чего было необходимо собрать подписи не менее $\frac{1}{4}$ депутатов) было внесено 36 законопроектов, а принято всего 6 (7. 295).

19 мая 1934 г. в Болгарии был совершен еще один военный переворот, проведенный политической группой «Звено» и Военный союз (бывшая Офицерская лига). Несмотря на смену политических сил, находящихся у власти, в стране продолжал функционировать авторитарный режим, деятелями которого была поставлена задача построения «нового государства». В рамках ее осуществления указом от 19 мая 1934 г. было приостановлено действие Тырновской конституции и распущено Народное собрание. В дальнейшем предполагалось создание семи сословных организаций, из которых и будет формироваться меньший по составу парламент. Эта идея явно была заимствована от корпоративности итальянских фашистов.

Законность своих действий правительство основывало на главе 47 Конституции, согласно которой, "если государству будет угрожать какая-то внешняя или внутренняя опасность, то Министерский совет ... может издавать декреты и делать распоряжения, которые

имеют обязательную силу закона"(8. 647). И с 19 мая 1934 г. по 9 сентября 1944 г. все болгарские правительства в определенной степени опирались на гл. 47. Однако очень трудно было доказать, что они действовали в условиях внешней или внутренней опасности. И злоупотребление главой 47 делало деятельность этих правительств полунезаконной.

С целью усиления собственной власти правительство издает 25 мая 1934 г. декрет (отныне все преобразования в государстве будут осуществляться с помощью таких декретов), в котором закрепляет за собой законодательную функцию: "Все постановления Министерского совета, принятые в течение и после 19 мая 1934 г., имеют силу закона и отменяют законные распоряжения, которые им противоречат. Изданные в это же время распоряжения министров о назначении должностных лиц или по организационным, административным и финансовым вопросам имеют обязательную силу и не могут не исполняться под предлогом, что они несообразны с законом или ему противоречат" (7. 295).

Режим «деятелей 19 мая» оказался недолговечным: уже с начала 1935 г. царь Борис III начал проводить политику по постепенному отстранению от власти «звенарей» и утверждению режима личной власти, который окончательно сформировался в 1936 г. Как и предшествующие, этот режим, являв-

шийся автократическим, можно считать разновидностью авторитарного.

Основное внимание в области внутренней политики Борис III уделял увеличению своих властных полномочий. Все четче проявлялось превосходство исполнительной власти над законодательной.

Увеличение полномочий исполнительной власти было решено закрепить конституционно. И в 1936 г. кабинет министров рассматривал несколько вариантов новой конституции. Все они, по мнению исследователей, были отмечены сочетанием традиционного консерватизма и антипартийности, но не включали тоталитарных элементов. Народное собрание должно было трансформироваться в Законодательное (по одному из вариантов, двухпалатное), имеющее право менять, дополнять, толковать вносимые советом министров законопроекты. Совет министров, парламент и царь становились равноценными законодательными органами. Выборы в парламент становились двухстепенными, кандидатам запрещалось принимать инструкции каких-либо партий. Депутатами по закону становились некоторые государственные чиновники, а также председатели торгово-промышленных, ремесленных и земледельческих палат. Формулировки прав и свобод были взяты из Тырновской конституции, хотя предполагалась возможность их ограничения спе-

циальными законами (9. 72-73). Ни один из проектов новой конституции одобрен не был. Впоследствии до принятия новой конституции дело так и не дошло.

Хотя на конституционном уровне изменения относительно увеличения полномочий исполнительной власти закреплены не были, монарху удалось через проправительственно настроенных депутатов протащить через Народное собрание изменения в закон о выборах. Число депутатов парламента уменьшалось с 274 до 160; вся страна была разделена на 160 избирательных округов, каждый из которых и посылал одного депутата в парламент. При этом округа формировались таким образом, что районы, традиционно поддерживавшие оппозиционные силы, были разделены, а культурно и политически отсталое население (некоторые национальные меньшинства и мусульмане) комбинировалось с политически зрелыми избирателями. Никто не имел права вести предвыборную агитацию, кроме самих кандидатов, но они при этом не должны были иметь связей с какой-либо политической партией.

Не имели права выдвигать кандидатов партии и организации. Закон ввел целый ряд ограничений для лиц, являвшихся кандидатами в депутаты Народного собрания: ими не могли быть лица, не заплатившие налоги, государственные служащие, а также лица, свя-

занные с государством экономическими отношениями. Тем самым государство пыталось закрепить свою новую активную роль в экономической жизни и лишить возможности решать государственные вопросы людей, имевших в этом плане экономические интересы.

В законе предусматривалась возможность для правительства «очистить» парламент сразу после выборов от нежелательных избранников: «Теряют полномочия народных представителей,- отмечалось в ст.19 закона, - лица, которые лично или через подставных лиц проводили перед или во время выборов агитацию за неподчинение власти и неподчинение и нарушение законов страны» (10.309). Это положение позволяло в случае необходимости создавать проправительственное большинство в парламенте.

В 1938 г. были внесены изменения в Правила деятельности Народного собрания. Были предусмотрены новые ограничения прав народных представителей, увеличение прав комиссии по проверке выборов, увеличение наказаний для депутатов за нарушение внутреннего порядка и т.д. Кроме того, во время заседаний Народного собрания делались попытки превратного толкования Тырновской конституции в смысле, что в ней не предусматривались создание политических партий, ответственность кабинета министров перед Народным собранием и т.д. При этом разви-

валась теория, что поскольку кабинет министров назначается монархом, он должен отвечать только перед ним.

С началом второй мировой войны политический режим все больше эволюционировал в направлении усиления превосходства исполнительной власти над законодательной. Был принят ряд законов, увеличивших полномочия правительства. Например, закон о гражданской мобилизации (апрель 1940 г.) обеспечивал руководящую роль правительства в организации государства в условиях войны. Государство брало на себя заботу о снабжении всех отраслей производства рабочей силой, сырьем и материалами, при этом допускалась возможность проведения принудительного займа у населения. Кабинет министров получал полномочия принимать меры для предупреждения "нанесения народу духовного и материального вреда". За этой расплывчатой фразой весьма четко просматривалось право устанавливать надзор за прессой, ограничивать свободу собраний и организаций. Рабочие потеряли право менять место работы и требо-

Источники:

1. Галунов Т. БЗНС и българският парламентаризъм (1920-1923) // Исторически преглед. 1998. № 5-6. С. 60-77.
2. Методиев В., Стоянов Л. Български конституции и конституционни проекти. София, 1990.
3. Петрова Д. Самостоятелното управление на БЗНС. София, 1988.
4. Гришина Р.П. Возникновение фашизма в Болгарии. 1919-1925 гг. София: Изд-во на БАН, 1976.
5. Българските царе в Народното събрание (1879-1946): Тронни слова. София, 1996.

вать увеличения заработной платы. Еще один закон дал исполнительной власти право регулирования цен на практически все товары.

По мнению представителей советской миссии в Болгарии, в 1941 г. Болгария сохраняла "чисто внешние формы парламентского государства", да и то лишь по той причине, что "болгарский народ, крайне недовольный политикой правящей германофильской верхушки, сдерживает дальнейшие попытки болгарского правительства в интересах Германии фашизировать страну" (11. Л.8).

Таким образом, период между двумя мировыми войнами для Болгарии стал временем, когда формально не отмененный принцип разделения властей по сути своей нарушался: законодательная власть все больше ограничивалась в своих полномочиях, часть которых переходила к правительству; парламентский контроль над деятельностью правительства всячески затруднялся; на законодательном уровне закреплялись всевозможные препоны для нормального функционирования Народного собрания.

6. Първанова Р. Андрей Ляпчев в спомени на съвременниците // Минало. 1994. № 3. С. 59-70.
7. Политические системы в странах Центральной и Юго-Восточной Европы. 1917-1929 гг. М.: Наука, 1988.
8. История на България: през погледа на историците. София: Изд. къща "Христо Ботев", 1993.
9. Цветков П. Поппетров Н. Към типологията на политическото развитие на България през 30-те години // Исторически преглед. 1990. № 2. С. 63-77.
10. Мигев В. Формирането на концепцията за парламентарния модел на българската монархофашистка държава (1937-38) // Изследвания по българска история. Т.Х. София, 1990. С.289-326.
11. Архив внешней политики Российской Федерации. Ф. 74. Оп. 24. Д. 4. Папка 13. Л. 8.

УДК 122. 001. 31

ХАРСЕЕВА Н.В.

д. филос. н., заведующий кафедрой

социально-гуманитарных и естественнонаучных дисциплин,

Кубанский социально-экономический институт

КОПЕНКИНА Ю.В.

ведущий специалист отдела экспертизы и мониторинга ООО

«Инконсалт К»

БОЛОНСКИЙ ПРОЦЕСС И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА РОССИЙСКУЮ СИСТЕМУ ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация. Российская система образования реализовывает задачи Болонского процесса. Но реальной реформы не произошло. Несовпадения положениям процесса свидетельствуют о том, что нашу систему высшего образования невозможно совместить с западным университетским образованием, потому что они выполняют разные функции, имеют разные национальные традиции и основываются на разных ментальных особенностях.

Annotation. The Russian education system realizes problems of Bologna Process. But real reform hasn't happened. Discrepancies to provisions of process demonstrate that our system of the higher education can't be combined with the western university education because they carry out different functions, have different national traditions and are based on different mental features.

Ключевые слова: Болонский процесс, российская система образования, бакалавриат, магистратура, аспирантура, кредитная система зачетных единиц, академическая мобильность.

Key words: Bologna Process, Russian education system, bachelor degree,

magistracy, postgraduate study, credit system of test units, academic mobility.

В мае 1998 года министры образования Великобритании, Франции, Италии, Германии подписали «Сорбоннскую декларацию», и это явилось началом «Болонского процесса», который, в свою очередь, продолжает Лиссабонскую стратегию роста и занятости, а также Копенгагенский процесс сотрудничества в профессиональном образовании. В июне 1999 года министры образования из 29 европейских стран подписали «Болонскую декларацию», целью которой было создание к 2010 году единого европейского пространства высшего образования, а главной задачей – сделать европейское образование конкурентоспособным по отношению к образовательным системам Юго-Восточной Азии, Австралии, Северной Америки и других стран, в которые уходил значительный отток обучающихся со всего мира.

В результате «Болонского процесса» актуализировались реформы национальных систем высшего образования европейских стран с целью сделать их совместимыми, а именно:

– ввести три цикла высшего образования – бакалавриат, магистратура и аспирантура;

– создать прозрачные механизмы обеспечения качества образования;

– взаимно признать всеми участниками процесса сроки обучения и квалификации;

– повысить престижность европейских систем образования, их конкурентоспособность.

Для этого необходимо было унифицировать систему высшего образования; улучшить качество образования; создать единую кредитную систему зачетных единиц¹; развить академическую мобильность [8]. При введении новых образовательных стандартов качество образования будет обеспечивать аккредитация², оценивающая соответствия общим стандартам, то есть соответствия ученой степени содержанию общей концепции и учебной программе. Измерить и сравнить результаты обучения и передать их из учреждения в учреждение позволяет система переводных зачетных единиц (ECTS), которая делает учебные программы прозрачными, разовьет общеевропейскую мобильность преподавателей и студентов и облегчит признание ученых степеней.

Россия к «Болонскому процессу» присоединилась в 2003 году на Берлинской конференции министров образования европейских стран, где обязалась до 2010 года реализовать

¹ Единая система кредитных единиц (европейская кредитно-трансфертная система) определяет качество образования и профессиональной подготовки в странах ЕС.

² Сертификация учебных программ.

основные положения данного процесса. Но реализовала их только к 2012 году: ввели двухуровневую систему высшего образования (бакалавриат – магистратура), систему зачетных единиц и балльно-рейтинговую систему.

Современная система профессионального образования имеет следующие уровни:

- дошкольное;
- общее (начальное, основное и среднее);
- среднее профессиональное (подготовка квалифицированных рабочих и специалистов среднего звена);
- высшее образование:
 - бакалавриат;
 - специалитет, магистратура;
 - подготовка кадров высшей квалификации (аспирантура, адъюнктура, ординатура и т. д.).

В системе высшего российского образования появился новый термин «образовательные организации».

Введена новая типология образовательных организаций:

- *дошкольные;*
- *общеобразовательные;*
- *профессиональные;*
- *образовательные организации высшего образования.*

А также типология образовательных организаций, реализующих дополнительные образовательные программы:

- *организация дополнительного образования;*
- *организация дополнительного профессионального*

образования.

Кредитно-модульное построение программ и система зачетных единиц (кредитов) позволят учащимся выстраивать индивидуально свои образовательные траектории. Разрешено сетевое взаимодействие при реализации образовательных программ, включая механизм зачета результатов освоения отдельных частей образовательной программы в сторонних организациях. Обучение может проходить по интегрированным образовательным программам.

Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования (ФГОС ВО) предусмотрено, что бакалавриат может быть разделен на прикладной и академический. Выпускник, закончивший прикладной бакалавриат, должен получить больше практических навыков и проходить длительную практику, что позволит ему сразу после окончания вуза приступить к работе. По мнению А. Соболева, директора Департамента госполитики в сфере образования Минобрнауки РФ, работодатели будут больше заинтересованы именно в выпускниках прикладного бакалавриата [11]. Академический бакалавриат рассчитан на теоретический курс, и его выпускники будут ориентированы на продолжение обучения в магистратуре и на дальнейшую научную деятельность.

Россия приводит образование к европейским стандартам, но оно еще существенно от

них отличается. Например, отличается предназначение академического и прикладного бакалавриата. Академический бакалавриат в Европе готовит бакалавров наук (Bachelor of Science) и искусств (Bachelor of Arts), имеющих широкую специализацию, которая позволяет им работать в самых разных сферах. Профессиональный бакалавриат готовит специалистов с минимальной специализацией для сферы бизнеса. Поэтому студент начинает изучать профессиональные дисциплины только на третьем курсе. На младших курсах он знакомится с общими дисциплинами и дисциплинами по выбору, при этом они могут преподаваться на разных факультетах. Если студент сомневается в выборе специальности, он может попробовать себя в разных областях. На первых курсах студент не привязан к определенному факультету. Свобода выбора – основа западной философии образования. Бакалавру очень легко сменить профессию, так как он не получает глубокой специализации, поэтому в рыночных условиях, когда постоянно происходит смена технологий, способов производства и т.д., подобное образование имеет свои преимущества, позволяя приспособливаться к конъюнктуре рынка.

Современный бакалавриат в России не дает узкой специализации без углубленного изучения будущей профессии. Профессиональное обучение

начинается уже с первого курса. Та форма бакалавриата, которая сформировалась на сегодняшний день, больше напоминает сжатый до 4-х лет изучения специалитет. Аналога западного бакалавриата у нас пока нет. Российский бакалавриат дает специализированное профессиональное образование. Тогда как на Западе это образование дает магистратура, напоминающая традиционное российское высшее образование. Следовательно, в России магистратура не получила своего предназначения – давать практическое образование в конкретной профессиональной деятельности – и стала всего лишь промежуточным звеном между бакалавриатом и аспирантурой, и выпускает вузовских преподавателей низшего звена. Фактически, растянулся период обучения в аспирантуре до пяти лет (2 года магистратуры + 3 года аспирантуры). Можно констатировать, что как такового двухуровневого образования в России не сформировалось, а осталась традиционная форма: специалитет – аспирантура.

Различается также и методика преподавания в образовательных организациях высшего образования в США, Великобритании и в России. Например, в вузах США студент большую часть курса изучает самостоятельно, общаясь с преподавателем через сайт университета. В России по каждому предмету ведутся лекционные и семинарские (практические) за-

нения.

В западных вузах студент выбирает дисциплины по выбору на определенное количество кредитов. С каждым курсом их количество растет: они составляют около 40 % от общего числа дисциплин. В российских вузах дисциплин по выбору намного меньше, примерно 20 % от общего числа дисциплин. При этом они закреплены в учебном плане за конкретным семестром. Сдавать их в любое время, как в западных вузах, невозможно. Во многих российских вузах свобода выбора курсов сильно ограничена, и студенты изучают их как обязательные.

Во время учебы в западных вузах студент набирает определенное число кредитов (зачетных единиц) – объем трудоемкости учебного курса за семестр (триместр). Кредит не привязан к содержанию курса. При переходе студента из одного вуза в другой или на другой факультет все, полученные ранее, кредиты зачитываются в новом вузе или на факультете. И если программы не совпадают по содержанию, ему нет необходимости досдавать предметы, которые проходили студенты в новом вузе, так как он уже потратил столько же кредитов в предыдущем вузе, сколько и его новые сокурсники. Передача обозначала бы то, что ему пришлось бы потратить больше труда, чем потратили студенты в новом вузе.

Введенные в российских

вузах зачетные единицы приравнивали к академическим часам, которые по своей природе не соответствуют кредитам. Российскому студенту при переводе с одного факультета на другой или в другой вуз приходится сдавать разницу в предметах. В итоге он тратит больше учебного труда, чем его новые сокурсники. Следовательно, конвертирования кредитов не происходит, так как кредиты не равны часам. Но Минобрнауки России в Информационном письме от 28 ноября 2002 г. № 14-52-988ин/13 приравнило одну зачетную единицу к 36 академическим часам. То есть в российских вузах кредиты были введены формально, потому что процессы обучения на Западе и России принципиально отличаются.

Российское образование традиционно готовило высококвалифицированных специалистов, эрудированных, обладающих духом корпоративности, исполнительных и дисциплинированных. Поэтому российские вузы отличаются от европейских академизмом, строгой дисциплиной, системностью, верховенством администрации в учебном процессе, плановой организацией учебы студентов и труда преподавателей, большими аудиторными нагрузками, иерархичностью отношения преподавателя и студентов, наличием постоянных студенческих групп и курсов и т.д.

Западная система образования готовит бакалавров для

рыночной конкуренции, то есть инициативных индивидуалистов. Поэтому западные вузы отличаются прагматизмом, отсутствием долговременных студенческих групп, индивидуальными учебными планами, партнерскими отношениями с преподавателями, свободным перемещением с факультета на факультет, из вуза в вуз.

«Можно много говорить о новых направлениях и методологиях, возможностях, которые привнесет Болонский процесс, но пока наше общество в общем, и отечественные наука и рынок труда в частности, не начнут полностью разделять общеевропейские образовательные ценности – реальной реформы не произойдет» [10]. Именно эту цель преследует Болонский процесс: новое образование должно изменить российскую ментальность, создать новый тип мышления, сформировать новую культурную матрицу, формирующую западный тип личности. А для этого России необходимо отказаться от фундаментального классического образования, которое готовило высокоинтеллектуальную и духовно-нравственную личность, и ввести прикладное образование, выпускающее потребителей приспособленцев.

Подытоживая все вышеизложенное, можно заключить, что российская система образования реализовывает задачи Болонского процесса. Но реальной реформы не произошло. Несответствия положениям процес-

са свидетельствуют о том, что нашу систему высшего образования невозможно совместить с западным университетским образованием, потому что они выполняют разные функции, имеют разные национальные традиции и основываются на разных ментальных особенностях.

И нельзя не согласиться со словами О. Н. Четвериковой о том, что «никакой национальный суверенитет немыслим без сохранения духовного суверенитета, который, в свою очередь, невозможен без суверенной системы образования. В России образование всегда рассматривалось в единстве обучения и воспитания и понималось не просто как усвоение определённой системы знаний, а как процесс духовно-нравственного становления. Однако наша нынешняя система образования, национальная и государственная по форме, лишается своего суверенитета, поскольку образовательные стандарты, а также программы и методы обучения задаются извне» [13].

Безусловно, современная система образования и на Западе, и в России нуждается в радикальном реформировании. Но это не значит, что необходимо бездумно подчиняться указаниям европейских реформаторов. Тем более, что в «Черной книге Болонского процесса» (The black book of the Bologna Process) [3], созданной на основании материалов, которые представили студенты из 31

страны – участницы процесса, в том числе и Великобритании, в 2005 году показано, что Болонская система на практике оказалась недееспособной. Студенты многих европейских стран, в том числе и норвежская группа Norsk Studentunion (NSU), выступают против целей и принципов Болонского процесса: «коммерциализации высшего образования, его ориентации сугубо на потребности рынка, глобального капитала, сознательного снижения уровня массового образования (магистратура рассчитана на очень небольшой процент учащихся, большинство же ограничивается 3 годами учебы), фрагментации знаний, дающих в результате отсутствие критического мышления и безусловного навязывания мировоззрения, основанного на рыночной экономике» [5].

Российским реформато-

Источники:

1. David A. Turner, Hüseyin Yolcu. Neo-liberal Educational Reforms: A Critical Analysis. New York, 2014.
2. Text of speech by Rt Hon Tony Blair, prime minister and leader of the Labour party to the Labour party annual conference, Brighton, 1997 embargoed: not for publication before 1430 hrs tuesday septembe URL: <http://www.prnewswire.co.uk/news-releases/text-of-speech-by-rt-hon-tony-blair-prime-minister-and-leader-of-the-labour-party-to-the-labour-party-annual-conference-brighton-1997-embargoed-not-for-publication-before-1430-hrs-tuesday-septembe-156349095.html>
3. The Black Book of the Bologna Process. The National Unions of Students in Europe. Bergen, 2005. URL: https://tckeducation.files.wordpress.com/2010/11/bologna_black-book1.pdf
4. World University Rankings 2015-2016. URL: <https://www.timeshighereducation.com/world-university-rankings/2016/world-ranking#!/page/0/length/25>
5. Ивашкевич Л. Реалии болонской системы в Европе. URL:

рам необходимо критически оценить реальное содержание реформ высшего образование в Европе и сознательно решить: нужны ли они отечественному образованию. Необходимо совместно с европейскими студентами и преподавателями найти альтернативу неудавшейся реформе, а не продолжать разрушать отечественное образование. И нельзя не согласиться с положением, что: «необходимо остановить процесс развала национальной системы образования. Профессиональное образование надо перестроить таким образом, чтобы оно готовило специалистов, хорошо разбирающихся не только в отдельной области знаний, но и в духовно-нравственных вопросах. Подобное образование будет продолжением национальных образовательно-воспитательных традиций» [14, с. 63].

- http://mtlru.com/?page_id=1588
6. Ильинский И.М. Западу не нужен образованный русский народ. URL: https://kprf.ru/rus_soc/90357.html
 7. Малькова З.А. Американская школа в оценке общественности // Педагогика. 1997. № 4.
 8. Международные правовые акты и документы по развитию европейской интеграции в образовании и исследования: Европейское образовательное пространство: от Лиссабонской конвенции о признании до Болонского процесса. М., 2004, с. 220–224.
 9. Образование: сокрытое сокровище: Доклад Международной комиссии по образованию XXI века. ЮНЕСКО, 1997.
 10. Овсеенко Ю. Болонский процесс в России: реформа без реформ. URL: <http://ia-centr.ru/expert/1753/>
 11. Программу бакалавриата в российских вузах разделят на прикладную и академическую // Интерфакс. 2014. 26 марта. URL: <http://www.interfax.ru/russia/367376>
 12. Учебно-консультационный центр. URL: www.ukc-nisa.ru
 13. Четверикова О.Н. Перестройка образования и воспитания в России сквозь призму геополитики. URL: http://ruskline.ru/analitika/2015/03/14/vrag_zashyol_s_tyla/
 14. Харсеева Н.В., Янко Е.В. Проблемы духовно-нравственного воспитания в современной России // Aspectus. 2015. № 2. С. 59–65.

ШАХОТЬКО Л.П.
*главный научный сотрудник
отдела мониторинга социально-экономического развития,
Институт экономики НАН Беларуси, д.с.н., профессор*

БЛАГОСОСТОЯНИЕ НАСЕЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Аннотация. В статье рассматриваются демографические аспекты благосостояния населения в Республике Беларусь. Исследование ведется на основе, как официальных данных статистических органов страны, так и субъективных данных социологического обследования.

Annotation. The article examines the demographic aspects of human welfare in the Republic of Belarus. The study is based on, as the official data of statistical authorities of the country, and subjective data of a sociological survey.

Ключевые слова: благосостояние, бедность, домохозяйство, расслоение населения.

Key words: welfare, poverty, households, stratification of the population.

Проблемы благосостояния, качества жизни, распространения бедности населения волновали как государствен-

ных, политических и общественных деятелей, так и ученых во все времена и, практически, в каждой стране. Однако возможности исследовать эти вопросы часто наталкиваются на целый ряд трудностей. Так в бывшем СССР на изучение проблем бедности было наложено идеологическое табу. Об этом нельзя было писать в открытой печати. В Беларуси, практически, не было фундаментальных научных работ на эту тему. Считалось, что при социализме, в принципе, не может быть бедности. Кроме того исследователи данных проблем наталкивались на отсутствие какой либо более-менее достоверной информации. Статистические органы, практически, не собирали подобные данные, а те обследования бюджетов семей, которые проводились на территории страны, давали очень ограниченную информацию.

В 90-е годы экономическая ситуация в стране стала резко ухудшаться. Были нарушены сформировавшиеся за много лет производственные связи между вновь образовавшимися независимыми государствами. Начало экономических реформ наряду с позитивными последствиями повлекло полное обесценение сбережений населения, появилась безработица, которая также как и бедность населения считалась не возможной в социалистическом обществе. Появился такой феномен как хронические задолженности по заработной плате и

социальным пособиям. Началось быстрое расслоение населения по уровню доходов. В результате реальный уровень доходов и потребления большей части населения существенно сократился, и хотя, по сравнению с другими странами мира, уровень жизни населения в стране и ранее был относительно невысок, резкое расширение зоны бедности в начале 90-х годов уже не вызывало сомнения и табу на подобные исследования было снято [1].

За последние 15 - 20 лет в Беларуси накоплен довольно большой эмпирических и теоретический материал по вопросам бедности. Органами статистики регулярно, начиная с 1995 года, проводятся выборочные обследования домашних хозяйств, по новой методологии, соответствующей международным стандартам. Под домашним хозяйством в данном исследовании понимается одно или группа лиц, для которых общим является бюджет и место проживания, при этом родственные связи не являются обязательными. Ежегодно в отбор попадает около 6 тысяч домашних хозяйств, которые обследуются в течение года, по окончании которого отбираются новые хозяйства.

Несколько слов следует сказать о методике оценки распространения бедности. В мировой практике для оценки распространения бедности населения среди множества подходов, используемых для определения

границ бедности, можно выделить абсолютную, относительную, субъективную черту бедности. В зависимости от принятых критериев меняется картина распространения бедности. На официальном уровне чаще всего используется методика прожиточного минимума, основанная на относительном понимании бедности. Данная методика распространена в большинстве стран мира. Если концепция абсолютной бедности, предполагает определение абсолютного уровня средств, обеспечивающих удовлетворение основных биологических потребностей человека, то относительное понимание бедности базируется на установлении и периодическом пересмотре прожиточного минимума в зависимости от достигнутого в данном обществе благосостояния. При таком подходе человек или семья считаются бедными, если средства, которыми они располагают, не позволяют обеспечить уровень жизни, распространенный в обществе, в котором они живут. Черта бедности устанавливается путем определения величины семейного или душевого дохода, необходимого для достижения минимально приемлемого уровня жизни в конкретных условиях данного общества и она, естественно, существенно различается по странам. В социологических исследованиях часто используется еще один подход к оценке бедности субъективный. В его основе - пред-

ставление о бедности как о невозможности реализовать свой потенциал. На основании опросов выявляется зависимость между представлениями о достаточном минимальном доходе и уровнем действительного дохода. Самооценка бедности может иметь в основе как реальное состояние, так и возможное ощущение бедности из-за отсутствия возможностей удовлетворить потребность в тех или иных товарах и услугах, которая субъективно считается необходимой. В данном исследовании в наибольшей степени используется объективный подход, но рассмотрены и некоторые субъективные моменты.

Изменения в уровне бедности, главным образом, определяются факторами экономического, социально-политического, демографического характера. Распространение бедности среди населения зависит как от размеров валового национального продукта, так и от того, каким образом он распределяется. Основу роста благосостояния населения и ликвидации бедности составляет экономический рост страны. Однако не менее важным представляется и степень развития общественного сознания, проводимая социальная политика, направленная на сглаживание наиболее опасных для социальной стабильности в обществе диспропорций в распределении доходов, а также демографическая ситуация.

Экономический кризис в

Беларуси в первой половине 90-х годов XX века вызвал падение уровня жизни населения, его расслоение и обнищание. Доходы населения резко сократились. В 1995 году у 31,2% всех домохозяйств республики уровень располагаемых ресурсов в расчете на одного человека находился ниже бюджета прожиточного минимума, который составляет, примерно, 60% минимального потребительского бюджета. К 2000 г. доля домашних хозяйств республики, уровень располагаемых ресурсов которых был ниже бюджета прожиточного минимума, повысилась до 35,7%.

В первом десятилетии XXI века доля домохозяйств республики, уровень располагаемых ресурсов которых был ниже бюджета прожиточного минимума, постоянно снижалась – до 9,3% в 2005 г и до 3,4% в 2010 г. в 2014 г. этот уровень сохранился.

Уровень доходов и располагаемых ресурсов домашних хозяйств в значительной степени зависит от состава и размера домохозяйства, от количества детей в нем и других его характеристик. Дифференциация располагаемых ресурсов в зависимости от размера и состава домашнего хозяйства велика. Соответственно и показатель малообеспеченности существенно дифференцирован в зависимости от размера и типов домашних хозяйств.

Домохозяйства с детьми имеют значительно ниже

среднедушевые располагаемые ресурсы, чем домохозяйства без детей, особенно те, в которых один взрослый, то есть неполные семьи. Данные обследований, проводимых Белстатом, четко показывают, что рождение ребенка остается одним из важнейших факторов снижения уровня жизни домохозяйств. Доля малообеспеченных домохозяйств меньше всего среди тех домохозяйств, которые состоят из одного человека и домохозяйств без детей. Наибольшая доля малообеспеченных среди домохозяйств с детьми, и чем больше в домохозяйстве детей в возрасте до 18 лет, тем выше среди них доля тех, у кого уровень среднедушевых располагаемых ресурсов ниже бюджета прожиточного минимума. И хотя, с улучшением социально-экономической ситуации и ростом благосостояния населения в стране, показатели малообеспеченности снижаются во всех типах домохозяйств, дифференциация между ними даже увеличивается. Особенно велика вероятность попасть в число малообеспеченных у домохозяйств с двумя и более детьми. В 2000 г. 60,6% домохозяйств такого типа имели уровень среднедушевых располагаемых ресурсов ниже бюджета прожиточного минимума, в 2 раза чаще, чем домохозяйства без детей. В 2014 г. – 11,8% домохозяйств с двумя и более детьми имели уровень среднедушевых располагаемых ресурсов ниже бюд-

жета прожиточного минимума, но это еже в 7,5 раза чаще, чем у домохозяйств без детей. Это говорит о том, что благосостояние других категорий домохозяйств улучшается быстрее, чем домашних хозяйств с детьми, особенно с 2 и более детьми. В результате, среди малообеспеченных постоянно преобладают домохозяйства с детьми.

Следует отметить, что разные семьи один свой денежный доход, одинаковый по размеру, субъективно оценивает по-разному. Социологическая лаборатория «NOVAK» в июне 2004 г. провела независимое альтернативное обследование домашних хозяйств в Беларуси на предмет выяснения материального положения и условий жизни белорусского населения. Было опрошено 3260 респондентов из разных домохозяйств. Исследованием было охвачено население всех областей Беларуси и г. Минска. Выборка репрезентативна для всего населения страны и для крупных ее регионов. У нас была возможность сравнить доходы семей, утвержденный бюджет прожиточного минимума и субъективную самооценку респондентами своего положения. В ценах июня 2004 года, когда проводилось обследование, утвержденный бюджет прожиточного минимума составлял 128 390 бел. руб., а минимальный потребительский бюджет - 204 470 бел. руб. Номинальная начисленная средняя заработная плата работников Республики Беларусь

355 230 бел. руб.

Следует учитывать, что одинаковую величину доходов разные люди, в зависимости от своих потребностей, оценивают не одинаково. Люди с низкими доходами, часто, не считают свои доходы очень уж низкими, в то время как люди с более высокими доходами не считают их таковыми. Так, среди тех, кто указал среднедушевой доход своей семьи ниже прожиточного минимума (это, по официальной статистике, люди, живущие «за чертой малообеспеченности»), только 5,9% отнесли себя к очень бедным, 42,6% отнесли себя к бедным, а более половины - к тем, кто имеет средний достаток. Были среди них (0,3%) и те, кто отнес себя к категории зажиточных. Среди тех респондентов, кто указал доход своей семьи в размере выше минимального потребительского бюджета, только 5,9% отнесли себя к «зажиточным» и 0,4% - к «богатым». Основная же часть (82,3%) из них отнесла себя к категории «имеющих средний достаток», а 11,3% отнесли себя даже к категории «бедных» (рис. 1).

Во всех группах большинство респондентов отнесло свое домохозяйство к домохозяйствам «среднего достатка». Среди тех, чей доход был наименьшим, так ответили 51,2%, среди респондентов со средним доходом, так ответили 70,4%, а среди респондентов с доходами выше среднего - 82,3%. В крайних позициях

объективное положение и субъективное восприятия населения своих доходов совпадает в большей степени. Так, из респондентов, имеющих самый низкий доход, 5,9% отнесли себя к категории «очень бедные», и никто не отнес себя к «богатым», правда 0,3% отнесли себя

к «зажиточным». В то же время, из респондентов, имеющих самый высокий доход, никто не отнес себя к «очень бедным», а 5,9% отнесли себя к «зажиточным». Правда, к «богатым» свое домохозяйство из них отнесли только 0,5%.

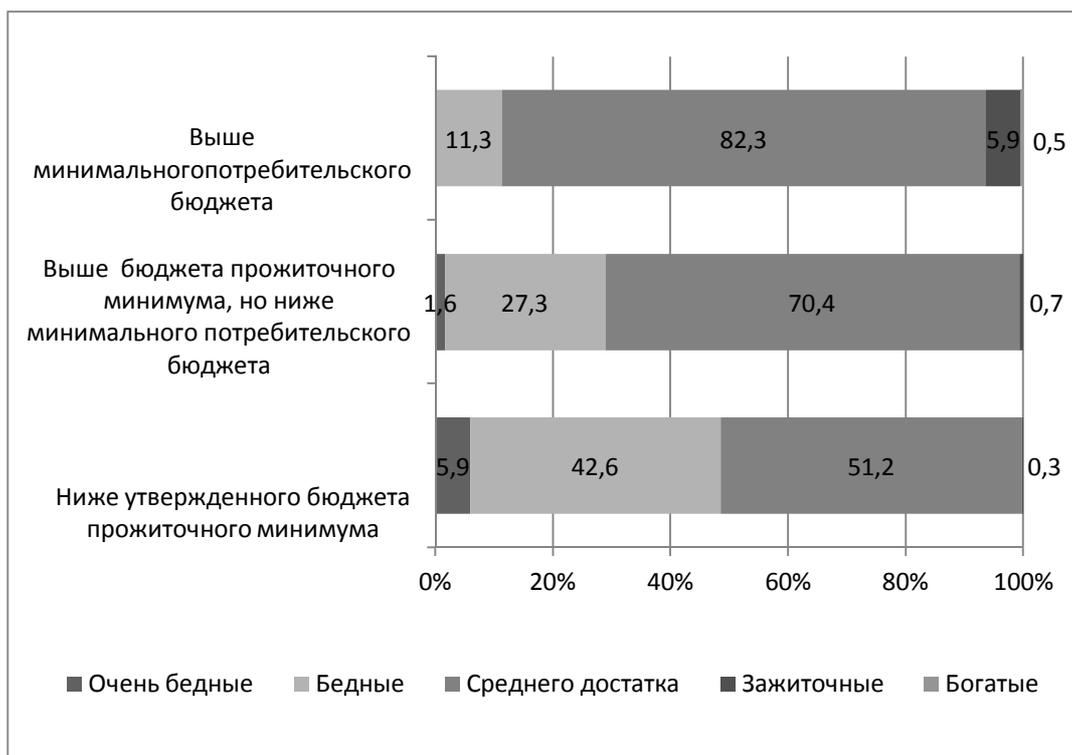


Рисунок 1. Сравнение объективных и субъективных оценок благосостояния населения Беларуси по данным опроса 3250 респондентов в июне 2004 года.

Половина тех, кто отнес себя к богатым, имел доход на семью более 1 миллиона рублей в месяц. Однако из всех, кто имел такой же доход, отнесли себя к богатым только 1,9%. Большинство из них отнесли себя к имеющим средний достаток (67,6%), более четверти - к зажиточным (26,7%) и к бедным - 3,8%. Это говорит о том, что у людей разное понимание категорий «бедные», «богатые» и

т.д.

С увеличением возрастной группы респондентов четко прослеживается закономерность сокращения среди них доли лиц, рассматривающих свои домохозяйства, как средние по достатку (от 78,4% в 18-24 года до 50,3% в 65 лет и старше). И, в тоже время, рост удельного веса, характеризующих экономическое положение своей семьи как бедность (от 18,2% в

18-24 года до 43,2% в 65 лет и старше). Возрастное распределение очень бедных и бедных семей отразило их преобладание в самой старшей группе: 32,0% и 26,9% соответственно. Таким образом, лица пенсионного возраста чаще расценивают свое материальное положение как тяжелое, чем находящиеся в трудоспособном возрасте.

К субъективному, можно отнести и мнение людей о минимальной сумме денег, которая могла бы удовлетворить месячные потребности семьи. Рассмотрение этого мнения тоже свидетельствует о высокой дифференциации субъективного мнения о величине доходов. В среднем, по мнению всех респондентов, минимальная сумма денег, которая могла бы удовлетворить месячные потребности семьи в середине 2004 г., составляла 645,4 тыс. рублей. Однако эта сумма варьируется от 50 000 до 5 000 000 рублей в зависимости от того, к какой категории по материальному достатку относил себя опрашиваемый. Чем выше эта категория, тем, как правило, и выше сумма денег, которая могла бы удовлетворить месячные потребности семьи.

Следует отметить, что и реально и по субъективному восприятию благосостояние населения с 2000 г. улучшилось. Удельный вес домашних хозяйств с уровнем среднедушевых располагаемых ресурсов

ниже бюджета прожиточного минимума с 2000 г по 2014 гг. во всех типах домохозяйств и по всей территории страны снизился, снизилась и доля домашних хозяйств, указавших на неудовлетворенность уровнем своих денежных доходов. Однако, удельный вес домашних хозяйств, указавших на неудовлетворенность уровнем своих денежных доходов, практически снизился за 2000 - 2005 гг. более чем в два раза, а за 2005 - 2014 гг. существенных тенденции снижения не отмечалось, наоборот, в отдельные годы отмечен даже некоторый рост этого показателя. На данную тенденцию оказал негативное влияние мировой финансовый кризис 2008 г. и обвалы белорусского рубля в 2011 и 2015 годах.

Численность и доля населения с уровнем располагаемых ресурсов ниже минимального потребительского бюджета постоянно сокращается, начиная с 1995 года. Сокращается также численность и доля населения с уровнем располагаемых ресурсов ниже бюджета прожиточного минимума.

Это происходит в результате того, что постоянно растут среднедушевые денежные доходы, среднемесячная номинальная начисленная заработная плата и средний размер назначенных пенсий относительно бюджета прожиточного минимума (табл. 1).

Таблица 1- Динамика минимального потребительского бюджета, прожиточного минимума и численность населения, имеющего доходы ниже этих показателей в Беларуси [2], начиная с 1995 года

	1995	2000	2005	2010	2014
Минимальный потребительский бюджет (в расчете на одного члена семьи из четырех человек в месяц), тыс. руб.	706,9	46,7 ²	229,3	446,2	2017,3
Бюджет прожиточного минимума (в расчете на душу населения в месяц), тыс. руб.	424,1	30,1 ²	145,7	275,2	1311,8
Численность населения с уровнем располагаемых ресурсов ниже минимального потребительского бюджета, тыс. человек	8195,8	7683,8	4087,4	1882,4	1691,9
<i>в % от общей численности населения</i>	80,4	76,8	42,6	20,7	18,9
Численность населения с уровнем располагаемых ресурсов ниже бюджета прожиточного минимума, тыс. человек	3914,4	4192,1	1216,8	468,2	431,9
<i>в % от общей численности населения</i>	38,4	41,9	12,7	5,2	4,8
Соотношение с бюджетом прожиточного минимума, в %					
<i>среднедушевых денежных доходов</i>	121,6	154,2	228,6	346,1	352,9
<i>среднемесячной номинальной начисленной заработной платы</i>	178,0	184,4	292,2	413,1	416,4
<i>среднего размера назначенных пенсий</i>	91,9	97,5	158,4	231,8	246,5

Начиная с 1995 г. правительству в той или иной степени удавалось снизить и контролировать уровень инфляции. Однако все эти меры смогли компенсировать инфляционные потери с начала 90-х годов только к 2000 году, когда ре-

альные денежные доходы населения превысили уровень 1990 года. Этот рост обеспечивался за счет неоднократно проводившейся индексации денежных доходов, повышения минимальной заработной платы и номинальной заработной платы

работников государственных предприятий и организаций.

Соответственно повышались размеры пенсий.

Таблица 2- Темпы роста реальных располагаемых денежных доходов населения Беларуси, в % [2]

Показатель	1995	2000	2005	2010	2014
Реальные располагаемые денежные доходы населения					
2000 = 100	-	100	173,1	302,0	425,9
2005 = 100	-	-	100	174,5	246,1
2010 = 100	-	-	-	100	141,1
Предыдущий год = 100	87,8	113,8	118,1	114,8	100,9

Сложившаяся тенденция улучшения материального положения населения страны подтверждается данными динамики

покупательной способности его среднедушевых располагаемых денежных доходов (табл. 3).

Таблица 3 - Покупательная способность среднедушевых располагаемых денежных доходов населения. Количество продуктов питания (каждого отдельно), которое можно было приобрести на величину среднедушевого располагаемого денежного дохода, кг. в месяц [2]

	1995	2000	2005	2010	2014
Говядина	24	36	48	72	-
Свинина	18	27	45	81	70,7
Мясо птицы	25	31	55	100	111,7
Рыба	21	26	66	126	152,0
Молоко, л	220	294	377	562	486,4
Масло животное	15	25	40	56	48,0
Сыры твердые	13	21	33	54	45,6
Яйца, шт.	583	874	1 480	2 726	2 972
Сахар-песок	56	107	209	324	442,8
Масло растительное	25	45	88	177	247,6
Хлеб пшеничный	137	150	257	439	373,7
Рис	59	87	162	200	323,3
Макаронные изделия	60	104	163	297	387,1
Картофель	194	351	618	654	836,6
Капуста свежая	138	334	352	524	798,1
Морковь	125	226	350	553	803,2
Яблоки	65	104	149	289	452,2

В 2010 году на величину располагаемых денежных доходов населения можно было приобрести в 3-4 раза больше основных продуктов питания, чем в 1995 году и в 2-3 раза больше, чем в 2000 году. После 2010 года позитивные тенден-

ции существенно замедлились.

В начале 90-х годов в стране произошло довольно быстрое расслоение населения. Расслоение населения по величине доходов продолжается (табл. 4)

Таблица 4 - Распределение общего объема располагаемых ресурсов по 20-процентным группам населения (в процентах к итогу) [2]

	2000	2005	2010	2014
Располагаемые ресурсы - всего	100	100	100	100
в том числе по 20-процентным группам населения:				
первая	9,3	9,6	9,4	9,4
вторая	13,7	14,3	13,9	13,7
третья	17,5	17,7	17,5	17,1
четвертая	22,5	22,4	22,5	22,0
пятая	37,0	36,0	36,7	37,8
Коэффициент Джини (индекс концентрации доходов)	0,270	0,256	0,265	0,275
Соотношение средних уровней располагаемых ресурсов, раз:				
20% наиболее и 20% наименее обеспеченного населения	4,0	3,7	3,9	4,0
10% наиболее и 10% наименее обеспеченного населения	5,8	5,4	5,6	

В настоящее время дифференциация населения по уровню среднедушевых располагаемых ресурсов находится в пределах 3-4 раз по квинтиль-

ным группам и 5-6 раз по децильным группам. Следует отметить, что относительно других стран в Беларуси дифференциация не большая (табл. 5).

Таблица 5 - Распределение общего объема доходов (располагаемых ресурсов) по 20-процентным группам населения в странах СНГ в 2013 году, (в процентах) [2]

	Доля доходов (располагаемых ресурсов), приходящаяся на каждую из 20-процентных групп населения					Соотношение доходов 20% наиболее и 20% наименее обеспеченного населения, раз	Соотношение доходов 10% наиболее и 10% наименее обеспеченного населения, раз
	I	II	III	IV	V		
Беларусь	9,2	14,0	17,7	22,6	36,5	3,9	5,6
Страны СНГ							
Азербайджан	14,6	16,6	18,7	21,6	28,5	2,0	2,3
Армения	5,6	11,0	16,0	21,8	45,6	8,2	15,0
Кыргызстан	4,4	8,8	14,0	22,0	50,8	11,4	20,9
Молдова	5,6	11,3	16,1	23,3	43,7	7,8	16,6
Россия	5,2	9,9	14,9	22,6	47,6	9,1	16,2
Украина	10,2	14,3	17,5	22,0	36	3,9	5,6

Например, в России эти показатели значительно выше. Так, коэффициент дифференциации в России по квинтильным группам в 2013 году составлял 9,1 раза, по децильным группам - 16,2 раз [3, 2]. (Для сравнения: в Беларуси в 2013 г. 3,9 раза и 5,6 раза соответственно).

О росте благосостояния в Беларуси говорит и рост индекса человеческого развития. Индекс человеческого развития — комплексный показатель, который адекватно характеризует уровень общественного развития, достигнутый той или иной страной. Он разработан по инициативе ООН для сравнения «качества жизни» различных стран и представляет собой интегральный показатель из трех основных компонентов, характеризующих развитие человека

- долголетия, образованности и уровня жизни. Долголетие измеряется ожидаемой продолжительностью жизни. Образованность измеряется комбинацией грамотности взрослых (с весом в две трети) и среднего количества лет обучения (с весом в одну треть). Уровень жизни измеряется реальным ВВП на душу населения с поправкой на местную стоимость жизни (паритет покупательной способности или ППС). Для всех этих показателей была найдена общая мера для измерения пройденного социально-экономического пути. Для этого был установлен максимум и минимум для каждого измерения и, рассчитанный индекс для какой либо страны, показывает, где находится эта страна относительно каждой из этих шкал,

которые выражены в величинах от 0 до 1. Это позволяет более объективно сравнивать развитие различных стран.

В настоящее время опубликован очередной список стран, по индексу человеческого развития составленный на основе оценочных данных 2014 года и опубликованный в декабре 2015 года [4]. Список включает 185 стран. Страны делятся на четыре большие категории, исходя из их ИЧР: очень высокий, высокий, средний и низкий уровень человеческого развития. Беларусь заняла 50 место (выше всех стран СНГ) и возглавила список стран в категории с высоким индексом человеческого развития. Тем не менее, следует отметить, что для европейских стран это не высокий показатель. Беларуси пока все еще не удалось выйти из списка десяти стран Европы с самым низким уровнем ИЧР.

Глубинной причиной сохранения малообеспеченности в

Источники:

1. Шахотько Д.В., Рост благосостояния домохозяйств – важнейший фактор устойчивого развития страны // Политика народонаселения: настоящее и будущее Четвертые Валентеевские чтения. Москва, МАКС Пресс, 2005 С.378-382, <http://txtb.ru/6/72.html>
2. Статистический ежегодник Республики Беларусь, 2015 Мн. 2015 С. 127
3. Демоскоп Weekly № 199 – 200 за 18 апреля - 1 мая 2005
4. Список стран по индексу человеческого развития [Электронный ресурс]
https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_стран_по_индексу_человеческого_развития (дата обращения: 28.03.2016)

Беларуси является низкооплачиваемая, малоодоходная занятость. Получение работы не всегда является решающим условием для того, чтобы выбраться из бедности. Поэтому серьезной проблемой становится все еще явление «работающей малообеспеченный» и поиск путей повышения заработной платы, надежности трудоустройства и социальной защиты на низкооплачиваемых видах труда. Исходя из этого, главное направление преодоления малообеспеченности в стране - обеспечение продуктивной занятости, повышение эффективности труда, создание условий для трудоспособной части населения достаточно зарабатывать и тем самым содержать себя и свою семью. В этом случае размер получаемой заработной платы выступает как главная гарантия от бедности. Это возможно только при устойчивом развитии экономики страны.

ШЕСТАКОВА Э.В.

*старший преподаватель кафедры социально-гуманитарных и
естественнонаучных дисциплин,*

Кубанский социально-экономический институт

ОВЕРКО А.Ю.

*старший преподаватель кафедры социально-гуманитарных и
естественнонаучных дисциплин,*

Кубанский социально-экономический институт

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПОСТАНОВЛЕНИЯ ПРАВИТЕЛЬСТВА РФ О ВНЕДРЕНИИ НОРМ ГТО

Аннотация. Возвращение ГТО в Россию востребовано. Содержание комплекса – нормативы ГТО и спортивных разрядов, система тестирования, рекомендации по особенностям двигательного режима для различных групп. Структура комплекса включает 11 ступеней.

Annotation: TRP Return to Russian demand. The content of the complex - the standards TRP and sports categories, system testing, in particular, the recommendations of the motor mode for different groups. The structure of the complex includes 11 stages.

Ключевые слова: Комплекс ГТО, цель комплекса, структура комплекса, задачи комплекса.

Key words: TRP complex, the purpose of the complex structure of the complex, a complex task.

Комплекс ГТО стал одним из тех средств, стимулирующих всестороннюю физическую подготовленность молодежи и взрослых, явился той формой, благодаря которой советские люди приобщались к систематическим занятиям физической культурой и спортом. Вовлекая молодых людей в массовое физкультурное движение и открывая многим дорогу в большой спорт.

В 2014 г. Правительство РФ разработало и приняло ряд документов, направленных на воссоздание комплекса ГТО: Постановление Правительства РФ № 540, Положение о ГТО, Указ Президента о ГТО. В этих

документах определены цели, задачи, принципы, содержание, структура и методика внедрения комплекса ГТО.

Указ Президента РФ от 24 марта 2014г. №172 «О Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» (ГТО).

Возвращение ГТО в Россию востребовано временем и социальными факторами. Оно позитивно встречено большинством россиян. Здоровье народа бесценно, и его фундамент закладывается в том числе и подобными общегосударственными мероприятиями регулярного характера. Нарботанный десятилетиями механизм основы

системы физического воспитания жизнеспособен, и можно надеяться, что его реализация вскоре инициирует прогресс в развитии российского спорта.

Цель комплекса ГТО - увеличение продолжительности жизни населения с помощью систематической физической подготовки, повышение эффективности использования возможностей физической культуры и спорта в укреплении здоровья.

Задачи комплекса ГТО – массовое внедрение комплекса ГТО, охват системой подготовки всех возрастных групп населения, повышение общего уровня знаний населения о средствах, методах и формах организации самостоятельных занятий, в том числе с использованием современных информационных технологий.

Всероссийский физкультурно-спортивный комплекс основывается на следующих принципах:

а) добровольность и доступность;

б) оздоровительная и лично ориентированная направленность;

в) обязательность медицинского контроля;

г) учет региональных особенностей и национальных традиций.

Содержание комплекса – нормативы ГТО и спортивных разрядов, система тестирования, рекомендации по особенностям двигательного режима для различных групп.

Структура комплекса включает 11 ступеней, для каждой из которых установлены виды испытаний и нормативы их выполнения для права получения в первых семи из них бронзового, серебряного или золотого знака и без вручения знака в остальных четырех в зависимости от пола и возраста.

Правительству предстоит еще решить много проблем, по внедрению комплекса ГТО в систему образования, например таких как:

– развитие прикладных навыков. В частности, плавание, стрельба из пневматической винтовки или электронного оружия и турпоход. Бег на лыжах 1, 2, 3, 5, 10 км, метание мяча (спортивного снаряда) в цель и на дальность. Все эти нормативы практически не использую в школе, на занятиях физической культуры и ОБЖ.

– Трудности при подготовке учащихся и сдаче норм ГТО по скоростно-силовым качествам и выносливости. Прыжок в длину с места, тройной прыжок в длину с места и прыжок в длину с разбега, бег на дистанции 1; 1,5; 2; 2,5; 3 км. Затруднения при подготовке учащихся к сдаче норм ГТО, связанные с развитием силы и силовой выносливости, с развитием координации и ловкости.

– Отсутствие или недостаток спортивной инфраструктуры; Недостаточный уровень имеющихся методических знаний по указанному направлению деятельности.

– Незнание детей в принципе, что такое ГТО, для чего оно предназначено.

– Нежелание детей заниматься спортом, развиваться физически.

– Уровень педагогов может не соответствовать необходимым требованиям комплекса ГТО.

– На сегодняшний день, к сожалению не каждый город, а тем более школа имеют возможности привлечь сторонних специалистов ФК и арендовать спортивные сооружения для сдачи норм Всероссийского комплекса ГТО на своем уровне.

Чтобы Комплекс ГТО вышел на совершенный уровень, необходимо решить определенные проблемы по внедрению комплекса в систему образования. Чтобы их решить нужно предпринять определенные меры, например:

1. Формирование необходимого уровня готовности педагогов к реализации деятельности по подготовке учащихся к сдаче норм Комплекса ГТО

2. Повышение квалификации специалистов сферы образования в связи с внедрением и реализацией Комплекса ГТО

3. Внедрение ИКТ-технологий в практику деятельности образовательных организаций по подготовке к выполнению учащимися нормативов Комплекса ГТО

4. Привлекать массо-

вость учащихся, для сдачи норм ГТО, с помощью лекций, которые рассказывают о том, зачем необходимо сдавать эти нормы, рассказывать историю развития, поднимать патриотический дух, рассказывать о пользе проведения ГТО

5. Создать на разных уровнях управления «центров ГТО» который средствами своих специалистов ФК, будут заниматься только проведением состязаний по ГТО, вести документацию, систематизировать, анализировать и вести учет и т.д. Организовать «центры ГТО» не только при администрации городов, но и при школах, учебных заведениях, производства, рабочих коллективах.

6. Проведение обучающих семинаров, вебинаров для специалистов системы образования по вопросам подготовки обучающихся к сдаче норм ГТО;

7. Ввести бальную систему подсчетов итогов и определения мест участников. При бальной системе оценки, будет легче отслеживать достойных значка «отличника ГТО». Бальную систему оценки упражнений можно позаимствовать с Приказа Министра Обороны Российской Федерации от 21.04.2009 №200 «Об утверждении Наставления по физической подготовке в Вооруженных Силах Российской Федерации», (с изменениями внесенными приказом Министра Обороны Российской Федерации от

31.06.2013 г. № 560). Или с правил проведения соревнований по многоборью.

Возвращение ГТО в Россию востребовано временем и социальными факторами. Оно позитивно встречено большинством россиян. Здоровье народа бесценно, и его фундамент закладывается, в том числе и подобными общегосударственными мероприятиями регулярного характера. Нарботанный десятилетиями механизм основы системы физического воспитания жизнеспособен, и можно надеяться, что его реализация вскоре инициирует прогресс в развитии российского спорта.

Источники:

1. Об утверждении Положения о Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне»: Постановление от 11 июня 2014 года №540
2. О Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» (ГТО): Указ Президента Российской Федерации от 24.03.2014 г. № 172
3. Положение о Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе ГТО
4. Приказ Министерства Обороны Российской Федерации от 21 апреля 2009 года № 200 в редакции Министерства Обороны Российской Федерации от 31 июля 2013 года № 560;
5. ВЗГЛЯД. Деловая газета. Режим доступа: <http://www.vz.ru/society/2015/10/6/770755.html> (дата обращения 17.03.2016)
6. История ГТО. Режим доступа: <http://www.gto.ru/history> (дата обращения 18.03.2016)
7. Комсомольская правда. Режим доступа: <http://www.rostov.kp.ru/daily/26442/3312761/> дата обращения (14.03.2016)
8. Р-СПОРТ. Режим доступа: <http://m.rsport.ru/interview/20150324/817311900.html> (дата обращения 19.03.2016)
9. X всероссийский форум. Режим доступа: <http://www.znopr.ru/blog/view/forum2015news1congress> (дата обращения 19.03.2016)

По словам заместителя директора Департамента развития физической культуры и массового спорта Минспорта РФ Виктор Бабкина: «К 2020 году доля россиян, систематически занимающихся физической культурой и спортом, должна достигнуть 40% от общей численности населения. Сейчас систематически спортивными мероприятиями занимаются только 29% жителей страны». То есть Правительство ставит перед собой цели поднятия физической силы у населения, а значит и здоровья, ведь эти два понятия между собой взаимосвязаны.

ШЕСТАКОВА Э.В.

*старший преподаватель кафедры социально-гуманитарных и
естественнонаучных дисциплин,*

*Кубанский социально-экономический институт
ОВЕРКО А.Ю.*

*старший преподаватель кафедры социально-гуманитарных и
естественнонаучных дисциплин,*

Кубанский социально-экономический институт

ИЗМЕНЕНИЯ ПРОИСХОДЯЩИЕ В ОРГАНИЗМЕ ПОД ВОЗДЕЙСТВИЕМ РЕГУЛЯРНЫХ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ

Аннотация. Рассмотрено влияние занятий физической культурой на разные виды активности. А так же на развитие разных систем организма (сердечно-сосудистую, нервную, мышечную и т.д.).

Annotation. The effect of physical training on the different types of activity. And as for the development of various body systems (cardiovascular, nervous, muscular, etc.)

Ключевые слова: психологическая активность, физические нагрузки, гиподинамия, сердечно-сосудистая система, опорно-двигательный аппарат, центральная нервная система.

Key words: psychological activity, physical exercise, lack of exercise, cardio-sosudistaya system, musculoskeletal system, central nervous system.

Повседневная деятельность человека предусматривает два вида активности: психологическую и физическую. Психологическая активность включает интеллектуальный труд, общение, эмоции; физическая – выполнение механической работы, движение. Психологическая активность требует активации ограниченного количества систем организма, главным образом высших уровней нервной системы. При физической активности активируются все без исключения системы организма, которые, работая совместно, создают условия для выполнения определенного физического действия. Возникнув

гораздо позже в плане эволюции, психическая активность контролирует физическую. Влияние физической активности на деятельность психики человека весьма ограничено.

Физическая активность является особым физиологическим состоянием человека, при котором усилия организма направлены на преодоление физического сопротивления окружающей среды. В большинстве случаев физическое сопротивление представлено гравитацией. Регулярные физические нагрузки являющиеся частью определенной культуры движения называем спортом. Во время занятий спортом (если физи-

ческая нагрузка не превышает физиологически допустимую) в организме человека происходит ряд адаптативных процессов, которые помогают человеку приспособиться к условиям регулярной физической нагрузки. Если же степень физической нагрузки намного превышает физический потенциал человека, могут возникнуть различные нарушения здоровья: перетренированность, хроническая усталость, различные заболевания. Опасен и недостаток движения (гиподинамия). Гиподинамия считается одним из основных факторов (наряду с ожирением, неправильным питанием и вредными привычками) возникновения болезней сердечно-сосудистой системы и диабета. Ниже рассмотрим основные физиологические аспекты физической активности и изменения, происходящие в организме при регулярных занятиях спортом.

Изменения опорно-двигательного аппарата Основная функциональная нагрузка в спорте приходится на опорно-двигательный аппарат, то есть на систему мышц, костей, суставов, связок и сухожилий. Мышцы являются единственным двигательным элементом организма человека, и потому любое движение или работа является результатом их сокращения. Сразу заметим, что сокращение мышц – это результат согласованной работы нервных центров, нервов и мышц, как таковых. Произвольная работа

денервированных мышц (мышц лишенных нервов) невозможна. Любое движение, не зависимо от его сложности и предназначения зарождается в центральной нервной системе (головной и спинной мозг) в виде активности определенных групп нейронов. Нервный импульс от этих клеток по нервным стволам передается мышцам и вызывает их сокращение. Интересен тот факт, что во время занятий спортом первыми «устают» не мышцы, а нервные клетки, которые регулируют их активность; этот механизм предотвращает истощение мышц. Во время тренировок, следовательно, тренируются не только мышцы, но и нервные центры, ответственные за движение. Одним из видов допинга являются психостимуляторы, которые повышают активность нервной системы, и тем самым, увеличивают физические (мышечные) характеристики спортсмена. Тренировка мышц заключается главным образом в утолщении мышечных волокон. Мышечная масса наращивается за счет увеличения количества толщины мышечных волокон. Утолщение мышечных волокон сопровождается синтезом сократительных элементов – миофибрилл. Миофибриллы похожи на длинные белковые нити, которые способны сокращаться, поглощая энергию. Работа миофибрилл всецело зависит от энергетического состояния клетки, то есть от количества питательных веществ, кислоро-

да, витаминов и минералов. Регулярные тренировки приводят к разрастанию в мышцах кровеносных сосудов (это увеличивает снабжение мышц кислородом и питательными веществами), а также к увеличению концентрации в мышечных клетках различных ферментов, при помощи которых вырабатывается энергия. Как стало понятно, для развития мышц необходимы не только белки, но и витамины и минералы, способствующие выделению энергии и сокращению мышц (сокращение мышц, например, невозможно без кальция). Кости в организме человека играют роль опоры, защиты и рычага. Мышцы прикрепляются к костям посредством сухожилий или непосредственно пристают к костям, переплетаясь с волокнами надкостницы (верхней оболочки кости). Чем ближе расположено место прикрепления мышцы к точке вращения кости (суставу), тем быстрее будут выполняться движения на другом конце рычага и тем меньше будет сила движения. Примером такого механизма являются мышцы плеча (бицепс, трицепс), которые крепятся сразу после локтевого сустава (место их прикрепления можно прощупать, если немного напрячь эти мышцы). С другой стороны, дельтовидная мышца прикрепляется в средней трети плеча и развивает большую силу. Под действием тренировок кости подвергаются значительной перестройке. Процесс обновления

костей происходит постоянно, при этом некоторые части кости рассасываются, а другие восстанавливаются. У спортсменов кости перестраиваются в соответствии с нагрузкой. При этом линии нагрузок совпадают с линиями жесткости кости (концентрация костного вещества). Поэтому регулярные занятия спортом укрепляют кости. Под действием физических нагрузок связки и сухожилия утолщаются и становятся более прочными. У тренированных людей прочность связок достигает такой величины, что при травмах отрывается кусок кости с прикрепленной к ней связкой, а сама связка остается невредимой. Регулярные умеренные занятия спортом оказывают положительное влияние на суставы. Возрастает амплитуда движений в суставе, уплотняется хрящевая ткань. Чрезмерные физические нагрузки могут негативно сказаться на состоянии суставов. У профессиональных спортсменов часто возникает такое заболевание как остеоартроз или остеохондроз, при котором происходит разрушение суставного хряща. Для нормального развития костей связок и суставов во время занятий спортом нужно обеспечить организм необходимыми минералами и витаминами. Витамин С стимулирует развитие соединительной ткани связок и сухожилий, а кальций и фосфор придают твердость костям.

Изменения сердечно-сосудистой системы Сердечно-

сосудистая система призвана обеспечивать циркуляцию крови и снабжение тканей кислородом и питательными веществами. Регулярные занятия спортом оказывают стимулирующее действие на работу сердца. При этом мышцы сердца немного утолщаются и становятся более выносливыми. У тренированных людей ритм сердечных сокращений (пульс) в состоянии покоя замедляется. Связано это с тем, что тренированное сердце за одно сокращение перекачивает большее количество крови, чем не тренированное. Стенки кровеносных сосудов спортсменов становятся более эластичными и упругими. Особенно выражено благоприятное влияние спорта на вены ног. При сокращении мышц, стенки вен сжимаются, тем самым кровь из вен быстрее перекачивается к сердцу. Умеренные занятия физкультурой помогают предотвратить варикозное расширение вен и тромбоз вен нижних конечностей. Количество эритроцитов в крови спортсменов увеличивается, благодаря этому улучшается снабжение тканей кислородом.

Изменения дыхательной системы Легкие тренированных людей значительно отличаются от легких людей, не занимающихся спортом. Во-первых, в легких спортсмена бронхи расширяются и открываются дополнительные альвеолы (воздушные мешочки), благодаря чему увеличивается жизненная емкость легких. Во-вторых,

легкие тренированного человека гораздо лучше кровоснабжены. Благодаря этому увеличивается насыщение крови кислородом, а следовательно и снабжение кислородом всех органов и тканей организма. Благодаря улучшению вентиляции легких люди занимающиеся спортом гораздо реже болеют бронхитом и воспалением легких (пневмонией).

Влияние спорта на обмен веществ в организме Умеренные физические нагрузки оказывают благоприятное влияние на процессы обмена веществ в организме.

Обмен белков у спортсменов характеризуется положительным азотным балансом, то есть количество потребляемого азота (главным образом азот содержится в белках) превосходит количество выделяемого азота. Отрицательный азотный баланс наблюдается во время болезней, похудения, нарушения обмена веществ. У людей, занимающихся спортом, белки используются главным образом для развития мышц и костей. В то время как у нетренированных людей – для получения энергии (при этом выделяется ряд вредных для организма веществ).

Обмен жиров у спортсменов ускоряется. Гораздо больше жиров используется во время физической активности, следовательно, меньше жиров запасается под кожей. Регулярные занятия спортом снижают количество, так называемых, атеро-

генных липидов, которые приводят к развитию тяжелой болезни кровеносных сосудов – атеросклероз.

Обмен углеводов во время занятий спортом ускоряется. При этом углеводы (глюкоза, фруктоза) используются для получения энергии, а не запасаются в виде жиров. Умеренная мышечная активность восстанавливает чувствительность тканей к глюкозе и предупреждает развитие диабета 2 типа. Для выполнения быстрых силовых движений (поднимание тяжестей) тратятся в основном углеводы, а вот во время продолжительных несильных нагрузок (например, ходьба или медленный бег), – жиры.

В целом, умеренные занятия спортом оказывают общее оздоровительное действие на организм. Регулярные физические нагрузки являются важным профилактическим средством против болезней сердечно-сосудистой системы (гипертоническая болезнь, ишемическая болезнь сердца, атеросклероз),

Источники:

1. <http://www.gubkin.ru/>
2. Верхошанский Ю.В. Горизонты научной теории и методологии спортивной тренировки //Теор. и практ. физ. культ." 1998, № 7, с. 41-54.
3. Матвеев Л.П. Основы спортивной тренировки. - М.: ФиС, 1977. - 248 с.
4. Меерсон Ф.З., М.Г. Пшенникова. Адаптация к стрессовым ситуациям и физическим нагрузкам. - М.: Медицина, 1988. - 256 с.
5. <http://www.tiensmed.ru/>

нарушений обмена веществ (сахарный диабет 2 типа), заболеваний опорно-двигательного аппарата (остеохондроз, артроз).

Нужно отметить тот факт, что только умеренные физические нагрузки (сопоставимые с физическими способностями человека) оказывают благоприятное воздействие на здоровье. Чрезмерные физические нагрузки опасны для организма и могут привести к различным заболеваниям. В целом занятия спортом рекомендованы всем. Нужно только здраво оценить свои способности и выбрать вид спорта, занятие которым будет приносить удовольствие. Это могут быть простые прогулки пешком или на велосипеде, небыстрый бег, плавание, аэробика, фитнес. Любые формы движения полезны, если только они соответствуют физическим способностям организма, а их выполнение приносят удовольствие. Категорически запрещено заниматься спортом «через волю», то есть насильно.

ЧЕБАКОВ А.И.
*старший преподаватель кафедры
специальных дисциплин,
Краснодарский университет МВД России*

ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ЦАРСКОГО УКАЗА 11 МАЯ 1551 ГОДА В ЧАСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ МОНОСТЫРСКОГО ЗЕМЛЕВЛАДЕНИЯ

Аннотация. В представленной статье проведен анализ правового регулирования монастырского землевладения по приговору от 11 мая 1551 г. В XVI в. Церковь являлась самым крупным феодальным собственником земель. Иван IV пытался с помощью данного приговора остановить рост монастырского землевладения.

Annotation. In the present article analyzes the legal regulation of monastic land ownership by the verdict of May 11, 1551 in the XVI century. The church was the largest feudal owner of the land. Ivan IV tried by this verdict to stop the growth of monastic land tenure.

Ключевые слова: монастырское землевладение, земли, приговор 11 мая 1551 г., Стоглавый Собор, владыка, церковь, монастыри.

Key words: monastic land tenure, land sentence May 11, 1551, Stoglavny Cathedral, lord, church, convent.

Историография Стоглавого Собора 1551 г убеждает в том, что эта проблема исследована явно недостаточно. По целому ряду вопросов, среди ученых существуют диаметрально противоположные взгляды. Это в полной мере касается и приговора от 11 мая 1551 г., текст которого является предметом постоянной дискуссии. Так, одни ученые его рассматривали как антикняжеский акт (И.И. Смирнов, Р.Г. Скрынников). С точки зрения других, его цель – ограничение церковного землевладения (Б.А. Романов, А.А. Зимин) [1].

Следует отметить, что в первой четверти XVI в. закончилось объединение русских земель. При этом, начиная с се-

редины XV в. церковь на Руси становится независимой от константинопольского патриарха и митрополит избирается на Соборе, с согласия московских князей. Церковь в этот период является самым крупным в государстве феодальным собственником земельных владений (до трети всех населенных территорий России) [2, с. 156].

Как отмечает Шапошник В.В., после московского восстания 1547 г. происходят изменения в руководящих кругах Русского государства: от власти отстранены князья Глинские, огромно влияние духовенства на большинство государственных дел. С другой стороны в окружении царя появляется А.Ф. Адашев. Важнейшим со-

бытием того времени явился Собор «примирения» 1549 г. Иван IV после восстания перестал доверять боярству, опора на духовенство была недостаточна, поэтому царь пытался заручиться поддержкой служилых людей. После Собора 1549 г. происходит образование «Избранной рады», которая по мнению царя должна были выражать интересы различных групп населения. Фактически в «Избранной раде» сложилось две группировки: духовенство (Макарий, Сильвестр) и А.Ф. Адашев, который выражал интересы светских кругов [3]. Можно сказать, что цели у названных группировок были разные: Сильвестр и Макарий пытались решить нравственные проблемы, внести изменения в быт и нравы общества, а также единообразие в церковных обрядах, а окружение Адашева надеялось улучшить финансовое положение государства. Одним из главных противоречий являлся вопрос о церковных недвижимых имуществах.

До середины XVI в. отсутствовали какие-либо препятствия для приобретения церковью земельных владений: по завещаниям на помин души, через княжеские пожалования, а также через дарственные либо покупку. Но, в первой половине XVI в. в Российском государстве осуществляется пересмотр грамот, жалованных монастырям в 1505, 1534 и 1551 годах. При этом массовая ревизия таких грамот произошла в 1551

году. Одним из важнейших актов политики правительства Ивана IV является приговор 11 мая 1551 года, который, по сути, регламентирует основные принципы в отношении двух категорий феодального землевладения: монастырского и княжеского. Относительно монастырского землевладения приговор предусматривал ряд важных мер. Во-первых, запрещалась покупка монастырями (другими представителями церковного землевладения) вотчин «без доклада» царю: «вперед архиепископом, и епископом, и монастырем вотчин без царева великого князя ведома и без доклада не покупати ни у кого, а князем и детем боярским и всяким людем вотчин без доклада не продавати ж. А кто купит и кто продаст вотчину без доклада, и у тех, кто купит, денги пропали, а у продавца вотчина; а взяти вотчина на царя и великого князя безденежно». Во-вторых, приговор предусматривал обязательность доклада и на земельные вклады в монастырь: «а кто без государева ведома в которой монастырь вотчину свою даст по душе, и та вотчина у монастырей безденежно имати на государя». Особый раздел приговора предусматривал порядок «выкупа» родичами вотчин, данных в монастыри, но при этом регламентировалось, что родственники вотченника теряли право выкупа земель, если в духовной или вкладной не было соответствующей оговорки [4,

с.23].

По мнению В.Ю. Кольвах основным политическим мотивом приговора (всех мероприятий 50-х годов в области земельных отношений) является ликвидация в интересах дворянства тех результатов земельной политики, которая осуществлялась в период боярского правления. Как полагает автор, приговор свидетельствует о монастырской экспансии в земельных отношениях в период боярского правления: передача земли монастырю за помин души; приобретение поместных и черных земель с долгами, которые лежали на вотчине; приобретение земель у детей боярских и у христиан на кабальных условиях; приобретение вотчин по завещанию от землевладельцев, имеющих долги перед монастырем [5].

К пересмотру были представлены грамоты, относящиеся к Троице-Сергиеву, Кирилло-Белозерскому, московскому Симонову, Иосифо-Волоколамскому, Ферапонтову, Спасо-Прилуцкому, Арсеньеву и Корнильево-Комельским, Спасо-Каменному, Дионисьеву Глушицкому, Александро-Куштскому, Михаило-Архангельскому устюжскому и Троице-Гледенскому монастырям и многим другим обителям. С. М. Каштанов насчитал 246 грамот, которые сохранились до наших дней [6, с.43]. Он подобную деятельность характеризует следующим образом: «Цель майской ревизии тарханов за-

ключалась не в рассмотрении отдельных конкретных грамот, а в широком проведении в жизнь принципа централизации государственных финансов путем ограничения главных податных привилегий монастырей» [7, с.119].

Таким образом, «ревизия тарханов» (податных освобождений церкви) в мае 1551 года проявлялась в том, что ранее выданные грамоты монастырям рассматривались правительством Ивана IV и подписывались с ограничениями, которые означали изъятия из их податного иммунитета. Владыки, которые получили от боярских детей либо служилых людей или крестьян землю в уплату за долги, должны были вернуть эти земельные наделы их прежним владельцам: «Которыя царевы великого князя поместныя и черныя земли задолжали у детей боярских и у христиан и насилством поотоймали владыки и монастыри, или которыя земли писцы нороя владыкам же и монастырям подавали, а называют владыки и монастыри те земли своими, а иные починки поставляли на государевых землях: и того сыскати, чьи земли были изстари, за тем те земли и учините». Подобные положения привели к ожесточенной борьбе за земли, монастырям пришлось вести утомительные тяжбы с родственниками вкладчика, а во всех вкладных грамотах стали появляться оговорки о возможности выкупа вотчин родственниками

вкладчика, при этом указывалась конкретная сумма выкупа. Однако стоит заметить, что Стоглавый Собор официально признал право Церкви в лице митрополита, епископов и монастырей на владение уже приобретенной землей. Несмотря на формальную строгость, этот документ в реальной жизни почти не исполнялся. В первой половине 50-х гг. XVI в. крупнейшие монастыри России: Волоколамский, Спасо-Ефимовский, Троицкая лавра прекратили земельные сделки. А те, что пытались их продолжить, вроде Кирилло-Белозерского монастыря в 1556 г., испрашивали у царя грамоту, дабы приобрести недвижимость на 2000 рублей. Также есть данные, свидетельствующие о том, что в первой половине 50-х

Источники:

1. Соляниченко А.Н. Divide et impero как метод государственной политики в отношении православной церкви Московской Руси XVI столетия // Гуманитарные научные исследования. 2013. № 11 (27).
2. Кольцов В. Государственно-правовое регулирование собственности Русской Православной Церкви в России в X - начале XX вв. // Современное образование: инновации, экономика и право. М., 2008. № 4. С. 156.
3. Шапошник В.В. Церковно-государственные отношения в России в 30-80-е годы XVI в.: автореф. дис. ...д-ра юрид. наук. СПб., 2003.
4. Кольвах В.Ю. Регулирование земельных правоотношений при Иване IV // Общество и право. 2010. № 5 (32). С. 23.
5. Там же.
6. Каштанов С.М. Отмена тарханов в России в середине XVI века // История СССР. 1986. № 6. С.43.
7. Каштанов С.М. Финансы средневековой Руси. М., 1988. С. 119.
8. Соляниченко А.Н. Указ. соч.

гг. XVI в. власть конфисковывала у монастырей и возвращала земли помещикам. Однако С.Б. Веселовский констатирует, что в первые годы после указа сделки по земле как будто действительно совершались с доклада, то есть с разрешения царя, но позднее в многочисленных сохранившихся актах указаний на доклад их царю не встречается [8].

Резюмируя сказанное, подчеркнем, что приговор 11 мая 1551 года не означал глобальную секуляризацию монастырских земель, в распоряжение правительства поступало лишь некоторое количество земель, изъятых у монастырей. Иван IV пытался лишь остановить рост монастырского землевладения.

ЧЕБАКОВ А.И.
*старший преподаватель кафедры
специальных дисциплин,
Краснодарский университет МВД России*

**ПРОЦЕССУАЛЬНАЯ ЗНАЧИМОСТЬ ДОНОСИТЕЛЬСТВА
ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ
ПРЕСТУПЛЕНИЙ
ОРГАНАМИ ПОЛИТИЧЕСКОГО СЫСКА В XVIII ВЕКЕ**

Аннотация. В статье исследуются вопросы доносительства как основного метода расследования государственных преступлений органами политического сыска в XVIII веке.

Annotation. The article studies the issues of informing as the main method of investigation of crimes against the state bodies of political investigation in the XVIII century.

Ключевые слова: государственные преступления, донос, доносительство, извет, политический сыск, фискал.

Key words: treason, denunciation, denunciation, izvet, political spying, the spy.

В XVIII веке в России доносы поощрялись всеми возможными средствами, как путем законодательного закрепления вознаграждения за это, так и угрозами применения жестоких мер, вплоть до смертной казни, за недоносительство. На вооружении политического сыска при расследовании государственных преступлений главным образом имелись донос и пытка. Правовой основой политического сыска являлись, в первую очередь, Соборное Уложение 1649 года и Артикул воинский 1715 г.

В главе II Уложения «О государьской чести, и как его государьское здоровье оберегать. А в ней 22 статьи» регламентированы преступления против царя и государства и санкции, предусмотренные за

их совершение. Ее первая статья провозглашала: «1. Будет кто каким умышлением учнет мыслить на государьское здоровье злое дело, и про то его злое умышленье кто известит, и по тому извету про то его злое умышленье сыщется допряма, что он на царское величество злое дело мыслил, и делать хотел, и такова по сыску казнить смертью».

Статьи 2-4 Уложения предусматривали смертную казнь за крамолу и нарушение присяги, а статья 5 закрепляла конфискацию имущества изменников: «А поместья и вотчины и животы изменничьи взяты на государя».

В статьях 12-17 определялся порядок извета (доноса), его проверка, а также и мера наказания за ложный донос.

Главным способом получения подтверждения информации о государственном преступлении являлась пытка. При этом пытали не только обвиняемых, но и доносчиков, и свидетелей. Если доносчику удавалось доказать правдивость извета и если, конечно, перенести пытку, то он поощрялся - «кто на кого скажет какое воровство или измену, и сыщется допряма, и Государь тех людей пожалует... и животы их и вотчины подарит им, кто на кого какую измену и воровство доведет».

Если извет не находил подтверждения, то доносчик наказывался плетью, но расследование при этом не закрывали, так называемое государево «слово и дело» по доносу, который не подтвердился, мог прекратить только царь [2].

Статьи 18-19 главе II требовали доносить о заговорах и других преступлениях. Уложение устанавливало наказание за недонесение: «А будет кто, сведав или услыша на царское величество в каких людях скоп и заговор, или иной какой злой умысел, а государю и его государевым бояром и ближним людем, и в городех воеводам и приказным людем, про то не известит, а государю про то будет ведомо, что он про такое дело ведал, а не известил, и сыщется про то допряма, и его за то казнити смертию безо всякия пощады» (ст. 19).

Изветы по форме могли быть как устными, так и письменными. С устными изветами

связано знаменитое выражение: «Слово и дело!» Тем самым изветчик публично объявлял, что знает о государственном преступлении и желает сообщить об этом государю. Е.В. Анисимов в известной работе «Русская пытка. Политический сыск в России XVIII века» [3] также выделяет две формы извета. Во-первых «бюрократическая», когда изветчик обращался непосредственно в государственное учреждение либо к своему начальству и заявлял, что имеет за собой или за кем-то «Слово и дело». Известить власти об этом можно было, обратившись к любому часовому, а тот вызывал дежурного офицера. Особенно популярен в этом плане был «пост № 1» у царской резиденции. Во-вторых, изветчик мог в каком-нибудь людном месте громко кричать: «Караул!», привлекая тем самым к себе всеобщее внимание, и затем объявлял, что «за ним есть Слово и дело».

«Запоздалые изветы» вызывали недоверие властей. Обычно не доверяли изветам лиц, приговоренных к казни, если к этому моменту они просидели в тюрьме больше года. Тем не менее, в делах политического сыска срока давности не существовало.

Донести, «куда надлежит» являлось не только обязанностью каждого подданного государства, но и профессией за плату. В 1711 году был создан институт штатных доносчиков – фискалов (фискал от лат. - ка-

зенный, государственный). Глава фискалов – генерал-фискал А. Мякинин – подчинился непосредственно царю. Фискалы находились во всех центральных и местных учреждениях, включая церковные. В их обязанности входило «над всеми делами тайно надсматривать и проведывать», а затем доносить о преступлениях. Фискал получал награду: половину конфискованного имущества преступника [4]. При этом, если информация не подтверждалась, то это ничем не грозило фискалу, в худшем случае штраф, в «Указе о фискалах и о их должности и действии» от 17 марта 1714 г. [5] статья пятая гласила: «Буде же фискал на кого и не докажет всею, то ему в вину не ставить (ибо невозможно о всем оному акуратно ведать); а буде ни в малом не уличит, но все доносы его будут неправы, ежели оной то учинил ни для какой корысти или злобы, то взять штраф с него легкой, дабы впредь лутче осмотряся, доносил». Петр I не сомневался, что отдельные фискалы и сами грешны, но польза, которую они приносили государству, казалась ему весомой.

При Петре I произошло резкое расширение рамок преступлений, которые относились к государственным. Он разделил все преступления на «партикулярные» (частные) и государственные. В указе 24 декабря 1714 г. о воспрещении взяток и посулов и о наказаниях за оное о таких преступлениях

сказано обобщенно — это «все то, что вред и убыток государству приключить может» (193,211; 587-5, 2871), в том числе и все служебные проступки чиновников. Преступлением были признаны все слова подданных, которыми они ставят под сомнение любые намерения и действия верховной власти, «ибо Его величество есть самовластный монарх, который никому на свете о своих делах ответу дать не должен». К государственному преступлению относили любое высказывание подданного о государе, различные суждения, рассказы о государе и его окружении, даже если в них упоминались общеизвестные факты либо представляли собой безвредные сплетни, слухи [6]. Названный Указ ужесточил наказание за совершение корыстных злоупотреблений по службе должностными лицами органов государственной власти, ввел уголовную ответственность за пособничество в совершении таких преступлений и за недонесение о их совершении [7, с. 9].

Действие Артикула воинского от 26 апреля 1715 г. [8] распространялось на все население, и, соответственно, его применяли суды Российской империи. В главе третьей Артикула «О команде, предпочтении и почитании вышних и нижних офицеров, и о послушании рядовых» три первые статьи (артикулы 18-20) регламентировали политические преступления и соответствовали второй главе

Соборного Уложения 1649 года. К государственным преступлениям относились умысел убить царя, бунт, измена, недонесение о готовящемся государственном преступлении. Артикул 20 гласил: «Кто против его величества особы хулительными словами погрешит, его действие и намерение презирать и непристойным образом о том рассуждать будет, оный имеет живота лишен быть, и отсечением головы казнен».

Для осуществления политического сыска при расследовании государственных преступлений необходимы были и нормы процессуального законодательства, поэтому в 1715 году появилось «Краткое изображение процессов или судебных тяжб» [9], глава шестая которого называлась «О расспросе с пристрастием и о пытке», в которой назывались случаи, когда было возможно применять пытки и какие именно. Пытки применялись в случаях, когда подозреваемый добровольно не сознавался в совершении преступления. При этом сказано: «Судье не надлежит без довольного подозрения дерзнуть вскоре никого к пытке привести... например: когда твердое свидетельство принесется, что тот злое действие учинил, о чем его расспросить надлежит, тогда довольное есть основание к пытке» (ст. 2). Пытки не применялись к старикам (старше 70 лет), беременным женщинам и высшим сановникам, за исключением дел о государственных

преступлениях и убийствах (ст. 10).

Нельзя не упомянуть в формате настоящей статьи и об органах политического сыска, при этом отметим, что самодержцы XVIII века лично занимались делами тайного сыска. Органом политического сыска при Петре I являлся Преображенский приказ (1690-е-1729 гг.). В феврале 1718 года для расследования дела о заговоре царевича Алексея Петровича и его сторонников Петр I учредил Тайную канцелярию, которая указом Екатерины I от 28 мая 1726 года была ликвидирована. Екатерина I учредила Верховный тайный совет, поставив его над всеми центральными государственными учреждениями империи, включая Преображенский приказ, переименованный в Преображенскую канцелярию (Преображенская канцелярия была ликвидирована 4 апреля 1729 года.). Анна Иоанновна Манифестом от 4 марта 1730 г. упразднила Верховный тайный совет и восстановила Правительствующий сенат, передав ему дела по политическому сыску. 24 марта 1731 года появилась Канцелярия тайных розыскных дел. Петр III через два месяца после восшествия на престол именным Манифестом от 21 февраля 1762 года сообщил о ликвидации Канцелярии тайных розыскных дел, запретил употреблять выражение «слово и дело государево», однако за полторы недели до этого тайно подписал указ об

учреждении при сенате Тайной экспедиции и Московской тайной экспедиции при Сенатской конторе. Петр III, а затем Екатерина II дружно клеймили доносительство. Но доносчики продолжали получать щедрые вознаграждения за изветы. Вместе с тем, достаточно спорным среди ученых является вопрос о том, кто именно учредил Тайную экспедицию, т.е. высказано мнение о том, что она была учреждена при Екатерине II. Существует еще одна позиция: учреждение Тайной экспедиции происходило при Петр III, а Екатерина II с убиенным супругом согласилась [10, с. 81].

Подводя итог, можно сказать, что в XVIII веке в России донос являлся, по сути, един-

Источники:

1. Соборное Уложение от 29 января 1649 г. [Электронный ресурс]. – URL: http://base.garant.ru/57791500/2/#block_2 (дата обращения: 20.06.2016 г.)
2. Лурье Ф. Политический сыск в истории России, 1649-1917 гг. – М: Центрполиграф, 2006. [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.regiment.ru/Lib/A/53/1.htm> (дата обращения: 20.06.2016 г.).
3. Анисимов Е.В. Русская пытка. Политический сыск в России XVIII века. – СПб.: Норинт, 2004. URL: http://www.e-reading.by/bookreader.php/2580/Anisimov_-_Russkaya_pytka_Politicheskiii_sysk_v_Rossii_XVIII_veka.html (дата обращения: 11.06.2016).
4. Лурье Ф. Указ. соч.
5. Указ о фискалах и о их должности и действии» от 17 марта 1714 г. [Электронный ресурс]. – URL: <http://constitution.garant.ru/history/act1600-1918/2007/>(дата обращения: 11.06.2016).
6. Анисимов Е.В. Указ. соч.
7. Варфоломеева Н.П. Исторический опыт борьбы с коррупцией // Основы экономики, управления и права. 2013. № 5 (11). С. 9.
8. Артикул воинский от 26 апреля 1715 г. [Электронный ресурс]. – URL: <http://law.edu.ru/norm/norm.asp?normID=1118427> (дата обра-

ственным источником сведений о государственных преступлениях и самым надежным методом расследования. Эффективность политического сыска практически полностью зависела от количества изветов, поскольку государство активно поощряло доносы. При этом органы политического сыска были заняты не столько реальными преступлениями, которые угрожали безопасности государству, сколько «борьбой с длинными языками». Вместе с тем, доносы являлись и надежным «инструментом» контроля за исполнением законов, поскольку доносчики извещали обо всем (краже, разбое и других правонарушениях).

- щения: 11.06.2016).
9. Краткое изображение процессов или судебных тяжб [Электронный ресурс]. – URL: <http://history.scps.ru/regulations/1716-03.htm> (дата обращения: 11.06.2016).
 10. Карпенко С.В. Михаил Хрущев, Степан Шешковский и «преобразование» Тайной канцелярии в Тайную экспедицию // Новый исторический вестник. 2010. № 24. С. 81.

ВОЛОТОВА А.

Студентка, Кубанский социально-экономический институт

ОЛЬШАНСКАЯ С.А.,

к.п.н., доцент кафедры сервиса и туризма,

Кубанский социально-экономический институт

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА В СФЕРЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ГОСТИНИЧНЫХ УСЛУГ (НА ПРИМЕРЕ СПА-ОТЕЛЯ "ДЕ МУАЗЕЛЬ" Г. ГОРЯЧИЙ КЛЮЧ)

Аннотация. Данная работа посвящена изучению проблемы мотивации персонала на предприятии в условиях кризиса. С одной стороны, есть все предпосылки для развития бизнеса в сфере предоставления гостиничных услуг, с другой стороны, ограниченной возможности материального стимулирования. Неудовлетворительная система мотивации персонала создает неблагоприятные условия для роста бизнеса. В статье разработаны рекомендации способствующие решению этой проблемы на изучаемом предприятии.

Annotation. This paper studies the problem of motivation in the company during the crisis. On the one hand, there are all prerequisites for business development in the field of hotel services, on the other hand, the limited availability of material incentives. No satisfactory system of personnel motivation creates unfavorable conditions for business growth. The paper developed recommendations to help solve the problem in the target company.

Ключевые слова: эффективность, мотивация, персонал, гостиничный сервис.

Key words: efficiency, motivation, staff, hotel service.

Индустрия гостеприимства является развивающейся сферой бизнеса. Одним из инструментов повышения ее конкурентоспособности является Закон о стратегическом развитии Краснодарского края до 2020 г., принятый в 2008 г. Реализация инновационного проекта развития сферы гостиничных услуг должна обеспечить к 2020 г. следующие показатели роста: числа туристов; гостиниц, налоговые поступления, занятости

населения и др.

В настоящее время Россия живет в условиях кризиса и санкций, однако для гостиничного бизнеса это и благоприятный период, так как многие россияне переориентировались на свой рынок как в сфере бизнеса так и в сфере отдыха, профилактики, оздоровления и др. [3].

Однако современная ситуация на рынке гостиничных услуг характеризуется расту-

щим спросом на качественные услуги, которые может обеспечить только квалифицированный персонал, мотивированный к труду.

Выбор системы мотивации персонала в условиях работы в гостиничном бизнесе имеет важнейшее социально-экономическое значение, так как создает предпосылки для развития туристской отрасли в целом, однако усложняется в период кризиса и ограниченной возможности материального стимулирования.

В гостиничном бизнесе в привлечении трудовых ресурсов, в использовании и сохранении профессионалов огромную роль играет мотивирование персонала к труду как общественно-значимой деятельности.

Неэффективная система мотивации вызывает у персонала гостиничного бизнеса неудовлетворенность, как размерами и способами определения и распределения доходов, так и нематериальными мотиваторами, что в конечном итоге влечет за собой снижение продуктивности труда, нарушение трудовой дисциплины и т.п.

На современном этапе развития гостиничного бизнеса, в условиях необходимости качественного предоставления услуг населению и дефицита квалифицированного персонала, учитывая, что снижается уровень заработной платы, часто персонал перегружен работой, специфику его деятельно-

сти - то, что услуги оказываются разным людям в трудных условиях мирового кризиса, персонал быстро эмоционально выгорает, в связи, с чем снижается качество предоставления гостиничных услуг. Поэтому возникает необходимость поиска и разработки новых форм и методов мотивации персонала с целью привлечения квалифицированного, способного повысить качество предоставления гостиничных услуг[2].

В процессе развития теории и практики управления в социальных и экономических системах, включая управление качеством, методы маркетингового анализа, статистические методы обработки данных и другие, накоплен большой положительный опыт, который активно используется в гостиничном бизнесе, однако в условиях кризиса и экономических санкций этот опыт необходимо дополнить[1].

Следовательно, актуальность выбранной темы исследования обуславливается важностью поиска эффективной системы мотивации персонала в гостиничном бизнесе.

Данное исследование посвящено изучению системы мотивации персонала в СПА-отеле «Де Муазель» и ее совершенствованию. Изучение функциональных ролей сотрудников и организационной структуры показали ее достоинства и недостатки. К преимуществам оргструктуры можно отнести, например, обмен знаниями

между сотрудниками, что дает возможность их профессионального роста, оперативно решает функциональные задачи. Однако сосредоточенность на решении оперативных задач, так называемая текучка, не всегда позволяет выстраивать и добиваться решения стратегических задач. К тому же решения всегда принимаются централизованно, персонал в их решении не принимает участия. В результате было определено, что недостатки организационной структуры перевешивают ее достоинства, оргструктура отеля не позволяет быстро решать проблемы гостя и деятельности отеля в целом. Всего по штатному расписанию в СПА-отеле работает 18 штатных единиц.

Изучение конкурентных преимуществ СПА-отеля "Де Муазель" матрицей SWOT показало, что для него наиболее вероятной является возможность увеличения наполняемости номерного фонда, и возможность выхода на новые рынки при условии эффективной системы управления персоналом, что включает в себя в том числе разработку эффективной системы мотивации и стимулирования его труда. Однако в условиях санкций и нестабильного экономического положения в стране отсутствие маркетинговых исследований и непродуманность рекламной кампании может быть угрозой снижения спроса и общей прибыли в связи с недостаточной

базой гостей.

Так же в работе было установлено, что наполняемость отеля гостями выше среднего, однако полностью отель не бывает наполнен никогда. В работе уже было сказано, что отель рассчитан на гостей с уровнем дохода средним и выше среднего. Такая категория гостей требовательна к обслуживанию, поэтому отелю необходимо все время повышать и держать на высоком уровне качество обслуживания. А это возможно только при условии, что в отеле работает квалифицированный персонал, мотивированный к работе.

Изучение системы стимулирования труда в СПА-отеле показало, что заработная плата сотрудника зависит от его квалификации, сложности, выполняемой работы, количества и качества затраченного труда и устанавливается трудовым договором в соответствии с действующими у данного работодателя системой оплаты труда (ст.135 ТК РФ).

Порядок премирования по итогам работы сотрудников СПА-отеля «Де Муазель» также определен трудовым договором СПА-отеля «Де Муазель» и у каждой категории работников индивидуален. В условиях кризиса достаточно сложно говорить о дополнительной материальной стимуляции персонала, важным в данный период является сохранение рабочих мест и качества предоставляемых услуг, для этого необходимо

использовать и нематериальные стимулы.

Исследование показало, что в отеле существует проблема обеспечения кадрами, сложно подобрать квалифицированный персонал, существует текучесть кадров, ощущается недостаток не только квалифицированных, но иногда и не квалифицированных кадров, но способных быстро учиться и с набором необходимых личностных качеств для выполнения требуемых трудовых обязательств.

Изучение сведений об уволенных сотрудниках, о движении контингента, об обеспеченности кадрами за период с 01 января по 01 октября 2015 года в СПА-отеле "Де Муазель" было уволено 9 человек, переведены на другие должности 3 человека, администратор ушла в декретный отпуск.

Анализ данных о движении контингента показал, что отель испытывает нехватку кадров. Переход сотрудников на другие должности эту проблему не решает, что также подтверждается отчетом об укомплектованности штатных единиц, больше всего отель испытывает нехватку профессиональных администраторов.

Далее проведено исследование по изучению мотивации персонала СПА-отеля к труду с помощью опросника изучения степени удовлетворенности персонала своей работой.

Из полученных данных исследования мотивов труда

становится понятно, что большинство сотрудников не удовлетворены размером заработной платы, это может быть связано и с кризисным периодом в котором находится Россия. Цены растут, а уровень заработной платы остается на том же уровне. В связи с этим, руководство внимательно изучив полученные результаты, рассмотрело и приняло предложение по сокращению должности водителя (0,5 ставки) и увеличению ставки снабженца с 0,5 до 1,0, соединив их функциональные обязанности. Таким образом материальное стимулирование снабженца стало выше.

"Условиями труда" в большей степени персонал доволен, это можно объяснить тем, что отель расположен в курортной зоне, в красивом месте, современный, рассчитан на гостей с доходами средними и выше среднего.

А вот показателем "Возможность повышения квалификации", большинство не довольны. Конечно персонал все время сталкивается с проверками качества его работы супервизором, после чего сталкивается с критикой в адрес работы. Это служит толчком к улучшению показателей работы, конечно персонал учится и у гостей и друг у друга, однако эти знания являются недостаточными, не всегда дают ответы на вопросы: "А почему именно так?", "А как?" и др. По словам персонала, им не хватает знаний в разных сферах, например, в

экскурсоведении (рассказывать гостям о красотах их края какие-нибудь изюминки), в области психологии (поддержат, если вдруг гость столкнулся с плохим диагнозом), раскрыть секреты красоты, чтобы быть более привлекательными и повысить самооценку. Как улучшить документооборот и др.)

По результатам этих данных было принято решение регулярно проводить курсы повышения квалификации.

Работа в отеле это деятельность в профессии «человек-человек», как вид профессиональной деятельности он сопряжен с высокими психоэмоциональными и интеллектуальными нагрузками, что подтверждается результатами анкетирования, поэтому дополнительно были изучены нагрузки, испытываемые персоналом в его деятельности. Из результатов исследования нее становится ясно, что самые большие нагрузки у персонала это психоэмоциональные. Эти результаты можно рассматривать как необходимость организации курсов повышения квалификации по обучению персонала навыкам снятия психоэмоциональных нагрузок.

Все перечисленные результаты показали необходимость организации курсов повышения квалификации по программам: "Инновационные технологии гостиничного обслуживания", "Деловое администрирование" и "Основы экскурсоведения". В связи с тем,

что приближается сезон, первыми было принято решение провести курсы повышения квалификации по программе "Инновационные технологии гостиничного обслуживания", был определен объем и их содержание.

Для выбора исполнителя применялся метод сопоставимых рыночных цен, в результате применения которого был сделан выбор образовательной организации, которой стало АНО "Учебно-консультационный центр "Курорт-консалтинг", в которой работают специалисты по проведению экспертных оценок деятельности отелей, и занимающиеся повышением квалификации. Был заключен договор с данной организацией, утвержден список преподавателей, составлен календарно-тематический план занятий. После прохождения курсов повышения квалификации были собраны отзывы слушателей курсов (администраторов отеля).

Для оценки результатов прохождения курсов повышения квалификации в работе использовались модель Киркпатрика, в которой оценка результативности рассматривается по следующим уровням.

1. Реакция (насколько обучение понравилось слушателям). Была отмечена положительная реакция у всех слушателей (Они заявили, что очень рады, что попали на эти курсы, получили новые знания, оказались в новой обстановке, полу-

чили ответы на многие свои вопросы).

2. Усвоение (какие факты, приемы, техники работы были усвоены в результате обучения). Из усвоенных слушателями приемов были отмечены техники дыхательные для снижения эмоционально-психологических нагрузок, так как их можно применять в любое время и в любом месте. Техники, способствующие пониманию клиента: раппорт, обратная связь, активное слушание; приемы работы с возражениями, такие как «три да».

3. Поведение. В игровой форме были получены навыки работы с гостями разных типов. Были отмечены полученные навыки: применения использо-

вания, например, техник НЛП и навыки по восстановлению своего психоэмоционального состояния.

4. Результат: каковы осязаемые результаты обучения, что изменилось.

Полученные результаты показывают, что курсы повышения квалификации оказали положительное влияние на мотивацию к труду у администраторов, так как основной причиной их ухода называлось эмоциональное истощение.

Полученные данные и опыт можно применять в дальнейшем в деятельности не только данного отеля, но и в других организациях, работающих в сфере предоставления услуг.

Источники:

1. Колесников А. В. Пути повышения эффективности использования трудовых ресурсов [Электронный ресурс] URL: <http://jurnal.org/articles/2015/ekon8.html> (дата обращения 15.01.2016)
2. Папирян Г.А. Менеджмент в индустрии гостеприимства (отели и рестораны) [Электронный ресурс] URL: http://tourlib.net/books_tourism/papiran_men93.htm (дата обращения 29.02.2016)
3. Якунин В.Н., Крамарова Т.Ю. Анализ требований к профессиональной подготовке востребованных кадров для спортивно-оздоровительной туристской деятельности // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Педагогика, психология. 2015. № 1. С. 216-218.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ УГРОЗЫ В ПРОГРАММНОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ

Аннотация. Информационные угрозы в программном обеспечении, развитие средств вычислительной техники и сетей передачи данных, распространение в повседневной жизни. Возникновение необходимости защиты информации.

Annotation. Information threats in the software development of computer and data transmission networks, distribution in everyday life. The emergence of the need to protect information.

Ключевые слова: безопасность, защищённость информации и поддерживающей её инфраструктуры от любых случайных и злонамеренных воздействий.

Key words: security, protected information and its supporting infrastructure from any accidental or malicious actions.

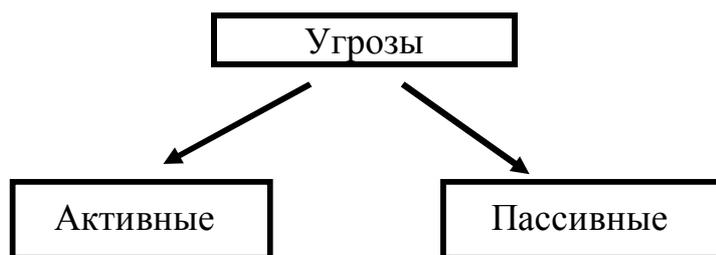
Развитие средств вычислительной техники и сетей передачи данных обусловило их распространение в повседневной жизни и предпринимательской деятельности. Вычислительные возможности и оперативность передачи информации оказали большое влияние на принципы ведения бизнеса и открыли новые направления развития предпринимательской деятельности.

Современные методы накопления, обработки и передачи информации способствовали появлению угроз, связанных с возможностью потери, раскрытия и модификации данных, принадлежащих конечным

пользователям. Это приводит к возникновению необходимости защиты информации конечными пользователями.

Под информационной безопасностью понимается защищённость информации и поддерживающей её инфраструктуры от любых случайных или злонамеренных воздействий, результатом которых может явиться нанесение ущерба самой информации, ее владельцам или поддерживающей инфраструктуре.

Целью нашей работы является классификация и характеристика информационных угроз.



К активным угрозам относятся вывод из строя компьютера или его операционной системы, искажение сведений в БД, разрушение программного обеспечения (ПО) компьютеров, нарушение работы линий связи. Источником активных угроз могут являться действия взломщиков, вредоносное ПО,

корыстные намерения сотрудников компании.

Пассивные угрозы. Угрозы, вызванные неосторожными действиями пользователя или отказом оборудования. Связаны с ошибками проектирования и разработки систем, некачественным изготовлением оборудования и его настройкой.



Основными информационными угрозами являются руткиты, кибершантаж, взломы средств коммуникации, социальная инженерия и разглашение личной информации, вредоносное программное обеспечение.

Руткиты (Rootkit, от англ. *root kit*, то есть «набор root'a») - программные разработки (коды), созданные с целью сокрытия какой-либо деятельности объектов в системе. Они позволяют скрыть присутствие вредоносной программы в зара-

женной системе.

В Microsoft Windows руткиты осуществляют перехват системных функций Windows API (API hooking) на уровне ядра (перехват Native API), изменение системных структур данных, модификацию MBR и загрузку до ядра операционной системы. Данный вид вредоносных кодов давно известен в мире Windows и носит название стелс - вируса.

В UNIX руткиты реализуются подменой основных системных утилит (легко обнару-

живаются средствами контроля целостности и блокируются средствами типа SELinux (RedHat) и AppArmor (SUSE)). Реализуются в виде модуля ядра и основываются на патчинге VFS или перехвате таблицы системных вызовов (sys-call-table) и модификации физической памяти ядра.

Защита от руткитов осуществляется с помощью антируткитов - утилитов, обнаруживающих в системе присутствие руткитов и удаляющих их. Все они используют похожие принципы действия. Одним из них является поиск расхождений, который используется против МЕР-руткитов. Одна и та же информация получается несколькими способами с использованием API и «напрямую» ищутся расхождения. Обычно сканируются таблицы импорта, таблица Native API и файловая система.

Кибершантаж - вымогательство денег с помощью интернета. Одним из методов которого является вирус с сюрпризом, блокирующий работу ОС сообщением о том, что для восстановления работы необходимо отправить денежные средства на некоторый адрес. После перечисления денег пользователю присылается пароль для снятия блокировки с компьютера. Для защиты от этого способа используется антивирус.

Взломы средств коммуникации, которые можно восстановить с помощью администрации соответствующего сер-

виса. Следствием взлома является разглашение личной информации, методом борьбы с которым являются установка антивируса или обращение в правоохранительные органы.

Социальная инженерия и разглашение личной информации. Включает в себя попытки получения конфиденциальной информации о пользователях обманным путем.

Вредоносное программное обеспечение (ПО, Stinware) сконцентрировано на получении финансовой прибыли или конфиденциальной информации. Существует несколько категорий вредоносного ПО, которые, за счет своих характеристик, считаются преступными, среди них: вирусы, черви, трояны, боты, фишинг, рекламное и шпионское ПО, дозвонщики, куки и спам.

Вирус — микропрограмма, которая в зависимости от типа может являться раздражающей и разрушительной. Проникают вирусы через интернет, почту, дискеты, диски и флэш-диски. Они способны размножаться, заражая другие файлы и программы, и будучи активными, способны разрушать их.

Черви, в отличие от вирусов, копируют себя, повреждая файлы, но репродуцирование может происходить очень быстро, сеть перенасыщается, что приводит к разрушению последней. Некоторые из наиболее печально известных червей включают (обычно посылаются через Интернет): I Love You,

Navidad, Pretty Park, Happy99, ExploreZip.

Трояны (тройанские кони) размножаются, заражая при этом другие файлы, но не самовоспроизводятся подобно червям. Когда программа трояна выполнена, на компьютер инсталлируются другие программы, которые могут быть вредоносными. В первое время трояны не проявляют себя, но когда активизируются, то могут уничтожить всю систему. Они способны удалять файлы, форматировать информацию на жестком диске, миновать систему безопасности (firewall) и спокойно контролировать компьютер. Примеры троянов: Backdoor, Donald Dick, Crack2000, Extacis, KillCMOS and Netbus.

Backdoor-троян - это программа, которая попадает в компьютеры без ведома пользователя и выдает себя за безвредную. При запуске она обнаруживает уязвимости системы безопасности, через которые может получить контроль над зараженным компьютером, что позволяет выполнять злоумышленнику любые действия над компьютером пользователя, нарушая его конфиденциальность. Примеры backdoor-троянов: Orifice2K.sfx, Bionet.318, Antilam у Subseven.213. Боты позволяют контролировать компьютеры с помощью удаленных команд.

Фишингом является рассылка электронных сообщений, которые якобы приходят из

надежных источников, но используются для получения конфиденциальных данных пользователя. Фишинговый сайт содержит название легитимного института, чтобы пользователь ничего не заподозрил. В сообщениях содержатся ссылки, при переходе на который пользователь попадает на фальшивый вебсайт. Доверяя ресурсу, пользователь вводит запрошенные данные, в результате чего они попадают в руки злоумышленнику.

Рекламное ПО (Advertising Software) стремится показать рекламу любыми средствами, используя pop-up окна, баннеры, изменения браузера домашней страницы или страницы поиска.

Шпионские программы собирают информацию о загрузках пользователя, его предпочтениях и интересах. Собранные данные отсылаются создателю приложения и третьей стороне. Проникают шпионы при помощи троянов без разрешения пользователя, при посещении веб-страниц с ActiveX элементами управления или кодом, которым пользуются уязвимости, при загрузке из Интернета shareware или freeware приложений.

Дозвонщики - приложение, которое без ведома пользователя способно отключить соединение с Интернетом и переустановить его на высокотарифицированный номер.

Куки - небольшой текстовый файл, сохраняемый в брау-

зере на компьютерепользовате-
ляе при посещении веб-
страниц. Куки хранят информа-
цию, которая может быть ис-
пользована для персонификации
веб-страниц, сбора демографи-
ческой информации, монито-
ринга баннеров и передачи тре-
тьим лицам.

Спам - нежелательная
почта, обычно с рекламным со-
держимым, рассылаемая в виде
массовой отправки. Антиспамо-
вые системы применяют много-
численные технологии (эври-
стические правила, байесовские
фильтры, белые и черные спис-
ки, аутентификацию отправите-
ля), с целью устранения вероят-
ности потери сообщения в ре-
зультате системной ошибки.
Последствиями вредоносного
ПО являются кража личных
данных, финансовые убытки,

Источники:

1. <http://www.mos-links.com>- Защита информации. - 2014.
2. <http://www.viruslab.ru> - Panda Sekurity. - 2015.
3. <http://www.detector.ru> - STT Group. - 2016
4. Семенов В.И. Автоматизированные информационные технологии в экономике. - М.: Финансы и статистика, 2014.

ЛАЗАРЕНКО Л.А.

*к.п.с.н., доцент кафедры сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт*

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ
И СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА РАБОТНИКОВ
ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ САЛОНА КРАСОТЫ
«БАРХАТ» Г. КРОПОТКИНА)**

Аннотация. Освещены теоретические основы мотивации и стимулирования труда работников сферы услуг. Проанализирован теоретический вклад отечественных и зарубежных ученых по данному вопросу. Разработаны предложения по повышению мотивационной деятельности сотрудников салона красоты «Бархат» города Кропоткина.

Annotation. Deals with the theoretical basis of motivation and stimulation of work of workers of sphere of services. The theoretical contribution of domestic and foreign scholars on this issue. Developed proposals to increase motivational activities employees of the beauty salon "Velvet" the city of Kropotkin.

Ключевые слова: сфера услуг, мотивация, салон красоты, персонал.

Key words: services, motivation, beauty salon, staff.

Мотивация сотрудников является одним из самых главных вопросов руководителей и менеджеров по персоналу уважающих себя компаний. Что движет людьми, пришедшими в компанию? Какие цели – личные и профессиональные – они преследуют? Чем можно их заинтересовать?

Считается, что в основе поведения всегда лежит мотивация, за исключением деятельности, основанной на безусловных рефлексах. В психологии мотив – это то, что активизирует поведение, либо поддерживает и направляет его.

Мотивация как мотивационный менеджмент – система действий по активизации мотивов другого человека. Мотивация подразумевает создание условий, когда у человека пробуждаются его собственные мотивы. Мотивирование – это, в сущности, создание обогащенной стимулами и возможностями среды, в которой человек актуализирует свои мотивы [10].

Переход к рыночным отношениям, приоритетность вопросов качества продукции и обеспечение ее конкурентоспособности повысили значимость творческого отношения к труду и высокому профессионализму.

Это побуждает искать новые формы управления, развивать потенциальные способности персонала, обеспечивать его мотивацию к трудовому процессу. Управление персоналом является одним из важнейших направлений деятельности организации и считается основным критерием ее экономического успеха. Можно иметь отличную технологию, но при неквалифицированном персонале работа будет загублена. Таким образом, ключевой составляющей бизнеса является управление персоналом.

Правильное управление удовлетворенностью персоналом фирмы может увеличить производительность и обеспечить успех дела. Зачастую персонал является наиболее ценным активом малого предприятия. Его поиск, развитие и сохранение требуют знания того, чего хотят работники, и способности фирмы удовлетворять их желания. Хорошо осуществленное управление персоналом добавляет целый перечень преимуществ на малой фирме: от близости к вышестоящему руководству и помощи в принятии решений до приобретения чувства принадлежности к семейной атмосфере [2].

Проанализировав теоретический вклад отечественных и зарубежных ученых по вопросу мотивации и стимулирования труда работников сферы услуг можно сделать следующие выводы:

1. Управление удовлетворенностью персоналом имеет важное значение для всех организаций – больших и малых, коммерческих и некоммерческих, промышленных и действующих в сфере услуг. При этом управления удовлетворенностью персоналом достаточно сложный процесс, который невозможен без соответствующего знания о методах, принципах, стилях управления персоналом и без выработки соответствующей концепции управления.

2. В систему управления лояльностью и удовлетворенности персоналом входит: планирование персонала; развитие персонала; стратегия управления персоналом; обучение; оплата труда, материальное стимулирование [4].

3. Изучая теоретические основы и опыт управления лояльностью и удовлетворенностью персонала с древних времен, мы можем добиться реальных успехов в нашей экономике на основе эффективного управления персоналом и постоянного его совершенствования.

В результате анализа системы мотивации и стимулирования труда работников салона красоты «Бархат» города Кропоткина можно сделать следу-

ющие выводы:

1. Для успеха в салоне красоты «Бархат» города Кропоткина очень важен правильный подбор кадров. От того, насколько правильно будет подобран персонал, будет зависеть дальнейшая работа. Руководитель должен точно представлять, какой тип кандидатов нужен для стабильного трудового коллектива, способного добиться высоких конечных результатов.

2. Оценивая степень удовлетворенности персонала в салоне красоты «Бархат», можно отметить, что она находится на низком уровне, что во многом связано с низким уровнем оплаты труда [1].

В ходе проведенного исследования были разработаны предложения по повышению мотивационной деятельности сотрудников салона красоты «Бархат» города Кропоткина. Выявив области низкого уровня энтузиазма сотрудников к работе, можно сосредоточить усилия на этих слабых участках и добиться ощутимого улучшения отношения сотрудников к работе, производительности, посещаемости и лояльности со стороны сотрудников [9].

Разработанная программа включает следующие направления преобразований салона красоты «Бархат» города Кропоткина:

1. Реорганизация системы оплаты труда персонала.

В салоне красоты были полностью отменены сверх-

урочные выплаты и «заморожены» должностные оклады, но разработана и внедрена новая премиальная система, позволяющая работникам зарабатывать в зависимости от перевыполнения нормативных значений ключевых показателей эффективности (кол-во постоянных клиентов, приращивание клиентской базы, удовлетворенность клиентов результатом работы специалиста, использование в практике знаний и навыков, приобретенных на обучающих семинарах и тренингах) [7].

2. Регулярное обучение и развитие сотрудников.

До внедрения предложенной программы сотрудники повышали свою квалификацию за свой счет. На наш взгляд, повысит мотивацию возможность частичной компенсации оплаты за обучение на курсах, семинарах и т.п. 100 % оплата обучения малоэффективна – работник может недостаточно ценить предоставленную возможность, халатно относиться к учебе. Оптимальным, на наш взгляд, является соотношение 50% / 50% (естественно, в том случае, когда компания заинтересована в прохождении сотрудником этого обучения).

В среднем каждый сотрудник салона проходит основательное повышение квалификации один раз в год, т.е. примерно каждый месяц кто-то из сотрудников идет на курсы. В среднем курсы стоят около 20 т.р., таким образом, если ком-

пания будет компенсировать 50% стоимость, в год она потратит примерно 120 т.р. [6].

В течение нескольких месяцев были проведены корпоративные тренинги по формированию базовых управленческих навыков и развитию коммуникативной компетентности с участием всех парикмахеров и мастеров маникюра салона красоты «Бархат».

3. Улучшение физических условий труда персонала [3].

В производственных помещениях и на прилегающей к ним территории был наведен элементарный порядок, и началось планомерное внедрение комплексной системы 5S [8].

Основной проблемой в плане условий труда для сотрудников салона является отсутствие возможности нормально питаться. Поблизости нет бюджетных столовых и кафе, приходится приносить еду с собой или питаться всухомятку едой из магазина. Одним из вариантов решения проблемы может стать договоренность с каким-либо кафе или даже частным лицом, чтобы те, к определенному времени доставляли еду для сотрудников салона (кейтеринг). Горячее питание по бюджетной цене для сотрудников обеспечено. Дополнительных затрат на данное мероприятие не будет. Кроме того было «разнесено» время обеда рабочих и служащих, что резко сократило очереди в обеденный перерыв.

4. Разработка системы

нематериальных поощрений [5]

Было решено регулярно проводить конкурсы по профессии («Лучший парикмахер», «Лучший мастер маникюра» и др.) и раз в год (в день рождения салона) проводить общее собрание трудового коллектива, награждать лучших сотрудников ценными и символическими призами, отмечая их конкретные достижения и заслуги. Директор салона взял на себя обязательство выступать на этом же собрании с отчетом о достигнутых результатах, анализом ситуации и планами дальнейшего развития предприятия. Для создания здоровой состязательности в коллективе были возрождены из забвения такие методы, как доска почета и «социалистическое» соревнование между сотрудниками (по квартальным результатам работы на основе системы KPI).

5. Разработка программы всеобщей вовлеченности персонала.

Как первый шаг в реализации этой программы в офисе был размещен специальный ящик для сбора идей и предложений по совершенствованию бизнес-процессов предприятия.

Вместе с тем, возможность проявлять инициативу была подкреплена материально: отделом кадров было разработано и введено в действие положение о премировании сотрудников за проявленную

Источники:

1. Афанасенко А.Н., Ежова М.А. Проведение исследований предпо-

инициативу, в котором были определены размеры специальных премий всем работникам в зависимости от ценности и/или экономического эффекта предложенных идей.

6. Корпоративные мероприятия, праздники, традиции, совместный отдых, спорт.

Хотя отдельные элементы этой программы начали претворяться в жизнь относительно недавно, уже сейчас хорошо заметны ее результаты.

Люди увидели, что на предприятии началось какое-то «движение», пошли позитивные перемены, и, как следствие, изменились настроения среди сотрудников, улучшилась трудовая дисциплина, сократилось количество претензий со стороны покупателей, и даже, несмотря на финансовый кризис и частичное сокращение персонала, текучесть кадров среди сотрудников за последний квартал уменьшилась на 13%.

Учитывая положительный опыт организационных изменений, можно сделать вывод о том, что предложенная методика оценки удовлетворенности персонала может использоваться в любых организациях как полезный инструмент диагностики человеческих ресурсов с целью выявления ключевых факторов демотивации работников и разработки комплексной программы стимулирования труда.

- чтений отдыха российских туристов с помощью анкетирования.//Курорты.Сервис.Туризм. 2013. №2-4 (1921). С.58-62.
2. Бородаенко В.И., Лазаренко Л.А. Бенчмаркинг как эффективный инструмент управления качеством.// Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2013. № 1-2 (57-58). С. 116-118.
 3. Болдырева Н.Л., Романенко Е.А. Мотивация персонала сервисных компаний.// Курорты.Сервис.Туризм. 2013. № 2-4 (1921). С.5-9.
 4. Григорьева Е.А., Фоменко Е.В. Системный подход как методологическая основа управления рекреационной деятельностью.// Курорты.Сервис.Туризм. 2013. №2-4 (1921). С.9-14.
 5. Джум Т.А., Ольшанская С.А. Проблемы качества и совершенствование ассортимента продукции общественного питания.// Курорты.Сервис.Туризм. 2013. №2-4 (1921). С. 14-19.
 6. Лазаренко Л.А., Сехан Ф.А. Особенности подготовки персонала сферы услуг и его мотивации.//Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2013. № 3. С. 250-253.
 7. Меркулова Т.А. Развитие придорожного сервиса в Краснодарском крае.// Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2013. № 3. С. 253-259.
 8. Недбайло В., Лазаренко Л.А. Культура взаимоотношения специалиста и клиента в процессе осуществления сервисной деятельности.//Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2013. № 4. С. 166-170.
 9. Фоменко Е., Самойленко А.А. Активные виды туризма как одно из приоритетных направлений развития туристской деятельности на Кубани.// Курорты.Сервис.Туризм. 2013. №1 (18). С. 74-79.
 10. Колесникова А.Н., Ленкова М.И. Оценка и прогнозы развития внутреннего туризма в России.//Курорты.Сервис,Туризм. 2013.№1(18). С.28-34.

ЛЕНКОВА М.И.

*к.э.н., доцент кафедры сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт
КУЗИНА А.Ф.*

*к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета,
Кубанский государственный аграрный университет
БЕЛИК Т.С.*

*студентка факультета предпринимательства, сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт*

ПОСТАНОВКА И РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ В КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация. В статье рассмотрены вопросы постановки и развития системы бюджетирования в коммерческих организациях. Приведены

форматы индивидуальных бюджетных форм. Разработана рекомендуемая структура бюджета потребности в материалах.

Annotation. In the article the questions of statement and development of budgeting system in commercial organizations. Summarizes the formats of the individual budget forms. Developed recommended structure of the budget the material requirements.

Ключевые слова: бюджет, бюджетирование, индивидуальные бюджетные формы, результативность.

Key words: budget, budgeting, individual budgetary forms, productivity.

Процесс внедрения в организации системы бюджетирования включает в себя несколько этапов, каждый из которых имеет огромное влияние на конечный результат. Примерный план действий по постановке бюджетирования может включать следующие составляющие:

1. Определение целей и задач бюджетирования как управленческой технологии в соответствии с особенностями деятельности организации.

2. Формирование принципов бюджетирования в компании.

3. Изучение методологии бюджетирования.

4. Анализ финансовой структуры организации.

5. Определение видов бюджетов.

6. Определение бюджетных форматов.

7. Утверждение бюджетного регламента.

8. Распределение функций в аппарате управления.

9. Составление графика документооборота.

10. Автоматизация бюджетирования.

Каждый этап требует особенного внимания и тщательно-

го изучения. Невозможно добиться эффективной работы системы бюджетирования, если в процессе ее постановки были допущены те или иные недоработки.

Прежде чем приступить к разработке бюджетной системы необходимо решить вопросы организационного характера и четко определить все аспекты планирования деятельности организации.

Основой любого бизнес-процесса является документ, в котором четко оговорены права и обязанности всех участвующих в нем подразделений, формы и сроки предоставляемой информации, получатели промежуточных и результирующих документов.

Жизненно необходимым для процесса бюджетирования является и наличие коллегиального распорядительного органа, который может называться бюджетным комитетом, финансовым комитетом или как-то по-другому. Если в компании нет подобной структуры, которая имеет полномочия перераспределять средства между статьями бюджета, разрабатывать меры по ликвидации дефицита

бюджета, наказывать и поощрять ответственных лиц, система бюджетирования становится бессмысленной.

При этом важна именно коллегиальность, т.е. членами бюджетного комитета должны быть руководители всех отделов и подразделений. По сути, бюджетный комитет является главным подразделением в системе бюджетирования.

Очень важным, и не только для процесса бюджетирования, является определение и разграничение полномочий и ответственности отдельных служб. Ситуация, когда интересы служб пересекаются, а полномочия дублируются, редко приводит к положительным результатам.

Итак, выделим следующие требования к организации бизнес - процесса бюджетирования в организации:

- наличие в организации единого документа, регламентирующего бюджетный процесс;
- организация бюджетного комитета;
- установление жесткой финансовой дисциплины;
- выстраивание приоритетов платежей;
- четкое разграничение полномочий и ответственности отделов и подразделений.

Все это будет возможно только при условии, если руководство организации осознает всю важность и необходимость финансового планирования. Следовательно, самым главным

в организации процесса является участие в нем руководства организации.

Для осуществления бюджетирования в организации целесообразно создать финансово-экономический отдел (ФЭО), а контроль за исполнением бюджетов должен быть возложен на бюджетную комиссию.

Нехватка квалифицированных специалистов в области бюджетирования пока не позволяет организовать в данной организации двухуровневую систему бюджетов, которая включала бы в себя не только главный (общий) бюджет, но и бюджеты центров финансовой отчетности, однако, предпосылки к этому уже имеются.

Успешность и своевременность составления бюджетов зависит от того, в какой программной среде они будут разрабатываться. Обычно составление бюджета выполняется при помощи электронных таблиц.

Форма составления бюджетов произвольна и определяется потребностями людей, их составляющих. Однако бюджет должен иметь четкую и логичную структуру. Содержащаяся в нем информация должна быть ясна и понятна: излишние данные перегрузят бюджет ненужными сведениями и затруднят его восприятие.

Бюджет - это первичная система задач, которую приходится решать, когда заканчивается менеджмент «здорового смысла». Построение бюджетов

поможет понять, почему компания «не растет» и сэкономить на затратах. Бюджет - «план жизни» компании - нужно к чему-то «привязываться», какие-то цели должны быть формализованы, с бюджета начинается осмысление и переосмысление бизнеса и постановка задач, в том числе достижение запланированных доходов. Особенно это важно для компаний, которые прошли период «революционного» роста от нуля до чего-то. Многие руководители считают, что в условиях нестабильного российского рынка процесс бюджетирования остается «вещью в себе», а это случается и из-за неорганизованности внутри самих компаний, и, из-за невозможности применения в существующей информационной среде готовых западных технологий, и, из-за недостатка информации. В настоящее время существует ряд инструментов, созданных на базе российской действительности, позволяющих реально их использовать. Следует отметить, что бюджет должен стать инструментом управления в широком смысле, а для этого требуется приложить усилия уже на организационном уровне.

Для того, чтобы бюджет не остался «вещью в себе» необходимо внедрить этот финансовый инструмент в управление компанией, то есть построить систему взаимодействия со всеми остальными инструментами, например:

- определить взаимодей-

ствие со структурой, обеспечивающей работу с конкретной частью бюджета; произвести изменения в функциональной структуре компании; провести аналитические и сравнительные оценки; поставить учет в конкретной части бюджета; обучить персонал, поскольку реализацией бюджета занимаются разные структурные подразделения, то есть необходимо, чтобы и планирование и отчетность были элементами единого контура бюджетного управления;

- построить единый контур бюджетного управления, что означает интегрирование различных управленческих контуров, для чего необходимо в бухгалтерии ввести дополнительные аналитические признаки по структуре затрат, причем в том темпе, который необходим для предоставления финансовому директору, что увеличивает объем информации.

Требование необходимости повседневного мониторинга приводит к нестыковке между дискретностью финансовых отчетов и непрерывностью инфляции, необходимостью создания параллельной структуры для крупных компаний, что приводит к антагонизму руководителей структур;

- устранить возражения руководителя коммерческой службы, считающего, что прогнозирование невозможно, для чего необходимо построить бюджетирование коммерческой службы, максимально отража-

ющей интересы компании;

- обеспечить правильный выбор учетной политики, которая прямо влияет на финансовые результаты и прибыль.

Поскольку все бюджеты в российских условиях сразу выстроить проблематично, лучше начинать с постановки одного или нескольких, актуальных для компании, операционных бюджетов с одновременным формированием бюджета движения денежных средств, что позволит наладить контроль за платежеспособностью и проводить оценку текущей устойчивости компании.

Разработка бюджетов доходов и расходов позволит управлять прибылью. Составление бюджета по балансу характеризует обязательства и вложения компании по основным счетам активов и пассивов.

Особая роль при формировании системы бюджетирования должна отводиться составлению частных бюджетов.

Бюджет прямых материальных затрат содержит информацию о затратах в предстоящем бюджетном периоде сырья, материалов, комплектующих в натуральном и стоимостном выражении по видам деталей и в целом по организа-

ции.

Бюджет прямых материальных затрат позволяет снижать себестоимость (работ, услуг) еще до начала процесса оказания услуг путем эффективного управления одной из самых затратных частей себестоимости. Так, еще на стадии процесса заготовления специалисты изучают конъюнктуру рынка, составляют конкурентные карты и выбирают наиболее приемлемые товарно-материальные ценности, удовлетворяющие потребностям организации, учитывая особенности ценовой политики [2].

Бюджет запасов отражает планируемые уровни запасов, а также объем и стоимость планируемых закупок материальных ресурсов.

Существует два объективных фактора, которые вынуждают организации делать запасы:

- несовпадение ритмов поставок материальных ресурсов с ритмом их потребления;
- наличие сезонности на рынке ресурсов / сбыта продукции.

Схема формирования бюджета потребности в материалах торговой организации представлена в таблице 1.

Таблица 1 - Рекомендуемая структура бюджета потребности в материалах на месяц (текущее планирование)

Вид материала	Единица измерения	Учетная цена, руб.	Потребность всего за месяц (январь), ед.	Стоимость, руб.	Потребность всего за месяц, (февраль), ед.	Потребность всего за год, ед.
Запорная арматура	шт.	8000	2	16000	...	192000
Фитинги	шт.	105	20	2100	...	25200
Дренажные насосы	шт.	25000	2	50000	...	600000
Канализационные люки	шт.	3500	3	10500	...	126000
№ материала	ед.
Всего, руб.	х

При составлении бюджета запасов необходимо учитывать следующее:

- он составляется на основе бюджета прямых расходов на материалы, а также заявок на приобретение инструмента, инвентаря, запасных частей;

- объем закупок материальных ресурсов в организации;

- бюджет составляется с учетом сроков и порядка поставки закупаемых ресурсов, кредитной политики организации при расчетах с поставщиками;

- производственные запасы на начало периода в натуральном и стоимостном выражении переносятся из остатков предыдущего бюджетного периода.

Сформированный бюджет материально-производственных запасов содержит все необходимые показатели. В нем приводится наименование материально-производственных запасов, единицы измерения. Далее указывается норматив страховых запасов в количественном измерении по каждому наименованию запасов и цена без учета НДС. Затем указываются запасы на начало периода, расход в текущем периоде, объем запасов, который подлежит закупке и запасы на конец периода. Эти показатели представлены как в количественном, так и в стоимостном измерении.

За организацию и контроль поступления сырья, материалов и комплектующих отвечает процесс закупок. Поэтому

наряду с бюджетом производственных запасов разрабатывается бюджет закупок материально-производственных запасов. При этом уровень детализации бюджета закупок, так же как и бюджета материально-производственных запасов, должен быть достаточно высоким и охватывать временной период в пределах от 12 до 18 месяцев [1].

Бюджет закупок материально-производственных запасов включает в себя информацию о номенклатуре закупаемых материально-производственных запасов, поставщиках. В нем указывается договор с поставщиком материально-производственных запасов и статья бюджета движения денежных средств. Следующий показатель, представленный в бюджете закупок – остаток материально-производственных запасов на начало периода приводится в количественном выражении. Потребность в закупке материально-производственных запасов указывается по плану, а также с учетом нормы отгрузки – по норме. В следующей статье бюджета «К закупке» раскрывается информация о требуемом количестве каждого вида запасов, цене закупки, общей сумме закупки данного вида запасов.

Источники:

1. www.consultant.ru
2. www.garant.ru
3. Адаменко А.А. Бухгалтерский учет и анализ / Адаменко А.А., Ткаченко А.С., Петров Д.В., Хуако Х.Ш., Шишкина Н.А. - Краснодар, 2014.

Далее следует расход запасов по плану, он раскрывается в количественном выражении. Завершающей статьей бюджета закупок является «Остаток на конец периода», состоящий из остатка по норме и расчетного остатка, приведенных в количественном выражении.

Бюджеты материально-производственных запасов формируются так, что в дальнейшем предстоит этап исполнения бюджетов, контроль и анализ причин отклонений [4].

Внедрение и применение разработанных бюджетов в учетно-аналитическую практику субъектов хозяйствования приведет к положительным последствиям. Бюджет закупок материально-производственных запасов позволит оптимизировать объемы оборотных средств организации. Запасы материалов на складе организации будут быстро и равномерно расходоваться. Увеличение оборачиваемости оборотных активов явится предпосылкой к получению дополнительных доходов в запланированном временном периоде. Одновременно оптимальный объем оборотных активов будет способствовать увеличению ликвидности организации, что в свою очередь приведет к улучшению общего финансового состояния фирмы.

4. Адаменко А.А. Сравнительный анализ систем учета ТМЗ в международном учете / Адаменко А.А., Ткаченко А.С. // Вестник Академии знаний. 2013. № 1 (4). С. 8-10.
5. Афанасенко А.Н. Нормативно-правовые аспекты внутреннего контроля в организациях / Афанасенко А.Н. // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2015. № 1 (65). С. 160-169.
6. Говдя В.В. Развитие методологических основ управленческого учета / В.В. Говдя, Ж.В. Дегальцева. – Краснодар: Изд-во «Манускрипт», 2013. – 187 с.
7. Керимов В.Э. Бухгалтерский управленческий учет: учебник / В.Э. Керимов М.: Издательство Дашков и Ко. – 2012. – 484 с.
8. Кузина А.Ф. Бухгалтерский управленческий учет затрат и калькулирования себестоимости услуг водоснабжения и водоотведения: особенности и практика введения / Кузина А.Ф., Ленкова М.И. // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2013. № 3. С. 322-328.
9. Кузина А.Ф. Элементы практического контроллинга в учетно-аналитической деятельности торговых организаций / Кузина А.Ф., Ленкова М.И. // Вестник Академии знаний. 2013. № 1 (4). С. 36-39.
10. Ленкова М.И. Бюджетирование и контроль затрат как элемент эффективной системы управленческого учёта в организации / Ленкова М.И. // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2010. № 1-3 (41-43). С. 106-111.
11. Лимонова Н.В. Анализ денежных потоков организации на основе индивидуального бюджета движения денежных средств / Лимонова Н.В., Ленкова М.И. // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2014. № 1 (61). С. 214-226.
12. Олейник А. Организация стратегического и оперативного планирования на предприятии / Олейник А., Шишкина Н.А. // В сборнике: III Международная научно-практическая конференция «Наука в 21 веке» Академия знаний. 2013. С. 84-86.
13. Ошкина Ю.А. Сущность «контроллинга» и его позиция в концепции управления организацией / Ошкина Ю.А., Ленкова М.И. // В сборнике: Наука в 21 веке Материалы I Международной научно-практической конференции. 2013. С. 75-80.
14. Ткаченко А.С. Методические и методологические аспекты управленческого учёта на предприятиях / Ткаченко А.С., Адаменко А.А., Павлюшкевич Т.В., Ленкова М.И. - Краснодар, 2014.

ЛЕНКОВА М.И.

*к.э.н., доцент кафедры сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт
КУЗИНА А.Ф.*

*к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета,
Кубанский государственный аграрный университет
БЕЛИК Т.С.*

*Студентка, факультета предпринимательства, сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт*

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ВНУТРЕННЕЙ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация. В статье рассмотрены актуальные вопросы и современные проблемы формирования и представления внутренней управленческой отчетности как объекта бухгалтерского управленческого учета. Разработана информационная карта внутренней управленческой отчетности. Определены ориентиры ее формирования в соответствии с удовлетворениями потребностей руководителей и собственников организации. Установлены пользователи, преимущества и недостатки.

Annotation. The article deals with current issues and modern problems of formation and submission of internal management reports as object accounting management accounting. Developed information card internal management reporting. Defined benchmarks of its formation in accordance with the satisfactions of the needs of the managers and owners of the organization. Installed users, advantages and disadvantages.

Ключевые слова: внутренняя управленческая отчетность, бухгалтерский управленческий учет, пользователи, преимущества, недостатки.

Key words: internal administrative reporting, accounting management accounting, users, advantages, shortcomings.

В современных условиях хозяйствования особую актуальность принимает эффективный контур управления – бухгалтерский управленческий учет, который выступает подсистемой бухгалтерского учета.

Одним из объектов бухгалтерского управленческого учета является внутренняя управленческая отчетность. Формирование внутренней управленческой отчетности –

логическое обобщение данных бухгалтерского управленческого учета.

Управленческая отчетность - это комплекс взаимосвязанных данных и расчетных показателей, отражающих функционирование организации как субъекта хозяйственной деятельности и сгруппированных в целом по организации и в разрезе структурных подразделений. Отчетность является важнейшим источником информа-

ции для анализа и принятия решений.

Таким образом, управленческая отчетность - это система взаимосвязанных данных и расчетных показателей, отражающих функционирование предприятия как субъекта хозяйственной деятельности, сгруппированных в целом по предприятию и в разрезе структурных подразделений [3].

Управленческая отчетность ориентирована на внутренних пользователей, ее содержание определяется целями и задачами управления. Создание системы внутренней управленческой отчетности требует определения перечня информации, которая необходима менеджерам различных структурных подразделений предприятия, а также частоты ее представления [1].

Разработка форм управленческой отчетности должна осуществляться в соответствии со следующими принципами:

– все отчеты должны быть адресными и конкретными;

– текущие отчеты должны содержать оперативную информацию, полезную для принятия управленческих решений;

– формы отчетов должны учитывать психологические особенности и уровень подготовленности конкретного менеджера, для которого предназначен отчет;

– отчеты не должны быть перегружены излишними данными, в то же время вся представленная в них информация должна быть систематизирована;

– затраты на подготовку внутренней управленческой отчетности не должны превышать экономического эффекта от ее использования.

Как показывает практика, управленческую отчетность можно разбить на три блока:

1) управленческая отчетность о финансовом положении, результатах деятельности и изменении финансового положения предприятия (бюджет доходов и расходов, схемы расходов подразделений, производственный план, бюджет движения денежных средств, платежный календарь, инвестиционный план);

2) управленческая отчетность по ключевым показателям деятельности;

3) управленческая отчетность об исполнении бюджетов предприятия (отчет о движении денежных средств, отчет о доходах и расходах, отчет о произведенных капитальных вложениях) [4].

Использование управленческой отчетности для оценки достигнутых результатов хозяйственной деятельности на предприятиях АПК требует сопоставимости представляемых в ней отчетных показателей с данными плана, бюджетов, нормами и нормативами, с

показателями предшествующих отчетных периодов.

В целях организации подготовки управленческой отчетности во внутреннем положении по ее созданию следует четко определить источники данных для получения каждого отчетного показателя вплоть до указаний на те счета

бухгалтерского учета, которые должны содержать необходимые учетные сведения. Для выполнения этих требований руководителям организаций рекомендуется заполнять информационную карту, отражающую потребности в информации структурных единиц предприятия (таблица 1).

Таблица 1 – Информационная карта внутренней управленческой отчетности

Структурные единицы (центры ответственности)	Перечень информации	Тип данных (количественные, стоимостные)	Ответственный	Периодичность	Ключевые показатели
--	---------------------	--	---------------	---------------	---------------------

Управленческая отчетность является инструментом текущего оперативного управления и позволяет повысить уровень управляемой деятельности предприятия.

Основная задача этого инструмента - предоставлять объективную информацию руководителям организаций для принятия оптимальных решений.

Модель управленческой отчетности требует определения перечня информации, которая необходима для менеджеров различных структурных подразделений предприятия, а также частоты ее предоставления.

Управленческая отчетность составляется на основе МСФО и российских бухгалтерских стандартов. Главные от-

личия управленческой отчетности от бухгалтерской заключаются в степени детализации, способах группировки данных и в степени точности информации.

При разработке методики составления и обработки отчетности требуется взвешенный подход к определению сроков подачи управленческой отчетности, количества представляемых данных, их формата [2]. Следовательно, каждая организация разрабатывает управленческую отчетность, ориентируясь, прежде всего, на свои потребности в управленческой информации. С одной стороны, не имея всей информации, руководство организации не сможет принимать взвешенных и правильных решений. С другой стороны, если

информации слишком много, менеджеру труднее выделить самые важные данные, оказывающие наибольшее влияние на развитие предприятия в определенное время.

Таким образом, кроме самих отчетных форм, должен быть разработан и утвержден регламент их составления, передачи и обработки, включающий порядок, сроки, лиц, ответственных за их составление.

Соответственно, управленческая отчетность представляет собой основной комплекс взаимосвязанных данных и расчетных показателей, отражающих функционирование предприятия как субъекта хозяйственной деятельности, сгруппированных в целом по предприятию и в разрезе структурных подразделений (центров ответственности).

На основе внутренней отчетности принимаются решения на всех уровнях управления организацией.

Внутренняя отчетность индивидуальна. Она отрицает шаблонный подход.

По содержанию информации внутренние отчеты подразделяются на комплексные, тематические (по ключевым показателям), аналитические.

Комплексные итоговые отчеты представляются обычно за месяц или за иной отчетный период (квартал, шесть месяцев и т.п.) и содержат информацию о выполнении планов, использовании планов и использовании

ресурсов за данный период.

Представляются регулярно и отражают доходы и расходы по центрам ответственности, исполнение сметы издержек, рентабельность, движение денежных средств и иные показатели для общей оценки и контроля.

Тематические отчеты по ключевым показателям представляются по мере возникновения отклонений по наиболее важным для успешного функционирования показателям, таким как объем продаж, потери от брака, недопоставки по заказам, график производства продукции и другим, не входящим в оценочные плановые показатели, подконтрольные центру ответственности.

Аналитические отчеты подготавливаются только по запросам управляющих и содержат информацию, раскрывающую причины и следствия результатов по отдельным аспектам деятельности.

По уровням управления различают оперативные отчеты, текущие и сводные отчеты. Оперативные отчеты представляются на нижнем уровне управления в центрах ответственности. Они содержат подробную информацию для принятия текущих решений. Составляются еженедельно и ежемесячно.

Текущие отчеты содержат агрегированную информацию для среднего уровня управления в центрах прибыли, центрах инвестиций, составляются с пери-

одичностью от ежемесячного до ежеквартального.

Сводные отчеты представляются для высшего управленческого персонала организации, по которым принимаются стратегические решения и осуществляются общий контроль деятельности и контроль управленческого персонала на среднем, иногда на нижнем уровне. Периодичность колеблется от ежемесячных до ежегодных отчетов.

По объему информации внутренние отчеты подразделяются на сводки, итоговые отчеты, общие (сводные) отчеты. Сводка - это краткие сведения об отдельных показателях деятельности подразделения за короткий период, иногда за день, за неделю.

Итоговые отчеты составляются за месяц или другой отчетный период. Они обобщают информацию о контролируемых показателях данного центра ответственности.

Общие финансовые отчеты составляются по организации в целом и содержат информацию, соответствующую формам финансовой отчетности, приспособленным для целей внутреннего управления.

По формам представления внутренние отчеты составляются в табличной, графической или текстовой форме.

Табличная форма представления внутренней отчетности является наиболее приемлемой и для составителей, и для пользователей.

Графическая форма наиболее наглядна, не нужно только перегружать графики и диаграммы излишней цифровой информацией, стараться уместить в один график (диаграмму) всю имеющуюся информацию.

Текстовая форма подачи информации приемлема в тех случаях, когда отсутствует цифровая информация либо ее объем незначителен. Но нужно подробно объяснить взаимосвязь и значение представляемой информации.

Текстовые отчеты часто составляют в дополнение к отчетам в табличной или графической форме.

Можно выделить наиболее распространенные недостатки внутренней управленческой отчетности, которые нужно избегать:

- информация обобщается в основном для контроля объема продаж или определения издержек и не связана с потребностями отдельных управляющих, деятельность которых приносит доход или требует издержек;

- информация, обобщенная в отчетности, адресуется не тем лицам, часто даже не для управляющего, находящегося на передовой линии хозяйственной деятельности, а для его начальника или руководителя;

- в отчетности представляется конкретная информация по общим вопросам, что затрудняет принятие решений на конкретных направлениях;

- в отчетности преобладает избыточная ненужная информация. В результате на управляющего возлагается ра-

бота по сортировке информации в поисках той, что ему действительно необходима для управления.

Источники:

1. Кузина А. Ф. Практический контроллинг в управлении бизнесом / А. Ф. Кузина, В. Г. Вишневская // Теория и практика общественного развития. 2011. № 7. С. 312-314.
2. Кузина А. Ф. Системы и принципы финансового планирования и прогнозирования в управлении организацией / А. Ф. Кузина, А. Г. Добровольский // Альманах современной науки и образования. 2010. № 2-1. С. 153-156.
3. Кузина, А.Ф. Управленческий учет начисления амортизации основных средств / А.Ф. Кузина, В.Г. Вишневская // Стратегия развития современной экономической науки в условиях глобализации и трансформации экономики: сборник статей по материалам III международной научно-практической конференции – практ. конф. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – С. 75-81
4. Кузина А. Ф. Управленческий учет наличия, движения и использования денежных средств/ А. Ф. Кузина, В. Г. Вишневская // Международный научный журнал ASPECTUS. 2013. № 1. С. 94-102.
5. Краткий курс лекций для подготовки студентов к итоговой государственной аттестации по специальности 080109.65 – «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»: учеб. пособие / Н. В. Климова, С. А. Касьянова, А. Ф. Кузина. – Краснодар: Экоинвест, 2009. – 184 С.
6. Ищенко О.В. Формирование системы контроллинга на предприятии / Ищенко О.В., Берлина С.Х. // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2015. № 2-3 (66-67). С. 199-202.
7. Адаменко А.А. Актуальные вопросы формирования отчетности субъектами малого и среднего предпринимательства в условиях реформирования бухгалтерского учета, перспективы перехода российского учета и отчетности на международные стандарты финансовой отчетности к 2015 г. / Адаменко А.А., Ткаченко А.С. // В сборнике: Материалы I Международной науч
8. Адаменко А.А. Управленческая отчетность как неотъемлемая составляющая системы контроллинга / Адаменко А.А. // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2012. № 1-2 (53-54). С. 8-13. но-практической конференции «В мире научных исследований» 2013. С. 63-68.
9. Кузина А.Ф. Элементы практического контроллинга в учетно-аналитической деятельности торговых организаций / Кузина А.Ф., Ленкова М.И. // Вестник Академии знаний. 2013. № 1 (4). С. 36-39.
10. Ткаченко А.С. Методические и методологические аспекты управленческого учёта на предприятиях / Ткаченко А.С., Адаменко А.А., Павлюшкевич Т.В., Ленкова М.И. - Краснодар, 2014.

11. Ошкина Ю.А. Сущность «контроллинга» и его позиция в концепции управления организацией / Ошкина Ю.А., Ленкова М.И. // В сборнике: Наука в 21 веке Материалы I Международной научно-практической конференции. 2013. С. 75-80.
12. Ленкова М.И. Бюджетирование и контроль затрат как элемент эффективной системы управленческого учёта в организации / Ленкова М.И. // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2010. № 1-3 (41-43). С. 106-111.
13. Афанасенко А.Н. Нормативно-правовые аспекты внутреннего контроля в организациях / Афанасенко А.Н. // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2015. № 1 (65). С. 160-169.
14. Лимонова Н.В. Составление бухгалтерской (финансовой) отчетности по РСБУ и МСФО / Лимонова Н.В., Ленкова М.И. // Вестник Академии знаний. 2013. № 2 (5). С. 44-48.
15. Будагян Л.С. Управление комплаенс-рисками / Будагян Л.С., Шармайт И.Н. // В сборнике: Актуальные вопросы экономики и менеджмента: теория и практика 2015. С. 19-22.

ЛУКЪЯНОВ В.И.

*д.э.н., профессор кафедры предпринимательской деятельности,
Кубанский социально-экономический институт*

АНАЛИЗ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ ЮЖНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

Аннотация. В статье поставлена цель – проанализировать уровень и качество жизни населения регионов Южного федерального округа для определения путей повышения благосостояния населения. В результате определена методика статистических оценочных показателей, выполнен анализ качества жизни населения южных регионов в сравнении со средними российскими показателями.

Annotation. The object of article - to analyze the level and quality of life of the population of regions of the Southern Federal District for definition of ways of increase of welfare of the population. The technique of statistical estimated indicators is as a result defined, the analysis of quality of life of the population of the southern regions in comparison with average Russian indicators is made.

Ключевые слова: Южный федеральный округ, благосостояние, качество жизни, население, регионы, система показателей качества жизни населения, анализ качества жизни населения.

Key words: Southern Federal District, welfare, quality of life, population, regions, system of indicators of quality of life of the population, analysis of quality of life of the population.

Актуальным для выявления факторов, оказывающих влияние на жизненный уровень людей, представляется вопрос проведения детального анализа основных показателей, характеризующих социально-экономическое развитие регионов России.

Вопросам уровня жизни населения во все времена уделялось большое внимание со стороны исследователей. Мировая и отечественная научно-исследовательская работа в социальном плане неуклонно развивается, количество социально-экономических показателей в научных публикациях растёт. Большинство экономистов под уровнем жизни понимают сложившийся уровень доходов населения и достигнутый уровень потребления материальных благ и услуг.

Система показателей статистики уровня жизни включает [1]:

- доходы населения;
- расходы и потребления населением материальных благ и услуг;
- сбережения;
- накопленное имущество и обеспеченность населения жильем;
- дифференциация доходов населения, уровень и границы бедности;
- социально-демографические характеристики;
- обобщающие оценки уровня жизни населения.

Их применение связано с

тем, что показатели, обычно рассматриваемые как наиболее важные для анализа уровня жизни (доход, потребление), однако они не охватывают все его аспекты.

Для более полной характеристики благосостояния населения используются показатели социальной статистики, отражающие *качество жизни* (показатели демографической статистики, состояния и охраны здоровья, качества и структуры потребляемых продуктов питания, уровня грамотности, развития социальной сферы и др.). В связи с этим составим систему показателей качества жизни населения и обозначим эту систему в виде трёх блоков:

Блок № 1 – Показатели доходов и расходов населения (среднемесячная начисленная заработная плата работников, средний размер назначенных пенсий, среднедушевые денежные доходы населения, потребительские расходы в среднем на душу населения, величина прожиточного минимума, численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума);

Блок № 2 – Потребление продуктов питания на душу населения (мясопродуктов, молочных продуктов, яиц, сахара, овощей, хлебопродуктов);

Блок № 3 – Показатели социально-демографических характеристик населения (численность экономически активного населения, уровень безработицы, естественный прирост

населения, общая площадь жилых помещений на одного жителя, охват детей дошкольными образовательными учреждениями, число больничных коек на 10000 человек населения, мощность амбулаторно-поликлинических учреждений

на 10000 человек населения, объём услуг связи на одного человека.

По вышеприведенным показателям выполнен анализ качества жизни населения в регионах Южного федерального округа (таблицы 1, 2, 3).

Таблица 1. Показатели качества жизни населения в регионах Южного федерального округа (ЮФО) РФ за 2013 год (блок показателей № 1)

Показатели	Республика Адыгея	Астраханская область	Волгоградская область	Республика Калмыкия	Краснодарский край	Ростовская область
1	2	3	4	5	6	7
1. Среднемесячная начисленная заработная плата работников организаций, руб. <i>по России 29792 руб.</i>	19276	22736	21046	17471	24063	21867
2. Средний размер назначенных пенсий, руб. <i>по России 10030 руб.</i>	8846	8917	9427	8598	9232	9204
3. Среднедушевые денежные доходы населения, в месяц, руб. <i>по России 25928 руб.</i>	18512	19777	17590	11311	25777	20995
4. Потребительские расходы в среднем на душу населения, в месяц, руб. <i>по России 19075 руб.</i>	14987	15706	13958	6199	20295	17343
5. Величина прожиточного минимума, в среднем на душу населения, руб. в месяц. <i>по России 7326 руб.</i>	6282	6271	6676	6823	7155	6988
6. Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, в процентах от общей численности населения субъекта. <i>по России 10,8 %</i>	12,0	12,0	13,6	35,4	10,4	12,9

Составлено по [2, с. 132- 166]

Из таблицы 1 следует, что из представленных показателей качества жизни населения (блок № 1) ЮФО в 2013 году в наиболее худшем положении находились регионы: по среднемесячной начисленной заработной плате работников организаций – Республика Калмыкия (17471 руб. при средней по России 29762 руб.); по среднему размеру назначенных пенсий – Республика Адыгея (8846 руб. при среднем по России 10030 руб.); по среднему денежному доходу населения – Республика Калмыкия (11311 руб. при среднем по России 25926 руб.), по потребительским расходам – Республика Калмыкия (6199 руб. при среднем по России 19075 руб.).

Анализируя показатели

доходов и расходов (блок № 1) нельзя не остановиться на таких двух показателях как: величина прожиточного минимума и численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума. Среди всех регионов ЮФО Республика Калмыкия имеет самый низкий показатель среднедушевых денежных доходов населения в месяц и самый высокий процент численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума (35,4 %).

На графике 1 представлены значения численности населения в регионах ЮФО с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в процентах.

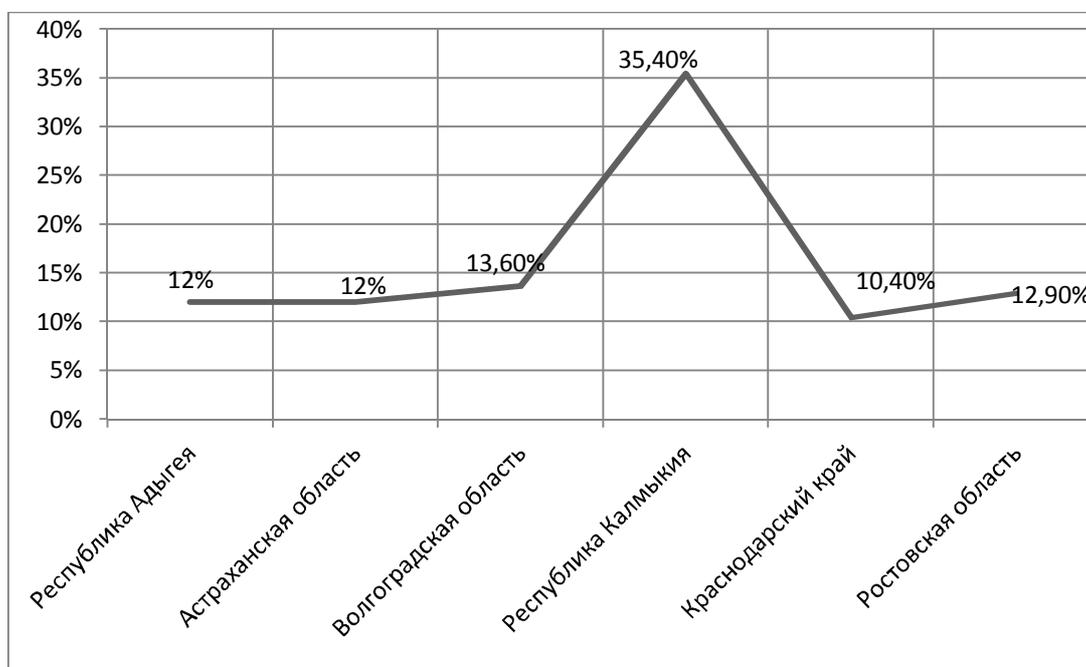


Рисунок 1 – Значения показателя численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в регионах ЮФО

Уровни потребления продовольственной продукцией населением в регионах Южного федерального округа в таблице 2.

Таблица 2. Показатели качества жизни населения в регионах Южного федерального округа (ЮФО) РФ за 2013 год (блок показателей № 2)

Показатели	Республика Адыгея	Астраханская область	Волгоградская область	Республика Калмыкия	Краснодарский край	Ростовская область
1	2	3	4	5	6	7
7. Потребление мяса и мясопродуктов на душу населения, кг в год <i>по России 75 кг</i>	70	81	76	114	81	71
8. Потребление молока и молочных продуктов на душу населения, кг в год <i>по России 248 кг</i>	215	215	203	266	224	278
9. Потребление яиц на душу населения, шт. в год <i>по России 269 шт.</i>	195	222	297	233	313	311
10. Потребление сахара на душу населения, кг в год <i>по России 40 кг</i>	50	42	34	27	49	40
11. Потребление картофеля на душу населения, кг в год <i>по России 111 кг</i>	65	117	134	48	90	92
12. Потребление овощей на душу населения, кг в год <i>по России 109 кг</i>	128	165	168	101	135	145
13. Потребление хлеба и хлебобулочных изделий на душу населения, кг в год <i>по России 118 кг</i>	116	132	124	118	133	106

Составлено по [2, с. 180-186]

По потреблению продуктов питания на душу населения ЮФО выделяются в лучшую

сторону регионы, которые среди всех регионов России вошли в первую десятку: по потребле-

нию мяса и мясопродуктов – Республика Калмыкия 114 кг в год (1 место); по потреблению овощей – Волгоградская область 168 кг в год (3 место), Астраханская область 165 кг в год (5 место), Ростовская область 145 кг в год (7 место), Краснодарский край 135 кг в год (10 место); по потреблению сахара – Республика Адыгея 50 кг в год (6 место), Краснодарский край 49 кг в год (7 место); потреблению яиц 313 штук в год (10 место). Показанные выше регионы по потреблению продуктов питания имеют значения выше средних по России.

Регионы ЮФО, имеющие благоприятные природно-климатические условия имеют отставание в плане производства молока и молочных продуктов. Это подтверждается тем, что потребление молока и молочных продуктов этих регионов на душу населения в год отстаёт от средних значений по России, кроме Республики Калмыкия и Ростовской области. Так, потребление молока и молочных продуктов на душу населения в год в Республике Адыгея и Астраханской области составило по 215 кг, в Волгоградской области – 203 кг, в Краснодарском крае – 224 кг при среднем по России 248 кг.

Четыре региона ЮФО имеют отставание по потреблению картофеля на душу населения в год. При среднем значении по России 111 кг в год в Республике Адыгея потребление этого продукта составило

65 кг, в Республике Калмыкия – 48 кг, в Краснодарском крае – 90 кг и в Ростовской области – 92 кг.

Южные регионы России традиционно занимают ведущее место по производству хлеба и хлебопродуктов. Соответственно и потребление этих продуктов на душу населения в год здесь выше среднего по России (118 кг) – в Астраханской области этот показатель составил 132 кг, в Волгоградской области – 124 кг, в Республике Калмыкия – 118 кг, в Краснодарском крае – 133 кг. Отстают по этому показателю Республика Адыгея (116 кг) и

Ростовская область (106 кг).

Показатели качества жизни населения ЮФО блок № 3 (социально-демографические характеристики) представлены в таблице 3.

По социально-демографической характеристике населения ЮФО можно отметить, что по многим показателям регионы не дотягивают до средних значений по России (68,5 %). Только Астраханская область из всех регионов ЮФО имеет высокий уровень экономически активного населения (69,2 %).

По уровню безработицы в 2013 году все регионы ЮФО превышают среднее значение по России (5,5 %). Отток населения в 2013 году имел место в Республике Калмыкия, а также Волгоградской и Ростовской областях. Все регионы ЮФО

имели охват детей дошкольными образовательными учреждениями в процентном отношении и объём услуг связи, оказыва-

ющих населению, в расчёте на одного человека в рублях ниже средних значений по России.

Таблица 3. Анализ качества жизни населения в регионах Южного федерального округа (ЮФО) РФ за 2013 год (блок показателей № 3)

Показатели	Республика Адыгея	Астраханская область	Волгоградская область	Республика Калмыкия	Краснодарский край	Ростовская область
1	2	3	4	5	6	7
14. Уровень экономической активности населения, % <i>по России, 68,5 %</i>	63,3	69,2	67,5	65,8	64,8	64,8
15. Уровень безработицы, % <i>по России, 5,5 %</i>	7,9	7,5	6,6	12,5	6,1	6,0
16. Прирост населения за год, % <i>по России, 0,2 %</i>	0,5	0,3	- 0,5	- 0,7	1,4	- 0,2
17. Общая площадь жилых помещений на одного жителя (кв. метров) <i>по России 23,4 (кв. метров)</i>	24,4	21,9	22,3	22,8	23,3	22,8
18. Охват детей дошкольными обр. учреждениями (в % от численности детей соответствующего возраста) <i>по России 63,0 %</i>	55,7	58,6	56,3	53,1	61,9	55,6
19. Число больничных коек на 10000 человек населения <i>по России 90,6</i>	75,0	96,7	96,2	93,3	81,6	89,2
20. Мощность амбула-	244,4	276,9	258,8	275,3	225,3	238,0

торно-поликлинических учреждений на 10000 человек населения, посещений в смену <i>по России 264,5</i>						
21. Объём услуг связи, оказывающих населению, в расчёте на одного человека, руб. <i>по России 6300,4 руб.</i>	1415, 7	5169, 8	4574, 6	2220, 9	5919, 6	4858, 6

Составлено по [2, с. 192, 212, 294-300, 601]

Анализ качества жизни населения регионов Южного федерального округа свидетельствует, что некоторые регионы имеют значения показателей качества жизни ниже, чем сред-

ние значения по Российской Федерации. В большей степени сюда относятся социально-демографические показатели (блок показателей № 3).

Источники:

1. http://adept.srcc.msu.ru/adept/urov_blag/method/method_015.htm
2. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2013: Стат. Сб. / Росстат. – М., 2013. – 990 с.

РЯПОЛОВА С.С.
*студентка факультета предпринимательства,
сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт
н.р. ИЩЕНКО О.В.*
*к.э.н., доцент кафедры предпринимательской деятельности,
Кубанский социально-экономический институт*

СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ В ТРАКТОВКЕ РСБУ И МСФО

Аннотация. Статья посвящена представлению собственного капитала, рассматривается его сравнение в российском положении по бухгалтерской отчетности и международных стандартах финансовой отчетности.

Annotation. The article is devoted to the presentation of equity, it is considered in the comparison of the Russian position in accounting and international financial reporting standards.

Ключевые слова: собственный капитал, Российские стандарты бухгалтерского учета, Международные стандарты финансовой отчетности.

Key words: Equity, Russian Accounting Standards, International Financial

Reporting Standards.

Собственный капитал представляет собой одну из самых сложно интерпретируемых бухгалтерских категорий. Практически каждая учетная теория дает собственную трактовку данному понятию. Это порождает неоднозначность трактовки и разнообразие смежных терминов: «капитал», «собственный капитал» и пр.

Анализ действующих российских нормативных документов по бухгалтерскому учету свидетельствует о том, что определение «капитал» содержится только в Концепции бухгалтерского учета в рыночной экономике России. В данном документе капитал рассматривается как «вложения собственников и прибыль, накопленная за все время деятельности организации. При определении финансового положения организации величина капитала рассчитывается как разница между активами и обязательствами». В других нормативных актах рассматриваются структура капитала и методические аспекты бухгалтерского учета отдельных его составляющих.

Отдельного стандарта, посвященного понятию «собственный капитал», в РСБУ не содержится.

Добавочный капитал является самостоятельным объектом бухгалтерского учета и в бухгалтерской (финансовой) отчетности отражается обособленно. Выделение добавочного

капитала в самостоятельный объект учета связано с тем, что изменять размер уставного капитала можно только после государственной регистрации. Поэтому все записи, меняющие величину собственного капитала, отражаются не на счете 80 «Уставный капитал», а на добавочном к нему счете (счет 83 «Добавочный капитал»).

В составе собственного капитала учитываются следующие источники средств организации: уставный (складочный), добавочный и резервный капитал, нераспределенная прибыль и прочие резервы.

Добавочный капитал организации может формироваться за счет:

1. прироста стоимости внеоборотных активов в результате переоценки (с учетом дооценки сумм начисленной амортизации)

2. эмиссионного дохода акционерного общества, полученного от превышения стоимости размещения акций над их номинальной стоимостью, и дополнительной эмиссии акций

3. превышения стоимости вклада участника в уставный капитал общества с ограниченной ответственностью (ООО) над номинальной стоимостью оплаченной участником доли либо дополнительных вкладов в имущество

4. суммы положительных курсовых разниц, возникающих при формировании уставного

капитала в иностранной

5. сумм налога на добавленную стоимость, переданных учредителями по имуществу, внесенному в счет вклада в уставный капитал.

Вне зависимости от организационно-правовой формы собственности резервный капитал (резервный фонд) формируется за счет ежегодных отчислений от прибыли до достижения им размера, определенного уставом. В обязательном порядке резервный капитал должен создаваться в акционерных обществах.

К собственному капиталу организации можно отнести средства целевого финансирования, расходование которых ограничено определенными условиями.

При выполнении этих условий полученные средства становятся для организации собственными, при невыполнении – требуют возврата и относятся к кредиторской задолженности. К таким средствам относятся: государственная помощь и средства, предоставляемые в аналогичном порядке иными лицами в форме субвенций, субсидий, безвозвратных займов, предоставления организации различных ресурсов, финансирования различных мероприятий.

Государственная помощь представляет собой прямые экономические действия, направленные на увеличение экономических выгод для орга-

низации, в форме субвенций и субсидий, безвозвратных займов, финансирования отдельных мероприятий.

Субвенции и субсидии выражаются в передаче организации активов или погашении ее кредиторской задолженности в обмен на выполнение определенных условий.

Безвозвратные займы представляют собой кредиты, от погашения которых организация освобождается при выполнении ряда условий.

Финансирование отдельных мероприятий представляет собой покрытие государственными или иными органами расходов организации, которые она не понесла бы, не получив данной помощи.

В составе собственного капитала могут быть выделены две основные составляющие: инвестированный капитал, т.е. капитал, вложенный собственниками в организацию, и накопленный капитал – капитал, созданный в организации сверх того, что было первоначально авансировано собственниками.

Как и в отчетности по РСБУ, собственный капитал в отчетности по МСФО отражается в двух формах:

- в бухгалтерском балансе;
- в отчете об изменениях в собственном капитале.

Составляющие собственного капитала организации в соответствии с РСБУ и МСФО

РСБУ	МСФО
Уставный капитал	Уставный капитал
Добавочный капитал	Добавочный капитал
Резервный капитал	Резервный капитал
Нераспределенная прибыль	Нераспределенная прибыль
Доходы будущих периодов	
Прочие резервы	
Целевое финансирование	

В соответствии с МСФО добавочный капитал в бухгалтерском балансе подразделяется на следующие статьи:

- добавочный капитал, полученный сверх номинала акций, или эмиссионный доход;
- добавочный капитал от переоценки;
- некоторые курсовые разницы.

Резервный капитал в отчетности по МСФО подразделяется на следующие статьи:

- резервы;
- резервы, представляющие собой часть распределенной накопленной чистой прибыли;
- резервы, представляющие собой корректировки на поддержание капитала.

Резервный капитал включает чистые и отвлеченные резервы:

К чистым резервам относится резервный фонд, который сформирован из нераспределенной прибыли организации и не требует корректировки.

Группа отвлеченных резервов представлена двумя составляющими:

- затратными резервами;

– оценочными резервами.

Затратные резервы (предстоящая оплата отпусков работникам организации, на выплату ежегодного вознаграждения за выслугу лет, на гарантийный ремонт и гарантийное обслуживание, на ремонт основных средств, производственных затрат по подготовительным работам в связи с сезонным характером производства, предстоящие затраты на рекультивацию земель и осуществление других природоохранных мероприятий) признаются в составе расходов от обычных видов деятельности, т.е. в составе затрат по формированию себестоимости выпускаемой продукции (работ, услуг).

Оценочные резервы (резервы по сомнительным долгам, резервы под обесценение вложений в ценные бумаги, резервы под снижение стоимости материальных ценностей) признаются в составе прочих расходов.

Операции по собственным акциям, выкупленным у акционеров, отражаются в соответствии с МСФО как измене-

ния собственного капитала.

Представление капитала в такой структуре позволяет пользователю финансовой отчетности определить степень юридических и других ограничений на распределение или какое-либо использование организацией своего капитала. Так, резерв переоценки и эмиссионный доход организации не могут служить непосредственными источниками выплаты дивидендов собственникам организации.

Создание резервов, как отмечается в Принципах МСФО, предусматривается как для защиты определенным образом самой организации, так и ее кредиторов от последствий возможных убытков. При этом создание таких резервов представляет собой использование нераспределенной прибыли, а не расход (т.е. является не фактором прибыли, а ее ассигнованием). Несмотря на различия в

Источники:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 04.11.2014) "О бухгалтерском учете"
2. Приказ Минфина РФ от 09.06.2001 № 44н (ред. от 25.10.2010) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет материально-производственных запасов" ПБУ 5/01" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 19.07.2001 N 2806)
3. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 2 "Запасы" (ред. от 26.08.2015) (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 25.11.2011 № 160н)
4. Международные стандарты финансовой отчетности Учебное Пособие Для Бакалавров В.С. Карагод, Л.Б. Трофимова. Учебник и практикум Для прикладного бакалавриата – 4 – е изд. Перераб. И доп. – М.: Издательство Юрайт, 2014. – 330 с.
5. Ищенко О.В., Дупляк Я.А. Проблемы выявления искажений в бухгалтерской (финансовой) отчетности / В мире научных исследований. Материалы IV международной научно-практической конфе-

трактовках собственного капитала, постепенно РСБУ сближаются с МСФО.

МСФО определяют понятие капитал как долю в активах компании, остающуюся после вычета всех ее обязательств. Обусловлено такое толкование термина тем, что в случае ликвидации компании кредиторы имеют преимущественное по отношению к собственникам право на удовлетворение своих требований.

РСБУ не содержат четко сформулированного определения термина капитал, но раскрывают значение данного понятия через характеристику его структуры.

Значение понятия капитал, определяемое по содержанию аналогично его значению в МСФО: "Капитал представляет собой остаток хозяйственных средств организации после вычета из них кредиторской задолженности".

- ренции Академия знаний. Краснодар 2013. – с. 32-38.
6. Ищенко О.В., Берлин С.И., Петров Д.В. История развития международных стандартов аудита и международных стандартов финансовой отчетности Вестник Академии знаний. 2014. № 4 (11). с. 14-18
7. Минаков А.А., Ищенко О.В. Проблемы перехода российских предприятий на МСФО / Материалы научно-практической конференции «Актуальные вопросы экономики и менеджмента: теория и практика. Краснодар. 2015. с. 110-113.

ФОМЕНКО Е.В.

*к.г.н., доцент кафедры предпринимательской деятельности,
Кубанский социально-экономический институт*

ОГАНЕСЯН Л.Л.

*к.э.н., доцент кафедры менеджмента, маркетинга
и предпринимательства,
Южный институт менеджмента*

ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА ПРИАЗОВСКОЙ РЕКРЕАЦИОННОЙ ЗОНЫ

Аннотация. В статье рассматриваются приоритетные направления развития туризма Приазовской рекреационной зоны. Главным направлением в развитии средств размещения должна стать реконструкция существующего фонда туристско-рекреационного края с увеличением его вместимости и доведение его комфортности до средневропейского уровня, модернизацию коммуникаций, развитие транспортной системы, пляжного хозяйства, инфраструктуры развлечений.

Annotation. The article considers priority directions of development of tourism of a recreational zone of Azov. The main direction in the development of accommodation facilities should be to Fund reconstruction of the existing tourist and recreational region with increase of its capacity and bring his comfort to the average European level, the modernization of communications, the development of the transport system, beach agriculture, infrastructure other substances.

Ключевые слова: развитие туризма, приоритетное направление, рекреационная зона, туристско-рекреационный комплекс.

Key words: the development of tourism, priority area, recreation area, tourist and recreational complex.

В связи с обострением политической обстановки на современной этапе, основной характерной чертой российского туризма является возрожде-

ние внутреннего туризма, в связи с этим: 1) разрабатывается новая государственная и региональная концепция развития туризма; 2) расширяются турист-

ский поток и география туристских поездок; 3) приоритетными направлениями государственного регулирования туристской деятельности являются поддержка и развитие внутреннего и въездного туризма.

На развитие туристско-рекреационного комплекса ПРЗ в ближайшие годы будут влиять следующие факторы:

- структурные и качественные реформы в экономике туризма: изменение форм собственности и смена собственников, дальнейшее сокращение числа государственных объектов санаторно-курортного и туристского назначения;

- снижение уровня доходов населения, связанное с экономическим кризисом, колебаниями валютных курсов, политическими и военными конфликтами.

Главным направлением в развитии средств размещения должна стать реконструкция существующего фонда туристско-рекреационного края с увеличением его вместимости и доведение его комфортности до средневропейского уровня, модернизацию коммуникаций (прежде всего очистных сооружений, водоводов, сети тепло- и энергоснабжения), развитие транспортной системы, пляжного хозяйства, инфраструктуры развлечений [5].

Для устойчивого развития КРТ Приазовской зоны необходимо:

- создание современной инфраструктуры гостиничного

и санаторно-курортного хозяйств;

- совершенствование ценовой политики при создании турпродукта, способного конкурировать с соседними регионами;

- разработка рекреационных и экскурсионных программ;

- внедрение приемлемых стандартов обслуживания;

- формирование определенных традиций гостеприимства;

- широкое использование информационных технологий;

- развитие сопутствующей туристской инфраструктуры;

- развитие маркетинговой стратегии в сфере туризма;

- расширение ассортимента и снижение стоимости транспортных услуг;

- развитие сети дешевых гостиниц – хостелов.

- дальнейшее развитие системы управления туристическим комплексом и нормативной правовой базы [1].

Необходимо отметить, что формирование туристической политики осуществляется в контексте реализации основных направлений социально-экономического развития региона. Образовательная политика в сфере туризма должна строиться с учетом современных требований к качеству туристических услуг, а также формированию кадровых ресурсов.

Анализ природно-рекреационного потенциала и

социально-экономических особенностей развития показал, что Приазовская рекреационная зона имеет широкие возможности для развития лечебно-оздоровительного, пляжного, активного отдыха, экскурсионного, этнографического, детского туризма. Однако учитывая диверсификационные процессы, можно отметить, что деловой, агротуризм и транзитный туризм могут стать приоритетными в развитии туристско-рекреационного комплекса Приазовской рекреационной зоны [3].

Перспективы развития MICE

Современные инновационные принципы организации и управления привели к необходимости качественной реструктуризации и диверсификации индустрии туризма. В этой связи особую актуальность приобретает деловой туризм, который может стать индикатором социально-экономического развития Приазовской рекреационной зоны. Влияние делового туризма на экономику муниципалитетов проявляется в существенном приросте национального дохода, обеспечиваемого проведением *MICE*-мероприятий (*meetings* – встреча, *incentive* – инсентив, *conferences* – конференции, *exhibitions* – выставки). Главной составляющей *MICE*-индустрии, считает В.А. Квартальнов (2003), является организация встреч, выставок и конференций [Кв., с. 35].

По данным Ростуризма в

структуре внутреннего туризма России доля деловых туристов значительна – более 20%. В то же время, как отмечают аналитики, формирование российской модели индустрии деловых встреч и рынка делового туризма нельзя считать завершенной [Морозова].

Несмотря на то, что число бизнес-контактов, деловых мероприятий постоянно растет, потенциал компаний, функционирующих на территории Приазовской рекреационной зоны, по приему бизнес-партнеров далеко не исчерпан. Для реализации новых проектов в этом направлении есть значительные ресурсы и возможности. В этой связи наиболее важным является вопрос взаимодействия структур профессионального рынка *MICE* и повышения уровня конференц-культуры регионального характера [1].

Актуальность развития данного вида туризма в ПРЗ обусловлена:

- значительным экономическим потенциалом района исследования;

- необходимостью выравнивания существующих, исторически сложившихся диспропорций потенциала системы регионального менеджмента;

- потребностью в идентификации и использовании преимуществ территории в условиях межрегиональной конкуренции в борьбе потребителей региональной продукции в едином экономическом пространстве страны;

– значимостью постоянного поиска новых форм и эффективных методов использования потенциала взаимодействия субъектов региональной экономики для достижения мультипликативного эффекта;

– возможностью регулировать турпоток по сезонам года.

Как отмечает Е.В. Васильева (2012), *MICE*-индустрия носит инновационный характер и способствует развитию не только отдельных организаций, но и начинает определять рост и процветание отдельных регионов.

Развитию *MICE*-индустрии способствует появление новых организаций, расширению туристско-рекреационной инфраструктуры, важным элементом которой является конгресс-бюро – некоммерческих организаций, ведущих позиционирование города, региона в бизнес-пространстве. Эксперты отмечают ряд городов, в том числе Краснодар и Сочи, которые являются признанными ведущими центрами *MICE* в России. Основываясь на успешном практическом опыте организации делового туризма, необходимо отметить, что уровень высокой мобильности и экономической активности населения, бизнес-структур и инвестиций стал социально-экономическим катализатором развития ТРК [6].

При продвижении делового туризма в ПРЗ следует опираться на успешный опыт фор-

мирования данной структуры в других регионах. В первую очередь примером функционирующего конгресс-бюро должно стать Конгресс Визит Бюро в г. Сочи. В перечень задач Бюро входит проведение семинаров, форумов, конференций и создание единой информационной базы по деловому туризму. В число задач также входят инициирование, контроль за подготовкой и обслуживанием мероприятий, что осуществляется соответствующими профессиональными компаниями.

Таким образом, современный рынок *MICE* и обязательных сопутствующих услуг (переводческие, кейтеринговые и транспортные услуги, обеспечение безопасности и др.) является одним из наиболее быстроразвивающихся секторов туристической индустрии. Для Приазовской рекреационной зоны этот вопрос актуален, т.к. эффективная и целенаправленная работа в данном инновационном направлении развития и модернизации региональной экономики способствует формированию качественно нового бизнес-сообщества в целях минимизации государственных расходов при получении наивысшего мультипликативного эффекта [4].

Агротуризм как способ достижения устойчивого развития

сельской местности

С 1970 х гг. как в мире, так и в России преобладает городская космополитичная куль-

тура. Городские ландшафты регионов уже мало отличаются между собой. Только в сельской местности еще сохраняются региональные различия, историко-этнографические особенности, особые культурные ландшафты.

В целях поддержания устойчивого развития сельской местности и населения, уменьшения разрыва в качестве жизни между городом и селом, сохранения традиционной культуры реализуются программы по созданию и развитию сети агрогородков, агроэкоусадб, которые становятся элементами современного ландшафта многих регионов.

Влияние агротуризма на развитие сельских территорий является многоаспектным, поскольку охватывает как экономические (расширение специализации крестьянских хозяйств), так и социальные (дополнительный заработок, улучшение благоустройства сельских поселений) аспекты жизнедеятельности сельского населения [7].

Сельское хозяйство является составной частью глобальной экономической системы. Именно производство сельскохозяйственной продукции обеспечивает продовольственную безопасность государства, а жители села выступают хранителями национальных традиций, фольклора.

Как показала практика, в последние десятилетия глобализация мировой экономики несёт в себе угрозу экономиче-

ской стабильности сельской местности: обостряются проблемы, связанные со снижением доходов сельскохозяйственных производителей, растут бедность и безработица. В результате возникает потребность в диверсификации сельскохозяйственного производства, а значит – и поиске новых форм деятельности в сельских регионах. Одной из них является агротуризм [Goeldner. Charles R.].

Следует отметить, что точная статистика по развитию агротуризма в международной практике отсутствует. Известны экспертные оценки по доле экотуризма на мировом рынке туризма, однако они значительно отличаются друг от друга (по данным ВТО 7%, по другим оценкам 20–30%). В литературных источниках приведены следующие данные: в Европе сегмент экологического туризма занимает не менее 10% всего рынка туристических услуг, ещё около 15% занимает агротуризм; всего же эксперты прогнозируют рост общей доли этих двух сегментов до 40%; в Западной Европе создано приблизительно столько же койкомест в сельской местности, что и в европейских отелях.

Как известно, сельский туризм зародился в Европе, но лидерство в этой сфере в последние десятилетия стабильно принадлежит США. В соответствии с маркетинговыми исследованиями, проведёнными в 2012 г.

Приазовская рекреацион-

ная зона обладает значительным историко-культурным и природным потенциалом для развития агротуризма. На данном этапе это одни из перспективных и выгодных для района видов туризма. Здесь возможна организация различных форм агротуризма: приморских и винных агроусадьб, конных ферм, рыбацких домов и т. п. В дополнении к этому можно создавать усадьбы разных категорий со специальной инфраструктурой (например, для приема посетителей с домашними животными), а для любителей путешествий на собственном автомобиле – агротуристические кемпинги, «привязанные» к сельской местности [8].

Для развития агротуризма в ПРЗ необходимо создание туристических деревень и агротуристических комплексов, организация сельских туров с проживанием и питанием в деревенских домах, организация активного отдыха на природе. Также существует ряд проблем, которые требуют мер по их решению, например: разработка системы взаимодействия усадеб с турфирмами, создание единого центра бронирования, природоохранная деятельность.

С позиции целесообразности следует определить приоритеты развития агротуризма, выделив «точки роста» и возможности и угрозы, с которыми может столкнуться бизнес (таб-

лица 1).

Способствовать развитию этого процесса в Приазовской зоне, по мнению автора данного исследования, будет создание кластеров в агротуризме, когда хозяева нескольких близ расположенных усадеб на основе разделения труда (культурно-развлекательная программа, экскурсии, прогулки на лошадях; пасека; национальная кухня и т.д.) совместно принимают и обслуживают гостей. Характерный признак кластера – соединение отдельных элементов в единое целое для выполнения определенной функции или достижения цели. Агротуризм обладает мультипликационным эффектом: его развитие способствует становлению других секторов сельской экономики. Именно это является основой для формирования в сельских регионах туристических кластеров [9].

С целью формирования кластеров в агротуризме необходимо создание системы взаимодействий между различными элементами, такими, как туристские ресурсы и фирмы, поставщики специализированных туристских услуг, обслуживающие туризм отрасли, а также необходимо создание благоприятных условий (политических, социо-культурных, экономических, природных), обеспечивающих конкурентоспособность туристских услуг.

Таблица 1 – SWOT-анализ развития агротуризма в ПРЗ

Ре-сур-сы	Сильные сторо-ны	Слабые сто-роны	Возможно-сти	Угрозы
Законодательство	<p>Определение агротуризма как приоритетного направления в туризме в ряде программных документов страны и региона.</p> <p>Требования для туристических компаний по развитию агротуризма.</p>	<p>Несовершенство налоговой политики.</p> <p>Отсутствие стимулирования развития всех форм агротуризма.</p>	<p>Координированность в деятельности краевых и местных органов управления и субъектов хозяйствования в решении экономических, социальных и экологических вопросов.</p>	<p>Недостаточное развитие предпринимательства в сельской местности и невысокая рентабельность ряда агротуристических услуг.</p>
Пространство	<p>Благоприятное географическое и транспортное положение.</p> <p>Динамично развивающаяся транспортная инфраструктура для автотуристов, строительство новых отелей, предприятий придорожного сервиса.</p>	<p>Слабое развитие коммуникаций в сельской местности.</p> <p>Неразвитость туристской инфраструктуры, слабая материально-техническая оснащённость.</p> <p>Низкое качество обслуживания</p>	<p>Развитие в сельской местности современной инфраструктуры и сервиса</p>	<p>Недостаток финансовых средств на развитие инфраструктуры сельской местности</p>

Туризм	<p>Активизация деятельности туристических предприятий по развитию въездного туризма.</p> <p>Создание общественных организаций, занимающихся проблемами популяризации агротуризма в регионе.</p> <p>Становление и развитие новых видов туризма: транзитного, рыболовного, охотничьего и др.</p>	<p>Слабая материально-техническая оснащённость туристской инфраструктуры.</p> <p>Низкое качество обслуживания туристов.</p> <p>Недостаточная рекламно-информационная деятельность по продвижению туристического продукта.</p> <p>Слабое использование Интернет-ресурсов</p>	<p>Направленность агротуризма на индивидуальные интересы путешественников и небольших туристических групп.</p> <p>Экологическое образование и просвещение путешественников.</p> <p>Активное создание туризма охране природы, поддержке биологического образования</p>	<p>Отсутствие достаточных стимулов для развития агротуризма</p>
--------	--	---	---	---

Достижение данной цели возможно при обеспечении доступа к финансовым и материальным ресурсам, а также новым знаниям и передовому опыту в данной сфере. Эффективная работа всех элементов туристского кластера позволит создавать новые производства в регионе, развивать сопутствующие услуги (транспорт, народные промыслы и др.) и местную инфраструктуру, сохранять и развивать традиции и ландшафт местности.

Для успешного развитие агротуризма, необходима помощь местного населения, которой должно способствовать

сохранению внешнего облика сельской местности и традиций, а также созданию качественного туристского продукта с учётом охраны окружающей среды.

Следует отметить, что в Краснодарском крае придается большое значение развитию агротуризма. Так, мая 2015 г. в Краснодаре впервые состоялась кубанская выставка-ярмарка сельского (аграрного) туризма «АгроТур-2015». В выставке приняли участие свыше 40 объектов туристского показа, среди которых чайные плантации, винодельческие компании с собственными виноградниками и частные подворья. «АгроТур-

2015» – новый проект, который познакомил отдыхающих и представителей туристической индустрии с аграрным туризмом, развитие которого в крае в последнее время набирает обороты. Это новое и активно развивающееся направление позволяет жителям больших мегаполисов избежать городскую суету и окунуться в размеренную жизнь кубанского села. Именно аграрный туризм позволит гостям лучше узнать богатейшую историю края, понять традиции народов, населяющих регион. Ейский район на выставке-ярмарке представлен двумя объектами «Кубанский хутор» (пос. Морской) и «Эковита» (выращивание винограда, ст. Должанская) [3].

Транзитный туризм: предпосылки и направления развития

Особенностями транзитного туризма являются его кратковременный характер, обязательное наличие соответствующей инфраструктуры и тесная связь с другими видами туризма, в первую очередь с познавательным.

По определению, транзитным туристом является путешественник, посещающий местность или страну на срок не более чем 24 часа. Однако при наличии благоприятных условий, как, например, развитая инфраструктура, достопримечательности, транзитный турист может задержаться, либо следующий раз выбрать эту территорию в качестве конечной цели путешествия.

Приазовская рекреационная зона имеет хорошие предпосылки для развития транзитного туризма. К ним в первую очередь относится ее географическое положение. Как известно на современном этапе сформирован мощный туристский поток, направляющийся через Приазовье в Крым.

Важной предпосылкой для развития транзитного туризма является густая дорожная сеть и то, что основные магистрали, проходящие через Краснодарский край, связывают между собой важнейшие туристские объекты.

Важным шагом на пути решения этой проблемы является:

1) создание культурно-туристских зон (расположенных вдоль основных транспортных коридоров) и туристских центров в зоне одночасовой транспортной доступности вдоль основных транспортных коридоров;

3) развитие придорожной сети туристской инфраструктуры, позволяющей организовать отдых в течение нескольких дней, включая посещение близкорасположенных достопримечательностей;

4) необходим расчет туристских потоков, который даст возможность определить потребности в объектах обслуживания туристов, в количественном и качественном составе обслуживающего персонала;

5) важно не только сохранить уникальность и индивиду-

альность туристских объектов на пути потенциального туриста, которые затем станут визитной карточкой, но и направить туда туриста, например, создать систему привлекательных указателей;

б) создание информационной база – издание соответствующей литературы, использование возможностей Интернета для широкой рекламы Приазовской зоны на российском туристском рынке [9].

Способствовать развитию транзитного туризма будет создание автотуристских класте-

ров. Особенность кластеров данного вида является то, что они объединяют предприятия и организации, предоставляющие туристские и сопутствующие услуги, взаимно дополняющие друг друга и обеспечивающие цивилизованные условия для автотуристов. Автотуристские кластеры включают в себя придорожные гостиницы (мотели), кемпинги, парковки для легкового и пассажирского автотранспорта, кафе и рестораны, автосервисы, магазины придорожной торговли, автозаправочные комплексы и др. [7].

Источники:

1. Джуха В.М., Гагай М.С. Приазовская туристско-рекреационная зона как фактор инвестиционной привлекательности туристического рынка Ростовской области [Электронный ресурс] Режим доступа в Интернет: <http://otdih.nakubani.ru/azovskoe-more/>
2. Доклад главы муниципального образования Ейский район «Об основных итогах экономического и социального развития Ейского района за 2014 год»
3. Квартальнов В.А. Туризм: теория и практика. – М.: Финансы и статистика, 2002. – 320 с.
4. Морозова Н.Н. К вопросу *MICE*-индустрии в структуре регионального рынка туристских услуг / Региональная экономика: теория и практика. – №18(249). 2012. – С. 61–64.
5. Goeldner. Charles R. *Tourism: Principles, Practices, Philosophies* / Charles R. Goeldner, J. Ritchie. - 9th ed. - N.-Y.: John Wiley & Sons, Inc, 2012.
6. Экономика и управление туристской деятельностью / под ред. Г.А. Карповой, Л.В. Хоревой. Ч. 2. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2011. – 135 с.
7. Краснодарстат. [Электронный ресурс] Режим доступа в Интернет: <http://krsdstat.gks.ru>
8. Кубанский информационный портал. [Электронный ресурс] Режим доступа в Интернет: <http://kuban.info>
9. Стратегия. Социально-экономического и инвестиционного развития муниципального образования Ейский район до 2020 года

ЧЕРНИКОВ С.Б.

*Студент факультета предпринимательства,
сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт
ШАМРАЙ И.Н.*

*к.э.н, доцент кафедры предпринимательской деятельности,
Кубанский социально-экономический институт*

*Для того чтобы пользоваться множеством вещей, человек должен
быть в высокой степени культурным человеком
Карл Маркс*

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЛИЧНЫХ МУЗЫКАНТОВ

Аннотация. В статье обозначен острый вопрос легальности работы уличных музыкантов. Особое внимание уделено правовым и экономическим аспектам этого вида деятельности.

Annotation. Article designates the sensitive issue of legality of work of street musicians. The special attention is paid to legal and economic aspects of this kind of activity.

Ключевые слова: уличные музыканты, предпринимательство, оказание услуг, оплата услуг.

Key words: street musicians, business, rendering services, fee.

В настоящее время все чаще стал подниматься вопрос о легальности работы уличных музыкантов, однако ключевой точкой преткновения является отсутствие правовой и экономической базы данного вида деятельности.

Говоря об уличных исполнителях, мы понимаем музыкантов, играющих в людных местах - на улице, в переходе, общественном транспорте. Результат их творческой деятельности не только удовольствие, но и заработок. В отличие от профессионально организованных шоу, выступления уличных артистов не требуют фиксированной платы. Денежное вознаграждение

дается зрителями/слушателями добровольно в качестве благодарности или поощрения.

Деятельность музыкантов с правовой точки зрения расценивается как свободное творчество. В России уличная игра не запрещена, но и не легализована в отличие от стран, где данная деятельность прописана законом. С этой точки зрения примечателен опыт Германии. Так, с 2007 года в Мюнхене уличные артисты обязаны пройти специальный отбор перед выступлением. Ежедневно здесь выдается 10 лицензий - пять исполнителей могут играть до обеда, другие пять - после.

Стоимость одного документа - 10 евро.

Возвращаясь к России, стоит отметить, что вопрос о легализации деятельности уличных артистов поднимался не раз. В 2015 году глава комиссии Мосгордумы по культуре и массовым коммуникациям Евгений Герасимов выступил с инициативой узаконить уличную игру, ввести патенты и определить конкретные места для выступлений. Инициатива была принята во внимание и на сегодняшний день столичным музыкантам выделено 15 площадок для творчества. Ими стали: станции метро «Арбатская», «Воробьевы горы», «Выставочная», «Достоевская», «Китай-город», «Курская», «Лермонтовский проспект», «Маяковская», «Полянка», «Трубная», и проходы между станциями «Боровицкая» - «Библиотека им. Ленина», «Театральная» - «Охотный Ряд», «Театральная» - «Площадь Революции» и «Трубная» - «Цветной бульвар». Кроме того, разрабатываются правила отбора музыкантов и непосредственно самой игры. «Предполагается, что музыка в метро будет звучать с 10.00 до 17.00 и с 20.00 до 22.00. При этом музыкант сможет выступать на одной точке не более двух часов в день. И он не может играть одну и ту же мелодию. Однако он может переходить с площадки на площадку. Эти переходы тоже регламентированы - в день исполнитель сможет обойти не больше трех

площадок. Места для музыкантов будут оригинально оформлены и помечены яркими напольными стикерами. И, что важно, за аренду площадок артисты не должны будут платить», - сообщает «Российская газета».

Новость о возможной легализации уличных музыкантов вызвала неоднозначную реакцию общественности. Стоит отметить, что общественное мнение со временем разбилось на два лагеря: «за» и «против» импровизированных выступлений. Последние нередко выражают свое недовольство коллективными жалобами, заявлениями о нарушении общественного порядка и требованиями ликвидировать «попрошайничество». За редким исключением подобные жалобы получают ответ. В большинстве своем уличные музыканты не нарушают общественный порядок, не играют в ночное время и не превышают дозволённый уровень шума. Что касается «попрошайничества», то это не относится к артистам, не исключая уличных.

Такое явление, как попрошайничество представляет собой активное прошение у незнакомых людей денег и других материальных ценностей, являющееся для просящего основным средством дохода. Часто сочетается с бродяжничеством. До распада Советского союза попрошайничество считалось формой паразитизма и было уголовно наказуемо. Современ-

ная Россия не имеет закона, запрещающего попрошайничество. Это явление упоминается лишь в статье 20.1 КоАП РФ как мелкое хулиганство, то есть нарушение общественного порядка, выражающее явное неуважение к обществу, сопровождающееся нецензурной бранью в общественных местах, оскорбительным приставанием к гражданам, а равно уничтожением или повреждением чужого имущества. Однако если фигурируют несовершеннолетние, то это прописано в статье 151 УК РФ «Вовлечение несовершеннолетнего в совершение антиобщественных действий». Так же, имеет место быть статья 156 УК РФ «Неисполнение обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего». Это касается, например, женщины, просящую милостыню с грудным ребенком на руках.

Как мы видим, ни одна из вышеуказанных статей не запрещает играть на музыкальных инструментах, петь или танцевать в общественных местах при условии, что в процесс не вовлечены дети, не достигшие восемнадцати лет.

Рассмотрев деятельность уличных музыкантов с правовой стороны, хотелось бы остановиться на экономической.

Неотъемлемый атрибут любого уличного артиста – чехол от инструмента, коробка или шапка, которую зачастую носит напарник, называемый «аскер». По окончании игры вырученные средства разделя-

ются между участниками. Очевидно, что данный заработок не облагается налогом, так как не является официальным. Подобная деятельность не описана ни в одном официальном документе, её финансовая составляющая неизвестна. В конечном итоге, мы имеем услугу, которую систематически предоставляют, и так же систематическую оплату за эту услугу.

Под данное описание точно подходит термин «предпринимательство» или «предпринимательская деятельность». Предпринимательская деятельность - экономическая деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от производства и продажи товаров, оказания услуг. Для этой цели используется имущество, нематериальные активы, труд, как самого предпринимателя, так и привлечённых (наемных) работников со стороны. Нет гарантий, что затраченные средства окупятся, что произведённое будет продано с прибылью. С этим связан риск потерь всего или части имущества. В большинстве стран для начала бизнеса или предпринимательской деятельности необходимо пройти официальную регистрацию в государственных органах и создать свое предприятие. В России основными организационно-правовыми формами выступают ИП, ООО, ЗАО, ОАО и прочее.

Таким образом, систематическое получение прибыли от

систематического производства услуг с использованием имущества, нематериальных активов и труда позволяет сделать вывод о том, что музыканты занимают предпринимательской деятельностью. Однако предпринимательство это незаконное, так как не имеет лицензии, разрешения, не оплачиваются налоги с прибыли. Этот вопрос регулируется статьей 14.1 КоАП РФ «Осуществление предпринимательской деятельности без государственной регистрации или без специального разрешения (лицензии)» [1] и статьей 171 УК РФ «Незаконное предпринимательство». Однако стоит принять во внимание часть 1 статьи 171 УК РФ, которая гласит «осуществление предпринимательской деятельности без регистрации или без лицензии в случаях, когда такая лицензия обязательна, если это деяние причинило крупный ущерб гражданам, организациям или государству либо сопряжено с извлечением дохода в крупном размере, наказывается штрафом в размере до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет, либо обязательными работами на срок до четырехсот восьмидесяти часов, либо арестом на срок до шести месяцев» [2].

Рассмотрим перечень лицензируемых видов деятельности. Он строго определен в пункте 1 статьи 12 ФЗ №99 «О лицензировании отдельных ви-

дов деятельности» [3]. Ни один из представленных видов деятельности не является даже родственной по отношению к уличному творчеству. Следовательно, данная деятельность не является обязательной для лицензирования, а значит, не нарушает закон, а именно статью 171 УК РФ и статью 14.1 КоАП РФ.

Как мы видим, деятельность уличных артистов не нарушает ни правовую, ни экономическую букву закона. Единственное, за что могут зацепиться противники бульварного творчества – упомянутая ранее статья 20.1 КоАП РФ «Мелкое хулиганство». Однако эта статья представляет угрозу для музыкантов лишь в том случае, когда в правоохранительные органы поступает соответствующее заявление о нарушении общественного порядка. Которое, как и было сказано, редко когда принимается во внимание по причине того, что в большинстве случаев уличные артисты не нарушают общественный порядок, а занимаются творчеством, тем самым поддерживают его, находя признание со стороны общественности. Подтверждением тому служат остановившиеся прохожие, обращающие внимание на музыкантов и поддерживающие их финансово в благодарность за позитив и эстетическое удовольствие.

Обращая внимание, что уличные музыканты являются в первую очередь творческими

людьми, профессионально занимающимися своим делом и несущие искусство в массы, стоит напомнить об особом отношении нашего государства к культуре. Так, 2014 год был объявлен в России «Годом культуры». Кроме того, существует «Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года», утвержденная Указом Президента Российской Федерации от 12 мая 2009 г., в 7 разделе которой делается акцент на культуре. Культура здесь как один из стратегических факторов обеспечения национальной безопасности в сфере культуры. В задачи входит расширение доступа широких слоев населения к лучшим образцам отечественной и зарубежной культуры и искусства путем создания современных территориально распределенных информационных фондов; создание условий для стимулирования населения к творческой самореализации путем совершенствования системы культурно-просветительской работы, организации досуга и массового внешкольного художественного образования; содействие развитию культурного потенциала регионов Российской Федерации и поддержка региональных инициатив в сфере культуры.

Так как уличные артисты так же являются элементами культуры, как и профессиональные музыканты, дающие платные концерты, то все существующие положения о культу-

ре распределяются на всех, кто, так или иначе, имеет принадлежность к этой сфере. Бульварная музыка – есть проявление культуры, а ее исполнители несут эту культуру в массы.

Творческая деятельность уличных музыкантов имеет свои правила и порядки. Существуют импровизированные клубы, члены которых подчиняются принятым нормам. Автор данной статьи лично является уличным музыкантом. Как и большинство коллег, автор выступает за полную легализацию этого вида деятельности. Подавляющее большинство уличных музыкантов готовы официально зарегистрироваться в соответствующих органах и пройти все нужные процедуры лицензирования, а именно регистрацию физического лица, соблюдение установленных законом правил, отчисление либо фиксированной, либо процентной (то есть части заработка) суммы в качестве налоговых отчислений.

Деятельность уличного музыканта – труд, на который, в соответствии с Конституцией РФ, каждый имеет право. Любой труд должен оплачиваться. Уличные музыканты не берут фиксированной платы, кроме того, они не используют никакие материальные ресурсы, кроме собственных способностей и личного инструмента. Они не нарушают общественный порядок и не пользуются никакими привилегиями – если играют в транспорте, то оплата

производится наравне со всеми пассажирами. Если вход в парк необходимо оплатить, музыкант не станет проходить бесплатно, прикрываясь тем, что он направляется «на работу». Артисты не требуют социальной поддержки или начисления пенсии. Многие уличные музыканты официально трудоустроены, не числятся на бирже труда, а значит не получают пособие по безработице. Творчество бульварных артистов направлено не на что иное, как на проявление творческих способностей, способ самореализации и популяризация культуры среди народа. В благодарность за это слушатели оказывают финансовую поддержку, чаще всего в виде монет 5, 10 рублей. Из этого складывается заработок уличного музыканта.

Никакого вреда экономике данная деятельность не несет. Что касается, правового аспекта, будь то нарушение общественного порядка или распитие спиртных напитков, никакого прямого отношения к такому явлению, как уличная

Источники:

1. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 26.04.2016) [Электронный ресурс]. Предоставлено информационно-консультационной системой «Консультант Плюс».
2. Уголовный кодекс РФ. [Электронный ресурс]. – URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=195966> (дата обращения 05.05.2016г.)
3. Федеральный закон от 04.05.2011 N 99-ФЗ (ред. от 13.07.2015, с изм. от 30.12.2015) "О лицензировании отдельных видов деятельности" (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2016).
4. Еще не ясный голос «трубной». – Российская газета. [Электронный ресурс]. – URL: <http://rg.ru/2016/03/21/reg-cfo/v-moskve-nachalsia>

музыка, он не имеет. От вида деятельности сущность человека не зависит. Личное дело каждого – соблюдать общепринятые нормы или нарушать их, отдавая себе отчет, что это наказуемо. Уличные музыканты, будучи представителями культуры, стараются вести себя подобающе. Они понимают, что их поведение диктует то, как общество будет относиться к их деятельности, а от этого напрямую зависит экономическая составляющая выполняемого труда.

В заключение данной статьи хотелось бы отметить необходимость официальной легализации деятельности уличных артистов, узаконивания уличной игры, налогового решения вопроса путем введения патентов и определение конкретных мест для выступлений, что требует юридического определения в законодательных актах и иных нормативных документах данного вида деятельности и внесения изменений в Налоговый кодекс РФ.

ШВИЦОВА А.В.
*студентка факультета предпринимательства,
сервиса и туризма,
Кубанский социально-экономический институт
н.р. ШИШКИНА Н.А.
Старший преподаватель кафедры предпринимательской
деятельности,
Кубанский социально-экономический институт*

СРАВНЕНИЕ УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ СОГЛАСНО РОССИЙСКИМ И МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ

Аннотация. В статье приводится сравнительная характеристика учета финансовых результатов по Международным стандартам финансовой отчетности и российским правилам учета. Рассматриваются понятия «доход» и «расход» как экономическая категория, классификация и оценка доходов. Особое внимание уделяется проекту нового положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации».

Annotation. The article provides a comparative description of the treatment of financial results under International Financial Reporting Standards and Russian Accounting Rules. The concepts of "income" and "expenditure" as an economic category, classification and evaluation of income. "Revenues organization" Particular attention is paid to the project of the new accounting pronouncements.

Ключевые слова: учет финансовых результатов, РСБУ, МСФО, выручка, себестоимость, доходы, расходы.

Key words: financial results, RAS, IFRS, revenues, costs, revenues, expenses.

Для того чтобы выйти на международный рынок, российским предприятиям следует вести бухгалтерский финансовый учет не только по правилам российских стандартов, но и в соответствии с международными стандартами. Применение международных стандартов финансовой отчетности делает учет хозяйствующих субъектов более прозрачным, а, следова-

тельно, помогает внешним пользователям принимать экономически рациональные решения. Также подготовка бухгалтерской (финансовой) отчетности по международным стандартам способствует привлечению иностранных инвестиций.

В результате процесса глобализации требования пользователей к отчетности предприятий становятся более жест-

кими. Поэтому в ближайшем будущем ведение финансового учета без использования международных стандартов финансовой отчетности будет проблематично. Крупные российские предприятия уже на данный момент стараются составлять свою бухгалтерскую (финансовую) отчетность в соответствии с требованиями международных стандартов, что способствует объективной оценке бизнеса и предоставляет возможность выхода на международные рынки и получение иностранных инвестиций.

В настоящее время вопросы перехода отечественных предприятий на международные стандарты финансовой отчетности, которые, в свою очередь, являются методологической базой для развития российской системы учета, приобретают все большую актуальность. В условиях сложившейся переходной ситуации возникает необходимость в более детальном рассмотрении вопросов, касающихся учета финансовых результатов. Выручка как один из важнейших показателей финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия представляет особый интерес для составителей и пользователей как российской, так и международной отчетности.

Согласно ПБУ 9/99 «Доходы организации» под доходами хозяйствующих субъектов понимается увеличение экономических выгод в результате поступления активов и (или)

погашения обязательств, приводящие к росту его капитала, исключая вклады собственников предприятия. Принципы международных стандартов финансовой отчетности определяют доход как увеличение экономических выгод в течение отчетного периода в форме поступления активов и (или) уменьшения обязательств, не связанных с вкладами участников. Таким образом, понятие «доход» трактуется в отечественных и международных стандартах одинокого.

На сайте Министерства финансов представлен подготовленный проект нового ПБУ «Доходы организации». Определения, представленные в проекте ПБУ, ПБУ 9/99 «Доходы организации» и международном стандарте финансовой отчетности 18 «Выручка», в принципе раскрываются одинаково. В данном проекте доход определяется как увеличение экономических выгод в результате поступления (увеличения стоимости) активов и (или) списания (уменьшения стоимости) обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением поступлений, указанных в пункте 4 проекта ПБУ «Доходы организации».

Международный стандарт финансовой отчетности 18 «Выручка» устанавливает следующие критерии для признания выручки:

- 1) покупателю переданы значительные риски и возна-

граждения, связанные с правом собственности на товары;

2) продавец не принимает участия в управлении товаром в той степени, которая подразумевает право собственности, и не контролирует проданные товары;

3) сумма выручки может быть надежно измерена; вероятно, что экономические выгоды, связанные с операцией, поступят к продавцу;

4) понесенные или ожидаемые затраты, относящиеся к операции, можно надежно измерить.

Представленные критерии в иной формулировке есть и в аналогичном отечественном стандарте.

Важное место в рассматриваемом международном стандарте отводится оценке момента передачи рисков и вознаграждений, в зависимости от условий сделки. Передача рисков и вознаграждений может происходить как с переходом права собственности, так и без. Возникающие особенности требуют специального порядка признания выручки.

В проекте ПБУ «Доходы организации» некоторые из условий признания выручки действующего ПБУ 9/99 «Доходы организации» изменены. Например, отмечается, что переход от организации к покупателю основных рисков и выгод, связанных с продукцией, товаром, может не совпадать с моментом перехода от организации к покупателю права соб-

ственности. Также необходимо отметить один важный момент: согласно Проекту утрата организацией контроля над активом, является условием признания дохода. При этом требование об обязательном подтверждении факта реализации договором или другим соответствующим документом отсутствует. Таким образом, условия признания выручки по российским стандартам станут практически полностью идентичны международным правилам, в которых экономическая сущность прева-лирует над юридической формой.

Согласно МСФО 18 «Выручка» доходы должны оцениваться по справедливой стоимости, а в российской практике учета – по рыночной стоимости. По сути, понятие справедливой стоимости и рыночной схожи, но, тем не менее, полностью идентичными не назовешь, так как рыночная стоимость является частью справедливой. Под рыночной стоимостью понимается цена, которую уплачивает предприятие, в соответствии с заключенным договором. Но, по сути, в некоторых условиях цена договора и справедливая стоимость могут расходиться.

Также большое значение имеет сравнительный анализ порядка учета затрат на производство, калькулирования себестоимости продукции в российской системе бухгалтерского учета и положений МСФО в части учета расходов и доходов предприятия.

Согласно ПБУ 10/99 «Расходы организации» прежде всего к расходам относятся расходы по обычным видам деятельности, то есть затраты на производство и продажу продукции (оказание услуг, выполнение работ). Однако с точки зрения современных концепций расходы и затраты - это две различные категории.

Под затратами принято понимать экономически однородный вид ресурсов, используемых для производства и реализации продукции (работ, услуг), которые из организации не выбывают, а лишь в результате операционной деятельности трансформируются в готовую продукцию или в незавершенное производство.

В Российской Федерации себестоимость проданных товаров определяется на основе информации, содержащейся на счете 43 "Готовая продукция", исходя из себестоимости остатков продукции на начало месяца и себестоимости продукции, поступившей из производства в течение всего отчетного месяца.

Таким образом, основные нововведения направлены на сближение отечественных и международных стандартов. Проект ПБУ «Доходы организации» максимально приближен к международному стандарту финансовой отчетности 18 «Выручка». Предполагается замена критерия «перехода права собственности» на критерий «переход рисков и контроль за поступлением выгод».

В 2014 году в России приказом Минфина России от 24.12.2013 №135н введены в действие еще три документа МСФО, которые должны применяться при формировании консолидированной финансовой отчетности, выпущенной в соответствии с Законом №208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности», начиная с отчетности за 2014 год:

1) разъяснение КРМФО (IFRIC) 21 «Обязательные платежи»;

2) документ МСФО «Раскрытие информации о возмещаемой стоимости нефинансовых активов (Поправки к МСФО (IAS) 36)»;

3) документ МСФО «Новация производных инструментов и продолжение учета хеджирования (Поправки к МСФО (IAS) 39)».

В дополнение к изменениям в МСФО (IAS) 27 внесены соответствующие поправки в МСФО (IAS) 28, чтобы избежать противоречий с МСФО (IFRS) 10 «Консолидированная финансовая отчетность» и МСФО (IFRS) 1 «Первое применение МСФО».

Изменения применяются начиная с 1 января 2016 года, однако разрешается досрочное применение. Поправки применяются ретроспективно в соответствии с МСФО (IAS) 28.

Также 19 ноября 2014 года прошли очередной этап введения в действие на территории России следующие документы МСФО:

МСФО (IFRS) 14 «Счета отложенных тарифных разниц»;

– документ МСФО «Пенсионные программы с установленными выплатами: Взносы работников (поправки к Международному стандарту финансовой отчетности (IAS) 19)»;

– документ МСФО «Ежегодные усовершенствования Международных стандартов финансовой отчетности, период 2010—2012 гг.»;

– документ МСФО «Ежегодные усовершенствования Международных стандартов финансовой отчетности, период 2011—2013 гг.».

Все эти документы получили положительное заключение по результатам экспертизы применимости на территории России, проведенной Фондом НСФО.

Помимо перечисленных с 1 июля 2014 года вступило в силу изменение в МСФО (IAS) 19 «Вознаграждения работникам»: поправка, разъясняющая учет взносов в планы, обязывающие работников или третьи стороны делать взносы для покрытия затрат на выплату вознаграждений [6].

В соответствии с Приказом Минфина России от 30.10.2014 № 127н на территории Российской Федерации введены в действие:

1) документ Международных стандартов финансовой отчетности "Учет приобретений долей участия в совместных операциях (

2) документ Междуна-

родных стандартов финансовой отчетности "Разъяснение допустимых методов амортизации (Поправки к Международному стандарту финансовой отчетности (IAS) 16 и Международному стандарту финансовой отчетности (IAS) 38) (приложение №2).

Данные документы Международных стандартов финансовой отчетности, вступают в силу на территории Российской Федерации: для добровольного применения - со дня их официального опубликования; для обязательного применения - в сроки, определенные в этих документах.

В связи с этим консолидированная отчетность компаний, составленная по принципам и правилам МСФО, будет являться более полной, достоверной и понятной для всех пользователей, которые будет заинтересованы в этой информации [5].

Таким образом, применение международных стандартов отчетности может предоставить предприятию не только мощные средства улучшения производства, но и значительные конкурентные преимущества, такие как: отражение результатов деятельности предприятия в более простой и реалистичной форме; возможность сравнения финансового положения предприятия с финансовым положением иностранных компаний, что дает лучшее восприятие со стороны западных партнеров; более совершенная система бухгалтерского учета, которая позво-

лит принимать лучшие решения при ценообразовании.

Источники:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (в редакции от 04.11.2014) [Электронный ресурс] // Консультант плюс: Информационный банк. - М.: Консультант плюс, 2015
2. Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99) [Текст] утверждено Приказом Минфина от 06.05.1999 № 32н (ред. от 06.04.2015) [Электронный ресурс] // Консультант плюс: Информационный банк. - М.: Консультант плюс, 2015
3. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99) [Текст] утверждено Приказом Минфина от 06.05.1999 № 33н (ред. от 06.04.2015) [Электронный ресурс] // Консультант плюс: Информационный банк. - М.: Консультант плюс, 2015
4. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 18 «Выручка» [Текст] введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 25.11.2011 №160н (ред. от 26.08.2015) [Электронный ресурс] // Консультант плюс: Информационный банк. - М.: Консультант плюс, 2015
5. Стандартизация бухгалтерского учета и отчетности. Зарубежный и российский опыт // Поленова С.Н. Дашков 2015 год - 695 стр.
6. Ищенко О.В., Дупляк Я.А. Проблемы выявления искажений в бухгалтерской (финансовой) отчетности / В мире научных исследований. Материалы IV международной научно-практической конференции Академия знаний. Краснодар 2013. – с. 32-38.
7. Ищенко О.В., Берлин С.И., Петров Д.В. История развития международных стандартов аудита и международных стандартов финансовой отчетности Вестник Академии знаний. 2014. № 4 (11). с. 14-18
8. Минаков А.А., Ищенко О.В. Проблемы перехода российских предприятий на МСФО / Материалы научно-практической конференции «Актуальные вопросы экономики и менеджмента: теория и практика. Краснодар. 2015. с. 110-113.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ

Бацун Я.В., студентка юридического факультета, Кубанский социально-экономический институт.

Белик Т.С., студентка, факультета предпринимательства, сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Бондаренко Т.Г., студентка магистратуры Северо-Кавказского филиала Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российский государственный университет правосудия».

Волотова А., студентка, Кубанский социально-экономический институт.

Гапонова Г.И., к.п.н., доцент кафедры социально-гуманитарных и естественнонаучных дисциплин, Кубанский социально-экономический институт.

Григоренко И.Н., д.филол.н., профессор кафедры иностранных языков, Кубанский социально-экономический институт.

Григоренко Т.М., к.филол.н.

Григорьева А.Г., к.и.н., доцент кафедры гражданского права и процесса, Кубанский социально-экономический институт.

Дацко Т.Ф., д.филол.н., профессор кафедры иностранных языков, Кубанский социально-экономический институт.

Жинкин А.А., к.ю.н., доцент кафедры уголовного права и криминологии, Кубанский государственный университет.

Ищенко О.В., к.э.н., доцент кафедры предпринимательской деятельности, Кубанский социально-экономический институт.

Каратунова Н.Г., старший преподаватель кафедры социально-гуманитарных и естественнонаучных дисциплин, Кубанский социально-экономический институт.

Карпунов В.Н., к.и.н., доцент кафедры политологии и правоведения, Луганский государственный университет имени Тараса Шевченко.

Касьянова О.А., к.филол.н., доцент кафедры журналистики и медиакоммуникаций, Кубанский социально-экономический институт.

Кирюшин С.Ю., д.ю.н., профессор кафедры гражданского права и процесса, Кубанский социально-экономический институт.

Копенкина Ю.В., ведущий специалист отдела экспертизы и мониторинга ООО «Инконсалт К».

Кривоносова А.Е., студентка факультета предпринимательства, сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Кузина А.Ф., к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, Кубанский государственный аграрный университет.

Кулиш М.В., к.ю.н., доцент кафедры гражданского права и процесса, Кубанский социально-экономический институт.

Ладыга Л.И., к.и.н., доцент кафедры политологии и правоведения, Луганский государственный университет имени Тараса Шевченко.

Лазаренко Л.А., к.п.с.н., доцент кафедры сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Лебедев М.О., студент, Кубанский государственный аграрный университет.

Лебедева А.Д., к.ю.н., доцент кафедры общетеоретических и государственно-правовых дисциплин, Кубанский социально-экономический институт.

Ленкова М.И., к.э.н., доцент кафедры сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Леус М.В., к.и.н., доцент кафедры гражданского права и процесса, Кубанский социально-экономический институт.

Лукьянов В.И., д.э.н., профессор кафедры предпринимательской деятельности, Кубанский социально-экономический институт.

Мартынова Т.В., заведующий кафедрой уголовного права и процесса, к.ю.н., доцент, Кубанский институт социо-экономики и права (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений».

Некрытая В.Э., студентка 3 курса юридического факультета, Кубанский государственный университет.

Немкина А.В., студентка факультета журналистики, Кубанский социально-экономический институт.

Оверко А.Ю., старший преподаватель кафедры социально-гуманитарных и естественнонаучных дисциплин, Кубанский социально-экономический институт.

Оганесян Л.Л., к.э.н., доцент кафедры менеджмента, маркетинга и предпринимательства, Южный институт менеджмента.

Ольшанская С.А., к.п.с.н., доцент кафедры сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Птахина Ю.В., студент юридического факультета, Кубанский институт социо-экономики и права (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»

Ряполова С.С., студентка факультета предпринимательства, сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Сёмик А.А., д.и.н., к.п.с.н., доцент, профессор кафедры социально-гуманитарных и естественнонаучных дисциплин, Кубанский социально-экономический институт.

Татоли Т.В., к.и.н., доцент кафедры политологии и правоведения, Луганский государственный университет имени Тараса Шевченко.

Фоменко Е.В., к.г.н., доцент кафедры предпринимательской деятельности, Кубанский социально-экономический институт.

Харсеева Н.В., д.филос.наук, заведующий кафедрой социально-гуманитарных и естественнонаучных дисциплин, Кубанский социально-экономический институт.

Чебаков А.И., старший преподаватель кафедры специальных дисциплин, Краснодарский университет МВД России.

Черников С.Б., студент факультета предпринимательства, сервиса и

туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Шамрай И.Н., к.э.н, доцент кафедры предпринимательской деятельности, Кубанский социально-экономический институт.

Шарапова Е.А., ст. преподаватель кафедры сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Шахотько Л.П., главный научный сотрудник отдела мониторинга социально-экономического развития, Институт экономики НАН Беларуси, д.с.н., профессор.

Швицова А.В., студентка факультета предпринимательства, сервиса и туризма, Кубанский социально-экономический институт.

Шестакова Э.В., старший преподаватель кафедры социально-гуманитарных и естественнонаучных дисциплин, Кубанский социально-экономический институт.

Шишкина Н.А., старший преподаватель кафедры предпринимательской деятельности, Кубанский социально-экономический институт.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ЭКОНОМИКА. ПРАВО. ПЕЧАТЬ.

Всероссийский журнал

№2-3 (70-71), 2016

Подписано в печать 12.10.2016 формат 60×84/8

Усл.печ.л. 26,8. Тираж 1000 экз.

Отпечатано в типографии

ООО «Межотраслевой центр профессиональной переподготовки»

350018, г. Краснодар, ул. Камвольная 3.